

ОСОБЕННОСТИ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ИНДУСТРИИ ВЕНЧУРНОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ В РОССИИ

М.Н. Бубин, к.г.н., доц.

*Юргинский технологический институт (филиал) Национального исследовательского
Томского политехнического университета*

652055, Кемеровская обл., г. Юрга, ул. Ленинградская, 26, тел. (38451)-7-77-62

E-mail: mikhailbubin@rambler.ru

Проблема диверсификации современной российской экономики по сей день остается открытой. Россия очень сильно зависит от экспорта углеводородов и импорта технологий, а с введением экономических и финансовых санкций со стороны зарубежных партнеров, выдвинуло эту проблему на первое место. Существует множество подходов институционального и макроэкономического характера для ее решения. Существующая слабая диверсификация российской экономики, в основном связана с отсутствием крупных конкурентоспособных, инновационных предприятий на глобальных рынках. Одно из перспективных направлений диверсификации экономики, способствующее развитию высокотехнологичных компаний является венчурная индустрия, которая включает в себя: венчурные фонды, бизнес-ангелов, частных инвесторов и других участников этого высокорискованного инвестиционного рынка

Первое упоминание о примитивных венчурных фондах встречается в 1989 году, тогда при Госкомитете по науке и технике СССР был образован фонд по поддержке научно-технических изобретений и разработок практического характера при участии иностранных компаний. К 1994 году уже было создано 11 региональных фондов венчурного капитала на базе МГУ и Академии народного хозяйства, где принимали участие зарубежные компании. Центрами венчурного бизнеса стали города: Москва, Санкт-Петербург и Нижний Новгород. Системное формирование венчурной индустрии начало складываться с 1993 года. Тогда в результате приватизации промышленных компаний происходило становление инвестиционного рынка, и зарубежные инвесторы получили доступ на российский рынок.

С 1994 по 1996 гг. при участии Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР) было основано более десяти региональных венчурных фондов с капиталом 10–30 млн. долл. в основном поддерживались предприятия с количеством персонала 200–5000 сотрудников. Инвестиционные вложения были направлены на сектор товаров народного потребления, данные инвестиции можно рассматривать как венчурные, поскольку были высокорискованными. В этот период зарождения венчурной индустрии активно функционировала Международная финансовая корпорация, входящая в состав Всемирного банка, ее деятельность была сосредоточена на инвестициях в частный сектор развивающихся стран. Также была запущена российско-американская инвестиционная программа, в результате ее реализации образовался инвестиционный фонд с капиталом 440 млн. долл.

К 1997 году уже действовало 26 инвестиционных фондов с совокупным капиталом 1,5 млрд. долл. Весной того года, 10 управляющих компаний инвестиционных фондов Европейского банка реконструкции и развития, работающих в России, подписали соглашение об основании первой профессиональной ассоциацией российских инвестиционных фондов. Данная Российская ассоциация венчурного инвестирования (РАВИ) была направлена на создание и развитие рынка венчурного развития в России, причиной тому была не развитость венчурной инфраструктуры, высокорискованные инвестиционные фонды носили примитивный характер.

Начиная с 1997 года, появились первые венчурные инвестиционные фонды в современном понимании, которые были связаны с ведущими банками и холдингами. В 1998 году разразился экономический кризис, который отразился на венчурном сегменте рынка: более половины инвестиционных фондов были ликвидированы. Из фондов созданных ранее при участии Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР) остались только три компании.

В 1999 году Комиссией по научно-инновационной политике при Правительстве России были определены основные направления развития венчурного инвестирования проектов в научно-технической сфере на 2000–2005гг. В 2000 году учрежден Венчурный инвестиционный фонд (ВИФ), в качестве некоммерческой организации с государственным участием. Основные цели фонда были направлены на создание организационной структуры рынка венчурных инвестиций и на мобилизацию финансовых вложений в наукоемкие инновационные проекты с высоким уровнем риска.

В 2000 году Российская ассоциация венчурного инвестирования проводила ежегодные венчурные ярмарки участников рынка прямых и венчурных инвестиций, тем самым, привлекая денежные средства для коммерческого развития. Эти мероприятия способствовали налаживанию и расши-

рению деловых контактов между специалистами, бизнесменами и представителями государственных органов в области венчурных инвестиций.

В 2001 году наблюдался рост объема рынка акционерных и венчурных инвестиций, что явилось результатом совместных усилий государства и участников рынка. В это время происходило экономическое восстановление после кризиса сопровождавшееся глобальным ростом российских ИТ-компаний: «Yandex», «Rambler», «Ozon», которые впоследствии стали лидерами Интернет-отрасли в России.

С 2002 г. отмечен этап становления и быстрого развития венчурного бизнеса, на тот момент уже действовало 36 компаний с зарубежным капиталом 3,1 млрд. долл. В 2004 году при реализации проекта «Концепции развития венчурной индустрии в России» были созданы компании по трансферу технологий, было открыто 10 новых государственных технологических фондов.

С 2005 года Министерство экономического развития реализует программу по созданию региональных венчурных фондов по развитию малых предприятий в научно-технической сфере. В результате её реализации была сформирована сеть фондов функционирующих на принципах государственного частного партнерства.

В 2006 году по распоряжению Правительства России была создана Российская венчурная компания (РВК), это был самый крупный фонд, как институт развития венчурной индустрии России. Уставной капитал РВК в основном состоял из государственных средств и на момент регистрации составил 5 млрд. руб., уже через год он удвоился до 10 млрд. руб.

С 2007 по 2012 гг. в России происходило формирование основ инновационной экономики с опорой на государственное частное партнерство, особое внимание при этом уделялось созданию целой отрасли венчурного инвестирования, как элемента инновационной экосистемы. Большой вклад в развитие российского венчурного рынка совершила РВК, основная цель, которой была направлена на стимулирование создания в стране национальной индустрии венчурного инвестирования и значительного увеличения финансовых ресурсов венчурных фондов. Так в 2009 г. Министерством экономического развития России проводилась экспертиза проектов венчурных фондов с целью контроля их деятельности. После этого, был принят Федеральный закон № 217-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам создания бюджетными научными учреждениями хозяйственных обществ в целях практического применения (внедрения) результатов интеллектуальной собственности» [4].

Важнейшую роль в развитии венчурного рынка сыграла корпорация «РОСНАНО», которая в 2009 году совместно с РВК создала посевные фонды в рамках корпораций. Было достигнуто соглашение между ММВБ и РОСНАНО по созданию нового биржевого сектора – рынка инноваций и инвестиций. По итогам 2009 года РОСНАНО перечислила 66,4 млрд. руб. в бюджет России.

Существенный скачок в развитии российской венчурной индустрии произошел в 2010–2012 гг. Принятая в 2011 году «Стратегия инновационного развития России до 2020 года» [1], стимулировала развитие инновационной инфраструктуры. С 2010 по 2012 гг. рынок венчурных инвестиций увеличился в три раза, тем самым объем венчурных сделок составил 30–32 млрд. рублей. По итогам 2012 года Россия поднялась на четвертое место в Европе по объему венчурных инвестиций в отраслях высоких технологий. Общий объем финансовых вложений в инфраструктуру венчурного рынка с учетом крупных сделок достиг 1,5 млрд. долл., при этом увеличилось количество активно действующих венчурных фондов до 160, а их капитализация составила 4,56 млрд. долл. в 2012 году.

С начала 2012 года вступил в силу Федеральный закон № 335-ФЗ «Об инвестиционном товариществе» [3], который был направлен на стимулирование создания и повышение эффективности деятельности числа венчурных фондов, но его практическое применение стало возможным лишь в 2014 г. после внесения в него необходимых поправок.

С 2013 года под воздействием внутренних и внешних факторов наблюдалось сокращение темпов роста венчурной индустрии из-за уменьшения прироста российской экономики. Негативные тенденции экономики привели к сокращению расходов бизнеса и частных инвесторов в проекты, связанные с внедрением результатов исследований и высокотехнологичных разработок. Сложные экономические условия сказались на темпах реализации ряда программ, направленных на поддержку процессов технологической модернизации, что, в целом, не способствовало ускоренному развитию российской венчурной инфраструктуры.

Несмотря на существующие проблемы, система венчурных фондов продолжала увеличиваться. В 2013 году функционировало уже 200 венчурных фондов с капиталом 5,5 млрд. долл., при этом объем совершаемых сделок уменьшился до 653,1 млн. долл. Важный положительный момент того

периода – рост активности бизнес-ангелов. По итогам 2013 года РФ заняла 3 место в Европе по объему рынка бизнес-ангельских инвестиций.

2014 год отмечен негативным воздействием внешнеполитических и макроэкономических факторов на венчурную индустрию. Из-за обострения международной обстановки зарубежные партнеры снизили или свернули свою активность в России. Общий объем сделок в 2014 г. по сравнению с предыдущим годом сократился на 26% и составил 480,9 млн. долл. По итогам года на российском венчурном рынке сохранилась активность частных инвесторов на ранних стадиях развития инновационных проектов. В 2014 году российская венчурная индустрия заняла третье место в Европе по количеству сделок.

В 2015 году российский рынок венчурного инвестирования носил чрезвычайный характер. Зарубежные венчурные инвесторы продолжали занимать прежнюю позицию, сократилась активность российских венчурных инвесторов, отмечалась переориентация российского венчурного капитала на более зрелые и стабильные инновационные рынки других стран. Объем рынка, по разным показателям, за первое полугодие составил 150–200 млн. долл. Благодаря государственным институтам и Российской венчурной компании, а также активности некоторых участников рынка в 2015 году удалось избежать его кратного падения [2].

Таким образом, российская венчурная индустрия находится на стадии эволюционного становления. Необходимо учесть, что на формирование устойчивой венчурной системы США ушло 45 лет, Европы – 25. В России есть возможности и предпосылки для развития венчурной инфраструктуры, среди которых следует отметить:

- привлекательность венчурного рынка для российских и международных инвесторов в условиях активной поддержки отрасли со стороны государства;
- совершенствование сервисной инфраструктуры венчурного рынка России и национальной инновационной системы;
- принятый государством курс на импортозамещение, способствует увеличению спроса на продукцию российских инновационных компаний;
- реализация Национальной технологической инициативы принятой в 2014 году, открывает новые возможности частного капитала на венчурном рынке России.

Индустрия венчурного инвестирования является одним из важнейших элементов инновационной системы России, содействующая существенному росту производства конкурентоспособной высокотехнологичной продукции и услуг, ускоренной коммерциализации интеллектуальной собственности и реализации отечественного научно-технического потенциала в условиях рыночной экономики. Она имеет все предпосылки стать диверсифицирующим инструментом экономики России, стимулирующим быстрый прогресс её инновационного сектора, где существенным фактором, определяющим развитие, является богатый природно-ресурсный и научный потенциал страны.

Литература.

1. Распоряжение Правительства РФ от 08.12.2011 № 2227-р «Об утверждении Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года». – Собрание законодательства РФ от 02.01.2012. – №1. – ст.216.
2. Стратегия развития отрасли венчурного инвестирования в Российской Федерации. [Электронный ресурс]. Электрон. дан. – Режим доступа: <http://www.rusventure.ru/ru/programm/analytics/docs>
3. Федеральный закон Российской Федерации от 28 ноября 2011 г. N 335-ФЗ «Об инвестиционном товариществе» // Российская газета от 7 декабря 2011. – № 5651.
4. Цыдыпов Р.Ж. Становление институциональной среды венчурного предпринимательства в России // Проблемы современной экономики. – № 2 (42). – 2012. – С. 162.

СИСТЕМА УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА НА ОСНОВЕ КЛАСТЕРИЗАЦИИ

П.М. Глеков, ст. преподаватель

Воронежский экономико-правовой институт

394042, г. Воронеж, пр. Ленинский, 119а, тел. (473)-272-79-39

E-mail: amista2007@rambler.ru

В настоящее время в экономике кластерный подход занимает весомое место, привлекая к себе внимание многих ученых. Это связано, в основном, с тем, что спектр применения данного подхода весьма многообразен и применяется, как в области биологических и социологических наук, так и в археологии, не говоря о том, что главное место кластеры занимают в экономике.