

Министерство образования и науки Российской Федерации
 федеральное государственное автономное
 образовательное учреждение высшего образования
 «Национальный исследовательский Томский политехнический университет» (ТПУ)

Институт социально-гуманитарных технологий
 Специальность 410301 «Зарубежное регионоведение»
 Кафедра истории и философии науки и техники

ДИПЛОМНЫЙ ПРОЕКТ/РАБОТА

Тема работы
Особенности функционирования свободных экономических зон в Республике Корея УДК 339.543.027.2 (519)

Студент

Группа	ФИО	Подпись	Дата
11321	Модорова Алина Олеговна		

Руководитель

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Старший преподаватель	Рагозин Дмитрий Валерьевич	Кандидат ист. наук		

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ:

Зав. кафедрой	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Зав. кафедрой ИФНТ	Трубникова Н.В.	Д.и.н.		

Планируемые результаты обучения

Механизм определения планируемых результатов обучения основан на требованиях ФГОС и стандартов ТПУ по формированию общекультурных (универсальных) и профессиональных компетенций выпускников, положениях концепции ООП, учете целей ООП и рекомендаций заинтересованных работодателей.

Механизм корректировки результатов обучения предполагает совершенствование системы оценивания знаний, умений и навыков, приобретаемых студентами в образовательном процессе, внедрения в практику учебного процесса индивидуальных и групповых творческих проектов, проведения учебно-исследовательской и научно-исследовательской работы, прохождения практик, выполнения ВКР.

Код результата	Результат обучения (выпускник должен быть готов)	Требования ФГОС, критериев и/или заинтересованных сторон
<i>Профессиональные компетенции</i>		
P1	Осуществлять профессиональный письменный перевод официальной и деловой документации на английском языке и языках региона специализации (китайском, японском, корейском)	Требования ФГОС (ОК-3, ОК-4, ОК-11, ПК-12, ПК-13, ПК-14, ПК-15, ПК-16, ПК-17)
P2	Осуществлять протокольное сопровождение официальных лиц и устный перевод выступлений по вопросам, касающимся торгово-экономической, общественно-политической, культурно-страноведческой проблематики	Требования ФГОС (ОК-2, ОК-3, ПК-12, ПК-13, ПК-14, ПК-15, ПК-16, ПК-17) Требования заинтересованных работодателей (Институт международного образования и языковой коммуникации ТПУ, Томский государственный университет)
P3	Осуществлять функции секретаря, секретаря-референта руководителей региональных и федеральных органов государственного управления, ответственных за проведение внешней политики в отношении зарубежных стран и регионов	Требования ФГОС (ПК-1, ПК-2, ПК-3, ПК-4, ПК-5, ПК-6, ПК-7, ПК-8, ПК-9, ПК-10, ПК-11, ПК-14, ПК-15; ОК-8, ОК-9, ОК-10, ОК-11, ОК-12, ОК-13, ОК-14, ОК-15)

P4	Формировать базы данных по различным аспектам социально-политического, экономического, культурного развития стран и регионов	<p>Требования ФГОС (ПК-1, ОК-10,11,12,13,14)</p> <p>Требования заинтересованных работодателей (Институт международного образования и языковой коммуникации ТПУ, Томский государственный университет)</p>
P5	Анализировать информацию по региону специализации, отдельным странам, организациям, деятелям с использованием источников на русском и английском языках, китайском, корейском и японском языках.	<p>Требования ФГОС</p> <p>ПК-1, ПК-2, ПК-4, ПК-5, ПК-6, ПК-7, ПК-8, ПК-9, ПК-10, ПК-11, ПК-12, ПК-14, ПК-15, ПК-16, ОК-13</p> <p>Требования заинтересованных работодателей (Институт международного образования и языковой коммуникации ТПУ, Томский государственный университет)</p>
P6	Проводить экспертные работы с документацией, предназначенной для развития деловых, культурных, дипломатических контактов российских предприятий, учреждений, фирм с зарубежными партнёрами	<p>Требования ФГОС</p> <p>ПК-1, ПК-3 ПК-4, ПК-5, ПК-8, ПК-9, ПК-10, ПК-14, ПК-15,</p> <p>Требования заинтересованных работодателей (Институт международного образования и языковой коммуникации ТПУ, Томский государственный университет)</p>
P7	Проводить консультирование представителей государственных учреждений, фирм и других заинтересованных лиц по экономическим, общественно-политическим, социально-культурным вопросам, связанным с регионом специализации	<p>Требования ФГОС</p> <p>ПК-1, ПК-2, ПК-3, ПК-4, ПК-5, ПК-6, ПК-7, ПК-8, ПК-9, ПК-10, ПК-11, ПК-12, ПК-14, ПК-15</p> <p>Требования заинтересованных работодателей (Институт международного образования и языковой коммуникации ТПУ, Томский государственный университет)</p>

P8	<p>Готовить на русском и английском языках, а также на китайском, корейском и японском языках информационные буклеты, рекламные проспекты и иные информационно-аналитические материалы, предназначенные для продвижения интересов отечественных предприятий и организаций за рубежом,</p>	<p>Требования ФГОС (ПК-15, ПК-16, ПК-17)</p> <p>Требования заинтересованных работодателей (Институт международного образования и языковой коммуникации ТПУ, Томский государственный университет)</p>
P9	<p>Готовить дайджесты научных и информационно-аналитических изданий общественно-политической, торгово-экономической, культурологической направленности на русском, английском языке, а также на языках региона специализации (китайском, корейском, японском)</p>	<p>ПК-7, ПК-14, ПК-16</p>
P10	<p>Осуществлять письменный перевод общественно-политической, научно-популярной и художественной литературы</p>	<p>Требования ФГОС</p> <p>ОК-3, ПК-12, ПК-13, ПК-16</p>
P11	<p>Осуществлять компьютерный набор и первичную верстку информационных материалов на русском и английском языке, а также на языке региона специализации (китайском, корейском, японском)</p>	<p>Требования ФГОС ОК-11</p> <p>Требования заинтересованных работодателей (Институт международного образования и языковой коммуникации ТПУ, Томский государственный университет)</p>
P12	<p>Планировать, осуществлять и готовить к презентации результаты индивидуального научного исследования по проблематике международных отношений и региона специализации</p>	<p>Требования ФГОС</p> <p>ОК-10, ПК-7, ПК-8, ПК-9</p> <p>Требования заинтересованных работодателей (Институт международного образования и языковой коммуникации ТПУ, Томский государственный университет)</p>
P13	<p>Составлять аннотированную научную библиографию по тематике, связанной с регионом специализации, на русском,</p>	<p>Требования ФГОС</p>

	английском языках, а также на языке региона специализации (китайском, корейском, японском)	ПК-7, ПК-8
P14	Участвовать в подготовке учебников, учебно-методических материалов по общественно-политическим и гуманитарным дисциплинам	Требования ФГОС ПК-7, ПК-8, ПК-9, ПК-10, ПК-11 Требования заинтересованных работодателей (Институт международного образования и языковой коммуникации ТПУ, Томский государственный университет)
P15	Применять знания по истории, культуре, этнологии, этнической психологии стран и народов региона специализации в переговорном процессе, в организации культурно-просветительских мероприятий	Требования ФГОС ОК-2, ОК-3, ОК-9 Требования заинтересованных работодателей (Институт международного образования и языковой коммуникации ТПУ, Томский государственный университет)
P16	Организовать и проводить выставки, презентации, аукционы и иные мероприятия в сфере культуры	Требования ФГОС ПК-17, ОК-3, ОК-10 Требования заинтересованных работодателей (Институт международного образования и языковой коммуникации ТПУ, Томский государственный университет)
P17	Подготовить материалы о международных мероприятиях в сфере культуры, проводимых в России и за рубежом, на русском и английском языке, а также на языках региона специализации (китайском, корейском, японском)	Требования ФГОС ПК-16
<i>Универсальные компетенции</i>		
P18	Толерантно воспринимать культурные, конфессиональные, политические,	Требования ФГОС (ОК-1)

	мировоззренческие особенности народов иных культурных традиций	Требования заинтересованных работодателей (Институт международного образования и языковой коммуникации ТПУ, Томский государственный университет)
P19	Применять знания основ дипломатического и академического этикета в профессиональной деятельности	Требования ФГОС (ОК-2) Требования заинтересованных работодателей (Институт международного образования и языковой коммуникации ТПУ, Томский государственный университет)
P20	Применять навыки рефлексии, адекватно оценивать свои образовательные и профессиональные результаты	Требования ФГОС (ОК-5)
P21	Понимать социальную значимость своей профессии, нести персональную ответственность за результаты своей профессиональной деятельности	Требования ФГОС (ОК-6) Требования заинтересованных работодателей (Институт международного образования и языковой коммуникации ТПУ, Томский государственный университет)
P22	Владеть культурой взаимоотношений, эффективно работать индивидуально и в качестве члена и руководителя группы, следовать производственной дисциплине, демонстрировать ответственность за результаты работы и готовность следовать корпоративной культуре организации	Требования ФГОС (ОК-4, 5, 6, 15, 16, 17, 18) Требования заинтересованных работодателей (Институт международного образования и языковой коммуникации ТПУ, Томский государственный университет)
P23	Выстраивать перспективные стратегии личностного и профессионального развития, самостоятельно учиться и непрерывно повышать квалификацию в течение всего периода профессиональной деятельности	Требования ФГОС (ОК-7) Требования заинтересованных работодателей (Институт международного образования и языковой коммуникации ТПУ, Томский государственный

		университет)
P24	Осуществлять свободную коммуникацию на английском языке на бытовом и деловом уровне	Требования ФГОС (ОК-3) Требования заинтересованных работодателей (Институт международного образования и языковой коммуникации ТПУ, Томский государственный университет)
P25	Владеть культурой речи, мышления, основами профессионального этикета	Требования ФГОС (ОК-2) Требования заинтересованных работодателей (Институт международного образования и языковой коммуникации ТПУ, Томский государственный университет)



Министерство образования и науки Российской Федерации
федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«Национальный исследовательский Томский политехнический университет» (ТПУ)
Институт социально-гуманитарных технологий
Направление подготовки 410301 Зарубежное регионоведение
Уровень образования – бакалавриат
Кафедра ИФНТ

УТВЕРЖДАЮ:
Зав. кафедрой
Трубникова Н.В.

(Подпись) (Дата)

ЗАДАНИЕ
на выполнение выпускной квалификационной работы

В форме:

Бакалаврской работы

(бакалаврской работы, дипломного проекта/работы, магистерской диссертации)

Студенту:

Группа	ФИО
11321	Модорова А.О.

Тема работы:

Особенности функционирования свободных экономических зон в Республике Корея

Утверждена приказом директора (дата, номер)

Срок сдачи студентом выполненной работы:

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ:

Исходные данные к работе

Объект исследования – особые экономические зоны;
Предмет исследования – свободные экономические зоны Республики Корея, как значимый экономический механизм интеграции национальной экономики в мировую.
Целью выпускной квалификационной работы является комплексный анализ функционирования свободных экономических зон в Республике Корея, а также выявление проблем

	функционирования и перспектив использования корейского опыта в создании СЭЗ.
Перечень подлежащих исследованию, проектированию и разработке вопросов	<ul style="list-style-type: none"> • - изучение предпосылок создания СЭЗ; • - рассмотрение сущности свободных экономических зон, а точнее понятие СЭЗ, подходов к его определению, целей создания, а также классификации СЭЗ; • - исследование причин возникновения СЭЗ в Республике Корея; • - выявление характерных черт корейских СЭЗ; • - выделение проблем функционирования корейских СЭЗ на современном этапе; • - оценка перспектив развития корейских СЭЗ; • - обобщение опыта функционирования СЭЗ в Республике Корея в аспекте возможного внедрения СЭЗ.
Названия разделов, которые должны быть написаны на русском и иностранном языках:	
1.1 История создания СЭЗ	На русском языке
1.2 Цели создания СЭЗ	На русском языке
1.3 Классификация свободных экономических зон	На русском языке
2.1 ОЭЗ "Янтарь" в Калининградской области	На русском языке
2.2 История развития и особенности режима особой экономической зоны в Калининградской области	На русском языке
2.3 Достижения функционирования режима особой экономической зоны в Калининградской области	На русском языке
2.4 Перспективы развития особой экономической зоны в Калининградской области	На русском языке
3.1 Анализ эффективности функционирования органов таможенной службы на территории СЭЗ в Калининградской области	На русском языке
3.2 Анализ типичных нарушений со стороны резидентов СЭЗ в Калининградской области	На русском языке
3.3 Рекомендации по совершенствованию	На русском языке

законодательства для увеличения эффективности функционирования таможенных органов на территории СЭЗ в Калининградской области	
---	--

Дата выдачи задания на выполнение выпускной квалификационной работы по линейному графику	
--	--

Задание выдал руководитель:

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Старший преподаватель кафедры ИФНТ	Рагозин Д.В.	Канд. ист. наук		

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
11321	Модорова А.О.		

Министерство образования и науки Российской Федерации
 федеральное государственное автономное
 образовательное учреждение высшего образования
 «Национальный исследовательский Томский политехнический университет» (ТПУ)

Институт социально-гуманитарных технологий
 Направление подготовки 410301 Зарубежное регионоведение
 Уровень образования – бакалавриат
 Кафедра ИФНТ
 Период выполнения _____ (осенний / весенний семестр 2015/2016 учебного года)

Форма представления работы: бакалаврская работа

Особенности функционирования свободных экономических зон в Республике Корея

Модорова Алина Олеговна

КАЛЕНДАРНЫЙ РЕЙТИНГ-ПЛАН					
выполнения выпускной квалификационной работы					
Срок сдачи студентом выполненной работы				6.06.2016	
Дата контроля	Название раздела (модуля) / вид работы (исследования)			Максимальный балл раздела (модуля)	
15.09.2015– 20.10.2015	Введение	Написание текста	Сдан в срок	6	6
30.10.2015– 30.12.2015	Глава 1. Теория и история развития свободных экономических зон	Написание текста,	Сдан в срок	7	7
26.01.2016– 26.02.2016	Глава 2. Механизм и особенности функционирования свободных экономических зон в Республике Корея	Написание текста,	Сдан в срок	7	7
10.03.2016– 25.04.2016	Глава 3. Проблемы функционирования свободных экономических зон в Республике Корея	Написание текста,	Сдан в срок	8	8
3.05.2016– 25.05.2016	Заключение	Написание текста	Сдан в срок	6	6
26.05.2016- 28.05.2016	Список использованной литературы и источников	Систематизация и оформление списка использованной литературы и	Сдан в срок	6	6

		ИСТОЧНИКОВ			
Схема оценивания					
39-40	отлично				
35-38	очень хорошо				
31-34	хорошо				
27-30	удовлетворительно				
22-26	посредственно				
17-21	условно неудовлетворительно				
0-16	безусловно неудовлетворительно				

Составил преподаватель:

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Старший преподаватель	Рагозин Дмитрий Валерьевич	Канд. ист. наук		

СОГЛАСОВАНО:

Зав. кафедрой ИФНТ	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Трубникова Наталья Валерьевна	Д.и.н., профессор		

Реферат

Выпускная квалификационная работа «Особенности функционирования свободных экономических зон в Республике Корея» 72 с., 5 табл., 2 рис., 50 источников.

Ключевые слова: свободные экономические зоны, льготный режим, интеграция, инфраструктура.

Объектом исследования являются свободные экономические зоны.

Целью выпускной квалификационной работы является комплексный анализ функционирования свободных экономических зон в Республике Корея.

В процессе исследования были изучены теоретические основы свободных экономических зон, также проводился анализ состояния развития и перспектив свободных экономических зон в Республике Корея.

В результате исследования были выявлены причины создания свободных экономических зон в Южной Корее, особенности их функционирования и развития, а также проблемы и рекомендации по повышению эффективности южнокорейских свободных экономических зон.

Областью применения: рассмотренный в ВКР опыт функционирования и рекомендации по повышению эффективности СЭЗ в Республике Корея могут быть заимствованы при разработке плана по созданию СЭЗ. А также в учебно-методических целях при изучении курсов по специальности «Зарубежное регионоведение».

Значимость работы заключается в возможном практическом применении опыта создания и функционирования южнокорейских СЭЗ для России.

Abstract

Final qualifying work « Features of functioning of free economic zones in the Republic of Korea» 72 .p.,5 pic., 5 tab, 50 sources.

Keywords: free economic zones, preferential treatment, integration and infrastructure.

The object of research are free economic zones.

The aim of the final qualifying work is a comprehensive analysis of the functioning of free economic zones in the Republic of Korea.

During the study the theoretical basis of free economic zones have been studied, and analyzed condition of development and perspectives of free economic zones in the Republic of Korea.

As a result the reasons for the creation of free economic zones in South Korea, the peculiarities of their functioning and development, as well as the problems and recommendations for improving the effectiveness of South Korean free economic zones were revealed.

An area of application: the experience of functioning and recommendations for improving the efficiency of the FEZ in the Republic of Korea can be taken in developing the plan to establish a free economic zone.

The significance of the work lies in the possibility of improving possible practical application of the experience of creation and functioning of the South Korean FEZ for Russia.

Оглавление

Введение.....	16
1. Теория и история развития свободных экономических зон.....	20
1.1. История создания свободных экономических зон.....	20
1.2. Понятие «свободные экономические зоны» и различные подходы к его определению.....	25
1.3. Цели создания свободных экономических зон	29
2. Механизм и особенности функционирования свободных экономических зон в Республике Корея	49
2.1. История создания развития свободных экономических зон в Республике Корея.....	49
2.2. Факторы развития свободных экономических зон.....	55
2.3. Характеристика структуры свободных экономических зон	66
3. Проблемы функционирования и перспективы развития свободных экономических зон	71
3.1. Проблемы функционирования свободных экономических зон.....	71
3.2. Рекомендации по повышению эффективности свободных экономических зон в Республике Корея	74
Заключение	79
Список использованной литературы и источников.....	83

Введение

Восточная Азия является одним из самых динамично развивающихся регионов. Исключительно выгодное географическое положение Республики Корея имеет стратегическое значение, так как она соседствует с экономически сильными странами, такими как Китай, Япония и Россия. Благодаря этому Южная Корея имеет свободный доступ на рынки этих стран, а также ресурсам, которыми она обладает в ограниченном объеме. Кроме того Южная Корея связывает Европу и страны Азиатско-Тихоокеанского региона через Транссибирскую и Трансазиатскую железнодорожные магистрали.

Актуальность темы дипломной работы обусловлена потребностью науки и практики в изучении корейского опыта использования иностранных инвестиций, его организационных и внедренческих форм, одной из наиболее перспективных среди которых является создание и развитие свободных экономических зон (СЭЗ), способствующих интегрированию национальной экономики в региональное и мировое хозяйство. Актуальность также определяется необходимостью анализа специфических современных проблем создания и функционирования свободных экономических зон в Южной Корее, как одной из форм включения национальной экономики этой страны в мировую систему хозяйствования. При этом опыт Южной Кореи показывает эффективность развития подобных образований, что обуславливает необходимость изучения данного экономического образования.

Таким образом, актуальность темы дипломной работы обусловлена не только международно признанной эффективностью свободных экономических зон, но и необходимостью анализа успешного функционирования южнокорейских СЭЗ.

Предметом исследования являются свободные экономические зоны Республики Корея, как значимый экономический механизм интеграции

национальной экономики в мировую, а объектом исследования – свободные экономические зоны.

Научная новизна работы состоит в том, что впервые сделана попытка критически осмыслить факторы успеха развития СЭЗ в Южной Коре, а также возможного практического применения опыта создания и функционирования южнокорейских СЭЗ для России.

Целью выпускной квалификационной работы является комплексный анализ функционирования свободных экономических зон в Республике Корея, а также выявление проблем функционирования и перспектив использования корейского опыта в создании СЭЗ.

В соответствии с поставленной целью были определены следующие задачи:

- изучить предпосылки создания СЭЗ;
- рассмотреть сущность свободных экономических зон, уточнить понятие СЭЗ, подходы к его определению, цели создания, а также классификацию СЭЗ;
- исследовать причины возникновения СЭЗ в Республике Корея;
- выявить характерные черты корейских СЭЗ;
- выделить проблемы функционирования СЭЗ в Южной Корее на современном этапе;
- оценить перспективы развития южнокорейских СЭЗ;
- обобщить опыт функционирования СЭЗ в Республике Корея с учетом перспектив возможного внедрения СЭЗ (Что подразумевается под внедрением СЭЗ в данном конкретном случае?).

Методология исследования. В качестве метода научного исследования при написании дипломной работы использовался системный анализ. Кроме того, в работе использованы возможности сравнительного метода. Также в исследовании использованы формально-юридический и сравнительно-правовой методы. И в заключение используется метод обобщения изученных данных.

При написании выпускной квалификационной работы был привлечен широкий круг источников и научной литературы как зарубежных, так и отечественных авторов, среди которых можно выделить несколько разделов.

Во-первых, была рассмотрена законодательная база свободных экономических зон Южной Кореи, регулирующая деятельность иностранных инвесторов, а также разного рода программы экономического развития и отдельные проекты.

Во-вторых, список использованной литературы охватывает научные исследования (статьи, монографии, коллективные и индивидуальные доклады, диссертации, авторефераты и др.), в которых изучена сущность СЭЗ, причины создания и их место в интеграционных связях, классификация СЭЗ и их особенности. Следует отметить, что различные аспекты развития инновационной системы, а также особенности функционирования СЭЗ как института инновационного развития экономики были исследованы в работах многих зарубежных и отечественных авторов. Несмотря на то, что их работы были написаны в 90-е годы XX века, они не утратили свою актуальность и вносят огромный вклад в теоретическое исследование данного предмета.

В статье «Свободные экономические зоны – динамичные «островки» мирового хозяйства» Бобровой В.В. и Мартынюк Е.А. рассмотрены понятие, сущность, история возникновения свободных экономических зон в мировой экономике. Приведены научные подходы в классификации свободных экономических зон.

В статье Семенова Г.В. «Развитие свободных экономических и оффшорных зон» рассматриваются теоретические основы формирования свободных экономических зон в условиях переходной экономики. Автором на основе анализа различных подходов к теоретическим концепциям выявлены особенности формирования СЭЗ в мире. Обоснована роль СЭЗ в развитии интеграционных процессов и уточнено их место в теории интеграции. Также на основе изучения зарубежного опыта организации

свободных экономических зон в статье выявлен положительный опыт развитых стран в этом направлении.

В статье Павлова П.В. «Роль различных типов свободных экономических зон в развитии мировой экономики» рассматриваются принципы, задачи, и цели создания свободных экономических зон.

Также большое значение имела для данного исследования статья Банг Хи Сока, профессора Сеульского университета Чунан. В статье проанализирован опыт и результаты внедрения в экономику Южной Кореи свободных экономических зон, их современное состояние и перспективы дальнейшего развития.

В-третьих, в работе представлены данные национальной статистики Республики Корея, материалов различных организаций и ведомств свободных экономических зон, функционирующих на их территориях, а также статистическими материалами международных организаций – Организации Объединенных Наций, Организации экономического сотрудничества и развития, Всемирной организации интеллектуальной собственности, Международного энергетического агентства о производстве и потреблении основных источников энергии и Группы Всемирного Банка.

Дипломная работа состоит из трех глав. В первой главе рассмотрены теоретические основы свободных экономических зон. Также изучены сущность СЭЗ, причины создания и их место в интеграционных связях, классификация СЭЗ и их особенности.

Вторая глава дипломной работы непосредственно посвящена особенностям функционирования СЭЗ в Республике Корея. Рассмотрены организационная структура СЭЗ, их основные типы. Также во второй главе рассмотрена история создания корейских СЭЗ.

В третьей главе дан анализ опыта создания СЭЗ в Южной Кореи, При написании третьей главы была сделана попытка выявления основных проблем развития СЭЗ, с которым столкнулось правительство Южной Кореи, а также рекомендации по повышению эффективности СЭЗ.

1. Теория и история развития свободных экономических зон

1.1. История создания свободных экономических зон

История создания свободных экономических зон уходит корнями в далекое прошлое. Исторически сложилось так, что исходным признаком свободных экономических зон (СЭЗ) является особый режим таможенного обложения. Это объясняется тем, что преобладающей формой международного экономического сотрудничества долгое время являлась внешняя торговля. Поэтому уже почти 2000 лет тому назад в целях содействия торговле власти греческого государства – острова Делос – провозгласили в 166 г. до н.э. первую документально известную нам свободную зону. На острове проезжие купцы освобождались от налогов, пошлин и выполнения административных формальностей. Делос играл заметную посредническую роль в торговле между Западом и Востоком на протяжении 80 лет.

В XII–XIII вв. стали функционировать зоны свободной торговли. Прообраз зоны свободной торговли простирался вдоль реки Западная Двина. Эта река в раннем Средневековье стала одним из важнейших торговых путей, соединивших Арабский Халифат с восточнославянским миром. Западная Двина и сухопутные дороги вдоль нее объявлялись свободными торговыми путями.

Огромное влияние на развитие простейших экономических зон оказал Ганзейский союз в центральной Европе, способствуя тем самым развитию торговых отношений между Западной и Восточной Европой. Развитие европейского региона в этот период истории привело к появлению уникального в истории примера межнационального обмена и экономической кооперации, т.е. появлению «Ганзы городов». Слово «ганза» («Hanse») означает «союз, товарищество». Ганзейский союз стал одной из важнейших политико-экономических сил в Европе, равноправным партнером суверенных государств и заложил основы международной торговли. Под

эгидой Ганзейского союза с XIII по XVIII век состояло около двухсот городов, раскинувшихся от приполярного Бергена в Норвегии до русского Новгорода. Здесь, наряду с родными языками, в ходу был общий немецкий, все пользовались единой денежной системой, а жители обладали равными правами в пределах своего сословия.

К числу ганзейских городов относились Льеж и Амстердам, Ганновер и Кельн, Геттинген и Киль, Бремен и Гамбург, Висмар и Берлин, Франкфурт и Штеттин (ныне Щецин), Данциг (Гданьск) и Кенигсберг (Калининград), Мемель (Клайпеда) и Рига, Пернов (Пярну) и Юрьев (Дерпт, или Тарту), Стокгольм и Нарва и др.

Несмотря на это, началом первого этапа в развитии свободных экономических зон следует считать середину XIV века, когда в 1547 г. городом свободной торговли был объявлен г. Ливорно, где купцы добились права вести торговлю, не облагаемую налогами.

В целях противостояния жесткому таможенному режиму, сложности таможенных процедур и высоким пошлинам, которых придерживалось большинство европейских государств, в средние века в портовых городах Генуе, Венеции, Марселе возникают первые районы «порто-франко». Территория «порто-франко» отделяется от остальной территории города специальной таможенной границей. Движение товаров между «порто-франко» и зарубежными государствами было свободным, т.е. без таможенных формальностей и уплаты пошлин. При перемещении же товаров на территорию своей страны применялся обычный таможенный режим. В таких районах интенсивнее развивалось производство, активизировались транзитные перевозки, обеспечивалось снабжение населения товарами, которые не производились в данной стране, создавались новые рабочие места.

На смену «порто-франко» приходят «свободные гавани» или «свободные порты». В отличие от своих предшественников на территории «свободного порта» не разрешалось проживание лиц, не имевших отношение

к эксплуатации и охране товаров, потребление ими товаров, не оплаченных пошлиной. При ввозе товаров из «свободных портов» внутрь страны, таможенные пошлины взимались в обычном порядке. Статус «свободных портов» получают Гамбург, старые Ганзейские города - Любек и Данциг, такие известные порты, как Генуя и Марсель, а также российские - Одесса, Владивосток, Батуми.

Для конца XIX в. и начала XX в. характерны существенные открытия в научно-технической сфере, которые революционизировали процесс производства и обусловили значительный экономический спад в ранее действовавших отраслях экономики многих регионов мира. Наряду с этим углубляется международное разделение труда, растет вывоз капитала. Внешнеэкономические связи охватывают не только торговлю, но и другие сферы деятельности. Эти условия предопределили начало второго этапа в развитии свободных экономических зон.

На этом этапе в поисках средств вывода из экономического кризиса отдельных территорий и отраслей был использован опыт функционирования «свободных портов». Основателями новой концепции свободных экономических зон были англичане П. Халл и Г. Хаув, а также американец С. Бутлер. Особенность разработанной ими концепции заключалась в том, что в этих зонах заинтересованным предпринимателям предоставлялся ряд налоговых льгот:

- сужалась регламентация их деятельности со стороны государственных органов;
- разрешалось осуществлять ряд банковских и страховых операций, которые обычно запрещались действующим законодательством, например, возможность оперировать любой валютой, иметь деловые отношения с контрагентами, находящимися вне зоны и др.

Такие меры способствовали активизации производственной, торговой, сервисной деятельности.

Изменяется характер и содержание предпринимательской деятельности в этих образованиях. Здесь, помимо коммерческой деятельности, разрешены обработка товаров, их производство, основываются специальные производства. Это обусловило создание новых рабочих мест, обеспечило занятость населения и увеличение прибыли. Впоследствии на их основе возникают «свободные экспортно-производственные зоны», предпринимательская деятельность в которых ориентирована на развитие экспортного потенциала и расширение производства товаров на экспорт.

Третий этап в развитии особых зон начинается во второй половине XX века и характеризуется очередным витком НТР, открытиями и реализацией новых достижений науки и техники, появлением многих независимых государств в результате антиколониальной борьбы.

На этом этапе широкое распространение получили «свободные экспортно-производственные зоны», но с новым характером их организации и функционирования. Начало этому этапу положила Ирландия, создавшая такую зону в районе аэропорта Шеннон в 1959 году на основе использования национального научно-технического потенциала. С тех пор новый тип "свободных экспортно-производственных зон" добился весьма крупного успеха, распространившись преимущественно в развивающихся странах.

Отличительная черта этих зон состоит в том, что на основе использования льготного правового и валютно-финансового режима в рамках этих зон обеспечивается развитие экспортно-ориентированных производств, привлекая для этого местные (государственные, региональные, частные) и иностранные ресурсы в форме прямых и косвенных инвестиций, выручку от экспорта промышленной продукции, передовую технику и технологию.

К началу 90-х годов XX в. число СЭПЗ нового типа, зарегистрированных в 120 странах мира, возросло до 300 (2, с. 11) .

Высокие темпы развития научно технического прогресса обусловили выделение в самостоятельную группу научно-внедренческих зон, что предопределило появление в специальной литературе новых терминов:

научные центры, научно-технологические парки, технопарки, технополисы и т.п.

Этот период характеризуется также расширением границ интеграции мирового хозяйства, увеличением степени открытости экономик ряда стран, что неизбежно сопровождается соответствующим развитием товарно-кредитных отношений, растущей взаимосвязанностью всех государств, их национальных экономик и финансовых рынков. Возникает потребность в квалифицированном обслуживании и стимулировании этих процессов. В связи с этим появляются новые специализированные виды зон: «свободные банковские», «свободные страховые», «рекреационно-туристические», «оффшорные» зоны¹.

Четвертым этапом можно назвать начало 80-х годов XX века, когда к процессам использования идеи свободных экономических зон присоединились постсоциалистические страны Европы, такие как Болгария, Венгрия, Польша, Румыния, СССР, Югославия, а также Азия - Китай и Вьетнам.

Анализ эволюции свободных экономических зон позволяет сделать вывод о том, что в своем развитии они прошли несколько этапов, причем каждый последующий из них характеризовался задачей расширения границ и форм международного сотрудничества, усложнением решаемых проблем и механизма хозяйствования.

¹Королев А.Ю. Свободные экономические зоны: мировой опыт и Россия // Экономика и жизнь. 1997. №4 55 с.

1.2. Понятие «свободные экономические зоны» и различные подходы к его определению

В экономической литературе широко используется понятие «свободные экономические зоны». При этом существует множество трактовок понятия «свободные экономические зоны» как у зарубежных специалистов, так и у отечественных. Поэтому в научной литературе нет устоявшегося понятия «свободная экономическая зона». Данное обстоятельство обусловлено многообразием особых экономических зон, целей их создания, а также их постоянной трансформацией и модификацией в процессе их исторического развития.

По определению экспертов ООН, «СЭЗ – ограниченные промышленные районы, представляющие собой часть территории страны с беспошлинным таможенным и торговым режимом, где иностранные фирмы, производящие продукцию главным образом на экспорт, пользуются рядом налоговых и финансовых льгот»².

Международная Киотская конвенция (1979 г.) «Об упрощении и гармонизации таможенных процедур» определяет сегодня понятие СЭЗ, как части территории государства, выведенной за рамки таможенных границ, в которой любое передвижение товаров и денег не подвластно административному или какому-либо иному контролю.

Как считают российские экономисты, Данько Т. П. и Округ З. М., СЭЗ - это «составная часть хозяйственного комплекса страны, специально выделяемая на данном этапе из общего экономического контекста в качестве приоритетной, обеспечивающая распределение и производство общественного продукта, включая иностранный продукт для достижения при этом определенной цели в социально-экономическом развитии страны».

В пособии «Экономика» под редакцией А. С. Булатова дано такое определение СЭЗ: «Свободная экономическая зона - территория, где

² Организация объединенных наций. [Электронный ресурс]: // <http://www.un.org/ru/>

деятельность, обусловленная статусом зоны, пользуется налоговыми льготами».³

Словарь по налогам (авторы Е. И. Александрова и Б. Т. Лагутенко) рассматривает СЭЗ как «обособленную часть территории государства, на которой создаются благоприятные условия для разнообразных внешнеэкономических операций»⁴, а книга «Совместное предпринимательство» под редакцией Б. Г. Дякина - как «обособленную часть территории государства, которая установлена законом или иным нормативным актом вне таможенной территории страны».⁵

Мэнг Гуангвен, немецкий профессор Рупрехт-Карлского университета в Хайделберге, утверждает, что СЭЗ могут быть определены следующим образом. Для того чтобы реализовать определенные экономические и политические цели, СЭЗ географически определяют как области или зоны внутри страны или на трансграничной территории между несколькими странами, где особенно допускаются определенные виды хозяйственной деятельности и предоставляется право ведения свободной торговли, а также другие льготы и привилегии, отличные от предоставляемых в остальной части страны.

В российском законодательстве используется следующее понятие свободной экономической зоны: «Свободная экономическая зона представляет собой ограниченный участок территории Российской Федерации, в пределах которого устанавливается особый режим предпринимательской деятельности. Этот режим предоставляется коммерческим организациям, созданным в организационно-правовых формах, предусмотренных гражданским законодательством Российской

³Булатов А.С. Экономика. Учебное пособие / А.С. Булатов. – М.: БЕК, 1995. – 37 с.

⁴Александрова Е.И. Лагутенко Б.Т. Краткий словарь по налогам. - М.: Экономика, 1998. – 13 с.

⁵Дякин Б.Г. Совместное предпринимательство: мировой опыт - М.: РОСБИ, 1996. - 49 с..

Федерации, и филиалам иностранных юридических лиц, которые зарегистрированы в этой зоне в качестве участников».⁶

Несмотря на существование множества различных вариантов определений понятия «свободная экономическая зона» специалисты выделяют ее характерный признак - обособленная территория, район. В целом же, при всем многообразии точек зрения просматриваются попытки либо объединить два критерия (специфику участников свободной экономической зоны, то есть преимущественно иностранные участники, и особые льготные условия), либо отдать предпочтение в исследовании свободных экономических зон одному из них: специфике участников или особым льготным условиям.

Специалисты ООН указывают только на таможенный режим (особый режим внешнеэкономической деятельности), действующий на территории СЭЗ. Но современные СЭЗ могут быть не только таможенными зонами. Например, льготы, предоставляемые в таких зонах, как технополисы или свободные финансовые зоны, совсем не связаны с таможенным режимом. Стоит заметить, что определение СЭЗ, появившееся более 30 лет назад, сегодня устарело, поскольку появились новые виды зон.

Определение, данное в Международной Киотской конвенции, также является несколько устаревшим, так как товарооборот в пределах СЭЗ находится под административным контролем и при этом имеет ряд административных и гражданско-правовых льгот и гарантий.

В учебнике Т. Данько и З. Окрут вообще трудно выделить какие-либо характерные признаки свободных зон. СЭЗ рассматриваются как территории приоритетного развития, но такими территориями могут быть не только свободные экономические зоны.

Определение, данное в учебнике, А. С. Булатова отражает важный признак СЭЗ - наличие на их территории налоговых льгот. Однако оно не

⁶ Федеральный закон от 22.07.2005 №116-ФЗ (ред. От 13.07.2015) «об особых экономических зонах в Российской Федерации»

рассматривает специфику участников СЭЗ. У определения СЭЗ, содержащегося в книгах Б. Г. Дякина и Е. Александровой и Т. Лагутенко, тот же недостаток - указывается только на особый внешнеэкономический режим.

Таким образом, свободную экономическую зону можно определить как обособленную часть суверенной территории принимающей страны, на которой устанавливается особый правовой режим для бизнеса, включающий налоговые, таможенные, административные и гражданско-правовые льготы и гарантии иностранным предприятиям. СЭЗ являются территориями особой целевой направленности, обусловленной экономическими, социальными, демографическими критериями и потребностями ее развития.

1.3. Цели и предпосылки создания свободных экономических зон

В мировой практике накоплен положительный опыт создания и функционирования СЭЗ различного типа. Сегодня в мире существуют 1350-1450 таких зон.⁷⁸ По другим данным, в настоящее время в мире существует порядка 25 разновидностей и функционирует около 2000 свободных экономических зон, в том числе более 400 зон свободной торговли, столько же научно-промышленных парков, более 300 экспортнопроизводственных зон, 100 зон специального назначения (экологоэкономических, оффшорных, туристических и т.д.)⁹.

Мировой опыт свидетельствует, что разные страны, обладая какими-либо географическими, экономическими или другими преимуществами, ставят различные цели при организации СЭЗ.

Одни страны используют зоны в качестве интеграционного экономического механизма, другие - с целью привлечь иностранную технологию. Великобритания, например, начиная с 1981 года стала создавать свободные аэропорты (в Ливерпуле, Бирмингеме, Кардиффе, Саусантоне, Престрихе и Белфасте) с целью расширения возможностей занятости, привлечения деятельности, способной активизировать экономическую конъюнктуру на национальном уровне.¹⁰

В развитых капиталистических странах СЭЗ создаются, как правило, в застойных районах, страдающих от безработицы, с недостаточно развитой инфраструктурой. Придавая таким районам статус свободных экономических зон, правительства этих стран не делают акцента на привлечении иностранных инвестиций, а стараются создать условия, максимально

⁷ Лешина И.Е. Предпосылки и цели создания СЭЗ. Проблемы и перспективы развития. [Электронный ресурс]: Электронный журнал «Проблемы местного самоуправления»

⁸Верецагин С.Г. Управление свободными экономическими зонами: цели создания, виды и налоговые преференции - Владивосток: ВГУЭС, 2009. – 157 с.

⁹Бабинцева В.А. Валкухин Х.И. Особые экономические зоны // Российский экономический журнал. 1992. №2 3-11 с.

¹⁰Королев А.Ю. Свободные экономические зоны: мировой опыт и Россия // Экономика и жизнь. 1997. №4 53-57 с.

стимулирующие развитие имеющихся производств, интегрированных во внутренний рынок, а также обеспечение дополнительных рабочих мест.

В новых индустриальных странах Азии зональная политика является элементом промышленной и направлена на создание отраслевых анклавов экономического роста (преимущественно экспортных и научно-технических). В развивающихся странах, имеющих невысокий уровень экономического развития при создании свободных экономических зон, ставятся задачи привлечения иностранного капитала, передовой технологии и управленческого опыта, стимулирования экспорта, улучшения его структуры, увеличения занятости и подготовки квалифицированных кадров, получения дополнительной валютной прибыли от сдачи в аренду земли, помещений, предоставления коммерческих и других услуг.

В обобщенном виде создание СЭЗ направлено на достижение таких экономических целей, как привлечение передовых, по отношению к национальным, технологий и активизация экономики путем привлечения иностранного капитала. Создание СЭЗ также предполагает «поступление валютных активов, и, таким образом, увеличение валютных запасов в стране»¹¹. За счет создания СЭЗ экономика страны насыщает внутренний потребительский рынок. СЭЗ способствуют созданию современной рыночной инфраструктуры и ускоренному развитию депрессивных районов. На современном этапе важное значение имеет освоение мирового опыта в области управления экономикой, международного предпринимательства, что происходит в результате создания СЭЗ. Однако создание СЭЗ преследует не только экономические цели, но и социальные цели: повышение уровня занятости населения и квалификации рабочей силы.

Что касается государства, то оно при создании СЭЗ, прежде всего, должно преследовать стратегические цели по решению таких важных макроэкономических задач, как ускорение темпов роста, модернизация

¹¹ Александрова Е.И. Специальные экономические зоны в мировом хозяйстве // Внешнеэкономическая деятельность. 1997. №10 15-20 с.

экономики и промышленности, насыщение внутреннего рынка высококачественными товарами и т.д. СЭЗ должны содействовать решению этих стратегических задач через мировой рынок – путем увеличения валютных поступлений за счет роста экспорта товаров и услуг. Среди конкретных задач, выполнение которых обеспечивает эффективное функционирование создаваемой зоны, необходимо выделить следующие:

- привлечение иностранного капитала и предпринимателей;
- максимальное использование местных ресурсов и рабочей силы;
- увеличение валютных поступлений;
- стимулирование развития отсталых районов, включая изменение их специализации;
- модернизация производственных структур и технологий, привлечение новейшей технологии и ноу-хау;
- повышение квалификации рабочей силы и специалистов, внедрение новых методов организации труда и производства;
- испытание новых методов хозяйствования, отработка и отбор наиболее эффективных форм деятельности в условиях свободного рынка.

Если попытаться рассмотреть конкретные цели создания СЭЗ, то их можно объединить в три блока: экономический, социальный и научно-технический.

Экономические цели:

- привлечение иностранного и национального капитала благодаря специальным льготным экономическим механизмам, стабильной законодательной базе и упрощению различных организационных процедур;
- использование преимуществ международного географического разделения труда и международного обращения капитала для расширения экспорта готовых изделий, рационального импорта и создания импортозамещающего механизма производства;

– ликвидация монополии на внешнюю торговлю через предоставление доступа к различным формам внешнеэкономической деятельности всем организациям и предприятиям СЭЗ;

– рост валютных поступлений в бюджет страны и регионов и др1.

Социальные цели:

– ускорение развития отсталых регионов за счет концентрации в пределах зон ограниченных национальных ресурсов;

– повышение занятости населения, создание новых рабочих мест, борьба с безработицей;

– создание слоя высококвалифицированной рабочей силы за счет изучения и внедрения на практике мирового опыта в сфере организации, управления, финансов; воспитание культуры менеджмента, ориентированной на мировые требования к технологии управления;

– удовлетворение потребностей населения в высококачественных товарах народного потребления, насыщение внутреннего рынка.

Научно-технические цели:

– привлечение передовых зарубежных и отечественных технологий;

– ускорение инновационных и внедренческих процессов; – привлечение зарубежных ученых и специалистов;

– повышение эффективности использования мощностей и инфраструктуры конверсионных комплексов.

Мировая практика предполагает два варианта создания СЭЗ. Вариант "сверху" означает, что образование зоны происходит по инициативе центральных властей и в рамках государственной программы, как, например, непосредственно в Южной Корее. Вариант "снизу", - создание СЭЗ в порядке рыночной самоорганизации, например, так как СЭЗ создавались в Доминиканской республике и Польше. Более динамично развивается второй вариант, в том числе при смешанном частно-государственном финансировании. Предложения об учреждении свободной экономической зоны направляются в специально уполномоченный государственный

федеральный или региональный орган, который после принятия решения об учреждении зоны включается в работу по формированию условий ее создания. Особое внимание при учреждении зон обычно уделяется таким критериям, как выбор места, формирование социальной и производственной инфраструктуры, отраслевая структура экономики региона.

Таким образом, можно с уверенностью сказать, что создание СЭЗ - действенное направление развития экономики отдельных территорий и регионов, ориентированное, как правило, на решение конкретных приоритетных экономических задач, реализацию стратегических программ и проектов. При этом, как показывает практика, система льгот, устанавливаемых в СЭЗ, в достаточной степени индивидуальна и тесно связана с реализуемыми на ее территории программами. Однако, как свидетельствует мировой и отечественный опыт, первоначальные цели и задачи, декларированные при создании СЭЗ, почти всегда не совпадают с тем, что происходит в результате их фактического развития.

1.4. Классификация свободных экономических зон

Современные СЭЗ весьма разнообразны и неоднородны, что в значительной степени затрудняет их систематизацию и классификацию, для чего в экономической литературе используются различные подходы.

Одной из задач исследования при классификации СЭЗ является выделение общих черт СЭЗ, позволяющих обосновать подходы и принципы системы управления и выявить особенности управления для каждого типа СЭЗ. В частности, Н. Смородинская, А. Капустин предлагают классифицировать СЭЗ по признаку хозяйственной специализации. В соответствии с этим признаком выделяются: зоны свободной торговли, промышленно-производственные, технико-внедренческие, сервисные и комплексные зоны, которые, в свою очередь, также подразделяются по более частным признакам.

Кроме того, Н. Смородинская в другой работе предлагает классифицировать СЭЗ в соответствии с еще одним признаком: размером и способом их организации. При таком подходе СЭЗ подразделяются на территориальные и функциональные (режимные). Классификация по этому признаку связана с существованием двух различных концептуальных подходов к организации СЭЗ: территориальным и функциональным. Согласно первому подходу, СЭЗ рассматривается как «обособленная территория, где все предприятия-резиденты пользуются льготным режимом хозяйственной деятельности»¹². В соответствии со вторым подходом, под СЭЗ понимается льготный режим, применяемый к определенному виду предпринимательской деятельности независимо от местоположения соответствующей фирмы или территории.

¹²Смородинская Н., Капустин А. Свободные экономические зоны: мировой опыт и российские перспективы // Вопросы экономики. 1999. №12 32-35с.

Согласно другому подходу, для более глубокого понимания сущности СЭЗ целесообразно применить еще два критерия классификации: по целям создания и степени влияния СЭЗ на национальную экономику.

В соответствии с предложенной классификацией необходимо рассмотреть различные типы и виды СЭЗ и представить их основные характеристики.

Зоны формирования открытого сектора экономики характерны для постсоциалистических стран Восточной и Центральной Европы, основной целью создания которых является ускоренное формирование рыночных отношений. Механизм управления этого типа СЭЗ ориентирован на создание благоприятного инвестиционного климата для иностранных инвесторов и активное привлечение инвестиций (Болгария, Венгрия, Китай, Польша, Россия и страны СНГ).

Зоны развития депрессивных районов и отраслей широко распространены в промышленно развитых странах (Великобритания, Германия, США, Франция). Особенностью механизма управления таких СЭЗ является «ориентация на создание благоприятных экономических, административных и правовых условий для национальных предприятий и активизации их деятельности».¹³

СЭЗ анклавного типа - территория страны, отделенная внутренней границей от остальной ее территории, на которой установлен жесткий таможенный режим. Они слабо связаны с внутренним рынком, ориентированы на развитие внешнеторговых связей и экспорта, в силу чего оказывают опосредованное влияние на национальную экономику. Размещаются, как правило, в приграничных районах страны.

СЭЗ типа экономических центров подчиняют свою деятельность не столько решению внешнеэкономических, сколько общехозяйственных задач страны. Они создаются и функционируют в рамках национальной экономики

¹³Боброва В.В. Мартынюк Е.А. Свободные экономические зоны – динамичные «островки» мирового хозяйства: их сущность и классификация // Вестник ОГУ. 2011. № 13 21-30 с.

как ее неотъемлемая часть и могут размещаться не только в приграничных, но и в глубинных районах страны. СЭЗ такого типа содействуют развитию особых видов предпринимательской деятельности (например, на базе конверсионных предприятий оборонного комплекса) независимо от места положения, обеспечивают прочные связи с национальной экономикой, так как объекты, на которые распространяется этот режим, уже действуют на местном рынке, взаимодействуют с другими хозяйствующими субъектами региона.

Свободные таможенные зоны (СТЗ) сочетают функции оказания таможенных услуг с услугами по торговым операциям. Поэтому в специальной литературе СТЗ, зоны свободной торговли, свободные порты, транзитные зоны рассматриваются как тождественные. СТЗ представляют собой компактные территориальные образования, выведенные за пределы таможенной территории. Создаются в целях: получения дополнительных валютных поступлений за счет активизации внешнеторговых операций; рационализации импорта. Их экономический механизм основан на льготном таможенном режиме, системе экспортно-импортного контроля над товарами, поступающими зону и реэкспортируемыми из нее. В частности, предусматривается:

- освобождение от импортных пошлин и квот любых товаров (как потребительских, так и производственного назначения), реэкспортируемых с территории зоны;
- временное освобождение от импортных пошлин любых товаров, предназначенных для ввоза на национальную таможенную территорию;
- поощрение развития сектора финансовых услуг (кредитование, страхование внешнеторговой деятельности и т.д.);
- могут создаваться валютные и товарные биржи, торгово-выставочные центры и т.п.

Однако, несмотря на такие преимущества, как незначительные стартовые капиталовложения, быстрая окупаемость инвестиций, есть и

некоторые уязвимые места. Есть высокая вероятность превращения зоны в центр контрабандного ввоза товаров на внутренний рынок страны.

Зоны свободной торговли (ЗСТ) создаются в интересах расширения экспорта и поощрения инвестиций из-за рубежа, а также стимулирования экономического развития регионов и стран.

ЗСТ представляют собой ограниченные территории, которые рассматриваются вне таможенного национального пространства государств. Под свободой таких зон понимается «освобождение товаров от уплаты таможенных пошлин, налога на импорт, других видов финансового контроля¹⁴. Товарная продукция, ввозимая в зону свободной торговли, не декларируется, но таможенная администрация имеет право организовать контроль внутри зоны с целью не допустить провоза контрабанды и запрещенных товаров».

Национальные изделия и иностранные товары, оплаченные пошлиной, ввозимые в ЗСТ, принято считать экспортом с таможенной территории принимающей страны. После ввоза в зону на те же национальные и зарубежные товары распространяются все имеющиеся в зоне экспортные стимуляторы, включая налоговые скидки, налоговые премии, возврат сделанных ранее платежей и др. Товарная продукция иностранного производства, ввезенная в зону свободной торговли для потребления и использования в пределах ее границ, считается импортом и облагается таможенными пошлинами и налогами на импорт. Товары, которые вывозятся из зоны для использования в принимающем государстве, также облагаются таможенными пошлинами и налогами на импорт на тех же условиях, что и подобные товары, произведенные непосредственно в ЗСТ.

Промышленно-производственные зоны представляют собой компактные территориальные образования со специальным таможенным режимом, где промышленные компании производят экспортную и

¹⁴Васильев Л.Б. СЭЗ: мифы и действительность // Биржевые ведомости. 2000. № 1 25-31 с.

импортозамещающую продукцию, пользуясь определенными налоговыми льготами. Они создаются в целях:

- получения дополнительных валютных поступлений;
- создания новых рабочих мест;
- налаживания импортозамещающих производств;
- привлечения зарубежных капиталов, технологий и передовых методов

управления.

Соответственно, приоритетность указанных целей варьируется.

По рынку сбыта произведенной продукции такие зоны подразделяются на три типа:

1. Экспортно-производственные зоны.
2. Импортозамещающие зоны.
3. Смешанные (экспортно-импортозамещающие).

Экспортно-производственные зоны (ЭПЗ) являются наиболее распространенным видом промышленно-производственных зон. Специфической чертой таких зон является выраженное доминирование производств, налаживание которых не требует крупных капиталовложений: бытовая электроника и электротехника (сборка на импортных комплектующих), легкая промышленность и т.п. Производственная деятельность осуществляется преимущественно филиалами ТНК и совместными предприятиями, заинтересованными в интенсивном использовании дешевой рабочей силы и сырья принимающей стороны.

Как и любая СЭЗ экспортно-производственные зоны имеют ряд недостатков: слабая связь с экономикой принимающей страны; отсутствие реальной передачи технологий и использование преимущественно неквалифицированной рабочей силы.

Этот тип зон называют еще "зонами экспортной переработки" или "специальными зонами поощрения экспорта". Они представляют собой анклав в рамках национальной таможенной территории, обычно расположенной неподалеку от международных портов.

В целях поддержания конкурентных преимуществ дешевизны рабочей силы в ЭПЗ обычно вводится «особый режим регулирования трудовых отношений (запрет деятельности профсоюзов, освобождение предпринимателей от уплаты взносов в фонды социального страхования и т.п.)»¹⁵. Результативность этих льгот выражается в том, что власти многих государств обеспечили в ЭПЗ развитие приоритетных отраслей экономики, а также серьезно активизировали хозяйственную жизнь в депрессивных регионах и смогли оказать значительное влияние на всю национальную экономику. Как уже было сказано выше, иллюстрацией последнего может служить Ирландия, создавшая первую в послевоенной Европе экспортно-производственную зону "Шеннон".

Экспортно-производственные зоны в масштабе мировой системы хозяйства приобретают некоторые национальные и региональные особенности, отражающиеся даже в названии зон: в Великобритании, например, они называются предпринимательскими, в Китае - специальными экономическими и т.д. Однако природа ЭПЗ, их структура и экспортная направленность не изменяется.

Экспортно-производственная зона имеет многоцелевую направленность. Ее макроэкономические эффекты подразделяются на прямые и косвенные. Первые отражают соотношение чистых доходов от деятельности иностранных фирм в зоне в виде прироста экспортных поступлений, занятости, объема привлеченных инвестиций и затрат принимающей страны на инфраструктуру. Вторые - косвенно отражают степень воздействия зоны на национальную экономику новых технологий путем установления связей с национальными субпоставщиками, роста числа рабочих мест и уровня доходов в экономике страны в целом. Эффективность ЭПЗ обусловлена рядом слагаемых: активностью инвестиционной политики принимающей страны, географическим положением, состоянием

¹⁵Верещагин С.Г. Управление свободными экономическими зонами: цели создания, виды и налоговые преференции - Владивосток: ВГУЭС, 2009. – 157 с.

инфраструктуры, экономической и политической стабильностью и конъюнктурой внутреннего и внешнего рынков.

Модели импортозамещающих зон, ориентированных на внутренний рынок страны-учредителя, в чистом виде встречаются редко. В основном они используются в сочетании с другими типами зон, хотя правовая база в отношении импортозамещающей специализации (как приоритетной в рамках комплексных зон) предусмотрена.

Экспортно-импортозамещающие зоны сочетают преимущества экспортных и импортозамещающих зон. Как правило, они являются продуктом "эволюции" чисто экспортной зоны, когда на определенном этапе ее развития резидентам предоставляется право сбывать часть своей продукции на внутреннем рынке страны.

Несмотря на очевидные преимущества смешанных зон по сравнению с чистыми моделями промышленно-производственных зон, они имеют ряд уязвимых мест¹⁶:

- довольно трудно определить оптимально допустимый уровень сбыта продукции предприятий зоны на внутреннем рынке страны;
- появляется соблазн максимизировать административным путем приток в зону ресурсов с внутреннего рынка;
- множественность целей может привести к неэффективному функционированию зоны в целом.

Технико-внедренческие зоны представляют собой территориальные комплексы интеграции науки, образования и производства. Образуются в целях стимулирования разработки новых технологий и производства наукоемкой продукции, направляемой на экспорт и на внутренний рынок принимающей страны.

Ключевыми элементами особого режима в таких зонах выступают: льготное налогообложение резидентов; финансовые льготы (в первую

¹⁶Бабинцева В.А. Валкухин Х.И. Особые экономические зоны // Российский экономический журнал. 1992. №2 3-11 с.

очередь, пониженные ставки арендной платы и льготное кредитование) и льготный таможенный режим.

Существует несколько разновидностей технико-внедренческих зон, или технопарков, отличающихся друг от друга соотношением исследовательских и производственных функций, сферой и объемом кооперации и т.п.

«Исследовательские парки - это агломерации исследовательских подразделений промышленных компаний, группирующихся вокруг крупных научных центров, главным образом, университетов.»¹⁷ Круг их деятельности в большинстве случаев ограничивается оказанием научных услуг, прежде всего, разработкой технических новшеств. Последующие стадии инновационного процесса осуществляются чаще всего за пределами исследовательских парков.

Промышленные парки - неспецифическое территориальное сосредоточение предприятий, которые не характеризуются общностью¹⁸. Предлагая выгодные условия для их размещения (транспортная привязка, арендная плата, налоговые льготы и т.д.), государство оказывает поддержку производителям, размещаемым в регионах со слабой структурой¹⁹. Сроки их размещения в промышленных парках, как правило, не ограничиваются. Главное назначение этой формы - помочь предприятиям решить проблему размещения производства, резко обострившуюся в связи с ограниченностью пригодной для промышленной застройки территории.

Промежуточное положение между этими двумя типами парков занимают грюндерские, которые в большей степени являются разновидностью промышленных парков. Однако в то время как промышленные парки открыты для фирм разного производственного профиля, грюндерские центры предназначены для стартовой помощи только предприятий обрабатывающей промышленности. Перечень предлагаемых

¹⁷Гусев Б.О. Специальные экономические зоны сегодня // Проблемы Дальнего Востока. 1991. №3 13-17 с.

¹⁸Смородинская Н., Капустин А. Свободные экономические зоны: мировой опыт и российские перспективы // Вопросы экономики. 1999. №12 32-35с.

¹⁹Павлов П.В. Роль различных типов свободных экономических зон в развитии мировой экономики // Региональная теория и практика. 2006. №9 54-61 с.

здесь услуг шире, в частности налажено управленческое консультирование по широкому кругу проблем.

Инновационные центры в свою очередь являются разновидностью грюндерских центров, но отличаются от них концентрацией фирм, специализирующихся на внедренческой деятельности в области высоких технологий. В дополнение к службам коллективного пользования, действующим в грюндерских центрах, здесь функционируют специализированные компании рискованного капитала. Главной задачей такого центра является «поддержка (консультации по вопросам исследований, технологий, финансам и коммерческой деятельности) предпринимателей, территориально работающих вне центра, но занимающихся производством и реализацией новых технологий, представляющих собой на рынке относительно большой риск»²⁰.

Как показывает опыт, границы между отдельными видами парков размыты, и смешанные формы встречаются на практике значительно чаще, чем чистые.

Механизм управления технико-внедренческих СЭЗ включает помимо традиционных элементы инновационного менеджмента, что предопределяет создание более гибкой, адаптивной системы управления СЭЗ.

Технопарки обеспечивают условия для реализации всех стадий инновационного процесса от разработки и экспертизы новшества до выпуска образца товарного продукта и его реализации. Они могут быть центрами обучения предпринимателей, технологического трансфера, а также местом сервисной службы по оказанию широкого спектра услуг.

Сервисные зоны представляют собой территории со льготным режимом предпринимательской деятельности для фирм и институтов, оказывающих различные виды финансовых и нефинансовых услуг²¹. К сервисным зонам относятся оффшорные центры, где юридические лица

²⁰ Данько Т.П. Свободные экономические зоны в мировом хозяйстве - М.: «ИНФРА-М», 1998. – 168 с.

²¹ Семенов Г.В. Развитие свободных экономических и оффшорных зон // Российский экономический журнал. 1995. № 11 14019 с.

(фирмы, банки), не ведущие на данной территории хозяйственной деятельности, пользуются упрощенным режимом регистрации и налоговыми льготами.

Оффшорные финансовые центры создаются преимущественно в малых странах (как правило, островных) или на анклавных участках национальной территории, имеющих выгодное географическое положение и благоприятные климатические условия. «Интерес принимающей стороны состоит в получении дополнительных валютных поступлений от регистрационного сбора и оказания филиалам иностранных банков широкого круга услуг».²²

Свободные банковские и страховые зоны являются важным звеном международных расчетов. Они представляют собой обособленные секторы финансово-кредитной системы, где кредитные средства заимствуются у одних и предоставляются другим нерезидентам страны регистрации при посредничестве банков и других финансовых институтов, действующих на льготных условиях.

К числу льгот относятся: налоговые, полное или частичное упразднение или регулирование процентных ставок, более либеральное требование относительно собственного капитала и ликвидности, более строгое соблюдение банковской тайны. Для создания банковской и страховой зон не всегда обязательно выделение обособленной территории. Они могут формироваться по режимному принципу в рамках действующей банковской структуры.

Комплексные зоны формируются путем введения особого льготного по сравнению с общим, режима хозяйственной деятельности на территории отдельных административных образований - как относительно небольших (районы в городах), так и очень крупных (регионы площадью от сотен до тысяч кв. км). Будучи многофункциональными по своему назначению, они призваны решать широкий круг задач регионального и общенационального

²² Делюкс Т. Свободные экономические зоны как форма привлечения прямых иностранных инвестиций и диверсификация экономики // «Исследовано в России». 2006. 22-31 с.

масштаба. Как правило, функции управления такими СЭЗ выполняют региональные органы власти территории расположения зоны.

Дальнейшая судьба спецзон связана с пересмотром первоначальной концепции их развития: принципы многоотраслевой структуры с унифицированной экспортной специализацией уступают теперь место планам диверсификации функционального профиля спецзон, повышения роли сектора услуг (торговое, финансовое, информационное посредничество, индустрия туризма) и создания на территории спецзон сети локальных образований различного типа (зоны свободной торговли, технопарки и др.).

Особые экономические зоны (ОЭЗ). Эта модель еще не получила распространения в мировой зональной практике.

В соответствии с замыслом модель «ОЭЗ призвана перенять все то лучшее в мировом опыте организации комплексных зон (в том числе зон свободного предпринимательства), что может оказаться практически полезным в современной российской ситуации».²³ В частности, она учитывает возможность использования особых зон в качестве источников получения структурных и модернизирующих эффектов принципиально иного по сравнению с локальными зонами масштаба.

Рассматривая СЭЗ как объект управления необходимо подчеркнуть, что большинство СЭЗ представляют собой регион, характеризующийся определенными целями развития, инфраструктуры, хозяйственной специализацией и степенью влияния на национальную экономику. Исключение составляют режимные СЭЗ.

Это означает, что в рамках сложившихся административно-территориального разделения страны и государственного управления региональным развитием возникают новые территориально-экономические образования, требующие специфического механизма управления на всех уровнях иерархии.

²³ Зименков Р.И. Свободные экономические зоны: американский опыт и Россия // Социально-политический журнал. 1997. №4 14-17 с.

С точки зрения управления СЭЗ всю совокупность зон можно разделить на две группы: локальные или точечные СЭЗ, занимающие небольшие территории (внешнеторговые, промышленно-производственные, технико-внедренческие зоны и др.) и так называемые "суперзоны", формируемые в пределах целых городов или областей (примерами могут быть СЭЗ "Янтарь" в Калининградской области, специальные экономические зоны Китая). Обе группы СЭЗ имеют принципиально различные подходы к формированию системы управления. Для каждой из них можно выделить общие принципы, методы и формы управления СЭЗ. Но в то же время свободные зоны, относящиеся к одной группе, могут отличаться друг от друга целями создания, набором предоставляемых льгот и преференций, специализацией, инфраструктурой и т.д.

Предложенная схема классификации СЭЗ упрощает процедуру выбора типа и вида зон, исходя из конкретных условий, целей и задач, которые намерены решать регионы-учредители с помощью таких организационно-территориальных образований.

Специфическую, по существу крайнюю позицию в общей совокупности свободных экономических зон занимают оффшорные зоны. Первоначально они ориентировались на развитие туризма. Однако затем понятие оффшорной зоны расширилось и часто используется как синоним свободной экономической зоны, в связи с чем возникают терминологические разночтения и противоречия. Так как понятия "свободная экономическая зона" и "оффшорная зона" не тождественны, то остановимся подробнее на оффшорных зонах.

Оффшорные зоны следует понимать как специфические, существующие наряду со свободными экономическими зонами. «Английское слово "offshore" переводится как "вне берега", "за пределами морской границы". Первоначально слово "offshore" использовалось как обобщенное

название небольших островов у берегов Европы и Северной Америки».²⁴ Для активного освоения этих территорий на них отсутствовали или устанавливались относительно невысокие налоги, чем привлекали иностранный капитал.

Росту оффшорного бизнеса способствовали те преимущества, которые имели владельцы таких компаний. К ним, в частности относятся: отсутствие или чрезвычайно низкие налоги или отсутствие таковых, мягкий административный контроль, минимальная отчетность и удаленность от неблагоприятной рыночной среды своей страны, конфиденциальность. Гарантом последней является сам закон, предполагающий уголовное наказание за разглашение конфиденциальной информации, включая и истинные имена владельцев оффшорных компаний²⁵. Только судебное решение в стране регистрации оффшорной компании может обязать раскрыть секретную информацию, в том числе о личностях подлинных акционеров.

Местные секретарские, транспортные, юридические, бухгалтерские, аудиторские или иные фирмы или их служащие, как правило, выступают в качестве одного из директоров, секретаря или уполномоченного представителя оффшорной компании, получая за это весьма скромное вознаграждение. Но практически одно юридическое или физическое лицо обслуживает сразу несколько компаний. Большинство оффшорных центров, вполне легально предлагает услуги подставных директоров и акционеров, обеспечивающих анонимность истинных владельцев корпораций. Кроме того, оффшорные компании пользуются конфиденциальным банковским обслуживанием, услугами средств связи и т.д.

Даже такой краткий анализ оффшорного бизнеса позволяет дать определение, раскрывающее сущность и содержание этого бизнеса:

²⁴Семенов Г.В. Развитие свободных экономических и оффшорных зон // Российский экономический журнал. 1995. № 11 14019 с.

²⁵Андрианов В.О. Роль государства в формировании рыночной модели динамичной экономики в Южной Корее // Экономист. 1994. № 8 27-30 с.

классическая оффшорная компания - это корпорация, принадлежащая нерезидентам той юрисдикции, в которой она зарегистрирована, извлекающая прибыль вне ее пределов, не платящая налог на получаемую и распределяемую прибыль и управляемая из-за рубежа²⁶.

Из этого определения вытекают три основных признака оффшорных зон. Во-первых, оффшорная компания не должна вести коммерческую деятельность на территории, на которой она зарегистрирована. Во-вторых, оффшорная компания, как правило, не платит налоги или выплачивает их по фиксированной или сниженной процентной ставке. В-третьих, в стране регистрации оффшорная компания для выполнения посреднических функций пользуется услугами секретарской фирмы, которая представляет интересы оффшора в различных официальных инстанциях.

Специфика организационно-юридического статуса оффшорного бизнеса позволяет осуществлять коммерческую деятельность в преференциальных условиях²⁷. Это приносит значительные выгоды участникам оффшорных компаний, которые с юридической точки зрения ничем не отличаются от других предприятий. Они являются полноправными субъектами хозяйственных правоотношений и могут осуществлять сделки наравне с другими юридическими лицами. Главное в сущности таких компаний - нерезидентский статус²⁸. Все это помогает также решать проблемы занятости этих территорий. Как видим, сущность и основное содержание оффшорной компании в том, что она выгодна и тем, кто регистрирует и принимает иностранный капитал, и тем, кто его прячет, спасаясь от налогообложения своей страны.

Резюмируя вышесказанное, следует отметить, что при всем многообразии классификаций СЭЗ, не представляется возможным однозначно определить, какой тип зон является наиболее предпочтительным

²⁶Бабинцева В.А. Валкухин Х.И. Особые экономические зоны // Российский экономический журнал. 1992. №2 3-11 с.

²⁷Богуславский М.В. Проблемы правового регулирования СЭЗ // Внешняя торговля. 1994. № 4 28-14 с.

²⁸Игнатов В.В. Свободные экономические зоны - М.: «Ось-89», 1997. - 192 с.

для той или иной страны, не представляется возможным ввиду наличия множества факторов, влияющих на данное решение. Однако все типы свободных экономических зон способствуют интеграции национальных экономик в мировую. Создание зон оправдано, если таким образом реализуются уже имеющиеся экономические преимущества тех или иных территорий: близость к центрам международного экономического обмена, существенный по запасам и ценности природно-ресурсный потенциал, развитый научно-исследовательский потенциал, сосредоточение трудовых ресурсов.

2. Механизм и особенности функционирования свободных экономических зон в Республике Корея

2.1. История создания развития свободных экономических зон в Республике Корея

С 1890 года Япония господствовала в Корее, а с 1910г. по 1945г. Корея находилась под протекторатом Японского императора. Так, был учрежден особый японский контрольный орган, который занимался вопросами внешних сношений Кореи, была реорганизована судебная система. После окончания Второй мировой войны Корея получила независимость от Японии. Однако после гражданской войны 1950 – 1953 гг., произошло разделение страны на две части – Республику Корея (Южная Корея) и Корейскую Народно-Демократическую Республику (Северная Корея). После разделения Кореи разрушилась давняя связь между аграрным Югом полуострова и промышленным Севером. Соответственно Южная Корея утратила такие важные отрасли промышленности, как металлургическая, химическая и цементная. Однако в Республике Корея были сосредоточены предприятия легкой и пищевой промышленности, которые впоследствии стали основными инструментами развития страны.

Необходимо отметить, что период становления в послевоенное время сопровождался политической нестабильностью, общественными беспорядками, в провинциях свирепствовали голод и нищета, эпидемии и безграмотность. Народное хозяйство страны пребывало в упадке. Республика Корея представляла собой отсталую аграрную страну с низким уровнем экономического развития. Институты государственности в это тяжелое для страны время только начинали зарождаться.

Первый президент Республики Корея Ли Сын Ман (1948-1960 гг.), сумел заложить фундамент государственности и государственных институтов. Второй президент Юн Бо Сон (август 1960 – март 1962 гг.), сделал ряд попыток по стабилизации системы управления страной. Однако

политический и экономический кризис углублялся, стране грозил политический хаос и экономическое банкротство. Правительство в годы Первой и Второй Республик провело ряд реформ, направленных на развитие и стабилизацию экономического состояния страны, такие как земельная реформа, реформа в сфере образования. Таким образом, среднегодовые темпы прироста валового национального продукта составили в 1954—1958 годах 5,2 %, а к началу 1958 года число безработных составляло около 4,3 миллиона человек (36,6 % всего трудоспособного населения Южной Кореи)²⁹.

Страна нуждалась в ускоренном развитии экономики. Так, с приходом к власти президента Пак Чон Хи в 1963 году южнокорейская экономика начала бурно развиваться. Пак Чон Хи сумел стабилизировать политическую ситуацию и начать проведение экономических реформ и индустриализацию страны.

Начала работать государственная система и выстраиваться модель управления этой системой. Огромное значение для экономического развития страны имел 1-й пятилетний план (1962–1966 гг.), основной целью которого, было строительство самодостаточной индустриальной инфраструктуры. 2-й пятилетний план (1967 – 1971 гг.), предусматривал тотальную модернизацию индустриальной базы и инфраструктуры с ней связанной. 3-й пятилетний план (1972 – 1976 гг.), был нацелен на укрепление и развитие экспортно ориентированной индустрии и инфраструктуры.

Экономическая составляющая политики Пак Чон Хи имела три вектора развития: Во-первых, внедрение элементов плановой экономики - это пятилетние планы экономического развития страны. Во-вторых, создание чеболей, которые явились причиной бурного экономического роста Республики Корея после длительного застоя. В-третьих, новая

²⁹ Син Хён Хвак. Южная Корея: нелегкий путь к процветанию // Проблемы Дальнего Востока. 1990. № 5 31-38 с.

инвестиционная политика, путем создания свободных экономических зон, как двигатель прогресса и современных технологий.

Президент Пак Чон Хи понимал, что страна еще не обладает мощным индустриальным комплексом и современными технологиями, в стране пока нет базовой науки и высококвалифицированных инженерных кадров; он также понимал, что для мощного экономического рывка нужен капитал. Путь был один - это привлечение иностранного капитала в экономику страны, а также передовые технологии, которые будут способствовать выпуску конкурентно способной продукции и увеличению экспортной составляющей. Было принято решение о создании и развитии СЭЗ.

В Южной Корее первые попытки по созданию свободных экономических зон оказались весьма удачными. В 1970г. и 1974 г. в городах Масан и Иксан, правительство учредило две зоны свободной торговли. Целью создания свободных экспортных зон стало оказание поддержки развитию национальной экономики за счет привлечения прямых иностранных инвестиций и увеличения объемов выпуска экспортной продукции. Кроме двух базовых составляющих правительство планировало расширить технические мощности предприятий и создать дополнительные рабочие места.

Налоговые льготы и низкий уровень арендной платы стали главным условием для инвесторов и привели к позитивным результатам. В 1999 г. только в Свободно-Экспортной зоне г. Масан объем экспорта составил \$ 4.53 млрд.; в секторе электроники было выпущено продукции на \$4,28 млрд. (95.1% всего объема Кореи), в машиностроении – на \$ 259 мил.; в текстильной промышленности – на \$121 мил³⁰.

В том же 2000 году в г. Кунсан выделяется район в 1,25 млн кв. м. под строительство порта и развития свободной торговой зоны³¹.

³⁰ Korean Free Economic Zones. [Электронный ресурс]: <http://www.fez.go.kr/global/en/index.do>

³¹ Так же

В ноябре 2002 года начинается развитие индустриального комплекса Тэбуль в юго-западной части полуострова, город Мокпо. Менее чем за 10 лет данный комплекс превратился в мощный индустриальный район с компаниями, фабриками, цехами, на территории более 1,16 млн кв. м. В это же время произошло расширение свободных экономических зон города Масан на 302 тыс. кв. м³².

К значительным переменам в эволюции СЭЗ в Республике Корея привело создание Закона об учреждении и управлении свободными экономическими зонами от 30 декабря 2002 г. Следует отметить, что данный закон способствовал появлению организационно-функциональной структуры СЭЗ. Так, был создан Комитет по СЭЗ при Министерстве экономики Республики Корея, отвечающий за рассмотрение вопросов, связанных с развитием и функционированием СЭЗ. Соответственно, все действия органов, иностранных предприятий и других учреждений, расположенных на территории СЭЗ, стали регулироваться Комитетом по СЭЗ. Безусловно, скоординированная деятельность Комитета с другими органами по руководству и управлению всеми процессами, происходящими на территории СЭЗ, благотворно повлияли на развитие зон.

В 2003 году правительство определяет в качестве свободных экономических зон еще три перспективных района: Инчхон, Пусан–Чинхэ и Гвангянг Бэй на территории, прилегающей к бухте Гвангянг, на юге полуострова. Таким образом, в октябре 2003 был запущен проект по созданию СЭЗ Инчхон с целью формирования центра логистики, международного бизнеса, отдыха и туризма в Северо-Восточной Азии. Март 2004 года ознаменовался запуском проектов создания двух зон как бизнес-форпостов в Северо-Восточной Азии – Гванянг Бэй и Пусан-Чинхэ. Данные зоны изначально считались близкими по концепции и преследовали одну цель: занять лидирующие позиции в транспортно-логистической структуре в Северо-Восточной Азии благодаря идеальному местоположению обеих зон.

³² Korean Free Economic Zones. [Электронный ресурс]: <http://www.fez.go.kr/global/en/index.do>

Важно отметить еще один очень серьезный факт - это стремительное развитие самих зон. Условия были настолько привлекательны, а работа была так хорошо организована, что предприятия некоторых компаний, заработали и начали выпуск продукции менее чем через год.

В связи с успешным развитием вышеперечисленных зон, правительство Кореи намеренно продолжает создавать СЭЗ. Так, в июле 2008 года создана зона Ёнчон на юго-западе страны с целью развития кластера инновационных производств мирового класса. Также благодаря своему географическому положению этой зоне отводилось предназначение стать связующим звеном между Сеулом, центральными районами страны и Китаем. Месяцем позже, в августе 2008 года, создана СЭЗ Тэгу-Кёнбук. Данная зона была основана на границе двух провинций Южной Кореи и не имеет доступа к морю, однако планировалось, что ее деятельность благотворно скажется на развитии обеих провинций.

В конце августа 2008 года был запущен проект по созданию на архипелаге Гунсан и дамбе Сэмангым зоны Сэмангым-Гунсан, в связи с географической локализацией основной деятельностью зоны стал международный морской туризм и отдых.

Затем в 2013 году в течение 8 месяцев Комитет по экономическим зонам при Министерстве экономики Республики Корея занимался запуском проектов двух значимых для Кореи зон – Чунбук и Восточное побережье. СЭЗ Чунбук была основана как центр логистики в Корее благодаря своему выгодному местоположению. Во-первых, зона изначально имела доступ к метрополитену Сеула. Также была построена станция метро Осон, единственная станция, где линия Гёнбу пересекается с линией Хонам, что соединяет все регионы страны. Во-вторых, на территории СЭЗ Чунбук был построен международный аэропорт Чончу, который сейчас имеет доступ ко многим значимым азиатским странам, таким как Китай и Таиланд.

Что касается зоны Восточное побережье, то она была запланирована как основа для международного туризма. Также в силу своего

местоположения она была рассчитана на то, чтобы стать логистическим центром, связывающим Южную Корею с Японией, Россией и Китаем. На территории зоны Восточное побережье в 2018 году пройдут зимние Олимпийские игры.

Несмотря на то, что все проекты по созданию свободных экономических зон Республики Корея уже завершены, полноценно зоны начнут свое функционирование в 2020-2024 гг³³. Это касается таких зон как, Инчхон, Пусан- Чинхэ, Восточное побережье, Чунбук.

Таким образом, можно сделать вывод, что свободные экономические зоны были созданы как инструмент привлечения иностранных инвестиций для развития страны с особой целевой направленностью, обусловленной экономическими и социальными потребностями Южной Кореи в послевоенное время. Также важно отметить, что особую роль в создании зон сыграла ратификация Закона об учреждении и управлении свободными экономическими зонами.

³³ A National Investment Promotion Agency. [Электронный ресурс]: <http://www.investkorea.org/en/index.do>

2.2. Факторы развития свободных экономических зон

Корейский полуостров занимает стратегически важное положение между двумя крупнейшими рынками – Японии и Китая. Также Южная Корея находится на пересечении основных морских путей, соединяющих Европу, Азию и Северную Америку.

Экономика Южной Кореи имеет экспортно-ориентированный характер, соответственно страна обладает развитой транспортно-логистической структурой, причем объемы грузовых потоков ежегодно увеличиваются. Например, крупнейший порт в Южной Корее – Пусан, на территории СЭЗ Пусан-Чинхэ, находится на пересечении главных международных судоходных маршрутов, связывающих Северную Америку, Ближний Восток, Европу и Латинскую Америку. Порт Пусан осуществляет контейнерные перевозки грузов в 368 портов мира, в том числе 48 в Китае и 71 в Японии. По данным AARA World Port Rankings за 2012 год по общему объему грузооборота, который составил 298,689 тонн, порт Пусан занял 9-е место в мире³⁴.

Также стоит отметить международный аэропорт Инчхон, расположенный в свободной зоне Инчхон-Чинхэ, в 70 километрах от столицы Республики Корея города Сеул. Аэропорт Инчхон является крупнейшим авиационным узлом страны и одним из крупнейших аэропортов мира по показателям объёма международных авиаперевозок и количества операций взлётов и посадок воздушных судов. По состоянию на 2015 год Международный аэропорт Инчхон занял 5-е место по объёму международных авиаперевозок в мире, грузооборот которого составил 2, 595, 674 тонны³⁵. (Табл. 1) Ежегодно объём грузооборота в аэропорте Инчхон увеличивается приблизительно на 1%/

³⁴ World Port Ranking 2012. [Электронный ресурс]: American Association of Port Authorities

³⁵The world's Top 10 Airports of 2015. [Электронный ресурс]: Airports Council International

	Аэропорт	Страна	Грузооборот (тонны)	
			2014 г.	2015 г.
.	Гонконг	Китай	4, 411, 193	3,422, 227
.	Мемфис	США	4,258, 530	4, 290, 633
.	Пудун	Китай	3, 181, 365	3, 273, 732
.	Анкоридж	США	2, 482, 153	2, 624, 312
	Инчхон	Южная Корея	2, 557, 680	2, 595, 674

Табл. 1 Объемы грузооборота по данным Airports Council International, 2015 г.³⁶

Кроме того, по данным исследовательской компании в сфере авиаперевозок Skytrax в исследовании World Airport Awards (влиятельная британская частная консалтинговая компания, специализирующаяся на изучении качества предоставляемых услуг различными авиакомпаниями и аэропортами) Международный аэропорт Инчхон был признан одним из лучших аэропортов в мире в 2016 году, заняв 2-е место³⁷. (Табл. 2)

³⁶ The world's Top 10 Airports of 2015. [Электронный ресурс]: Airports Council International

³⁷ World Airport Awards 2016. [Электронный ресурс]: Skytrax

	Аэропорт	Страна
.	Чанги	Сингапур
.	Инчхон	Южная Корея
.	Мюнхен	Германия
.	Гонконг	Китай
.	Токио	Япония

Табл. 2 Рейтинг Skytrax World Airport Awards, 2016³⁸

Также важно отметить, что зона Инчхон имеет географическое преимущество по сравнению с другими СЭЗ, так как благодаря непосредственной территориальной близости к крупнейшим городам Китая, включая Шанхай и Пекин, обладает свободным доступом к китайскому рынку.

Следует подчеркнуть, что корейский рынок является наиболее привлекательным в Северо-Восточной Азии. Южная Корея – единственная страна в регионе, заключившая соглашения о свободной торговле как с ЕС (2011г.), так и с США (2012 г.) и Китаем (2015 г.). Также она имеет соглашения о свободной торговле с 52-мя странами мира, что приведет к дальнейшему стимулированию торговли и ликвидации либо резкому сокращению торговых и инвестиционных барьеров между странами.

Также Южная Корея является абсолютным лидером в различных отраслях промышленности. Так, по данным Bloomberg L.P., одного из ведущих поставщиков финансовой информации для профессиональных участников финансовых рынков, Южная Корея занимает лидирующие

³⁸ World Airport Awards 2016. [Электронный ресурс]: Skytrax

позиции в различных отраслях, таких, например, как развитие НИОКР, в частности нефтехимии, производстве полупроводников, судостроении и автомобильной промышленности, создании и разработке смартфонов. В частности, на территории СЭЗ Тэгу-Кёнбук сконцентрировался важнейший центр НИОКР, в котором расположены более 13% национальных производственных мощностей, включая транснациональные корпорации Samsung, LG, Hyundai и POSCO³⁹. СЭЗ Тэгу-Кёнбук специализируется на 4 основных отраслях производства: информатизации, высокотехнологичных средствах доставки, природосберегающей возобновляемой энергии и услугах в области науки и знаний. Также в зоне Тэгу-Кёнбук открыты университеты, колледжи и школы с научно-техническим направлениями.

Бесспорно, Южная Корея является страной, которая одной из первых сделала рывок в развитии информационных технологий. Корея возглавила рейтинг стран мира по индексу развития информационно-коммуникационных технологий среди 157 стран в 2013 году⁴⁰. Разумеется, инновационная активность Южной Кореи повышает конкурентоспособность страны на мировом рынке и открывает возможность для свободного сближения с другими странами в различных секторах, таких как финансы, производство, логистика и туризм.

В последние годы права интеллектуальной собственности заняли ведущее место в экономической и научной повестке дня. В связи с высокой инновационной активностью Южной Кореи ее правительство ведет жесткую политику по вопросу о защите прав интеллектуальной собственности (ИС). Разумеется на территории Кореи действуют различные законы, касающиеся защиты прав интеллектуальной собственности, такие как Закон о патентах (2013), Закон о патентном поверенном (2013) и Рамочный закон об интеллектуальной собственности (2011). Наряду с вышеперечисленными законами также действуют законы, имеющие отношение к интеллектуальной

³⁹ Global Innovation Index 2015. [Электронный ресурс]: Bloomberg

⁴⁰ Доклад «Измерение информационного общества 2013». [Электронный ресурс]: Официальный сайт Международного союза электросвязи

собственности: Закон «О передаче технологии и содействии коммерциализации» (2009), Закон «О добросовестной передаче франшиз (торговле франшизами)» (2010), Закон «О расследованиях случаев недобросовестной международной торговли и методах возмещения за причинение вреда промышленности» (2010), Закон «Об охране культурного наследия» (2010) и др. Кроме того, Южная Корея подписала многосторонние договоры с различными международными организациями, такими как Организация Объединенных Наций, Всемирная торговая организация. Также у Южной Кореи имеются договоры о региональной интеграции, касающиеся защиты интеллектуальной собственности, например, Соглашение о Глобальной системе торговых преференций между развивающимися странами (1989) и Протокол, касающийся торговых переговоров между развивающимися странами соглашения (1973). Двусторонние договоры в области ИС имеются с такими странами как США, Индия, Албания, Израиль, Боливия, Коста-Рика, Аргентина, Парагвай и др.

При этом Южная Корея занимает одну из лидирующих позиций в патентной сфере. По данным доклада «Мировые показатели интеллектуальной собственности за 2013 год», опубликованного Всемирной организацией интеллектуальной собственности, Южная Корея заняла 4-е место в мире по числу патентных заявок в 2012 году (после КНР, Японии, США), подав 188 915 заявок. Для сравнения, Россия заняла седьмое место (41 414 заявок), в то время как первое место досталось Китаю (526 412 заявок)⁴¹.

Табл. 3

⁴¹ Рейтинг стран мира по количеству патентов за 2012 год. [Электронный ресурс]: Официальный сайт Всемирной организацией интеллектуальной собственности

Рейтинг	Страна	Заявки
1.	Китайская Народная Республика	526 412
2.	Соединенные Штаты Америки	503 582
3.	Япония	342 610
4.	Германия	178 924
5.	Южная Корея	59 444

Табл. 3 Рейтинг стран мира по количеству патентов Всемирной организации интеллектуальной собственности, 2012⁴²

Такое сочетание надежной защиты прав интеллектуальной собственности и быстрых сроков рассмотрения заявок на патенты является еще одной причиной, по которой можно уверенно говорить о благоприятном инвестиционном климате в Южной Корее.

В свою очередь, сам корейский народ демонстрирует высокие показатели трудового потенциала. Жители страны знамениты своим трудолюбием. Благодаря этому качеству по итогам исследования за 2013 год Организации экономического сотрудничества и развития Южная Корея по уровню занятости населения занимает третье место⁴³.

Более того, процент выпускников колледжей среди лиц в возрасте от 25 до 34 лет составляет 65%, самый высокий среди стран-членов ОЭСР⁴⁴. Количество работников, участвующих в НИОКР, также продолжает расти в течение последних 10 лет: в 2002 году около 190 тыс. человек, тогда как к 2012 году их количество удвоилось – 401 тыс. работников, вовлеченных в НИОКР⁴⁵.

Также в Южной Корее созданы идеальные благоприятные условия для успешного ведения бизнеса. Так, в рейтинге доклада «Ведение бизнеса 2016: оценка качества и эффективности регулирования» ведущего ежегодного

⁴² Так же

⁴³ Рейтинг по уровню занятости населения за 2013 год. [Электронный ресурс]: Официальный сайт Организации экономического сотрудничества и развития

⁴⁴ Ежегодный доклад «Образование: индикаторы ОЭСР» за 2013 год. [Электронный ресурс]: Официальный сайт Организации экономического сотрудничества и развития

⁴⁵ Growth Rate in Korean R&D Workforce. [Электронный ресурс]: Ministry of Science, ICT and Future Planning

издания Группы Всемирного банка, в котором оцениваются качество и эффективность условий ведения бизнеса, Корея заняла 4 позицию, причем лидирующие по некоторым отдельным критериям данного рейтинга⁴⁶.

Индикатор рейтинга	DB 2016 Рейтинг	DB 2015 Рейтинг
Регистрация предприятий	23	16
Получение разрешений на строительство	28	30
Подключение к системе электроснабжения	1	1
Регистрация собственности	40	38
Получение кредитов	42	36
Защита миноритарных инвесторов	8	8
Налогообложение	29	27
Международная торговля	31	30
Обеспечение исполнения контрактов	2	2
Разрешение неплатежеспособности	4	5

Табл. 4 Индикаторы страны в совокупном рейтинге благоприятности ведения бизнеса⁴⁷

Во-первых, электричество доступно по разумным ценам, соответственно по критерию подключения к системе энергоснабжения Корея - на первом месте (рис. 1). Соответственно, в Южной Корее доля электропотребления промышленностью очень высока и составляет 52, 2%,

⁴⁶ Доклад «Ведение бизнеса: оценка качества и эффективности регулирования» за 2016 год. [Электронный ресурс]: Официальный сайт Группы Всемирного банка

⁴⁷ Так же

уступая только России (62, 8%) и Люксембургу(54,5%)⁴⁸. Также, как показано в Табл. 4, Республика Корея занимает лидирующее место по показателям подключения к электроснабжению.

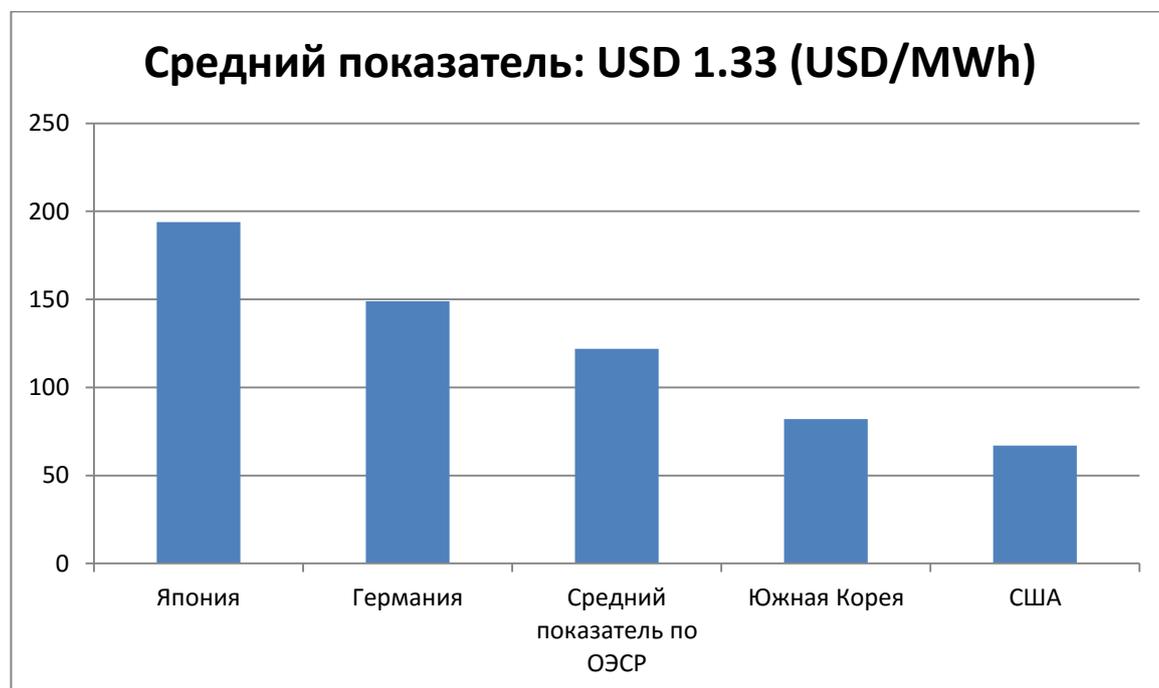


Рис. 1 Цены на электроэнергию в странах ОЭСР, рейтинг ОЭСР / Международное энергетическое агентство, 2012

Во-вторых, по данным Global Water Intelligence, ведущее издание, предоставляющее информацию и аналитический обзор о мировом рынке воды, использование воды промышленными предприятиями также находится в свободном доступе⁴⁹.

⁴⁸ Доклад о производстве и потреблении основных источников энергии за 2012 год. [Электронный ресурс]: Официальный сайт Международного энергетического агентства

⁴⁹ Global Water Awards 2012 [Электронный ресурс]: Global Water Intelligence

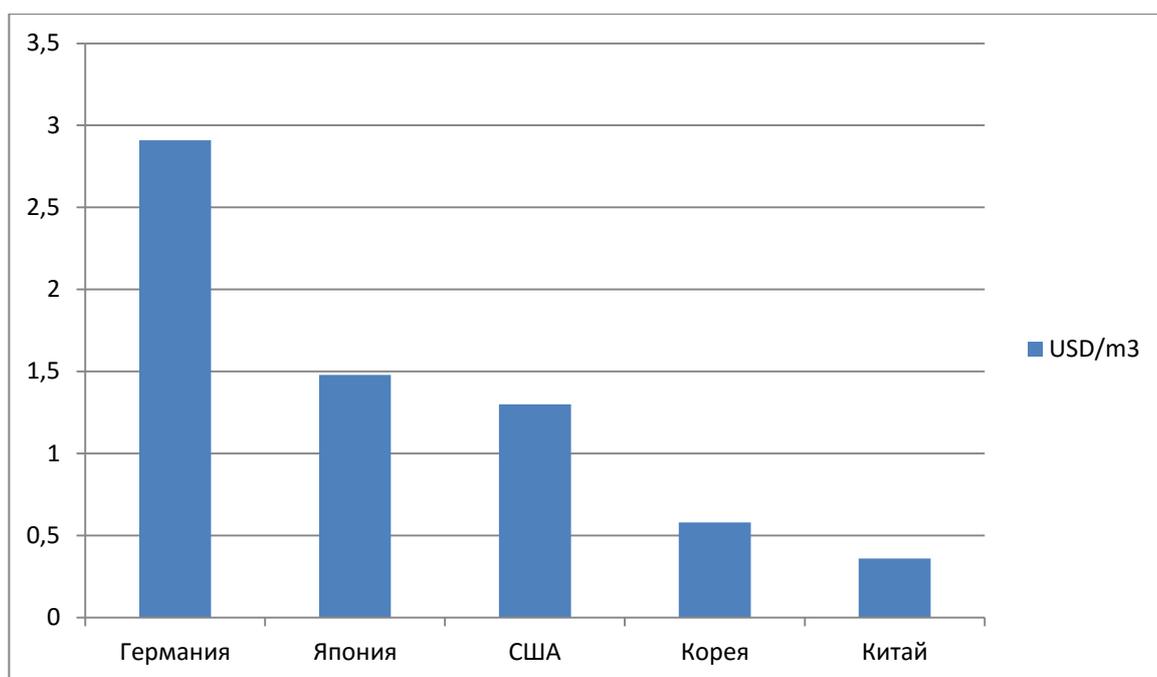


Рис.2 Тарифы на воду, Global water Intelligence, 2012⁵⁰

В целях привлечения иностранных инвестиций в Республике Корея правительство предлагает существенные льготы иностранным инвесторам, полностью отменив либо минимизировав все требования, которые могут негативно повлиять на приток инвестиций.

Во-первых, для поощрения активной экономической деятельности, корейское правительство обеспечивает финансовую поддержку для иностранных инвесторов и развитие инфраструктуры. Таким образом, по решению Комитета выделяются средства из местного бюджета для межевания земельных участков и строительства объектов на территории свободных экономических зон. Кроме этого, субсидии на аренду могут предоставляться иностранным инвесторам. Финансовая помощь будет предоставляться иностранным инвесторам при строительстве заводов и/или научно-исследовательских центров на территории СЭЗ. Однако строительство или расширение научно-исследовательских центров должно включать инвестиции не менее \$10 млн. долларов. Также правительство оказывает поддержку в решении вопросов, связанных с инфраструктурой на территории СЭЗ. Так, для быстрого и эффективного процесса принятия

⁵⁰ Global Water Awards 2012 [Электронный ресурс]: Global Water Intelligence

решений за счет оптимизации административных процедур для бизнеса, которые включают в себя назначение национальных промышленных комплексов; также передовых городских промышленных комплексов; обозначение логистических кластеров; изменение основного плана по рекультивации; разработка и изменение плана комплексного управления прибрежными районами.

Во-вторых, южнокорейское правительство обеспечивает иностранных инвесторов льготами и снижением корпоративного налога, налога на прибыль, налога на приобретение имущества на основании специального Закона об учреждении и управлении свободными экономическими зонами и ограничении специального Закона о налогообложении.

Что касается государственных пошлин, то льготы распространяются на корпоративный и подоходный налоги. Например, преимуществом в льготах на корпоративный налог является полное освобождение от уплаты налога на три года, а в следующие два года - уплата всего 50%. На подоходный налог распространяются те же условия, лишь с разницей в продолжительности действия льгот – полное освобождение от налогов на 5 лет и уплата 50% следующие 2 года. Однако существуют определенные требования для иностранных инвесторов при желании получить налоговые льготы. Это касается размеров инвестиций в развитие свободной экономической зоны.

В случае с корпоративными налогами, в производство необходимо вложить не менее 10 млн. долларов; в туризм – так же не менее 10 млн. долларов; в логистику – не менее 5 млн. долларов; в развитие медицинских учреждений – не менее 5 млн. долларов; в НИОКР – не менее 1 млн. долларов и в сферу услугу – не менее 10 млн. долларов. При этом, в случае с подоходным налогом размер инвестиций гораздо больше, например, в производство – не менее 30 млн. долларов; в туризм – не менее 20 млн. долларов; в НИОКР – не менее 2 млн. долларов.

Также в Республике Корея существуют льготные тарифы на импортируемые средства производства, которые действуют в течение 10 лет.

Льготы местных налогов распространяются исключительно на налог на приобретение имущества и налог на недвижимость. Так, эти льготы дают возможность полного освобождения от него на 10 лет в соответствии с местными законами о налогообложении.

Все вышеперечисленные факторы создают благоприятные условия для притока иностранных инвестиций в Республику Корея, в частности, в развитие свободных экономических зон.

2.3. Характеристика структуры свободных экономических зон

Организация свободных экономических зон играет поддерживающую, стимулирующую роль в оживлении предпринимательской деятельности данного региона.

Регулированию свободных экономических зон в РК посвящен Закон об учреждении и управлении свободными экономическими зонами от 30 декабря 2002 г. Согласно ему под «свободной экономической зоной» понимается «зона, учрежденная с целью создания благоприятного делового климата для предприятий с иностранными инвестициями, а также условий жизни для иностранных граждан». Такое сжатое понятие не дает в полной мере однозначного ответа на вопрос, что же такое СЭЗ. Однако в Законе также выделяются следующие причины создания СЭЗ в Южной Корее: повышение национальной конкурентоспособности и поиск путей сбалансированного развития регионов.

В Законе отводится особое внимание задачам и функциям министерства финансов и экономики в развитии СЭЗ. Во-первых, министр финансов и экономики принимает окончательное решение о плане разработки свободной экономической зоны, представленный мэром города-метрополии (города прямого подчинения) или губернатором провинции, и назначает предлагаемую зону как свободную экономическую зону после разрешения Комитета по свободной экономической зоне.

Во-вторых, в случае, если министерство финансов сочтет необходимым создать СЭЗ в слабо развитом регионе страны, то оно вправе разработать план по созданию СЭЗ и начать непосредственное ее создание после получения согласия от мэра города-метрополии или губернатора провинции.

В-третьих, после принятия решения о создании свободной экономической зоны в соответствии с пунктами 3 и 4 Закона об учреждении и управлении свободными экономическими зонами министерство финансов должно опубликовать план по созданию и развитию СЭЗ в официальном

вестнике Республики Корея, а также без промедления уведомить об этом мэра города-метрополии или губернатора провинции.

Рассмотрением вопросов, связанных с развитием и функционированием свободных экономических зон, занимается Комитет по свободным экономическим зонам при министерстве экономики РК. Что касается деятельности Комитета по свободным экономическим зонам, то при разработке плана по созданию СЭЗ он должен учитывать ряд вопросов, касающихся дальнейшего развития СЭЗ:

- Возможность привлечения иностранных инвестиций;
- Влияние на сбалансированное и комплексное развитие региона, а также местной экономики;
- Развитие инфраструктуры (международные аэропорты, порты, информационные и коммуникационные сети, снабжение водой и электричеством и т.д.);
- Обеспечение экологически безопасными технологиями;
- Разработка системы поддержки местного самоуправления.

Данный Комитет состоит из председателя, заместителя председателя, различных должностных лиц, а также не более 10 лиц, назначенных председателем. Председателем комитета становится исключительно министр финансов и экономики, а вице-председатель избирается из числа должностных лиц. Что касается должностных лиц при Комитете по СЭЗ Республики Корея, то они назначаются непосредственно указом президента из числа руководителей центральных административных органов и руководителей государственных учреждений. Также различные вопросы, касающиеся состава и функционирования Комитета по свободным экономическим зонам Республики Корея, решаются согласно указу президента.

В свою очередь, при Министерстве финансов и экономики создана группа планирования по содействию Комитету по СЭЗ на рабочем уровне. Данная группа планирования выполняет следующие задачи:

- Разработка плана по развитию свободных экономических зон;
- Анализ нормативно-правовой базы СЭЗ;
- Консультация по разработке плана создания и развития СЭЗ;
- Исследование вопросов, касающихся международного сотрудничества и связей с общественностью;
- Другие вопросы, предусмотренные указом президента.

Что касается органов, координирующих деятельность предприятий на территории СЭЗ, то для более эффективного развития зон при правительстве страны было создано Агентство по инвестиционной политике, цель которого заключается в содействии, разъяснении, оказании помощи иностранным инвесторам в создании и развитии своего бизнеса в Южной Корее.

Несомненно, данное агентство имеет свою организационную структуру и систему работы. Центральный офис агентства находится в Сеуле, агенты размещены по всему миру, что создает удобство для иностранных инвесторов, которые могут получить любую информацию, касающуюся капиталовложений в СЭЗ Южной Кореи.

Успешная работа инвестиционного агентства заключается в том, что оно четко выдерживает генеральную линию развития инвестиционной политики, сумев добиться прогресса в осуществлении обратной связи. Это различного рода переговоры и дискуссии с инвестором, рассмотрение их рекомендаций, предложений, просьб, направленных на улучшение инвестиционного климата и инвестиционной политики Южной Кореи.

Правительство Южной Кореи, определяя административно-правовой режим предпринимательской деятельности, устанавливает формы и методы регулирования субъектов данного вида социальных отношений. В этой связи административно-правовое регулирование должно стать эффективным

элементом административно-правовой политики государства в сфере законодательного регулирования предпринимательской деятельности, особенно в особых экономических зонах. Как показывает практика, положительные моменты административно-правового регулирования предпринимательской деятельности проявляются достаточно эффективно.

Предпринимательская деятельность инвесторов на территории СЭЗ регулируется Положениями о порядке хранения и утилизации отходов, сохранении и рациональном использовании плодородного слоя почвы, требований к качеству воды, обработки и утилизации сточных вод, предотвращения загрязнения морской среды и другими статьями Закона об охране окружающей среды.

Необходимо отметить, что прежде чем создать свободную экономическую зону, мэр города-метрополии (города прямого подчинения) или губернатор провинции должен разработать план СЭЗ, который должен включать в себя следующие положения:

- Название, местоположение зоны;
- Цель создания зоны;
- Пути развития зоны;
- Способы привлечения капитала;
- Программы по развитию инфраструктуры, отраслей промышленности, охраны окружающей среды, создания благоприятных условий для проживания иностранных граждан.

Важно отметить, что особая роль в Законе «О свободных экономических зонах» отводится вопросу улучшения условий проживания иностранцев на территории СЭЗ. Так, в соответствии с главой 5 Закона все официальные документы должны быть переведены и изданы на иностранных языках с целью повышения продуктивности деятельности иностранных инвесторов на территории СЭЗ.

К тому же, Закон предусматривает создание иностранных образовательных учреждений на территории СЭЗ любыми корпорациями после получения одобрения от министерства образования. Однако Министерство образования выдает разрешение на создание образовательного учреждения на основании заключения Комитета СЭЗ, в котором рассматриваются вопросы, касающиеся квалификации иностранной корпорации. Государственные органы власти выделяют из местного бюджета средства, необходимые для приобретения участка, строительства, покупки и установки оборудования и др. В учебные заведения, расположенные на территориях зон, приглашены работники всемирно известных университетов. Непосредственно учебные заведения зоны Инчхон включают международные кампусы Университета штата Нью-Йорк, Университета Джорджа Мейсона, Университета штата Юта и Гентского Университета Бельгии.

Следует обратить внимание на то, что в Законе также рассматривается возможность создания и функционирования на территории СЭЗ медицинских учреждений. Таким же образом, как и в случае с образовательными учреждениями, решение о создании принимается вышестоящим органом Министерства здравоохранения Республики Корея. Больницы общего профиля, стоматологические поликлиники и клинические больницы создаются на основании Закона о здравоохранении. Однако медицинские учреждения, в том числе аптеки, на территории СЭЗ не вправе принимать и обслуживать местное население.

Стоит отметить, что на территориях свободных экономических зон в Южной Корее идет активный процесс распространения иностранных операторов телерадиовещания, которые вправе повторно транслировать на местных каналах иностранные передачи в объеме, предусмотренном указом президента, независимо от положений статьи 70 (1) Закона о телерадиовещании. Так, ретрансляция иностранных каналов занимает 10-20% от местных телерадиостанций.

3. Проблемы функционирования и перспективы развития свободных экономических зон

3.1. Проблемы функционирования свободных экономических зон

Северо-Восточная Азия является одним из динамично развивающихся регионов. Три страны, Южная Корея, Китай и Япония, служат движущей силой социально-экономического развития региона. Южная Корея благодаря географическим и экономическим преимуществам с точки зрения информационной, коммуникационной и логистической инфраструктуры избрала довольно-таки успешную стратегию трансформации в деловой центр Северо-Восточной Азии. Базой для социально-экономического развития правительство страны выбрало создание свободных экономических зон. Однако, несмотря на успешное развитие СЭЗ в Республике Корея, при ближайшем рассмотрении можно сделать вывод, что правительство столкнулось с рядом проблем. Проблемы функционирования свободных экономических зон в Южной Корее можно рассмотреть на примере проекта Сонгдо, расположенного на территории СЭЗ Инчхон. Считается, что этот город должен наилучшим образом соответствовать интересам и нуждам своих жителей за счет внедрения передовых технологий. Проект Сонгдо стартовал в 1994 году, строительство реализовано на рекультивированной земле на искусственном острове примерно в 56 км от столицы Южной Кореи. Согласно плану, эта часть города должна стать средоточием международных компаний различного профиля, международной торговли, высоких технологий и местом для экологически дружелюбного городского образа жизни. Его стоимость оценивается в 35 млрд. долларов США.

Во-первых, это касается уровня жизни на территориях СЭЗ. Так, председатель Корейской торгово-промышленной палаты выразил обеспокоенность по поводу свободных экономических зон. По его мнению, правительство неправильно расставляет приоритеты в привлечении притока иностранных инвестиций, в первую очередь, сделав акцент на улучшение

условий жизни, нежели на разработку нового плана дополнительных стимулов для иностранных инвесторов. Данная концепция рассчитана на достаточно обеспеченную часть общества, так как это связано со строительством дорогих частных объектов недвижимости, которые будут контролироваться исключительно различными гаджетами. Соответственно, этой концепцией не учитываются интересы определенных групп населения, которые не могут себе позволить приобретение такой недвижимости. Тут же встает вопрос об окупаемости и прибыльности данного проекта.

Во-вторых, Адам Гринфилд, автор книги «Против умного города», обращает внимание на то, что в целом идея проекта является бедной в плане конкретики, то есть попытки разобраться, к чему именно ведет развитие городов в этом направлении, натываются на абстрактные пресс-релизы, а выгода очевидна только для таких производителей цифрового оборудования, как IBM и Cisco. IBM и Cisco смотрят на умные города как на огромную бизнес-возможность, где они могут реализовать весь свой потенциал. Также они будут получать гигантские и «вечные» муниципальные контракты. Однако это закрывает пути для внедрения оборудования других менее крупных компаний.

В-третьих, в докладе, опубликованном в 2008 году Федерацией корейских промышленников, одной из крупнейших экономических организаций, объединяющей практически все компании страны, ставится вопрос об эффективности работы органов свободных экономических зон по привлечению иностранных инвестиций. Как показано в Табл. 5, виден явный отрыв в объеме инвестиций между Южной Кореей и другими странами, такими как Китай и США.

Страна	2013 г. (млрд. долларов)	2014 г. (млрд. долларов)
Китай	121	347
США	167	294
Гонконг	74	76
Россия	51	70
Южная Корея	10	12

Табл. Глобальный рейтинг стран и территорий мира по уровню прямых иностранных инвестиций в номинальном (абсолютном) значении, выраженном в долларах США в текущих ценах⁵¹

Конечно, при внедрении новых технологий все далеко не всегда проходит радужно. Существует целый ряд факторов, препятствующих строительству высокотехнологичных умных городов. Что касается южнокорейского опыта, то именно бюрократия становится барьером в развитии СЭЗ в Корее. Правительство Кореи заинтересовано в ускоренном развитии национальной экономики, однако при этом не исключает расширение собственных привилегий. Также проект Сонгдо является ярким примером того, что интересы бюрократического аппарата в настоящее время пересекаются с интересами транснациональных компаний. Многие корейские высокопоставленные чиновники принадлежат классу транснациональных классов. Так, среднемесячные доходы руководителей органов СЭЗ составили 7, 56 млн. корейских вон⁵².

⁵¹ Глобальный рейтинг стран и территорий мира по уровню прямых иностранных инвестиций в номинальном (абсолютном) значении, выраженном в долларах США в текущих ценах [Электронный ресурс]: Официальный сайт Всемирного Банка

⁵² Free Economic Zones in Korea: The Future of Northeast Asia 2003.

3.2. Рекомендации по повышению эффективности свободных экономических зон в Республике Корея

Важное значение для повышения эффективности деятельности свободных экономических зон имеет постоянный мониторинг деятельности предприятий с целью выявления пробелов в законодательстве и принятия необходимых мер для улучшения инвестиционного климата. Однако, несмотря на то, что необходимо стремиться к созданию как можно более благоприятного законодательства для стимулирования инвестиций, само по себе совершенное национальное законодательство не всегда достаточно для удовлетворения потребностей инвесторов. Исходя из мирового опыта, инвесторы также очень заинтересованы в том, как закон применяется на практике. В этом отношении, Надлежащее исполнение на практике соответствующих законов и прежде всего их строгое соблюдение властями являются теми факторами, важность которых не следует недооценивать при проведении инвестиционной политики.

Во-первых, необходимо рассмотреть структуру управления свободными экономическими зонами. Структура управления СЭЗ должна обладать гибкостью и приспосабливаться к эволюции рыночной экономики, постоянно совершенствоваться и реформироваться для повышения эффективности деятельности, а также стремиться к повышению конкурентоспособности СЭЗ как системы экономического управления. Каждая организация в структуре управления СЭЗ должна играть строго определенную роль.

Для обеспечения эффективной и всесторонней поддержки инвесторов и развития экономической деятельности необходимо интегрирование функций по привлечению инвестиций. Органы СЭЗ должны быть независимы друг от друга, а также от деятельности государственных органов и должны обладать правом инициирования развития и расширения СЭЗ путем выработки соответствующих направлений и детализированных стратегий.

Так, например, следует рассмотреть вопрос создания Консультационного совета, состоящего из сторонних специалистов, способных высказывать объективное мнение о деятельности СЭЗ. Консультационный совет стал бы независимой организацией, которая осуществляет сбор идей и предлагает стратегии регионального и международного развития для Совета.

Во-вторых, в целях более эффективной оценки деятельности СЭЗ необходимо проводить регулярный мониторинг их деятельности. Система индикаторов результативности СЭЗ должна включать:

- 1) абсолютные количественные показатели функционирования СЭЗ;
- 2) относительные количественные показатели, отражающие эффективность деятельности резидентов СЭЗ;
- 3) относительные количественные показатели, отражающие эффективность вложения средств государственного и местных бюджетов в создание объектов инженерной, транспортной, социальной, инновационной и иной инфраструктуры СЭЗ;
- 4) относительные количественные показатели, отражающие влияние функционирования СЭЗ на социально-экономическое развитие района, на территории которого она создана;
- 5) относительные количественные показатели, отражающие деятельность органов СЭЗ по исполнению функций по управлению зоной и созданию объектов инфраструктуры в соответствии с перечнем инфраструктурных объектов.

Это позволит проводить мониторинг деятельности каждой СЭЗ и выявлять «слабые места» в их развитии.

В-третьих, принимая во внимание, что главная задача инвестиций состоит в служении долгосрочным целям развития и повышения конкурентоспособности, необходимо обеспечить четкую связь между политикой привлечения иностранных инвестиций и промышленной политикой. Политика стимулирования прямых инвестиций должна включать

проведение соответствующих исследований, выделения целевых отраслей, отбора и привлечения целевых компаний, налаживания связей, а также деятельности по пост-инвестиционной поддержке инвесторов на территории СЭЗ.

Так, например, приоритетными направлениями промышленно-технологической политики Республики Корея являются:

- 1) Крупные общественно-значимые НИОКР (освоение космоса, авиационная промышленность, ускорение элементарных частиц, судостроение);
- 2) Зеленые технологии (возобновляемая энергия);
- 3) Обрабатывающая промышленность и точное машино- и приборостроение;
- 4) Микроэлектроника (полупроводники, светодиоды);
- 5) IT-технологии.

Соответственно необходимо создать благоприятные условия для взаимодействия научной среды и бизнеса. При этом важно создать инструменты инновационного развития для коммерциализации научных результатов и трансфера технологий. Следовательно, важное значение для повышения эффективности деятельности свободных экономических зон имеет формирование специального органа на их территориях, отвечающего за разработку комплекса мер по привлечению зарубежного капитала в научный сектор СЭЗ, а также поддержке экономического и инновационного развития зон.

Что касается корейского опыта создания и функционирования СЭЗ, то южнокорейское правительство создало довольно-таки эффективную систему привлечения и поддержки прямых иностранных инвестиций. Однако на текущий момент появилась необходимость в пересмотре инвестиционной политики в связи с внешними вызовами и меняющимся миром. При этом последние поправки в различные пункты соответствующего закона были приняты в 2002 г., в силу чего существует необходимость пересмотра

отдельных положений закона, касающихся инвестиционной политики, а именно - улучшения инвестиционной среды, повышения конкурентоспособности, увеличения налоговых льгот и определения тех видов производства, которые предпочтительно размещать на конкретной территории исходя из приоритетов развития экономики страны, имеющихся условий и интересов инвесторов.

Резюмируя вышесказанное, можно сделать ряд выводов относительно совершенствования деятельности уже имеющихся СЭЗ и актуальности создания новых.

Во-первых, стратегически важное значение для создания благоприятной среды и эффективной деятельности СЭЗ отводится специализации СЭЗ на отдельных видах производства.

Во-вторых, только независимая система управления СЭЗ, обладающая широкими полномочиями и влиянием в государственных органах местного, регионально и национального уровня, и несущего ответственность за развитие СЭЗ, способно обеспечить их эффективное функционирование. Ограниченные возможности руководства СЭЗ по решению проблем инвесторов и предприятий резидентов, созданию дополнительных условий для привлечения инвестиций и развитию территорий традиционно приводит к невозможности выполнения поставленных при создании СЭЗ целей.

В-третьих, центральное правительство должно служить драйвером экономического развития СЭЗ, определяя общую промышленную и экономическую политику страны и место СЭЗ в ее реализации. Хотя одним из условий успешности деятельности СЭЗ является независимость руководства, это не означает полной независимости от центрального правительства. Центральное правительство определяет общий план развития СЭЗ, ставит перед ними цели и напрямую контролирует их деятельность через Комитет по управлению.

Более того, для успешного функционирования свободных экономических зон необходимо регулярное совершенствование и обновление законодательных основ управления СЭЗ с учетом мировой практики.

Заключение

Заметным явлением в мировой экономике в соответствии с тенденцией современного мирового развития является создание свободных экономических зон, получивших широкое распространение не только в большинстве промышленно развитых стран, но и практически во всех новых индустриальных государствах, в развивающихся странах, а также в отдельных странах, переходящих к рыночной экономике.

Проведенный анализ многообразного фактического материала, источников, современной зарубежной и российской периодики позволил сформулировать ряд значимых выводов.

Во-первых, формирование СЭЗ является качественно новым этапом интернационализации мирового хозяйства, поскольку в их рамках преодолевается национальная ограниченность и появляются возможности различных способов соединения внутренних и внешних ресурсов для их эффективного использования в интересах экономического роста. Первоначально СЭЗ были ориентированы на решение внешнеторговых задач, но постепенно акцент их деятельности сместился в сторону производственных, научно-технических и инновационных целей. В соответствии с этим изменялись конкретные формы СЭЗ: от торгово-складских, производственно-торговых и внешнеторговых - до промышленно-производственных, экспортно-производственных, научно-технических и комплексных.

Во-вторых, в научной литературе отсутствует однозначное определение СЭЗ. Это объясняется многообразием их типов, различными целями и выполняемыми функциями. Анализ содержания деятельности с учетом различных определений СЭЗ позволил сформулировать определение, наиболее полно отражающее их сущность на современном этапе мирохозяйственного развития, и предложить наиболее предпочтительную форму классификации различных видов СЭЗ.

СЭЗ - суверенная, но при этом относительно обособленная территория государства, являющаяся составной частью хозяйственного комплекса страны, где посредством экономических и правовых методов создается специальный экономический режим, соответствующий тактическим и стратегическим интересам страны и ее ресурсным возможностям, способствующим ее экономическому росту и социальному развитию, интегрированности в систему мирохозяйственных связей, а также диффузионному расширению и распространению достижений СЭЗ на всю ее территорию.

В-третьих, учитывая существование большого числа модификаций СЭЗ, наиболее точно и наглядно их классификацию можно представить по функциональному признаку деятельности основной массы хозяйствующих в зоне субъектов. По этой классификации выделяют следующие типы зон: свободные торговые зоны; промышленно-производственные зоны; научно-технологические зоны; сервисные зоны; комплексные зоны.

Учитывая современные реалии, целесообразно дополнить эту классификацию еще одним видом СЭЗ - Международные свободные экономические зоны (приграничные, интеграционные зоны и зоны международного экономического сотрудничества).

В Южной Корее первые попытки создания СЭЗ приходятся на начало 1970-х гг. Свободные экономические зоны в Южной Корее были созданы как инструмент привлечения иностранных инвестиций для развития страны с особой целевой направленностью, обусловленной экономическими и социальными потребностями Южной Кореи в послевоенное время.

Целью создания свободных экспортных зон стало оказание поддержки развитию национальной экономики за счет привлечения прямых иностранных инвестиций и увеличения объемов выпуска экспортной продукции. Кроме двух базовых составляющих, правительство планировало расширить технические мощности предприятий и создать дополнительные рабочие места. Налоговые льготы и низкий уровень арендной платы стали

главным условием для инвесторов и принесли позитивный результат. К значительным переменам в эволюции СЭЗ в Республике Корея привели разработка и принятие Закона об учреждении и управлении свободными экономическими зонами от 30 декабря 2002 г. Следует отметить, что данный закон способствовал оформлению организационно-функциональной структуры СЭЗ.

Успешное функционирование и развитие СЭЗ на территории Республики Корея обусловлено рядом факторов. Стоит отметить систему льгот, предоставленных иностранным инвесторам. Правительство Южной Кореи либо полностью отменяет, либо минимизирует все требования, которые могут негативно повлиять на приток инвестиций. Также на территориях СЭЗ в Республике Корея создаются исключительно благоприятные условия для ведения бизнеса, в первую очередь к ним относятся преимущественный доступ к электроэнергии и водоснабжению.

Наряду с этим, для поощрения активной экономической деятельности корейское правительство обеспечивает финансовую поддержку для иностранных инвесторов и развитие инфраструктуры. Правительство выделяет средства из местного бюджета для межевания земельного участка и строительства различных объектов. Субсидии на аренду могут предоставляться иностранным инвесторам. Также предусмотрена финансовая помощь иностранным инвесторам при строительстве научно-исследовательских центров.

Проведенное исследование позволило выявить ряд проблем, с которыми Правительство Кореи столкнулось в процессе создания и организации функционирования СЭЗ. В первую очередь, ставится вопрос самоокупаемости некоторых из проектов, создаваемых на территории СЭЗ. В частности, это касается концепции города будущего – проекта Сонгдо, так как, по мнению многих специалистов, выгоду от данного проекта получат преимущественно крупные компании, которые возводят данный город.

Также ставится вопрос об эффективности работы органов СЭЗ по привлечению иностранных инвестиций.

В процессе исследования были разработаны рекомендации по повышению эффективности СЭЗ в Республике Корея. Во-первых, следует отметить, что, важное значение для создания благоприятной среды и эффективной деятельности СЭЗ отводится специализации СЭЗ на отдельных видах производства. При этом есть необходимость создать специальный орган на территориях СЭЗ, отвечающий за разработку комплекса мер по привлечению инвестиций в приоритетные отрасли промышленности. Во-вторых, в целях более эффективной оценки деятельности СЭЗ необходимо проводить регулярный мониторинг их деятельности. Это позволит проводить мониторинг деятельности каждой СЭЗ в отдельности и выявлять «слабые места» в их функционировании. В-третьих, особое внимание должно уделяться регулярному совершенствованию и обновлению законодательных основ управления СЭЗ с учетом мировой практики.

Таким образом, анализ, проведенный в выпускной квалификационной работе, обнаружил, что, наряду с несомненными достижениями, образование и функционирование СЭЗ в Южной Корее имеют значительные резервы, использование которых может быть полезным, как для самой страны, так и для других стран, где в сходных или близких условиях осуществляются рыночно-трансформационные процессы.

Список использованной литературы и источников

I. Русскоязычные источники:

Литература:

1. Александрова Е.И. Специальные экономические зоны в мировом хозяйстве // Внешнеэкономическая деятельность. 1997. №10 15-20 с.
2. Александрова Е.И. Лагутенко Б.Т. Краткий словарь по налогам. - М.: Экономика, 1998. – 133 с.
3. Андрианов В.О. Роль государства в формировании рыночной модели динамичной экономики в Южной Корее // Экономист. 1994. № 8 27-30 с.
4. Бабинцева В.А. Валкухин Х.И. Особые экономические зоны // Российский экономический журнал. 1992. №2 3-11 с.
5. Боброва В.В. Мартынюк Е.А. Свободные экономические зоны – динамичные «островки» мирового хозяйства: их сущность и классификация // Вестник ОГУ. 2011. № 13 21-30 с.
6. Богуславский М.В. Проблемы правового регулирования СЭЗ // Внешняя торговля. 1994. № 4 28-14 с.
7. Булатов А.С. Экономика. Учебное пособие / А.С. Булатов. – М.: БЕК, 1995. – 127 с.
8. Васильев Л.Б. СЭЗ: мифы и действительность // Биржевые ведомости. 2000. № 1 25-31 с.
9. Верещагин С.Г. Управление свободными экономическими зонами: цели создания, виды и налоговые преференции - Владивосток: ВГУЭС, 2009. – 157 с.
10. Гусев Б.О. Специальные экономические зоны сегодня // Проблемы Дальнего Востока. 1991. №3 13-17 с.
11. Данько Т.П. Свободные экономические зоны в мировом хозяйстве - М.: «ИНФРА-М», 1998. – 168 с.
12. Делюкс Т. Свободные экономические зоны как форма привлечения прямых иностранных инвестиций и диверсификация экономики // «Исследовано в России». 2006. 22-31 с.

13. Дякин Б.Г. Совместное предпринимательство: мировой опыт - М.: РОСБИ, 1996. - 49 с..
14. Заварзин А.К. Особые экономические зоны как центры экономического роста. [Электронный ресурс]: Проблемы современной экономики // <http://www.mecconomy.ru/art.php?nArtId=707>
15. Зименков Р.И. Свободные экономические зоны: американский опыт и Россия // Социально-политический журнал. 1997. №4 14-17 с.
16. Игнатов В.В. Свободные экономические зоны - М.: «Ось-89», 1997. – 192 с.
17. Каратаев А.В. Научные парки развитых капиталистических стран // Внешняя торговля. 1990. №9 41-45 с.
18. Клим И.В. Свободная экономическая зона как институт инновационного развития экономики // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. №4 26–32 с.
19. Королев А.Ю. Свободные экономические зоны: мировой опыт и Россия // Экономика и жизнь. 1997. №4 53-57 с.
20. Лешина И.Е. Предпосылки и цели создания СЭЗ. Проблемы и перспективы развития. [Электронный ресурс]: Электронный журнал «Проблемы местного самоуправления» // <http://www.samoupravlenie.ru/16-02.htm>
21. Павлов П.В. Роль различных типов свободных экономических зон в развитии мировой экономики // Региональная теория и практика. 2006. №9 54–61 с.
22. Семенов Г.В. Развитие свободных экономических и оффшорных зон // Российский экономический журнал. 1995. № 11 14019 с.
23. Син Хён Хвак. Южная Корея: нелегкий путь к процветанию // Проблемы Дальнего Востока. 1990. № 5 31-38 с.
24. Смородинская Н. Туманное будущее свободных экономических зон // Экономика и жизнь. 1997. №12 15-18 с.

25. Смородинская Н., Капустин А. Свободные экономические зоны: мировой опыт и российские перспективы // Вопросы экономики. 1999. №12 32-35с.
26. Шипаева В.И. Южная Корея в системе мирового капиталистического хозяйства - М.: Мир, 2010. – 187 с.

Нормативно-правовые источники:

27. Федеральный закон от 22.07.2005 №116-ФЗ (ред. От 13.07.2015) «об особых экономических зонах в Российской Федерации»

Информационно-аналитические ресурсы:

28. Глобальный рейтинг стран и территорий мира по уровню прямых иностранных инвестиций в номинальном (абсолютном) значении, выраженном в долларах США в текущих ценах [Электронный ресурс]: Официальный сайт Всемирного Банка // <http://www.worldbank.org/eca/russian/>
29. Доклад «Ведение бизнеса: оценка качества и эффективности регулирования» за 2016 год. [Электронный ресурс]: Официальный сайт Группы Всемирного банка // <http://russian.doingbusiness.org/reports/global-reports/doing-business-2016>
30. Доклад «Измерение информационного общества 2013». [Электронный ресурс]: Официальный сайт Международного союза электросвязи // https://www.itu.int/en/ITU-D/Statistics/Documents/publications/mis2014/MIS_2014_Exec-sum-R.pdf
31. Доклад о производстве и потреблении основных источников энергии за 2012 год. [Электронный ресурс]: Официальный сайт Международного энергетического агентства // http://www.iea.org/bookshop/700-World_Energy_Outlook_2015
32. Ежегодный доклад «Образование: индикаторы ОЭСР» за 2013 год. [Электронный ресурс]: Официальный сайт Организации экономического сотрудничества и развития // <http://www.oecdru.org/obraz.html>

33. Рейтинг по уровню занятости населения за 2013 год. [Электронный ресурс]: Официальный сайт Организации экономического сотрудничества и развития // <http://stats.oecd.org/>
34. Рейтинг стран мира по количеству патентов за 2012 год. [Электронный ресурс]: Официальный сайт Всемирной организацией интеллектуальной собственности // <http://www.wipo.int/ipstats/ru/>

II. Англоязычные источники:

Литература:

35. Kim Jun Woo Songdo Free Economic Zone in South Korea: A Mega-project Reflecting Globalization? // Journal of the Korean Geographical Society. 2011. – Vol. 46, №5. – P. 662-672

Нормативно-правовые источники:

36. Act on Designation and Operation of Free Economic Zones (Republic of Korea) By Ministry of Legislation No. 6835 on December 30, 2002

Электронные ресурсы:

37. A National Investment Promotion Agency. [Электронный ресурс]: <http://www.investkorea.org/en/index.do>
38. A New Look at Special Economic Zones in Asia [Электронный ресурс]: Asian Development Bank // <http://www.adb.org/news/features/new-look-special-economic-zones>
39. Bang Hee Seok Factors to be considered for Improving Free Economic Zone in Korea. [Электронный ресурс]: University of Washington // <https://faculty.washington.edu/karyiu/confer/xian05/papers/bang.pdf>
40. Farole T. Special economic zones: What have we learned? [Электронный ресурс]: VOX CEPR's Policy Portal // <http://www.voxeu.org/article/special-economic-zones-what-have-we-learned>

41. Free Economic Zones in Korea: The Future of Northeast Asia 2003. [Электронный ресурс]: Ministry of Finance and Economy Republic of Korea // <http://unpan1.un.org/intradoc/groups/public/documents/apcity/unpan018745.pdf>
42. Global Innovation Index 2015. [Электронный ресурс]: Bloomberg // <http://www.bloomberg.com/graphics/2015-innovative-countries/>
43. Global Water Awards 2012 [Электронный ресурс]: Global Water Intelligence // 2012, <https://www.globalwaterintel.com/global-water-awards-2012/>
44. Growth Rate in Korean R&D Workforce. [Электронный ресурс]: Ministry of Science, ICT and Future Planning // <http://english.msip.go.kr/english/msipContents/contents.do?mId=MjY2>
45. Hyun Ji Do Incheon Free economic Zone: Is It Really Sustainable? [Электронный ресурс]: Cornell University // https://courses.cit.cornell.edu/crp384/2009reports/Do_Incheon%20Free%20Economic%20Zone.pdf
46. Korean Free Economic Zones. [Электронный ресурс]: <http://www.fez.go.kr/global/en/index.do>
47. Pasquali V. Special economic zones: who wins, who loses [Электронный ресурс]: Global Finance // <https://www.gfmag.com/magazine/september-2015/special-economic-zones-who-wins-who-loses>
48. The world's Top 10 Airports of 2015. [Электронный ресурс]: Airports Council International // http://www.worldairportawards.com/Awards/worlds_best_airport.html
49. World Airport Awards 2016. [Электронный ресурс]: Skytrax // <http://www.skytraxresearch.com/airline-awards/>
50. World Energy Outlook 2015. [Электронный ресурс]: International Energy Agency // <https://www.iea.org/publications/freepublications/publication/world-energy-outlook-special-report-on-southeast-asia-2015.html>

51. World Port Ranking 2012. [Электронный ресурс]: American Association of Port Authorities // <http://www.aapa-ports.org/unifying/content.aspx?ItemNumber=21048>