

5. Корженевская Е.И. Статистика реорганизации системы здравоохранения России // Международная научно-практическая конференция «Актуальные проблемы современных наук. Инновационные тенденции развития» (Санкт-Петербург, 30-31 июля 2015 г.): труды / Московский Государственный машиностроительный университет. Санкт-Петербург: ООО «Редакционно-издательский центр «КУЛЬТ-ИНФОРМ-ПРЕСС», 2015. С. 20-25.

6. Импортозамещение иностранных лекарств в России показывает прогресс [Электронный ресурс] // Взгляд. Деловая газета. Электронные данные. [Б.м.]. URL: <http://www.vz.ru/economy/2015/9/15/766953.html> (дата обращения: 07.10.2015).

7. ФЦП «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности Российской Федерации на период до 2020 года и дальнейшую перспективу» [Электронный ресурс] // fcpharma.ru. Электронные данные. [Б.м.]. URL: <http://fcpharma.ru/catalog.aspx?CatalogId=729> (дата обращения: 06.10.2015).

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН КИТАЯ И РОССИИ

В.С. Ермакова

Томский политехнический университет, г. Томск

E-mail: va.ermakova@mail.ru

Научный руководитель: Ермушко Ж.А., канд. экон. наук, доцент

Данная работа посвящена сравнительному анализу функционирования особых экономических зон в Китае и Российской Федерации. В работе дано понятие и классификация ОЭЗ, отражены цели создания зон, их назначение. Основная цель работы заключается в том, чтобы изучить особенности экономических зон в Китае и России и определить, какой опыт Россия может перенять у Китая для оптимизации работы российских особых экономических зон.

Начало XXI века характеризуется бумом особых экономических зон в мировом хозяйстве. Это подтверждается тем, что даже такие небольшие страны, как, например, Мьянма и Руанда, собираются впервые создать их на своей территории. А страны, уже давно имеющие ОЭЗ, такие как Китай, ОАЭ, Филиппины и Южная Корея планируют в ближайшие годы удвоить их количество. По словам эксперта Всемирного банка Томаса Фарола: «Любая страна, которая не имела ОЭЗ десять лет назад, сегодня ее имеет или собирается создать».

Причина начавшегося ажиотажа вполне ясна, ведь особые экономические зоны дают возможность наращивать экспортный потенциал, формировать рыночную инфраструктуру, активизировать предпринимательство и ускорять развитие отдельных регионов и отраслей экономики.

Актуальность данной темы заключается в том, что в условиях растущей конкуренции в мировой экономике особые экономические зоны способствуют росту экономики не только в экспорте и импорте продукции, но и в создании производственных комплексов и инновационных секторов развития.

Задачами статьи является определить цели создания особых экономических зон, представить их классификацию, рассмотреть опыт Китая в формировании особых экономических зон, раскрыть проблемы развития зон в РФ.

Под особой экономической зоной подразумевается ограниченная территория с особым юридическим статусом, в пределах которой устанавливается особый режим предпринимательской деятельности [1]. В рамках российского законодательства обобщённое понятие экономической зоны – это особая экономическая зона (ОЭЗ), или в учебниках иногда встречается – свободная экономическая зона (СЭЗ). Но в целом понятие ОЭЗ является равноценно термину СЭЗ.

Существует несколько классификаций, на которые подразделяется ОЭЗ. Одной из самых распространенных является классификация в соответствии с хозяйственной деятельностью. В рамках этой классификации выделяют пять типов ОЭЗ: торговые, промышленные, технологические, сервисные и комплексные [2]. Имеются и другие классификации, например, по степени интегрированности в национальную экономику, по способу организации, по характеру собственности и по функциональному назначению [2]. В России существуют особые экономические зоны четырёх типов: промышленные, технологические, логистические и туристические ОЭЗ.

Помимо налоговых и таможенных льгот ОЭЗ могут предоставлять своим резидентам еще и административные льготы: возможность пользоваться услугами административного персонала, системами коммуникаций и так далее. Все это в значительной степени помогает снизить расходы компаний, которые ведут свою деятельность под юрисдикцией особых экономических зон.

Цель создания ОЭЗ у каждой страны своя, и зависит она от уровня развития этих стран. Если особая экономическая зона формируется в развивающихся странах, то создается она для развития отдельных регионов. Ведь ОЭЗ имеют огромное влияние на процесс привлечения инвестиций, новых технологий и знаний. Создавая особые экономические зоны, развивающиеся государства стремятся модернизировать промышленность и вовлечь страны в мировое хозяйство.

Однако, если особая экономическая зона начинает функционировать на территории развитого государства, то основная ее цель – это поддержка наиболее депрессивных районов, зачастую с высоким уровнем безработицы и серьезными социально-экономическими проблемами.

Успех той или иной особой экономической зоны зависит не только от государственного регулирования и дотаций. Государство может вложить огромные деньги и ресурсы, привлечь самых лучших иностранных специалистов, но если бизнес не оценит особую экономическую зону, то ее механизм не сможет работать. Здесь всё будет зависеть от ОЭЗ, сможет ли она создать условия для того, чтобы крупные компании и предприятия инвестировали деньги в проекты.

С точки зрения рассмотрения экономических зон очень интересен опыт Китая, ведь экономика данной страны является одной из ведущих в мире. Особые экономические зоны в Китае можно назвать в некотором роде феноменом, ведь по своей сути их государственный режим не предполагает наличие рыночной экономики и открытости, однако «рынок» и жесткая централизация вполне способны органично сосуществовать. Своим достижениям Китай во многом обязан ОЭЗ, которые помогают развитию как внешнему развитию с другими странами, так и подъему регионов в целом. Хотелось бы более детально рассмотреть становление и развитие особых экономических зон Китая, и возможность использования данного опыта в РФ.

Стремительный рост экономики Китая в последние три с половиной десятилетия не имеет аналогов в мире. Этому росту способствовала принятая политика «открытых дверей», суть которой заключается в том, что в Китае должна проводиться

свободная торговля и свободное проникновение капиталов. Формирование ОЭЗ Китая проводилось в 3 этапа, общая продолжительность которых составляла 20-25 лет: на первом этапе (до 10 лет) создавалась инфраструктура, и привлекались иностранные инвесторы. На втором этапе (до 8 лет) иностранные и государственные инвестиции направлялись на производство экспортно-ориентированной продукции с доведением ее экспорта к концу этапа до 70%. На третьем этапе совершенствовалась технология, модернизировалось техническое оснащение производства [3].

Что касается опыта России в формировании ОЭЗ, то в 2007 году была принята Концепция кластерной политики, в соответствии с которой вся научно-производственная деятельность делится и контролируется по секторам: металлообработка, электротехническое производство, сельское хозяйство, транспорт, строительство. В России особые экономические зоны являются подготовительной базой для развития кластеров и являются частью кластерной политики.

Для качественной работы ОЭЗ требуется налаженная инфраструктура, поэтому в Китае, с открытием первых ОЭЗ, она активно развивалась: в 1999 г был открыт Международный аэропорт Пудун, в 2004 году открылась первая в мире линия, по которой начали ходить поезда на магнитном подвесе [4]. В России инфраструктура развивается, но не в таком масштабе. Построены внутриплощадочные дороги на территории ОЭЗ ППТ «Алабуга», сети теплоснабжения на территории ОЭЗ ППТ «Липецк», трансформаторные подстанции на территории ОЭЗ ТВТ «Дубна», внеплощадочные сети газопровода на территории ОЭЗ ТВТ «Томск» и т.п. [5].

В создании ОЭЗ активное участие принимали государственные органы власти Китая. Формирование правовой основы деятельности совместных и иностранных предприятий на территории страны осуществляли законодательные органы власти. За местными законодательными органами закреплялась регламентация вопросов регистрации предприятий, выделения земельных участков, установления размеров арендной платы за землю, хозяйственной деятельности нерезидентов, труда и заработной платы, заключения контрактов, выезда и въезда нерезидентов. Государственная канцелярия по делам ОЭЗ оперативно решала все вопросы создания и функционирования экономических зон. Предприятия, расположенные и действующие в пределах особой экономической зоны, имеют право самостоятельно (без посредничества) закупать сырьё и полуфабрикаты у внешних и внутренних поставщиков.

В России все административные вопросы по деятельности особых экономических зон регулируются посредством сложной системы законодательных актов, то есть все вопросы находятся под юрисдикцией правительственных постановлений и указов. Несмотря на обязанности по управлению и надзору за особыми экономическими зонами, Федеральное агентство не имеет полномочий по координации предпринимательской и инвестиционной деятельности. Еще одной немаловажной проблемой является то, что в России нет федеральной программы по созданию и развитию особых экономических зон. На сегодняшний день Федеральное агентство по управлению особыми экономическими зонами должно заниматься разработкой единой программы ОЭЗ.

Также эксперты признают неэффективной систему «одно окно». Это вызывает необходимость решать многие правовые и экономические вопросы не на месте (то есть на территории особой экономической зоны), а в Москве. Иностранные инвесторы отмечают такой недостаток в функционировании и регулировании особых экономических зон в России, как чрезмерность норм по раскрытию финансовой информации и слишком затяжной подготовительный этап.

Для более детального изучения ОЭЗ Китая стоит рассмотреть налоговые льготы. Подавляющая часть особых экономических зон предлагает комбинацию льгот, предоставляемых всем предприятиям с иностранными инвестициями в Китае, и дополнительных местных льгот. Предприятиям со 100-процентными иностранными инвестициями и совместным предприятиям, вне зависимости от того, где они находятся, предоставляются двухлетние налоговые каникулы по налогу на прибыль, начиная с первого года получения предприятием прибыли, и в дальнейшем в течение следующих трех лет применяется льготная 50-процентная ставка указанного налога [6]. Обычно ОЭЗ имеют ставку налога на прибыль предприятий в размере 15%, они могут предлагать частичное освобождение от платежей за пользование землей, а некоторые зоны, в особенности расположенные в западных регионах, предоставляют налоговые каникулы на срок, превышающий обычный пятилетний стандарт. Некоторые зоны взимают налог на прибыль по ставке 10%, если предприятие с иностранными инвестициями экспортирует более 70% своей продукции [6].

В России для резидентов всех типов зон устанавливается пониженная ставка налога на прибыль в части, подлежащей зачислению в бюджет субъекта составляющая не более 13,5 %. Резиденты освобождаются от уплаты налога на имущество на срок от 5-10 лет. На федеральном уровне инвесторы освобождаются от уплаты земельного налога на 5-10 лет в зависимости от зоны с момента возникновения права собственности на земельный участок, расположенный на ее территории [7].

В результате проведенного анализа, касающегося полезности китайского опыта для российских экономических зон, можно сделать вывод, что полезность опыта Китая определяется более продуманной и целенаправленной финансовой и налоговой политикой по сравнению с аналогичной политикой в России. Для успешного развития ОЭЗ в России нужно вкладывать больше средств в развитие инфраструктуры, ослабить роль правительства в решении вопросов регулирования ОЭЗ и дать возможность заниматься этим местным органам самоуправления и самим резидентам компаний. У российских особых экономических зон есть серьезный недостаток, который не наблюдается в Китае – это слабость нормативно-правовой базы, что создает серьезные препятствия для эффективной и нормальной работы особых экономических зон. То есть недостатки федерального и регионального законодательства в этом вопросе привели к тому, что Федеральное агентство не имеет полномочий по координации предпринимательской и инвестиционной деятельности. Требования по раскрытию информации, недостатки системы администрации – эти факторы также способствуют тому, что инвесторы не спешат вкладывать свои деньги.

Сравнительный анализ ОЭЗ в России и Китае дает основание утверждать, что Китай намного опережает Россию в деле создания и функционирования особых экономических зон благодаря более фундаментальному правовому регулированию.

Однако, тот факт, что российские особые экономические зоны сталкиваются с различными проблемами, не означает, что у них нет перспектив. В данном случае можно сказать, что они на начальных стадиях своего развития, в отличие от китайских особых экономических зон, которые находятся на пике развития.

Список использованной литературы.

1. Особая экономическая зона [Электронный ресурс] // Википедия wikipedia.org.2014. URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/ Особая_экономическая_зона](https://ru.wikipedia.org/wiki/Особая_экономическая_зона) (дата обращения 01.10.2015).
2. Приходько С.В., Воловик Н. П. Особые экономические зоны // Консорциум по вопр. приклад. эконом. исслед. – М. : ИЭПП, 2007. – 268 с.
3. Ходова С.С., Вершинина В.А. История формирования свободных портов в Китае // Междунар. журнал приклад. и фундам. исслед. – 2015. – № 8. – С. 592–597.
4. Милонов В.С. Открытие Китая внешнему миру: временной и пространственный аспекты (этапы, особенности) // науч.-аналит. обзор. – М., 2013. – С. 51–54.
5. Готовая инфраструктура [Электронный ресурс] // Министерство эконом. развития РФ ECONOMY.GOV.RU. 2013. URL: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/sez/preferences/infra> (дата обращения: 24.09.2015).
6. Информация о специальных экономических зонах КНР [Электронный ресурс] // Портал внешнеэконом. информ. VED.GOV.RU. 2014. URL: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/cn/about_cn/laws_ved_cn/special_area_cn/ (дата обращения: 27.09.2015).
7. Налоговые льготы для резидентов особых экономических зон [Электронный ресурс] // Министерство эконом. развития РФ ECONOMY.GOV.RU. 2013.URL: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/sez/preferences/taxconcession/> (дата обращения 27.09.2015).

НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ КОМПЛЕКС РФ: СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Д.В. Ефременко

Томский политехнический университет, г. Томск

E-mail: efremenko.dashulya@yandex.ru

Научный руководитель: Ермушко Ж.А., канд. экон. наук, доцент

Нефтеперерабатывающая отрасль является основополагающей для экономики России. В данной статье дана общая характеристика отрасли в целом, а так же рассмотрены проблемы и возможные тенденции развития нефтеперерабатывающей отрасли Российской Федерации.

Нефтеперерабатывающая промышленность – это отрасль тяжелой индустрии, охватывающая переработку нефти и производство нефтепродуктов [1]. Первые нефтеперерабатывающие заводы в Советской России были введены в строй в конце 20-х –30-х годов прошлого века в период индустриализации. Второй волне строительства НПЗ дала толчок вторая мировая война, когда Советский Союз был вынужден построить несколько заводов в Поволжье и на Дальнем Востоке для обеспечения снабжения войск топливом. Но основная часть нефтеперерабатывающих заводов России появилась в два послевоенных десятилетия: до 1965 г. было введено в эксплуатацию 16 заводов, почти половина действующих на сегодняшний день в стране [2].

На 2014 г., в соответствии с данными отраслевой отчетности Минэнерго России, переработку нефти на территории страны осуществляют 71 специализирован-