

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт социально-гуманитарных технологий

Направление подготовки 080100 экономика

Кафедра экономики

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

Тема работы
Инновации в экономике России

УДК 338.242:316.422

Студент

Группа	ФИО	Подпись	Дата
ЗБ2Б	Плотников Михаил Олегович		

Руководитель

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент	Черданцева Ирина Васильевна	Канд. экон. наук		

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ:

Зав. кафедрой	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Экономики	Барышева Галина Анзельмовна	Доктор экон. наук, профессор		

Томск - 2016 г.

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Институт социально-гуманитарных технологий
Направление подготовки: 080100 Экономика
Кафедра экономики

УТВЕРЖДАЮ:
Зав. кафедрой
_____ Г.А. Барышева
« ____ » _____ 2016 г.

ЗАДАНИЕ

на выполнение выпускной квалификационной работы

В форме:

бакалаврской работы

Студенту:

Группа	ФИО
ЗБ2Б	Плотников Михаил Олегович

Тема работы:

Оценка эффективности инвестиций в образование	
Утверждена приказом директора (дата, номер)	№942/с от 09.02.2016

Срок сдачи студентом выполненной работы:	16.06.2016
--	------------

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

Исходные данные к работе	
Перечень подлежащих исследованию,	Выявление современного уровня инновационного развития экономики

проектированию и разработке вопросов	России и формирование предложений по совершенствованию инновационной политики.
Перечень графического материала	
Дата выдачи задания на выполнение выпускной квалификационной работы по линейному графику	11.02.2016

Задание выдал руководитель

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
доцент	Черданцева Ирина Васильевна	кандидат экономических наук		

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
ЗБ2Б	Плотников Михаил Олегович		

ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ООП «ЭКОНОМИКА»,

Код результата	Результат обучения (выпускник должен быть готов)
<i>Профессиональные компетенции</i>	
P₁	Применять гуманитарные и естественнонаучные знания в профессиональной деятельности. Проводить теоретические и прикладные исследования в области современных достижений менеджмента в России и за рубежом в условиях неопределенности с использованием современных научных методов
P₂	Применять профессиональные знания в области организационно-управленческой деятельности
P₃	Применять профессиональные знания в области информационно-аналитической деятельности
P₄	Применять профессиональные знания в области предпринимательской деятельности
P₅	Разрабатывать стратегии развития организации, используя инструментарий стратегического менеджмента; использовать методы принятия стратегических, тактических и оперативных решений в управлении деятельностью организаций
P₆	Систематизировать и получать необходимые данные для анализа деятельности в отрасли; оценивать воздействие макроэкономической среды на функционирование предприятий отрасли, анализировать поведение потребителей на разных типах рынков и конкурентную среду отрасли. Разрабатывать маркетинговую стратегию организаций, планировать и осуществлять мероприятия, направленные на ее реализацию
P₇	Разрабатывать финансовую стратегию, используя основные методы финансового менеджмента; оценивать влияние инвестиционных решений на финансовое состояние предприятия
P₈	Разрабатывать стратегию управления персоналом и осуществлять мероприятия, направленные на ее реализацию. Применять современные технологии управления персоналом, процедуры и методы контроля и самоконтроля, командообразования, основные теории мотивации, лидерства и власти
<i>Универсальные компетенции</i>	
P₉	Самостоятельно учиться и непрерывно повышать квалификацию в течение всего периода профессиональной деятельности.
P₁₀	Активно владеть иностранным языком на уровне, позволяющем разрабатывать документацию, презентовать результаты профессиональной деятельности.
P₁₁	Эффективно работать индивидуально и в коллективе, демонстрировать ответственность за результаты работы и готовность следовать корпоративной культуре организации.

РЕФЕРАТ

Выпускная квалификационная работа включает: 86 страниц, а также 40 источников, 8 формул, 5 таблиц и 5 рисунков.

Ключевые слова: инновации, инновационная деятельность, инновационная инфраструктура, инновационная экономика, инновационность.

Объект исследования – современные инновационные процессы как главная движущая сила экономического развития.

Цель работы – анализ процессов развития инновационной экономики.

В процессе исследования использованы учебные пособия, публикации в специальных журналах, связанные непосредственно с данной тематикой, проекты стратегий по инновационному развитию.

Основные конструктивные, технологические и технико-эксплуатационные характеристики: Во введении определяется актуальность, цель работы, объект и предмет исследования, практическая значимость результатов, реализация и апробация работы. В первой главе рассмотрены общие понятия исследования инновационной экономики, её функции, характеристика и сущность. Во второй главе разобраны понятия инновационной инфраструктуры, в которой функционирует и развивается сфера экономики. В третьей главе предложены стратегии по дальнейшему развитию инновационной системы по томской области, а так же подробно рассматривается метод оценки эффективности внедрения инноваций на предприятие. Заключение содержит анализ результатов теоретических и экспериментальных исследований при выполнении ВКР, и рекомендации по их практическому использованию.

Экономическая эффективность или значимость работы: данная тема рассматривает перспективы дальнейшего развития всей сферы экономики.

Область применения: система экономики РФ.

В будущем планируется, развитие данной темы, расширение области исследования, изучение данного вопроса в ключе других уровней образования.

Определения, обозначения, сокращения, нормативные ссылки

В данной работе применены следующие термины с соответствующими определениями:

Инновации: внедрённое новшество, обеспечивающее качественный рост эффективности процессов или продукции, востребованное рынком.

Инновационная экономика: тип экономики, основанной на потоке инноваций, на постоянном технологическом совершенствовании, на производстве и экспорте высокотехнологичной продукции

Инновационная инфраструктура: организации, способствующие осуществлению инновационной деятельности.

Наукоград РФ: муниципальное образование со статусом городского округа, в котором имеется высокий научно-технический потенциал, с градообразующим научно-производственным комплексом

Инновационный лифт: сеть созданных государством институтов развития, поддерживающих инновационные проекты на всех стадиях развития.

Инновационность: свойство экономической системы, проявляющееся в способности генерации инновации всех типов и на всех уровнях и обеспечивающее интенсивный тип развития.

Список используемых обозначений и сокращений:

РФ – Российская Федерация;

ВТО – всемирная торговая организация

ФЦП – федеральная целевая программа.

НИС – национальная инновационная система

НИР – научно-исследовательские разработки.

ОР – опытные разработки.

ГНЦ – государственный научный центр.

НИОКР - Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы.

ИНО - инновационный территориальный центр.

Оглавление

Введение.....	8
1 Общая характеристика инновационной экономики	10
1.1 Понятие и сущность инновационной экономики	10
1.2 Инновационная система, её структура и функции	17
1.3 Инновации в системе экономики	28
2. Инновационная инфраструктура экономики РФ	36
2.1 Элементы инновационной инфраструктуры и её содержание.....	36
2.2 Преграды и способы развития инновационной инфраструктуры	43
2.3 Государственная политика развития инновационной системы	50
3 Развитие инновационной сферы в Томской области	57
3.1 Инновационное развитие области, реализуемые стратегии.....	57
3.2 Методы оценки эффективности внедрения инноваций	60
Социальная ответственность Администрации Томска	70
Заключение	79
Список использованных источников	79

Введение

Актуальность темы исследования определяется необходимостью разработки теоретических положений и практических рекомендаций по повышению устойчивости и эффективности развития экономики России прежде всего на основе инноваций, то есть на основе экономики знаний. Это особенно важно в условиях ограниченности экономических ресурсов, недостаточного использования в экономике страны достижений научно-технического прогресса. Сегодня экстенсивные факторы развития практически исчерпаны и необходимо повышать эффективность национального хозяйства на основе качественного совершенствования факторов производства, то есть на основе всемерного использования достижений научно-технического прогресса. Развитие промышленности и сельского хозяйства России, преодоление возникшего отставания в области научных разработок и технологий - одна из основополагающих целей стратегии национальной экономической безопасности России.

Современному этапу экономического развития в развитых странах присуще инновационное развитие, именно этот тип развития будет для них определяющим. В связи с этим экономика таких стран будет более инновационной. Поэтому в современных условиях будут иметь высокое значение высокотехнологичная экономика.

В экономической науке и в экономической теории крайне востребованными становятся вопросы по изучению инновационного развития экономики и законов, по которым она будет формироваться. А также существует проблема по формированию экономической политики в инновационной сфере характерная для экономики России. Главными составляющими такой политики являются поиск, подготовка и реализация новых технологий, которые позволят повысить эффективность производства на предприятиях, уровень и качество жизни, также улучшить условия жизнедеятельности общества.

Целью дипломной работы является анализ процессов развития инновационной экономики.

Для достижения этой цели были поставлены следующие задачи:

- изучение понятий инновационная экономика и инновационная система;
- рассмотрений инноваций, как отдельной структуры в системе экономики;
- выявление и обобщение общих тенденций развития инновационных процессов в экономике;
- анализ проблемы перехода к инновационному типу развития экономики России;
- рассмотрение перспектив развития инновационной экономики России.

Объектом дипломной работы являются современные инновационные процессы как главная движущая сила экономического развития.

Предметом дипломной работы является теоретические и практические вопросы обеспечения эффективного развития экономики России.

При написании дипломной работы были использованы научные публикации в периодических изданиях, учебники, также материалы научных конференций. Используются достаточно полезные, с точки зрения насыщенности и структурированности информации, ресурсы из интернета, затрагивающую данную тематику. Рассмотрены постановления по разработке и реализации стратегий инновационного развития Томской области и России в целом.

Научная новизна данного исследования состоит в следующем:

- выявление сущности инноваций в рыночной экономике;
- обоснование необходимых инновационных преобразований в экономике;
- выявлены методы оценки эффективности внедрения инноваций.

Практическая значимость работы. Результаты исследования могут быть использованы в качестве рекомендаций по финансированию инновационной продукции на предприятиях.

1 Общая характеристика инновационной экономики

1.1 Понятие и сущность инновационной экономики

В соответствии с международными стандартами инновация представляет собой конечный результат инновационной деятельности, в ходе которой появляется новый усовершенствованный продукт, внедренный на рынок, новые или усовершенствованные технологические процессы, используемые в практической деятельности, либо в новом подходе к социальным услугам.

Теорию развития инноваций и, соответственно, инновационной экономики создал выдающийся ученый, австрийский экономист Йозеф Шумпетер в начале XX века. Его фундаментальная монография "Теория экономического развития" была издана и переиздана в 1911, 1926 и 1934 годах.

Йозеф Шумпетер один из первых разделял понятия рост и развитие экономики, дал определение инновации и классифицировал их. Эту концепцию можно разделить на следующие подпункты:

1) Создание новейшего товара или услуги, которого раньше не видели потребители.

2) Создание новейшего метода производства, который не испытывался в какой-либо из отраслей промышленности, который не должен быть обязательно основан на новом научном открытии и может состоять в новой форме коммерческого обращения товара.

3) Создание нового рынка, в котором некоторые отрасли страны ещё не имели возможности вести торговую деятельность, и не имеет значения, существовал ли до этого данный рынок.

4) Создание новых факторов производства, не зависимо от того, были ли созданы или открыты эти источники раньше.

5) Создание новой организации отрасли, например, достижение монополии или ликвидация монопольной позиции»[1].

После 50-ых годов XX века лидирующие в научно-техническом отношении страны создали постиндустриальное общество, в котором

инновационная сфера экономики является доминирующей. Такая экономика называется инновационной, потому что инновации создавались и осуществлялись во всех сферах жизнедеятельности людей. Главным ресурсом инновационной экономики являются трудовые ресурсы, в структуре которых приоритет уделяется на интеллектуальный труд научных исследователей и разработчиков.

Можно сформулировать множество определений термина «инновационная экономика»:

Инновационная экономика (экономика знаний) – это такая экономика, которая основывается на инновационном потоке, на постоянном усовершенствовании технологий, на создании и экспорте высокотехнологичной продукции с очень высокой добавочной стоимостью и самих технологий[2].

Инновационная экономика в целом - это экономика, способная эффективно использовать любые полезные для общества инновации (патенты, лицензии, ноу-хау, заимствованные и собственные новые технологии и т.д.).

Инновационная экономика - это общая инновационная система (инфраструктура) в государстве, которая способствует реализации идей ученых на практике и воплощению их в инновационных продуктах.

Инновационная экономика - это и экономика, способная накапливать, приумножать положительный созидательный человеческий капитал. И препятствовать накоплению отрицательной, разрушительной его составляющей[3].

Мировое хозяйство на современном этапе показывает, что страны, использующие и активно развивающие инновационную экономику, имеют большую конкурентоспособность перед странами, которые не делают акцент на инновационном развитии. Данное превосходство можно пояснить тем, что производимые технологические продукты являются более востребованными для тех стран, которые специализируются на производстве материальных благ.

Инновационная экономика включает шесть основных составляющих:

1) образование;

- 2) науку;
- 3) человеческий капитал, куда высокое качество жизни и высокоспециализированные специалисты;
- 4) инновационная система, которая включает законодательную базу и материальные составляющие инновационной системы (центры трансфера технологий, бизнес-инкубаторы, технопарки, технополисы, инновационные центры, кластеры, территории освоения высоких технологий, венчурный бизнес и др.);
- 5) инновационная промышленность, по реализации нововведений;
- 6) благоприятная сфера функционирования инновационной системы, труда и жизни инноваторов[4].

Базовыми понятиями инновационной экономики являются инновация, инновационная деятельность, инновационная инфраструктура.

Если исходить из отечественных нормативных документов инновации можно описывать как результат инновационной деятельности (услуги, товары, работы); предназначенный для реализации. Под понятием инновационная деятельность понимается выполнение каких-либо работ или услуг, которые направлены на создание принципиально новой продукции (услуги, товары, работы), которые обеспечивают экономические затраты или создают необходимые условия для такой экономики.

Любые изобретения, новые явления, виды услуг или методы только тогда получают общественное признание, когда будут приняты к распространению, и уже в новом качестве они выступают как нововведения и инновации. Инновация – это система технических, технологических и организационных новшеств, доведенная до стадии практического использования и обеспечивающая коммерческую эффективность в условиях рыночной экономики. Инновациям присущи такие признаки, как научная новизна, практическая реализуемость и коммерческая эффективность. Только наличие одновременно всех признаков у объекта изучения позволяет относить его к такой экономической категории, как инновации.

Инновационный процесс – это процесс преобразования научного знания в инновацию, который представляет собой последовательность событий с момента зарождения перспективной идеи до создания и коммерческого использования новых продуктов, услуг, технологий или техники в условиях конкуренции.[5] На рисунке 1 представлена последовательная схема инновационного процесса:

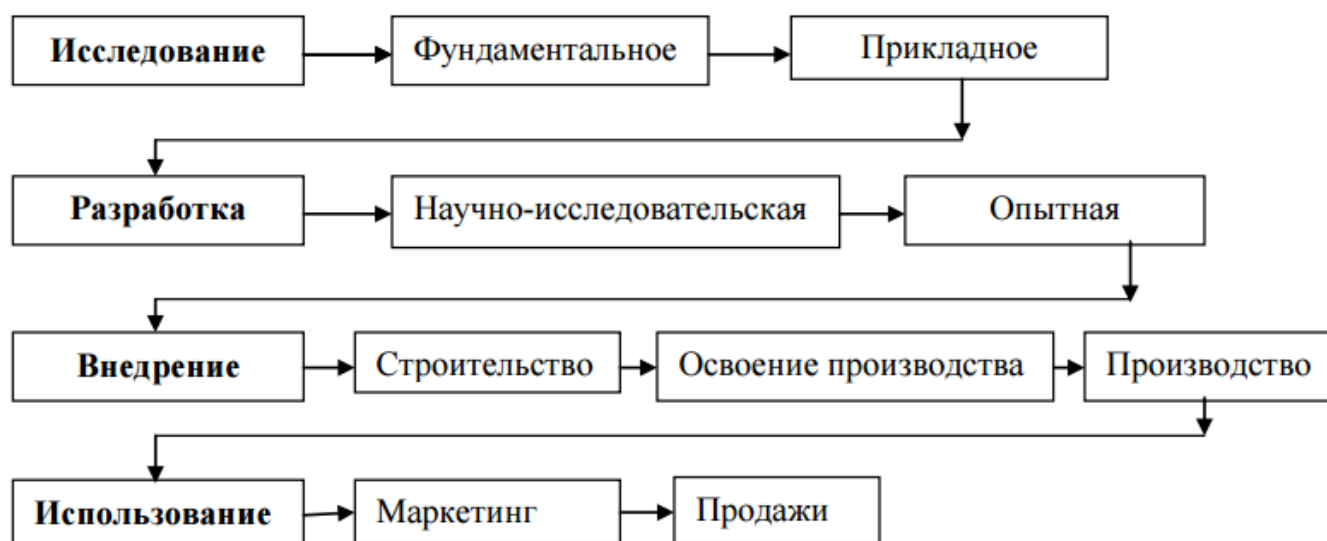


Рисунок 1 - Схема последовательности инновационного процесса.[6]

Исследования, представляющие собой процесс получения новых знаний, включают 2 элемента:

- фундаментальные исследования – получение новых знаний в данных областях науки;
- прикладные исследования – возможные области применения результатов фундаментальных исследований.

Главная особенность исследований является неопределенная возможность их использования в производстве. Фундаментальным исследованиям присуще свободный поиск и жесткое планирование их результатов вообще не возможно: большой процент исследований не дает никаких результатов. По результатам успешных фундаментальных исследований производятся прикладные исследования, которые также могут дать неприемлемые результаты. Общая продолжительность стадии исследования может составлять десятки лет. Если инновации построены на

ранее не использованных теоретических знаниях, они способны дать значимый социально-экономический эффект. Надо понимать, что результаты одного и того же исследования могут быть использованы как источник для других исследований, которые достаточно разнообразны по потребительским направлениям инноваций.

Если проектировать конкретный инновационный процесс, то стадии исследования, как правило, исключается, потому что принятые решения о разработке инновационных продуктов в большинстве своих случаев основывается на результатах законченных прикладных исследований.

Разработки – это процесс создания модели объекта производства в будущем, представленный в виде научного описания. Модели различают по степени детализации:

- НИР – научно-исследовательские разработки, результатами которых являются обобщенные модели продукта в виде, например, его структурированной схемы и основных параметров;

- ОР – опытные разработки, в ходе которых разработанная модель доводится до рабочего уровня – документация, описывающая все составные части и параметры изделия, технология его изготовления и управленческо-экономические производственные параметры[7].

Основа конкретной инновации – это определенные результаты разработок, которые выражаются в определенном изделии, которое может иметь совершенно разнообразные модификации, выраженные в продуктовом ряде.

Далее следует внедрение, которое состоит из комплекса действий, направленные создание благоприятных условий изделия и может включать в себя следующие этапы последовательно:

- строительство, на данном этапе выполняются работы капитального характера, которые создают материально-техническую базу для производства нового изделия;

- освоение производства, смысл которой заключается в создании технологии и выводе всех характеристик операционного процесса (качество продукта, объем производства, структура продуктового ряда, производственный цикл, затраты и т.д.) на уровень, который заложен в рабочих документах;

- производство – реализация постоянного операционного процесса с полным управленческим и экономическим обеспечением[6].

Длительность инновационного процесса можно охарактеризовать продолжительностью жизненного цикла инноваций: то есть промежуток времени от начала прикладных исследований до окончания эффекта новизны продукта. Длительность инновационного процесса характеризуется значительным временным лагом, обусловленный длительностью первых исследовательских стадий. Если рассматривать со стороны инновационной экономики, то эта особенность инновационной деятельности означает медленный оборот инвестиций. При этом постоянное инвестирование средств компенсируется только в случае, если успешно рыночная реализация инновационного изделия за счет большой прибыли, в действительности этот процесс достигается не всегда. В связи с данной проблемой, в жизни следует стремиться к сокращению временной стадии исследовательского процесса за счет приобретения прав на внедрение и использование уже полученных научных результатов. При использовании данного подхода возникает возможность сократить длительность инновационного процесса, также сократить затраты на него: устанавливаются точные временные рамки разработок и, дальше, этапы внедрения позволяют жестко нормализовать экономические показатели по проведенным работам.

Инновации, инновационные процессы, инновационная деятельность – это понятия, которые имеют на данный момент самые разнообразные толкования. Распространение и развитость этих понятий на процессы, которые относятся ко всем новшествам, включая новые научные достижения, новые изобретения и идеи, новые научные достижения, новые результаты

фундаментальных работ и поиск научно-исследовательских работ и т.д., дают представление и направление на два понятия: новое и инновационное. Обширное толкование инновационной деятельности, как новшества, охватывает все сферы научно-технического прогресса, объединяет инновационные и научные приоритеты, создает ложные представления о сходстве требований инфраструктур, обеспечивающие инновационное и научное развитие. Следует понимать понятие «научно-технический прогресс», которое можно разделить на две взаимосвязанные составляющие: с одной стороны научно-технические достижения, с другой – производственно-технические достижения.

В первом случае результатом научно-технического прогресса являются научные достижения, то есть новые научно-технические идеи, новые открытия и знания, новые технологии. Во втором случае результатом научно-технического прогресса является производственно-техническое достижение, то есть инновации, создание которых предполагает:

- целенаправленное развитие научно-технических достижений и доведение их до создания новых изобретений, новых оборудования, новых методов организации, новых методов производства и т.д.;
- реализация произведенных результатов научно-технических достижений потребителям через рынок, или по принципу заказ – исполнение;
- эффективное использование и эксплуатация созданного инновационного изделия;
- исследование и разработка новых научных достижений, которые необходимы чтобы создать и реализовать востребованные рынком или заказчиком инновации[8].

Под влиянием технологических и научных знаний в инновационной экономике сферы с традиционно-материальным производством изменяются и меняют свою технологическую базу, так как производство, которое не основывается на новых знаниях, в инновационной экономике в конечном итоге исчезнет.

Характерные черты инновационной экономики:

- Высокий уровень развития с сфере образования и науки;
- Высокий показатель экономической свободы;
- Совершенная конкуренция и большой спрос на новшества;
- Новые рынки инноваций;
- Высокий индекс качества жизни;
- Высокий спрос на человеческий капитал и высоко качество жизни;
- Доля инновационных предприятий и инновационных изделий преобладает в большей мере (выше60-80%);
- Высокое разнообразие рынков;
- Высокий уровень инноваций, как следствие часть из них сохраняет свою эффективность за счет конкурентоспособности[9].

Обязательным условиям для развития инновационной экономики является эффективная деятельность, определяющая конкурентное состояние данной области, в которой присутствует избыточность предложений во всех сферах (идеи, патенты, предприниматели, разработки, компании, знания). Такая избыточность сформирует конкурентность инновационных рынков и соответствующих объектов, и позволит инвесторам снизить инвестиционные риски и диверсифицировать свои вложения.

1.2 Инновационная система, её структура и функции

Национальная инновационная система представляет собой основу инновационной экономики, и предполагает коллаборацию правовых, финансовых, исследовательских, проектных, образовательных, социальных институтов и предприятий, в процессе производства, распространения и использования конкурентоспособных знаний и технологий.

Современная НИС (национальная инновационная система) формируется, исходя из общей государственной макроэкономической политики и нормативной правовой базы, обеспечивающей реализацию данной политики. Основными элементами инновационной системы являются следующие

подсистемы (рис. 2): генерации знаний, образования и профессиональной подготовки, производство продукции и услуг, инновационной инфраструктуры, включая финансовое обеспечение. Учитывая, что функционирование НИС строится исходя из условий рыночной экономики, сам по себе рынок наукоемкой продукции и услуг может рассматриваться как одна из подсистем НИС. Рассмотрим подсистемы национальной инновационной системы на рисунке 2:



Рисунок 2 - Основные подсистемы национальной (государственной) инновационной системы и взаимодействие между ними[10].

Основу национальной инновационной системы составляет генерация знаний, представляющая собой множество организаций, которые выполняют начальные исследовательские разработки, также прикладные исследования. В процессе истории в разных странах сложились: государственные и общественные, которые проводят научные исследования и разработки. К примеру, в Германии это Общество Макса Планка и Общество Фраунгофера, в Нидерландах Организация прикладных научных исследований, Королевская академия наук и искусств и т.д. А также большие объемы исследований и новых разработок ведутся в университетах.

В России уже создана основа национальной инновационной системы. Базовыми элементами НИС являются: нормативно-правовая база; инновационная инфраструктура; наукограды РФ; инновационный лифт.

1) Нормативно-правовая база в области инноваций включает: Гражданский кодекс РФ; Налоговый кодекс РФ; Бюджетный кодекс РФ; Таможенный кодекс РФ; ФЗ «О защите авторских прав»; ФЗ «О защите интеллектуальной собственности»; ФЗ «О науке и государственной научно-технической политике»; ФЗ «О коммерческой тайне»; ФЗ «Об особых экономических зонах в РФ»; ФЗ «О статусе наукограда Российской Федерации»; Патентный закон РФ; ФЗ «О товарных знаках»; ФЗ «Об авторском праве и смежных правах»; Постановление Правительства РФ «О государственной поддержке развития инновационной инфраструктуры в Федеральных образовательных учреждениях высшего профессионального образования»; «Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года»; «Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года»; Основы политики Российской Федерации в области развития науки и технологий на период до 2020 года; Государственная программа РФ «Экономическое развитие и инновационная экономика»; Федеральная целевая программа (ФЦП) «Научные и научно-педагогические кадры инновационной России» на 2009–2013 годы; ФЦП «Научные и научно-педагогические кадры инновационной России на 2014-2020 годы»; ФЦП «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития научно-технологического комплекса России на 2014-2020 годы»; региональные законодательные акты; Прогноз долгосрочного социально-экономического развития страны на период до 2030 года и др.

В связи с вступлением России во Всемирную Торговую Организацию (ВТО), к международным источникам правового регулирования инновационной деятельности относится Соглашение о торговых аспектах прав интеллектуальной собственности (Agreement on Traderelated Aspects of Intellectual Property Rights) ТРИПС, заключенное в г. Марракеш 15 апреля 1994

г. Данное соглашение является первым многосторонним соглашением, регулирующим охрану и использование объектов интеллектуальной собственности с позиций интересов международной торговли. Кроме того, Россия присоединилась к Конвенции, учреждающей Всемирную Организацию Интеллектуальной Собственности (подписана в Стокгольме 14 июля 1967 г.), к Бернской Конвенции об охране литературных и художественных произведений (Парижский Акт, ВОИС, 24 июля 1971 г.) [11].

Следует отметить, что российское законодательство в сфере инновационной деятельности долгое время развивалось медленно и непоследовательно. Законодательные акты, так или иначе регулирующие инновационную сферу, следует классифицировать: по уровню – на международные, федеральные и региональные; по статусу – конвенции, соглашения, федеральные и региональные законы, указы, распоряжения, государственные программы, федеральные целевые программы, концепции, прогнозы и т.д.; по предмету регулирования - регулирующие инновационную деятельность, вопросы интеллектуальной собственности; авторское право и т.д. В большинстве нормативных актах субъектов РФ недостаточно ясен предмет правового регулирования, по-разному определяется содержание основополагающих для инновационного законодательства понятий, и не всегда учитывается законодательство смежных областей регулирования и федеральное законодательство.

К числу ключевых функций, которые должна выполнять российская инновационная система, относятся следующие:

1. Формирование инновационной политики для всех элементов инновационной структуры, в частности их роли и функции в рамках системы, ориентированное направление развития (поставленные цели, которые надо достигнуть).

2. Создание нормативно-правовой базы: так как инновационная система включает в себя большое разнообразие участников, у каждой из которых свои интересы, существует набор нормативных актов законов (права

на интеллектуальную собственность, технические стандарты, здравоохранение, честная конкуренция, экология и т.д.), создающие справедливую инфраструктуру для осуществления деятельности всех участников системы.

3. Выбор приоритетов в области научных разработок и инноваций: создаваемые новейшие технологии и получаемые знания должны приносить выгоду и использоваться в экономической сфере или оказывать социальное воздействие (к примеру, исследования в медицине). Исходя из этого, одной из важных функций инновационной системы является определение и выбор инновационных и научных приоритетов, которые обладают высоким социальным или экономическим воздействием.

4. Размещение и мобилизация ресурсов: наличие и использование ресурсов для финансирования инновационной деятельности, ресурсы должны обладать высокой мобильностью. Существуют различные способы эффективного финансирования инновационной и научной сферы.

5. Осуществление научно-исследовательских разработок: эта функция обеспечивает функционирование инновационных и научных организаций, также определяет эффективность и масштабы проведенных разработок.

6. Создание человеческого капитала: инвестирование в человеческий капитал представляет собой долгосрочные стратегические решения, которые нельзя отменять после их принятия к исполнению.

7. Стимулы для развития инноваций: Правительство проводит политику по стимулированию в форме финансовых стимулов (субсидии, налоговые освобождения, и т.д.), так же в виде нематериального поощрения (признание и престиж).

8. Поддержка и развитие новых (научно-технологических) отраслей промышленности и сферы услуг: инновационная активность и научный потенциал экономики в основном определяется её структурой. Структурные реформы, направленные на увеличение доли новых отраслей, выполняют важную роль в создании наукоёмкой и инновационной экономики[12].

2) Инновационная инфраструктура представлена организациями различных организационно-правовых форм и форм собственности и частными лицами (технопарки, бизнес-инкубаторы, инвестиционные и венчурные фонды, сообщества бизнес-ангелов, центры трансфера технологий, консалтинговые агентства), деятельность которых способствует реализации инновационно-инвестиционной деятельности и развитию инновационного потенциала территории. В соответствии с Концепцией долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года, построение инновационной инфраструктуры выступает основной задачей формирования национальной инновационной системы. Основными блоками инновационной инфраструктуры являются: *научный, производственно-технологический, экспертно-консалтинговый, финансовый, кадровый, информационный и сбытовой.*

К *научной инфраструктуре* можно отнести ассоциацию государственных научных центров. Научные центры состоят из крупных научно-инженерных и технологических комплексов, которые выполняют полный цикл работ от фундаментальных до создания новых промышленных технологий и образцов техники в интересах национальной безопасности и обороноспособности страны. Статус государственного научного центра может присвоиться в результате конкурсно-экспертного отбора научной организации, которая имеет уникальные опытно-экспериментальные оборудования, работниками являются специалисты высокой квалификации, научно-техническая деятельность такой организации должна получить международное признание. Статус государственного научного центра означает, что государство поддерживает и обеспечивает деятельность организации, которая относится к объектам науки федерального значения.

Впервые, ГНЦ были созданы в соответствии с Указом Президента РФ от 22 июня 1993 г. № 939 в целях формирования благоприятных условий для сохранения в стране ведущих научных школ мирового уровня, развития ее научного потенциала в области фундаментальных и прикладных исследований

и подготовки высококвалифицированных научных кадров. На сегодняшний день, в России действует 48 ГНЦ, объединенных в ассоциацию государственных научных центров. Следует отметить, что система ГНЦ - важнейший элемент национальной инновационной системы в области генерации знаний; перевода этих знаний в наукоемкий товар и подготовки научных и инженерных кадров.

Производственно-технологическая инфраструктура представлена такими организациями, как: Ассоциация технопарков в сфере высоких технологий (образовано в 2011 г.); Союз инновационно-технологических центров России (2000 г.); Национальное содружество бизнес-инкубаторов (1997 г.).

Экспертно-консалтинговая инфраструктура представлена организациями, занятыми оказанием услуг по проблемам интеллектуальной собственности, стандартизации, сертификации, а также центрами консалтинга как общего, так и специализирующегося в отдельных сферах (финансов, инвестиций, маркетинга, управления и т.д.). К таким организациям относятся: Национальная ассоциация инноваций и развития инновационных технологий (НАИРИТ, 2006 г.); Российская сеть трансфера технологий (РСТТ, 2002 г.).

Финансовая инфраструктура - различные типы фондов (бюджетные, страховые, инвестиционные), а также другие финансовые институты, например, фондовый рынок, особенно в части высокотехнологичных компаний. К таким организациям относятся: Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере (Фонд Бортника, 1994 г.); Российский фонд технологического развития (РФТР, 1991 г.); Российская ассоциация прямого и венчурного инвестирования (РАВИ); Содружество бизнес-ангелов России (СБАР, 2006 г.).

Кадровая инфраструктура – образовательные учреждения, в которых производится подготовка и переподготовка кадров в сфере инновационного и научного менеджмента, маркетинга, технологического аудита и т.д. Прежде

всего, следует отметить, что по данным ежегодного доклада ОЭСР «Education at a Glance 2013: OECD Indicators», по числу обладателей диплома о высшем образовании Россия стоит на первом месте (53%), опередив Канаду и Японию; процент получивших как минимум среднее образование в России также один из самых высоких – более 90% во всех возрастных группах среди взрослого населения. В 2012 г. сотрудники Всемирного банка совместно с Лабораторией исследований рынка труда НИУ ВШЭ (ЛИРТ НИУ ВШЭ), провели исследование «Дефицит навыков в России: вызовы для системы образования в условиях перехода к инновационной экономике». Основным препятствием для развития инновационной экономики является проблема неадекватности навыков российских работников условиям инновационного развития.

Для разрешения проблем инновационной экономики, связанных с качеством и эффективностью кадров, в России действует Федеральная целевая программа (ФЦП) «Научные и научно-педагогические кадры инновационной России» на 2014-2020 гг.

Основной целью Программы на 2014-2020 гг. является развитие системы эффективного воспроизводства высокопрофессиональных кадров научной и научно-образовательной сферы и повышение их конкурентоспособности на мировом уровне. В таблице 1 представлены основные целевые индикаторы и показатели данной программы.

Таблица 1 - Целевые индикаторы и показатели ФЦП «Научные и научно-педагогические кадры инновационной России» на 2014-2020 гг.

Показатель	Индикаторы	
	2016г.	2020 г.
Средний возраст исследователей (в годах)	45,5	43
Доля исследователей в возрасте до 39 лет в общей численности исследователей	33,6%	35%
Доля исследователей высшей научной квалификации (кандидатов и докторов наук) в общей численности исследователей	15-15,5%	17-17,5%

Количество студентов, аспирантов, докторантов и молодых исследователей организаций, закреплённых в сфере науки, образования и высоких технологий (зачисленных в аспирантуру или принятых на работу в учреждения высшего профессионального образования, научные организации, предприятия приоритетных для Российской Федерации отраслей промышленности)	+5,5 тыс. человек	+ 13 тыс. человек
Количество студентов, аспирантов, докторантов и молодых исследователей, принимавших участие в предметных олимпиадах, конкурсах научных работ и других мероприятиях, проводимых в области науки и техники	+31 тыс. человек	+ 60 тыс. человек

В государственной программе РФ «Экономическое развитие и инновационная экономика», утвержденной Правительством РФ в 2013 г., выделена подпрограмма «Кадры для инновационной экономики». Срок реализации подпрограммы 8 лет (с 2013 по 2020 г.). Объем бюджетных ассигнований 4276194,30 тыс. рублей. Цель подпрограммы сводится к развитию кадрового потенциала в сфере управления для модернизации российской экономики.

Информационная инфраструктура включает региональную систему государственных центров научно-технической информации, структуру, поддерживающую малый бизнес, региональные информационные сети. Большое количество информации по инновационной проблематике размещено в интернете. К организациям информационной инфраструктуры относятся: Национальный центр по мониторингу инновационной инфраструктуры научно-технической деятельности и региональных инновационных систем (НИАЦ МИИРИС); Наука и инновации в регионах России; Инновационный навигатор при ТПП РФ.

Сбытовая инфраструктура – выставочная деятельность, профессиональные объединения, посреднические фирмы, маркетинговые фирмы, интернет. В рамках функционирования Московского Центра трансфера технологий, осуществляется полное сопровождение инновационного проекта от «Seed» и «Start-up» до возможной перепродажи бизнеса стратегическому инвестору.

3) Научоград РФ – муниципальное образование со статусом городского округа, в котором имеется высокий научно-технический потенциал, с градообразующим научно-производственным комплексом (множество организаций, которые осуществляют научно-техническую деятельность, инновационную деятельность, экспериментальные разработки, подготовку кадров в соответствии с государственными приоритетными направлениями развития, технологи, науки и техники РФ)». Термин «научоград» введен в 1991 г. Н. Никитиной и С. Никаноровым, для обозначения городов, ориентированных в научно-технической сфере и созданных специально для решения оборонных задач.

По состоянию на 2013 г., 13 городам и 1 рабочему поселку присвоен статус научограда РФ по семи основным специализациям (авиа-, ракетостроение и космические исследования; электроника и радиотехника; автоматизация, машино- и приборостроение; химия, химическая физика и создание новых материалов; ядерный комплекс; энергетика; биология и биотехнология). Первым научоградом России стал г. Обнинск, которому Указом Президента Российской Федерации от 6 мая 2000 г. № 821 присвоен статус научограда РФ. По прогнозам Минобрнауки, из 14 существующих на сегодняшний день научоградов, подтвердить свой статус в дальнейшем смогут не все, если не улучшат свои показатели в соответствии с проектом ФЗ о научоградах.

4) «Инновационный лифт» - сеть созданных государством институтов развития, поддерживающих инновационные проекты на всех стадиях развития. Термин «инновационный лифт» введен в оборот в апреле 2010 г. «Соглашением

о взаимодействии институтов развития, поддерживающих инновационные проекты на всех стадиях развития». В системе «инновационного лифта» России задействовано порядка 30 организаций, среди них: Российская венчурная компания (РВК), ОАО «Роснано», Фонд «Сколково», Внешэкономбанк (ВЭБ), ММВБ, Российский банк развития малого и среднего предпринимательства (МСП-Банк). Каждая из них обладает своими ресурсами и включается в финансирование предприятия на своем этапе. Так, «Сколково» может предоставить налоговые льготы и выделить грантовое финансирование, СМБ-банк (100% дочернее предприятие ВЭБ) – выдать кредит под льготный процент, ММВБ использует площадку «Рынок инноваций и инвестиций».

Развитие в России «инновационного лифта» подкреплено принятой Правительством РФ в 2013 г. восьмилетней государственной программой «Экономическое развитие и инновационная экономика». В одной из ее подпрограмм «Стимулирование инноваций» внимание акцентировано на «создании и развитии институтов и инфраструктур, обеспечивающих запуск и работу «инновационного лифта», в частности, речь идет, о создании механизма обмена информацией о перспективных инновационных проектах, налаживании «передачи» таких проектов от одного института развития к другому, «стыковке» сферы исследований и разработок с бизнесом, формировании новых предприятий на основе результатов прикладных исследований.

В общем понимании национальная инновационная система представляет собой развивающуюся совокупность взаимодействующих субъектов государственного и негосударственного секторов экономики, осуществляющих инновационную деятельность на основе формируемых экономических и институциональных механизмов. Национальная инновационная система объединяет усилия государства, организаций научно-технической и образовательной сфер, предпринимательского сектора экономики, финансово-кредитной сферы, структур государства и негосударственных институтов инновационной сферы в интересах ускоренной реализации результатов интеллектуальной деятельности на рынке высокотехнологичной наукоемкой

продукции и на основе формирования между субъектами инновационной деятельности равноправных партнерских отношений.

1.3 Инновации в системе экономики

На современном этапе развития деятельность любой экономической системы независимо от ее размеров, структуры и направления деятельности неразрывно связана с инновациями. Сравнительный анализ стратегических целей различных экономических систем позволяет говорить об объективном повышении роли инновационного развития в общей системе управления. Широкомасштабное выявление новых знаний в различных областях, а также их комбинирование влечет появление новых продуктов и технологий. Если экономическая система любого масштаба и рода деятельности перестанет уделять внимание инновационным процессам, то это рано или поздно приведет к прекращению ее функционирования как экономической системы, то к снижению эффективности деятельности.

Определяя хозяйственную или экономическую систему как таковую, можно выделить ряд компонент и признаков, формирующих ее и дающих возможность функционирования и развития: цель, устойчивость, комплексность, территориальная привязка, инновационность.

Инновационность – свойство экономической системы, проявляющееся в способности генерации инновации всех типов и на всех уровнях и обеспечивающее интенсивный тип развития за счет создания благоприятных условий для их (инноваций) реализации.

Постоянно возрастающий темп изменений стал главным фактором экономического роста. Для того чтобы оставаться конкурентоспособными экономические субъекты должны поддерживать высокий темп собственной инновационной активности. Инновации всех видов являются одновременно и фактором жизнеспособности и фактором конкурентоспособности экономических субъектов.

Можно выделить пять приоритетов развития инновационной стратегии: общее экономическое законодательство; региональная политика;

технологические приоритеты; состав федеральных органов исполнительной власти, инструменты механизма государственной инновационной политики; преобразования науки.

Современный этап развития мировой экономики характеризуется как переход к шестому технологическому укладу, основной чертой которого является применение нанотехнологий во всех сферах социальной и экономической деятельности.

Суть концепции технологических укладов сводится к формированию целостных и устойчивых образований, основой которых является комплекс сопряженных производств, развитие которых предопределено технологическими нововведениями. Теория технологических укладов имеет корни в работах основоположников идей инновационного развития и цикличного развития экономических систем Н.Д. Кондратьева, С. Кузнец, К. Жугляра, Дж. Китчина, Й. Шумпетера. Теория больших циклов конъюнктуры Н.Д. Кондратьева и концепция дискретности инноваций Й. Шумпетера трансформировались в теорию технологических укладов, предложенную Д.С. Львовым и С.Ю. Глазьевым, как аналог зарубежных теорий и понятий: «волны инноваций», «технический способ производства», «технико-экономическая парадигма». Концепцией технологических укладов предопределена их последовательная смена, обусловленная сменой базовых технологий, задающих динамику развития сопряженных производств. На разных стадиях жизненного цикла технологического уклада меняется соотношение эволюционного и революционного способов производства. На рисунке 3 представлена последовательность технологических укладов, начиная с конца 18 века и доходя до нашего времени.

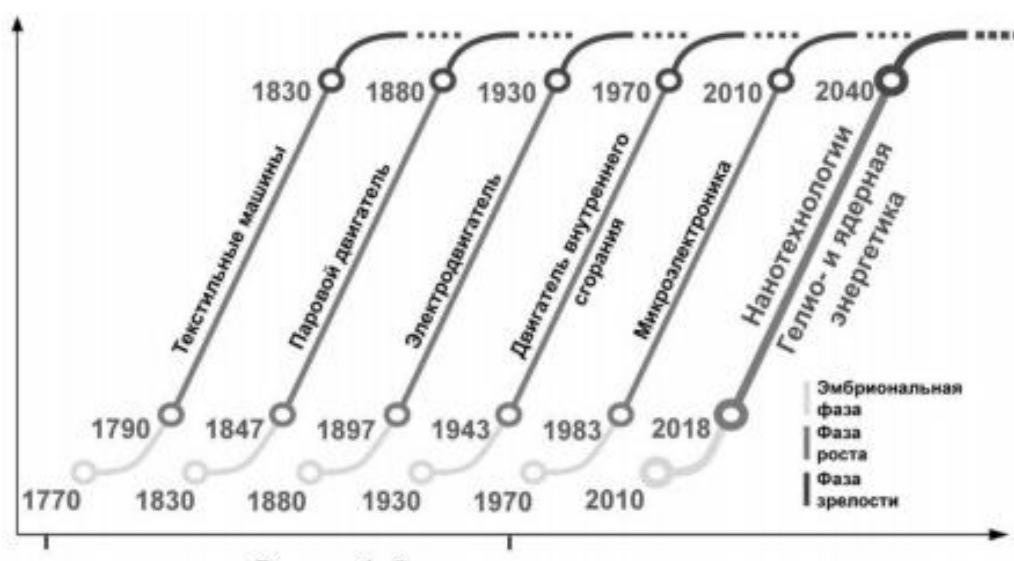


Рисунок 3 - Смена технологических укладов в ходе современного экономического развития[13].

Чтобы добиться успеха и оказаться в числе лидеров шестого технологического уклада необходима благоприятная ситуация в социально-экономической системе страны:

1. Наличие необходимого производственного потенциала, или возможности его быстрого создания
2. Высокий уровень научно-технического развития, особенно на главных направлениях нового технологического уклада.
3. Заинтересованная и эффективная поддержка исследований, разработок и создание новых производств со стороны государства.
4. Оптимальный уровень кооперации работ с компаниями стран лидеров данного технологического уклада.
5. Опыт высококачественной реализации инвестиционных мегапроектов с высокой инновационной ценностью.

Но системные проблемы, порождаемые особенностями развития российской экономики, ментальными особенностями русских людей, установившимися институтами регулирования часто препятствуют необходимому уровню развития.

Особенность «русской» модели инновационного развития является модель одновременного интеллектуального превосходства и технологической

слабости, когда впечатляющие технологические изобретения наталкиваются на неспособность развить их в качестве инноваций. Среди основных барьеров, препятствующих фактической реализации новых идей, превращения их в инновации на протяжении последних 300 лет можно выделить следующие:

1. Отношение общества к коммерциализации научных идей. В российском обществе всегда разделялись понятие «новатор» и предприниматель. Идея о том, что получение прибыли от технологических инноваций – это занятие достойное уважения – стала получать распространение лишь в недавнем времени.

2. Политический режим. Авторитаризм является проблемой развития, лидеры часто игнорируют законы рынка и лучшие мировые практики. Технологии могут быть оптимальны, а их развитие максимально только в условиях демократического правового общества.

3. Социальные барьеры. Низкая социальная мобильность населения, «привязка» к месту жительства и работе.

4. Правовая система. Проблема становления патентного права, защищающего права изобретателей и гарантирующая им получение некоторого дохода. В царской России существовала только система привилегий на изобретения, в советское время – система авторских свидетельств. Россия долгое время не присоединялась к международным конвенциям, регулирующим вопросы авторского и патентного права. Патентное право как таковое получило развитие только в последние десятилетия.

5. Коррупция и преступность. В 2014 году Россия находится на 136 месте (из 174) по индексу восприятия коррупции, характеризующему распространение коррупции в государственном секторе.

6. Экономические факторы. К экономическим факторам можно отнести функционирование класса частных инвесторов: в царской России инвесторов не существовало как класса, в советской России он был под запретом, в настоящее время не достиг необходимого уровня развития и функционирования. Экономической проблемой России также является огромное количество

природных ресурсов, «ресурсное проклятие» и преобладающее влияние государственного финансирования в области исследований над частными инвестициями.

Экономическая наука выделяет сферы деятельности, в границах которых любой хозяйствующий субъект определяет свои основные цели роста и развития: положение на рынке, уровень производительности, наличие ресурсов, степень стабильности, система управления, профессионализм персонала, социальная ответственность, инновационная деятельность. В связи с этим возникает множество факторов, влияющих на все аспекты деятельности компании, в том числе инновационный. Поэтому можно присоединиться к Е.А. Погребинской, которая в работе «Методология создания инновационной среды и выбор схемы инновационного трансферта» выделяет факторы, влияющие на инновационную деятельность как с точки зрения способствования продвижению инноваций, так и с точки зрения препятствования: экономические, технологические, политические, правовые, социально-психологические и культурные, организационно-управленческие.

Инновационная система обеспечивает интеграцию научных организаций с институтами реального сектора экономики. Фактически, инновационная система – это адаптивная среда, выстраиваемая и формируемая национальной (региональной) экономикой страны. Состояние инновационной системы отражает уровень и степень развития экономики, а также показывает роль инноваций в повышении конкурентоспособности экономики.

Процессы построения инновационных систем были рассмотрены с точки зрения основных формирующих их принципов. В таблице 2 представлено три подхода, по которым может быть сформирована инновационная система.

Таблица 2 - Подходы к формированию инновационных систем

Подход	Особенности проявления (основной принцип)	Преимущества	Недостатки
Перманентный (эволюционный)	Инновации осуществляются по принципу «снизу-вверх», инновационная активность проявляется на микро-уровне,	Инновации отвечают потребностям рынка, присутствует фактор реализации творческого потенциала инноватора	Высокие риски инновационного предпринимательства, проблемы с финансирование инновационных проектов, низкий уровень фундаментальных НИР.
Дискретный (революционный)	Инновации осуществляются по принципу «сверху-вниз», инновационная активность проявляется на макроуровне,	Создаются институциональные условия проявления инновационной активности на всех уровнях	Задается целенаправленный вектор инновационного развития, не всегда отвечающий потребностям рынка
Комбинированный (системный)	Одновременное проявление инновационной активности на всех уровнях	Получение положительных системных эффектов на всех уровнях, обеспеченных сочетанием инновационных инициатив	Нивелирование «перекосов» развития по принципам «снизу-вверх» и «сверху-вниз»

Непрерывность инновационной деятельности, вовлеченность большого количества участников, смещение инновационной активности в сторону организационно-управленческих инноваций являются отличительными чертами современных инновационных процессов.

Формирование устойчивых экономических систем необходимо рассматривать на трех уровнях: микро-, мезо- и макро. Данные уровни представлены на рисунке 4.

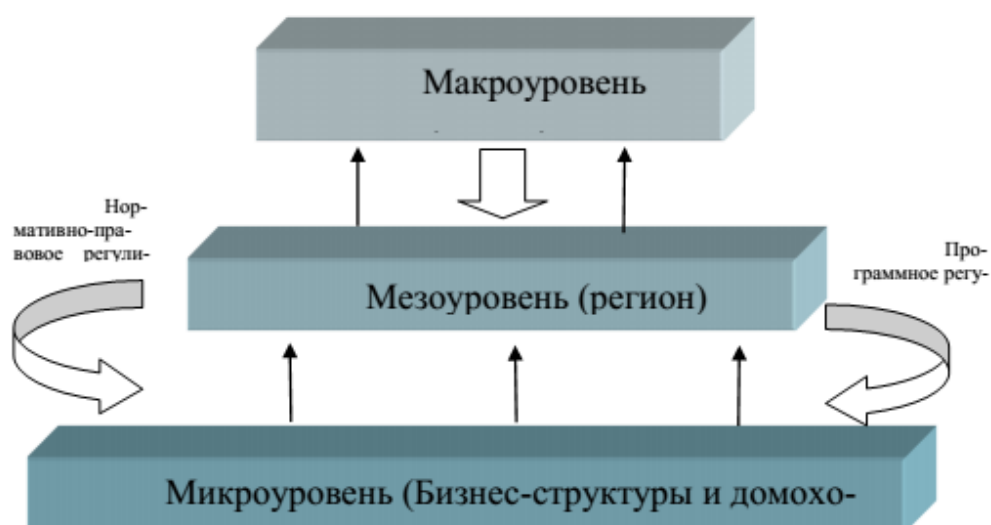


Рисунок 4 - Экономические субъекты разных уровней в системе хозяйствования.

На макроуровне происходит формирование принципов построения национальных инновационных систем, определяются институциональные предпосылки для реализации инноваций.

Системы микроуровня являются непосредственными участниками инновационных процессов, ими осуществляются инвестиции во все виды инноваций, обеспечивается прирост национального благосостояния.

Как показывает опыт, передовые западные компании не сокращают инвестиции в инновации даже в условиях жесткой рецессии. Причины этого явления можно выделить

следующие:

- 1) Инновации стали центральным элементом корпоративной стратегии
- 2) Компании в большинстве секторов экономики, как правило, ориентируются на разработку продуктовых циклов, которые простираются на многие годы.

- 3) Многие компании рассматривают спад в экономике как возможность создать преимущество перед своими конкурентами [21].

Мезосистема (регион, территория) является, по своей социально-экономической сути проводником между системами микро и макроуровня.

Промежуточное положение мезосистем вызывает необходимость выполнения двух равноважных задач:

- Нормативно-правовое и программное регулирование микросистем (бизнес-структур) в рамках общей Стратегии и Концепции развития страны как макросистемы хозяйствования;
- Обратное воздействие на макросистему с целью отражения социальных и экономических интересов субъектов микроуровня в стратегических планах развития страны.

Таким образом, устойчивость развития систем более высокого уровня определяется степенью устойчивости микросистем, а также возможностями их эффективного взаимодействия и гармонизации интересов [14].

Итак, инновации занимают приоритетное воздействие на развитие инновационной экономической среды. Для повышения уровня инноваций выделяют пять приоритетов развития: общее экономическое законодательство; региональная политика; технологические приоритеты; состав федеральных органов исполнительной власти, инструменты механизма государственной инновационной политики; преобразования науки. Вкладывая силы в развитие данных сфер, система инновационной экономики будет иметь благоприятный прогноз для развития.

2. Инновационная инфраструктура экономики РФ

2.1 Элементы инновационной инфраструктуры и её содержание

В структуру инноваций входит такое понятие, как инновационная инфраструктура.

Инновационную структуру следует основывать на определениях терминов «инновации» и «инновационная деятельность». Если обобщать научные труды зарубежных и российских авторов, можно определить инновационный процесс как систему, включающую в себя технологические, научно-технические, организационно-управленческие, экологические и социальные изменения, которые происходят в процессе разработки нововведений и доведения их до использования в процессе производства, преследующие цель улучшить субъекты производства и получить качественно новые изделия, удовлетворяющие общественным потребностям. Из этого, инновационная инфраструктура – это система совокупных факторов, условий и физических объектов, которая способствует зарождению, формированию и функционированию инновационного процесса[18].

Основным механизмом инновационной деятельности является инновационная инфраструктура, именно её развитие способно влиять на экономический уровень страны. Она является потенциалом для развития экономики и обеспечивает доступ к различным ресурсам.

Для российской научной литературы понятие «инновационная инфраструктура» является достаточно новым, именно поэтому не существует общепризнанного определения. Выделяют несколько подходов к определению понятия «инновационная инфраструктура».

В первом подходе инновационная инфраструктура означает совокупность организаций, которые обслуживают инновационный процесс. Данный подход используется в различных словарях или учебниках (специализированные и общеэкономические), также в законодательных документах. К примеру, можно дать такое определение инновационной инфраструктуре – система организаций, которые обслуживают и обеспечивают

инновационную деятельность на предприятиях и частных инноваторов. В Российской Федерации инновационную инфраструктуру составляют: технологические инкубаторы, учебно-деловые центры, инновационные центры, технопарки .т.д.

Инновационная инфраструктура – система организаций, которые предоставляют услуги по созданию, освоению в производство и практическое применение новой или улучшенной продукции, нового или улучшенного технологического процесса.

В официальных документах, иногда, может уточняться набор организаций или отраслей, составляющие инновационную инфраструктуру. В Российской Федерации в концепции инновационной политики к инновационной инфраструктуре относят следующие организации: технопарки, инновационно-технологические центры, учебно-деловые центры и т.д.

В данном подходе ряд определений ученые рассматривают инновационную инфраструктуру как совокупность объектов, которые способствуют инновационному развитию или на всех стадиях инновационного процесса, или делают упор на какой-либо отдельный этап развития. К примеру, инновационная инфраструктура рассматривается, как организационные, маркетинговые, информационные, образовательные и другие сети, помогающие новой идее реализоваться на практике и находить своих потребителей.

Второй подход определяет инновационную инфраструктуру как совокупность условий, которые благоприятно сказываются для осуществления инновационной деятельности. То есть, инновационную инфраструктуру можно сравнить с инновационной средой. В данном подходе можно привести такие определения как: инновационная инфраструктура – это важный фактор, который обеспечивает адаптацию экономики к развивающимся технологиям и основывается на комплексном и долговременном взаимодействии рынка и инновационной сферы.

Третий подход определяет инновационную инфраструктуру как совокупность институтов. Данный подход сформировался относительно

недавно. Понятие «институт» является обширным, может включать в себя свод нормативно-законодательных актов, систему отношений, складывающихся между поставщиками ресурсов и инноваторов.

Инновационная инфраструктура – это совокупность институтов, которые обеспечивают доступ к разнообразным ресурсам, создающих необходимые благоприятные условия и оказывающих различные услуги участникам инновационной деятельности, также позволяющие уменьшить затраты на получение инновационной деятельности[21].

В последнее время основной исследовательский интерес направлен на подробное изучение инновационной инфраструктуры регионов. Методические и теоретические подходы к исследованию инновационной инфраструктуры на уровне региона и страны практически совпадают, разница заключается в том, что на уровне регионального исследования указывается более специфичный процесс в каждом регионе.

Самые распространенные подсистемы инновационной инфраструктуры, которые способствуют развитию инновационной деятельности, делятся на 5 блоков:

1. финансовая: наличие финансовой инфраструктуры является одним из самых важных аспектов для привлечения инвестиций в инновационную деятельность;
2. производственно-техническая: это экспериментальная база исследований;
3. информационная – наличие базы данных и совокупность знаний, также статистические, информационные, аналитические, и т.п. центры;
4. кадровая – данная инфраструктура обеспечивает инновационную деятельность специализированными знаниями и идеями;
5. экспертно-консалтинговая - организации, которые оказывают необходимые услуги по проблемам интеллектуальной собственности, сертификации, стандартизации, так же центры консалтинга[15]. В таблицы 3 перечислены основные составляющие инновационной инфраструктуры:

Таблица 3 - Общая схема инновационной инфраструктуры

Составляющие ИИ	Вид организации
Производственно-технологическая	Технопарк, центр коллективного пользования оборудованием и др.
Консалтинговая	Центр трансфера технологий, бизнес-инкубатор, консалтинг в сфере экономики и финансов, технологий, маркетинга, внешнеэкономической деятельности
Финансовая	Бюджетная организация, внебюджетные фонды, венчурные фонды
Кадровая	Система подготовки специалистов в области технологического и научного менеджмента; система повышения квалификации персонала в области инноваций
Информационная	Государственная система научно-технической информации, региональные информационные сети, Интернет
Сбытовая	Внешнеторговое объединение, специализированная посредническая фирма, Интернет, выставка

1. Производственно-техническая инфраструктура создаёт условия для доступа малых предприятий к используемым ресурсам. К такой инфраструктуре можно отнести инновационно-технологические центры, технопарки и т.д.

Организация данных структур реализуется через специально обустроенные территории, которые оснащены необходимой коммуникацией и производственной инфраструктурой. В последнее время активно развивается организация кластеров – совокупность предприятий, расположенных на единой ограниченной территории (крупное предприятие или пределы одного города) и тесно связанные производственными связями.

Существуют также центры коллективного пользования производственным оборудованием, так как все малые предприятия очень сложно обеспечить всем необходимым оборудованием, в силу того что небольшие объемы производства не позволяют им более эффективно использовать современное техническое оборудование. Только достаточно крупные предприятия могут позволить себе эксплуатацию оборудования при выпуске собственной продукции, которая будет полностью окупаться. Из этого следует, что большое количество малых предприятий не внедряет в процесс производства современное оборудование. Именно для решения данной

проблемы и созданы организации коллективного использования оборудования в центрах услуг.

Организации центров коллективного использования обеспечивают доступ большому количеству предприятий к современным технологиям и оборудованию, также способствует развитию российской экономики в инновационной сфере.

2. Консалтинговая инфраструктура – это система консалтинговых организаций, занимающаяся профессиональными консультациями по вопросам финансовой деятельности, экономической, маркетинговой, также внешнеэкономической деятельности, и повышением эффективности использования средств, направленных на инновационное развитие.

Центры трансфера технологий (ЦТТ) занимаются решением вопросов данной инфраструктуры. В последнее время ЦТТ создаются при академических центрах и крупных вузах, именно эти организации обладают наибольшими предпочтениями в изучении и разработках новых технологий. С развитием сети ЦТТ стали выявляться некоторые проблемы, такие как отсутствие квалифицированных кадров для проведения необходимых работ. Если устранить данную проблему, то ЦТТ станут одним самых важных структурных элементов, которые будут стимулировать развитие инноваций в регионах.

3. Инфраструктура подготовки кадров. Данная проблема имеет обширный охват по всей РФ, остро стоит проблема нехватки среднего технического персонала и высококвалифицированных рабочих. У предприятий, которые выпускают инновационную продукцию, существует такая проблема как старение кадров, которые являются носителями ключевых технологий.

Необходимо обеспечивать сбалансированную подготовку специализированных кадров по вопросам инновационной деятельности. Можно отметить, что в последнее время большинство предприятий, как крупных, так и малых, не обладают нужными специалистами, которые занимались бы вопросами продвижения новых изделий на рынок торговых отношений. Для решения данного поставленного вопроса следует организовать

целенаправленную работу по подготовке специализированных кадров. На современном этапе развития подготовку специалистов ведут многие вузы страны, но эффективность этого процесса не велика. Только часть выпущенных специалистов идет работать по профессии.

4. Информационная инфраструктура обеспечивает доступ к необходимой информации. В данной сфере существует достаточно много организаций, сюда входит региональная система государственных центров научно-технической информации, региональные информационные сети. Техническая информация в последнее время доступна в больших объемах, практически во всех направлениях науки и техники. Основная информация, оказывающая весомое влияние на решение задач по инновационному развитию и по которой существует дефицит информации, связана с информацией о рынках.

Существует группа вопросов информационного обеспечения инновационной деятельности, связанная с доведением информации о новейших изобретениях до предполагаемых пользователей, организации консультаций по их использованию. Данная проблема может быть решена благодаря созданию информационно-аналитических центров по направлениям развития науки и инноваций. Необходимо провести работу по организации сбора, анализа и систематизации информации о законченных НИОКР в России и в регионах в частности.

5. Финансовая инфраструктура обеспечивают доступ инновационным предприятиям (крупным и малым) к финансовым ресурсам. На сегодняшний день существует большое количество финансовых инструментов, однако, проведенные исследования показывает, что главными источниками финансирования для развития инновационных предприятий являются собственные средства. Государственные ресурсы доступны только для крупных предприятий.

Существует такое понятие, как венчурное инвестирование – это представление недавно созданным компаниям инвестиционную поддержку без

залога, на ранней стадии развития, в обмен собственники предоставляют долю их компаний. Венчурное инвестирование может вносить в проект не только финансовые ресурсы, также знание, опыт и деловую репутацию. Для российской практики венчурное инвестирование до сих пор остается чем-то новым. В последнее время ведется создание региональных венчурных фондов. Большинство этих структур являются фондами для поддержки инновационной деятельности, которые нацелены на финансирование НИОКР и не предполагают создавать новые предприятия.

Участи предприятий в международных проектах является ещё одним источником финансирования инноваций. Для расширения финансовых поступлений из данного источника возможно развитие сети центров трансфера технологий при участии иностранных патентов.

6. Сбытовая инфраструктура является одним из ключевых факторов конкурентоспособности современного предприятия. Существуют причины, по которым большинство российских предприятий не обладают специализированными кадрами и навыками в сфере сбыта инновационных изделий, в результате эффективность работы по продвижению инновационной продукции на рынки снижается.

Гораздо большее значение эта проблема придает при выходе на мировой рынок. На зарубежных рынках практически отсутствует какая-либо информация о выпущенной инновационной продукции, поэтому следует радикально специализироваться в вопросах сбыта наукоёмкой продукции на мировые рынки.

Чтобы выйти российской экономике на более новый и инновационный уровень развития, следует создать действенную систему по продвижению инновационной продукции российских предприятий на внутренние и внешние рынки.

Для решения данной проблемы нужно создать структуру коллективного выхода на рынок, для комплектации таких структур нужно набрать необходимое число квалифицированных специалистов, которые смогут

обеспечить сразу несколько предприятий, объединяющих региональный или отраслевой принцип. Естественно нужно и развивать и другие методы продвижения, которые существуют в настоящее время, к примеру, через выставки, посреднические фирмы, профессиональные объединения предприятий, а так же маркетинговые и консалтинговые фирмы[16].

Термин «инновационная инфраструктура» используется во многих федеральных документах, регламентирующих инновационную деятельность, включая Федеральный закон «Об инновационной деятельности и о государственной инновационной политике», Государственную программу Российской Федерации «Экономическое развитие и инновационная экономика» и др. На основе обобщения вышеприведенного исследования концептуальных подходов к сущности изучаемого понятия предлагается следующее определение: инновационная инфраструктура — совокупность взаимосвязанных институтов, объектов и субъектов, а также рынков и институциональных сфер (образование, наука, предпринимательство, бизнес), обеспечивающих инновационную деятельность и инновационное развитие. Инновационная инфраструктура формируется как через самоорганизацию, так и через проектное управление, ориентированное на стратегические цели государства и бизнеса.

В целом, инновационная инфраструктура — это модель которая не только создает институты развития, обеспечивает коммуникации, но и генерирует точки роста посредством формирования спроса и предложения, образования новых рынков.

2.2 Преграды и способы развития инновационной инфраструктуры

Современная концепция модернизация экономики Российской Федерации, выдвинутая федеральными органами исполнительной власти предусматривает инновационную модель развития. Считается, что только инновации способны решить множество задач, стоящих перед российской экономикой и в первую очередь способных повысить ее конкурентоспособность. По мнению ряда исследователей инновационное

развитие невозможно без создания и развития инновационной инфраструктуры[22].

Механизмы управления инновационной восприимчивости экономики к инновациям зависят от сформировавшейся инфраструктуры, в которую входит инновационная инфраструктура, благодаря которой происходят все инновационные процессы. Благодаря такому механизму существует возможность создать устойчивую национальную инновационную систему (НИС) и существенно определить её качество.

НИС можно рассматривать как в узком, так и в широком смысле. Если рассматривать в узком смысле, то НИС – это совокупность организаций, непосредственно содействующих созданию и применению новейших знаний. В широком смысле, НИС – это большая система установок экономической, культурной, социальной и политической среды, поддерживающие инновационные процессы. Можно сказать, что успех развития экономики знаний зависит от эффективного взаимодействия и уровня развития следующих элементов национальной инновационной системы, которые проиллюстрированы на рисунке 5:



Рисунок 5 – схема воздействия основных блоков экономики знаний[17].

Структура стран, которые поддерживают инновационный приоритет в развитии, является именно такой, хотя соотношение данных блоков в разные времена и для разных стран изменялось, но типовая структура всегда оставалась прежней. Из рисунка видно, главная роль в проникновении инноваций по всем элементам национальной инновационной системы принадлежат инновационной инфраструктуре. Данная структура представляет собой интегрирующую подсистему НИС, которая способствует объединению данных блоков инновационной системы для более эффективного развития инновационного потенциала.

Выделяют ряд особенностей в развитии экономики России, обуславливающих специфику формирования НИС.

Для начала в России существует собственная традиция организации образования, промышленности и науки. В течение прошлого века Россия постоянно вела собственные исследования и разработки во всех направлениях технологий, результатом таких исследований является высокий статус на мировой державе в технологической области. При сложившихся непростых обстоятельствах в начале 21 века, всё же инновационные исследования не прекращались, создавались многие важные институты, поддерживающие функционирование НИС. Вопрос качества по функционированию таких организаций оставляет желать лучшего.

Далее НИС формируется и развивается на базе уже индустриализованной экономики, это обуславливает необходимыми процессами технологического обновления промышленности и организации условий, чтобы повысить конкурентоспособность российской экономики на базе создания инновационных технологий и изделий.

В-третьих, Россия имеет значительную сырьевую базу. Данный вопрос можно рассматривать с двух направлений. С одной стороны, изобилие ресурсов может породить «сырьевое проклятье», в этом случае высокая рентабельность средств на добычу сырья упускает инвестиционные ресурсы из отраслей высоких технологий и обрабатывающей промышленности. С другой стороны,

сырьевая база обеспечивает очень ёмкий и платежеспособный рынок для новейших технологических продуктов.

В-четвертых, Россия очень масштабна и разнообразна, это обуславливает большую роль государства по регулированию национальной экономики. В результате чего, можно сказать. Что государство играет важнейшую роль в формировании и функционировании российской национальной инновационной системы.

Для формирования инфраструктуры инновационной системы предусматривается:

- формирование инновационных территорий (технополисы, наукограды и т.п.), а также технико-внедренческие экономические зоны;
- создание и развитие инновационных объектов;
- формирование активной информационной системы, оказывающих услуги по консалтинговым вопросам для организованного взаимодействия участников инновационного процесса;
- развитие системы поддержки на региональном и отраслевом уровнях инновационной деятельности, включая венчурное предпринимательство и фонды для стартового финансирования;
- создание и развитие малых и средних инновационных предприятий[19].

Отечественную инновационную сферу можно охарактеризовать в целом, то необходимо констатировать, что все ключевые элементы инновационной системы: наука, образование, бизнес, гос. политика не являются на данный момент ни потребителем и не создателем инноваций. НИС имеет разомкнутый тип, российские разработки внедряются и используются за рубежом, тем самым увеличивается наша технологическая зависимость, так как иностранные покупатели приобретают разработки и полностью сервисы[17].

Если инновационная инфраструктура будет рационально сформирована и эффективно действовать, то это поможет формировать инновации, как и в различных регионах, так и по всей стране в целом, при этом повышая

конкурентоспособность производимых изделий, а так же развивая общий уровень жизни населения.

Современная инновационная инфраструктура подлежит следующим требованиям:

- содействует продуктивному взаимодействию процессов появления новых знаний, а так же развитию инновационной деятельности;
- создаёт условия для построения инновационной экономики, которая основывается на взаимовыгодных отношениях между субъектами инновационной, производственной, информационной и образовательной сферах, активному стратегическому развитию территории (регионов, государства);
- выполнение информационной кадровой, производственной, экономической и других функций наиболее эффективно.

Задачи по функционированию инновационной инфраструктуры:

- координация деятельности всех элементов инновационной инфраструктуры, в основе которых единый организационный и экономический механизм;
- своевременность всех процессов на всех этапах управленческой сферы (организация, планирование, мотивация, контроль);
- быстрая адаптация инновационной инфраструктуры при меняющихся различных условиях, решение вопросов научного, научно-технического и инновационного характера, а также выполнение требований экономической и экологической безопасности на территории;
- функционирование всех элементов инновационной структуры территории субъекта или государства, как составной части единой мировой инновационной системы.

Эффективность инновационного процесса зависит в значительной мере от возможностей эффективного взаимодействия элементов системы на всех этапах функционирования. Особое значение вызывает простота и скорость перехода от одного этапа к другому. В данном случае перед государством встает

регулятивная задача — полное вовлечение в инновационную среду всех участников экономического процесса, начиная с общества, и до научной сферы, включающей в себя образовательные, государственные институты, также формирование между ними устойчивого взаимодействия.

Интеграция является основным механизмом для обеспечения эффективного экономического процесса. Инновационная инфраструктура как особый механизм интегрирования создаёт связанную структуру, где каждый элемент инновационной деятельности функционирует с другими.

Государством должна быть выработана собственная стратегия развития в инновационном направлении, которая обладает следующими признаками: гибкость, целенаправленность, многообразие организационно-правовых форм и организационные звенья, сбалансированность. Необходимо создавать полную функциональную инновационную инфраструктуру, которая способна задействовать полные ресурсные возможности территории.

Следовательно, можно обозначить следующие этапы по формированию эффективной инновационной инфраструктуры:

1. Целеполагание заключается в определении приоритетных областей по функционированию будущей инновационной инфраструктуры.
2. Развитие благоприятной инновационной среды для дальнейшего благополучного осуществления в сфере инноваций. Для этого необходимо внедрение экономических реформ и обеспечение законодательной поддержкой.
3. Переход к инновационной экономике, смена экономических устоев.
4. Полная глобализация инновационной системы на территории региона или государства, интеграция в сторону общемировой инновационной структуры.

Прохождение каждого этапа в данной последовательности позволит осуществить выход к эффективному функционированию инновационной инфраструктуры и включение государства в общемировой инновационный процесс.

Для повышения эффективности работы инновационной инфраструктуры может повлиять создание всероссийского информационного центра в сфере инноваций и науки, который будет направлен на решение проблемы информационного обеспечения. Основной задачей данного центра будет являться сбор информации о существующих научно-технических разработках, а так же производимых инновационных продуктов в России. Заинтересоваться данным центром могут инвесторы, которые вкладывают средства в инновационные компании. Информации о проводимых научных исследованиях и их результатах должна обязательно передаваться организациями, которые проводят НИОКР за счет бюджетных средств, для остальных добровольно. Предполагается, что вся полученная информация о инновационных технологиях и изделиях будет оформляться в виде маркетинговых исследований, которые будут проводить специализированные сотрудники информационных центров, базируя на поступивших к ним данным. Информационный центр должен находиться под влиянием государства и входить в его собственность. Государственные чиновники должны осуществлять контроль над его деятельностью, но не участвовать непосредственно в его функционировании. Создание подобного центра улучшит обеспеченность информацией инновационные предприятия, что позволит правильно выбрать стратегию развития и повысить их конкурентоспособность на рынке. Предприятия, работающие в одинаковых отраслях или схожих, могут объединять усилия на решение возникающих задач.

Следующим звеном повышения эффективности функционирования инновационной инфраструктуры являются разработки и внедрения специализированных образовательных программ для развития инновационных предприятий, а так же их инвесторов.

Поддержка инфраструктурой инновационного предпринимательства в инновационной системе и возникающие взаимосвязи предполагают постановку

и решение следующих задач по формированию и развитию данной подсистемы в инновационной инфраструктуре.

1. Функционирование инновационных предприятий на территории из внешних источников (доступность услуг инфраструктуры на каждом этапе инновационного процесса может позволить компенсировать предприятиям недостаточное финансирование, также недостаток информации и трудовых ресурсов);

2. снижение издержек инновационных организаций путем предоставления льготных или бесплатных услуг; косвенное снижение издержек за счет формирования определенной среды, которая обеспечит более быстрый поиск информации, выход на рынок и т.п.

3. реализовать государственную региональную политику в инновационной сфере (инновационная инфраструктура может способствовать реализации стратегии регионального развития, которая включает развитие промышленности, структурную перестройку экономики в регионах и т.п.).

Инновационную инфраструктуру невозможно рассматривать отдельно от инновационной системы, частью которой она является, а так же нельзя забывать об инвестиционных факторах, которые представляют собой неотъемлемую составляющую любого инновационного проекта. Инновационная инфраструктура является интегратором инвестиционной и инновационной деятельности, обеспечивая развитие и взаимодействие её участников на всех этапах инновационного процесса[18].

2.3 Государственная политика развития инновационной системы

Государственное регулирование экономики и инновационных процессов является одним из основных условий перевода функционирования экономики на рыночные отношения. Главная функция государства в условиях рыночных отношений — защита свободы личности, собственности и предпринимательства.

Важные вопросы инновационной политики решаются Президентом Российской Федерации. Государственная Дума и Совет Федерации, то есть

органы законодательной власти России имеют право принимать участие в инициировании законов в сфере инновационной деятельности. Центральный орган исполнительной власти – это федеральное агентство по науке и инновациям, которое обеспечивает формирование и практическую реализацию государственной инновационной политики, а так же принимает участие в осуществлении мер по созданию и дальнейшему развитию инновационного потенциала.

На сегодняшний день приоритетным направлением деятельности государства является развитие инновационного сектора. Существует программа экономической реформы, в которой прописывается цель правительства: обеспечение необходимых условий России для превосходства в научной и технологической сфере, восстановление промышленности. Для модернизации технологической базы российской экономики и кардинального повышения конкурентоспособности отечественных товаров необходимо создать благоприятные условия для инновационной деятельности.

На данный момент основными функциями государственных органов в инновационной сфере являются:

1. стимулирование инновационной инфраструктуры, страхование инновационных рисков, введение государственных санкций на выпускаемые устаревшие изделия;
2. инвестирование средств в инновационные и научные исследования;
3. определение направленности инновационной деятельности;
4. создание и поддержание правовой базы инновационной сферы, в том числе защита авторских прав инноваторов, а так же охрана интеллектуальной собственности;
5. социальная и экологическая направленность инноваций;
6. регулирование инновационной деятельности;
7. регулирование международных процессов инновационного сектора;

8. обеспечение квалифицированными кадрами;
9. создание инновационной инфраструктуры;
10. институциональное развитие инновационных процессов в государственном секторе[23].

Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года (далее – Стратегия) разработана на основе положений Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года (далее – Концепция) и призвана ответить на стоящие перед Россией вызовы и угрозы в сфере инновационного развития.

Цель Стратегии – перевести экономику России на инновационный путь развития к 2020 году. Цель характеризуется значениями одиннадцати основных показателей.

Задачи стратегии – развитие кадрового потенциала в сфере науки, образования, технологий и инноваций; повышение инновационной активности бизнеса и ускорение появления новых инновационных компаний; максимально широкое внедрение в деятельность органов государственного управления современных технологий; формирование сбалансированного и устойчиво развивающегося сектора исследований и разработок; обеспечение открытости национальной инновационной системы и экономики, а также интеграция России в мировые процессы создания и использования нововведений; активизация деятельности по реализации инновационной политики, осуществляемой органами государственной власти субъектов Российской Федерации и муниципальными образованиями[20].

В соответствии со Стратегией инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года, инновации предполагается реализовывать исходя из мировых тенденций инновационного развития, которые существенным образом могут повлиять на формирование стратегических направлений инновационного развития России. Как отмечает С. Глазьев, «в процессе замещения технологических укладов отстающие страны получают преимущество — не будучи обременены чрезмерным перенакоплением

капитала в рамках устаревшего ТУ, при формировании нового воспроизводственного контура они могут ориентироваться на уже накопленный инвестиционно-технологический опыт развитых стран, оптимизируя состав создаваемых технологических цепочек». В Концепции долгосрочного прогноза научно-технологического развития Российской Федерации на период до 2025 года обобщен международный опыт технологического производства, и указано, что в ближайшее время в развитых странах ожидается глобальная технологическая революция, которая проявит себя в четырех базовых областях научно-технологического прогресса: 1) в сфере биотехнологий; 2) в сфере нанотехнологий; 3) области новых материалов; 4) в процессах информатизации.

Дальнейшее развитие экономики России определено в Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года тремя возможными сценариями:

1) вариант инерционного технологического развития, который не предполагает масштабных усилий, нацеленных на инновационное развитие; экономическая политика ориентирована на поддержании макроэкономической стабильности и низких параметров бюджетных расходов на науку, инновации и инвестиции в развитие человеческого капитала;

2) вариант догоняющего развития и локальной технологической конкурентоспособности, который связан с перевооружением экономики на основе импортных технологий, а также с локальным стимулированием развития российских разработок;

3) вариант достижения лидерства в ведущих научно-технических секторах и фундаментальных исследованиях, который соответствует долгосрочным целям и задачам и соответствует государственным приоритетам[24].

Ключевыми задачами стратегии являются:

1) Наращивание человеческого потенциала в сфере науки, образования, технологий и инноваций. Эта задача включает создание эффективных

материальных и моральных стимулов для притока наиболее квалифицированных специалистов, определяющие ее инновационное развитие.

2) Резкое, кратное повышение инновационной активности существующего бизнеса и динамики появления новых инновационных компаний.

3) Повышение «инновационности» государства – максимально широкое внедрение в деятельность органов государственного управления современных инновационных технологий, формирование «электронного правительства», перевод в электронную форму большинства услуг населению, расширение использования системы государственного заказа для стимулирования инноваций.

4) Формирование сбалансированного, устойчиво развивающегося сектора исследований и разработок, имеющего оптимальную институциональную структуру, обеспечивающего расширенное воспроизводство знаний, конкурентоспособного на мировом рынке.

5) Повышение открытости национальной инновационной системы и экономики, степени интеграции России в мировые процессы создания и использования нововведений, расширения двухстороннего и многостороннего международного сотрудничества.

6) Активизация деятельности по реализации инновационной политики, осуществляемой органами власти субъектов Российской Федерации и муниципальными образованиями, формирование территорий инновационного развития, развитие инновационных кластеров.

Государство при реализации Стратегии будет исходить из следующих принципов:

- выявление проблем и путей их решения с задействованием полного набора инновационных инструментов в сферах, характеризующихся недостаточной предпринимательской активностью, с ориентацией на ликвидацию «провалов рынка»;

- тесное взаимодействие государства, бизнеса и науки как при определении приоритетных направлений технологического развития, так и в процессе их реализации;

- создание стимулов и условий для технологической модернизации на основе повышения эффективности компаний, с использованием всего комплекса мер тарифного, таможенного, налогового, антимонопольного регулирования;

- обеспечение инвестиционной и кадровой привлекательности инновационной активности;

- прозрачность распределения бюджетных средств и оценки достигнутых результатов;

- ориентация при оценке эффективности организаций науки и образования, инновационного бизнеса и инфраструктуры инноваций на наивысшие международные стандарты;

- стимулирование конкуренции, преодоление монополизма в секторе генерации знаний как ключевой мотивации для инновационного поведения;

- координация и взаимоувязка бюджетной, налоговой, внешнеэкономической и других направлений социально-экономической политики (бюджетная, налоговая, внешнеэкономическая, региональная и др.) как необходимое условие решения ключевых задач инновационного развития.

Инновационная политика является одним из ключевых приоритетов общей социально-экономической политики, интегрирующим отдельные блоки научно-технической, промышленной, региональной, внешнеэкономической, бюджетной, налоговой, социальной политики, а также политики в сфере образования и модернизации государственного управления, связанные с формированием и внедрением инноваций в экономике. Такой «синтетический» характер инновационной политики обуславливает ее высокую чувствительность к качеству и направленности проводимой политики по каждому из названных направлений и также обуславливает невозможность

централизации функций по ее реализации в каком-либо одном из органов власти.

В то же время, при достаточно жесткой взаимоувязке и координации проведения инновационной политики с иными названными направлениями социально-экономической политики поставленные задачи в области инновационного развития достижимы.

Данными направлениями взаимосвязь общей социально-экономической политики и политики развития инноваций не исчерпывается, но именно эти направления наиболее важны для общего успеха в реализации стратегии. Разнородность этих политик, часть из которых реализуется под непосредственным руководством Президента Российской Федерации, обуславливает невозможность их координации на базе какого-либо одного из ведомств[21].

3 Развитие инновационной сферы в Томской области

3.1 Инновационное развитие области, реализуемые стратегии

Томская область лидирует в России по доле регионального и муниципального бюджетов в общих затратах на технологическое развитие, которые превышают 15 процентов, а также получила положительную динамику привлечения федеральных средств на инновационную деятельность[25].

Стратегический вектор развития промышленности и высокотехнологичных кластеров Томской области задан реализацией федерального проекта по созданию инновационного территориального центра "ИНО Томск", Концепция и план мероприятий которого утверждены Распоряжением Правительства Российской Федерации от 14 января 2015 года N 22-р.

Целью настоящей Концепции является создание конкурентоспособного и эффективно функционирующего Центра, в котором концентрируются промышленные предприятия, выпускающие продукцию высоких переделов, высокопрофессиональные кадры, а также создается перспективная технологическая база для обеспечения высокого качества жизни и отработки новой модели экономического роста.

Приоритеты инновационного развития Томской области определены указами Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 г. № 596 "О долгосрочной государственной экономической политике", так же государственными программами и вызовами социально-экономического и научно-технологического развития.

Во-первых, предполагается реализация системы мер по переориентации инновационной политики с предложения на спрос, включающей "дорожные карты" и иные инструменты по расширению участия инновационного бизнеса, университетов и научных организаций в реализации программ импортозамещения, инновационного развития, информатизации государственных корпораций и компаний с государственным участием, а также крупного бизнеса.

Во-вторых, необходимо предусмотреть меры по созданию условий для привлечения и удержания высококвалифицированных специалистов. Ответом на демографические вызовы должно стать повышение качества жизни, обеспечение доступа к решению передовых отраслевых задач на рабочих местах, а также увеличение числа современных, высокопроизводительных рабочих мест, создание удобного для жизни, передвижения и работы города.

В-третьих, наряду с созданием промышленных, социальных и инфраструктурных объектов необходима реализация организационно управленческих изменений, повышение эффективности и качества управления путем применения новых стандартов и инструментов управления, повышение инвестиционной привлекательности региона, улучшение условий ведения бизнеса, создание новой законодательной базы, а также оптимизация бюджетных расходов[26].

Реализация проекта по созданию инновационного территориального центра "ИНО Томск" обеспечит достижение следующих результатов:

- конкурентоспособная промышленность высоких переделов;
- существенный вклад инновационного сектора в валовый региональный продукт Томской области;
- сеть интегрированных городских территорий ("парков") - "точек роста" Томской агломерации, существенно повышенная транспортная доступность агломерации, промышленных площадок, объектов инновационных кластеров;
- прогрессивная структура занятости, связь между спросом промышленности на навыки, компетенции и предложениями со стороны научно-образовательного парка;
- комплекс передовых разработок, внедренных в промышленность и экономику Томской области, и система управления научными результатами в интересах развития региона;
- передовая наука и образование, конкурентоспособный и устойчиво развивающийся сектор исследований и разработок, объединяющий

востребованные инновационными кластерами и промышленностью научно-технологические направления;

- новая технологическая база для долгосрочного экономического роста и модернизации промышленности;
- эффективные механизмы гражданского общества и развития социального предпринимательства;
- сформированная основа для развития Города Томска как города, в котором достигается высокий уровень применения технологических и социальных улучшений, повышающих комфортность города для жизни и работы;
- эффективные управленческие модели, стандарты проектного управления в социально-экономической сфере, механизмы общественного участия в процессе выработки и реализации управленческих решений, высокий уровень развития государственно-частного партнерства;
- благоприятные условия для ведения бизнеса и инвестиций[27].

На данный момент о научных исследованиях в Томской области за последний квартал 2016 года научные исследования и разработки выполняли 59 организаций, из них:

- 20 (34.0% от общего числа) – научно-исследовательские институты;
- 11(18.6%) – научно-исследовательские подразделения образовательных организаций высшего образования;
- 12 (20.3%) – научно-технические подразделения промышленных предприятий;
- 11 (18.6%) – прочие организации;
- 4 (6.8%) – технологические организации;
- 1 (1.7%) – проектная организация строительства.

Численность работников, выполнявших научные исследования и разработки, составила 7913 человек (в 1 квартале 2015 года – 7519 человек). Затраты на научные исследования и разработки составили 2132.9 млн. рублей (в 1 квартале 2015 года – 1814.0 млн. рублей), из них 2065.1 млн. рублей (96.8%) –

внутренние текущие и капитальные затраты (в 1 квартале 2015 года – 1731.9 млн. рублей или 95.5%), 67.8 млн. рублей (3.2%) – внешние затраты (в 1 квартале 2015 года – 82.1 млн. рублей или 4.5%). Внутренние затраты на исследования и разработки за счет средств федерального бюджета составили 661.3 млн. рублей (31.0 % всех валовых затрат), за соответствующий период прошлого года – 450.3 млн. рублей или 24.8%[29].

3.2 Методы оценки эффективности внедрения инноваций

В экономической науке, чтобы проанализировать экономические возможности предприятий применяют методику оценки финансовой устойчивости, которая характеризует способность экономического субъекта обеспечивать производственный процесс:

- 1) собственные оборотные средства;
- 2) собственные оборотные средства и долгосрочные кредиты;
- 3) собственные оборотные средства, долгосрочные и краткосрочные кредиты.

Одной из основных задач анализа финансовой устойчивости предприятия является определение степени обеспеченности запасов и затрат собственными и заемными источниками их формирования, а также соотношения объемов собственных и заемных средств. Для полного отражения разных видов источников (собственных средств, долгосрочных и краткосрочных кредитов и займов) в теории финансового анализа необходимо сначала осуществить расчет нижеследующих показателей.

Наличие собственных оборотных средств

Этот показатель вычисляется как разность собственных средств и основных средств и вложений (внеоборотных активов) по формуле (1):

$$E_c = I_c - F \quad (1)$$

$$E_c = 2\,205\,687 - 2\,753\,328 = -547\,641$$

E_c – наличие собственных оборотных средств;

I_c – источники собственных средств (итог разд. III баланса «Капитал и резервы»);

F – основные средства и вложения (итог разд. I баланса «Внеоборотные активы»).

Наличие собственных оборотных средств и долгосрочных заемных источников для формирования запасов и затрат.

Вычисляется как сумма собственных оборотных средств и долгосрочных кредитов и займов по формуле (2):

$$E_T = E_c + K_T = (I_c + K_T) - F \quad (2)$$
$$E_T = - 547\,641 + 739\,958 = 192\,317$$

E_T – наличие собственных оборотных средств и долгосрочных заемных источников для формирования запасов и затрат;

K_T – долгосрочные кредиты и заемные средства (итог разд. IV баланса «Долгосрочные обязательства»).

Общая величина основных источников средств для формирования запасов и затрат.

Она рассчитывается как сумма собственных оборотных средств, долгосрочных и краткосрочных кредитов и займов по формуле (3):

$$E_\Sigma = E_T + K_t = (I_c + K_T + K_t) - F \quad (3)$$
$$E_\Sigma = 192\,317 + 1\,744\,582 = 1\,936\,899$$

E_Σ – общая величина по основным источникам средств для формирования результатов и затрат;

K_t – краткосрочные кредиты и займы (итог разд. V баланса «Краткосрочные обязательства»).

На основе этих показателей, которые формируют запасы и затраты для производственно-хозяйственной деятельности, рассчитываются величины, позволяющие оценить размер (достаточность) источников для покрытия запасов и затрат:

► *Излишек (+) или недостаток (-) собственных оборотных средств, формула (4):*

$$\pm E_c = E_c - Z \quad (4)$$
$$E_c = - 547\,641 - 639\,870 - 41\,398 = - 1\,228\,909$$

Z – запасы и затраты (стр. 210 и стр. 220 разд. II баланса “Оборотные активы”).

► *Излишек (+) или недостаток (-) собственных оборотных средств и долгосрочных заемных источников формирования запасов и затрат, формула (5):*

$$\pm E_T = E_T - Z = (E_c + K_T) - Z \quad (5)$$

$$E_T = 192317 - 639\,870 - 41\,398 = -488\,951$$

► *Излишек (+) или недостаток (-) общей величины основных источников для формирования запасов и затрат, формула (6):*

$$\pm E_\Sigma = E_\Sigma - Z = (E_c + K_T + K_t) - Z \quad (6)$$

$$E_\Sigma = 1936899 - 639\,870 - 41\,398 = 1\,255\,631$$

Показатели обеспеченности затрат и результатов источниками их формирования ($\pm E_c$; $\pm E_T$; $\pm E_\Sigma$) являются базой для классификации финансово-экономического положения предприятия по степени его финансовой устойчивости.

При определении типа финансовой устойчивости принято использовать трехмерный (трехкомпонентный) показатель:

$$S = \{ S_1(x_1); S_2(x_2); S_3(x_3) \}$$

где: $x_1 = \pm E_c$; $x_2 = \pm E_T$; $x_3 = \pm E_\Sigma$.

Функция $S(x)$ определяется следующим образом:

$S(x) = 1$, если $x \geq 0$;

$S(x) = 0$, если $x < 0$.

В теории финансового анализа выделяют четыре типа финансовой устойчивости:

1) *абсолютная устойчивость финансового состояния*, используемые источники покрытия затрат это собственные средства.

Необходимые условия: $\pm E_c \geq 0$; $\pm E_T \geq 0$; $\pm E_\Sigma \geq 0$; $S = (1; 1; 1)$;

2) *нормальная финансовая устойчивость*, используемые источники покрытия затрат это собственные средства и долгосрочные кредиты.

Необходимые условия: $\pm E_c < 0$; $\pm E_t \geq 0$; $\pm E_\Sigma \geq 0$; $S = (0; 1; 1)$;

3) *неустойчивое финансовое состояние*, используемые источники покрытия затрат это собственные средства, долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы.

Необходимые условия: $\pm E_c < 0$; $\pm E_t < 0$; $\pm E_\Sigma \geq 0$; $S = (0; 0; 1)$;

4) *кризисное финансовое состояние*, когда у предприятия нет источников покрытия затрат.

Необходимые условия: $\pm E_c < 0$; $\pm E_t < 0$; $\pm E_\Sigma < 0$; $S = (0; 0; 0)$.

При таком подходе можно проанализировать инновационную возможность (потенциал) предприятия по эффективному обеспечению существующих и вновь осваиваемых технологий. Для этого при оценке соответствия имеющихся и требуемых средств по обеспечению производственно-хозяйственной деятельности в состав анализируемых затрат следует включить также и инновационные потребности, которые необходимы для внедрения в хозяйственный оборот новой технологии (ΣC).

Подставив в формулы расчета абсолютного, нормального и неустойчивого финансового состояния затраты на разработку и внедрение базисных инноваций, получим величины, дающие оценку достаточности (потенциала) источников не только для покрытия текущих производственно-хозяйственных запасов и затрат, но и инновационных издержек, связанных с реализацией тех или иных инновационных проектов.

Внедряем инновационный проект ТГАСУ - ОАО «ТДСК» по разработке и запуску в производство технологии строительства энерго-ресурсосберегающего жилья экономического класса на основе каркасной универсальной полносборной архитектурно-строительной системы. Продолжительность проекта составляет 3 года, общая сумма инвестиций 570 млн. руб. Из этого следует, что $\Sigma C = 190$ млн. руб. на один год инновационного проекта.

В связи с этим расчет источников формирования результатов и затрат для обеспечения производственного процесса и инновационного развития примет следующий вид:

► *Излишек (+) или недостаток (-) собственных оборотных средств для обеспечения производственного процесса и для внедрения базисных и улучшающих технологий рассчитывается по формуле (7):*

$$\pm E_c = E_c - Z - \Sigma C \quad (7)$$

$$E_c = - 547\,641 - 639\,870 - 41\,398 - 190\,000 = - 1\,418\,909$$

Z – запасы и затраты.

ΣC , – затраты, необходимые на освоение базисных или улучшающий инноваций, соответственно.

► *Излишек (+) или недостаток (-) собственных оборотных средств и долгосрочных заемных источников формирования производственно-хозяйственных запасов и внедренческих затрат рассчитывается по формуле (8):*

$$\pm E_T = E_T - Z - \Sigma C = (E_c + K_T) - Z - \Sigma C \quad (8)$$

$$E_T = 192\,317 - 639\,870 - 41\,398 - 190\,000 = - 678\,951$$

► *Излишек (+) или недостаток (-) общей величины основных источников для формирования запасов и затрат:*

$$\pm E_\Sigma = E_\Sigma - Z - \Sigma C = (E_c + K_T + K_I) - Z - \Sigma C$$

$$E_\Sigma = 193\,689 - 639\,870 - 41\,398 - 190\,000 = 1\,035\,631$$

Показатели обеспеченности производственно-хозяйственных запасов и затрат, а также издержек по реализации стратегий инновационного развития источниками их формирования ($\pm E_c$; $\pm E_T$; $\pm E_\Sigma$) могут также являться базой для классификации инновационно-финансовой устойчивости, или инновационного потенциала предприятия.

При определении инновационного потенциала можно также использовать трехмерный (трехкомпонентный) показатель:

$$S = \{ S_1(x_1); S_2(x_2); S_3(x_3) \}$$

где: $x_1 = \pm E_c$; $x_2 = \pm E_T$; $x_3 = \pm E_\Sigma$.

Значения функции $S(x)$ определяются следующим образом:

$S(x) = 1$, если $x \geq 0$;

$S(x) = 0$, если $x < 0$.

С учетом определяемых значений функции $S(x)$ можно выделить четыре основных типа инновационного потенциала предприятия, позволяющих ответить на вопрос: под силу ли предприятию внедрение новой технологии в хозяйственный оборот при одновременном обеспечении финансовых потребностей текущей производственно-хозяйственной деятельности?

Сгруппируем и представим в таблице 4 возможные типы инновационного потенциала хозяйствующего субъекта.

Таблица 4 - Типы инновационного потенциала предприятий

Источники покрытия затрат и показатель инновационного потенциала	Краткая характеристика типа инновационного потенциала предприятий	Рекомендуемая стратегия инновационного развития
<i>Высокие инновационные возможности</i>		
Собственные средства $S = (1,1,1)$	Высокая обеспеченность собственными ресурсами. Реализацию стратегий инновационного развития предприятие может осуществлять без внешних заимствований.	Лидер – освоение новых технологий
<i>Средние инновационные возможности</i>		
Собственные средства плюс долгосрочные кредиты $S = (0,1,1)$	Нормальная финансовая обеспеченность ресурсами. Для эффективного вовлечения новых технологий в хозяйственный оборот необходимо использование часть объёма заемных средств.	Последователь или лидер – освоение новых или улучшающих технологий

<i>Низкие инновационные возможности</i>		
Собственные средства плюс долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы $S = (0,0,1)$	Удовлетворительная финансовая поддержка текущих производственных запасов и затрат. Для реализации стратегий инновационного развития требуется привлечение значительных финансовых средств из внешних источников.	Последовательное освоение улучшающих технологий
<i>Нулевые инновационные возможности</i>		
– $S = (0,0,0)$	Дефицит или отсутствие источников формирования затрат.	–

Представим проведенные расчеты в виде таблицы 5.

Таблица 5 - Анализ инновационного потенциала предприятия.

Показатель	Условное обозначение и расчет	Финансово-экономическое обеспечение внедрения
Источники собственных средств	I_c	2 205 687
Внеоборотные активы	F	2 753 328
Собственные оборотные средства	$E_c = I_c - F$	- 547 641
Долгосрочные кредиты и заемные средства	K_T	739 958
Наличие собственных оборотных средств и долгосрочных займов	$E_T = E_c + K_T$	192 317
Краткосрочные кредиты и займы	K_t	1 744 582
Общая величина основных источников формирования запасов и затрат	$E_\Sigma = E_T + K_t$	1 936 899
Величина запасов и затрат	Z	681 268
Излишек (недостаток) собственных оборотных средств для формирования производственных запасов и затрат	$\pm E_c = E_c - Z$	- 1 228 909
Излишек (недостаток) собственных оборотных средств и долгосрочных заемных источников для формирования производственных запасов и затрат	$\pm E_T = E_T - Z$	- 488 951
Излишек (недостаток) общей величины источников для формирования производственных запасов и затрат	$\pm E_\Sigma = E_\Sigma - Z$	+ 1 225 631
Трехмерный показатель типа финансовой устойчивости	S	(0; 0; 1)

Величина затрат на реализацию стратегии по освоению новой технологии	ΣC	190 000
Излишек (недостаток) собственных оборотных средств для формирования производственных затрат и освоения новой технологии	$\pm E_c = E_c - Z - \Sigma C$	- 1 418 909
Излишек (недостаток) собственных оборотных средств и долгосрочных заемных источников для формирования производственных запасов и затрат и освоения новой технологии	$\pm E_T = E_T - Z - \Sigma C$	- 678 951
Излишек (недостаток) общей величины источников для формирования производственных запасов и затрат и освоения новой технологии	$\pm E_\Sigma = E_\Sigma - Z - \Sigma C$	+ 1 035 631
Трехмерный показатель типа инновационной устойчивости (потенциала)	S	(0; 0; 1)

По проведенным расчетам можно сделать выводы:

На данный момент предприятие обладает неустойчивым финансовым состоянием, неэффективно используются заемные средства ($S(x) = 0; 0; 1$). Если в состав запасов и затрат включить расходы на реализацию стратегии по инновационному развитию, то предприятие останется на том же уровне финансовой устойчивости. Можно сказать, что для внедрения инновационного проекта, надо наращивать свой экономический потенциал, увеличивать привлекаемые финансовые ресурсы, стремиться повысить инновационный потенциал.

Для увеличения уровня инновационного развития в организации можно сделать следующие рекомендации:

- участие организации в различных инновационных проектах;
- формирование совместных исследовательских программ с вузами;
- повышение уровня знаний рабочего персонала;
- проведение научных исследований по созданию новейших разработок;
- внедрение новых технологий в процесс производства.

ЗАДАНИЕ ДЛЯ РАЗДЕЛА «СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ»

Студенту:

Группа	ФИО
ЗБ2Б	Плотников Михаил Олегович

Институт	социально-гуманитарных технологий	Кафедра	Экономики
Уровень образования	Бакалавр	Направление	Экономика предприятия

Исходные данные к разделу «Социальная ответственность»:	
– Положения и рекомендации по корпоративной и социальной ответственности используемые в российской практике – Внутренняя документация предприятия, официальной информации различных источников, включая официальный сайт предприятия, отчеты	– Положения и рекомендации по корпоративной и социальной ответственности используемые в российской практике – Внутренняя документация предприятия, официальной информации различных источников, включая официальный сайт предприятия, отчеты
Перечень вопросов, подлежащих исследованию, проектированию и разработке:	
<i>Анализ факторов внутренней социальной ответственности:</i> – безопасность труда; – стабильность заработной платы; – поддержание социально значимой заработной платы; – дополнительное медицинское и социальное страхование сотрудников; – развитие человеческих ресурсов через обучающие программы и программы подготовки и повышения квалификации; – оказание помощи работникам в критических ситуациях.	<i>Анализ факторов внутренней социальной ответственности</i>
<i>Анализ факторов внешней социальной ответственности:</i> – спонсорство и корпоративная благотворительность; – содействие охране окружающей среды; – взаимодействие с местным сообществом и местной властью; – готовность участвовать в кризисных ситуациях; – ответственность перед потребителями товаров и услуг (выпуск качественных товаров), и т.д.	<i>Анализ факторов внешней социальной ответственности</i>
1. Определение стейкхолдеров организации:	1. Определение стейкхолдеров

- внутренние и внешние стейкхолдеры организации; - краткое описание и анализ деятельности стейкхолдеров организации.	организации
2. Определение структуры программы КСО - Наименование предприятия; - Элемент; - Стейкхолдеры; - Сроки реализации мероприятия; - Ожидаемый результат от реализации мероприятия.	2. Определение структуры программы КСО
3. Определение затрат на программы КСО - расчет бюджета затрат на основании анализа структуры программы КСО	3. Определение затрат на программы КСО
4. Оценка эффективности программ и выработка рекомендаций	4. Оценка эффективности программ и выработка рекомендаций
Перечень графического материала:	
При необходимости представить эскизные графические материалы к расчётному заданию (обязательно для специалистов и магистров)	Таблицы

Дата выдачи задания для раздела по линейному графику	
--	--

Задание выдал консультант:

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент кафедры менеджмента	Криницына Зоя Васильевна	Кандидат технических наук, доцент		

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
ЗБ2Б	Плотников Михаил Олегович		

Социальная ответственность Администрации Томской области

Высший исполнительный орган государственной власти в регионе находится в главном региональном центре – Администрация Томской области. Она осуществляет исполнительно-распорядительные функции на основании и во исполнение Конституции Российской Федерации, федеральных законов, правовых актов, принятых Президентом Российской Федерации и Правительством Российской Федерации, законов и иных правовых актов Томской области.

Высшее должностное лицо Томской области и руководитель Администрации – Губернатор, утверждаемый областной Законодательной думой по представлению Президента РФ сроком на 5 лет.

Постоянно действующим высшим и единственным законодательным органом государственной власти является Законодательная дума Томской области. Дума реализует свои полномочия путем принятия законов, постановлений, заявлений, обращений, а также посредством контрольной деятельности.

Согласно Конституции РФ, в Совет Федерации Федерального Собрания входят по два представителя от каждого субъекта Российской Федерации: по одному от представительного и исполнительного органов государственной власти.

Основным правовым актом области, регулирующим общественные отношения, осуществляемые органами государственной власти с участием населения, является Устав Томской области.

Администрация Томска осуществляет свою деятельность непосредственно и через свои территориальные органы во взаимодействии с другими федеральными органами исполнительной власти, органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации, органами местного самоуправления, общественными объединениями и иными организациями.

Политика корпоративной социальной ответственности характеризует отношение администрации к людям и к обществу в целом. Политика

корпоративной социальной ответственности (КСО) предприятия включает несколько областей ответственности:

- перед работниками;
- экологическая;
- перед обществом в целом.

Рассмотрим, каким образом могут быть обозначены и реализованы основные принципы данной политики. Одним из самых важных аспектов социальной ответственности администрации Томска – это его взаимодействие с обществом в целом.

Основными предоставляемыми услугами администрации являются муниципальные услуги — деятельность, предоставляемая органом местного самоуправления, по реализации функций органа местного самоуправления, которая осуществляется по запросам заявителей в пределах полномочий органа, предоставляющего муниципальные услуги, по решению вопросов местного значения, установленных в соответствии с Федеральным законом от 6 октября 2003 года № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» и уставами муниципальных образований.

Предметом деятельности администрации Томска является обеспечение в рамках своей компетенции решения следующих вопросов:

- организация и обеспечение решения вопросов местного значения, а также иных вопросов, осуществление которых органами местного самоуправления предусмотрено действующим законодательством, на территории района в пределах полномочий, предусмотренных настоящим Положением, иными муниципальными правовыми актами;
- организация контроля и исполнения на территории района муниципальных правовых актов органов местного самоуправления муниципального образования "Город Томск".

Целями деятельности администрации Томска:

проведение единой городской политики и исполнение муниципальных правовых актов органов местного самоуправления муниципального образования "Город Томск" на территории района;

- создание необходимых условий для развития отраслей городского хозяйства в соответствии с предметом деятельности администрации района;

- развитие территориального общественного самоуправления;

- управление муниципальным жилищным фондом;

- прием населения, рассмотрение обращений граждан;

- выполнение по поручению Мэра отдельных полномочий по решению вопросов местного значения и иных полномочий, возложенных на администрацию и Мэра города Томска в соответствии с действующим законодательством и муниципальными правовыми актами.

Органами местного управления области проводятся большие работы для эффективного управления процессами, происходящими в экономике и социальной сфере области. Активно ведутся работы по развитию и внедрению новых технологий для развития качества жизни населения области. Большое внимание уделяется актуальности и повышению уровня экономической и социальной сфер Томской области.

Функции администрации Томска распространяется на совершенно разные сферы деятельности, такие как:

- сфера планирования бюджета, финансов и учета;
- сфера управления собственностью;
- сфера управления жилищно-коммунальным хозяйством и жилищной политики;

- сфера строительства и архитектуры;
- сфера социальной поддержки населения и семейных отношений;
- сфера молодежной политики, культуры, физической культуры и спорта;

- а так же сфера иных функций, которые входят в действующее законодательство и муниципальные правовые акты города Томска.

Томская область характеризуется высоким уровнем инвестиционного развития и благоприятным инвестиционным климатом.

Инвестиционной деятельностью администрации Томска занимается департамент инвестиций Томской области, который является исполнительным органом государственной власти, входящим в систему исполнительных органов государственной власти Томской области. Целью деятельности департамента является эффективная инвестиционная политика на территории Томской области. Задачами деятельности Департамента являются:

- высокая инвестиционная привлекательность Томской области;
- содействие реализации инвестиционных проектов на территории Томской области.

Программы социальных инвестиций осуществляются в партнерстве (табл. 1):

- с благотворительными фондами, международными организациями;
- с другими компаниями;
- с некоммерческими организациями.

Таблица 6- Партнерство в рамках социальных инвестиций

Вид партнерства	Преимущества	Примеры совместной деятельности
С другими компаниями	Позволяет принять участие в определении приоритетов, выработке единых правил в сфере социальной политики, без существенных затрат улучшить имидж учреждения, дать определенное послание целевой аудитории	Усилия союза предпринимателей г. Томска по выработке единого кодекса корпоративной этики, деятельность менеджеров по определению принципов социальной ответственности

С некоммерчески ми организациями	К таковым относятся экологические, правозащитные организации, деятельность которых призвана защищать права и интересы рядовых членов общества и затрагивает корпоративные интересы	Сотрудничество в выработке законодательства или добровольных правил в сфере экологической безопасности, усилия по повышению правовой грамотности работников
С благотворитель ными фондами	Позволяет реализовать свои социальные программы в сотрудничестве с профессионалами фондов, экономить ресурсы получая дополнительные средства на благотворительность	Программа «Новый день», 30% бюджета которой представляет благотворительный фонд «Пересвет»

По объему инвестиций на душу населения Томская область в течение последних пяти лет удерживает 2-е место среди регионов Сибирского федерального округа, уступая только Красноярскому краю.

По оценке инвестиционной привлекательности регионов России (Национальное рейтинговое агентство) Томская область входит в группу IC4 (средняя инвестиционная привлекательность - первый уровень), в которую среди других регионов СФО отнесена также только Новосибирская область, что является лучшим результатом среди регионов СФО.

В числе факторов, определивших благоприятный рейтинг региона: богатые запасы природных ресурсов, наличие квалифицированных трудовых ресурсов, развитая инвестиционная инфраструктура и благоприятные нормативно-правовые условия ведения бизнеса. В таблице 2 перечислены государственные программы по улучшению и развитию разных сфер деятельности населения.

Таблица 7 – Государственные программы

Органы деятельности	Программы и мероприятия
Департамент по инновационной деятельности Администрации Томской области	Развитие инновационной деятельности и науки в Томской области

Департамент промышленности и развития предпринимательства Томской области	Развитие предпринимательства в Томской области
Департамент тарифного регулирования Томской области	Совершенствование механизмов управления экономическим развитием Томской области
Департамент по социально-экономическому развитию села Томской области	Развитие сельского хозяйства и регулируемых рынков в Томской области
Департамент природных ресурсов и охраны окружающей среды Томской области	Воспроизводство и использование природных ресурсов Томской области
Департамент здравоохранения Томской области	Развитие здравоохранения в Томской области
Департамент общего образования Томской области	Развитие образования в Томской области
Департамент по культуре и туризму Томской области	Развитие культуры и туризма в Томской области
Департамент социальной защиты населения Томской области	Социальная поддержка населения Томской области
Департамент труда и занятости населения Томской области	Развитие рынка труда в Томской области
Комитет общественной безопасности Администрации Томской области	Обеспечение безопасности населения Томской области
Департамент транспорта, дорожной деятельности и связи Томской области	Развитие транспортной системы в Томской области
Департамент энергетики Администрации Томской области	Повышение энергоэффективности в Томской области
Департамент развития информационного общества Администрации Томской области	Развитие информационного общества в Томской области
Департамент финансов Томской области	Эффективное управление региональными финансами, государственными закупками и совершенствование межбюджетных отношений в Томской области
Департамент по управлению государственной собственностью Томской области	Эффективное управление государственным имуществом Томской области

Существует концепция создания в Томской области инновационного территориального центра «ИНО Томск» одобрена Распоряжением Правительства Российской Федерации от 14 января 2015 года №22-р.

Основная цель реализации Концепции – создание инновационного территориального центра в томской агломерации, концентрирующего передовые производства, качественные человеческие ресурсы и новую технологическую базу для обеспечения высокого качества жизни и отработки новой модели экономического роста. Концепция реализуется по пяти направлениям: «Передовое производство», «Наука и образование», «Технологические инновации, новый бизнес», «Умный и удобный город», «Деловая среда».

В рамках реализации Концепции будет создано шесть кластеров со специализацией в нефтехимии, ядерных технологиях, лесной промышленности, фармацевтике, медицинской технике, информационных технологиях, возобновляемых ресурсах, трудноизвлекаемых запасах. Концепция предусматривает развитие шести городских территорий томской агломерации: промышленный, внедренческий, научно-образовательный, историко-культурный, медицинский и спортивный парки. Сайт ino-tomsk.ru является официальной информационной Интернет-площадкой о Концепции создания в Томской области инновационного территориального центра «ИНО Томск».

Ведомство опубликовало сведения о численности и оплате труда государственных гражданских и муниципальных служащих РФ на региональном уровне в первом полугодии 2014 года.

В Томской области чиновники зарабатывают от 33,6 до 51,1 тысячи рублей. Выше всего зарплата у сотрудников региональных органов исполнительной власти — 51 149 рублей. Их численность составляет 1 271 человек. Сотрудники органов местного самоуправления зарабатывают чуть меньше — 40,9 тысячи рублей. Их в регионе насчитывается 2 610 человек.

Добавим, по данным Росстата, в госорганах РФ на региональном уровне на конец июня замещали должности государственной гражданской службы 715,9 тысячи человек. На должностях муниципальной службы было занято 326,6 тысячи человек. Среднемесячная начисленная заработная плата

гражданских служащих в первом полугодии составила 36,6 тысячи рублей, муниципальных служащих — 35,2 тысячи рублей.

Вопросами бюджетного планирования и реорганизации занимается департамент финансов Томской области исполнительным органом государственной власти, входящим в систему исполнительных органов государственной власти и финансируемым за счет средств областного бюджета.

Основными целями деятельности является обеспечение выполнения и создание условий для оптимизации расходных обязательств Томской области.

Орган возглавляет руководитель Органа (заместитель Губернатора Томской области - начальник Департамента финансов Томской области), назначаемый на должность и освобождаемый от должности Губернатором Томской области. В случае временного отсутствия руководителя его обязанности исполняет один из его заместителей.

Таблица 8 - основные характеристики областного бюджета на 2015- 2017 года

	2015 год, тыс. руб.	2016 год, тыс. руб.	2017 год, тыс. руб.
Прогнозируемый общий объем доходов областного бюджета	49543958,7	50283803,8	52012112,8
Прогнозируемый общий объем доходов областного бюджета	41627391,7	44221535,1	46101116,4
Безвозмездные поступления	7916567,0	6062268,7	5910996,4
Общий объем расходов областного бюджета	53464353,7	54443083,9	57188252,9
Прогнозируемый дефицит областного бюджета	3920395,0	1311881,4	2752385,2

На основе изучения корпоративной социальной ответственности томской администрации, можно сформулировать рекомендации по улучшению практики КСО и повышению ее эффективности:

- в области необходимо пропагандировать социальные практики. Это будет улучшать образ учреждения на рынке;

- постоянно взаимодействовать со стейкхолдерами, выстраивая сбалансированные отношения для установления действительно устойчивого развития;
- расширять сферу охвата КСО в рамках географического и функционального разреза: привлекать дополнительные ресурсы для реализации социальной политики, предметно работать с местным сообществом, расширять программы благотворительной и спонсорской помощи;
- расширять список спонсорских программ и развитие инициатив, направленных на все сфер жизни общества;
- снижение уязвимости организации, числа конфликтных ситуаций с властью, прессой, некоммерческими организациями;
- повышение производительности труда работников вследствие снижения социальной напряженности.

Эффективная социальная политика позволит администрации реализовать свои основные потребности в устойчивости и дальнейшем развитии. Социально ответственность способствует созданию для администрации в долгосрочной перспективе благоприятного социального окружения и более стабильного развития.

Заключение

Итак, в ходе проведенного исследования инновационная экономика это, прежде всего, переход к наукоёмким товарам. Для начала был исследован инновационный процесс и определена поэтапная схема последовательности, которая начинается с этапа исследования и заканчивается этапом продажи нового продукта. Из проведенных исследований было выявлено, что инновационная экономика состоит из 6 важнейших составляющих: образование, наука, человеческий капитал, инновационная система, инновационная промышленность и благоприятная сфера функционирования. Далее рассмотрена национальная инновационная система, в которую входят такие элементы, как образование, наука и инновации, бизнес окружения, институциональная среда. Взаимодействие данным элементам между собой способствует определенная инфраструктура. А так же в ходе работы была разработана общая схема инновационной инфраструктуры: производственно-техническая, консалтинговая, сбытовая, финансовая, кадровая, информационная.

В ходе исследования были изучены подходы к формированию инновационных систем, которые бывают трех видов: перманентный, дискретный и комбинированный. Далее выявлено, что отличительными особенностями современных инновационных процессов являются непрерывность инновационной деятельности, вовлеченность большого количества участников, смещение инновационной активности в сторону организационно-управленческих инноваций.

По проведенным исследованиям, можно сказать, что в России элементы инфраструктуры на данный момент уже созданы и теперь нужно работать над качеством этих элементов, чтобы они взаимодействовали. Государственная поддержка инновационной экономики в первую очередь следует осуществлять для организаций имеющих высокие или средние инновационные возможности.

В России существует своя национальная инновационная система, составляющими элементами которой являются: нормативно-правовая база;

инновационная инфраструктура; наукограды РФ; инновационный лифт. Особенность «российской» модели инновационного развития является модель осовместного интеллектуального превосходства и технологической слабости.

На данный момент о научных исследованиях в Томской области за последний квартал 2016 года научные исследования и разработки выполняли 59 организаций, из них: 20 (34.0% от общего числа) – научно-исследовательские институты; 11(18.6%) – научно-исследовательские подразделения образовательных организаций высшего образования; 12 (20.3%) – научно-технические подразделения промышленных предприятий; 11 (18.6%) – прочие организации; 4 (6.8%) – технологические организации; 1 (1.7%) – проектная организация строительства.

В практической части проведенного исследования были предложены 4 типа инновационного потенциала предприятий: высокий, средний, низкий и нулевой. А также проведены расчеты по предприятию ОАО «ТДСК» для анализа его инновационного потенциала. В ходе расчетов было выявлено, что на данный момент предприятие обладает неустойчивым финансовым состоянием, неэффективно используются заемные средства ($S(x) = 0; 0; 1$). Можно сказать, что для внедрения инновационного проекта, надо наращивать свой экономический потенциал, увеличивать привлекаемые финансовые ресурсы, стремиться повысить инновационный потенциал.

Правительство РФ разработало стратегию инновационного развития государства до 2020 года. На первых этапах реализации данной стратегии сформированы основы инновационной социально-ориентированной экономики в стране, некоторые инструменты, такие как инфраструктура поддержки инновационной деятельности и сопутствующая ей экосистема, уже эффективно работают. Чрезвычайно актуальной остается и проблема масштаба: к сожалению, доля российского инновационного бизнеса (продуктов и услуг) в общем ВВП страны пока не превышает 15 процентов, тогда как в развитых странах — 30 и более. И все-таки нынешняя ситуация существенно отличается в лучшую сторону.

Список использованных источников

1. Шумпетер Й.А. Теория экономического развития М.: Прогресс, 1982. 401 с.
2. Иванов Сергей Владимирович Теоретические основы формирования экономики знаний [Электронный ресурс] // Социально-экономические явления и процессы. 2011. №8. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-osnovy-formirovaniya-ekonomiki-znaniy> (дата обращения: 17.05.2016).
3. Корчагин Ю.А. Инновационная экономика и экономика знаний [Электронный ресурс] // Центр исследования национальной экономики. ЦИРЭ, Воронеж 2009. URL: <http://www.lerc.ru/?part=articles&art=11&page=37> (дата обращения: 18.05.2016).
4. Александрова Е.В., Мохначев С.А., Суетин С.Н., Шамаева Н.П. Факторы развития инновационной экономики региона [Электронный ресурс] // Фундаментальные исследования. 2015. № 12-2. С. 331-336 URL: <http://www.fundamental-research.ru/ru/article/view?id=39415> (дата обращения: 17.05.2016).
5. Голубев А.А. Экономика управление инновационной деятельностью [Электронный ресурс] // Учебное пособие. СПб : СПбГУ ИТМО, 2012. 119 с. URL: http://www.htbs-miit.ru:9999/biblio/books/eyt/ei_yp.pdf (дата обращения: 17.05.2016).
6. Подсорин В.А. Экономика инноваций [Электронный ресурс] // Учебное пособие для магистрантов по направлению «Экономика». М.: МИИТ, 2012. 123 с. URL: <http://books.ifmo.ru/file/pdf/979.pdf> (дата обращения: 17.05.2016).
7. Голубев А.А., Варламов Б.А. Инновационный процесс и его экономическая специфика [Электронный ресурс] // Фундаментальные исследования. 2015. № 10-2. С. 352-356; URL: <http://www.fundamental-research.ru/ru/article/view?id=39178> (дата обращения: 7.05.2016).
8. Авраменко Ю. С. Перспективы инновационного развития экономики регионов России [Электронный ресурс] // Бизнес в законе. 2009. №5. URL:

- <http://cyberleninka.ru/article/n/perspektivy-innovatsionnogo-razvitiya-ekonomiki-regionov-rossii> (дата обращения: 7.05.2016).
9. Карпович Н. К. Развитие инновационной составляющей экономики на региональном уровне [Электронный ресурс] // Экономика, управление, финансы: материалы междунар. науч. конф. Пермь: Меркурий, 2011. С. 52-54. URL: <http://www.econorganize.ru/ecorgs-165-1.html> (дата обращения: 7.05.2016).
 10. Моргунов Е.В. Национальная инновационная система: сущность и содержание [Электронный ресурс] // Собственность и рынок. №7. С. 10-21. URL: <http://www.ipr-ras.ru/articles/morgun04-1.pdf> (дата обращения: 7.05.2016).
 11. Лимарева Д. А. Анализ состояния национальной инновационной системы России и направления её развития [Электронный ресурс] // Фундаментальные исследования. № 3. 11.2013. URL: http://sciarticle.ru/stat.php?i=analiz_sostoyaniya_nacionalnoy_innovacionnoy_sistem_y_rossii_i_napravleniya_ee_razvitiya (дата обращения: 10.05.2016).
 12. Селянинов А. В., Фролова Н. В. Ключевая роль правительственного сектора в функционировании инновационной среды [Электронный ресурс] // ARS ADMINISTRANDI. 2014. №1. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/klyuchevaya-rol-pravitelstvennogo-sektora-v-funktsionirovanii-innovatsionnoy-sredy> (дата обращения: 10.05.2016).
 13. Орлова Л.Н. Инновационная экономика: факторы и противоречия развития, уровни формирования [Электронный ресурс] // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 7, №3 2015. URL: <http://naukovedenie.ru/PDF/83EVN315.pdf> (дата обращения: 10.05.2016).
 14. Бартюк О.В. Факторы инновационного экономического роста России [Электронный ресурс] // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Выпуск 6, 2014. URL: <http://naukovedenie.ru/PDF/83EVN315.pdf>
 15. Семке Ю.С. Сущность и основные элементы инновационной инфраструктуры [Электронный ресурс] // Электронный научный журнал Вестник-экономист №

- 4 2012. URL: http://vseup.ru/static/articles/Semke_1.pdf (дата обращения: 10.05.2016).
16. Комлев А.С. Инновационная инфраструктура России [Электронный ресурс] // Вестник ВУиТ. 2013. №4[22]. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/innovatsionnaya-infrastruktura-rossii> (дата обращения: 23.05.2016).
- 17.Олег С.Е. Проблема развития инфраструктуры как части национальной инновационной системы в России и за рубежом [Электронный ресурс] // Альманах современной науки и образования, Издательство «Грамота», № 1, 2013. URL: http://scjournal.ru/articles/issn_1993-5552_2013_1_20.pdf(дата обращения: 20.05.2016).
- 18.Деменко О.Г. Формирование эффективной инновационной инфраструктуры в России и в мире [Электронный ресурс] // Электронный научный журнал, Москва, 2013. URL: http://psyjournals.ru/files/63114/3_1_%D0%94%D0%B5%D0%BC%D0%B5%D0%BD%D0%BA%D0%BE.PDF (дата обращения: 20.05.2016).
- 19.Лущкина Е.В. Развитие инфраструктуры национальной инновационной системы [Электронный ресурс] // Российский научно-исследовательский институт экономики, политики и права в научно-технической сфере, (РИЭПП), 2012.URL:<http://riep.ru/upload/iblock/89f/89ff1d3549c24cc93ed903251b559279.pdf> (дата обращения: 20.05.2016).
20. Стратегия инновационного развития Российской Федерации до 2020 года [Электронный ресурс] // Аналитический центр при правительстве российской федерации. Дата обновления: 23.09.2015 // URL: <http://ac.gov.ru/projects/public-projects/04840.html>(дата обращения: 20.05.2016).
- 21.Верхотурова Т.А. Развитие финансовых институтов инновационной инфраструктуры России // Известия Санкт-Петербургского университета экономики и финансов. 2010. № 3. С. 75-77
- 22.Битлев Арслан Азрет-алиевич. Состояние и перспективы развития инновационной инфраструктуры России [Электронный ресурс] // Вестник

- Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. 2012. №2. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/sostoyanie-i-perspektivy-razvitiya-innovatsionnoy-infrastruktury-rossii> (дата обращения: 20.05.2016).
23. Фатхутдинов Р.А. Инновационный менеджмент [Электронный ресурс] // Учебник для вузов. 6-е изд. СПб.: Питер, 2011. 448 с. URL: <http://economy-lib.ru/6-6.php> (дата обращения: 20.05.2016).
24. Никитская Е. Ф. Прогнозирование инновационного развития: международные тенденции и российский опыт [Электронный ресурс] // URL: Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Выпуск 3, май – июнь 2014. URL: <http://naukovedenie.ru/PDF/49EVN314.pdf> (дата обращения: 20.05.2016).
25. Доля экономики знаний в ВРП Томской области увеличилась на 10% [Электронный ресурс] // URL: <http://inotomsk.ru/materials/news/v-tomske/dolya-ekonomiki-znaniy-v-vrp-tomskoy-oblasti-uvelichilas-do-10/> (дата обращения: 21.05.2016).
26. Концепция создания в Томской области инновационного территориального центра "ИНО Томск" [Электронный ресурс] // Распоряжение от 14 января 2015 г. № 22-р, Москва. URL: <http://inotomsk.ru/upload/iblock/c6c/%D0%9A%D0%BE%D0%BD%D1%86%D0%B5%D0%BF%D1%86%D0%B8%D1%8F%20%D0%98%D0%9D%D0%9E%D0%A2%D0%BE%D0%BC%D1%81%D0%BA%20%D0%BE%D1%82%2014012015%2022-%D1%80.pdf> (дата обращения: 17.05.2016).
27. Стратегия социально-экономического развития Томской области до 2030 года [Электронный ресурс] // Приложение к постановлению Законодательной думы Томской области от 26.03.2015 №2580. URL: <https://tomsk.gov.ru/ctrategija-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitija-tomskoj-oblasti-do-2030-goda> (дата обращения: 21.05.2016).
28. Томская область занимает первое место среди российских регионов по инновационной активности [Электронный ресурс] // Официальный интернет-портал Администрации томской области. Дата обновления: 13.03.2016. URL: <https://tomsk.gov.ru/news/front/view/id/85958> (дата обращения: 17.05.2016).

29. О выполнении научных исследований и разработок в Томской области за 1 квартал 2016 года: территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Томской области. URL: http://tmsk.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/tmsk/resources/3a3ec7804fe6d960a9a7edd8c740ec4f/EXSNAU~%D0%BE%D0%B1%D0%BB.pdf (дата обращения: 20.05.2016).
30. Кудашов, Е. В. Иванова, Т. Г. Машковская В. И. Экономика и управление инновациями // Экономика и управление инновациями: учебно-методический комплекс. Минск: Издательство МИУ, 2012. 239 с.
31. Гершман, М.А. Инновационный менеджмент // М.А. Гершман. М.: Маркет ДС Корпорейшн, 2010. 482 с.
32. Аврин С.Б. Инновации: от частных решений к экономической политике // С. Б. Аврин - Стандарты и качество. 2016. № 3. С. 86-89.
33. Орлова Л.Н. Инновационная деятельность: экономико-правовая сущность и проблемы регулирования // Право интеллектуальной собственности. 2016. № 1. С. 4-10.
34. Зверев В. С. Толковый словарь "Инновационная деятельность": термины инновационного менеджмента и смежных областей (от А до Я) // Новосибирск: Сибирское научное издательство, 2010. 269 с.
35. Баранчеев В. П. Управление инновациями // Издательство Юрайт, 2014. 711 .
36. Дабагов, А. Инновационный бизнес в России: недекларируемая реальность // Российское предпринимательство. 2012. № 2. С. 88-91.
37. Костенко, В. В. Федеральные источники правового регулирования инновационной деятельности в сфере предпринимательства / В. В Костенко // Пробелы в российском законодательстве. 2012 г. № 1. С. 303-306.
38. Проскурин В.К. Анализ и финансирование инновационных проектов // Учебное пособие для вузов. М.: Вузовский учебник: Инфра-М, 2011. 112 с.
39. Мотивилов О.В. Анализ развития национальной инновационной системы и мер по его поддержке // Инновации. 2014. №7. С.34-38.

40.Чеберко Е.Ф., Казаков В.А. Социокультурные факторы инновационного развития // Проблемы современной экономики. 2013. №3. С.56-62.