Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Институт социально-гуманитарных технологий
Направление подготовки 380301 «Экономика»
Кафедра экономики

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

Тема работы
Особенности учета в оптовой торговле на примере компании ООО «Сталь-комплект»

УДК 657.222:339.33

Студент

Группа	ФИО	Подпись	Дата
3Б3А	**Ховенмей Александра Константиновна**		

Руководитель

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент кафедры экономики	**Кац Вадим Маркович**	**канд. физ.-мат. наук**		

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ:

Зав. кафедрой	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Экономики	**Барышева Галина Анзельмовна**	**Доктор экономических наук, профессор**		

Томск - 2017 г.

ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ООП ДЛЯ БАКАЛАВРОВ

Код результа-та	Результат обучения (выпускник должен быть готов)	Требования ФГОС, критериев и/или заинтересованных сторон
	Универсальные компетенции	
Р1	Осуществлять коммуникации в профессиональной среде и в обществе в целом, в том числе на иностранном языке, разрабатывать документацию, презентовать и защищать результаты комплексной экономической деятельности.	Требования ФГОС (ОК-14; ПК-9; 11)
Р2	Эффективно работать индивидуально, в качестве *члена команды*, состоящей из специалистов различных направлений и квалификаций, с делением ответственноси и полномочий за результаты работы и готовность *следовать корпоративной культуре* организации	Требования ФГОС (ПК-11; ОК-1,7,8)
Р3	Демонстрировать *знания* правовых, социальных, этических и культурных аспектов хозяйственной деятельности, осведомленность в вопросах охраны здоровья и безопасности жизнедеятельности.	Требования ФГОС (ОК-2;3;16; 15)
Р4	*Самостоятельно учиться* и непрерывно *повышать квалификацию* в течение всего периода профессиональной деятельности	Требования ФГОС (ОК-2; 9,10,11) Критерий 5 АИОР (2.6), согласованный с требованиями международных стандартов *EUR-ACE* и *FEANI*
Р5	Активно пользоваться основными методами, способами и средствами получения, хранения, переработки информации, навыками работы с компьютером как средством управления информацией, работать с информацией в глобальных компьютерных сетях	Требования ФГОС (ОК -13; ПК-1,3,510)
	Профессиональные компетенции	
Р6	Применять знания математических дисциплин, статистики, бухгалтерского учета и анализа для подготовки исходных данных и проведения расчетов экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов на основе типовых методик с учетом действующей нормативно-правовой базы;	Требования ФГОС (ПК-1, ПК-2; ПК-3;4;5 ПК-7; ОК-5; ОК-4; ОК11,13)
Р7	принимать участие в выработке и реализации для конкретного предприятия рациональной системы организации учета и отчетности на основе выбора эффективной учетной политики, базирующейся на соблюдении действующего законодательства, требований международных стандартов и принципах укрепления экономики хозяйствующего субъекта;	Требования ФГОС ПК-5; ПК-7; ОК-5,8
Р8	Применять глубокие знания основ функционирования экономической системы на разных уровнях, истории экономики и экономической науки для анализа социально-значимых проблем и процессов, происходящих в обществе, и прогнозировать возможное их развитие в будущем	Требования ФГОС ОК-3,4; ПК-4,6,8,14,15);
Р9	Строить стандартные теоретические и эконометрические модели исследуемых процессов, явлений и объектов, относящихся к области профессиональной деятельности, прогнозировать, анализировать и интерпретировать полученные результаты с целью принятия эффективных решений.	Требования ФГОС ПК-6; ПК-5; ПК-7; ПК-13;; ПК-8;
Р10	На основе аналитической обработки учетной, статистической и отчетной информации готовить информационные обзоры, аналитические отчеты, в соответствии с поставленной задачей, давать оценку и интерпретацию полученных результатов и обосновывать управленческие решения.	Требования ФГОС ПК-4; ПК-5 ПК-7;8 ПК-10; ПК-13; ПК-5 ОК-1;2;3; ОК-6; ОК-13
Р11	Внедрять современные методы бухгалтерского учета, анализа и аудита на основе знания информационных технологий, международных стандартов учета и финансовой отчетности	Требования ФГОС ПК-10;12 ОК-12
Р12	осуществлять преподавание экономических дисциплин в общеобразовательных учреждениях, образовательных учреждениях начального профессионального, среднего профессионального, высшего профессионального и дополнительного профессионального образования.	Требования ФГОС ПК-14; ПК-15;ОК-2;
Р13	Принимать участие в разработке проектных решений в области профессиональной и инновационной деятельности предприятий и организаций, подготовке предложений и мероприятий по реализации разработанных проектов и программ с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий	Требования ФГОС (ПК-3,4,7; 11;12;13ОК-1,7, 8)
Р14	Проводить теоретические и прикладные исследования в области современных достижений экономической науки в России и за рубежом, ориентированные на достижение практического результата в условиях инновационной модели российской экономики	Требования ФГОС ПК-4,9
Р15	организовывать операционную (производственную) и коммерческую деятельность предприятия, осуществлять комплексный анализ его финансово-хозяйственной деятельности использовать полученные результаты для обеспечения принятия оптимальных управленческих решений и повышения эффективности.	Требования ФГОС (ОК – 7, 8, 12, 13; ПК – 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7,10, 11, 13)

Министерство образования и науки Российской Федерации

Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Институт социально-гуманитарных технологий
Направление подготовки (специальность) Бухгалтерский учет, анализ и аудит
Кафедра Экономики

УТВЕРЖДАЮ:
Зав. кафедрой

_____
(Подпись) (Дата) (Ф.И.О.)

ЗАДАНИЕ

на выполнение выпускной квалификационной работы
В форме:

Бакалаврской работы

(бакалаврской работы, дипломного проекта/работы, магистерской диссертации)
Студенту:

Группа	**ФИО**
3Б3А	**Ховенмей Александра Константиновна**

Тема работы:

Особенности учета в оптовой торговле на примере компании ООО «Сталь-комплект»	
Утверждена приказом директора (дата, номер)	

Срок сдачи студентом выполненной работы:	

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ;

Исходные данные к работе ***(наименование объекта исследования или проектирования; производительность или нагрузка; режим работы (непрерывный, периодический, циклический и т. д.); вид сырья или материал изделия; требования к продукту, изделию или процессу; особые требования к особенностям функционирования (эксплуатации) объекта или изделия в плане безопасности эксплуатации, влияния на окружающую среду, энергозатратам; экономический анализ и т. д.).***	Рассмотреть теоретические и нормативные аспекты организации учёта в оптовой торговле. Ведение бухгалтерского и налогового учета в ООО «Сталь-комплект». Провести анализ эффективности деятельности предприятия. Разработать рекомендации, направленные на совершенствование работы предприятия. Исходные данные: Законодательные акты, кодексы, постановления Российской Федерации, научная литература, учебные пособия, данные бухгалтерского и налогового учета и отчетности предприятия.
Перечень подлежащих исследованию, проектированию и разработке вопросов ***(аналитический обзор по литературным источникам с целью выяснения достижений мировой науки техники в рассматриваемой области; постановка задачи исследования, проектирования, конструирования; содержание процедуры исследования, проектирования, конструирования; обсуждение результатов выполненной работы; наименование дополнительных разделов,***	1. Теоретические основы оптовой торговли 1.1 Понятие и состав оптовой торговли, оптовый товарооборот 1.2 Нормативное регулирование учета наличия и движения товаров в Российской Федерации 1.3 Бухгалтерский учет и Налоговый учет в оптовой торговле 2 Особенности ведения учета в оптовой торговле

подлежащих разработке; заключение по работе).	на примере компании ООО «Сталь-комплект» 2.1 Общая характеристика предприятия ООО «Сталь-комплект» 2.2 Бухгалтерский и налоговый учет ООО «Сталь-комплект» 2.3 Автоматизация учета на предприятии 3 Анализ эффективности деятельности компании ООО «Сталь-комплект» 3.1Анализ финансово-хозяйственной деятельности ООО «Сталь-комплект» 3.2 Анализ товарооборота на предприятии ООО «Сталь-комплект» 3.3 Недостатки учета и рекомендации ООО «Сталь-комплект» 4 Социальная ответственность
Перечень графического материала *(с точным указанием обязательных чертежей)*	25 таблиц, 11 рисунков, 5 приложений

Консультанты по разделам выпускной квалификационной работы

(с указанием разделов)

Раздел	Консультант
Теоретические основы оптовой торговли	Кац Вадим Маркович
Особенности ведения учета в оптовой торговле на примере компании ООО «Сталь-комплект»	Кац Вадим Маркович
Анализ эффективности деятельности компании ООО «Сталь-комплект»	Кац Вадим Маркович
Социальная ответственность	Горюнова Наталья Николаевна
Названия разделов, которые должны быть написаны на русском и иностранном языках:	

Дата выдачи задания на выполнение выпускной квалификационной работы по линейному графику	**10.02.2017**

Задание выдал руководитель

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент кафедры экономики	**Кац Вадим Маркович**	**канд. физ.-мат. наук**		

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
3Б3А	**Ховенмей Александра Константиновна**		

РЕФЕРАТ

Выпускная квалификационная работа 82 с, 11 рис., 5 табл., 49 источников, 5 прил.

Ключевые слова: оптовая торговля, товарооборот, план счетов, активы, пассивы

Объектом исследования является ООО «Сталь-комплект»

Цель работы – провести анализ учета компании ООО «Сталь-комплект», сделать выводы и рекомендации по улучшению деятельности компании.

В процессе исследования проводились изучение особенностей учета в оптовой торговле, проведен анализ эффективности деятельности предприятия.

В результате исследования проведен анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия, анализ товарооборота на предприятии, сделаны выводы и разработаны рекомендации по совершенствованию деятельности предприятия на основе полученных данных.

Область применения: коммерческие организации

Экономическая эффективность/значимость работы заключается в возможности использования результатов работы для повышения качества деятельности предприятия и увеличения прибыли.

В будущем планируется продолжить исследование по данной теме.

Определения, обозначения, сокращения, нормативные ссылки

В данной работе применены следующие термины с соответствующими определениями:

Торговля - это отрасль хозяйства и вид экономической деятельности, в которой объект это обмен товарами, купля-продажа товаров и удовлетворение потребностей покупателей путем продажи товаров и их доставкой, хранением товаров и их подготовкой к продаже.

Товарные операции – это важный фактор хозяйственной жизни предприятия, связанный с поступлением и выбытием товаров. Понятие товаров определяется в нормативных документах.

«1С:Бухгалтерия» – программа для автоматизации бухгалтерского и налогового учета и подготовки форм обязательной (регламентированной) отчетности.

Список используемых обозначений и сокращений:

ГК – Гражданский кодекс

НК – Налоговый кодекс

НДС – Налог на добавленную стоимость

Дт – дебет

Кт – кредит

ООО – общество с ограниченной ответственностью

ст. – статья

Т.е. – то есть

В т.ч. – в том числе

Минфин – Министерство финансов

ТО – товарооборот

ФЗ – Федеральный закон

ПБУ – Положения по бухгалтерскому учету

РФ – Российская Федерация

КСО – корпоративная социальная ответственность

Оглавление

Введение 9

1. Теоретические основы оптовой торговли 12

1.1 Понятие и состав оптовой торговли, оптовый товарооборот 12

1.2 Нормативное регулирование учета наличия и движения товаров в Российской Федерации 18

1.3 Бухгалтерский учет и Налоговый учет в оптовой торговле 23

2 Особенности ведения учета в оптовой торговле на примере компании ООО «Сталь-комплект» 31

2.1 Общая характеристика предприятия ООО «Сталь-комплект» 31

2.2 Бухгалтерский и налоговый учет ООО «Сталь-комплект» 33

2.3 Автоматизация учета на предприятии 37

3 Анализ эффективности деятельности компании ООО «Сталь-комплект» 41

3.1Анализ финансово-хозяйственной деятельности ООО «Сталь-комплект» 41

3.2 Анализ товарооборота на предприятии ООО «Сталь-комплект» 52

3.3 Недостатки учета и рекомендации ООО «Сталь-комплект» 54

4 Социальная ответственность 56

Заключение 65

Список использованных источников 67

Приложение А 75

Бухгалтерский баланс на 31 декабря 2015 г. ООО «Сталь-комплект» ... 75

Приложение Б 77

Отчет о финансовых результатах за Январь – Декабрь 2015 г. ООО «Сталь-комплект» 77

Приложение В 79

Товарная накладная 79

Приложение Г 80

Транспортная накладная 80

Приложение Д 82

Счет-фактура 82

Введение

Оптовая торговля является основным элементом потребительского рынка. Российская оптовая торговля имеет свои уникальные способности, так как включает в себя современные и новейшие технологии и пережитки прошлого. На сегодняшний день современные предприятия стремятся минимизировать издержки и максимизировать эффективность своего предприятия, используя для этого интенсивный путь развития, который основывается на применении достижений науки и техники, а также новых технологий в управлении. Ведь в современном мире не достаточно быть хорошим продавцом, сегодня нужно уметь быть хорошим организатором.

На сегодня изменения ситуаций на рынке, рост конкуренции из-за объединения компаний, интеграцией и глобализацией мирового сообщества и рынка, на рынках оптовой и розничной торговли появляются новые крупные компании, которые удерживают более низкую цену за счет того, что минимизируют издержки более чем у их конкурентов. При всем этом, сохраняя или повышая качество таких товаров, лучше чем у других.

Оптовая торговля имеет ряд особенностей, таких как обширный и разнообразный ассортимент продукции, специфический бухгалтерский учет в части нормативного и законодательного регулирования, учет норм естественной убыли и учет норм отходов деятельности и др.

Особенность оптовой торговли и характер конкуренции данного рынка, дает понять, что предприятия добиваются определенных конкурентных преимуществ за счет организационной структуры, которая может позволить своевременно получать достоверную и точную информацию, а также вовремя реагировать на меняющиеся факторы и оперативно подстраиваться под изменяющуюся ситуацию. [1]

Следовательно, если руководители и менеджеры предприятия владеют достоверной информацией и получают ее вовремя, то они получают возможность произвести анализ хозяйственной деятельности компании,

просчитывая при этом риски, планируя будущие действия, наметив цели или оперативно среагировав и изменив уже поставленные цели и способы их достижения, добиться устойчивости компании, ее ликвидности. Все это позволяет добиться необходимого финансового результата, который приведет к достижению самой главной цели - получение прибыли.

В данной работе рассмотрены теоретические и нормативные аспекты оптовой торговли, проведен анализ эффективности деятельности предприятия. Основной целью работы является провести анализ учета компании ООО «Сталь-комплект», сделать выводы и дать рекомендации по его улучшению.

Для достижения поставленной цели необходимо решение следующих задач:

- Провести анализ особенностей организации оптовой торговли;
- Определить особенности ведения бухгалтерского и налогового учета для торговых организаций;
- Сделать анализ организации бухгалтерского и складского учета товаров в оптовой торговле;
- Провести анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия;
- Отразить операции с товарами в оптовой торговле;
- Дать общую характеристику предприятию ООО «Сталь-комплект», ее бухгалтерскому и налоговому учету;
- Определить недостатки учета на предприятии ООО «Сталь-комплект» и дать рекомендации по улучшению.

Исходя из поставленных задач, в работе рассмотрены основные особенности организации бухгалтерского и налогового учета в оптовой торговле, проведен анализ хозяйственно-финансовой деятельности, рассмотрена нормативно-законодательная база на основе которой ведется учет, сделан анализ учета на рассматриваемом предприятии, выявлены его недостатки, а также даны рекомендации по его совершенствованию.

Объект исследования – предприятие оптовой торговли ООО «Сталь-комплект».

Предмет исследования – особенности учета в оптовой торговле.

Практическая значимость работы заключается в возможности использования результатов для повышения качества деятельности предприятия.

Дипломную работу составляют следующие разделы: введение, три главы, заключение, список литературы.

В первой главе рассмотрены теоретические основы оптовой торговли, а именно понятие и состав оптовой торговли, оптовый товарооборот, нормативное регулирование. Изучен бухгалтерский и налоговый учет оптовой торговли.

Во второй главе рассмотрены особенности ведения учета на предприятии ООО «Сталь-комплект».

В третьей главе проведен анализ эффективности деятельности предприятия ООО «Сталь-комплект», а именно анализ финансово-хозяйственной деятельности и анализ товарооборота.

При написании работы использовались учебная и справочная литература, журнальные статьи, а также материалы экономистов, публикуемые в периодической печати, законодательные и нормативные акты.

Исследование проводилось с применением общих методов научного познания: обобщение, наблюдение, анализ, синтез, индукция, дедукция, аналогия, идеализация.

1. Теоретические основы оптовой торговли

1.1 Понятие и состав оптовой торговли, оптовый товарооборот

Торговля - это отрасль хозяйства и вид экономической деятельности, в которой объект это обмен товарами, купля-продажа товаров и удовлетворение потребностей покупателей путем продажи товаров и их доставкой, хранением товаров и их подготовкой к продаже.

Оптовая торговля занимается продажей крупными партиями товаров оптовым и розничным покупателям, которым необходимы товары в большом количестве или тем, кто продает их розницу. Следовательно, товары реализуется юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям для перепродажи, либо производственным организациям, цели которых не связаны с личным использованием, то есть семейным, домашним и т.п. И данные отношения в большей степени оформляются договором поставки. [1]

Предприятия обязуются выполнять требования, описанные в договорах с партнерами, а также требования контролирующих органов, такие как соблюдение санитарных правил, правил пожарной безопасности, правил продажи отдельных групп товаров и др.

Деятельность предприятия ежедневно связана с множеством хозяйственных процессов, которые связаны с оборотом товаров: приобретение, транспортировка до места продажи, приемка, выбраковка, погрузка и разгрузка, хранение, продажа, доставка покупателям, уценка, списание и др. В процессе покупки и продажи товаров постоянно происходит движение денежных потоков, образование и погашение задолженности продавцов и покупателей, что является хозяйственными операциями. [2]

Деятельность таких предприятий связана с товарными операциями.

Товарные операции – это важный фактор хозяйственной жизни предприятия, связанный с поступлением и выбытием товаров. Понятие товаров определяется в нормативных документах. [2]

В Гражданском кодексе РФ пункте 1 статьи 454 товар определяется предметом договора купли-продажи, которым по договору купли-продажи могут быть любые вещи с соблюдением правил, предусмотренных статьей 129 ГК РФ. [24]

В Налоговом кодексе РФ пункт 3 статьи 38 НК РФ товаром признают любое имущество, реализуемое либо цель которого реализация. [26]

В нормативных документах по бухгалтерскому учету дана более узкая трактовка понятия «товар». В пункте 2 ПБУ 5/01 сказано, что товары – это часть материально-производственных запасов, приобретенная или полученная от других юридических или физических лиц в целях продажи. [29]

Договор купли-продажи является правовой основой поступления и продажи товаров. Согласно пункту 1 статьи 454 Гражданского кодекса РФ «по договору купли-продажи одна сторона (продавец) обязана передать вещь (товар) в собственность другой стороне (покупателю), а покупатель обязуется принять этот товар и уплатить за него определенную денежную сумму (цену)».

Согласно статье 506 ГК «по договору поставки поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки, производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием». [32]

Товарные запасы должны постоянно быть во всех каналах сферы обращения для осуществления непрерывности товарного обращения. Они должны всегда пополняться за счет нового поступления, так как при осуществлении процесса реализации запасы расходуются. Для нового поступления необходимо, чтобы поступление товаров происходило через определенные промежутки времени. От скорости, регулярности и надежности поступления зависит в большей степени величина запаса. В зависимости от соблюдения этих условий будет видно, в каких пунктах потребления чрезмерное накопление или недостаток товарных запасов.

Осуществления процесса товародвижения является функцией торговых предприятий. Товародвижение определяет потоки и направления движения товаров от места производства до места потребления, а также виды транспорта для перевозки товаров, размещение складов и баз на пути их движения. [3]

Затраты на движение товаров включают в себя шесть элементов.

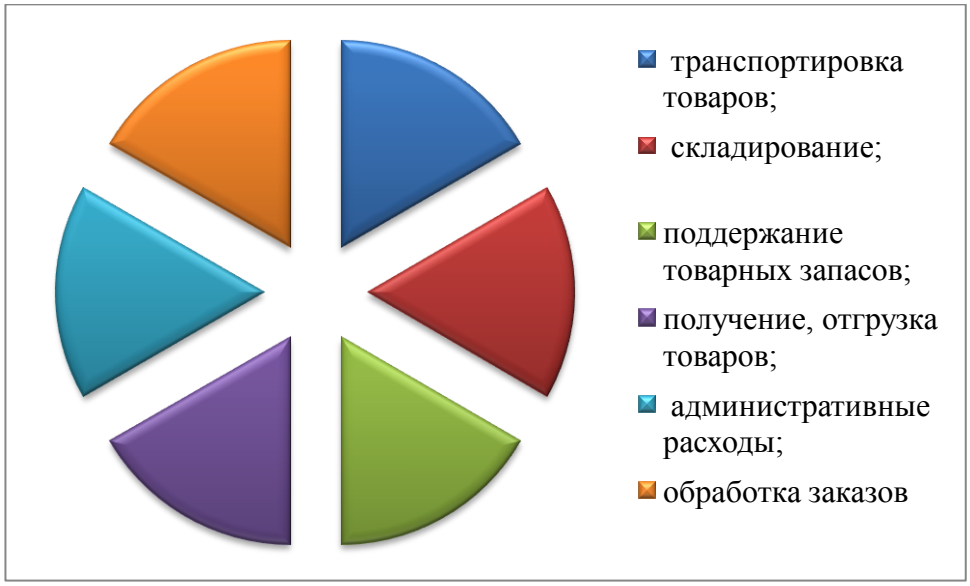


Рисунок 1 – Затраты на движение товаров [3]

Минимальные трудовые, материальные и финансовые ресурсы и сокращение времени обращения товаров обеспечивает рациональное хозяйствование, то есть достижение наилучших результатов при наименьших затратах. Данное условие достигается при использовании рациональных схем движения товаров, различных видов транспорта, которые обеспечивают эффективность транспортировки товара, экономичность размещения материально-технической базы на всем пути движения товара от предприятий к потребителям, партий и частоты завоза. Обеспечить оптимизацию совокупных затрат, которые связаны с перемещением и нахождением товаров в сфере обращения и реализации, может принятие экономически обоснованных решений. [4]

В торговле нужна не только грамотная организация процесса, и организация технологического процесса.

В технологический процесс входит совокупность последовательных взаимосвязанных способов, приемы и трудовые операции, которые направлены на обеспечение сохранности потребительских свойств товаров и ускорение доведения товаров до торговой сети и потребителей. Во время технологического процесс обеспечивается обработка потоков, начиная с поступления товаров и завершая полной подготовкой их к продаже.

Рисунок 2 – Операции торгово-технологический процесса в оптовой торговле [4]

В процессе поступление товара происходит приемка по количеству и качеству и разгрузка товара. В ходе торгового процесса обеспечивается смена формы стоимости. Особенностью данного процесса является то, что кроме товаров предметом являются и покупатели. Работники продают товары и обслуживают покупателей, а покупатели участвуют в торговом процессе. Со

стороны коммерческой деятельности торгового процесса необходимо изучить спрос населения, формирование ассортимента и реклама товаров, оказание покупателям дополнительных услуг, текущее пополнение товаров и др.

Договорные отношения на основе договоров купли-продажи обеспечивают хозяйственные отношения оптовых предприятий для обслуживания покупателей торговыми предприятиями по продаже товаров.

Оптовые базы и покупатели товаров самостоятельные, равноправные партнеры, которые руководствуются только своими интересами и финансовой выгодой. Покупатели товаров сами поставщиков и сами определяют форму хозяйственной связи с ними. При осуществлении разовой, периодической закупки товара у поставщика покупатель может осуществлять сделку без заключения договора на основе предъявленных заказов (заявок) по договоренности сторон обязательным оформлением платежных документов. Договор купли-продажи заключают, когда обе стороны имеют стабильные хозяйственные взаимоотношения и при крупном регулярном объеме поставок.

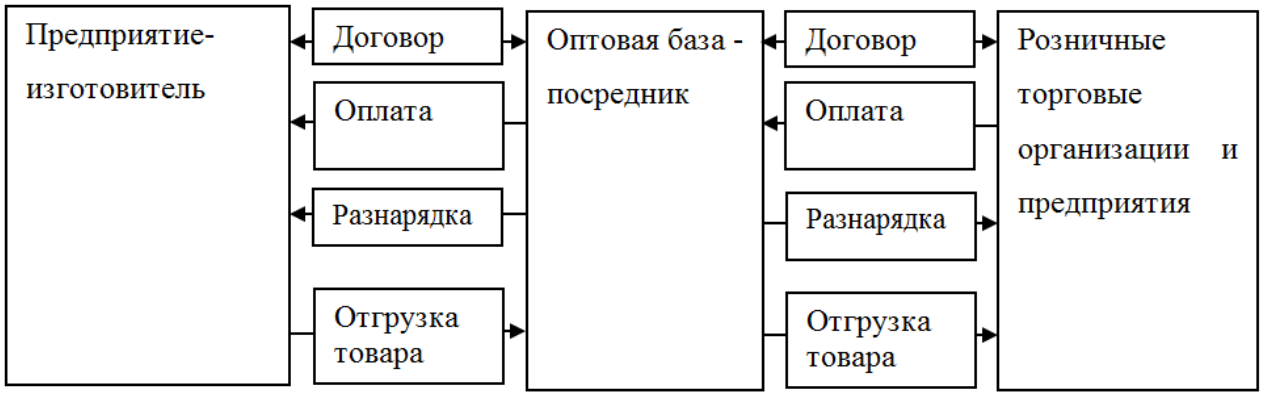


Рисунок 3 – Организация документооборота при оптовой торговле с участием оптового предприятия в расчетах [4]

Оптовый товарооборот представляет собой объем продаж товаров производителями и/или торговыми посредниками покупателям для дальнейшего использования в коммерческом обороте. [5]

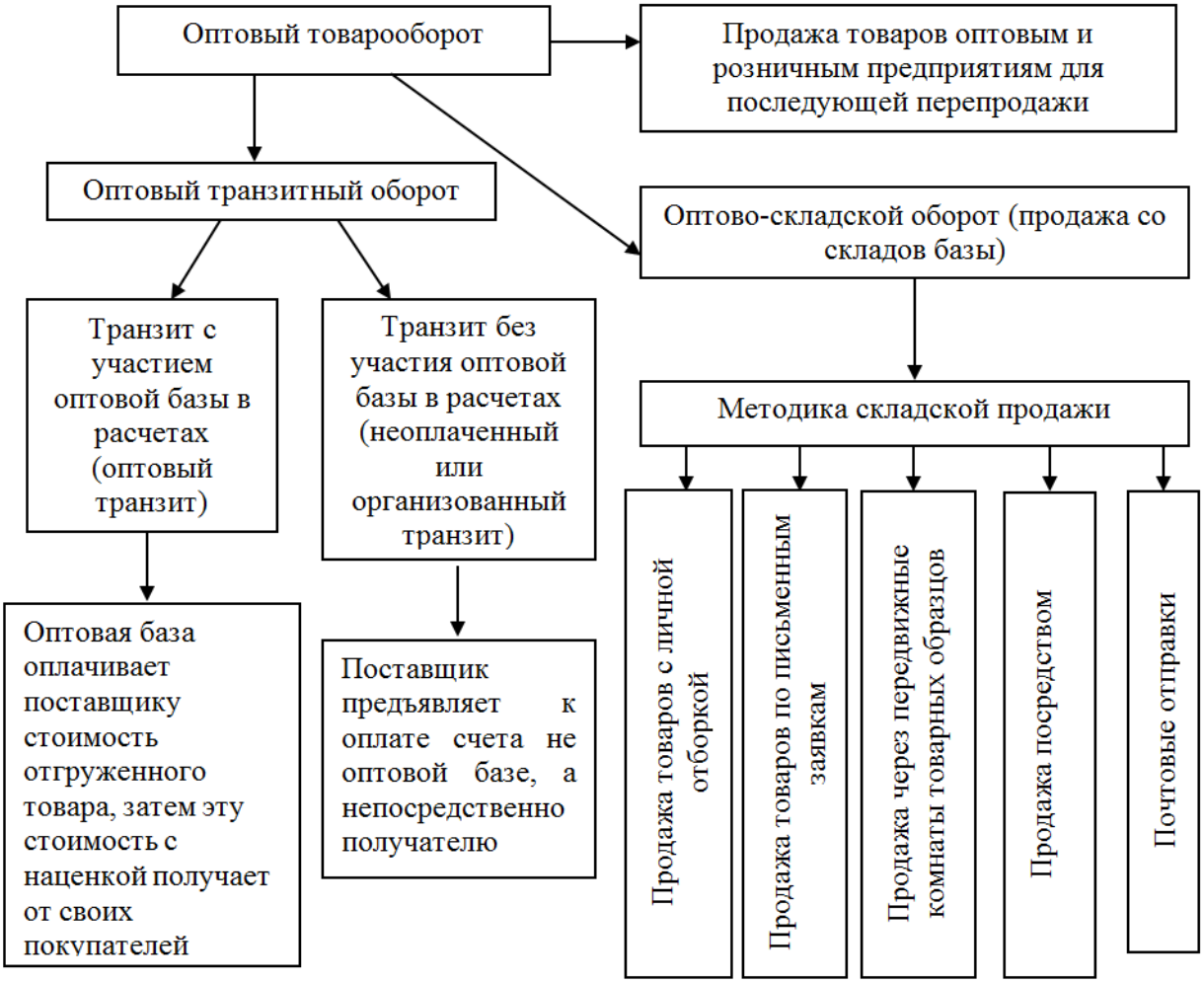


Рисунок 4 – Движение товаров при оптовом товарообороте [5]

Оптово-складской оборот использует методы оптовой продажи товаров со складов:

- личная отборка товаров покупателями;
- письменные, телефонные, телеграфные, телефаксные заявки (заказы);
- через разъездных товароведов и передвижные комнаты товарных образцов;
- через автосклады;
- почтовые посылки.

Продажу товаров с личной отборкой используют с участием представителя кооператива или магазина, так как изделия имеют сложный ассортимент, то есть включает в себя выбор рисунков, расцветок. [6]

Оптовые базы потребительской кооперации реализуют товары через залы товарных образцов, это создает покупателям удобство в выборе товаров.

Отдельные оптовые базы осуществляют отправку покупателям различных непродовольственных товаров через почтовые отделения связи. Такая форма торговли работает с помощью специальных каталогов. [7]

Услуги, которые предоставляют оптовые базы своим клиентам в большинстве случаев являются платными, то есть конкретный размер оплаты услуг устанавливается в заключаемом между оптовым предприятием и клиентом договоре. Следовательно, доход оптового предприятия складывается из продажи товаров, то есть торговых надбавок и платы за оптовые торговые услуги.

Получается, что организация и технология оптовой продажи товаров важный объект коммерческой и маркетинговой деятельности фирмы.

1.2 Нормативное регулирование учета наличия и движения товаров в Российской Федерации

Бухгалтерский учет в Российской Федерации ведется согласно нормативным документам, которые имеют разный статус. Существуют такие, которые обязательны к исполнению (Законы о бухучете, ПБУ) и документы, которые носят рекомендательный характер (План счетов, методические указания, комментарии).

От назначения и статуса нормативного документа зависит его место в четырехуровневой системе.

Рисунок 5 – Четырехуровневая система нормативного регулирования бухгалтерского учета и отчетности в РФ [8]

Главный акт первого уровня Федеральный закон от 21.11.1996 N 129-ФЗ "О бухгалтерском учете". В нем четыре главы, которые раскрывают общую методологию, требования (первичной документации, учетных регистров, имущества и инвентаризации) по бухгалтерскому учету. Федеральный закон устанавливает общие положения по бухучету и порядок учета финансово-хозяйственной деятельности. [33]

Рисунок 6 – Законодательные и нормативные акты товарооборота в Российской Федерации [9]

Гражданский кодекс РФ так же относится к первому уровню и дает понятие сделке, договорам, цене товара, качеству товара и пр. Еще в ГК РФ определяются права и обязанности продавцов и покупателей, заключивших договора.

Торговый товарооборот регулируется Налоговым кодексом РФ, в области определения налоговой базы по налогам и сборам и регулирует область ведения налогового учета.

Положения (стандарты) бухучета, которые разработаны и утверждены Министерством финансов РФ относятся ко второму уровню.

Учетные стандарты относятся как к своду основных правил, устанавливающих порядок учета и оценки объектов. Учетные стандарты

(положения) конкретизируют закон по бухучету и отчетности. На сегодня в Российской Федерации 24 положения о бухучете и отчетности. К основным и важным положения по бухучету, которые регулируют торговый товарооборот РФ относятся: Положение о бухгалтерском учете и отчетности в РФ, ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации», ПБУ 9/99 «Доходы организации», ПБУ 10/99 «Расходы организации». [34]

Таблица 1 – Положения по бухгалтерскому учету

Документ	Значение
Положение о бухгалтерском учете и отчетности в РФ	Составленные первичные документы оформляются и содержат обязательные реквизиты
ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации»	Определяет основы выбора и раскрытия учетной политики организации, которая является юридическим лицом, помимо кредитных и бюджетных организаций
ПБУ 9/99 «Доходы организации»	В пункте 5 и 6 «доходами от обычных видов деятельности является выручка от продажи продукции и товаров, поступления, связанные с выполнением работ, оказанием услуг. Выручка принимается к бухгалтерскому учету в сумме, исчисленной в денежном выражении, равной величине поступления денежных средств и иного имущества и (или) величине дебиторской задолженности»
ПБУ 10/99 «Расходы организации»	Определяет правила формирования информации о расходах коммерческих организаций, помимо кредитных и страховых.В пункте 2 ПБУ 10/99 «Расходы организации» определяется, что «расходами организации признается уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов (денежных средств, иного имущества) и (или) возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала этой организации, за исключением уменьшения вкладов по решению участников (собственников имущества)»

В учетную политику входит совокупность способов ведения бухучета, такие как первичное наблюдение, стоимостный измерения, текущая группировка и итоговое обобщения фактов деятельности. [6]

Методические указания, различные рекомендации и инструкции по отдельным вопросам бухгалтерского учета относятся к третьему уровню

четырехуровневой системы и конкретизируют учетные стандарты в зависимости от отраслевых и иных особенностей.

Порядок проведения инвентаризации имущества и финансовых обязательств организации и оформления ее результатов, операций приема, хранения, отпуска товаров и их отражение в бухучете и отчетности определяют Методические указания по инвентаризации имущества и финансовых обязательств. В них указываются случаи обязательного проведения инвентаризации. В то же время согласно п.2.1 «количество инвентаризаций в отчетном году, дата их проведения, перечень имущества и финансовых обязательств, проверяемых при каждой из них, устанавливаются руководителем организации». [7]

Приказ Минфина РФ от «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и инструкции по его применению» с 1 января 2001 г. вводит в действие новый План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации, а также утверждает инструкцию по его применению.

Четвертый уровень – это рабочие документы организации, которые показывают особенности и ведение учета организации. Основные из них это:

- Учетная политика предприятия;
- Формы первичных документов, которые утверждаются руководителем предприятия;
- Графики документооборота;
- План счетов бухгалтерского учета, которые утверждены руководителем;
- Утвержденные формы внутренней отчетности.

На многих предприятиях создают только приказ об учетной политике, а другие рабочие документы отсутствуют, либо не утверждены руководителем. Это ведет к грубому нарушению ведения бухгалтерского учета, установленного Законом «О бухгалтерском учете» и другими нормативными документами.

1.3 Бухгалтерский учет и Налоговый учет в оптовой торговле

Осуществление реализации товаров в оптовой торговле со складов организации или транзитом происходит с помощью договоров купли-продажи, поставки, мены, комиссии и ряда иных соглашений.

В каждом варианте есть свои особенности, которые регулируются нормативными документами и предусматривают различные схемы осуществления сделки. Но все они осуществляются согласно пункту 5 ПБУ 9/99, то есть признаются доходами от обычных видов деятельности торговой организации, отражаемых по балансовому счету 90 «Продажи». [10]

Учет товаров ведется в опте ведется по покупным цена (фактической себестоимости), которая включает в себя согласно пункту 6 ПБУ 5/01 сумму фактических затрат на их приобретение, исключая налог на добавленную стоимость и иные возмещаемые налоги (кроме случаев, которые особо предусмотрены законодательством Российской Федерации). [29]

К прямым расходам, которые распределяются по итогам месяца между оборотами по реализации и остатком товаров на конец месяца относятся расходы на доставку товаров до склада торгового предприятия, если они не включены в цену приобретения согласно статье 320 НК РФ. [21]

Реализация товаров по договорам купли-продажи осуществляется в соответствии с положениями статьи 454 ГК РФ «одна сторона (продавец) обязуется передать вещь (товар) в собственность другой стороне (покупателю), а покупатель в свою очередь обязуется принять этот товар и уплатить за него определенную денежную сумму (цену)».

Одним из видов договора купли-продажи является договор поставки товаров, по которому согласно статье 506 ГК РФ «осуществляющий предпринимательскую деятельность поставщик-продавец обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в

иных целях, несвязанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием». [32]

Отражение данных операций в бухгалтерском и налоговом учете учитывается также положениями гражданского законодательства о моменте исполнения обязанности по передаче товара, моменте перехода риска случайной гибели товара и др.

Согласно положениям статьи 458 ГК РФ продавец обязан передать товар покупателю и его обязанности считаются исполненными, когда он вручил товар покупателю (если договором предусмотрена обязанность продавца по доставке товара) или предоставил товар в распоряжение покупателя. [23]

Согласно статье 223 ГК РФ право собственности у покупателя товара по договору возникает, когда он получает купленный товар, если иное не предусмотрено законом или договором. [10]

В бухгалтерском учете отражение операций зависит от заключенного договора купли-продажи, согласно пункту 12 ПБУ 9/99 выручка от продажи товаров может быть учтена и получена только при одновременном выполнении условий:

- сумма выручки определена;
- уверенность в результате конкретной операции, то есть произойдет увеличение экономических выгод организации (организация получила в оплату актив, либо отсутствует неопределенность в отношении получения актива);
- право собственности (владения, пользования и распоряжения) на товар перешло от предприятия к покупателю;
- расходы, которые произведены или будут произведены в связи с этой операцией, могут быть определены. [30]

Следовательно, пока покупатель не исполнит свои обязанности по передаче товара покупателю, признание выручки не может быть в бухучете

предприятия, поэтому пока не будут выполнены обязательства, это будет относиться к кредиторской задолженности.

Определения обязанности организации по уплате в соответствующие бюджеты установленных действующим законодательством налогов и сборов, должны быть учтены положения учетной политики предприятия, применяемой для целей налогообложения и определяющей вариант формирования налоговой базы по соответствующему налогу.

Согласно положениям статьи 39 НК РФ, реализацией товаров может быть признана передача на возмездной основе (в т.ч. обмен товарами) права собственности на них, а в случаях, предусмотренных НК РФ, также и передача права собственности на безвозмездной основе.

Когда предприятие формирует налоговую базу по налогам и обязанности их уплаты, то предприятие может выбрать метод начисления или кассовый метод. [11]

Так, если организация при расчете налога на прибыль использует метод начисления, то данные расходы согласно п. 2 ст. 272, п. 5 ст. 254 НК РФ признаются в том же отчетном периоде, в котором материалы были использованы в производстве.

Кроме того, при применении метода начисления технологические потери организация может отнести на основании п. 1 ст. 318 НК РФ к прямым расходам. В этом случае их стоимость учитывается в расходах по мере реализации продукции, на производство которой пошли материалы, по которым возникли технологические потери.

Если же при расчете налога на прибыль организация использует кассовый метод, то технологические потери признаются в том периоде, в котором материалы были оплачены и использованы в производстве, что следует из пп. 1 п. 3 ст. 273, п. 5 ст. 254 НК РФ. [9]

В случаях, когда заключен договор купли-продажи по обычному переходу права собственности, то есть в момент отгрузки, то в бухгалтерском учете оформляются следующие записи:

Таблица 2 –Операции в бухгалтерском учете при обычном переходе права собственности

Операции	Дебет счет	Кредит счета
Выручка от продажи товаров (в т.ч. НДС))	62	90.Выручка
НДС с выручки от реализации продукции (метод начисления)	90.НДС	68.НДС
Себестоимость реализованных товаров	90.Себестоимость продаж	41
Поступление от покупателей сумм в оплату стоимости отгруженных товаров	51, 52	62

Если налоговая база по НДС в учетной политике предприятия формируется по кассовому методу, то будут отражены следующие записи:

Таблица 3 – Бухгалтерский учет операций по НДС при Кассовом методе

Операции	Дебет счета	Кредит счета
НДС со стоимости реализованных товаров	90.НДС	76.НДС
Поступление от покупателей сумм в оплату стоимости отгруженных товаров	51	62

В конце месяца на балансовом счете 90 «Продажи» выявляют финансовый результат от продажи товаров. При этом в установленном порядке в уменьшение сумм полученной выручки списываются издержки обращения:

Дт 90.Себестоимость продаж – Кт 44

Если сумма выручки (кредитовые обороты по счету 90) превышает себестоимость реализованных товаров, расходы на продажу и рассчитанные с выручки суммы НДС, то получается прибыль, которая отражается:

Дт 90.Прибыль (убыток) от продаж – Кт 99

Убытки от реализации товаров по итогам отчетного месяца отражаются обратной записью:

Дт 99 – Кт 90.Прибыль (убыток) от продаж

НДС, который причитается к оплате покупателям, отражается в счетах-фактурах, форма которых приведена в постановлении Правительства Российской Федерации от 2 декабря 2000 г. № 914 «Об утверждении Правил ведения журналов учета полученных и выставленных счетов-фактур, книг покупок и книг продаж при расчетах по налогу на добавленную стоимость».

Согласно требованиям пункта 3 статьи 168 НК РФ счета-фактуры должны быть выставлены не позднее пяти дней, считая со дня отгрузки товаров. Счета-фактуры составляются в двух экземплярах, один для покупателя, а второй продавец хранит в журнале учета выставленных счетов-фактур и регистрирует в книге продаж в хронологическом порядке в том налоговом периоде, в котором возникает налоговое обязательство. [12]

Формирование налоговой базы по НДС методом оплаты, при частичной оплате покупателями отгруженных товаров, осуществляет регистрацию счета-фактуры на каждую сумму, которая поступила в порядке частичной оплаты, с указанием реквизитов счета-фактуры по этим отгруженным товарам и пометкой по каждой сумме «частичная оплата».

Суммы выручки от реализации товаров в установленном главой 25 НК РФ порядке включаются в налоговую базу по налогу на прибыль, при этом еще учитывается принятый в учетной политике организации метод формирования налоговой базы.

Аванс и задаток схожие понятия, в соответствии со статьей 380 ГК РФ под этим определяется денежная сумма, которая выдается одной из договаривающихся сторон за причитающиеся с нее по договору платежей другой стороне, договор заполняется письменно и должен быть исполнен в установленные сроки по договору. [13]

Главное отличие задатка от аванса это тот факт, что в случае неисполнение обязанностей договора он остается у одной из сторон договора. Помимо этого, ответственная за неисполнение договора сторона обязана

возместить другой стороне убытки с зачетом суммы задатка, если только в договоре не предусмотрено иное.

Суммы, полученные торговой организацией авансов, задатка не признается ее доходами, согласно положениям пункта 3 ПБУ 9/99.

Согласно положениям Плана счетов (Инструкции по применению Плана счетов) «бухгалтерский учет сумм полученных и (или) выданных авансов организуется соответственно на соответствующих балансовых счетах, связанных с расчетами за отгруженную продукцию (выполненные работы, оказанные услуги)». Для учета сумм авансовых платежей (предварительной оплаты) к соответствующим балансовым счетам открываются обособленные субсчета учета. [12]

Только по факту отражения в учете реализации (товаров) суммы полученных авансов могут быть отражены в составе доходов организации. При этом в бухгалтерском учете оформляются следующие записи. [14]

Таблица 4 – Бухгалтерский учет операций полученных авансов в составе доходов [14]

Операции	Дебет счета	Кредит счета
Полученные от покупателей суммы предварительной оплаты товаров	51, 52 и др.	62.Расчеты по авансам полученным
при выполнении соответствующих условий в учете торговой организации признана выручка от реализации товаров	62	90.Выручка
Зачтены суммы полученной от покупателя предварительной оплаты товаров	62.Расчеты по авансам полученным	62
Окончательная оплата покупателями стоимости отгруженных товаров	51, 52 и др.	62
Возвращены полученные от покупателей авансы, по которым отказано в поставке товаров	62	51, 52 и др.

Необходимо учитывать, что в соответствии с подпунктом 1 пункта 1 статьи 162 НК РФ суммы предварительной оплаты (авансов) полученные от покупателей включаются в налоговую базу по НДС.

В соответствии с положением пункта 4 статьи 164 НК РФ расчет суммы налога с полученного аванса осуществляется по расчетной ставке. Если налогообложение осуществляется по ставке 10%, расчетная ставка с сумм

полученной предварительной оплаты составит10/110, если облагаемых по ставке 18%, — 18/118.

Далее, суммы НДС, рассчитанные предприятием с суммы авансовых и иных платежей, полученные в счет предстоящих поставок товаров, подлежат вычету (пункт 8 статьи 171 НК РФ). [35]

Данные вычеты производятся в порядке, предусмотренном пунктом 6 статьи 172 НК РФ, то есть после даты реализации соответствующих товаров.

Таблица 5 – Бухгалтерский учет операций выделения и вычета НДС [14]

Операции	Дебет счета	Кредит счета
Суммы полученной от покупателей предварительной оплаты отгружаемых товаров	51, 52	62.Расчеты по авансам полученным
По расчетной ставке выделен НДС с сумм предварительной оплаты товаров	62.Расчеты по авансам полученным	68.НДС
Уплата сумм НДС в бюджет	68.НДС	51
Выручка от реализации отгруженных товаров (с НДС)	62	90.Выручка
НДС с выручки от реализации товаров	90.НДС	68.НДС
Зачтены суммы полученной от покупателя предварительной оплаты	62.Расчеты по выданным авансам	62
Зачтены суммы НДС, выделенные с сумм предварительной оплаты товаров	68.НДС	62.Расчеты по выданным авансам
Поступление от покупателя средств в окончательный расчет за отгруженные товары	51	62
Уплата в бюджет сумм НДС с выручки от реализации товаров, за вычетом сумм НДС, ранее уплаченных с сумм предварительной оплаты товаров	68.НДС	51

После поставки товаров предприятие выписанные и зарегистрированные им в книге продаж авансовые счета-фактуры регистрирует в книге покупок с указанием соответствующей суммы НДС для осуществления вычета сумм налога. [13]

До оплаты товаров право собственности товар принадлежит продавцу, его стоимость у покупателя отражается на забалансовом счете 002 «Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение». После того как покупатель оплатит товар и получит права собственности на них, стоимость будет отражаться на балансовом счете 41 «Товары». [14]

При передаче торговой организацией товаров покупателю по договору, который предусматривает особый порядок переходе права собственности на них, в ее бухучете в соответствии Инструкции по применению Плана счетов оформляются следующие записи:

Таблица 6 – Бухгалтерский учет операций при особом переходе права собственности на товары [15]

Операции	Дебет счет	Кредит счет
Себестоимость товаров, отгруженных покупателю, по которым установлен особый переход прав собственности (в частности, при условии оплаты товаров покупателем)	45	41
Поступление от покупателя сумм оплаты за отгруженные товары	51	62
Суммы выручки от реализации оплаченных товаров (с НДС)	62	90.Выручка
НДС с выручки от реализации товаров	90.НДС	68.НДС
Себестоимость товаров, по которым в бухгалтерском учете организации-продавца признаны суммы выручки от реализации	90.Себестоимость продаж	45

Предприятия, которые предусматривают специальный порядок перехода права собственности на реализуемые товары к покупателю, заключенные договора могут применять если в учетной политике формирует налоговую базу по налогам по методу начисления, а средствами для реализации требований налогового законодательства о своевременной уплате налогов она временно не располагает. При поступлении же средств от покупателя, организация-продавец сможет исполнить свои обязательства без какого-либо предъявления к ней штрафных санкций. [16]

2 Особенности ведения учета в оптовой торговле на примере компании ООО «Сталь-комплект»

2.1 Общая характеристика предприятия ООО «Сталь-комплект»

Общество с ограниченной ответственностью «Сталь-комплект» - предприятие, являющееся юридическом лицом, которое действует на основании Устава и законодательства Российской Федерации.

Виды деятельности ООО «Сталь-комплект»:

- оптово-розничная торговля черным металлопрокатом;
- поставка любого металлопроката и металлоизделий под заказ.

ООО «Сталь-комплект» является одним из основных предприятий г. Томска по универсальной поставке металлопроката и металлоизделий. Организация имеет две производственные базы по адресам Фрунзе 240 и 1-й Вилюйский проезд 4а с подкрановой площадью 5000 квадратных метров, с постоянным остатком более 1000 тонн металлопроката строительно-хозяйственного назначения.

Основной задачей компании является обеспечение промышленных, строительных предприятий и частных лиц металлопрокатом в короткие сроки с высоким уровнем сервиса.

Компания руководствуется следующими принципами:

- Всегда выполнять свои обязательства перед клиентами и партнерами;
- Иметь на складе широкий ассортимент металлопроката в количестве более 2000 тонн (арматура, балка, швеллер, угловая сталь, листовой прокат, трубы, и др.);
- Поддерживать конкурентный уровень цен. [43]

Основными поставщиками предприятия являются:

- ООО «Металлсервис-Новосибирск»;
- ООО «ТД ММК»;

- ООО «Феррум».

Основные покупатели:

- ООО «Железное решение»;
- ООО «Радикал»;
- ООО «Альянс М».

Базы, расположены в удобных для покупателей местах г. Томска, недалеко от главных магистралей города. Покупателю предоставляется возможность оплатить товар, как наличными, так и банковской картой.

В продаже предприятия до 150 различных наименований металлоизделий.

Предприятие активно сотрудничает с постоянными оптовыми и розничными клиентами. Компания продает качественную продукцию, оказывает высококвалифицированные консультации и обслуживание, для сохранности прежних клиентов и привлечения новых клиентов.

Особое внимание предприятие уделяет ассортименту продукции, потому что грамотная ассортиментная политика на предприятии является основой высокой конкурентоспособности, основой рентабельности, а также залог стабильности. Для решения таких задач менеджеры организации проводят исследования рынка, спроса и предложения, покупательской способности и анализ тенденций в бизнесе. На основании исследования исключаются товары низкого качества, которые не удовлетворяют требованиям покупателей.

Бухгалтерский учет на предприятии ведется отдельным самостоятельным бухгалтерией во главе с главным бухгалтером. Для цели ведения упорядоченного бухучета и финансового учета в соответствии требованиям законодательства предприятие привлекает аудиторские компании, чтобы составить заключения по проверке бухгалтерского учета. [44]

Система учета на предприятии централизованная, то есть обобщение и систематизация информации, формирование бухгалтерской и финансовой

отчетности, а также контроль сосредоточены в одном подразделении организации.

Главный бухгалтер и его заместитель ведут бухгалтерский учет, осуществляют достоверность и оперативность отражения данных первичных учетных документов в регистрах бухгалтерского учета, формируют отчетности, ведут контроль за сохранностью имущества и др. Обязанности и права главного бухгалтера и его заместителя описаны в должностных инструкциях. [44]

Автоматизация бухгалтерского учета осуществляется на платформе программы «1С:Бухгалтерия» с применением Плана счетов бухгалтерского учета.

Не позднее пятого числа месяца, следующего за отчетным, материальные отчеты должны быть сформированы и сданы, чтобы непосредственно своевременно можно было получить необходимую информацию о финансовом состоянии предприятия.

Документооборот в ООО «Сталь-комплект» осуществляется в соответствии с учетной политикой компании и правилами документооборота.

На предприятии существует отдел продаж или коммерческий отдел, который возглавляет начальник отдела продаж. В составе этого отдела восемь человек, из них шесть простых менеджеров продаж и два старших менеджера.

2.2 Бухгалтерский и налоговый учет ООО «Сталь-комплект»

На предприятии ООО «Сталь-комплект» ведение бухгалтерского учета осуществляется на основании нормативных документов.

Таблица 7 – Нормативные документы ведения бухгалтерского учета

Применяются на предприятии	Не применяются
Федеральный Закон от 6 декабря 2011 г. № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете»	ПБУ 8/2010 «Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы»;
Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации (утверждено приказом Минфина России от 29 июля 1998г. №34н)	ПБУ 11/2008 «Информация о связанных сторонах»;
ПБУ 1/2008 «Учетная политика организаций» (утверждено приказом Минфина России от 6 октября 2008 г. № 106н)	ПБУ 12/2010 «Информация по сегментам».
План счетов бухгалтерского учета и Инструкции по его применению (утверждено приказом Минфина России от 31 октября 2000 г. №94н)	
Приказ Минфина России от 2 июля 2010 г. №66н «О формах бухгалтерской отчетности»	

ООО «Сталь-комплект» относится к малым предприятиям по критериям:

- средняя численность работников не превышает ста человек;
- предельное значение выручки от реализации товаров (работ, услуг) за год без учета налога на добавленную стоимость составляет менее 400 млн руб.

Главный бухгалтер ООО «Сталь-комплект» несет ответственность за ведение бухучета, своевременно предоставляет полную и достоверную бухгалтерскую отчетность, также подчиняется непосредственно директору.

Ведение бухгалтерского учета осуществляется бухгалтерской службой ООО «Сталь-комплект», возглавляемым главным бухгалтером.

Бухгалтерский учет ведется автоматизированно с использованием рабочего Плана счетов.

Регистры бухгалтерского учета предприятия составляются в формате, предусмотренном программным обеспечением (1С:Бухгалтерия).

Для составления промежуточной и годовой бухгалтерской отчетности используются формы отчетности, рекомендованные приказом Минфина РФ от 2 июля 2010 г. № 66н «О формах бухгалтерской отчетности организаций».

Бухгалтерская отчетность составляется в тыс. руб.

Годовая бухгалтерская отчетность рассматривается и утверждается директором предприятия, представляется в сроки и адреса, установленные учредительными документами, законодательством Российской Федерации.

Для ведения бухгалтерского учета используется Рабочий план счетов ООО «Сталь-комплект», включающий синтетические и аналитические счета.

ООО "Сталь-комплект" организует и ведет налоговый учет в соответствии с Налоговым кодексом Российской Федерации (с учетом изменений и дополнений), актами законодательства о налогах и сборах не противоречащих Налоговому кодексу, а также настоящей учетной политикой.

Учет расчетов по налогам, платежам и сборам, которые уплачиваются в бюджет, ведется непрерывно нарастающим итогом раздельно по каждому налогу, платежу и сбору в разрезе уровня бюджетов и внебюджетных фондов (федеральный, бюджет субъекта РФ, местный бюджет), а также в разрезе типа задолженности.

Счета-фактуры, журналы регистрации полученных и выставленные счетов-фактур, книги покупок и книги продаж хранятся в финансовом отделе предприятия. Счета-фактуры, предъявленные поставщиками товаров (работ, услуг), принимаются к учету, если их форма и содержание соответствуют установленным ст. 169 НК РФ. В случае отсутствия каких-либо обязательных реквизитов, счета-фактуры возвращаются лицам, выписавшим их, для внесения изменений и дополнений.

Суммы авансовых платежей, полученные в счет предстоящей поставки товаров (услуг, продукции) облагаются НДС (ст. 162 НК РФ). Вычет НДС,

начисленного с авансов, производится после даты реализации товаров (работ, услуг).

Нумерация счет-фактур на аванс производится в порядке возрастания с добавлением префикса «АВ». По строке «К платежно-расчетному документу № от « » указывается номер и дата платежного поручения покупателя, которым перечислен аванс.

Вычетам подлежат суммы налога, предъявленные предприятию при приобретении (работ, услуг), а также имущественных прав на территории Российской Федерации либо уплаченные Предприятием при ввозе товаров на таможенную территорию РФ в таможенных режимах выпуска для внутреннего потребления, временного ввоза и переработки вне таможенной территории либо при ввозе товаров, перемещаемых через таможенную границу Российской Федерации без таможенного контроля и таможенного оформления, в отношении:

1) товаров (работ, услуг), а также имущественных прав, приобретаемых для осуществления операций, признаваемых объектами налогообложения в соответствии с настоящей главой, за исключением товаров, предусмотренных пунктом 2 статьи 170 НК РФ;

2) товаров (работ, услуг), приобретаемых для перепродажи.

Счет-фактура может быть составлен и выставлен как на бумажном носителе, так и в электронном виде. Счета-фактуры составляются в электронном виде по взаимному согласию сторон сделки и при наличии у них совместимых технических средств и возможностей для приема и обработки этих счетов-фактур в соответствии с установленными форматами и порядком.

Предприятие применяет систему организации, способы и формы ведения налогового учета по налогу на прибыль на основании главы 25 Налогового кодекса РФ и настоящей учетной политики для целей налогообложения.

Предприятие исчисляет налоговую базу по итогам каждого отчетного (налогового) периода на основе данных налогового учета. Налоговым периодом является квартал. [44]

2.3 Автоматизация учета на предприятии

Бухгалтерский учет ООО «Сталь-комплект» автоматизирован на платформе программы «1С:Бухгалтерия» с применением Плана счетов бухгалтерского учета.

«1С:Бухгалтерия» – программа для автоматизации бухгалтерского и налогового учета и подготовки форм обязательной (регламентированной) отчетности.

Бухгалтерский и налоговый учет ведется согласно действующему законодательству Российской Федерации. В составе конфигурации есть план счетов бухучета, который настроен в соответствии с Приказом Минфина РФ от 31 октября 2000г. №94н.

На счетах бухгалтерского учета товарно-материальных ценностей может вестись учет по местам хранения (складам). [37]

Автоматизирован учет операций поступления и реализации товаров и услуг. При продаже товаров выписываются:

- Счет на оплату;
- Товарная накладная (Приложение В);
- Транспортная накладная (Приложение Г)
- Счет-фактура (Приложение Д).

Все операции по оптовой торговле учитываются в разрезе договоров с покупателями и поставщиками. [38]

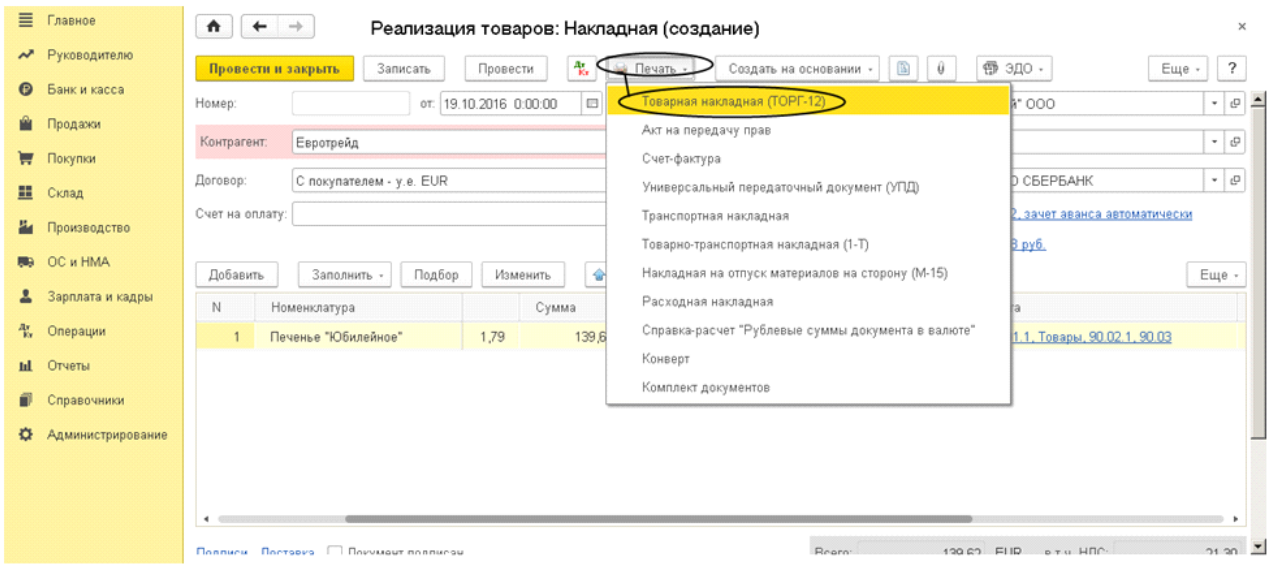


Рисунок 7 – Окно в программном модуле «Реализация товаров: Накладная» [38]

В «1С:Бухгалтерии» реализован учет движения наличных и безналичных денежных средств, а также поддерживается ввод и печать платежных поручений, приходных и расходных кассовых ордеров.

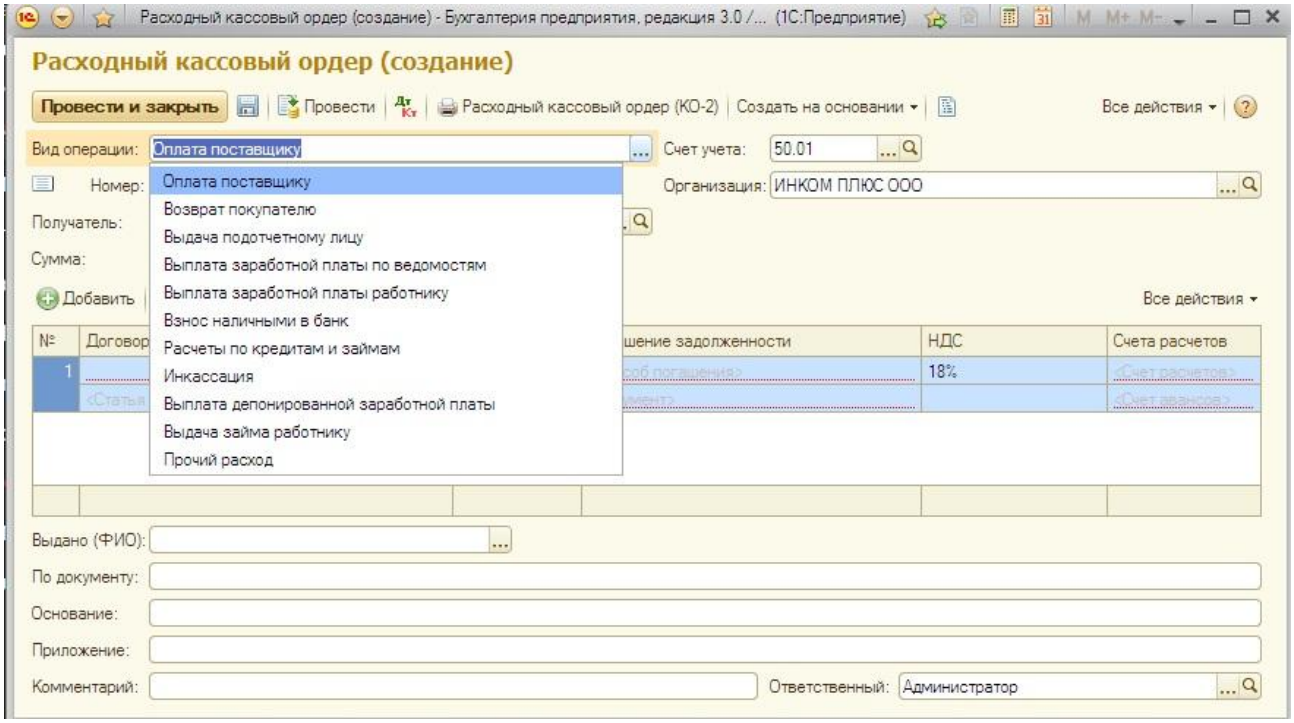


Рисунок 8 – Окно в программном модуле «Расходный кассовый ордер»

На основании кассовых документов формируется кассовая книга установленного образца. Реализован механизм обмена информацией с программами типа «Клиент банка». [39]

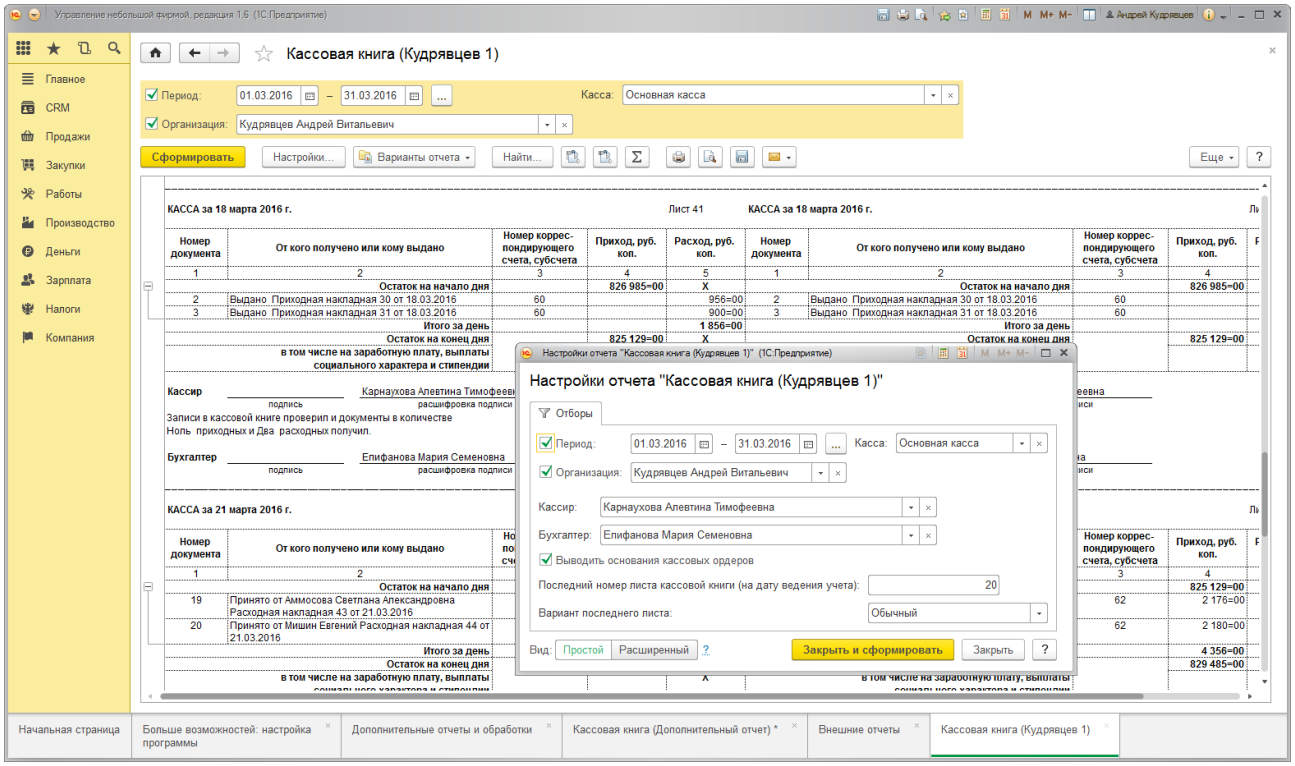
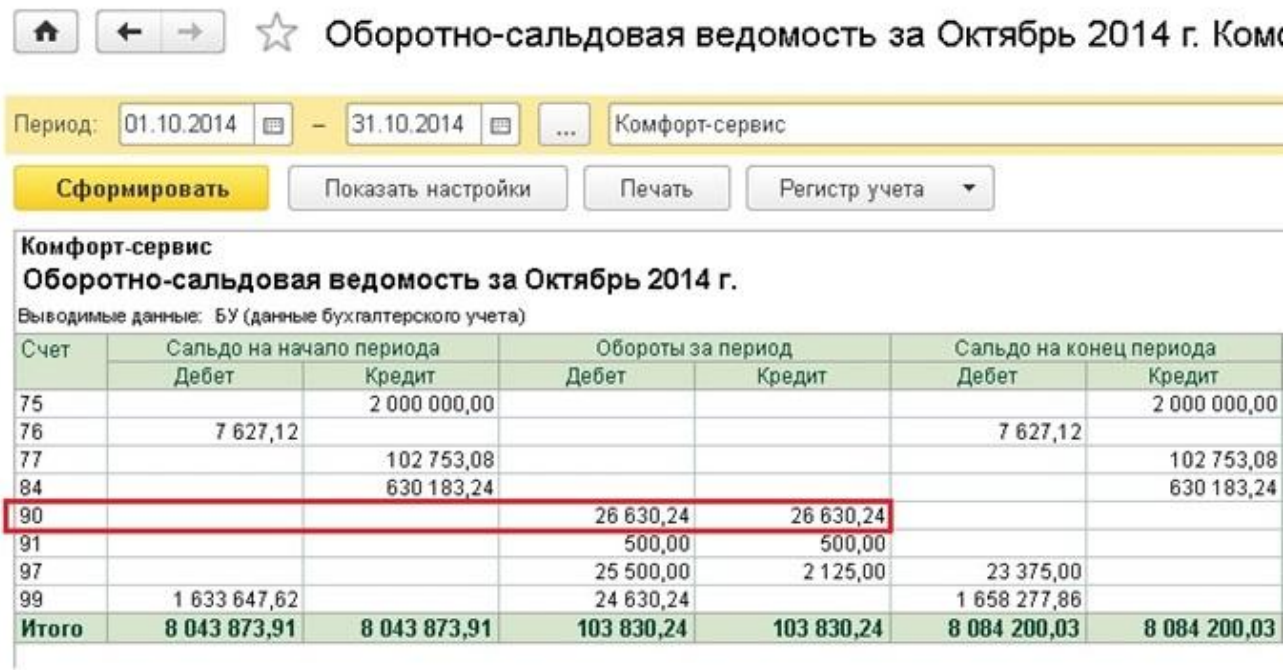


Рисунок 9 – Окно в программном модуле «Кассовая книга» [39]

Автоматизированы регламентные операции, выполняемые по окончании месяца, в том числе переоценка валюты, списание расходов будущих периодов, определение финансовых результатов и другие.

В конфигурацию "Бухгалтерия предприятия" включен набор стандартных отчетов, предназначенных для анализа данных по остаткам и оборотам счетов и проводкам в самых различных разрезах. В их числе оборотно-сальдовая ведомость, шахматная ведомость, оборотно-сальдовая ведомость по счету, обороты счета, карточка счета, анализ счета, анализ субконто. [42]



Счет	Сальдо на начало периода		Обороты за период		Сальдо на конец периода	
	Дебет	Кредит	Дебет	Кредит	Дебет	Кредит
75		2 000 000,00				2 000 000,00
76	7 627,12				7 627,12	
77		102 753,08				102 753,08
84		630 183,24				630 183,24
90			26 630,24	26 630,24		
91			500,00	500,00		
97			25 500,00	2 125,00	23 375,00	
99	1 633 647,62		24 630,24		1 658 277,86	
Итого	**8 043 873,91**	**8 043 873,91**	**103 830,24**	**103 830,24**	**8 084 200,03**	**8 084 200,03**

Рисунок 10 – Окно в программном модуле «Оборотно-сальдовая ведомость» [42]

«1С:Бухгалтерия» на предприятиях оптовой торговли очень удобен в использовании, потому что автоматизировано можно вести бухгалтерский учет, то есть автоматическое заполнение необходимых документов на основе данных и расчет налогов. В плане освоения бухгалтерами, относится к сложным системам в связи с появлением новых программных обеспечений «1С» и его перегруженностью различными элементами. Об этом говорит существование многочисленных курсов, учебных центров, на которых бухгалтера-практики и потенциальные пользователи осваивают программы «1С».

3 Анализ эффективности деятельности компании ООО «Сталь-комплект»

3.1Анализ финансово-хозяйственной деятельности ООО «Сталь-комплект»

Основная цель финансового анализа заключается в оценке финансового состояния предприятия для выявления возможностей повышения эффективности его функционирования.

Анализ показателей предприятия является актуальным и значимым, так как для правильного руководства и контроля, за деятельностью предприятия, необходимо располагать точной, объективной и своевременной информацией, на базе которой раскрывается финансово-хозяйственная деятельность экономического субъекта. Одним из таких источников информации является бухгалтерский баланс. [47]

Целью является раскрытие теоретических и практических аспектов техники составления и анализа основных показателей бухгалтерского баланса предприятия (Приложение А). Одним из обязательных критериев оценки управления финансовыми технологиями любого предприятия, имеющей своей целью получение прибыли, является эффективность использования имущества и раскрытие имущественного потенциала на основе анализа бухгалтерского баланса. Рассмотрим состав и структуру имущества ООО «Сталь-комплект» за последние два года.

Таблица 8 – Бухгалтерский баланс ООО «Сталь-комплект»

Наименование статей	На 31.12.2015, тыс.руб.	Удельный вес в %	На 31.12.2014, тыс.руб.	Удельный вес в %	Отклонения	
					В тыс.руб.	В %
Актив						
I. Внеоборотные активы	-	-	**5**	**0,08**	-5	-
1.1 Финансовые вложения	-	-	5	0,08	-5	-
II. Оборотные активы	**43228**	**100**	**33680**	**99,92**	**+9548**	**128,35**
2.1 Запасы	35435	81,98	13421	39,8	+22014	264
2.2 Дебиторская задолженность	7785	18	20219	60	-12434	38,5
2.3 Денежные средства	6	0,014	40	0,12	-34	15
2.4 Прочие оборотные активы	2	0,006	-	-	+2	-
Баланс	43228	100	33685	100	+9543	128,33
Пассив						
III. Капитал и резервы	**1236**	**2,86**	**309**	**0,91**	**+927**	**400**
3.1 Уставный капитал	100	0,23	100	0,29	0	100
3.2 Нераспределенная прибыль	1136	2,63	209	0,62	+927	543,54
V. Краткосрочные обязательства	**41992**	**97,14**	**33376**	**99,09**	**+8616**	**125,81**
5.1 Заемные средства	6570	15,20	-	-	+6570	-
5.2 Кредиторская задолженность	35422	81,94	33376	99,09	+2046	106,13
Баланс	43228	100	33685	100	+9543	128,33

Из данных активов баланса видно, что преобладают оборотные активы, что свидетельствует о «хорошей» структуре баланса, Наблюдается снижение доли внеоборотных активов и увеличение оборотных активов в структуре активов баланса.

Финансовые вложения за 2014 год в составе активов предприятия занимают 100% доли внеоборотных активов и 0,08% к валюте баланса. В 2015 году видно, что финансовые вложения не осуществлялись, следовательно наблюдается снижение по сравнению с 2014 годом.

Наблюдаются значительные изменения в структуре оборотных активов. Если в конце 2014 года на долю дебиторской задолженности приходилось 60%,

то в конце 2015 года их доля снизилась до 18%, что свидетельствует улучшению платежной дисциплины покупателей и заказчиков.

Доля запасов в 2015 году значительно увеличилась по сравнению с 2014 годом, с 39,8% до 81,98%. Большое увеличение запасов готовой продукции, скорее всего, говорит о плохой организации управления запасами, неэффективной организации производства, недостаточно эффективно организованной логистике. Но на это, скорее всего, повлияли внешние факторы состояния экономики страны, потому что 2014-2015 годы были тяжелыми для многих коммерческих предприятий.

Анализ структуры источников формирования активов показывает, что наблюдается рост финансовой зависимости предприятия от заемных источников финансирования, что негативно сказывается.

Долгосрочные обязательства полностью отсутствуют за анализируемый период.

Краткосрочные обязательства занимают значительный удельный вес. Такую тенденцию наблюдаем за анализируемые два года, что оказывает низкий уровень текущей ликвидности компании и свидетельствует о неудовлетворительной структуре баланса.

Оценка ликвидности и платежеспособности ООО «Сталь-комплект» происходит за счет группировки активов баланса по степени ликвидности, а пассивы баланса группируются по срочности их оплаты.

Таблица 9 - Группировка активов баланса

Наименование	Показатель	Формула	2015	2014
Наиболее ликвидные активы	А1	стр. 1250+ 1240	6	40
Быстрореализуемые активы	А2	Стр.1230	7785	20219
Медленно реализуемые активы	А3	Стр.1210+ 1220+1260 – 12605	35437	13421
Труднореализуемые активы	А4	Стр. 1100	-	5
Итого			**43228**	**33685**

Таблица 10 - Группировка пассивов баланса

Наименование	Показатель	Формула	2015	2014
Наиболее срочные обязательства	П1	стр. 1520	35422	33376
Краткосрочные пассивы	П2	Стр.1510+ 1540+1550	6570	-
Долгосрочные пассивы	П3	Стр.1400	-	-
Устойчивые пассивы	П4	Стр. 1300+ 1530- 12605	1236	309
Итого			**43228**	**33685**

Таблица 11 - Сравнение значений активов и пассивов с нормативными показателями

Нормативные показатели	**Соотношение активов и пассивов баланса**	
	2015	**2014**
А1≥ П1	**6<35422**	**40<33376**
А2≥ П2	7785>6570	20219>0
А3 ≥ П3	35437 >0	13421 >0
А4< П4	0 < 1236	5 < 309

Результаты расчетов показывают, что в данной организации сопоставление итогов групп по активу и пассиву как на начало, так и на конец года имеет следующий вид:

На 2014 и 2015 год: А1<П1, А2>П2, А3>П3, А4<П4

Исходя из этого, можно сказать, что в 2014 и 2015 годах текущая ликвидность не во всех случаях соответствует норме, что может свидетельствовать о недостаточной обеспеченности предприятия денежными средствами. Но в целом картина выглядит хорошо, так как остальные показатели соответствуют норме. В будущем предприятие может погасить все свои задолженности своими активами. [48]

Чтобы рассмотреть детально слабые стороны платежеспособности предприятия рассчитаем относительные показатели ликвидности.

Таблица 12 – Сравнительные показатели ликвидности предприятия за 2014-2015 года

Показатели	Формула	Норм.	2014	2015	Отклонения 2015/ 2014
Коэффициент общей ликвидности	L1 = А1+0,5А2+0,3А3 / П1+0,5П2+0,3П3	L1 ≥ 1	0,42	0,37	-0,05
Коэффициент абсолютной ликвидности	L2 = А1 / (П1+П2)	L2=0,1-0,7	0,001	0,0001	-0,0009
Коэффициент «критической оценки»	L3 = (А1 + А2) / (П1 + П2)	L3=0,7-1	0,6	0,18	-0,42
Коэффициент текущей ликвидности	L4 = (А1 + А2+А3) / (П1 + П2)	L3=2,0-3,5	1,01	1,03	0,02
Коэффициент маневренности функционирующего капитала	L5 = А3 / (А1+А2+А3) – (П1+П2)	L5 умен. в динамике	44,15	28,67	-21,48
Доля оборотных средств в активах	L6 = стр.1200 / стр.1600	L6≥0,5	0,99	1	0,01
Коэффициент обеспеченности собственными средствами	L7 = (П4 – А4) / (А1+ П2 + А3)	L7≥0,1	0,02	0,03	0,01

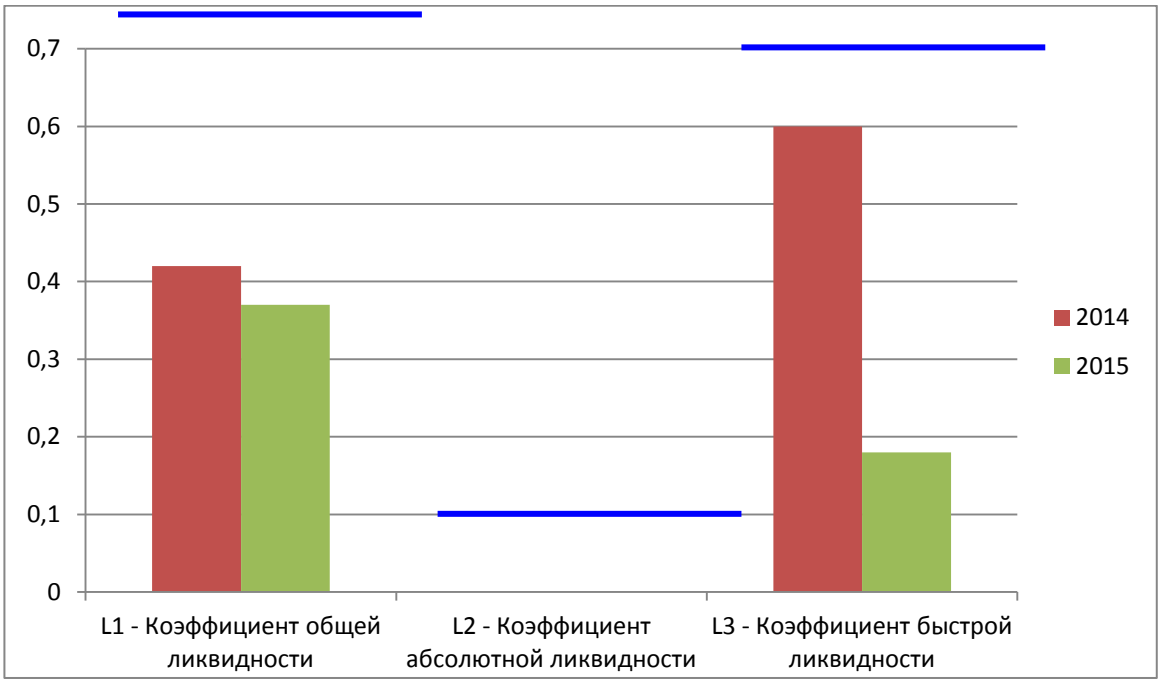


Рисунок 11 – Графическая интерпретация коэффициентов ликвидности

В 2014-2015 годах видно отрицательную динамику, что говорит предприятию необходимо менять политику управления, так как на анализируемый период ООО «Сталь-комплект» не считается платежеспособным.

Устойчивость финансового состояния характеризуется системой относительных показателей, которые выступают финансовыми коэффициентами.

Таблица 13 – Система относительных показателей

Показатель	Формула расчета
Наличие собственных оборотных средств (СОС)	СОС = СК – ВОА, где, СК – собственный капитал, ВОА – внеоборотные активы.
Наличие собственных и долгосрочных заемных источников финансирования запасов (СДИ)	СДИ = СК – ВОА + ДКЗ или СДИ = СОС + ДКЗ, где: СК – собственный оборотный капитал, ДКЗ – долгосрочные кредиты и займы
Общая величина основных источников формирования запасов (ОИЗ)	ОИЗ = СДИ + ККЗ, где, ККЗ - краткосрочные кредиты и займы.
Излишек (+), недостаток (-) собственных оборотных средств (ΔСОС)	ΔСОС = СОС – З, где, З – запасы.
Излишек (+), недостаток (-) собственных и долгосрочных источников финансирования запасов (Δ СДИ)	ΔСДИ = СДИ – З
Излишек (+), недостаток (-) собственных оборотных средств (ΔСОС)	Δ ОИЗ = ОИЗ – З

Таблица 14 - Показатели финансовой устойчивости предприятия за 2014-2015 г.

Показатели	Значение	
	2014	2015
1. Запасы и затраты (З)	13421	35435
2. Собственные оборотные средства (СОС)	304	1236
3. Капитал функционирующий (СДИ)	304	1236
4. Общая величина источников (ОИЗ)	33680	43228
5. Излишек (недостаток) собственных оборотных средств (Δ СОС)	-13117	-34199
6. Излишек (недостаток) капитала функционирующего (Δ СДИ)	-13117	-34199
7. Излишек (недостаток) общей величины источников (Δ ОИЗ)	+20259	+7793
8.Трехкомпонентный показатель ситуации, М (1-4)	(-,-,+)	(-,-,+)

Из расчетов видно, что на предприятии ООО «Сталь-комплект» неустойчивое финансовое состояние. Это значит, что предприятие неплатежеспособно, но сохраняется возможность восстановления равновесия путем пополнения источников собственных средств за счет сокращения дебиторской задолженности, ускорения оборачиваемости запасов.

Данный тип финансовой устойчивости можно выразить формулой:

М = (0,0,1), т.е. $\Delta СОС < 0$; $\Delta СДИ < 0$; $\Delta ОИЗ > 0$.

Помимо абсолютных показателей финансовую устойчивость характеризуют и относительные коэффициенты.

Таблица 15 - Анализ финансовой устойчивости (относительные показатели)

№	Коэффициент	Норматив	Расчет	
			2014	2015
1	Коэффициент концентрации собственного капитала или автономии	≥ 0,5	0,009	0,028
2	Коэффициент концентрации заемного капитала	≤0,5	0,99	0,97
3	Коэффициент финансовой устойчивости	≥0,75	0,009	0,028
4	Коэффициент финансовой зависимости	<2	109	34,97
5	Коэффициент маневренности собственного капитала	0,2-0,5	0,98	1
6	Коэффициент соотношения собственных и заемных средств	≤1	33,97	108,01

На основании проведенного анализа относительных показателей финансовой устойчивости можно сделать выводы:

По коэффициенту автономии: величина собственного капитала в общей величине источников имущества имеет достаточное значение. В 2014 году доля собственного капитала составляет 0,9% от величины всех источников, в 2015 году доля собственного капитала составляет 2,8% от величины всех источников. Несмотря на увеличение собственного капитала в общей структуре за три года, величина его в сравнении с нормативом (50 %) недостаточная для того чтобы считать предприятие финансово устойчивым.

По коэффициенту концентрации заемного капитала: в 2014 году доля заемного капитала составляет 99%, но в 2015 году она снижается до 97%. Данные коэффициенты в данных годах не выполняют условие норматива, что также позволяет судить о недостаточной финансовой устойчивости предприятия.

По коэффициенту финансовой устойчивости: в 2015 году произошло увеличение данного коэффициента на 1,9% по сравнению с 2014 годом. Если в 2014 году за счет собственного капитала формировалось 0,09% чистых активов в совокупных активах компании, то в 2015 году эта доля повысилась до 2,8 %.

По коэффициенту финансовой зависимости: в 2015 году этот показатель снизился по сравнению с 2014 годом. В 2015 году увеличилась зависимость фирмы от внешних займов. Также есть потенциальная опасность возникновения у фирмы дефицита денежных средств.

По коэффициенту манёвренности собственного капитала: Этот коэффициент показывает, что у данного предприятия в 2014 и 2015 году есть большая доля собственных средств, находящихся в мобильной форме.

По коэффициенту соотношения заёмных и собственных средств: в 2014 и 2015 годах данный коэффициент превышает норматив, что говорит о том, что у предприятия большая зависимость от заемных средств.

В целом анализ относительных показателей свидетельствует о финансовой неустойчивости предприятия, о хорошей структуре источников капитала. Такое предприятие имеет потенциал для расширения производства, только за счет привлечения заемного финансирования.

Прибыльность и рентабельность являются составляющими показателями «результативности». По данным «Отчета о финансовых результатах» (Приложение Б) проанализируем динамику рентабельности продаж, рентабельности отчетного периода (чистой рентабельности продаж), рентабельности основной деятельности.

Таблица 16 - Анализ прибыли отчетного периода

Показатель	2015	2014	Отклонение	Темп роста	Уд вес, %		Отклонение в %
					2015	2014	
Выручка от реализации товаров, работ, услуг	376010	369855	+6155	101,66	100	100	-

Себестоимость (С)	353419	346795	+6624	101,91	94	93,8	+0,3
Валовая прибыль	22591	23060	-469	97,9	6	6,2	-0,2
Коммерческие расходы (КР)	20370	22090	-1720	92,2	90,1	95,8	-5,7
Управленческие расходы (УР)	-	-	-	-	-	-	-
Прибыль (убыток) от продаж	2221	970	+1251	228,9	9,9	4,2	5,7
Проценты к получению	-	-	-	-	-	-	-
Проценты к уплате	-	-	-	-	-	-	-
Прочие доходы	250	143	+107	174,8	0,066	0,038	+0,028
Прочие расходы (ПР)	1238	719	+519	172,2	0,32	0,19	+0,13
Прибыль (убыток) отчетного периода	1233	394	+839	312,9	0,3	0,1	+0,2
Налог на прибыль (НП)	306	185	+121	165,4	0,08	0,05	+0,03
Чистая прибыль	927	209	+718	443,5	0,24	0,056	+0,184

Таблица 17 - Показатели, характеризующие рентабельность

Показатель	Формула	2015	2014	Отклонение
Рентабельность продаж	R1 = прибыль от продаж/выручку от продаж*100%	0,6	0,26	+0,34
Общая рентабельность отчетного периода	R2 = прибыль до налогооблажения/выручку от продаж	0,32	0,1	+0,22
Чистая рентабельность	R3 = чистая прибыль*100/выручку от продаж	0,24	0,05	+0,19

По данной таблицы видно, что все показатели рентабельности за 2015 год по сравнению с 2014 годом возросли. Рентабельность продаж (R1) увеличилась на 0,34% и в отчетном периоде составила 0,6%. Чистая рентабельность (R2) выросла на 0,22% и составила 0,32%.

Финансовое состояния предприятия характеризуется системой показателей, которые отражают состояние капитала в процессе его кругооборота и способность предприятия финансировать свою деятельность на определенный момент времени. Основными показателями анализа баланса являются: показатели финансовой устойчивости, рентабельности, ликвидности предприятия.

На предприятии ООО «Сталь-комплект» показатели рентабельности на конец отчетного периода остаются на хорошем уровне, на предприятии наблюдается рост прибыли.

Анализ показателей финансовой устойчивости и ликвидности предприятия показал, что за анализируемые периоды (2014-2015г.) предприятие ухудшило свое финансовое положение. На предприятии ООО «Сталь-комплект» неустойчивое финансовое состояние, это означает, что предприятие неплатежеспособно, но сохраняется возможность восстановления равновесия путем пополнения источников собственных средств за счет сокращения дебиторской задолженности, ускорения оборачиваемости запасов

В данных периодах текущая ликвидность не соответствует норме, что может свидетельствовать о недостаточной обеспеченности предприятия денежными средствами. Но в целом картина выглядит неплохо, так как остальные показатели соответствуют норме.

3.2 Анализ товарооборота на предприятии ООО «Сталь-комплект»

Показатель, который определяет товарооборот организации - это объем товарооборота в стоимостном выражении в текущих и сопоставимых ценах.

Анализ товарооборота помогает определить, какие основные качественные и количественные показатели работы предприятия в текущем периоде. Глубина и полнота анализа, точность выработанных выводов по результатам анализа будет определять экономическую обоснованность расчетов на предстоящий период. Результаты покажут:

- степень выполнения прогноза продаж и удовлетворение покупательского спроса;
- изменения в товарообороте за отчетный период;
- оценку степени соответствия фактических результатов к намеченной стратегии. [49]

Источниками анализа являются бухгалтерская, статистическая и оперативная отчетности. Для анализа товарооборота рассчитывается динамика товарооборота в текущих и сопоставимых ценах.

Таблица 18 – Анализ динамики товарооборота ООО «Сталь-комплект»

Год	ТО в текущих ценах	Индекс цен	ТО в сопоставимых ценах	Прирост ТО по сравнению с базисным годом в сопост.ценах	Темпы роста в сопост.ценах, %
2014	158686	-	158686	-	-
2015	189333	1,19	179315	22629	113

Рассчитанные данные анализа показателей товарооборота предприятия в динамике двух показывают, что темп роста товарооборота в 2015 году по сравнению с предыдущим составил 13%, следовательно, на предприятии устойчивые тенденции роста динамики товарооборота.

Таблица 19 – Анализ влияния цен на изменение товарооборота ООО «Сталь-комплект»

Год	Товарооборот, тыс. руб.			Абсолютный прирост за год, тыс. руб.		Темп роста, %	
	В	Индекс	В	Всего	В т.ч. засчет	В	В

	текущих ценах	цен	сопоставимых ценах		изменения		текущих ценах	сопоставимых ценах
					Физ. объема ТО	Роста цен		
2014	158686	-	-	-	-	-	-	-
2015	189333	1,19	179315	30647	20629	10018	119,31	-

В 2015 году по сравнению с прошлым годом произошел рост товарооборота в текущих ценах на 30647 тыс. руб., это положительное влияние. Такое увеличение произошло за счет влияния роста цен, в отчётном году товарооборот увеличился на 10018 тыс. руб. За счет изменения физического объема продаж, товарооборот изменяется на 206299 тыс. руб.

Рассчитаем показатели рентабельности активов по данным Бухгалтерского баланса и Отчета о финансовых результатах за 2015 год.

Таблица 20 – Расчет рентабельности активов

Рентабельность	**Формула**	**Расчет**
По бухгалтерской прибыли	Бухгалтерская прибыль / Средняя стоимость всех активов * 100%	1233/38456,5*100% = 3,2%
По чистой прибыли	Чистая прибыль / Средняя стоимость всех активов * 100%	927/38456,5*100% = 2,4%
Рентабельность собственного капитала по чистой прибыли	Чистая прибыль / Средняя величина собственного капитала * 100%	927/772,5*100% = 120%

Данные показатели являются экономической рентабельностью предприятия. По данным расчетов видно, что они не соответствуют нормативным значениям (15-40%). Следовательно, на предприятии низкая оборачиваемость активов.

Для оценки оборачиваемости оборотных активов необходимо просчитать коэффициент оборачиваемости оборотных активов.

Коб = Выручка / Средняя величина оборотных активов за период

Коб = 376010 / 38454 = 9,77 оборотов

По расчетам видно, что отдача продукции на каждый 1 рубль оборотных средств совершил 9,77 оборотов. Для того, чтобы определить является ли

данный показатель эффективным, просчитаем данный коэффициент по данным конкурентного предприятия ООО «Металл-Сервис» за этот же год.

Коб = 73583 / 7736 = 9,5 оборотов

По сравнительным данным видно, что ООО «Сталь-комплект» эффективнее использует свои ресурсы.

Рассчитаем прямой коэффициент оборачиваемости запасов, чтобы определить скорость списания запасов в ходе реализации товаров.

КобЗ = Выручка / Средняя за отчетный период стоимость запасов

КобЗ = 376010 / 24428 = 15,4 оборота за год

Значение составило 15,4 оборота за год, это свидетельствует о том, что предприятие соответствует нормативным значениям оптовой торговли (8-18).

Анализ динамики товарооборота показала, что ООО «Сталь-комплект» положительны устойчивые тенденции роста динамики товарооборота. Анализ рентабельности показал, что на предприятии очень низкая рентабельность активов и не соответствует нормативным значениям, а коэффициент оборачиваемости оборотных активов осуществляется лучше, чем на конкурирующем предприятии. Коэффициент оборачиваемости запасов имеет положительное значение и соответствует нормам.

3.3 Недостатки учета и рекомендации ООО «Сталь-комплект»

Финансовое состояния предприятия характеризуется системой показателей, которые отражают состояние капитала в процессе его кругооборота и способность предприятия финансировать свою деятельность на определенный момент времени. Основными показателями анализа баланса являются: показатели финансовой устойчивости, рентабельности, ликвидности предприятия.

На предприятии ООО «Сталь-комплект» показатели рентабельности продаж на конец отчетного периода остаются на хорошем уровне, на предприятии наблюдается рост прибыли. Но показатель рентабельности активов не соответствует нормативным значениям.

Анализ показателей финансовой устойчивости и ликвидности предприятия показал, что за анализируемые периоды (2014-2015г.) предприятие ухудшило свое финансовое положение. На предприятии ООО «Сталь-комплект» неустойчивое финансовое состояние, это означает, что предприятие неплатежеспособно, но сохраняется возможность восстановления равновесия путем пополнения источников собственных средств за счет сокращения дебиторской задолженности, ускорения оборачиваемости запасов.

Коэффициенты оборачиваемости оборотных активов и запасов на предприятии соответствуют нормам и улучшают возможность увеличения прибыли.

В данных периодах текущая ликвидность не соответствует норме, что может свидетельствовать о недостаточной обеспеченности предприятия денежными средствами. Но в целом выглядит неплохо, так как остальные показатели соответствуют норме.

Для улучшения работы предприятия необходимо:

- Пополнить источники собственных средств, с помощью сокращения дебиторской задолженности, ускорения оборачиваемости запасов;
- Увеличить обеспечение денежными средствами;
- Оптимизировать уровень запасов;
- Установить конкретные центры ответственности.

4 Социальная ответственность

ЗАДАНИЕ ДЛЯ РАЗДЕЛА
«СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ»

Студенту:

Группа	ФИО
3Б3А	Ховенмей Александра Константиновна

Институт	**ИСГТ**	**Кафедра**	**Экономики**
Уровень образования	**Бакалавр**	**Направление/специальность**	**38.03.01 Экономика Бухгалтерский учет, анализ и ацдит**

Исходные данные к разделу «Социальная ответственность»:	
1. Описание рабочего места (рабочей зоны, технологического процесса, механического оборудования) ***на предмет возникновения:*** ***- вредных проявлений факторов производственной среды (метеоусловия, вредные вещества, освещение, шумы, вибрации, электромагнитные поля, ионизирующие излучения)*** ***- опасных проявлений факторов производственной среды (механической природы, термического характера, электрической, пожарной природы)*** ***- чрезвычайных ситуаций социального характера***	- Рабочее место предприятия находится в г. Томск вблизи главных магистралей города - Вредные проявления факторов: шум, повышенные и пониженные атмосферные параметры (температура, влажность); монотонность деятельности; тяжелый физический труд. - Опасные проявления факторов: огонь, горячие и переохлажденные поверхности; электрический ток; транспортные средства и подвижные части машин.
2. Список законодательных и нормативных документов по теме	- ГОСТ Р ИСО 26000-2010 «Руководство по социальной ответственности» - серия международных стандартов систем экологического менеджмента ISO 14000 - GRI (Global Reporting Initiative) – всемирная инициатива добровольной отчетности. SA 8000 - ТК РФ - экологическое законодательство РФ
Перечень вопросов, подлежащих исследованию, проектированию и разработке:	
1. Анализ факторов внутренней социальной ответственности: ***- принципы корпоративной культуры исследуемой организации;*** ***- системы организации труда и его безопасности;*** ***- развитие человеческих ресурсов через обучающие программы и программы подготовки и повышения квалификации;*** ***- Системы социальных гарантий организации;*** ***-оказание помощи работникам в критических ситуациях.***	- Развитие человеческих ресурсов через обучающие программы и программы подготовки и повышения квалификации; - Системы социальных гарантий организации.
2. Анализ факторов внешней социальной ответственности: ***- содействие охране окружающей среды;*** ***- взаимодействие с местным сообществом и местной властью;*** ***- Спонсорство и корпоративная благотворительность;*** ***- ответственность перед потребителями товаров и услуги(выпуск качественных товаров)*** ***-готовность участвовать в кризисных ситуациях и***	- Ответственность перед потребителями товаров и услуги (выпуск качественных товаров); - Спонсорство и корпоративная благотворительность; - Взаимодействие с местным сообществом и местной властью.

т.д.	
3. Правовые и организационные вопросы обеспечения социальной ответственности: ***- Анализ правовых норм трудового законодательства;*** ***- анализ специальных (характерные для исследуемой области деятельности) правовых и нормативных законодательных актов;*** ***- анализ внутренних нормативных документов и регламентов организации в области исследуемой деятельности***	- Анализ правовых норм трудового законодательства; - Анализ специальных правовых и нормативных законодательных актов; - Анализ внутренних нормативных документов и регламентов организации в области исследуемой деятельности.
Перечень графического материала:	
При необходимости представить эскизные графические материалы к расчётному заданию (обязательно для специалистов и магистров)	Таблицы

Дата выдачи задания для раздела по линейному графику	

Задание выдал консультант:

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент кафедры экономики	**Горюнова Наталья Николаевна**	**Кандидат экономических наук**		

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
ЗБЗА	**Ховенмей А.К.**		

1. Определение целей и задач программы КСО

Суть корпоративной социальной ответственности, определяется в выполнении организациями социальных обязательств по нормативным документам и готовности нести соответствующие обязательные расходы. А также обязательство бизнеса осуществлять добровольный вклад в развитие общества (социальная, экономическая и экологическая сферы), принятое компанией сверх того, что требует закон и экономическая ситуация.

Так как ООО «Сталь-комплект» не имеет разработанной программы КСО, то разработана программа КСО для этой организации.

Таблица 21 – Определение целей КСО на предприятии

Миссия компании	Обеспечение промышленных, строительных предприятий и частных лиц металлопрокатом в короткие сроки с высоким уровнем сервиса.	<u>Цели КСО:</u> 1.Развитие собственного персонала, которое позволяет не только избежать текучести кадров, но и привлекать лучших специалистов на рынке; 2.Улучшение имиджа компании, рост репутации; 3.Увеличение рынков сбыта; 4. Стабильность и устойчивость развития компании в долгосрочной перспективе; 5.Использование передовых технологий.
Стратегии компании	1.Всегда выполнять свои обязательства перед клиентами и партнерами; 2.Иметь на складе широкий ассортимент металлопроката в количестве более 2000 тонн (арматура, балка, швеллер, угловая сталь, листовой прокат, трубы, и др.); 3.Поддерживать конкурентный уровень цен.	

Для того чтобы программы КСО приносили всевозможные социальные и экономические результаты, необходима их интеграция в стратегию компании. Другими словами, деятельность компании и программы КСО должны иметь одинаковое направление, тогда программа КСО будет выступать органическим вспомогательным элементом деятельности компании.

Цели КСО полностью соответствуют миссии компании и ее стратегии.

Традиционная модель предполагает периодическое участие организации КСО, в зависимости от существующих возможностей. Если у предприятия есть в данный момент потребность в КСО и деньги, то оно ассигнует финансы, если

нет – то программа КСО может быть заморожена.

Стратегическая модель КСО предполагает разработку долгосрочной программы, с учетом миссии и стратегии предприятия, интеграцию корпоративной социальной ответственности в повседневную работу компании. В этом случае ассигнования на программы КСО выделяют не от случая к случаю, как в традиционной модели, а на постоянной основе.

Для ООО «Сталь-комплект» подходит традиционная модель КСО.

2. Определение стейкхолдеров программы КСО

После выбора целей новой программы корпоративной социальной ответственности, определяются главные стейкхолдеры программы. Масштаб деятельности ООО «Сталь-комплект» определяет степень ее влияния на общество.

Деятельность предприятия затрагивает интересы широкого круга заинтересованных сторон.

Таблица 22 – Стейкхолдеры ООО «Сталь-комплект»

Цели КСО	Стейкхолдеры
1.Развитие собственного персонала, которое позволяет не только избежать текучести кадров, но и привлекать лучших специалистов на рынке;	Наемные работники
2.Улучшение имиджа компании, рост репутации;	Работники, собственники, органы местной власти, поставщики, партнеры, инвесторы
3.Увеличение рынков сбыта;	Инвесторы, собственники, органы местной власти, конкуренты
4.Стабильность и устойчивость развития компании в долгосрочной перспективе;	Работники, собственники, органы местной власти, поставщики, партнеры, инвесторы, кредиторы
5.Использование передовых технологий.	Собственники, органы местной власти, партнеры, инвесторы

Таким образом, цель КСО развить собственный персонал, может заинтересовать работников предприятия, так как программы будут направлены для их развития. Они будут удовлетворены их трудом в форме адекватной

заработной платы, также это повлечет за собой профессиональный рост и построение деловой карьеры.

Улучшение имиджа компании и рост репутации, такие цели КСО смогут заинтересовать всех, на кого деятельность организации оказывает прямое и косвенное влияние, это же можно отнести к цели стабильности и устойчивости развития компании в долгосрочной перспективе.

В идеале каждая компания стремится занять на рынке доминирующее положение, а для этого в числе прочих мероприятий необходимо вести работу по поиску и привлечению новых клиентов, расширять спрос на свою продукцию, находить новые способы ее потребления, вести борьбу с конкурентами, поэтому цель КСО по увеличению рынков сбыта заинтересует, как и собственников, инвесторов, органы местной власти, так и конкурентов.

Цель КСО использовать передовые технологии заинтересует собственников и органы местной власти, а также партнеров, инвесторов и потребителей, так как всех интересует качество, безопасность и доступность **товаров и услуг.**

3. Определение элементов программы КСО

Ожидаемый результат не обязательно должен выражаться в решении глобальной проблемы общества или стейкхолдеров, он должен быть пропорционален временным и финансовым затратам.

Таблица 23 – Определение элементов программы КСО

Стейкхолдеры	Описание элемента	Ожидаемый результат
1.Наемные работники	Благотворительные пожертвования – это форма адресной помощи, которая выделяется компанией для проведения социальных программ.	Развитие собственного персонала, которое позволит не только избежать текучести кадров, но и привлечь лучших специалистов на рынке.
2.Собственники	Благотворительные пожертвования	Улучшение имиджа компании и рост репутации
3.Органы местной власти	Социальные инвестиции – вид инвестирования, нацеленный на поддержку социально одобренных проектов.	Стабильность и устойчивость развития компании в долгосрочной перспективе

4. Поставщики	Денежные гранты – форма адресной помощи, выделяемой компанией на реализацию определенных социальных программ. Гранты обычно, связаны с основной деятельностью компании, ее основными стратегическими целями.	Использование передовых технологий
5. Партнеры	Корпоративное волонтерство – вид деятельности, который подразумевает участие сотрудников компании в работе на благо местных сообществ на добровольной основе.	Улучшение имиджа компании и рост репутации
6. Инвесторы	Социально значимый маркетинг – форма адресной финансовой помощи, которая заключается в направлении процента от продаж конкретного товара или услуги на проведение социальных программ компании.	Улучшение имиджа компании и рост репутации
7. Кредиторы	Социальные инвестиции	Улучшение имиджа компании и рост репутации
8. Потребители	Социальные инвестиции	Улучшение имиджа компании и рост репутации

4. Затраты на программы КСО

Затраты на программы КСО определяются по остаточному принципу и расходуются в зависимости от их наличия. В этом случае, компании будет трудно ожидать результатов деятельности программ КСО, поскольку мероприятия будут финансироваться время от времени. Бюджет КСО на мероприятия зависит от:

- важности целей для предприятия;
- влияния на стейкхолдеров;
- ожидаемых результатов.

Таблица 24 - Затраты на мероприятия КСО

Мероприятие	Единица измерения	Цена	Стоимость реализации на планируемый период
1.Благотворительные пожертвования	тыс.руб.	100	100
2.Социальные инвестиции	тыс.руб.	50	50
3.Денежные гранты	тыс.руб.	25	25
4.Корпоративное волонтерство	тыс.руб.	25	25
5.Социально значимый маркетинг	тыс.руб.	25	25
			ИТОГО: 225 тыс.руб.

Чистая прибыль АО «Аграрная Группа МП» по данным за 2015 год составила 927 тыс. руб. и, следовательно, они могут потратить примерно 25% своих денежных средств на реализацию программ КСО.

Поскольку благотворительных пожертвований по отношению к стейкхолдерам две, то и выделенные средства распределяем по 50 тыс.руб. на мероприятие и в сумме получаем: затраты на благотворительные пожертвования 100 тыс. руб.

Таким же образом поступаем и с другими мероприятиями, следовательно, затраты на социальные инвестиции равны 50 тыс. руб., на денежные гранты, корпоративное волонтерство и социально значимый маркетинг по 25 тыс. руб.

В результате для реализации программ КСО предприятию потребуется 225 тыс. руб., что соответствует 20,9 %, следовательно, организация сэкономила 4,1 %.

5. Оценка эффективности КСО и выработка рекомендаций

Эффект программ КСО по отношению к компании может выражаться в:

- повышении узнаваемости товаров и услуг;
- стимулировании сбыта;
- снижении текучести кадров;

- повышении квалификации персонала;
- установление связи с органами местного самоуправления; привлечении инвестиций и т.д.

Эффект программ КСО по отношению к обществу может выражаться в:

- улучшении материального благополучия граждан;
- помощь нуждающимся;
- устранение социальной напряженности;
- решение социальной проблемы;
- улучшение экологической обстановки в регионе и.тд.

Таблица 25 – Оценка эффективности мероприятий КСО

Название мероприятия	Затраты, тыс.руб.	Эффект для компании	Эффект для общества
Благотворительные пожертвования	100	- улучшении имиджа компании; - повышении морального духа персонала; - повышении квалификации персонала.	- решение социальной проблемы; -помощь нуждающимся и ветеранам; - обеспечение детского досуга.
Социальные инвестиции	50	- установление связи с органами местного самоуправления; - привлечении инвестиций	- устранение социальной напряженности; - улучшение здоровья людей; - улучшение экологической обстановки в регионе.
Денежные гранты	25	- улучшении имиджа компании	- локальный (точечный) эффект (возможно от одного благотворительного мероприятия);
Корпоративное волонтерство	25	- улучшение имиджа компании, рост репутации	- улучшение экологической обстановки в регионе; - локальный (точечный) эффект (возможно от одного благотворительного мероприятия);

Социально значимый маркетинг	25	- улучшении имиджа компании; - повышении узнаваемости товаров и услуг; - привлечении инвестиций;	- локальный (точечный) эффект (возможно от одного благотворительного мероприятия)

Все мероприятия КСО неплохо подходят деятельности ООО «Сталь-комплект» и отвечают ожидаемым результатам, так же смогли сэкономить на бюджете программ КСО. Таким образом, соотношение затрат на мероприятие - эффект для компании - эффект для общества, является оптимальным и можно считать, что выбор правильный.

Заключение

Совершенствование системы планирования финансово-хозяйственной деятельности организации является основным и наиболее радикальным направлением для финансового оздоровления.

Инструмент, который позволяет распределить ресурсы в соответствии со стратегическим планированием, с оперативными планами и показателями – это бюджетное планирование. На предприятии ООО «Сталь-комплект» нет действующей и эффективной системы планирования, нет установленных центров ответственности, что необходимо для эффективной деятельности предприятия. Поэтому рекомендуется разработать стратегический план на долгосрочную перспективу развития, а также текущий и оперативные планы. Все это будет способствовать тому, что поступление и расходование средств будет взаимосвязано с планом-графиком и определенными ограничениями, что позволит компании более эффективно работать, своевременно реагировать на изменения, взаимодействовать с поставщиками и покупателями, систематизировать потоки денежных средств и товара.

Повышение ликвидности предприятия поможет увеличить привлечение дополнительных финансовых источников, направление прибыли на интенсивное развитие предприятия, а также увеличить уставный капитал.

Предприятие должно наладить процесс взыскания дебиторской задолженности, потому что это поможет высвободить денежные средства предприятия ООО «Сталь-комплект» и увеличит ликвидность.

Нужно сделать прогнозы долгосрочных финансовых вложений, которые будут настроены на получение прибыли и улучшение результатов компании.

Также улучшения работы предприятия внести в учетную политику ООО «Сталь-комплект» в целях бухгалтерского и налогового учета:

- график документооборота, сроки сдачи документов, ответственность работников за своевременность сдачи документов;

- выработать порядок проведения инвентаризации имущества и финансовых активов и обязательств, определить количество плановых инвентаризаций, даты их проведения, перечни имущества и обязательств, состав инвентаризационной комиссии путем издания приказа руководителя.

Список использованных источников

1. Семенихин В.В. Торговля: реализация товаров в оптовой торговле. "Налоги" (газета), 2011, N 43 (дата обращения 13.02.2017)
2. Гейц И.В. Оптовая торговля — варианты реализации товаров. [Электронный ресурс] // Бухгалтерский учет и налоги в торговле и общественном питании URL: http://www.buntorg.ru/articles/2005/4/1792.html (дата обращения 18.02.2017)
3. Оптовая торговля. [Электронный ресурс] // Grandars URL: http://www.grandars.ru/college/biznes/optovaya-torgovlya.html (дата обращения 120.05.2017)
4. Губин Е.П., Лахно П.Г. Предпринимательское право Российской Федерации. [Электронный ресурс] // Консультант Плюс: справочная правовая система. URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=CMB;n=18307;dsd=108011#0 (дата обращения 20.02.2017)
5. Управление оптовой торговлей: как выбрать систему автоматизации учета [Электронный ресурс] // Бизнес.ру. URL: http://www.business.ru/article/528-upravlenie-optovoy-torgovley-kak-vybrat-sistemu-avtomatizatsii-uchta (дата обращения 25.02.2017)
6. АКГ "Интерком-Аудит" Учет реализации товаров в оптовой торговле [Электронный ресурс] // Audit-it. URL: https://www.audit-it.ru/articles/account/otrasl/a85/42514.html (дата обращения 01.03.2017)
7. Учет товаров в оптовой торговле. [Электронный ресурс] // БУХ.1С интернет-ресурс для бухгалтеров. URL: http://buh.ru/articles/documents/13130/ (дата обращения 02.03.2017)
8. Яковлев А.Д., Барсукова Г.С. Особенности учета товаров в оптовой торговле. // URL: https://www.scienceforum.ru/2015/pdf/13209.pdf (дата обращения 05.03.2017)

9. Варламова Е.Н. Организации оптовой торговли: содержание деятельности и особенности бухгалтерского учета. [Электронный ресурс] // "Аудиторские ведомости", 2010, N 8 URL: https://www.lawmix.ru/bux/5837 (дата обращения 05.03.2017)
10. Правила ведения бухгалтерского учета в торговле. [Электронный ресурс] // Налог-налог.ру. URL: http://nalog-nalog.ru/buhgalterskij_uchet/vedenie_buhgalterskogo_ucheta/pravila_vedeniya_buhgalterskogo_ucheta_v_torgovle/ (дата обращения 10.03.2017)
11. Баженов Ю.К., доходы, расходы и прибыль в организациях торговли: Учебное пособие. М.: ИД ФОРУМ: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 96 с.
12. Щур Д.Л. Понятия "розничная торговля" и "оптовая торговля": об определенности и неопределенности [Электронный ресурс] "Торговое право", 2011, N 3 // URL: http://w.pc-forums.ru/k865.html (дата обращения 20.03.2017)
13. Бабаев Ю.А. бухгалтерский учет и анализ. Основы теории для бакалавров экономики: Учебник / Ю.А. Бабаев, А.М. Петров; Финансовый Универ. при Правительстве РФ. - М.: Вузовский учебник: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 302 с. (дата обращения 20.03.2017)
14. Курицына Т.М., Учет товаров в оптовой торговле [Электронный ресурс] // БУХ.1С Интернет-ресурс для бухгалтеров URL: http://buh.ru/articles/documents/13130/
15. Особенности бухгалтерского учета в оптовой и розничной торговле [Электронный ресурс] // СальдоКонсалт URL: http://saldoconsult.ru/stati/osobennosti-buxgalterskogo-ucheta-v-optovoj-i-roznichnoj-torgovle/ (дата обращения 25.03.2017)
16. Семенихин В.В. Торговля: Правовое регулирование, налоговый и бухгалтерский учет. [Электронный ресурс]. Энциклопедия. — 3-е изд., перераб. и доп. — М.: ГроссМедиа, РОСБУХ, 2013. — 674 с. // URL: http://www.twirpx.com/file/1352502/ (дата обращения 27.03.2017)

17. Особенности бухгалтерского учета в оптовой и розничной торговле. // СальдоКонсалт. URL: http://saldoconsult.ru/stati/osobennosti-buxgalterskogo-ucheta-v-optovoj-i-roznichnoj-torgovle/ (дата обращения 01.04.2017)
18. Бухгалтерский учет в оптовой торговле [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс URL: http://www.consultant.ru/law/podborki/buhgalterskij_uchet_v_optovoj_torgovle/ (дата обращения 02.04.2017)
19.
20. Севастьянова С.Б. Бухгалтерский учет в оптовой торговле. [Электронный ресурс] // IV Международная студенческая электронная научная конференция «Студенческий научный форум» URL: https://www.rae.ru/forum2012/318/3109 (дата обращения 03.04.2017)
21. Федеральный закон "Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации" от 28.12.2009 N 381-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] // Консультант Плюс: справочная правовая система. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_95629/ (дата обращения 03.04.2017)
22. Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) (с изменениями и дополнениями) Статья 320. Порядок определения расходов по торговым операциям [Электронный ресурс] // Гарант: информационно правовое обеспечение. URL: http://ivo.garant.ru/#/document/10900200/paragraph/13236/doclist/0/selflink/0/context/оптовая торговля:0 (дата обращения 04.04.2017)
23. Приказ Минфина РФ от 29.07.98 №34н «Об утверждении положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации» (в ред. 24.10.2010г.) зарегистрировано в Минюсте РФ 27.08.1998 №1598. [Электронный ресурс] // Информационно-правовая справочная система консультант плюс. URL:

http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=111058 (дата обращения 15.04.2017)

24. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 23.05.2016) "О бухгалтерском учете" [Электронный ресурс] // Консультант-плюс: справочная правовая система. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_ 122855/ (дата обращения 15.04.2017)
25. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) [Электронный ресурс] // Консультант-плюс: справочная правовая система. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/c715ad796be8dcabecb564bcfa554f539136660d/ (дата обращения 15.04.2017)
26. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) [Электронный ресурс] // Консультант-плюс: справочная правовая система. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/ (дата обращения 15.04.2017)
27. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 28.12.2016) [Электронный ресурс] // Консультант-плюс: справочная правовая система. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/de41531cd3f46a7c13a3741494f3b3c0569e3aa3/ (дата обращения 15.04.2017)
28. Приказ Минфина РФ от 13.06.1995 N 49 (ред. от 08.11.2010) "Об утверждении Методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств" [Электронный ресурс] // Консультант-плюс: справочная правовая система. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_7152/e42e4071dad9bd5b68b61971ea0492c05e981785/ (дата обращения 15.04.2017)
29. Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 N 94н (ред. от 08.11.2010) "Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-

хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению" [Электронный ресурс] // Консультант-плюс: справочная правовая система. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_29165/ (дата обращения 15.04.2017)

30. Приказ Минфина России от 09.06.2001 N 44н (ред. от 16.05.2016) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет материально-производственных запасов" ПБУ 5/01" (Зарегистрировано в Минюсте России 19.07.2001 N 2806) [Электронный ресурс] // Консультант-плюс: справочная правовая система. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_32619/ (дата обращения 15.04.2017)
31. Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 32н (ред. от 06.04.2015) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Доходы организации" ПБУ 9/99" [Электронный ресурс] // Консультант-плюс: справочная правовая система. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_6208/1f46b0f67e50a18030cbc85dd5e34849b2bf2449/ (дата обращения 15.04.2017)
32. Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 33н (ред. от 06.04.2015) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Расходы организации" ПБУ 10/99" [Электронный ресурс] // Консультант-плюс: справочная правовая система. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12508/0463b359311dddb34a4b799a3a5c57ed0e8098ec/ (дата обращения 15.04.2017)
33. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) [Электронный ресурс] // Консультант-плюс: справочная правовая система. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/f84987de733d13299eccd0532f4a45b13509548f/ (дата обращения 15.04.2017)

34. Федеральный закон "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей" от 08.08.2001 N 129-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] // Консультант-плюс: справочная правовая система. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_32881/ (дата обращения 15.04.2017)
35. Приказ Минфина России от 06.10.2008 N 106н (ред. от 06.04.2015) "Об утверждении положений по бухгалтерскому учету" (вместе с "Положением по бухгалтерскому учету "Учетная политика организации" (ПБУ 1/2008)" [Электронный ресурс] // Консультант-плюс: справочная правовая система. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_81164/2d52707f5a4d5314b9e470a9bf59cb826ec848dd/ (дата обращения 15.04.2017)
36. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 03.04.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.05.2017) [Электронный ресурс] // Консультант-плюс: справочная правовая система. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/f8a8f6c807fc10b53416c9c0d1bfe3311bd87583/ (дата обращения 15.04.2017)
37. Загребельный А. Специфика автоматизации оптовой торговли. [Электронный ресурс] // Компьютер в бухгалтерском учете и аудите. URL: http://www.k-press.ru/comp/1998/4/tfo/tfo.asp (дата обращения 17.04.2017)
38. 1С:Управление торговлей 8 для автоматизации оптовой торговли. [Электронный ресурс] // Группа АСП. URL: http://asp-1c.ru/clients/sectors/trade/wholesale/ (дата обращения 18.04.2017)
39. Оптовая торговля [Электронный ресурс] // 1С: предприятие 8. Система программ. URL: http://v8.1c.ru/enterprise/3/33.htm (дата обращения 04.05.2017)

40. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 03.04.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.05.2017) [Электронный ресурс] // Консультант-плюс: справочная правовая система. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/043b3ec883ce309e856dd0c833f5b8b817c276e9/ (дата обращения 04.05.2017)
41. Расшифровка кодов ОКВЭД 2017. [Электронный ресурс] // Бухгалтерия.ру URL: http://www.buhgalteria.ru/okved/g/51.52.2/ (дата обращения 05.05.2017)
42. Автоматизация оптовой торговли [Электронный ресурс] // Форум по программному обеспечению и оборудованию. URL: https://olegon.ru/showthread.php?t=13923 (дата обращения 08.05.2017)
43. Официальный сайт ООО «Сталь-комплект». [Электронный ресурс] // Сталь-комплект. URL: http://metkom.tomsk.ru/ (дата обращения 17.05.2017)
44. Учетная политика предприятия ООО «Сталь-комплект»
45. Продажа металлопроката оптом. [Электронный ресурс] // СПК Регион URL: http://spk-region.ru/prodazha-metalloprokata-optom/ (дата обращения 17.05.2017)
46. Управление торговлей металлопрокатом [Электронный ресурс] // ПрофИтПроект URL: http://profitproject.ru/solutions/upravlenie-torgovlej-metalloprokatom (дата обращения 17.05.2017)
47. Кравченко Л.И., Анализ хозяйственной деятельности в торговле [Электронный ресурс] // twirpx. [Электронный ресурс] // URL: http://www.twirpx.com/file/21527/ (дата обращения 17.05.2017)
48. Анализ хозяйственной деятельности предприятия [Электронный ресурс] // EconTrade URL: http://www.econtrade.ru/wetraks-329-1.html (дата обращения 17.05.2017)

49.Шеремет А.Д., Негашев Е.В. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций. М.: ИНФРА-М, 2008. — 208 с.

Приложение А

(обязательное)

Бухгалтерский баланс на 31 декабря 2015 г. ООО «Сталь-комплект»

Бухгалтерский баланс
на 31 декабря 2015 г.

		Коды		
	Форма по ОКУД	0710001		
	Дата (число, месяц, год)	31	12	2015
Организация: Общество с ограниченной ответственностью "Сталь-комплект"	по ОКПО	20892644		
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	7017345937		
Вид экономической деятельности	по ОКВЭД	51.52.21		
Организационно-правовая форма / форма собственности: Общество с ограниченной ответственностью /	по ОКОПФ / ОКФС	65	16	
Единица измерения: в тыс. рублей	по ОКЕИ	384		

Местонахождение (адрес)
634059, Томская обл, Томск г, Вилюйский 1-й проезд, дом № 4, корпус а

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.	На 31 декабря 2013 г.
	АКТИВ				
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	-	-	-
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	-	5	-
	Отложенные налоговые активы	1180	-	-	-
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
	Итого по разделу I	1100	-	5	-
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
п3.2	Запасы	1210	35 435	13 421	-
	в том числе: Материалы	12101	700	489	-
	Товары	12102	34 735	12 932	-
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	-	-
п3.3	Дебиторская задолженность	1230	7 785	20 219	-
	в том числе: Расчеты с поставщиками и подрядчиками	12301	5 441	7 696	-
	Расчеты с покупателями и заказчиками	12302	2 313	12 523	-
	Расчеты по налогам и сборам	12303	26	-	-
	Расчеты с подотчетными лицами	12304	5	-	-
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	-	-	-
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	6	40	-
	Прочие оборотные активы	1260	2	-	-
	Итого по разделу II	1200	43 228	33 680	-
	БАЛАНС	1600	43 228	33 685	-

29.03.16г.
Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Томской области (Томскстат)

ИФНС РФ по г. Томску
28 МАР 2016
ДОБРЯНСКАЯ О.В
Отчетность дана по ТКС
25.05.2016

Форма 0710001 с.2

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.	На 31 декабря 2013 г.
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	100	100	-
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
	Резервный капитал	1360	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	1 136	209	-
	Итого по разделу III	1300	1 236	309	-
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	-	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	-	-	-
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	6 570	-	-
п3.4	Кредиторская задолженность	1520	35 422	33 376	-
	в том числе: Расчеты с поставщиками и подрядчиками	15201	3 431	2	-
	Расчеты с покупателями и заказчиками	15202	10 559	8 541	-
п3.8	Расчеты по налогам и сборам	15203	125	50	-
	Расчеты с разными дебиторами и кредиторами	15204	21 307	24 783	-
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
	Оценочные обязательства	1540	-	-	-
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	41 992	33 376	-
	БАЛАНС	1700	43 228	33 685	-

Руководитель _____ (подпись) Воронин Валерий Степанович (расшифровка подписи)

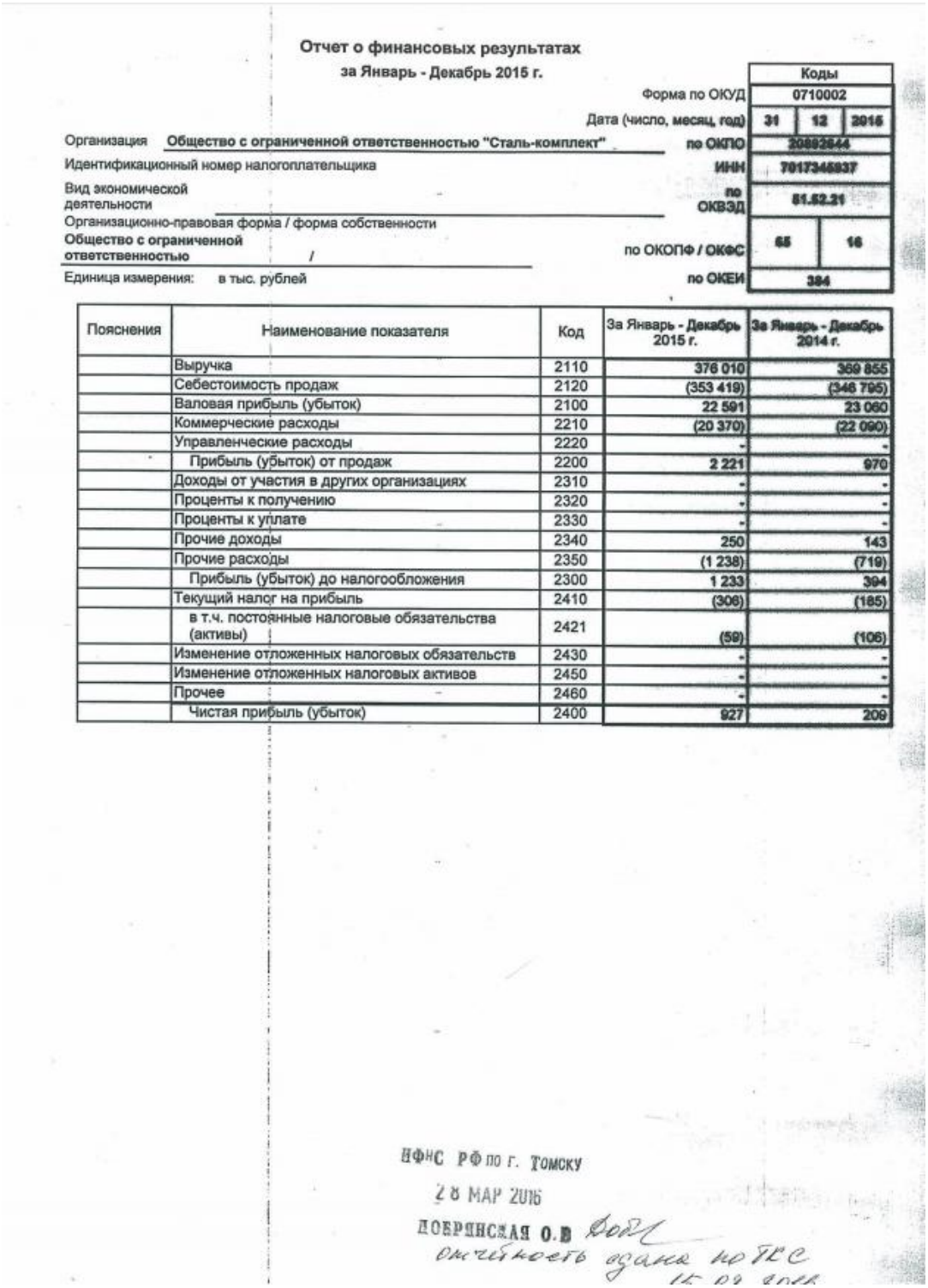
4 февраля 2016 г.

гл. бух. _____ Воронина Л.В.

Приложение Б

(обязательное)

Отчет о финансовых результатах за Январь – Декабрь 2015 г. ООО «Сталь-комплект»



Отчет о финансовых результатах
за Январь - Декабрь 2015 г.

		Коды		
	Форма по ОКУД	0710002		
	Дата (число, месяц, год)	31	12	2015
Организация Общество с ограниченной ответственностью "Сталь-комплект"	по ОКПО	20892644		
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	7017346937		
Вид экономической деятельности	по ОКВЭД	51.52.21		
Организационно-правовая форма / форма собственности: Общество с ограниченной ответственностью /	по ОКОПФ / ОКФС	65	16	
Единица измерения: в тыс. рублей	по ОКЕИ	384		

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2015 г.	За Январь - Декабрь 2014 г.
	Выручка	2110	376 010	369 855
	Себестоимость продаж	2120	(353 419)	(346 795)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	22 591	23 060
	Коммерческие расходы	2210	(20 370)	(22 090)
	Управленческие расходы	2220	-	-
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	2 221	970
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	-	-
	Проценты к уплате	2330	-	-
	Прочие доходы	2340	250	143
	Прочие расходы	2350	(1 238)	(719)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	1 233	394
	Текущий налог на прибыль	2410	(306)	(185)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	(59)	(106)
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	-
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	927	209

ИФНС РФ по г. Томску
28 МАР 2016
ДОБРЯНСКАЯ О.В
отчетность сдана по ТКС

Форма 0710002 с.2

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2015 г.	За Январь - Декабрь 2014 г.
	СПРАВОЧНО Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	2500	927	209
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Руководитель _____ **Воронин Валерий Степанович**
(подпись) (расшифровка подписи)

4 февраля 2016 г.

Приложение В

(справочное)

Товарная накладная

Исполнитель: Дмитриева Г. А., тел. время: 16:03:24
ОАО"Новосибирский Металлургический Завод им. Кузьмина", 630108, г. Новосибирск, ул. Станционная, дом 28, тел. (383)350-85-85,350-88-88,350-06-06
грузоотправитель, адрес, номер телефона
Р/счет 40702810144020101763 в СИБИРСКИЙ БАНК СБЕРБАНКА РОССИИ Г.НОВОСИБИРСК, Кор.сч. 30101810500000000641, БИК 045004841
Банковские реквизиты грузоотправителя
ООО "Сталь-комплект", 634059, Томская обл, Томск г, Вилюйский 1-й проезд, дом 4а Р/счет
Грузополучатель 40702810106290005958 в ПАО "ТОМСКПРОМСТРОЙБАНК" Г.ТОМСК, Кор.сч. 30101810500000000728, БИК 0469027
ООО "МЕТАЛЛСЕРВИС-НОВОСИБИРСК", 630108, Новосибирская обл, Новосибирск г, Энергетиков проезд, дом 6/1,
Продавец (383)350-85-85,350-88-88,350-06-06, Р/счет 40702810544050011452 в СИБИРСКИЙ БАНК СБЕРБАНКА РОССИИ
Г.НОВОСИБИРСК, Кор.сч. 30101810500000000641, БИК 045004841
Плательщик ООО "Сталь-комплект", 634059, Томская обл, Томск г, Вилюйский 1-й проезд, дом 4а, тел:
Р/счет 40702810106290005958 в ПАО "ТОМСКПРОМСТРОЙБАНК" Г.ТОМСК, Кор.сч. 30101810500000000728, БИК 046902728
Основание Сч-0078692; 0078903
Склад: Склад готовой продукции (ТЭСЦ)
Вид операции
ТОВАРНАЯ НАКЛАДНАЯ
Номер документа РНк-027033
Дата составления 17.12.15
Выписать до 22.12.15
Код
Форма по ОКУД 0330212
по ОКПО 32848343
Вид деятельности по ОКДП
по ОКПО
по ОКПО 54397844
по ОКПО
№ | Товар: Наименование, характеристика, сорт, артикул товара | Ед.изм | Количество | Цена за ед. изм., руб. коп. | Сумма без учета НДС, руб. коп. | НДС: ставка, % | НДС: сумма, руб. коп. | Сумма с учетом НДС, руб. коп. | Примечание
1 | 2 | 4 | 5 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 |
1 | полоса г/к ГОСТ 103-2006 Ст3пс 4х40 дл 6 м (НМЗ) | т | 4.92000 | 25847-46 | 127169-49 | 18 | 22890-51 | 150060-00 |
2 | лист г/к ГОСТ 14637-89 Ст3пс 6х720х2000 (НМЗ) | т | 4.95500 | 23296-61 | 115434-70 | 18 | 20778-25 | 136212-95 |
3 | швеллер ГОСТ 8240/ТУ Ст3пс/сп5 20П дл 12м (Алчевский МК) | т | 5.43000 | 31855-93 | 172977-71 | 18 | 31135-99 | 204113-70 |
Итого по странице | | | 15.30500 | X | 415581-90 | X | 74804-75 | 490386-65 |
Всего по накладной | | | 15.30500 | X | 415581-90 | X | 74804-75 | 490386-65 |
Товарная накладная имеет приложение на Три листах
и содержит (прописью)
Всего мест: порядковых номеров записей
(прописью)
Масса груза (нетто): Пятнадцать т. Триста пять кг.
Масса груза (брутто): (прописью)
15.305 т.
Приложение (паспорта, сертификаты и т.п.) на листах
Всего отпущено на сумму 490386.65 (Четыреста девяносто тысяч триста восемьдесят шесть рублей 65 копеек),
По доверенности № 741 от 17.12.15
выданной КУЗЬМИН ЕВГЕНИЙ МИХАЙЛОВИЧ по документу: Паспорт гражданина РФ серия: 69 07 № 225033, Выдан: 20.11.07 ОТДЕЛОМ УФМС РОССИИ ПО ТОМСКОЙ ОБЛ. СОВЕТСК. Р-НЕ Г.ТОМСКА , ООО "Сталь-комплект"
Отпуск разрешил Руководитель должность подпись Мальцев О. Н. расшифровка подписи
Главный бухгалтер должность подпись Кожевникова Д. Н. расшифровка подписи
Отпуск произвел должность подпись Дмитриева Г.А. расшифровка подписи
Груз принял должность подпись расшифровка подписи
Груз получил грузополучатель, претензий по качеству и количеству нет
подпись расшифровка подписи
М.П.
МЕТАЛЛСЕРВИС НОВОСИБИРСК №3 Общество с ограниченной ответственностью г.Новосибирск

Приложение Г

(справочное)

Транспортная накладная

Приложение
к Правилам перевозок грузов автомобильным транспортом
(в ред. постановления Правительства РФ от 30.12.2011 [illegible])

ТРАНСПОРТНАЯ НАКЛАДНАЯ

Транспортная накладная	Заказ (заявка)	
Экземпляр №	Дата 17.12.2015	№ РНк-027033

1. Грузоотправитель (грузовладелец)	2. Грузополучатель
ООО "МЕТАЛЛСЕРВИС-НОВОСИБИРСК", ИНН/КПП 5404019486/540401001 630108, Новосибирская обл, Новосибирск г, Энергетиков проезд, дом 6/1 тел.: (383)350-85-85,350-88-88,350-06-06	ООО "Сталь-комплект", 634059, Томская обл, Томск г, Вилюйский 1-й проезд, дом 4а

3. Наименование груза

полоса г/к ГОСТ 103-2006 Ст3пс 4х40 дл 6 м (НМЗ)
лист г/к ГОСТ 14637-89 Ст3пс 6х720х2000 (НМЗ)
швеллер ГОСТ 8240/ТУ Ст3пс/сп5 20П дл 12м (Алчевский МК)

3(Три) грузовых мест

Масса нетто (брутто) 15 305,000 кг

4. Сопроводительные документы на груз

Накладная от 17.12.15 № РНк-027033, счет-фактура от 17.12.15 № НС-0003084

5. Указания грузоотправителя

490 386,65 (Четыреста девяносто тысяч триста восемьдесят шесть рублей 65 копеек)

6. Прием груза	7. Сдача груза
630108, Новосибирская обл, Новосибирск г, Энергетиков проезд, дом 6/1, (383)350-85-85,350-88-88,350-06-06	634059, Томская обл, Томск г, Вилюйский 1-й проезд, дом 4а
17.12.2015	
17.12.2015 / 17.12.2015	
15,30… / 3(Три) грузовых мест	15,305 / 3(Три) грузовых мест
Кузьмин Е.	Жаров А.Н.

8. Условия перевозки

15,305 т, Взвешивание

9. Информация о принятии заказа (заявки) к исполнению

Продолжение приложения № 4
Оборотная сторона

10. Перевозчик

(фамилия, имя, отчество, адрес места жительства, номер телефона - для физического лица (уполномоченного лица))

(наименование и адрес места нахождения, номер телефона - для юридического лица)

Кузьмин Е

(фамилия, имя, отчество, данные о средствах связи (при их наличии) водителя (водителей))

11. Транспортное средство

1 т/с, маз (количество, тип, марка, грузоподъемность (в тоннах), вместимость (в кубических метрах))	О662ХА70 (регистрационные номера)

12. Оговорки и замечания перевозчика

Груз к перевозке принял, претензий по качеству и количеству не имею. (фактическое состояние груза, тары, упаковки, маркировки и пломбирования при приеме груза)	(фактическое состояние груза, тары, упаковки, маркировки и пломбирования при сдаче груза)
(изменение условий перевозки при движении)	(изменение условий перевозки при выгрузке)

13. Прочие условия

(номер, дата и срок действия специального разрешения, установленный маршрут перевозки опасного, тяжеловесного или крупногабаритного груза)

(режим труда и отдыха водителя в пути следования, сведения о коммерческих и иных актах)

14. Переадресовка

(дата, форма переадресовки (устно или письменно))	(адрес нового пункта выгрузки, дата и время подачи транспортного средства под выгрузку)
(сведения о лице, от которого получено указание на переадресовку (наименование, фамилия, имя, отчество и др.))	(при изменении получателя груза - новое наименование грузополучателя и место его нахождения)

15. Стоимость услуг перевозчика и порядок расчета провозной платы

(стоимость услуги в рублях, порядок (механизм) расчета (исчисления) платы)	(расходы перевозчика и предъявленные грузоотправителю платежи за проезд по платным автомобильным дорогам,
(размер провозной платы (дополнительно после окончания перевозки) в рублях)	при перевозке опасных, тяжеловесных и крупногабаритных грузов, уплаты таможенных пошлин и сборов,
	выполнение погрузо-разгрузочных работ, работ по промывке и дезинфекции транспортных средств)

ООО "Сталь-комплект", ИНН/КПП 7017345937/701701001, 634059, Томская обл, Томск г, Вилюйский 1-й проезд, дом 4а, тел.: , р/с 40702810106290005958 в ПАО "ТОМСКПРОМСТРОЙБАНК" Г.ТОМСК, Кор.сч. 30101810500000000728, БИК 046902728

(полное наименование организации плательщика (грузоотправителя), адрес, банковские реквизиты организации плательщика (грузоотправителя))

16. Дата составления, подписи сторон

ООО "МЕТАЛЛСЕРВИС-НОВОСИБИРСК"	17.12.2015			17.12.2015	
(грузоотправитель (грузовладелец))	(дата)	(подпись)	(перевозчик (уполномоченное лицо))	(дата)	(подпись)

17. Отметки грузоотправителей, грузополучателей и перевозчиков

Краткое описание обстоятельств, послуживших основанием для отметки	Расчет и размер штрафа	Подпись, дата

Приложение Д
(справочное)

Счет-фактура

Приложение № 1
к постановлению Правительства
Российской Федерации
от 26 декабря 2011 г. № 1137

СЧЕТ-ФАКТУРА № НС-0003084 от 17.12.2015

ИСПРАВЛЕНИЕ № - от -

Продавец: Общество с ограниченной ответственностью "МЕТАЛЛСЕРВИС-НОВОСИБИРСК"
Адрес: 630108, Новосибирская обл, Новосибирск г, Энергетиков проезд, дом 6/1
ИНН/КПП продавца 5404019486/540401001
Грузоотправитель и его адрес: ОАО"Новосибирский Металлургический Завод им. Кузьмина", 630108, г. Новосибирск, ул. Станционная, дом 28
Грузополучатель и его адрес: ООО "Сталь-комплект", 634059, Томская обл, Томск г, Вилюйский 1-й проезд, дом 4а
К платежно-расчетному документу: П/П №1193 от 15.12.2015 1113 от 26.11.2015 ;
Покупатель:ООО "Сталь-комплект"
Адрес: 634059, Томская обл, Томск г, Вилюйский 1-й проезд, дом 4а
ИНН/КПП покупателя 7017345937/701701001
Валюта: наименование, код Российский рубль, 643
Дополнение (условия оплаты по договору (контракту), способ отправления и т.п.): РНк-027033,

Наименование товара (описание выполненных работ, оказанных услуг), имущественного права	Единица измерения		Количество (объем)	Цена (тариф) за единицу измерения	Стоимость товаров (работ, услуг), имущественных прав, без налога - всего	В том числе сумма акциза	Налоговая ставка	Сумма налога, предъявляемая покупателю	Стоимость товаров (работ, услуг), имущественных прав, с налогом - всего	Страна происхождения товара		Номер таможенной декларации
	код	Условное обозначение (национальное)								Цифровой код	Краткое наименование	
1	2	2а	3	4	5	6	7	8	9	10	10а	11
полоса г/к ГОСТ 103-2006 Ст3пс 4х40 дл 6 м (НМЗ)	168	т	4.92	25847.46	127169.49	Без акциза	18%	22890.51	150060.00	-	-	-
лист г/к ГОСТ 14637-89 Ст3пс 6х720х2000 (НМЗ)	168	т	4.955	23296.61	115434.70	Без акциза	18%	20778.25	136212.95	-	-	-
швеллер ГОСТ 8240/ТУ Ст3пс/сп5 20П дл 12м (Алчевский МК)	168	т	5.43	31855.93	172977.71	Без акциза	18%	31135.99	204113.70	-	-	-
Всего к оплате					415581.90	X		74804.75	490386.65			

Руководитель организации или иное уполномоченное лицо _____ (подпись) Мальцев О. Н. (ф.и.о.)

Главный бухгалтер или иное уполномоченное лицо _____ (подпись) Кожевникова Д. Н. (ф.и.о.)

Индивидуальный предприниматель _____ (подпись) _____ (ф.и.о.)

(реквизиты свидетельства о государственной регистрации индивидуального предпринимателя)

Примечания: 1. Первый экземпляр - покупателю, второй экземпляр - продавцу.
2. При составлении организацией счета-фактуры в электронном виде показатель «Главный бухгалтер (подпись) (Ф.И.О.)» не формируется.

15.12.15 - 242 585,92
16.12.15 - 247 800,73
490386,65