

то есть должны как минимум уменьшать кредит на 8, 25 % (25 % минус 8,25 % равно 16,75 %).

Для решения данных проблем необходимо: создание законодательной базы, регламентирующей кредитование предприятий банками, повышение уровня капитализации, создание долгосрочной ресурсной базы коммерческих банков; снижение кредитных рисков, введение ограничений на средние показатели по кредитным процентам.

Таким образом, для эффективного управления прибылью предприятия необходимо учитывать множество факторов, зависящих как от самого хозяйствующего субъекта (обоснованности принимаемых управленческих решений, имеющихся внутренних возможностей и рациональности их использования), так и от окружающей его внешней среды (налоговой, денежно-кредитной, инвестиционной, реформы банковской системы ит.д.).

Список использованной литературы.

1. Бачурин А. Повышение роли экономических методов управления // Экономист. – 2011. – С. 25–27.
2. Бланк И.А. Управление прибылью. – М.: «Ника-Центр», 2009. – 240 с.
3. Веснин В.Р. Менеджмент: Учебник. – М.: ТД «Элит-2000», 2011. – 358 с.
4. Грибов В.Д., Грузинов В.П. Экономика предприятия: Учеб. пособие. Практикум. – М.: Финансы и статистика, 2010. – 325 с.
5. Емельянов А.Н. Финансы, налоги и кредит. Учебник. – М.: РАГС, 2009. – 643 с.
6. Любушин Н.П., Лещева В.Д., Дьякова В.Г. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия. – М., 2011. – 665 с.
7. Пястолов С.М. Экономический анализ деятельности предприятий. – М.: Аргус, 2009. – 547 с.
8. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. – М.: ИНФРА-М, 2010. – 670 с.
9. Шафронов А. Эффективность производства и факторы ее роста // АПК: Экономика и управление. – 2011. – С. 22.

АНАЛИЗ РЫНКА ЭЛЕКТРОДВИГАТЕЛЕЙ И ИХ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ

С.В. Бушанский

Томский политехнический университет, г. Томск

E-mail: bushanskiysv@mail.ru

Научный руководитель: Калмыкова Е.Ю., канд. экон. наук, доцент

В связи с последними экономическими и политическими событиями, российский рынок электродвигателей остался без своих поставщиков. Необходимо произвести инвестирование в этой области для развития отечественной промышленности. Это позволит ослабить воздействие введенных санкций, а также повысить уровень экономики.

Экономическая ситуация в России поставила очень серьезные вопросы перед крупными производителями в части приобретения и эксплуатации оборудования

иностранным производством. Приобретение импортного оборудования в связи со снижением курса рубля становится все более дорогим, не говоря уж о затратах по его эксплуатации. Наиболее оптимальным решением в таких условиях является решение о замене такого оборудования на оборудование отечественного производства, которое должно быть как эффективным, так и недорогим.

Освоение энергоэффективных электродвигателей становится на сегодняшний день ведущей тенденцией. На мировых рынках все жестче становится конкуренция. Из-за запрета на применение электродвигателей стандартной энергоэффективности в ЕС в 2011 году, существенно меняется динамика внедрения новых требований ЕС к электрическим приводам.

В настоящее время на отечественном рынке электродвигателей сложилась ситуация жесткого дефицита. До недавнего времени поставку российским предприятиям осуществляли преимущественно предприятия Украины. Например, поставку электродвигателей рудничного исполнения осуществляли следующие поставщики:

- ОАО «Новокаховский электромашиностроительный завод», Украина;
- ОАО «Первомайский электромеханический завод им. К. Маркса», Украина (г. Луганск);
- НПО «Кузбассэлектромотор», Россия.

Поставкой электродвигателей химического исполнения занимались такие предприятия как:

- ООО НПП «БашГидроМаш» (г. Уфа);
- АО «СЭГЗ» (г. Сарапул).

До конца 2014 года изготовление и поставку высоковольтных электродвигателей для российских предприятий осуществляли следующие производители:

- ЧАО «Завод крупных электрических машин», входящий в концерн «Росэнергомаш», Украина;
- Концерн «РусЭлПром», Россия;
- АО «Баранчинский электромеханический завод», Россия;
- АО «Силовые машины», Россия.

Однако, из-за последних политических событий, предприятия Украины прекратили поставку электродвигателей. Причем в объеме поставок украинские двигатели занимали большую часть.

Российские предприятия, которые занимаются производством таких видов электродвигателей, не могут в полной мере удовлетворить потребность потребителей. Спрос на данном рынке превышает предложение.

Следует отметить, что электродвигатели приобретают не только промышленные предприятия, но также шахты и рудники являются потребителями взрывозащищенных рудничных электродвигателей. Эти электродвигатели необходимы для осуществления капитального ремонта оборудования, то есть для замены изношенных электродвигателей на новые [1].

В Томской области основным потребителями взрывозащищенных электродвигателей химического исполнения являются такие предприятия как:

- ООО «Элеси-Про»;
- ООО «Сибирский машиностроитель»;
- АО «ТомЗЭЛ»;

- ООО НПП «Томская электронная компания» и др.

В настоящее время предприятия Томской области имеют проблемы в приобретении таких электродвигателей.

В Сибирском федеральном округе находится значительное количество предприятий (добывающей, химической и нефтеперерабатывающей отраслей, трубопроводной транспортировки газа и нефти и др.), которые испытывают большую потребность во взрывозащищенном оборудовании.

До 2014 года крупными поставщиками взрывозащищенных двигателей в Россию были иностранные, в том числе украинские предприятия. В связи с украинским кризисом и девальвацией рубля данная продукция исчезла с российского рынка либо стала чрезмерно дорогой. При этом потребности рынка остаются неудовлетворенными. Это привело к образованию дефицита продукции (до 30–40 % емкости рынка).

Снабжение предприятий Урала, Сибири и Дальнего Востока высоковольтными электродвигателями является проблемой. Эта ниша остается пока незанятой.

Потребителями высоковольтных электродвигателей являются предприятия энергетики, металлургические, цементные, кирпичные заводы, водоканалы и многие другие.

Стремительными темпами растет спрос промышленности на взрывозащищенные электродвигатели. Это вызвано высокими темпами строительства новых производств со сложными технологическими циклами, где находит применение данный тип агрегатов.

К сожалению, рынок электродвигателей проявляет повышенную чувствительность к ценовому фактору. В этом плане отрицательно сказывается присутствие на нем дешевых изделий, производства Китайской Народной Республики. Их наличие в значительной мере сдерживает развитие отечественного производства, что оказывает влияние не только на, собственно, развитие рынка электродвигателей, но и на весь реальный сектор экономики в целом. Ведь по имеющимся представлениям современной конструкции электрические двигатели выступают в качестве существенного фактора экономии электроэнергии. Их применение в различных отраслях экономики способно снизить уровень потребления электрической энергии на 30–50 процентов. Для успешной конкуренции с иностранными и, в первую очередь, китайскими производителями электродвигателей, отечественным компаниям стоит серьезно задуматься о кооперации внутри страны и о реальных вкладах в НИОКР, с целью снижения себестоимости своей продукции.

Технический уровень европейской продукции, безусловно, превосходит отраслевой национальный стандарт – это можно сказать об уровне шума, возможность хопционирования продукции и прочему, однако цена на указанные изделия значительно превышает реальную стоимость (потребительскую ценность). Российский потребитель привык к такому, раз европейское – значит бренд, значит хорошее. Хотя те деньги, которые они платят за продукцию совершенно не стоят тех характеристик, которыми она обладает.

В Китае на данный момент функционируют около 256 крупных и средних заводов, которые занимаются поставкой электродвигателей в Россию. Эффект масштаба существенно влияет на реальную цену прямой поставки из Китая, поэтому она в среднем ниже цены отечественного производителя на 45–50 %. Крупные опе-

раторы (перепродавцы) зарабатывают на перепродажах до 30 %, тем что предлагают отечественному рынку китайские аналоги, снижая реальную цену на 5–7 %.

Кроме того, проблема недобросовестной конкуренции со стороны китайских производителей при поддержке отечественных дилеров болезненно отражается на отечественных производителях. Так, лабораторные исследования качества продукции ведущих игроков рынка указывают на то, что происходит масштабный обман потребителей, так как заявленные показатели по КПД и степени защиты китайских электродвигателей фактически не достигаются.

Национальным производителям объявлена война, и ведется она конкурентами всеми возможными средствами. Очевидно, что дело не только в демпинге, который стал возможен из-за мер господдержки, но и в том, что насыщение рынка дешевой продукцией не дает развиваться отечественным производителям и, как следствие, ведет к деградации отрасли. За последний год фактически закрылись два крупных национальных производителя – Сибэлектромотор (Томск) и Кузбасэлектромотор (Кемерово). По последним данным, в январе-августе 2013 года российское производство электрических машин и электрооборудования сократилось на 11,7 % по отношению к соответствующему периоду прошлого года [2].

Несмотря на все факторы, электротехническая отрасль входит в одну из немногих в РФ, которая остается привлекательной для инвесторов. Отечественная электротехническая отрасль, хотя и многократно уступает по производственным возможностям основным зарубежным конкурентам, что связано, прежде всего, с накопленным за последние 10–15 лет технологическим отставанием от ведущих мировых брендов, однако научные заделы, многолетняя история поставок и невозможность замены оборудования российских предприятий на иностранное оборудование делают ее гораздо успешнее по сравнению со всеми другими отраслями машиностроения. Можно говорить также о еще существующем и достаточно конкурентоспособном в мировом масштабе кластере российского машиностроения. Именно поэтому можно без особых опасений приступить к развитию программы по импортозамещению.

Программа импортозамещения нацелена на выход из сложившейся экономической ситуации. Импортозамещение подразумевает создание новых производств и технологий, они создаются за счет собственных и заемных средств инвесторов.

Создание собственных продуктов ослабит хватку европейских санкций и в будущем сделает российские предприятия менее зависимыми от Европы.

Министерство промышленности и торговли рассчитало бюджет реализации отраслевых планов по импортозамещению критических видов продукции по гражданским отраслям обрабатывающей промышленности – 1,5 трлн рублей: 1,265 трлн рублей частных инвестиций и 235 млрд – государственных.

На данный момент в правительстве уже есть 19 утвержденных Минпромторгом отраслевых планов, которые включают 2059 проектов в следующих отраслях: легкая, авиационная, лесная, химическая, радиоэлектронная, автомобильная промышленность, транспортное, сельскохозяйственное и лесное машиностроение, строительно-дорожная, коммунальная и наземная аэродромная техника, машиностроение для пищевой и перерабатывающей промышленности, фармацевтическая,

медицинская промышленность, тяжелое машиностроение, энергетическое, нефтегазовое машиностроение, станкостроение, металлургия и судостроение [3].

В разработке планов участвовали федеральные и региональные власти, Российская академия наук, а также бизнес и институты развития («Русгидро», Ростех, Росатом, Объединенная авиастроительная корпорация, Роснано, ВЭБ, инвестцентр «Сколково», компании ТЭКа).

На первом этапе будут выдвинуты предложения по локализации и пересмотру национальных стандартов и изменениям в законодательство. Министерство предлагает ввести ряд ограничительных мер для иностранных товаров. Например, в тяжелом, энергетическом и авиационном машиностроении могут быть повышены таможенные пошлины на импорт техники по позициям, имеющим аналоги российского производства.

Предложенные ведомством меры поддержки предприятий, занимающихся импортозамещением, тоже обширны. Так, снижение налогооблагаемой базы нефтегазодобывающих, перерабатывающих организаций необходимо на сумму, составляющую до 50 % инвестиций в создание нового оборудования, на период опытно-промышленной эксплуатации, а на материалы, не имеющие российских аналогов, ставки ввозных таможенных пошлин могут обнулиться.

Также следует отметить, что чиновники на очередном заседании Госдумы официально заявили, что намерены увеличить инвестиции в тяжелую промышленность, так как объемы поставок из Европы за последние 6 месяцев сократились практически в 7 раз. Если в этом году инвестировать в тяжелую промышленность не менее 12 миллиардов долларов, то уже через 3 года компании, которые получают активы, смогут в общей сложности увеличить ВВП России на 1,2 %. А если финансирование при этом будет продолжаться, то через 10 лет масштабы и качество производства продукции металлургии достигнет европейских стандартов.

Развитие промышленности в долгосрочной перспективе может послужить для России «экономическим щитом».

Полнота реализации и оперативность государственных антикризисных мер, в том числе и со стороны банков, будут играть значительную роль для развития промышленности. Также возможное смягчение условий фондирования российских банков за рубежом и снятие текущих ограничительных мер будет способствовать стабилизации курсов валют и смягчению условий кредитования.

Список использованной литературы.

1. Лихачев В.Л. Электродвигатели асинхронные. – М.: СОЛОН-Р, 2002. – 304 с.
2. Российский рынок электродвигателей [Электронный ресурс] // Российский портал Rezon-realtyo недвижимости, строительстве и девелопменте. 2014. URL: <http://www.rezon-realty.ru/PublicDescription.aspx?PublicID=6648> (дата обращения: 20.03.2014).
3. Инвестиции в импортозамещение [Электронный ресурс] // Российский информационный Министерства промышленности и торговли. 2015. URL: http://minpromtorg.gov.ru/press-centre/news/#!:investicii_v_importozameshhenie_sostavyat_15_trln_rublej (дата обращения: 03.04.2015).