

Атомная энергетика Казахстана

ставка на томские кадры

Значителен вклад ТПУ в подготовку специалистов для республик азиатского региона СНГ. Только для Республики Казахстан подготовлено более 4 000 инженеров. Многие из них известны как выдающиеся ученые и руководители крупных научных и промышленных компаний. Предлагаем вашему вниманию материал, который редакция получила от Виктора Григорьевича Язикова, выпускника геолого-разведочного факультета 1972 года, ныне президента Национальной акционерной компании по атомной энергетике и промышленности Республики Казахстан.

После Указа президента России о создании Министерства по атомной энергии РФ стало очевидно, что рассчитывать на сохранение мощнейшей союзной структуры (бывшего Министерства сред. машиностроения) не приходится. Настало время решать, как сохранить и задействовать промышленный потенциал предприятий бывшего Мин. сред. машиностроения, расположенного

тий атомной энергетике и промышленности "КАТЭП", объединившая на корпоративной основе около 20 промышленных предприятий, прямо или косвенно связанных с урановой промышленностью и атомной энергетикой, с общим числом работающих около 100 тысяч человек.

Первый же год работы показал, что корпоративная основа не эффективна, поэтому позже, в августе 1993 года, корпорация



На фото: июнь, 1996 год, Швейцария, Кранс-Монтано. Выставка возможностей Республики Казахстан по развитию бизнеса
Photo: June 1996, Switzerland, Krams-Montano. Exhibition of Kazakhstan Republic abilities in the field of business development

на территории Республики Казахстан.

12 февраля 1992 года Постановлением Кабинета Министров Республики Казахстан была образована казахстанская государственная корпорация предприя-

была преобразована в национальную акционерную компанию по атомной энергетике и промышленности -КАТЭП, что позволило укрепить вертикаль управления, более четко определить права и обязанности ис-

полнительного аппарата (правления) и предприятий-учредителей КАТЭП.

Компания КАТЭП была сформирована в виде холдинга смешанного типа. Основные цели, которые были поставлены перед правлением Компании, это:

1. Выход на мировой рынок с продукцией предприятий.
2. Организация производства, транспортировки и продаж природного урана в виде окиси урана (U₃O₈).
3. Налаживание связей и представление интересов Республики Казахстан в международных организациях.
4. Создание необходимых соглашений, договоров с международными организациями, ядерными державами (в первую очередь с Россией), обеспечивающих нормальное функционирование урановой промышленности Казахстана.
5. Преодоление антидемпингового процесса.
6. Организация и заключение экспертных контрактов.

Кроме того, был поставлен целый ряд других задач. Особенно важно было как можно быстрее выйти на мировой урановый рынок, поэтому в 1992 году потребовалась интенсивная работа по поиску новых партнеров-потребителей урановой продукции, что было связано с многочисленными поездками. Как выяснилось в последующем, эта работа была проделана качественно, заключенные контракты оказались выгодными и действуют до сих пор.

Республика Казахстан обладает примерно 25-28% запасов разведанного урана, причем большая их часть пригодна для обработки методом подземного выщелачивания.

Учитывая, что данный метод на сегодняшний день является эко-

логически предпочтительным и экономически целесообразным, многие крупнейшие компании-производители урана, такие, как "Каменко" (Канада), "Кожема" (Франция), заинтересовались созданием совместных с КАТЭП предприятий по разработке новых месторождений урана, расширяя возможность развития международных связей.

С самых первых дней создания КАТЭП очень тесно сотрудничает с Минатомом России и выступает с рядом инициатив по углублению кооперации с родственными предприятиями России.

В настоящее время близки к завершению документы по созданию совместных предприятий. Вузы России традиционно готовили специалистов для Казахстана и Средней Азии (особенно Томский и Уральский политехнические институты), поэтому сразу же были восстановлены связи с ректоратами этих вузов.

Нельзя сказать, что заключенные договоры действуют на полную мощь, но скорее всего это явление временное, и оно будет преодолено.

*В. Г. Язык*ов, кандидат наук,
президент АО "КАТЭП"

Особенно важно было как можно быстрее выйти на мировой урановый рынок, поэтому в 1992 году потребовалась интенсивная работа по поиску новых партнеров-потребителей урановой продукции, что было связано с многочисленными поездками. Как выяснилось в последующем, эта работа была проделана качественно, заключенные контракты оказались выгодными и действуют до сих пор.

*Kazakhstan's
nuclear power
supported by experts
trained in Tomsk*