

Сайт «Новости - Báo mới» - Экономика - URL: <http://www.baomoi.com/Vai-nhan-dinh-ve-kinh-te-vi-mo-Viet-Nam-6-thang-dau-nam/45/14376741.epi> (дата обращения: 5.09.2014 г.).

3. Экономический обзор на 2014 (Tổng quan kinh tế 6 tháng đầu năm và dự báo cả năm 2014) [Электронный ресурс] // Сайт «Финансовый журнал - Tạp chí tài chính» - URL: <http://www.tapchitaichinh.vn/Nghien-cuu-dieu-tra/Tong-quan-kinh-te-6-thang-dau-nam-va-du-bao-ca-nam-2014/52331.tctc> (дата обращения: 19.09.2014 г.).

4. Обзор вьетнамской экономики в 2013 году в цифрах (Nhìn lại kinh tế Việt Nam năm 2013 qua các con số thống kê) [Электронный ресурс] // Сайт «BizLIVE.vn» - URL: <http://bizlive.vn/kinh-te-dau-tu/nhin-lai-kinh-te-viet-nam-nam-2013-qua-cac-con-so-thong-ke-50393.html> (дата обращения: 28.09.2014 г.).

ДИНАМИКА РАЗВИТИЯ ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В РФ: ПРОМЕЖУТОЧНЫЕ ИТОГИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

А.В. Дирксен

Томский политехнический университет, г. Томск

E-mail: adirksen111@gmail.com

Научный руководитель: Ермушко Ж.А., канд. экон. наук, доцент

В современном мире одним из факторов развития экономики страны является образование особых экономических зон (ОЭЗ) и их эффективное функционирование. Как показывает опыт в оживлении экономики зарубежных стран, особые экономические зоны показали положительный результат, особенно в Китае. А как обстоят дела в России, и что мешает успеху уже действующих российских особых экономических зон, проанализировано в данной статье.

В России системное развитие особых экономических зон началось в 2005 году, с момента принятия Федерального закона об ОЭЗ 22.07.2005 [1].

Особые экономические зоны – это территории, наделенные особым юридическим статусом и экономическими льготами для привлечения национальных и зарубежных инвесторов в приоритетные для страны отрасли.

Целью создания ОЭЗ является разработка и производство новых видов продукции, развитие импортозамещающих производств, высокотехнологичных отраслей экономики, санаторно-курортной сферы и туризм, расширение транспортно-логистической системы [2].

В России созданы особые экономические зоны четырех типов:

- **Промышленно-производственные зоны** или промышленные ОЭЗ. В настоящий момент существует 6 ОЭЗ: «Алабуга», «Липецк», «Тольятти», «Титановая долина», «Моглино», Людиново» и др.

- **Технико-внедренческие зоны** или инновационные ОЭЗ. Это «Дубна», «Санкт-Петербург», «Зеленогад», «Томск», «Иннополис» и др.

- **Портовые зоны.** В настоящее время их 2: «Ульяновск», «Советская Гавань» и многие др.

- **Туристско-рекреационные зоны** или туристические ОЭЗ. «Долина Алтая», «Байкальская гавань», «Бирюзовая Катунь», «Ворота Байкала» и др. [3].

Всеми вышеперечисленными ОЭЗ управляет компания ОАО «Особые экономические зоны», созданная в 2006 году и 100% акционером которой является государство.

Количество резидентов в ОЭЗ с каждым годом растет. В мае 2013 года зафиксировано: 341 резидент, 61 компания из 23 стран мира (США, Япония, Германия, Тайвань и другие), а также 13 млрд. долларов заявленных частных инвестиций.

Резиденты ОЭЗ используют следующие льготы [3]:

1. Особый административный режим: снижение административных барьеров, принцип одного окна;
2. Особый налоговый режим: снижение ставок налога на прибыль и социальных взносов, освобождение от земельного и транспортного налогов на 5 лет;
3. Особый таможенный тариф: режим свободной таможенной зоны;
4. Вся необходимая инфраструктура: офисные помещения, электричество, газ, вода, дороги, связь и телекоммуникации в зависимости от заявок инвесторов;
5. Гарантии: неизменность предоставления преференций гарантируется Правительством Российской Федерации;
6. Прозрачная система управления ОЭЗ: задействованные в управлении органы (Минэкономразвития России, ОАО «ОЭЗ», субъекты Российской Федерации);
7. Доступ к квалифицированным кадровым ресурсам: научные и образовательные центры.

По данным Минэкономразвития России, механизмы, которые используются в ОЭЗ, позволяют инвесторам снизить свои издержки до 30% [3].

Следует учесть, что налоговые льготы и инфраструктурные условия, которые предоставляются для успешного функционирования ОЭЗ, в России гораздо менее привлекательны по сравнению с зарубежными аналогами. Местные российские власти стремятся использовать инвестируемые средства для решения социальных проблем региона, а не создать льготные условия для иностранных инвесторов.

В Российской Федерации процесс создания зон происходил хаотично. Так как отсутствовала законодательная база, а регионы боролись с федеральным центром за максимальные льготы для ОЭЗ и право контроля над ними.

Более масштабно и эффективно, чем в России ОЭЗ развиваются в Китае. В последние годы наблюдается бурный экономический рост в Китае. Во многом это является результатом грамотной налоговой и инвестиционной государственной политики и созданием особых экономических зон.

В 80-е годы 20 века в КНР в качестве эксперимента были созданы четыре ОЭЗ: Шэньчжэнь, Шаньтоу и Чжухай, и Сямынь. Выбор именно этих регионов был случаен. Некоторые из них уже давно являлись сложившимися торговыми центрами, имеющими прямое морское и железнодорожное сообщение с Гонконгом и Макао (Шэньчжэнь, Чжухай) или являлись портовыми городами (Шаньтоу, Сямынь). Эти регионы обладали определенной инфраструктурой и промышленной базой и имели более развитые экономические связи с заграницей, чем внутренние районы КНР [5].

Система стимулов для иностранных инвесторов действует не только в пределах указанных ОЭЗ. В ряде крупных и средних городах Китая с середины 80-х годов были созданы 54 зоны технико-экономического развития государственного уровня, 15 зон свободной торговли и 14 зон приграничного экономического сотрудничества

государственного уровня, в которых местным законодательством предусмотрены соответствующие налоговые и административные льготы иностранным инвесторам.

В результате за 1979–2011 гг. объем прямых иностранных инвестиций в Китай составил 1164,3 млрд. долл. США. Причем доля прямых инвестиций в 2000–2012 гг. составляла в общем объеме иностранных инвестиций более 95% (в России – не более 20% [6]). Правда, доля иностранных инвестиций в основные фонды Китая в 2000-е годы не превышала 11% от общего объема инвестиций в них, а в 2011 году она составила всего 2,4%. Создание особых экономических зон способствовало экономическому росту Китая. Если в 1978 году, доля Китая в экспорте товаров в мире составляла всего лишь 0,75%, то в 2012 г. – уже 11,2% [7].

Правительство Китая проводит мониторинг условий функционирования особых экономических зон, с тем, чтобы более эффективно использовать их преимущества и ослабить их негативное влияние.

Значительную роль ОЭЗ Китая можно подтвердить следующими данными:

В 2013 г. суммарный объем внешней торговли этих зон увеличился на 14,7% по сравнению с 2012 г. и составил 699,83 млрд. долл., в том числе импорт – 304,85 млрд. долл. (+16,2%), экспорт – 394,98 млрд. долл. (+13,6%) [8].

Таблица 2 – Внешняя торговля ОЭЗ КНР в 2013 г. (по данным ГТУ КНР, млрд. долл.)

ОЭЗ	Стоимость (млн.долл.)			Прирост (%)		
	Товарооб.	Экспорт	Импорт	Товарооб.	Экспорт	Импорт
Шэньчжэнь	537,36	305,72	231,64	15,1	12,7	18,5
Сямэнь	84,09	52,35	31,74	12,9	15,3	18,5
Чжухай	54,17	26,60	27,56	18,6	23,0	14,6
Шаньтоу	9,23	6,60	2,63	4,9	7,1	-0,3
Хайнань	14,98	3,71	11,27	4,6	18,2	0,8
Всего	699,83	394,98	304,85	14,7	13,6	16,2

Значительную долю в товарообороте, а точнее 76,8 %, составила ОЭЗ «Шэньчжэнь», в составе которой свыше 17,5 тыс. предприятий, 85% инвестиций, которые приходятся на Гонконг. Основные сферы инвестирования: электроника, ядерная энергетика, финансы, инфраструктура машиностроение, высокие технологии.

Льготы, предоставляемые ОЭЗ Китая [8]:

– льготная ставка налога на прибыль и 5-летние «налоговые каникулы» с полным или частичным освобождением от уплаты данного налога (первые 2 года – налог не взимается, последующие 3 года – 50% от действующей ставки). До 2008 г. льготная ставка налога на прибыль составляла 15% (на других китайских предприятиях вне льготных зон - 33%);

– с 1 января 2008 г. была введена единая для всех предприятий КНР ставка налога на прибыль в размере 25%;

- НДС в размере 17%, как и на всей территории КНР. При этом НДС и таможенные платежи не взимаются при импорте производственного оборудования и материалов, ввозимых иностранным резидентом в счет своей доли в предприятии;
- потребительский налог, налог на хозяйственную деятельность, личный подоходный налог и другие налоги в таком же размере, что и на всей территории КНР;
- налог на недвижимость 1,2% от ее стоимости, при аренде – 12% от стоимости аренды.

В России в 2011 году стали активно развиваться промышленно-производственные зоны. Липецкая область в 2011 году демонстрирует самую позитивную тенденцию развития особых экономических зон такого типа.

По итогам 2013 года введены в эксплуатацию и осуществляют производственную деятельность 10 предприятий. Инвестировано в строительство и освоено более 23 млрд рублей. Совокупный объем заявленных инвестиций - более 100 млрд рублей. Объем произведенной продукции превысил 20 млрд рублей. Объем перечисленных предприятиями резидентов ОЭЗ «Липецк» налоговых и таможенных платежей в бюджеты всех уровней и внебюджетные фонды составил более 2,3 млрд рублей.

Льготы и преференции для резидентов ОЭЗ «Липецк» [3]:

1. Налог на прибыль: 2% первые 5 лет (7 лет в случае импортозамещения), 7% следующие 5 лет и 15,5% последующие 10 лет;
2. Налог на имущество – 0% на 10 лет;
3. Транспортный налог – 0% на 10 лет;
4. Налог на землю – 0% первые 5 лет;
5. Ставка страховых взносов в социальные фонды – 14%;
6. Режим свободной таможенной зоны;
7. Величина арендной платы (без учета понижающих коэффициентов) составляет 2% от кадастровой стоимости земельного участка.

Такие льготы и преференции распространяются во всех ОЭЗ России.

Сопоставив данные ОЭЗ России и Китая, можно сделать вывод, что опыт Китая доказывает возможность формирования и процветания особых экономических зон, но Китай специфически подключался к процессу международного инвестиционного сотрудничества.

Во-первых, правительство КНР обращает внимание наличием заранее продуманной долгосрочной стратегии развития ОЭЗ.

Во-вторых, преимущества политики Китая соблюдалось за счет создания определенных целей и соответствующего разделения условий размещения заграничных вложений (чем лучше вкладчик учитывает интересы принимающей стороны, тем мягче становятся инвестиции).

В-третьих, регламентации условий размещения капитала, что играет важную роль для инвесторов.

В-четвертых, КНР сознательно пошла на большие расходы, для подготовки инфраструктуры перед появлением инвесторов (преимущество – возвратные зоны финансирования, а не дотационные).

В-пятых, эффективное управление на макроэкономическом и административном уровне всей системы зон и особых районов.

Немаловажным для китайских ОЭЗ элементом инвестиционного климата нужно назвать улучшение законов. Если обеспечение производственных процессов является тем экономическим основанием, на фоне которого должны выявляться преимущества ОЭЗ, то совокупность всех законов – это юридическая основа деятельности.

Законами охраняются капиталовложения инвесторов, доля получаемой прибыли, а также и другие права, и интересы зарубежных партнеров. В то же время зарубежные инвесторы должны строго соблюдать законы, указы и положения КНР.

Все эти специфические черты дали КНР улучшить экономическое положение страны и выйти на новый уровень [7,8].

Таблица 3 – Макроэкономические показатели России и Китая

Страна	Уровень безработицы 2013 г., %	Средняя заработная плата 2013 г., дол./мес.	Индекс потребительских цен 2013 г., %	ВВП на душу населения, дол.	Внешнеторговый оборот, млрд.дол
Россия	5,6	900	101	14973	867,6
Китай	4,1	610	102,6	6569	4160,31

ОЭЗ Китая не только продуктивно влияют на внешнеэкономическую деятельность страны, но и позволяют постепенно снижать безработицу. В ОЭЗ создается много рабочих мест с отличными условиями труда, которые респектабельнее, чем вне ОЭЗ.

Результаты исследования показывают эффективность государственной политики Китая по привлечению иностранных инвестиций для развития регионов посредством создания ОЭЗ. Подобный российский опыт в настоящее время не дает желаемых результатов.

В отсутствие основательной законодательной основы по формированию ОЭЗ работа этих территориальных групп не помогает решению важных для страны проблем в области стабилизации и подъема экономики, регионального развития и развития внешнеэкономических связей. Следует продумать дополнительные меры по стимулированию резидентов и инвесторов ОЭЗ с тем, чтобы обеспечить более бурный рост регионов и страны в целом.

Список использованной литературы.

1. Об особых экономических зонах в Российской Федерации (с изменениями и дополнениями): Федеральный закон от 22 июля 2005 г. № 116-ФЗ [Электронный ресурс] / СПС «КонсультантПлюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_116/ (дата обращения: 11.10.2014 г.).
2. Особая экономическая зона [Электронный ресурс] Свободная энциклопедия Википедия // URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Особая_экономическая_зона (дата обращения: 14.10.2014 г.).
3. Официальный сайт ОАО «Особые экономические зоны» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.russez.ru/> (дата обращения: 14.10.2014 г.).
4. Козлова А. С. Проблемы и перспективы развития особых экономических зон в России // Энергия молодых – экономике России: сборник научных трудов XI Меж-

дународной научно-практической конференции студентов и молодых ученых. Часть 1 / Томский политехнический университет. – Томск: Изд-во Томского политехнического университета, 2011. – 408 с.

5. Жуджунь Дин, Ковалев М.М. Путь к рыночной экономике (китайская модель реформ). – Мн.: Издательский центр БГУ, 2005. – 384 с.

6. Официальный сайт Росстата [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru>. (дата обращения: 14.10.2014 г.).

7. World investment report 2012. Towards a New Generation of Investment Policies [Электронный ресурс]. URL: <http://www.unctad-docs.org/files/UNCTAD-WIR2012-Full-en.pdf> (дата обращения: 9.10.2014 г.).

8. Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации [Электронный ресурс] URL: <http://www.ved.gov.ru/> (дата обращения: 14.10.2014 г.).

ВЛИЯНИЕ ИЗМЕНЕНИЯ ЦЕН НА НЕФТЬ НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ: ТЕКУЩИЕ ТРЕНДЫ И ПРОГНОЗЫ

Д.В. Ефременко

Томский политехнический университет, г. Томск

E-mail: efremenko.dashulya@yandex.ru

Научный руководитель: Ермушко Ж.А, канд. экон. наук, доцент

Актуальной тенденцией, на сегодняшний день, является резкое падение цен на нефть на мировом рынке. В данной работе, были проанализированы причины данного тренда, рассмотрены следующие факторы: фундаментальные, спекулятивные и политические - которые влияют на изменение цен на нефть. Выявлены возможные последствия данного тренда для экономики России.

В современном мире Россия занимает лидирующие позиции по производству нефти и является крупнейшим мировым экспортером природного газа. И в связи с этим, более 50% ВВП приходится на экспорт нефти и газа, что характеризует Россию как сырьевую страну и показывает зависимость экономики страны от данного сырья [1]. На данный момент на мировом рынке наблюдается резкое снижение цен на нефть, что не может не отразиться на экономической системе России. Целью данной работы является нахождение причин данного тренда и выяснение на сколько сильно скажутся изменения цен на нефть на экономике России.

В первую очередь, необходимо выяснить, как формируется цена на нефть и от чего она зависит. В основе формирования цен на нефть лежат фундаментальные факторы, такие как спрос, предложение и запасы. Еще одним фактором являются политические шоки, но в большинстве своем они оказывают краткосрочное влияние на цену. На рубеже 2000х все большее влияние на ценообразование нефти стал оказывать финансовый рынок. Конечно, и в прошлые времена связь с финансовым рынком присутствовала. Но теперь все стало гораздо серьезней. В 1983 году на биржах Нью-Йорка и Чикаго были введены фьючерсы на нефть. С этого момента, причем с каждым годом все сильнее, стало ощущаться присутствие финансового рынка в ценообразовании [2]. С 2000 года цена на нефть превращается в преимущественно