

Министерство образования и науки Российской Федерации
федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Школа базовой инженерной подготовки
Специальность 38.05.02 «Таможенное дело»
Отделение социально-гуманитарных наук

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

Тема работы
Документационное обеспечение экспортной сделки

УДК 339.564:651

Студент

Группа	ФИО	Подпись	Дата
3131	Каськов Илья Владимирович		

Руководитель ВКР

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент	Блейхер Оксана Владимировна	Кандидат философских наук		

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ:

Руководитель ООП	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
38.05.02 Таможенное дело	Сосковец Л.И.	д.и.н., профессор		

Томск – 2018 г.

Планируемые результаты обучения по ООП

Код результата	Результат обучения (выпускник должен быть готов)	Требования ФГОС, критериев и/или заинтересованных сторон
<i>Профессиональные компетенции</i>		
P1	Постоянно повышать уровень профессиональных знаний и компетенций, находить, анализировать и применять необходимую информацию для решения профессиональных задач, владеть навыками использования компьютерной техники, информационных технологий и систем, проводить научные исследования, внедрять научные и инновационные методы и проекты в сфере профессиональной деятельности	Требования ФГОС (ОК -5, 6, ПК-4, 5) Требования заинтересованных работодателей: Томская таможня, Томский таможенный пост
P2	Контролировать соблюдение участниками ВЭД таможенного, валютного законодательства РФ, достоверность классификации товаров, сведений о происхождении товара, установленных запретов и ограничений при таможенных перемещениях, заявленную таможенную стоимость перемещаемых товаров, правильность исчисления, полноты и своевременности уплаты таможенных платежей, пошлин, взимания пени, процентов, задолженности при осуществлении таможенных операций	Требования ФГОС (ПК-7, 10, 11, 14, 15, 16, 17) Требования заинтересованных работодателей: Томская таможня, Томский таможенный пост
P3	Владеть навыками применения форм, технологий, средств таможенного контроля товаров, эксплуатации соответствующего современного оборудования и приборов; применять правила интерпретации ТН ВЭД, методы определения таможенной стоимости перемещаемых товаров, выявления фальсифицированного и контрафактного товара	Требования ФГОС (ПК-8, 9, 10, 12, 19) Требования заинтересованных работодателей: Томская таможня, Томский таможенный пост
P4	Применять навыки заполнения и контроля деклараций и др. таможенной документации, использования в таможенном деле информационных технологий, статистических данных, анализа и прогнозирования поступления таможенных поступлений финансово-хозяйственной деятельности участников ВЭД	Требования ФГОС (ПК-13,14, 37, 38, 41, 44) Требования заинтересованных работодателей: Томская таможня, Томский таможенный пост
P5	Выявлять и противодействовать административным злоупотреблениям, правонарушениям, и преступлениям в сфере таможенного дела, совершать для этого юридически значимые действия	Требования ФГОС (ПК -23, 24, 25, 27, 28) Требования заинтересованных работодателей: Томская таможня, Томский таможенный пост
P6	Управлять деятельностью таможенных органов и структур, персоналом в таможенных органах, качеством, результативностью и рисками в области профессиональной деятельности, прогнозировать и планировать личную и коллективную профессиональную деятельность; владеть приемами применения СУР в профессиональной деятельности, понимать место ТО в системе госуправления	Требования ФГОС (ПК- 29 – 33, 20, 36) Требования заинтересованных работодателей: Томская таможня, Томский таможенный пост
P7	Применять профессиональные знания для организации и содействия внешнеэкономической деятельности государственных органов, предприятий, фирм, связанной с таможенным перемещением и оформлением; информировать и консультировать участников ВЭД в области таможенного дела, состояния и развития российской и мировой экономики, потенциала таможенных территорий	Требования ФГОС (ПК-4,5, 38, 39, 42) Требования заинтересованных работодателей: Томская таможня, Томский таможенный пост

Министерство образования и науки Российской Федерации
федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Школа базовой инженерной подготовки
Специальность 38.05.02 Таможенное дело
Отделение социально – гуманитарных наук

УТВЕРЖДАЮ:
Руководитель ООП

(Подпись) (Дата) (Ф.И.О.)

ЗАДАНИЕ
на выполнение выпускной квалификационной работы

В форме:

дипломной работы

(бакалаврской работы, дипломного проекта/работы, магистерской диссертации)

Студенту:

Группа	ФИО
3131	Каськову Илье Владимировичу

Тема работы:

«Документационное обеспечение экспортной сделки»

Утверждена приказом директора (дата, номер)

Срок сдачи студентом выполненной работы:

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ:

Исходные данные к работе

(наименование объекта исследования или проектирования; производительность или нагрузка; режим работы (непрерывный, периодический, циклический и т. д.); вид сырья или материал изделия; требования к продукту, изделию или процессу; особые требования к особенностям функционирования (эксплуатации) объекта или изделия в плане безопасности эксплуатации, влияния на окружающую среду, энергозатратам; экономический анализ и т. д.).

Объектом исследования выпускной квалификационной работы является экспортная сделка.

Предметом исследования является документационное обеспечение экспортной сделки.

Цель выпускной квалификационной работы – исследование документооборота и делопроизводства для обеспечения экспортной сделки.

<p>Перечень подлежащих исследованию, проектированию и разработке вопросов <i>(аналитический обзор по литературным источникам с целью выяснения достижений мировой науки техники в рассматриваемой области; постановка задачи исследования, проектирования, конструирования; содержание процедуры исследования, проектирования, конструирования; обсуждение результатов выполненной работы; наименование дополнительных разделов, подлежащих разработке; заключение по работе).</i></p>	<p>1) Исследовать экспортную сделку, как важный объект экспортной политики.</p> <p>2) Изучить особенности делопроизводства и документооборота для экспортной сделки.</p> <p>3) Проанализировать динамику, структуру экспорта на основе базы данных ФТС РФ.</p> <p>4) Проанализировать проблемы делопроизводства и документооборота экспортной сделки в Западно-Сибирском регионе на основе интервьюирования субъектов ВЭД.</p>
<p>Перечень графического материала <i>(с точным указанием обязательных чертежей)</i></p>	<p><i>В работе необходимо представить:</i></p> <p><i>Рисунки:</i></p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Сертификат соответствия формы СТ-1 2. Инвойс 3. Упаковочный лист 4. Накладная автотранспорта CMR 5. Коносамент 6. Железнодорожная накладная СМГС 7. Авианакладная 8. Фитосанитарный сертификат 9. Декларация на товары 10. Паспорт сделки <p><i>Приложение:</i></p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Анкета для участников ВЭД.
<p>Консультанты по разделам выпускной квалификационной работы <i>(с указанием разделов)</i></p>	
<p style="text-align: center;">Раздел</p>	<p style="text-align: center;">Консультант</p>
<p>1.1 Ключевые аспекты экспортной политики РФ</p>	<p>Блейхер О.В.</p>
<p>1.2 Анализ динамики, товарной структуры, географической локации экспорта, стран-партнеров на основе БД ФТС РФ</p>	<p>Блейхер О.В.</p>
<p>1.3 Определение экспортной сделки как объекта экспортной политики</p>	<p>Ружников Д.В.</p>

РФ	
2.1 Организационное и нормативно-правовое обеспечение этапов экспортной сделки	Блейхер О.В.
2.2 Основы документооборота и делопроизводства экспортной сделки	Блейхер О.В.
2.3 Рекомендации по совершенствованию документационного обеспечения экспортной сделки в Западно-Сибирском регионе на основе интервью субъектов ВЭД	Блейхер О.В.
Названия разделов, которые должны быть написаны на русском и иностранном языках:	
1.1 Ключевые аспекты экспортной политики РФ	На русском языке
1.2 Анализ динамики, товарной структуры, географической локации экспорта, стран-партнеров на основе БД ФТС РФ	На русском языке
1.3 Определение экспортной сделки как объекта экспортной политики РФ	На русском языке
2.1 Организационное и нормативно-правовое обеспечение этапов экспортной сделки	На русском языке
2.2 Основы документооборота и делопроизводства экспортной сделки	На русском языке
2.3 Рекомендации по совершенствованию документационного обеспечения экспортной сделки в Западно-Сибирском регионе на основе интервью субъектов ВЭД	На русском языке

Дата выдачи задания на выполнение выпускной квалификационной работы по линейному графику	
---	--

Задание выдал руководитель:

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент	Блейхер Оксана Владимировна	Кандидат философских наук		

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
3131	Каськов Илья Владимирович		

РЕФЕРАТ

Выпускная квалификационная работа содержит 85 страниц, 34 источника, 1 приложение.

Ключевые слова: документационное обеспечение, экспортная сделка, внешнеэкономическая деятельность, экспорт, экспортная политика.

Объектом исследования выпускной квалификационной работы является экспортная сделка.

Предметом исследования является документационное обеспечение экспортной сделки.

Цель выпускной квалификационной работы – исследование документооборота и делопроизводства для обеспечения экспортной сделки.

Задачи:

5) Исследовать экспортную сделку, как важный объект экспортной политики.

6) Изучить особенности делопроизводства и документооборота для экспортной сделки.

7) Проанализировать динамику, структуру экспорта на основе базы данных ФТС РФ.

8) Проанализировать проблемы делопроизводства и документооборота экспортной сделки в Западно-Сибирском регионе на основе интервьюирования субъектов ВЭД.

Степень внедрения: результаты работы могут быть использованы для повышения эффективности документационного обеспечения экспортной сделки.

СОКРАЩЕНИЯ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ В РАБОТЕ

РФ – Российская Федерация

СНГ – Содружество Независимых Государств

США – Соединенные Штаты Америки

ЕС – Европейский союз

КНР – Китайская Народная Республика

ООН - Организация Объединённых Наций

ЕЭК ООН - Европейская экономическая комиссия ООН

ВТО – Всемирная торговая организация

СА – Соглашение об Ассоциации

ГСП ЕС – Генеральная система преференций ЕС

ГАТТ - Генеральное соглашение по тарифам и торговле

ГВЗСТ – Глубокая и всеобъемлющая зона свободной торговли

ЕАЭС – Евразийский экономический союз

ЕТНВЭД ЕАЭС – Единая товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза

ФТС РФ – Федеральная таможенная служба Российской Федерации

ВЭД – Внешнеэкономическая деятельность

ТПП – Торгово-промышленная палата

ВВП – Валовой внутренний продукт

НДС - Налог на добавленную стоимость

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	9
1. ЭКСПОРТНАЯ ПОЛИТИКА РФ	13
1.1 Ключевые аспекты экспортной политики РФ.....	13
1.2 Анализ динамики, товарной структуры, географической локации экспорта, стран-партнеров на основе БД ФТС РФ	19
1.2.1 Динамика экспорта товаров РФ.....	19
1.2.2 Товарная структура экспорта РФ	20
1.2.3 Товарная номенклатура экспорта РФ	22
1.2.4 Географическая структура экспорта РФ.....	23
1.2.5 Страны – контрагенты по экспорту РФ	25
1.3 Определение экспортной сделки как объекта или механизма реализации экспортной политики РФ.....	29
2. ЭКСПОРТНАЯ СДЕЛКА: ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ И АСПЕКТЫ ДОКУМЕНТАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ.....	39
2.1 Организационное и нормативно-правое обеспечение экспортной сделки.	39
2.2 Основы документооборота и делопроизводства экспортной сделки .	65
2.3 Рекомендации по совершенствованию документационного обеспечения экспортной сделки в Западно-Сибирском регионе на основе интервью субъектов ВЭД.....	78
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	82
СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ И ИСТОЧНИКОВ.....	84
ПРИЛОЖЕНИЕ	90

ВВЕДЕНИЕ

Зарубежные санкции и усложнение внешнеполитических отношений стало толчком к изменению существующих внешнеторговых отношений. Правительство страны и ряд ведомств активно занялись стратегическим планированием новых внешнеторговых направлений, а также ожидаемых показателей.

Именно экспорт товаров и услуг способствует увеличению ресурсов страны и развитию ее экономики. Если бы страна ничего не поставляла на экспорт, ей пришлось бы искать внешних и внутренних инвесторов. Инвесторы не будут стремиться вкладывать свои средства в страну, которая ничего не производит и не экспортирует. Скорее всего, риски такого инвестирования будут оцениваться как чрезмерно высокие.

Экспортируя свои товары, страна принимает непосредственное участие в международной торговле, заявляет о себе всему миру как о надежном партнере, которому есть, что предложить другим странам. Россия экспортирует нефть и газ в другие страны, что позволяет пополнять государственный бюджет и распределять его средства на развитие промышленных отраслей, поддержание экономики, социальные выплаты и т.п. Кроме того, страна может диктовать свою волю другим игрокам мирового рынка.

Польза экспорта для экономики страны выражается в том, что он способствует росту ВВП страны и позволяет компаниям создавать новые рабочие места. Чем выше объемы экспорта, тем большие отчисления в бюджет страны. С другой стороны, это формирует необходимость производить еще больше продукции, а для этого компаниям нужно нанимать сотрудников. Таким образом, экспорт – это не просто способ улучшить состояние экономики, но и один из важнейших способов борьбы с высоким уровнем безработицы.

Кроме того экспорт способствует притоку иностранной валюты в страну. Поставляя свои товары в США, компании России получают прибыль в долларах США, а не в рублях. Рост экспорта позволяет укрепить положение национальной валюты и способствует сбалансированному торговому балансу в государстве. Но стоит отметить, что явное превышение экспорта над импортом имеет настолько же негативное влияние на торговый баланс, как и обратная ситуация. Если курс национальной валюты слишком высокий, это приведет к значительному повышению стоимости товаров и снижению их конкурентоспособности на внешних рынках. Именно по этой причине государствам важно соблюдать баланс между экспортом и импортом.

Актуальность исследования заключается в том, что экспорт товаров из Российской Федерации за рубеж является важной стратегической составляющей внешнеэкономической деятельности, в связи с этим, избыточность, несовершенство и сложность документационного обеспечения экспортной сделки является проблемой и препятствует интенсивной внешнеэкономической деятельности в части экспорта товаров.

Объектом исследования выпускной квалификационной работы является экспортная сделка.

Предметом исследования является документационное обеспечение экспортной сделки.

Цель выпускной квалификационной работы – исследование документооборота и делопроизводства для обеспечения экспортной сделки.

Для достижения поставленной цели были определены следующие задачи:

- 1) Исследовать экспортную сделку, как важный объект экспортной политики.
- 2) Изучить особенности делопроизводства и документооборота для экспортной сделки.
- 3) Проанализировать динамику, структуру экспорта на основе базы данных ФТС РФ.

4) Проанализировать проблемы делопроизводства и документооборота экспортной сделки в Западно-Сибирском регионе на основе интервьюирования субъектов ВЭД.

Методология исследования избрана в соответствии с целью и задачами. В дипломной работе используются общенаучные методы – синтез и анализ. Метод систематизации информации позволил представить её в необходимом порядке. Информация выстроена логически, что наполняет дипломную работу значением и смыслом.

В процессе изучения литературы применялся метод составления библиографии – был произведен отбор источников для более углубленного данной темы, метод конспектирования – фиксация основных моментов и деталей, лежащих в основе положений выпускной квалификационной работы, метод цитирования – дословная выдержка из литературного или иного источника.

Выпускная квалификационная работа основана на анализе и изучении таких нормативных документов: «Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров»; Генеральное соглашение по тарифам и торговле 1994 года (для Российской Федерации документ вступил в силу 22.08.2012); «Гражданский кодекс Российской Федерации»; Федеральный закон от 18.07.1999 г № ФЗ 183, «Об экспортном контроле»; Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле»; Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

Для изучения термина «экспортная сделка» были исследованы труды Голубчика А.М., Масленниковой Л.В., Щербанина Ю.А.

Кроме того, для анализа динамики экспорта были использованы данные базы Федеральной таможенной службы по экспорту за 2017 год.

В первой главе изучены ключевые аспекты экспортной политики РФ, проведен анализ динамики экспорта Российской Федерации на основе базы данных ФТС РФ, изучено понятие и формы экспортной сделки.

Во второй главе уделено внимание организационному и нормативно-правовому обеспечению этапов экспортной сделки, основам документооборота и делопроизводства, а также проведено анкетирование участников ВЭД, разработаны рекомендации по совершенствованию документационного обеспечения экспортной сделки.

Заключение содержит итоги проведенной работы. В списке используемой литературы и источников указаны основные источники, на которых основаны данные, приведенные в работе.

1. ЭКСПОРТНАЯ ПОЛИТИКА РФ

1.1 Ключевые аспекты экспортной политики РФ

В начале XXI в. произошли два события, существенно изменившие роль экспорта в экономике России. Во-первых, в связи с появлением ряда новых технологических возможностей изменилась общая конфигурация рынка энергоносителей – важнейшего рынка, с точки зрения жизнеобеспечения современного человека. Во-вторых, активизировалась фаза регионализации, вступившая в противоречие с развитием глобализационных тенденций. В центре событий оказалась Российская Федерация. Из-за санкций произошло ощутимое снижение доступа отечественных компаний и предприятий на международные рынки капитала. Эти события поставили Россию перед необходимостью искать более сложные и надежные пути вывода экономики, и в частности ее экспортного сектора, на новые параметры развития.

Известно, экономика Российской Федерации продолжает свое развитие благодаря экспорту, большую часть которого составляет сырье (более 75% в его структуре). Положительное сальдо торгового баланса приближалось в последние годы к 200 млрд дол., а по данным ФТС, в отдельные годы превышало эту величину. Внешнеторговый оборот стабильно рос, начиная с 2000 г. вплоть до кризиса 2008 г., который оказал резкое понижающее влияние (36-процентное падение внешнеторгового оборота Российской Федерации в 2009 г. по сравнению с 2008 г.). В последующие годы, особенно в 2010 и 2011 гг., вновь наблюдался активный рост внешнеторгового оборота. По показателю «сальдо торгового баланса» Россия занимает 3-е место в мире, уступая только КНР и Германии.¹

¹ Ищенко, Е. Г. Совершенствование механизма поддержки экспорта в России [Текст] / Е. Г. Ищенко, П. В. Алексеев // Деньги и кредит. – 2015. – № 6. – С. 36–42.

В мировом хозяйстве Россия устойчиво позиционирует себя в качестве крупнейшей нефтегазодобывающей экономики. Огромное положительное сальдо, формирующееся на сырьевом ресурсе, – важнейший фактор экономического роста и источник покрытия увеличивающихся социальных расходов. На современном этапе оно обеспечивало и продолжает обеспечивать решение четырех важных для экономики Российской Федерации задач.

1. Составляет подавляющую доходную часть государственного бюджета Российской Федерации, а также следующие фонды: Фонд национального благосостояния, Резервный фонд, Инвестиционный фонд Российской Федерации.

2. Обеспечивает оплату импорта (в первую очередь продовольствия, машин и оборудования – около 50% импорта) и позволяет наращивать его объемы (за исключением 2009 г., когда импорт снизился на 36% по отношению к 2008 г.).

3. Позволяет поддерживать на достаточно высоком уровне международные резервы страны (354,1 млрд дол. на 10 апреля 2015 г.).

4. Обеспечивает погашение внешней задолженности, благодаря чему в Российской Федерации установился и сохраняется уже более 10 лет один из самых низких в мире уровней государственного внешнего долга (61 млрд дол. на начало 2014 г., что составляет 3% ВВП), а также относительно низкий уровень внешнего долга корпоративного и банковского секторов – около 32% ВВП. Экспорт в значительно большей мере, чем ранее, стал определять инвестиционные возможности Российской Федерации и перспективы ее социально-экономического развития. Ввиду неустойчивости развития мировой экономики, ухудшения ценовой конъюнктуры на рынке нефти, а также ограничительных санкций в отношении нашей страны, роста внешних рисков и угроз особое беспокойство вызывает состояние товарной структуры российского экспорта, которая в первом десятилетии ухудшилась, развиваясь

в направлении роста сырьевой компоненты и сокращения доли машин и оборудования.²

Сложилась ситуация, при которой товарная структура российского экспорта стала существенно отличаться от мировой. Например, в 2010 г. в мировом экспорте на сельскохозяйственные товары приходилось 8,9%, на топливо и сырье – 19,9%, на готовые изделия – 63,4%, на машины, оборудование и транспортные средства – 33,4%, на высокотехнологичные товары – 12,8%. Преобладание топливно-сырьевых товаров в российском экспорте вызывает целый комплекс связанных с ним негативных последствий: понижение технологического уровня производства; истощение запасов невозобновляемых ресурсов; увеличение экологической нагрузки на окружающую среду; повышение уязвимости экономики от состояния мировой конъюнктуры. Ключевой проблемой при этом является обеспечение национальной безопасности, что подтвердили события 2014 – 2015 годов.

Россия более двух лет живет и работает в условиях санкций. Впрочем, внешние ограничения только помогли нарастить промышленный потенциал, а ослабление рубля сделало российскую продукцию более конкурентоспособной.

Существует ряд проблем развития экспорта в России:

- резкое замедление темпов прироста экспорта: 2% в 2012 г. и 0,5% в 2013 г.

- доля топливно-энергетических ресурсов в экспорте достигла исторического максимума – 70,6% в 2013 г. (53,8% в 2000 г.); на 3 основных товара приходится 68% всех поставок (51% в 2000 г.)

- снижение актива торгового баланса (более чем на $\frac{1}{4}$ за два последних года) и профицита по счету текущих операций (сократился в 3 раза).³

Исходя из существующих проблем выделяют внутренние и внешние ограничения для развития экспорта.

² Там же.

³ Там же.

Внутренними ограничениями для развития экспорта являются:

- административные барьеры и ограничения (таможенные правила и процедуры, процедуры возврата НДС, валютного и экспортного контроля и т.п.);

- конкурентные и транспортно-логистические ограничения (повышение тарифов естественных монополий, слабый уровень экспортной и внутренней транспортной инфраструктуры, а также системы приграничных пунктов пропуска);

- серьёзная нехватка дешевого и доступного финансирования экспорта (кредиты), это существенно снижает уровень конкурентоспособности российских предприятий на внешнем рынке;

- информационные и компетентностные ограничения - дефицит специальных навыков и знаний по ведению экспортной деятельности, информации деловых партнерах и внешних рынках, др.).

- переход на электронные средства документооборота в экспортной деятельности. По данным ФТС, несмотря на развитую инфраструктуру электронного документооборота в личном кабинете субъекта внешнеэкономической деятельности, широкую и совершенную образовательную базу, он используется крайне редко. Это затрудняет контроль и увеличивает временные затраты на оформление документов.

Внешние ограничения для развития экспорта:

- длительное снижение темпа роста глобальной экономики при сохранении нестабильной и рискованной ситуации в мировом экономическом развитии. Ослабление ключевого экспортного рынка для России – европейского;

- «схлопывание» процесса глобализации при усилении опоры на внутренние источники роста (Китай). Возможный в связи с этим рост протекционизма для защиты собственных рынков;

- формирование крупных либерализованных экономических пространств, при участии ведущих стран, которые распространяют свое

влияние на расширяющийся список государств. Установление в рамках этих пространств торговых режимов и норм регулирования, затрудняющих доступ продукции из третьих стран;

- Кризис на Украине, подписание Украиной и Молдовой СА и ГВЗСТ с ЕС, санкции и иные ограничения Запада в отношении России, российских компаний и выпускаемой ими продукции (ограничения на поставки в Россию высокотехнологичной комплектации для экспортно-ориентированной продукции, проблемы с лицензионным производством, ограничения на операции с отдельными российскими компаниями).⁴

На сегодняшний день основные направления развития государственной экспортной политики имеют следующий вид и содержание.

Во-первых, это радикальное снижение и устранение барьеров и ограничений для экспортной деятельности (таможенных, в отношении процедур валютного и экспортного контроля, возврата НДС при экспорте). Это направление включает в себя устранение информационных барьеров – развитие единого Портала внешнеэкономической информации Минэкономразвития в качестве главного, общедоступного информационного ресурса по ВЭД с многочисленными специализированными сервисами для экспортеров, в том числе для работы с их запросами, с выходом на типовые сайты торговых представительств и информационные ресурсы по ВЭД субъектов РФ. Устранение компетентностных барьеров - проведение общенациональной кампании по разъяснению особенностей и преимуществ экспортной деятельности, ориентированию экспортеров по источникам получения информации, консультаций, образовательных услуг, иной помощи в вопросах, связанных с экспортом.

Во-вторых, значительный рост масштабов, охвата и эффективности экспортного финансирования. Разработка и реализация единой политики

⁴ Основные направления развития экспорта на период до 2030 года (Основные положения) // Интернет ресурс: <http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depsvod/2015020513>

покрытия рисков, обеспечение в ее рамках экономически целесообразного высокого «аппетита» к риску со стороны институтов финансовой поддержки экспорта. Значительное расширение государственной кредитной поддержки экспорта на конкурентоспособных условиях (с охватом не менее 6% несырьевого экспорта России к 2018 г.).

Следующим направлением является создание эффективной региональной инфраструктуры поддержки ВЭД, внедрение механизма «единого» окна при оказании экспортных услуг. Организация непосредственного взаимодействия профильных федеральных структур, институтов развития и торговых представительств Российской Федерации в иностранных государствах с профильными федеральными структурами. Внедрение для экспортеров, на основе этого взаимодействия, механизма «единого окна».

Кроме того, создание на федеральном уровне механизма координации деятельности по поддержке экспорта и центров компетенции в сферах финансовой и нефинансовой поддержки экспортеров.⁵

Заключительным направлением является реализация партнерства с бизнесом для ликвидации торговых и инвестиционных барьеров на внешних рынках, преодоления недружественных административных практик. Полномасштабное активное использование инструментария ВТО и соглашений о свободной торговле с российским участием для недопущения применения и снятия барьеров, дискриминационных ограничений в отношении российского экспорта. Создание механизма выявления и пресечения недружественных практик зарубежных стран (коррупционных, бюрократических) в отношении деятельности российских компаний на внешних рынках (их участия в торгах и иных конкурсных процедурах, госзакупках, инвестиционных проектах).

⁵ Там же.

1.2 Анализ динамики, товарной структуры, географической локации экспорта, стран-партнеров на основе БД ФТС РФ

1.2.1 Динамика экспорта товаров РФ

Экспорт России в 2017 г., по данным ФТС России, составил 357,8 млрд долл. (здесь и далее – доллары США). По сравнению с 2016 г. он вырос на 72,1 млрд долл. или 25,2%. После трехлетнего снижения экспорт вырос и превысил уровень 2015 г., составив 68% от максимума 2013 г. (526 млрд долл.). При этом величина экспорта в декабре была сопоставима с показателями конца 2014 г. Рост достигнут по большинству видов продукции, в первую очередь благодаря повышению цен (так, средняя экспортная цена нефти выросла на 28%), но также и за счет расширения физических объемов поставок.⁶

Основной вклад в увеличение экспорта внесло топливо, на которое пришлось 64% совокупного прироста. Кроме того, 12% прироста обеспечила металлопродукция, из других групп наиболее существенным был вклад продукции машиностроения (7%), продовольствия и сельхозсырья (5%) и химических товаров (4,5%). В квартальном выражении положительная динамика к аналогичному периоду предыдущего года фиксируется с IV квартала 2016 г., предыдущий период длительного роста насчитывает 9 кварталов (в 2010–2012 гг.).

Темпы прироста после резкого скачка в первом квартале, обусловленным конъюнктурным дном начала 2016 г., в следующие три квартала оставались на высоком уровне 20–24%. В физическом выражении, экспорт увеличился на 4,8%, что существенно превосходит показатель 2016 г. (2,7%) и близко к показателю 2015 г. (5,3%). При этом динамика

⁶ Официальный сайт Федеральной таможенной службы // Интернет ресурс: <http://www.customs.ru/>

несырьевых неэнергетических товаров была значительно выше, чем сырья и топлива.

Доля несырьевых товаров в общем экспорте после быстрого роста в первой половине 2010-х гг. третий год подряд остается примерно на одном уровне, в 2017 г. она составила 55% (-0,4 п. п. к 2016 г.).

Доля несырьевых неэнергетических товаров в 2017 г. снизилась на 0,8 п. п. до 37,4%, что, тем не менее, является вторым результатом за период с 2005 г., значительно превосходящим уровень начала 2010-х гг. (27%).

1.2.2 Товарная структура экспорта РФ

Основой структуры экспорта Российской Федерации остается топливные продукты. Поставки данной продукции в 2017 г. составили 212,1 млрд долл., почти вернувшись на уровень 2015 г. и немного уступая 2007 г., а их доля в общем экспорте выросла на 1,1 п. п. до 59,3%, оставшись значительно ниже уровня 2005–2015 гг. (64–71%). Экспорт переработанного топлива составил 62,9 млрд долл., что значительно ниже показателя 2015 г., но много выше отметки 2007 г., а их доля в общем экспорте топлива не изменилась – 29,7%, что соответствует показателю 2012 г.⁷

Иными товарными группами, представляющими важность, являются:

- 10,4% - металлопродукция – 37,1 млрд долл.;
- 9,2% - продукция машиностроения – 33 млрд долл.;
- 6,7% - химические товары – 24 млрд долл.;
- 5,6% - продовольствие и сельхозсырье – 20,1 млрд долл.;
- 3,2% - лесобумажные товары – 11,3 млрд долл.;
- 3,1% - драгоценные металлы и камни – 11 млрд долл..

Экспорт металлопродукции значительно превысил уровень 2015 г., ее доля выросла четвертый год подряд, став максимальной за последние 7 лет. Экспорт продукции машиностроения лишь немного уступил максимуму 2013

⁷ Официальный сайт АО Российского экспортного центра // Интернет ресурс: <https://www.exportcenter.ru/>

г., а ее доля, несмотря на снижение на 0,6 п. п. по сравнению с 2016 г., значительно превышает показатели предшествовавшего десятилетия. Экспорт химических товаров приблизился к уровню 2015 г., их доля близка к верхней границе колебаний за последние 15 лет. Экспорт продовольствия и сельхозсырья вырос второй год подряд и показал лучший результат в истории, значительно превзойдя прежний максимум 2014 г.; при этом его доля немного уступила прошлогоднему рекорду.

Экспорт лесобумажных товаров также вырос второй год подряд и уступил лишь рекорду 2007 г. (11,8 млрд долл.), их доля после существенного роста в 2013–2016 гг. стабилизировалась.

Экспорт драгоценных металлов и камней приблизился к уровню 2014 г., их доля осталась на максимальном с 2005 г. уровне. На остальные товарные группы в 2017 г. суммарно пришлось 2,5% экспорта: минеральное сырье – 4,02 млрд долл., 1,1%; разные промышленные товары – 3,87 млрд долл., 1,1%; текстиль, одежда, обувь – 1,17 млрд долл., 0,3%.⁸

Доля минерального сырья повторила многолетний максимум 2011–2012 гг., экспорт разных промышленных товаров обновил исторический максимум, а их доля соответствовала максимальному в XXI в. уровню.

В 2017 г. по сравнению с 2016 г. экспорт вырос по всем 10 товарным группам, такая же динамика зафиксирована в поквартальном измерении для каждого квартала – впервые за последние 10 лет. При этом экспорт продовольствия и сельхозсырья растет 8 кварталов подряд (к предыдущему году), лесобумажных товаров и драгоценных металлов и камней – 7 кварталов, продукции машиностроения и минерального сырья – 6 кварталов, топлива, металлопродукции, а также текстиля, одежды, обуви – 5 кварталов.⁹

Суммарно за 2017 г. экспорт топлива увеличился на 45,9 млрд долл., металлопродукции – на 8,41 млрд, продукции машиностроения – на 4,96 млрд, продовольствия и сельхозсырья – на 3,7 млрд, химических товаров – на

⁸ Официальный сайт Федеральной таможенной службы // Интернет ресурс: <http://www.customs.ru/>

⁹ Официальный сайт АО Российского экспортного центра // Интернет ресурс: <https://www.exportcenter.ru/>

3,2 млрд, драгоценных металлов и камней – на 2,14 млрд, лесобумажных товаров – на 1,76 млрд долл.

При общем увеличении экспорта на 25% наибольшие темпы роста показали минеральное сырье (+38%), металлопродукция (+29%), топливо (+28%), разные промышленные товары (+25%) и драгоценные металлы и камни (+24%). Наименее высокие темпы отмечены по текстилю, одежде, обуви и химическим товарам (по +15%).¹⁰

1.2.3 Товарная номенклатура экспорта РФ

Тремя главными товарами российского экспорта остаются нефть, нефтепродукты и природный газ. Их суммарная доля в экспорте в 2017 г. составила 54,1%, в т. ч. на нефть пришлось 26,1%, на нефтепродукты – 16,3%, на природный газ – 11,7%.

Следующие по значимости товары в 2017 г. – каменный уголь (3,8%), полуфабрикаты нелегированной стали (1,7%), пшеница (1,6%), алюминий и его сплавы (1,5%), а также алмазы, пиломатериалы, рафинированная медь, металлы платиновой группы, горячекатаный нелегированный листовой прокат (по 0,9–1,2%).

В количественном выражении экспорт нефти немного сократился, показав второй в нынешнем десятилетии результат (253 млн т), более высокими также были отгрузки в 2004, 2005 и 2007 гг. (максимум – 259 млн т). Экспорт нефтепродуктов второй год подряд значительно снизился (до 148 млн т), опустившись ниже уровня 2013 г.

Экспорт природного газа (по трубопроводам и сжиженного) третий год подряд значительно вырос (до 228 млрд м³ по расчетам РЭЦ), улучшив прошлогодний рекорд, при этом трубопроводные поставки (213 млрд м³) превзошли исторический максимум 2005 г. Очередного рекорда достиг экспорт каменного угля (181 млн т).

¹⁰ Официальный сайт Федеральной таможенной службы // Интернет ресурс: <http://www.customs.ru/>

Экспорт нелегированных стальных полуфабрикатов снизился (до 14,4 млн т), но остался в пределах типичного диапазона текущего десятилетия, отгрузки пшеницы достигли очередного рекордного уровня (33,1 млн т), вывоз алюминия (3,1 млн т) получился заметно ниже обычного уровня, при этом после уточнения данные, скорее всего, будут еще понижены.

В 2017 г. сильно вырос экспорт нефти (+19,66 млрд долл.), нефтепродуктов (+12,06 млрд), природного газа (+7,78 млрд) и каменного угля (+4,63 млрд долл.). Большой рост отмечен по пшенице (+1,58 млрд долл.), нелегированным стальным полуфабрикатам (+1,56 млрд), золоту (+1,45 млрд), рафинированной меди (+1,24 млрд), металлам платиновой группы (+0,88 млрд), трубам большого диаметра (+0,85 млрд), ароматическим продуктам переработки топлива, железной руде (по +0,79 млрд), пиломатериалам (+0,74 млрд), алюминию и его сплавам (+0,67 млрд), горячекатаному нелегированному листовому прокату (+0,65 млрд долл.). По немногочисленной группе товаров отмечено выраженное снижение экспорта.

Наиболее существенным оно было по радиолокационной аппаратуре (-0,34 млрд долл.), никелю (-0,32 млрд), промышленным изделиям из драгоценных металлов (-0,19 млрд), алмазам и бриллиантам, буксирам (по -0,13 млрд), аммиаку, моторным железнодорожным вагонам и конструкциям из черных металлов (по -0,1 млрд долл.).

1.2.4 Географическая структура экспорта РФ

Основными направлениями экспорта из России в последние годы являются Европа и АТР, существенное значение также имеют СНГ, трейдеры и офшоры, Ближний Восток с Африкой. В 2017 г. ведущими регионами российского экспорта были:

- Западная Европа – 78 млрд долл., 21,8%;
- Восточная Азия – 67,1 млрд долл., 18,8%;
- СНГ – 49 млрд долл., 13,7%;

- Восточная Европа – 47,7 млрд долл., 13,3%;
- Ближний Восток – 27,5 млрд долл., 7,7%.¹¹

Экспорт в Западную Европу приблизился к уровню 2015 г. и был ниже отметки 2006 г., а его доля продолжила снижаться, достигнув абсолютного минимума в новейшей истории России. Экспорт в Восточную Азию значительно превзошел уровень 2015 г. и соответствовал показателю 2011 г., его доля выросла девятый год подряд до очередного исторического максимума.

Экспорт в СНГ значительно превысил уровень 2015 г., доля региона повышается третий год подряд, но остается существенно ниже уровня начала десятилетия.

Экспорт в Восточную Европу превысил показатель 2015 г., но был меньше, чем в 2006 г., его доля остается близкой к абсолютному минимуму.

Экспорт на Ближний Восток вернулся на уровень 2015 г. и соответствовал показателю 2007 г., доля региона была близка к рекордным значениям.

Второстепенное значение имеют: Северная Америка – 12,8 млрд долл., 3,6%; Северная Африка – 12,2 млрд долл., 3,4%; Южная Азия – 7,78 млрд долл., 2,2%; Юго-Восточная Азия – 7,47 млрд долл., 2,1%; Латинская Америка – 4,78 млрд долл., 1,3%; Тропическая Африка – 2,56 млрд долл., 0,7%.

Небольшие поставки осуществлялись в Австралию и Океанию (0,21 млрд долл.). При этом экспорт в Северную Америку превысил уровень 2013 г., экспорт в Северную Африку значительно улучшил прошлогодний исторический максимум (доля региона обновляет рекорд третий год подряд), экспорт в Тропическую Африку достиг нового рекорда.

Экспорт трейдерам и в офшоры составил 40,4 млрд долл. или 11,3% общего. Величина поставок была ниже уровня 2005 г., а их доля снизилась пятый год подряд и является минимальной с 1994 г. Основным фактическим

¹¹ Официальный сайт АО Российского экспортного центра // Интернет ресурс: <https://www.exportcenter.ru/>

направлением этих поставок, по оценке РЭЦ, была Западная Европа, существенный вес имели Северная Америка и АТР.

В 2017 г. по сравнению с 2016 г. экспорт вырос по всем 13 направлениям, последний раз такое фиксировалось в 2011 г. При этом поставки в Южную Азию и Юго-Восточную Азию растут 6 кварталов подряд (к предыдущему году), в Западную Европу, Восточную Европу и Северную Америку – 5 кварталов, в Восточную Азию, СНГ, трейдерам и в офшоры, а также на Ближний Восток – 4 квартала. Суммарно за 2017 г. экспорт в Восточную Азию увеличился на 15,41 млрд долл., в Западную Европу – на 14 млрд, в СНГ – на 10,24 млрд, в Восточную Европу – на 8,85 млрд, трейдерам и в офшоры – на 7,67 млрд, на Ближний Восток – на 6,72 млрд, в Северную Африку – на 3,34 млрд долл..

При общем увеличении экспорта на 25% наибольшие темпы роста показал экспорт в Северную Африку (+38%), Юго-Восточную Азию (+34%), на Ближний Восток (+32%), в Восточную Азию (+30%) и в СНГ (+26%). Худшая динамика зафиксирована в экспорте в Тропическую Африку (+2%).

1.2.5 Страны – контрагенты по экспорту РФ

Главными контрагентами России по экспорту в 2017 г. были традиционные Китай (10,9%) и Нидерланды (10%), причем Китай стал лидером по итогам года впервые; третье место заняла Германия (7,2%). Кроме этих стран, значительный вес в экспорте России по итогам 2017 г. имели Турция, Белоруссия (по 5,2%), Италия (3,9%), Казахстан (3,5%), Республика Корея (3,4%), Польша (3,3%), США (3%), Япония (2,9%), несколько меньше была роль Великобритании, Финляндии, Украины и Бельгии (по 2–2,5%) (Приложение 9).

Сильно вырос экспорт в Китай (+10,91 млрд долл.), Нидерланды (+6,39 млрд), Турцию (+5,16 млрд), Германию (+4,48 млрд) и Белоруссию (+4,3

млрд), а также в Казахстан (+2,82 млрд), Польшу (+2,5 млрд), Египет (+2,43 млрд), Республику Корею (+2,31 млрд), Финляндию (+2,12 млрд долл.).

Из остальных стран приростом выделяются Италия, Великобритания, Дания, Украина, Сингапур, США, Чехия, Индия (Приложение 11). Наиболее существенное снижение показал экспорт в Иран (-0,57 млрд долл.), Анголу (-0,45 млрд), Малайзию (-0,37 млрд), Швецию (-0,29 млрд), Венесуэлу (-0,27 млрд), Туркмению (-0,23 млрд) и Эстонию (-0,17 млрд долл.).

При этом среди наиболее крупных партнеров России по экспорту в 2016 г. лучшая динамика в относительном выражении в 2017 г. отмечена при поставках в Египет (+64%), Китай (+39%), Турцию (+38%), Финляндию (+32%), Белоруссию (+30%), Казахстан (+29%) и Польшу (+27%), тогда как худшая – в Латвию (-3%). В 2017 г. рекордной величины достиг экспорт в Китай (38,9 млрд долл.), Египет (6,22 млрд), Алжир (4,62 млрд), Данию (2,95 млрд), Вьетнам (1,9 млрд), Мексику (1,51 млрд), Армению (1,24 млрд), Кувейт (0,71 млрд), Грузию (0,7 млрд), Судан (0,44 млрд), Колумбию (0,43 млрд), Нигерию (0,39 млрд), Йемен (0,3 млрд), Сенегал (0,25 млрд), Танзанию (0,15 млрд долл.), Мали, Чили, Катар и некоторые другие, менее значимые страны.

Экспорт России в 2017 г., по данным ФТС РФ, составил 357,8 млрд долл. Несырьевой неэнергетический экспорт, по расчетам РЭЦ, составил 133,8 млрд долл. или 37,4% общего.

Рост общего экспорта по сравнению с 2016 г. составил 25,2% (+72,1 млрд долл.), несырьевого неэнергетического – 22,7% (+24,7 млрд долл.).

Положительная динамика общего экспорта фиксируется пятый квартал подряд, несырьевого неэнергетического – шестой. При этом квартальные темпы прироста общего экспорта в 2017 г. колебались от 20 до 36%, а несырьевого неэнергетического – стабильно повышались с 18 до 30%.

В физическом выражении общий экспорт вырос на 4,8%, несырьевой неэнергетический – на 11,3%. По сравнению с 2016 г. темп общего экспорта вырос в 1,8 раза, несырьевого неэнергетического – в 3,3 раза.

Основной вклад в увеличение общего экспорта внесли топливо (64% совокупного прироста) и металлы (12%), несырьевого неэнергетического – металлопродукция (33%), продукция машиностроения (20%), продовольствие (15%) и химические товары (13%).

Структура несырьевого неэнергетического экспорта: 26,8% металлопродукция, 24,7% продукция машиностроения, 17,9% химические товары, 14,2% продовольствие, 7,1% лесобумажные товары, 5,1% драгоценные металлы и камни, 4,3% прочие товары. Экспорт продовольствия, лесобумажных товаров и разных промышленных товаров достиг рекордной величины.

Главные товары несырьевого неэнергетического экспорта: полуфабрикаты нелегированной стали (4,5%), пшеница (4,3%), алюминий и его сплавы (3,9%), пиломатериалы (2,9%), рафинированная медь (2,7%), металлы платиновой группы (2,5%), горячекатаный нелегированный листовой прокат (2,3%), смешанные удобрения (2,1%).

В 2017 г. экспорт осуществлен по 1075 несырьевой товарной позиции против 1076 годом ранее. Положительную динамику показали 820 товаров, отрицательную – 259.

Значительный рост поставок: пшеница (+1,58 млрд долл.), полуфабрикаты нелегированной стали (+1,56 млрд), золото (+1,45 млрд), рафинированная медь (+1,24 млрд), металлы платиновой группы (+0,88 млрд), трубы большого диаметра (+0,85 млрд), пиломатериалы (+0,74 млрд), алюминий и его сплавы (+0,67 млрд), горячекатаный нелегированный листовой прокат (+0,65 млрд долл.).

Наибольший рост физического объема среди основных товаров: золото (в 2,5 раза), пшеница, подсолнечное масло (по +30%), легковые автомобили (+23%), калийные удобрения (+16%), рафинированная медь (+15%), смешанные удобрения (+13%). Другие важные товары с наиболее высокими темпами роста – трубы большого диаметра, никелевый штейн, нелегированный листовой прокат с покрытиями, ячмень, серебро,

термическое оборудование, запорная арматура, бесшовные стальные трубы, автозапчасти, зернобобовые, полиэтилен.

Продукция нижних переделов составила 41,4% несырьевого неэнергетического экспорта, средних – 21,9%, верхних – 36,6%. При этом экспорт продукции нижних переделов вырос на 26%, средних – на 30%, верхних – на 15%. • Основные направления несырьевого неэнергетического экспорта: СНГ (23,6%), Восточная Азия (14,7%), Западная Европа (10,9%), Ближний Восток (10,1%), Восточная Европа (9,3%), Северная Африка (8%), Северная Америка (6,8%).

Ведущие партнеры по несырьевому неэнергетическому экспорту: Китай (8,5%), Казахстан (7,7%), Белоруссия (6,5%), США (5,4%), Турция (5,1%), Египет (4,3%), Нидерланды (3,9%), Украина (3,8%), Алжир (3,4%), Индия (3,1%), Германия (2,9%).

В 2017 г. экспорт несырьевых неэнергетических товаров осуществлен в адрес 198 стран и территорий против 197 годом ранее. Положительная динамика отмечена по 137 странам, отрицательная – по 69. • Значительный рост поставок: Китай (+3,09 млрд долл.), Казахстан (+2,28 млрд), Египет (+2,15 млрд), Белоруссия (+2,09 млрд), Турция (+1,66 млрд), США (+1,3 млрд), Финляндия (+1,25 млрд), Швейцария (+0,79 млрд долл.), Республика Корея (+0,76 млрд), Алжир (+0,69 млрд долл.).

Таким образом, данные выводы говорят о значимости экспорта во внешнеэкономической политике Российской Федерации, основное место в экспорте занимает топливно-энергетические ресурсы и сырье.

Обобщая, следует отметить, что все направления развития экспортной политики направлены, в первую очередь, на создание благоприятной среды для реализации основного инструмента – экспортной сделки. Поэтому, изучение понятия, особенностей и путей ее совершенствования является важнейшим вопросом для РФ.

1.3 Определение экспортной сделки как объекта или механизма реализации экспортной политики РФ

В национальном законодательстве, согласно гражданскому кодексу Российской Федерации, под сделкой понимаются действия физических и юридических лиц, которые нацелены на установление, прекращение или изменение гражданских прав и обязанностей.¹²

Существуют односторонние, двусторонние и многосторонние сделки. В качестве примера односторонней сделки можно привести безвозмездный договор хранения. Многосторонние и двусторонние сделки обычно именуется контрактами (договорами). Следует учитывать, что контракт это довольно условное название международной сделки, являющееся прямой транслитерацией названия сделки за рубежом.

Контракт в данных условиях является неотъемлемой частью и основанием для возникновения обязательств.

Обязательства – гражданские правоотношения, в силу которых одно лицо либо лица обязаны совершить некое действие или воздержаться от действия. В силу обязательства устанавливаются права пользования, владения, распоряжения, переходит передача права собственности на объекты, производится обслуживание, выполняются работы и т.д.

Обязательства, которые следуют из сделки, определяются местом, где эта сделка была совершена, если иное не предусмотрено соглашением сторон или законодательством. Способы погашения обязательств являются: новация, платеж, зачет, добровольный отказ кредитора от своих прав, уничтожение вещи, слияние, действие отменительного условия и ничтожность обязательства.

Сделка является недействительной:

¹² Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/

- при несоответствии требованиям законодательных актов, моральным нормам;
- если сделка совершена с нарушением формы (только в том случае, если такое последствие указано в законодательстве);
- при заключении недееспособными лицами (либо лицами частично недееспособными за пределами, предоставленными им законом);
- при заключении лицами, которые являются неплатежеспособными или находятся на грани банкротства.

Недействительные сделки можно разделить на ничтожные и оспоримые.

Оспоримые сделки могут быть признаны недействительными только путем спора в случае требования контрагента и со дня решения суда, который постановляет о неисполнении или исполнении обязательств по сделке.

Ничтожные сделки в свою очередь признаются недействительными по требованию любого заинтересованного лица помимо самого контрагента или суда. Такие сделки признаются недействительными с момента их заключения, с отсутствием правовых последствий.

При признании сделки недействительной, стороны обязаны совершить взаимный возврат всего полученного по сделке. При отсутствии возможности возврата в натуральном виде – возмещение производится в денежном эквиваленте, если иное не предусмотрено законодательством.

Таким образом, можно выделить основные признаки, характеризующие сделку:

- направленность на достижение конкретного правового результата (установление, прекращение либо изменение гражданских прав и обязанностей);
- юридическая правомерность (сделка, которая не отвечает требованиям закона, является недействительной);
- волевое действие сторон с соблюдением условия дееспособности.

Сделку от имени и в интересах одного лица может совершить другое, уполномоченное на то лицо. Для этого сделка должна быть необходимым образом оформлена (заверена доверенностью, законодательным или административным актом).

Среди методов коммерческих сделок и операций можно выделить:

- экспорт и импорт, реэкспорт и реимпорт;
- прямые связи;
- косвенные связи (посредничество);
- биржи, торги, аукционы;
- товарообменные операции.

Экспортно-импортные операции – деятельность коммерческого характера, которая связана с куплей-продажей товаров/услуг и ввозом-вывозом этих товаров и услуг за рубеж/из-за рубежа. Основным признаком категорирования сделки как экспортной или импортной является факт пересечения продукцией таможенной границы государства.

А.М. Голубчик определяет экспорт как «совокупность множества коммерческих операций по продаже и вывозу за границу товаров для передачи их в собственность контрагенту», а импорт как «совокупность множества коммерческих операций по закупке и ввозу иностранных товаров для последующей реализации на внутреннем рынке своей страны».¹³

К импорту можно отнести инвестиции и кредиты, пользование услугами иностранных партнеров, товары, которые ввозятся на выставки и аукционы, инжиниринг, потребительские и производственные услуги.

Экспортные и импортные сделки регулирует национальное законодательство. Систематически формируются списки товаров общегосударственного значения. На экспорт и импорт товаров общегосударственного значения существуют ограничения и определенный порядок выдачи квот и лицензирования. Понятие экспорт регулярно меняется

¹³ Голубчик А.М., Масленникова Л.В. Внешнеторговая контрактная работа на предприятиях нефтегазовой отрасли: Учебное пособие. – М.: Издательский центр РГУ нефти и газа (НИУ) имени И.М. Губкина, 2016. – 177 с.

под влиянием налоговых ведомств с целью расширения числа налогооблагаемых операций.

Кроме того, в этой части стоит отметить методы реэкспорта и реимпорта. Реэкспорт – это процедура вывоза за границу товара, который был ранее ввезен на территорию, и не был подвержен какой-либо переработке в реэкспортирующей стране. Предметами реэкспорта зачастую являются товары, реализуемые на товарных биржах и международных аукционах. Транзитные операции не относятся к реэкспорту.

Реэкспорт может осуществляться и без фактического ввоза товаров в свою страну. Такие операции по своей сути не относятся к экспорту и импорту данной страны, хотя и учитываются таможенной статистикой. Они совершаются торговыми фирмами в целях получения прибыли благодаря разнице цен на один и тот же товар на разных рынках.

Большая часть операций по реэкспорту производится с использованием свободных экономических зон. Товары, которые ввозятся на территорию СЭЗ, не облагаются таможенными пошлинами, а также на время пребывания на территории зоны освобождаются от разного рода пошлин, налогов и сборов (налоги с импорта, производства, обращения, потребления).

На территории свободной экономической зоны товары хранятся на складах, до их реэкспорта или перемещения на территорию страны через таможенную границу. В случае с реэкспортом товары вывозятся без каких-либо таможенных формальностей, а в случае с ввозом товаров на территорию страны оплачивается соответствующая таможенная пошлина.

Реимпорт – ввоз из-за границы ранее вывезенных товаров, не подвергшихся там переработке. Ими могут быть товары, не проданные на аукционе, выставке, возвращенные с консигнационного склада, забракованные покупателем и другие, предназначенные к продаже.¹⁴

Перечисленные товары не засчитываются в реимпорте, если они не предназначались к продаже.

¹⁴ Там же.

Все экспортно-импортные операции контролируются государством и регулируются официальными документами, нормативными актами. Официальные документы и нормативные акты учитывают международное законодательство (конвенции, правила и соглашения) и взаимоотношения государство в сфере политики и экономики.

Далее, в международной практике применяются прямые и косвенные методы осуществления сделок (опосредованные и посреднические).

Метод прямых продаж основан на формировании непосредственной связи между продавцом (производителем, поставщиком) и покупателем (потребителем). При этом варианте поставка продукции осуществляется непосредственно конечному потребителю.

Обычно прямой метод применяется при продаже и закупке:

- дорогостоящего и крупногабаритного оборудования;
- товаров сельскохозяйственного назначения у фермеров-производителей (в развивающихся странах);
- промышленного сырья на основе долгосрочных контрактов;
- серийного и стандартного оборудования (при помощи собственных дочерних компаний/заграничных филиалов).

На практике, прямой экспорт и импорт составляет лишь малую часть операций, которые осуществляют крупные предприятия и учреждения. Прямые коммерческие экспортные операции имеют определенные достоинства: они позволяют формировать более тесные связи с иностранными контрагентами и потребителями, осуществлять мониторинг иностранного рынка и приспособливаться к спросу и требованиям этого рынка.

Прямыми связями предусматривается поставка заранее определенной продукции, с учётом особых требований и запросов конкретного потребителя. Зачастую требования и запросы целенаправленного характера и образуют между фирмами устойчивые и тесные связи.

В Российской Федерации, для внешнеэкономической деятельности характерно частое применение прямых связей. Любая фирма имеет право и возможность найти иностранного партнера и заключить с ним напрямую контракт на определенную коммерческую операцию. Это значительно увеличивает заинтересованность предприятий во ВЭД, так как прямые связи повышают действенность и оперативность контрактов, позволяют снижать непроизводственные расходы.

Следующим методом является посреднический метод или «косвенные связи». Этот метод основывается на покупке и продаже товаров при помощи посредников. С посредниками заключаются агентские соглашения (специальные контракты), которые предусматривают как особые обязательства по реализации продукции продавца, так и комиссионные и иные вознаграждения.

Услугами торговых посредников (дилеров, дистрибьюторов, агентов) пользуются при реализации продукции серийного или второстепенного характера, при отсутствии в странах-импортерах собственной сети по сбыту, при продвижении новой продукции на небольших и труднодоступных рынках, а также в случаях, когда ввоз определенных товаров в страну ограничен монополией крупных торгово-посреднических фирм. Организация собственной сети по техническому обслуживанию (ремонтные мастерские, склады запасных частей, высококвалифицированные кадры и т.п) при помощи посредников существенно упрощает реализацию товаров на новых рынках. Посреднические фирмы имеют возможность отлично приспособливаться к потребностям местного рынка, организовывать местную рекламу, участвовать в выставках, а также имеют устойчивые связи в деловых кругах.

Операции торгово-посреднического характера также могут включать:

- технические услуги по предпродажному и послепродажному сервису, гарантийному обслуживанию;

- поиск потенциальных контрагентов и организацию сбыта, заключение сделок от имени продавца;
- проведение маркетинговых исследований и рекламных компаний;
- оплату коммерческих операций;
- организацию операций по транспортному экспедированию, страхованию груза.

В настоящий момент во всех сферах коммерческой деятельности в Российской Федерации присутствует посредничество. Большая часть иностранных фирм имеют совместные предприятия и представительства на территории России.

Следующий метод коммерческих сделок – торги, биржи, аукционы. В международной внешнеторговой деятельности:

- торги – направление, при котором присутствует один покупатель или заказчик и несколько продавцов;
- биржа - множество продавцов и множество покупателей;
- аукцион – чаще всего один либо несколько продавцов и множество потенциальных покупателей.¹⁵

Торги представляют собой юридическую сделку с лицом, предложившим более выгодные условия. Такими публичными торгами обычно пользуются государственные учреждения при осуществлении договоров подряда. На торгах имеется возможность регулировки цены продукции и услуг при помощи механизма конкуренции, кроме того, выдвигать более строгие требования к гарантиям качества, вытекающих из положений договора.

Биржа в свою очередь, это основная форма регулярно функционирующего оптового рынка. Учреждение, в котором осуществляется купля-продажа валюты, ценных бумаг, товаров (валютная, фондовая,

¹⁵ Голубчик А.М., Масленникова Л.В. Внешнеторговая контрактная работа на предприятиях нефтегазовой отрасли: Учебное пособие. – М.: Издательский центр РГУ нефти и газа (НИУ) имени И.М. Губкина, 2016. – 177 с.

торговая биржи). Основная специализация бирж – посредничество при заключении договора.

Аукционы это традиционная форма торговли в международной практике, представляет собой разновидность открытых публичных торгов, на которых реализуются определенные товары, предметы роскоши, антиквариат, меха и т.п. Аукцион зачастую крупная коммерческая фирма (несколько фирм), которая организует экспертизу выставяемых товаров, их продажу, имеет в своём распоряжении помещения, специальное оборудование, квалифицированный персонал.

Последним методом коммерческих сделок и операций являются товарообменные операции. Данный метод имеет давние традиции. Продавцы товаров по итогу сделки получают не деньги, а товарный эквивалент, который в дальнейшем используют в своём производстве или на внешнем рынке. Если исключить исторические аспекты, это следствие неконвертируемости валют, нехватки платежных средств.

Осуществление экспортной политики на практике предполагает создание благоприятной среды для экспортных сделок. Практическая реализация международных коммерческих операций и сделок осуществляется на базе применения известных правовых норм и конкретных методов, учитывая установившиеся традиции в практике международного общества.

В данном случае правовая основа международных коммерческих сделок и операций представляется институтом международной торговой сделки. Институт международной торговой сделки – это комплекс гражданско-правовых норм, которые устанавливают порядок и форму совершения сделок, их содержание с точки зрения права, условия действительности и юридические последствия недействительности.

Источники права, регулирующие подобные операции, это международные конвенции и соглашения, правила, нормы национального законодательства, системы нормативных актов, регулирующие ВЭД, а также

традиции, сложившиеся в практике взаимоотношений между субъектами международной торговли.

Стоит отметить, что международные конвенции и соглашения, а также кодексы и правила по умолчанию применяются только в случае, если заданная страна ратифицировала либо официально признала их к применению.

Национальное нормативно-правовое обеспечение основывается на Федеральном законе от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

Тарифы в РФ регулируются Законом Российской Федерации от 21 мая 1993 г. N 5003-I «О таможенном тарифе» с изменениями на 5 апреля 2016 г. В рамках ЕАЭС имеется ряд соглашений по вопросам таможенного тарифного регулирования в странах-участницах.

Получение сертификатов и проведение санитарного, ветеринарно-санитарного и фитосанитарного контроля регулируется «Приложением N 12 к Договору о Евразийском экономическом союзе - Протокол о применении санитарных, ветеринарно-санитарных и карантинных фитосанитарных мер от 29.05.2014 (ред. от 08.05.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.08.2017)», Федеральным законом "О карантине растений" от 21.07.2014 N 206-ФЗ (в редакции от 13.02.2015г).

Сертификация в рамках ЕАЭС регулируется «Приложением N 9 к Договору о Евразийском экономическом союзе - Протокол о техническом регулировании в рамках Евразийского экономического союза от 29.05.2014 (ред. от 08.05.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.08.2017)».

Все вопросы экспортного контроля в Российской Федерации регулируются Федеральным законом от 18 июля 1999 г. N 183-ФЗ "Об экспортном контроле".

Валютное регулирование и валютный контроль осуществляется согласно Федеральному закону от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».

Таким образом, было рассмотрено определение экспортной сделки и методы коммерческих сделок и операций. Экспортно-импортные операции – деятельность коммерческого характера, которая связана с куплей-продажей товаров/услуг и ввозом-вывозом этих товаров и услуг за рубеж/из-за рубежа.

Основным признаком категорирования сделки как экспортной или импортной является факт пересечения продукцией таможенной границы государства.

2. ЭКСПОРТНАЯ СДЕЛКА: ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ И АСПЕКТЫ ДОКУМЕНТАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

2.1 Организационное и нормативно-правое обеспечение экспортной сделки

Общий перечень документов, необходимых для подготовки к таможенному оформлению при вывозе товаров в режиме экспорта:

1. сертификат о происхождении товара в отношении товаров, если указанный сертификат необходим согласно условиям контракта, по национальным правилам страны ввоза товаров или если наличие указанного сертификата предусмотрено международными договорами;

2. документы, подтверждающие соблюдение запретов и ограничений на вывоз (сертификаты соответствия, ветеринарные, радиационные, паспорта изделия и т.п., разрешение от правообладателя товарного знака);

3. документы, подтверждающие полномочия лица, подающего таможенную декларацию (договор на оказание услуг таможенного представителя);

4. документы, подтверждающие совершение внешнеэкономической сделки (международный контракт, инвойс), а в случае отсутствия такой сделки - иные документы, подтверждающие право владения, пользования и (или) распоряжения товарами;

5. упаковочный документ, который позволяет определить количество, объем и массу экспортируемого товара;

6. документы, на основании которых был заявлен классификационный код товара по ТН ВЭД (описания, инструкции, руководства по эксплуатации);

7. сертификаты, лицензии, другие разрешительные документы (если требуются). Если товар по своему наименованию может подпадать под

товары, указанные в контрольных списках товаров «двойного назначения» - может потребоваться заключение экспертной организации о том, что вывозимый товар по своим характеристикам не попадает в контрольные списки;

8. документы, подтверждающие соблюдение требований в области валютного контроля - банковская выписка, подтверждающая поступление авансового платежа (если таковой предусмотрен условиями контракта), копия паспорта экспортной сделки, оформленного в банке, заверенная печатью и подписью руководителя продавца (при стоимости контракта свыше USD 50 000);

9. транспортные (перевозочные) документы (автомобильная накладная, CMR, ж/д накладная, авианакладная, багажная накладная);

10. подтверждение уплаты вывозных таможенных пошлин и сборов (если нет льгот), если платеж осуществляется непосредственно экспортером;

11. документы, подтверждающие правоспособность экспортера (при первичном совершении экспортной операции).

Данный перечень документов для экспорта является универсальным, и применим как для экспорта в Китай, так и в Монголию, в страны Европы, Узбекистан и другие среднеазиатские страны.¹⁶

Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности (торговой политики) — это комплекс экономических, правовых и административно-управленческих мер со стороны государства в лице его органов, преследующих цель формирования рамочных благоприятных условий хозяйствования для субъектов ВЭД, обеспечивающих их экономическую поддержку и правовую защищенность на внутреннем и внешнем рынках.

¹⁶ Официальный сайт АО Российского экспортного центра // Интернет ресурс: <https://www.exportcenter.ru/>

Регулирующий документ – Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

Целью государственного регулирования внешнеэкономической деятельности является формирование благоприятных условий для российских экспортеров, импортеров, производителей и потребителей услуг, а также воспрепятствование недобросовестной конкуренции на территории Российской Федерации со стороны иностранных контрагентов.¹⁷

Обычно, меры регулирования применяются при необходимости:

- либо ограничить экспорт/импорт,
- либо форсировать экспорт/импорт тех или иных товаров.

Иногда такие ограничения связаны с выполнением международных соглашений.

Механизм государственного регулирования внешнеэкономической деятельности можно свести к сочетанию следующего вида инструментов:

- экономических (таможенно-тарифных);
- неэкономических (нетарифных).

Тарифы в РФ регулируются Законом Российской Федерации от 21 мая 1993 г. N 5003-1 «О таможенном тарифе» с изменениями на 5 апреля 2016 г. В рамках Таможенного союза имеется ряд соглашений по вопросам таможенного тарифного регулирования в странах таможенного союза.

Таможенный тариф имеет следующий вид:

Код товара по ТН ВЭД - Название товара - Ставка таможенной пошлины

Тариф – система ставок, по которым взимается плата (например, за таможенное оформление экспортируемого или импортируемого товара тариф установлен в размере 10% от таможенной стоимости).¹⁸

¹⁷ Федеральный закон "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности" от 08.12.2003 N 164-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45397/

¹⁸ Закон РФ от 21.05.1993 N 5003-1 (ред. от 28.12.2016) "О таможенном тарифе" [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1995/

Таможенная пошлина – размер оплаты за конкретную партию экспортируемого или импортируемого товара (например, с таможенной стоимости 1 000 000 рублей по тарифу 10 % будет взыскана пошлина 100 000 рублей, если таможенная стоимость будет 5 000 000 рублей, тогда пошлина по тарифу 10 % составит 500 000 рублей. Тариф один и тот же, а пошлина разная.)

Существует 2 вида таможенных тарифов:

- одноколонные (простые);
- многоколонные (сложные).

Одноколонный тариф – тариф, при котором независимо от страны происхождения, для товаров одного типа применяется только одна ставка таможенной пошлины. Применение данного тарифа не позволяет государству осуществлять регулирование товаропотоков из различных стран. Простой, одноколонный тариф обычно применяется в наименее развитых странах.

В многоколонном тарифе учитывается страна происхождения, на каждую товарную позицию установлены несколько ставок таможенной пошлины. В большинстве случаев применяется трехколонный тариф, он предусматривает базовую, преференциальную и максимальную ставки таможенной пошлины.

Экспортные тарифы зачастую применяют страны с переходной экономикой и развивающиеся страны.

Развитые страны редко применяют экспортные тарифы, в Соединенных Штатах Америки, к примеру, конституция запрещает производить налогообложение экспорта.

В России же на смену экспортным налогам в 1991 году пришли экспортные таможенные пошлины. Пошлины были введены на товары стратегического назначения (черные и цветные металлы, топливо, авиатехнику и т.п), которые составляли более 50% структуры экспорта

России. Во второй половине 90-х годов данный список был сокращен в два раза, одновременно с этим сократили ставки экспортных пошлин.

В Российской Федерации конструкция импортных пошлин представляет собой 3 уровня, согласно степени обработки товара:

1. сырье;
2. полуфабрикаты;
3. готовые изделия.

Импортными пошлинами облагается почти весь импорт продуктов питания (ставки доходят до 30%), одежды из текстиля и кожи (до 35%), промышленной готовой продукции (до 30%). Самые низкие импортные пошлины приходятся на импорт сырья (0,5% его таможенной стоимости) и на полуфабрикаты (не более 10%).

Отдельные виды импортных товаров (часть лекарственных препаратов, детское питание и некоторые другие) полностью освобождены от таможенных пошлин.

Однако, по сравнению с большинством развитых стран импортные пошлины в России в несколько раз превышают их средний уровень.

Тарифные квоты – мера регулирования ввоза в Российскую Федерацию отдельных видов сельскохозяйственных товаров, происходящих из третьих стран, предусматривающая применение в течение определенного периода более низкой ставки ввозной таможенной пошлины при ввозе определенного количества товара (в натуральном или стоимостном выражении) по сравнению со ставкой ввозной таможенной пошлины, применяемой в соответствии с Единым таможенным тарифом ЕАЭС.¹⁹

Нужно отметить, что таможенные пошлины являются одной из важнейших статей наполнения государственного бюджета.

Для идентификации какой-либо продукции при декларировании на таможенной границе существует специальный классификационный код — код ТН ВЭД.

¹⁹ Там же.

Он дает возможность предоставления всей необходимой информации о продукции в удобной форме для передачи и автоматической обработки.

Каждый товар получает свой код из десяти цифр, используемый при декларировании, взимании пошлин на таможне, а также при других таможенных операциях. Документ многократно переписывался.

В десятизначном коде продукции ТН ВЭД содержатся следующие сведения:

1. Первые 2 цифры представляют собой товарную группу ТН ВЭД (к примеру, 44 – Древесина, древесный уголь);
2. Первые 4 цифры представляют собой товарную позицию ТН ВЭД (к примеру, 4421 – Прочие изделия деревянные);
3. Первые 6 цифр представляют собой товарную субпозицию ТН ВЭД (к примеру, 4421 90 — Прочие деревянные изделия);
4. Все 10 цифр (код ТН ВЭД) представляют собой товарную подсубпозицию ТН ВЭД (к примеру, 4421 90 9900 — Прочие деревянные изделия).

На практике, при оформлении разрешительных документов чаще всего используется товарная позиция (4 знака ТН ВЭД) или код ТН ВЭД (10 знаков).

Для определения кода ТН ВЭД нужно определить классификационные признаки и используя правила интерпретации примечаний к группам и товарным позициям установить код.

Неверное указание кода ТН ВЭД влечёт за собой административное наказание (штраф).

Следует отметить, что нетарифное регулирование при экспорте (и импорте) также осуществляется по кодам ТН ВЭД. Все (или почти все) разрешительные документы содержат информацию о товаре с указанием кода.

Код ТН ВЭД можно не указывать только при оформлении сертификатов и лицензий на товары, перемещаемые внутри Российской Федерации.

Под нетарифным регулированием в таможенном деле понимаются различного рода меры контроля, которые создают препятствие для осуществления внешней торговли (за исключением таможенных пошлин)

Нетарифные меры регулирования в соответствии с классификацией Европейской экономической комиссии ООН (ЕЭК ООН), в ее состав входят 56 государств, создана для содействия развитию экономического сотрудничества между странами-членами этой комиссии.

1. Меры прямого ограничения:

- Квотирование;
- Лицензирование;
- Специальные защитные меры.

2. Таможенные и административные формальности:

- Санитарно-эпидемиологический контроль;
- Ветеринарный надзор;
- Карантинный фитосанитарный контроль;
- Технические барьеры;
- Сертификация;
- Меры государственной поддержки.

3. Прочие меры нетарифного регулирования:

- Экспортный контроль;
- Валютный контроль.

Квотирование – установление государством на определённый период количественных или стоимостных ограничений объёма экспорта или импорта товаров (работ, услуг) определённой номенклатуры в натуральном или стоимостном выражении.

В эту категорию входят глобальные квоты, квоты, действующие в отношении отдельных стран, сезонные и так называемые "добровольные" ограничения экспорта.

Добровольные ограничения экспорта означают обязательство одного из государств-партнеров или взаимное обязательство ограничить торговлю путем введения квот на экспорт товаров.

Специфика этого вида торговых ограничений состоит в том, что торговый барьер, защищающий страну-импортера, вводится на границе экспортирующей, а не импортирующей страны.

Государство осуществляет квотирование путем выдачи лицензий на ввоз или вывоз ограниченного объема.

В России фиксированный объем квот устанавливается Правительством РФ ежегодно. Таможенное оформление квотируемых товаров осуществляется только при предъявлении лицензии, выданной уполномоченным ведомством.

Срок действия защитной меры, ее досрочная отмена или продление, а также все изменения устанавливаются Правительством Российской Федерации с учетом международных обязательств Российской Федерации.

Распределение квот и выдача лицензий при установлении количественных ограничений осуществляются, как правило, путем проведения конкурса или аукциона, или в порядке фактического проведения операций по экспорту и/или импорту до суммарного исполнения квоты с предоставлением преимущественного права организациям-изготовителям.

Порядок проведения конкурса или аукциона устанавливается Правительством РФ. Не допускаются ограничения числа участников такого конкурса или аукциона и их дискриминация по признакам форм собственности, места регистрации, положения на рынке.

Лицензия (от лат. licentia – право) - это официальный документ, который удостоверяет право на ведение указанной в нем деятельности (включая и торговлю определённой категорией товаров, например,

фейерверками) в течение установленного срока и условия ее осуществления. То есть, по сути, лицензия является разрешением на ведение некоторых видов деятельности.²⁰

Необходимость получения лицензии, прежде всего, состоит в том, что к лицензируемым относятся наиболее значимые виды экономической деятельности, осуществление которых может повлечь за собой нанесение ущерба особо охраняемым объектам и интересам. А охраняет государство наше здоровье, нравственность, территориальную целостность и т.д. И для того, чтобы любой «желающий» не смог нанести им ущерб, государство предусматривает дополнительные требования для соискателей лицензий.

Например, вид деятельности - торговля (в том числе и за рубежом) золотом самородным и обработанным разрешается при наличии лицензии.

Для получения лицензии необходимо подготовить определенный перечень документов и подать их в лицензирующий орган. Лицензирующий орган в течение 45 дней принимает решение по заявлению соискателя лицензии о предоставлении лицензии или об отказе в таком предоставлении.

Перечень видов деятельности, на осуществление которых требуется лицензия, определен Федеральным законом от 04.05.2011 № 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности».

Виды лицензий ВЭД:

а) Разовая лицензия - документ, выдаваемый заявителю на основании договора (контракта). Срок действия разовой лицензии не может превышать 1 год со дня ее выдачи.

б) Генеральная лицензия - выдаваемый заявителю на основании решения Правительства Российской Федерации, документ, разрешающий экспорт и (или) импорт отдельного вида товара в определенном количестве без указания контракта и страны экспорта. Действие генеральной лицензии как правило составляет 1 год со дня ее выдачи.

²⁰ Федеральный закон "О лицензировании отдельных видов деятельности" от 04.05.2011 N 99-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_113658/

в) Исключительная лицензия - документ, предоставляющий заявителю исключительное право на экспорт и (или) импорт отдельного вида товара, определенное соответствующим федеральным законом (например, на военную технику).²¹

подавляющее большинство лицензий выдаёт Министерство промышленности и торговли (Минпромторг) Российской Федерации.

Срок выдачи лицензии – 15 дней. В настоящее время существует порядка 40 категорий (групп) товаров, подпадающих под ограничения на вывоз или ввоз.

Перечень основных видов товаров, требующих лицензирования с указанием федеральных органов исполнительной власти, ответственных за их выдачу:

1. Щебень, гравий и их смеси (лицензия Минпромторга РФ <http://minpromtorg.gov.ru/>);
2. Мясное сырье говядины, свинины и домашних кур (лицензия Минпромторга РФ <http://minpromtorg.gov.ru/>);
3. Радиоэлектронные средства и высокочастотные устройства с функцией шифрования или без таковой (лицензия Минпромторга РФ <http://minpromtorg.gov.ru/>);
4. Лекарственные средства и субстанции, применяемые в медицине и ветеринарии (лицензия Минпромторга РФ <http://minpromtorg.gov.ru/> или разрешение Росздравнадзора www.roszdravnadzor.ru);
5. Химические средства защиты растений (лицензия Минпромторга РФ <http://minpromtorg.gov.ru/>);
6. Сильнодействующие и ядовитые вещества, не являющиеся прекурсорами наркотических средств и психотропных веществ (лицензия Минпромторга РФ <http://minpromtorg.gov.ru/>);
7. Наркотические и психотропные средства, не являющиеся прекурсорами (лицензия Минпромторга РФ <http://minpromtorg.gov.ru/>);

²¹ Там же.

8. Шифровальные (криптографические) средства (лицензия Минпромторга РФ <http://minpromtorg.gov.ru/>);
9. Древесина ели, сосны и пихты (лицензия Минпромторга РФ <http://minpromtorg.gov.ru/>);
10. Озоноразрушающие вещества и продукция, их содержащая (лицензия Минпромторга РФ <http://minpromtorg.gov.ru/>);
11. Сырьевые товары с содержанием драгоценных металлов (лицензия Минпромторга РФ <http://minpromtorg.gov.ru/>);
12. Природные алмазы (Сертификат вывоза необработанных природных алмазов Гохрана России www.gokhran.ru);
13. Рыба, ракообразные, моллюски и прочие беспозвоночные (лицензия Минпромторга РФ <http://minpromtorg.gov.ru/>);
14. Товары, подлежащие фитосанитарному надзору (акт государственного фитосанитарного контроля - Территориальные органы Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору <http://www.fsvps.ru/>);
15. Товары, подлежащие ветеринарному надзору (ветеринарный сертификат - Территориальные органы Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору <http://www.fsvps.ru/>).²²

Специальные защитные меры - являются инструментом торговой политики, позволяющим ограничивать импорт какого-либо иностранного товара на таможенную территорию страны для защиты отечественной отрасли, производящей товар, конкурирующий с импортным товаром.

Специальные защитные меры позволяют защитить национальных производителей. В настоящее время данные меры являются одними из немногих разрешенных как национальным законодательством, так и разрешенных ВТО.

²² Письмо ФТС РФ от 16.07.2008 N 01-11/28567 "О направлении перечня товаров, в отношении которых установлены запреты и ограничения" [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_79641/

Специальные защитные меры вводятся при выполнении определенных условий. Все условия, необходимые для выполнения закреплены в Соглашении о применении специальных защитных мер и в ст. XIX ГАТТ.

Специальные защитные меры могут быть введены только при соблюдении определенных условий. Для стран–членов ВТО условия применения специальных защитных мер (safeguards) закреплены в ст. XIX ГАТТ и Соглашении о применении специальных защитных мер.

Условия, необходимые для введения специальных защитных мер, сводятся к следующему:

- Наблюдается резкий рост импорта;
- Этот резкий рост импорта привел или может привести в ближайшем будущем к ухудшению экономического положения российских предприятий, производящих товар, конкурирующий с импортным товаром. При этом ухудшение экономического положения российских предприятий, выражающееся в ухудшении производственно-экономических показателей, должно подпадать под определение серьезного ущерба, используемого в российском и международном законодательстве;
- Значительное ухудшение дел у российских предприятий, или иначе серьезный ущерб отрасли отечественной экономики, должно быть напрямую связано с резким ростом импорта иностранного товара, т.е. между ними должна быть прямая причинно-следственная связь;
- Установление этих фактов должно быть произведено в ходе расследования, проводимого государственными органами, которые должны не только получить и проверить всю информацию, позволяющую говорить о наличии оснований для введения специальных защитных мер, но и предоставить всем лицам, имеющим отношение к данному расследованию, возможность высказать свое мнение и опровергнуть мнение другой стороны.²³

²³ "Генеральное соглашение по тарифам и торговле 1994 года" (ГАТТ/GATT) [рус., англ.] (Вместе с <Договоренностями в отношении положений о платежном балансе, освобождения от обязательств, о толковании статей II:1 "b", XVII, XXIV, XXVIII>, "Марракешским

Специальные защитные меры вводятся в виде количественных ограничений (квот) или импортных пошлин, которые называют специальными пошлинами и взимают сверх действующих обычно импортных таможенных пошлин.

Размер квоты или пошлины определяется с учетом того, что он должен быть достаточен для устранения негативного влияния растущего импорта товара на российские предприятия.

Меры вводятся только на определенное время, обычно на срок до четырех лет, а в случае необходимости их действие может быть продлено еще на четыре года. Таким образом, действие специальных защитных мер не может превышать восьми лет.

Для целей обеспечения охраны таможенной территории ЕАЭС от ввоза и распространения инфекционных и массовых неинфекционных болезней среди населения, продукции или товаров, не соответствующих санитарно-эпидемиологическим и гигиеническим требованиям, страны-члены Таможенного союза определили Единый перечень товаров, подлежащих санитарно-эпидемиологическому надзору (контролю) на таможенной границе и таможенной территории ЕАЭС.²⁴

Вместе с утвержденным Положением о порядке осуществления государственного санитарно-эпидемиологического надзора (контроля) на границе, а также Едиными санитарно-эпидемиологическими и гигиеническими требованиями к товарам, подлежащим санитарно-эпидемиологическому надзору (контролю), они формируют нормативную базу по недопущению ввоза на территорию ЕАЭС опасных для жизни и здоровья подконтрольных товаров.

Ввоз и обращение подконтрольных товаров на таможенной территории ЕАЭС осуществляется при наличии документа, подтверждающего

протоколом...") (Заключено в г. Марракеше 15.04.1994) из информационного банка "Международное право" [Электронный ресурс]:
Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=INT&n=16485#09803584603146236/>

²⁴ Приложение N 12 к Договору о Евразийском экономическом союзе – Протокол о применении санитарных, ветеринарно-санитарных и карантинных фитосанитарных мер от 29.05.2014 (ред. от 08.05.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.08.2017) [Электронный ресурс]:
Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/

безопасность этой продукции. В этом случае таким документом является «Свидетельство о государственной регистрации». Данное Свидетельство необходимо получить до фактического ввоза товара.

Аккредитованными органами по сертификации и испытательными лабораториями ЕАЭС производятся лабораторные испытания. По итогу этих испытаний выдается Свидетельство.

Перечень отдельных видов продукции, подлежащих государственной регистрации:

- Минеральная вода (природная столовая, лечебно-столовая, лечебная), бутилированная питьевая вода, расфасованная в емкости (в том числе для использования в детском питании), тонизирующие напитки, алкогольная продукция, включая слабоалкогольную продукцию, пиво.
- Специализированные пищевые продукты, в том числе продукты детского питания, продукты для беременных и кормящих женщин, продукты диетического (лечебного и профилактического) питания, продукты для питания спортсменов (далее – специализированные пищевые продукты); биологически активные добавки к пище, сырье для производства биологически активных добавок к пище, органические продукты.
- Пищевые продукты, полученные с использованием генно-инженерно-модифицированных (трансгенных) организмов, в том числе генетически модифицированные микроорганизмы.
- Пищевые добавки, комплексные пищевые добавки, ароматизаторы, растительные экстракты в качестве вкусоароматических веществ и сырьевых компонентов, стартовые культуры микроорганизмов и бактериальные закваски, технологические вспомогательные средства, в том числе ферментные препараты.
- Косметическая продукция; средства и изделия гигиены полости рта.

- Дезинфицирующие, дезинсекционные и дератизационные средства (для применения в быту, в лечебно-профилактических учреждениях и на других объектах (кроме применяемых в ветеринарии)).

- Товары бытовой химии.

- Потенциально опасные химические и биологические вещества и изготавливаемые на их основе препараты, представляющие потенциальную опасность для человека (кроме лекарственных средств), индивидуальные вещества (соединения) природного или искусственного происхождения, способные в условиях производства, применения, транспортировки, переработки, а также в бытовых условиях оказывать неблагоприятное воздействие на здоровье человека и окружающую природную среду.

- Материалы, оборудование, устройства и другие технические средства водоподготовки, предназначенные для использования в системах хозяйственно-питьевого водоснабжения.

- Предметы личной гигиены для детей и взрослых; предметы детского обихода до трех лет: посуда и изделия, используемые для питания детей, предметы по гигиеническому уходу за ребенком; одежда для детей (первый слой).

- Изделия, предназначенные для контакта с пищевыми продуктами (кроме посуды, столовых принадлежностей, технологического оборудования).

Ветеринарный контроль проводится в пунктах пропуска товаров через границу с целью охраны территории РФ от завоза и распространения особо опасных инфекционных заболеваний людей, животных, особо опасных болезней животных, болезней, общих для человека и животных, а также грузов, неблагоприятных в ветеринарном отношении.²⁵

Разрешительным документом является ветеринарный сертификат, который выдаётся Россельхознадзором.

²⁵ Федеральный закон "О карантине растений" от 21.07.2014 N 206-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_165795/

В зависимости от группы подконтрольных товаров 3 формы ветеринарных свидетельств:

форма 1

- при перевозке живых животных, а также биологических объектов, используемых для их размножения;

форма 2

- на пищевые продукты и продовольственное сырье животного происхождения;

форма 3

- на непищевые продукты, техническое сырье и корма животного происхождения.

Ветеринарные свидетельства с момента выдачи до дня отгрузки имеют следующие сроки действия:

форма 1 — на животных — 3 дня (на рыбу — 7 дней), на сперму, зиготы, оплодотворенную икру рыб — 15 дней;

форма 2 — 5 дней;

форма 3 — 5 дней.²⁶

У импортера или экспортера должен быть склад, удовлетворяющий требованиям ветеринарного контроля (для оформления ветеринарных документов необходим адрес склада хранения).

Импортер или экспортер должен оформить уведомление, зарегистрировавшись в системе "Аргус" (<http://www.fsvps.ru/fsvps/argus>) - <http://www.fsvps.ru/fsvps/foremployees> (заранее известны данные по сделке для уведомления ветеринарной службы: адрес места складирования; страна происхождения продукции; страна импорта или экспорта; коды ТН ВЭД, наименование и количество продукции; номер контракта и сроки его действия; вид транспортировки; возможные пограничные пункты пересечения границы РФ; ветеринарные требования страны импортера);

²⁶ Там же.

К ветеринарному пограничному контролю должен быть представлен двусторонний ветеринарный сертификат.

Россельхознадзор информировал, что по законодательству ЕАЭС, двусторонние ветеринарные сертификаты с зарубежными странами прекратили свое действие с 1 января 2013 года, в случае, если данная страна не обратилась с просьбой согласовать новый двусторонний ветеринарный сертификат.

Фитосанитарный сертификат выдается при экспорте продукции и имеет силу документа международного уровня, он является неотъемлемой частью товарно-транспортной документации, удостоверяет качество и состояние товарной продукции.

Фитосанитарный сертификат необходим для экспортной продукции, произведённой в нашей стране, при условии, если она подпадает под определение подкарантинной.

К указанным видам относятся продукция растительного происхождения, продукты, растения, упаковку и тару, живые организмы и почву, другие объекты, имеющие потенциальные возможности превратиться в переносчиков либо распространителей болезнетворных микроорганизмов.

Проверке в обязательном порядке подвергаются:

- тара и транспорт, в котором осуществляется перевозка;
- растения, их семена и волокна;
- свежие плоды, фрукты, овощи;
- табачное сырье;
- орехи и сухофрукты;
- любые лесоматериалы;
- корм для животных;
- почва, грунт, торф, удобрения;
- зерновые, мука, отруби.

Перечень утверждается Федеральной службой, отвечающей за ветеринарный и фитосанитарный надзор.

Для прохождения Фитосанитарного контроля на таможне владелец груза должен иметь:

- фитосанитарный сертификат,
- сертификат качества;
- сертификат происхождения груза.

Согласно международному стандарту ISPM 15 (МСФМ №15) вся деревянная упаковочная тара должна пройти специальную фитосанитарную обработку. Маркировка (колосок) удостоверяет проведение фумигации и/или термической обработки этой тары. При отсутствии маркировки могут возникнуть проблемы во время таможенного оформления.

Срок действия фитосанитарного сертификата не должен превышать:

- 14 суток, если осуществляется экспорт продукции в страны ЕС;
- 15 суток – в остальные страны.

Сертификат страны происхождения товара - это документ, подтверждающий страну его происхождения. Данный сертификат требуется таможенным органам импортирующей страны для целей осуществления тарифных и нетарифных мер регулирования ввоза товара на таможенную территорию этой страны.

Когда требуется сертификат происхождения товара:

- условие внешнеторгового контракта (есть требование к экспортеру предоставить сертификат);
- закреплено законодательством страны ввоза;
- предусматривается международными обязательствами России (например, «Соглашение Правительств государств - участников стран СНГ от 20.11.2009 (ред. от 30.10.2015) «О Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств»»).

Существует несколько форм сертификатов происхождения:

- Форма «СТ-1» для товаров, предназначенных для экспорта в государства-члены СНГ (Азербайджан, Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Молдова, Таджикистан, Узбекистан, Украина), оформляется на русском языке; 1 год

Кроме того, существует форма СТ-2 для экспорта товаров только в Республику Сербия.

Со 2 января 2016 сертификат формы СТ-1 на Украину не оформляется. Сертификат происхождения формы СТ-1 для поставок в Республику Беларусь и Казахстан не требуется (см. п. 22 Письма ФТС №01-11/31847 от 29 июня 2010г.) В то же время, если затем планируется вывозить товар за пределы ЕАЭС - сертификат, подтверждающий российское происхождение товара, может потребоваться.

Форма «А» для товаров, предназначенных для экспорта в страны Европейского союза (Германия, Франция, Великобритания, Италия, Испания, Польша, Румыния, Нидерланды, Греция, Бельгия, Португалия, Чехия, Венгрия, Швеция, Австрия, Болгария, Дания, Словакия, Финляндия, Ирландия, Литва, Латвия, Словения, Эстония, Кипр, Люксембург, Мальта), США, Канаду, Турцию и Японию, оформляется на английском языке. 1 января 2014 года Россия была исключена из схемы Генеральной системы преференций Евросоюза, с 3 октября 2014 года Российская Федерация исключена из стран бенефициаров ГСП США и, соответственно, с указанной даты не оформляются сертификаты происхождения товаров формы «А» на страны ЕС и в США. С 1 января 2015 года не оформляются сертификаты формы «А» в Канаду.

- Сертификат происхождения общей формы для всех других стран, оформляется на английском языке, в редких исключениях на русском. Со 2 января 2016 года на товары, экспортируемые на Украину, оформляются сертификаты общей формы.

Сертификат страны происхождения товара получают на каждую отдельную партию отправляемого товара.

Выдаются сертификаты происхождения на специальных защищенных бланках, напечатанных типографским способом, и удостоверяются уполномоченными отделениями Торгово-промышленной палаты России на основании Закона РФ от 7 июля 1993 года № 5340-1 «О торгово-промышленных палатах в Российской Федерации и Положения о порядке оформления, удостоверения и выдачи сертификатов происхождения товаров», а также других документов, связанных с осуществлением внешнеэкономической деятельности, утвержденных постановлением Правления ТПП России от 16 июня 2005 года (с изменениями от 21 декабря 2011 года).²⁷

Сертификат готовится на основании Акта экспертизы происхождения продукции. Выдаются Акты экспертизы территориальными представительствами Торгово-промышленной палате РФ (Приказ ТПП РФ от 28 апреля 2016 года N 33 «О Положении о порядке выдачи актов экспертизы о соответствии производимой промышленной продукции требованиям, предъявляемым в целях ее отнесения к продукции, произведенной в Российской Федерации»).

Акт экспертизы происхождения продукции - это основной документ, его стоимость составляет 0,1% от стоимости продукции поставляемой по контракту.

Можно оформить т.н. годовой акт экспертизы на всю производимую продукцию и по нему удостоверить все сертификаты происхождения по всем последующим контрактам (договорам).

Срок действия сертификата, выданного по форме СТ-1 — 12 месяцев со дня выдачи.

Срок действия сертификата происхождения формы А не ограничен, однако нужно помнить, что сертификаты происхождения выдаются только на одну партию товара.

²⁷ Закон РФ от 07.07.1993 N 5340-1 (ред. от 30.12.2015) "О торгово-промышленных палатах в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2016) [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_2269/

До начала осуществления внешнеторговой деятельности экспортеру следует ознакомиться с требованиями Инструкции Банка России от 16.08.2017 N 181-И (ред. от 29.11.2017) «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам подтверждающих документов и информации при осуществлении валютных операций, о единых формах учета и отчетности по валютным операциям, порядке и сроках их представления» (далее – Инструкция N 181-И).

В справочно-правовой системе «Консультант-Плюс» Инструкция N 181-И размещена в свободном доступе.

Основным документом валютного контроля является паспорт сделки.

В соответствии с частью 1 статьи 20 Закона № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» Центральный банк Российской Федерации в целях обеспечения учета и отчетности по валютным операциям и осуществления валютного контроля может устанавливать единые правила оформления резидентами в уполномоченных банках паспорта сделки при осуществлении валютных операций между резидентами и нерезидентами.²⁸

После подписания внешнеторгового контракта взаимоотношения экспортера с уполномоченным банком начинаются с оформления в уполномоченном банке паспорта сделки.

Требования по оформлению паспорта сделки распространяются на договоры, предусматривающие выполнение работ, оказание услуг, экспорт товаров, передачу результатов интеллектуальной деятельности и информации, передачу движимого и недвижимого имущества, договоры финансовой аренды (лизинга) сумма обязательств, по которым равна или превышает 50 тыс. долларов США.

Экспортерам, которые при производстве своей экспортной продукции используют импортные комплектующие, привлекают нерезидентов к выполнению работ, оказанию услуг, либо привлекают от нерезидентов

²⁸ Федеральный закон "О валютном регулировании и валютном контроле" от 10.12.2003 N 173-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45458/

денежные средства по договорам займа (кредитным договорам), следует учитывать, что на такие договоры также распространяется требование об оформлении паспорта сделки.

Сумма обязательств по контракту определяется на дату заключения контракта в соответствии с официальным курсом иностранных валют по отношению к рублю, установленному Банком России.

В случае изменения суммы обязательств по контракту общая сумма обязательств определяется на дату заключения последних изменений (дополнений) к контракту, предусматривающих такие изменения.

В настоящее время идет обсуждение проекта изменений в Инструкцию Банка России № 138-И. Рассматриваются разные предложения, как снижение порога суммы обязательств, требующего оформления паспорта сделки с 50 тыс. долларов США до 25 тыс. долларов США, так и увеличение с 50 тыс. долларов США до 100 тыс. долларов США.

Форма паспорта сделки по контракту (Форма 1) и порядок его оформления установлен Приложением 4 к Инструкции Банка России N 181-И.

Все сведения отражаются в паспорте сделки на основании документов, представленных резидентами.

Экспортером заполняются наименование банка, разделы с первого по третий, а также в случаях, предусмотренных Инструкцией N 181-И, раздел 6.

Кроме паспорта сделки, оформляемого экспортером на основании сведений из контракта, валютное законодательство Российской Федерации обязало экспортера предоставлять в уполномоченный банк формы учета и отчетности по валютным операциям, к которым относятся: справка о валютных операциях и справка о подтверждающих документах.²⁹

²⁹ Инструкция Банка России от 16.08.2017 N 181-И (ред. от 29.11.2017) "О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам подтверждающих документов и информации при осуществлении валютных операций, о единых формах учета и отчетности по валютным операциям, порядке и сроках их представления" [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_282089/

Справка о валютных операциях предоставляется экспортером в уполномоченный банк для идентификации поступившей экспортной выручки.

Возможны два варианта поступления средств от контрагента-нерезидента на счета экспортера в уполномоченном банке:

1. на транзитный валютный счет экспортера, в случае поступления средств в иностранной валюте;
2. на расчетный счет экспортера, в случае поступления выручки в российских рублях.

Денежными средствами в российских рублях экспортер может воспользоваться в любой момент до их идентификации.

При этом денежными средствами в иностранной валюте экспортер может воспользоваться только после их перечисления с транзитного валютного счета на расчетный валютный счет с одновременной идентификацией денежных средств, то есть с одновременным представлением справки о валютных операциях.

Экспортер обязан предоставить в уполномоченный банк справку о валютных операциях не позднее 15 рабочих дней после даты зачисления:

- иностранной валюты на транзитный валютный счет экспортера;
- или
- валюты Российской Федерации на расчетный счет экспортера.³⁰

Еще одна форма учета и отчетности по валютным операциям – справка о подтверждающих документах, которая оформляется на основании документов, подтверждающих исполнение экспортером своих обязательств перед контрагентом-нерезидентом по поставке товаров, оказанию услуг, выполнению работ или передаче результатов интеллектуальной деятельности.

В соответствии с требованиями части 1.1. статьи 19 Федерального Закона от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном

³⁰ Там же.

контроле» для контроля за репатриацией резидентами иностранной валюты и валюты Российской Федерации экспортеры обязаны представлять уполномоченным банкам информацию:

об ожидаемых в соответствии с условиями договоров (контрактов) максимальных сроках получения от нерезидентов на свои счета в уполномоченных банках иностранной валюты и (или) валюты Российской Федерации за исполнение обязательств по договорам (контрактам) путем передачи нерезидентам товаров, выполнения для них работ, оказания им услуг, передачи им информации и результатов интеллектуальной деятельности, в том числе исключительных прав на них.³¹

Указанная информация отражается экспортером в справке о подтверждающих документах.

Основные виды подтверждающих документов, на основании которых оформляется справка о подтверждающих документах:

- В случае вывоза товара с территории Российской Федерации при наличии требования о декларировании товаров таможенным органам подтверждающим документом является таможенная декларация.
- В случае вывоза товара с территории Российской Федерации в страны Таможенного союза членов ЕАЭС подтверждающими документами являются транспортные (перевозочные, товаросопроводительные), коммерческие документы, содержащие сведения о вывозе товара с территории Российской Федерации (отгрузке, передаче, поставке, перемещении).
- В случае оказания услуг, выполнения работ, передачи результатов интеллектуальной деятельности подтверждающими документами являются акты приема-передачи, счета, счета-фактуры или иные коммерческие документы, оформленные в рамках контракта, в том числе документы, используемые резидентом для учета своих хозяйственных

³¹ Федеральный закон "О валютном регулировании и валютном контроле" от 10.12.2003 N 173-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45458/

операций в соответствии с правилами бухгалтерского учета и обычаями делового оборота.

Справка о подтверждающих документах должна быть представлена экспортером в банк не позднее 15 рабочих дней после окончания месяца, в котором были оформлены подтверждающие документы.

Датой оформления таможенной декларации является дата проставления должностным лицом таможенных органов отметки о выпуске товара.

В других случаях датой оформления подтверждающего документа является наиболее поздняя по сроку дата его подписания или дата вступления его в силу либо в случае отсутствия этих дат - дата его составления либо дата, свидетельствующая о вывозе товара с территории Российской Федерации (отгрузке, передаче, перемещении), указанная в подтверждающем документе.

Справка о подтверждающих документах должна представляться одновременно с подтверждающими документами (копией подтверждающих документов).

Информация о зарегистрированных таможенными органами декларациях на товары поступает от Федеральной таможенной службы в электронном виде в уполномоченные банки через Банк России (в соответствии с Положением о передаче таможенными органами Центральному Банку Российской Федерации и уполномоченным банкам в электронном виде информации о зарегистрированных таможенными органами декларациях на товары, утвержденным постановлением Правительства Российской Федерации от 28 декабря 2012 года N 1459) и вносится уполномоченными банками в ведомость банковского контроля по контракту в автоматизированном режиме.

Таким образом, было рассмотрено организационное и нормативно-правое обеспечение экспортной сделки. Установлены документы, необходимые для осуществления экспортной сделки. Раскрыт

законодательный порядок обеспечения документационного обеспечения экспортной сделки.

2.2 Основы документооборота и делопроизводства экспортной сделки

Любой товар, экспортируемый из Российской Федерации, подлежит таможенному оформлению в обязательном порядке.

Перечень документов для экспорта, представленный ранее, является универсальным, и применим как для экспорта в Китай, так и в Монголию, в страны Европы, Узбекистан и другие среднеазиатские страны.

Кроме того, данный перечень применим для прямого экспорта, экспортных сделок по аукционам, товарообменным операциям и другим формам экспортных сделок.

До фактического отправления груза с территории ЕАЭС, экспортеру необходимо оформить декларацию на товары.

Данный документ подается в электронном или печатном виде. Декларация на товары содержит в себе сведения о товаре, внешнеэкономической сделке, владельце и получателе товара. Одна декларация оформляется на одну партию товара, помещаемую под одну таможенную процедуру. Заполняется без исправлений, печатными буквами в трех экземплярах. Первый экземпляр остается в таможенном органе, остальные остаются у декларанта для таможенного контроля при пересечении границы. Каждый экземпляр имеет отметку таможенного органа, в подтверждение законности вывоза товара.

Единовременно с подачей декларации на товары осуществляется внесение таможенных платежей (таможенная пошлина и сборы). Размер пошлины и сборов рассчитывается при помощи отдельных методик и формул. Окончательное исчисление происходит исходя из наибольшей среди полученных сумм.³²

Таможенные платежи имеют право вносить декларант, или лицо, представляющее его интересы. Суммы таможенных платежей уплачиваются одновременно с подачей декларации на товары, либо до осуществления этой

³² Официальный сайт АО Российского экспортного центра // Интернет ресурс: <https://www.exportcenter.ru/>

операции. В случае, если полная оплата по каким-то причинам невозможна, декларанту может быть предоставлена отсрочка или рассрочка платежа на срок не более 2-х месяцев.

Данные, указанные в транспортных документах принимаются к сведению при таможенном оформлении товара. В зависимости от способа перевозки различают следующие документы:

При перевозке автомобильным транспортом таким документом выступает товарно-транспортная накладная или CMR;

При морских грузоперевозках используется коносамент, он также подтверждает право собственности на отгружаемый товар;

Перемещение товара по железнодорожным путям осуществляется с железнодорожной накладной, которая удостоверяет факт заключения договора перевозки, его содержание и надлежащее исполнение;

Авианакладная, которая в отличие от вышеперечисленных документов не является товаросопроводительным или передаточным документом.

Вопросы документооборота с зарубежными контрагентами могут вызывать некоторые трудности с обеих сторон. В связи с этим экспортерам будет полезно ознакомиться с общепринятой международной практикой и наиболее простыми и эффективными решениями для отечественных производителей.

Зарубежные партнеры стремятся свести документооборот к минимуму. В связи с этим основная задача российских экспортеров в вопросах документооборота, как правило, сводится к поиску компромисса. С одной стороны - правила таможенного оформления экспортной продукции, с другой – готовность иностранного контрагента идти навстречу российскому производителю.

Основное, что необходимо любому сотруднику или подразделению, ответственному за экспорт продукции это англоязычные бланки писем, коммерческих предложений и англоязычный экспортный контракт. Следует

иметь в виду, что иностранные заказчики из числа малых и средних предприятий привыкли к электронному документообороту.

Таким образом, для наилучшего ведения документооборота экспортной сделки, необходимо по возможности применять электронный документооборот, учитывать специфику стран-контрагентов, международную практику.

Рисунок 1. Сертификат соответствия формы СТ-1


1. Отправитель/экспортер (наименование и почтовый адрес) ООО Рыботоварная фирма «Диана», 162510, Вологодская область, пос. Кадуй, ул. Промышленная, д. 4, Российская Федерация.		4. № RU UA 1.021.016572		<p>1192198</p> <p>СЕРТИФИКАТ О ПРОИСХОЖДЕНИИ ТОВАРА форма СТ-1</p> <p>Выдан в Российской Федерации (наименование страны)</p> <p>Для представления в Украине (наименование страны)</p>	
2. Получатель/импортер (наименование и почтовый адрес) Компания ООО "РУССКИЙ ИКОРНЫЙ ДОМ", 03049, г. Киев, ул. Фурманова, д.1/7, Украина.		5. Для служебных отметок Контракт № 1 от 08.08.2011.			
3. Средства транспорта и маршрут следования (насколько это известно) Авиатранспорт					
6. №	7. Количество мест и вид упаковки	8. Описание товара	9. Критерии происхождения	10. Вес брутто/нетто (кг)	11. Номер и дата счета-фактуры
1	6 карт. кор.	Икра зернистая осетровая пастеризованная "ПРЕМИУМ", 50 г - 600 стеклянных банок.	"П"	95,700/79,200	Коммерческий инвойс № 1 от 25.11.2011.
2	4 карт. кор.	Икра зернистая осетровая пастеризованная "ПРЕМИУМ", 100 г - 200 стеклянных банок.	"П"	56,560/42,400	
3	1 карт. кор.	Икра зернистая осетровая фасованная "ПРЕМЬЕР", 28,6 г - 70 жестяных банок.	"П"	7,720/3,892	
4	3 карт. кор.	Икра зернистая осетровая фасованная "ПРЕМЬЕР", 50 г - 300 стеклянных банок.	"П"	47,850/39,600	
5	2 карт. кор.	Икра зернистая осетровая фасованная "ПРЕМЬЕР", 100 г - 100 стеклянных банок.	"П"	28,280/21,200	
6	2 карт. кор.	Икра зернистая осетровая фасованная "ПРЕМЬЕР", 125 г - 128 жестяных банок.	"П"	29,200/19,328	
7	1 карт. кор.	Икра зернистая осетровая фасованная "ПРЕМЬЕР", 250 г - 32 жестяных банок.	"П"	13,100/9,312	
8	1 карт. кор.	Икра зернистая осетровая фасованная "ПРЕМЬЕР", 500 г - 12 жестяных банок.	"П"	11,100/6,672	
	20 мест на одной паллете	Вес брутто указан с учетом веса паллеты.		289,510/221,604	
12. Удостоверение Настоящим удостоверяется, что декларация заявителя соответствует действительности			13. Декларация заявителя Нижеподписавшийся заявляет, что вышеприведенные сведения соответствуют действительности, что все товары полностью произведены или подвергнуты достаточной переработке в		
<p>Московская Торгово-Промышленная палата, 115088, г. Москва, ул. Старикопольский переулок, д.38, стр.1</p>  <p><i>И. Смоляк</i> г. Москва, 06 Декабря 2011 г.</p>			<p>Российской Федерации (наименование страны) и что все они отвечают требованиям происхождения, установленным в отношении таких товаров</p> <p>Новиков М.А. г. Москва, 06 Декабря 2011 г.</p>		
Подпись Дата Печать			Подпись Дата Печать		

Рисунок 2. Инвойс

ELEVAGE SLEPOWRON
Mme Krystyna Barakan
La Lombarderie
86270 LA ROCHE POSAY
FRANCE

Madame MOISEYVA Maria
Malaia Filefskaia 62-31
MOSCOU / RUSSIE

LA ROCHE POSAY, le 1^{er} mars 2005

FACTURE POUR EXPORTATION / EXPORT INVOICE
VALEUR POUR LA DOUANE / VALUE FOR CUSTOM
Exportation Définitive / Permanent Export

NOM / NAME	Sexe / Sex	Race / Breed	Age Age	N° d'identification Identification n°	Valeur / Value
VERONESE	Mâle	Trakehner	5 ans	60 018 804 T	1 000 €

VALEUR TOTALE / TOTAL VALUE : 1 000,00 €



Рисунок 3. Упаковочный лист

Packing List

BUYER : SAY TAZ
 SHIP QTY : 8,876 PCS
 CTN QTY : 370
 NET WEIGHT : KGS
 GROSS WEIGHT : KGS
 CTN MEAS :
 DESCRIPTION : MEN'S LONG SLEEVE SHIRT 100% COTTON.
 MADE FOR : USA

COLOUR	PCS CTN	SIZE											TOTAL PCS
		14.5	15	15.5	16	16.5	17	17.5	18	18.5	19	20	
Navy	24	24	24	120	120	192	192	168	168	168	144	120	1440
L.T Blue	24	24	24	120	120	192	192	168	168	168	144	120	1440
Pink	24	24	24	120	120	192	192	168	168	168	144	120	1440
Yellow	24	24	24	120	120	192	192	168	168	168	144	120	1440
Sage	24	24	24	120	120	192	192	168	168	168	144	120	1440
White	24	24	24	120	120	192	192	168	168	168	144	120	1440
Total =		144	144	720	720	1152	1152	1008	1008	1008	864	720	8640

UNASSORTED ALL COLOUR AND SIZE:

+ 236
 Total Pcs = 8876

Рисунок 4. Накладная автотранспорта CMR


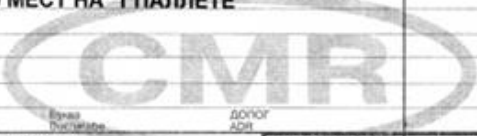
1 Отправитель (наименование, адрес, страна) Absender (Name, Anschrift, Land) "БУЛКАСТРА ОУ" КАЛЬНЕ 70052, ТАЛЛИНН		Международная товарно-транспортная накладная Internationaler Frachtbrief  Данная перевозка, несмотря на какие прочие договоры, осуществляется в соответствии с условиями Конвенции о договоре международной дорожной перевозки груза (КДПГ) Diese Beförderung unterliegt trotz einer gegenteiligen Abmachung den Bestimmungen des Übereinkommens über den Beförderungsvertrag im internationalen Straßenverkehr (CMR)				
2 Получатель (наименование, адрес, страна) Empfänger (Name, Anschrift, Land) ООО "КАСТОМ-ФАРМ" ЛЕБЕДИНАЯ ул., Д.10 МОСКВА, РОССИЯ		16 Перевозчик (наименование, адрес, страна) Frachtführer (Name, Anschrift, Land) ООО "КАСТОМ-АВТО" ЖУРАВЛИНАЯ ул., Д.10 СМОЛЕНСК, РОССИЯ				
3 Место разгрузки груза Auslieferungsort des Gutes Место / Ort Москва Страна/Land Россия		17 Последующий перевозчик (наименование, адрес, страна) Nachfolgende Frachtführer (Name, Anschrift, Land)				
4 Место и дата погрузки груза Ort und Tag der Übernahme des Gutes Место / Ort ТАЛЛИНН Страна/Land ЭСТОНИЯ Дата/Dayum 01.07.2007		18 Оговорки и замечания перевозчика Vorbehalte und Bemerkungen der Frachtführer				
5 Прилагаемые документы Beigefügte Dokumente Счет-Фактура: 592 ОТ 20.06.08 Книжка МДП: XF50407169						
6 Знаки и номера Kennzeichen und Nummern	7 Количество мест Anzahl der Packstücke	8 Вид упаковки Art der Verpackung	9 Наименование груза Bezeichnung des Gutes	10 Станок № Station-Nr.	11 Вес брутто, кг Bruttogew. kg	12 Объем, м³ Umfang in m³
СВЕЧИ ПРОСТЫЕ ДЛЯ УКРАШЕНИЯ ТОРТА В КАРТОННЫХ КОРОБКАХ - 12000 ШТ., 10 МЕСТ НА 1 ПАЛLETTE 3406001100 1000						
						
13 Указания отправителя (таможенная и прочая обработка) Anweisungen des Absenders (Zoll- und sonstige amtliche Behandlung)		19 Поддержит отплатить за счет отплатителя Zu zahlen vom Absender		Валюта Währung		Получатель Empfänger
Объявленная стоимость груза Angabe des Wertes des Gutes 1500.00 Если перевозчик продаст или иным способом предоставит право на IV, ст. 23, п. 3 указанного товара после заключения договора международной перевозки (Фонд) Wenn der Wert des Gutes den §. Kap. IV, Art. 23, Abs. 3 bestimmten Höchstbetrag übersteigt, so wird er erst nach Vereinbarung des Zuschlages zur Fracht angenommen		Ставка Fracht Складные Entlohnungen Разность Zwischenräume Надбавки Zuschläge Дополнительные сборы Nebengebühren Прочие Sonstiges Итого в отплате Zu zahlende Ges.-Summe		Отправитель Absender		Получатель Empfänger
14 Возврат Rückstellung Условия возврата Frachtzahlungsvorbehalte		20 Особые договоренные условия Besondere Vereinbarungen				
15 Формы Formulare СРТ - МОСКВА						
21 Составлена и Ausfertigt in		Дата am 10.07.2008		24 Груз получен Gut empfangen		
22 Прибытие под погрузку Ankunft für Einladung Убытие Abfahrt		23 Путевой лист № _____ от _____ до _____ Фамилия _____ водителя _____		Дата Datum		
Подпись и штамп отправителя Unterschrift und Stempel des Absenders		Подпись и штамп перевозчика Unterschrift und Stempel des Frachtführers		Подпись и штамп получателя Unterschrift und Stempel des Empfängers		
25 Регистр номер/АИМ Kennzeichen Таган/Клз Plattennummer/Anhänger		26 Таган/Клз Plattennummer/Anhänger		27 Тариф 1 за 1 т. Tarifnummer pro 1 t.		Тарифное расстояние Tarifentfernung в % за километр in % pro Kilometer
705TRA/651DM						Коэффициент Koeffizient
28 Тарифное расстояние, км Tarifentfernung, km		Схема Schema		Тарифный вес, т Tarifgewicht, t		Тариф за 1 т. Tarif pro 1 t.
				Надбавки Zuschläge		Сроки Fristen
				Прочие доплаты Sonstige Zuschläge		К оплате Zahlung
						Отчисления Abgaben
						Оплатено Zahlung
						К оплате Zahlung
29 Тариф Tarif						Валюта Währung
						Код платежной Zahlungscod.

Рисунок 5. Коносамент




CODE NAME: "CONGENBILL", EDITION 1994		BILL OF LADING		B/L No. NVL-24
Shipper LTD SENDAI-CITY, JAPAN		TO BE USED WITH CHARTER PARTIES		
Consignee STOROZHENKO SERGEY ANATOLIEVICH RUSSIAN FEDERATION VLADIVOSTOK CITY VATUTINA STREET 20 RUSSIA		Reference No.		
Notify address SAME AS ABOVE		 ВЛАДИВОСТОКСКАЯ ТАМОЖНЯ COPY ГРУЗ ТАМОЖЕННЫЙ NON-NEGOTIABLE Инспектор <i>[Signature]</i> 12 OCT 2005		
Vessel GAVRIIL KIRDISHCHEV 305 NAGOYA, JAPAN	Port of loading VLADIVOSTOK	<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; display: inline-block;"> SAID TO CONTAIN 200 P. SHIPPER'S WEIGHT AND MEASUREMENT </div>		
Port of discharge VLADIVOSTOK	Shipper's description of goods	Gross weight		
		1,100 KGS 10,342 M3		
		USED VEHICLE(S)		
		NISSAN SUNNY YEAR 1999 1500 CC GASOLINE CHASSIS #:FB15-054605 GF-FB15 QG15 DIMENSTON:434x169x141		
	VLADIVOSTOK CASE: 1 UNIT MADE IN JAPAN			
		 СИХ-МОЩЕРОН- СЕИДЕТЕЛСТВОМ 10702/100009, 10702/100010 ОТ 08.12.2004Г.		
		 "FREIGHT PREPAID AS ARRANGED"		
	SAY: ONE (1) UNIT ONLY.	<small>(of which on deck at Shipper's risk; the Carrier not being responsible for loss or damage howsoever arising)</small>		
Freight Payable as per CHARTER-PARTY dated	FREIGHT ADVANCE, Received on account of freight:	SHIPPED at the Port of Loading in apparent good order and condition on board the Vessel for carriage to the Port of Discharge or so near thereto as she may safely get the goods specified above. Weight, measure, quality, quantity, condition, contents and value unknown. IN WITNESS where of the Master or Agent of the said Vessel has signed the number of Bills of Lading indicated below all of this tenor and date, any one of which being accomplished the others shall be void. FOR CONDITIONS OF CARRIAGE SEE OVERLEAF		
Time used for loading days hours.				
@US\$ 294.00 / UNIT X 1 UNIT =US\$ 294.00	Freight payable at	Place and date of issue NAGOYA, JAPAN OCT. - 8, 2005		
	Number of original Bs/L THREE (3)	Signature MV GAVRIIL KIRDISHCHEV FESJO, RUSSIA <i>[Signature]</i>		
<small>Printed and sold by Fr. G. Knudtzons Bogtrykkeri A/S, 61 Vallensbækvæg, DK-2625 Vallensbæk, Telefax +45 43 85 07 08 by authority of The Baltic and International Maritime Council, (BIMCO), Copenhagen</small>				

Рисунок 6. Железнодорожная накладная СМГС

原止平 — Оригинал накладной 087564
(给收货人) — (для получателя)

1 发货人, 通信地址 — Отправитель, почтовый адрес: *м.м.б*

2 合同号码 — Договор No: ZSHQ12 14523

3 发货站: XI'AN XI ZHAN 西安西站
Сяньсиэцзянь

4 发货人的特别声明 — Особые заявления отправителя
委托满洲里辰豪货运有限公司报关
Mесто доставки: СВХ ООО "Забвнештранс" ст. Кадала
ул.Гайдара 13"а"
Свидетельство № 10612/100024

5 收货人, 通信地址 — Получатель, почтовый адрес:
BRANCH ООО<ZABVNESHTRANS> 2 этаж
CODE 3759 ОКПО 47010359 CHITA, UL.
NOVOBULVARNAJA 165,ST.16 (后贝加尔外运)
(FOR ZAO "FRAMI") *Новобулварная*

6 对铁路无约束效力的记载 — Отметки, необходимые для железной дороги

7 通过的国境站 — Пограничные станции перехода
MANZHOULI / ZABAICALSK 满洲里 / Забайкальск
Манжули

8 到达路和到站 — Дорога и станция назначения
STATION KADALA CODE 942105 俄铁/ 卡达拉站
Кадала

9 记号, 标记, 号码 — Знаки, марки, номера: "B-1"

10 包装种类 — Род упаковки: мешки
PACKING: IN BAGS OF 1000KGS NET EACH. 60BAGS (吨袋包装: 60 件)

11 货物名称 — Наименование груза: Барит
BARITE POWDER "B-1" (重晶石) (H.S.CODE: 251110)
ГНГ 2511 00000

12 件数 — Число мест: 60BAGS

13 发货人确定的重量 (公斤) — Масса (в кг) определена отправителем: 60180
N.W.: 60000KGS

14 共计件数 (大写) — Итого мест прописью: 陆拾肆整

15 共计重量 (大写) — Итого Масса прописью: 陆万公斤

16 发货人签字 — Подпись отправителя: *Самуил*

17 互换托盘 — Обменные поддоны: 数量 — Количество: 60

18 集装箱/运送用具 — Контейнер/Перевозочные средства: 18051226

19 种类 — Вид: 18051226

20 发货人负担下列过境铁路的费用 — Отправитель несет следующие транзитные расходы: 18051226

21 发货人负担下列过境铁路的费用 — Отправитель несет следующие транзитные расходы: 001412

22 由何方装车 (装车人) — Кем загружен вагон (отправитель железной дороги): 发货人

23 发货人附带的文件 — Документы, приложенные отправителем: 惠制证书 1份

24 货物的声明价格 — Декларированная стоимость груза: Т/п ЖДПЗ Забайкальск

25 封印 — Пломбы: 数量 — Количество: 2份
记号 — Знаки: 10612/100024

26 封印 — Пломбы: 数量 — Количество: 2份
记号 — Знаки: 10612/100024

27 车辆 — Вагон: 28 标记载重 (吨) — Подъемная сила (т): 60
29 自重 — Масса тары: 30 换装后的货物重量 — Масса груза после перегрузки: 60180

31 铁路确定的重量 (公斤) — Масса (в кг) определена железной дорогой: 60180

32 铁路确定的重量 (公斤) — Масса (в кг) определена железной дорогой: 60180

33 站名 — Название станции: 34 站名 — Название станции: 35 站名 — Название станции: 36 站名 — Название станции: 37 站名 — Название станции: 38 站名 — Название станции: 39 站名 — Название станции: 40 站名 — Название станции: 41 站名 — Название станции: 42 站名 — Название станции: 43 站名 — Название станции: 44 站名 — Название станции:

45 封印 — Пломбы: 数量 — Количество: 2份
记号 — Знаки: 10612/100024

46 发站日期 — Календарный штамп станции отправления: *Т/п ЖДПЗ*

47 到站日期 — Календарный штамп станции назначения: *Т/п ЖДПЗ*

48 确定重量方法 — Способ определения массы: 110

49 过磅站戳记, 签字 — Штамп, станции взвешивания, подпись: *110*

OSMOTRENO NARUŠENIJ NE VYJAVLENO

110


Рисунок 7. Авианакладная

406	HKG	19508602	406 - 19508602					
Shipper's Name & Address FIRST INK MANUFACTURING LTD C/O NEW CENTURY LOGISTICS CO., LTD. UNIT 209, BLOCK B, HOI LUEN IND. CENTRE, 55 HOI YUEN ROAD, KWUN TONG, KOWLOON, HONG KONG.		Shipper's Account NCL07363	Not Negotiable Air Waybill UNITED PARCEL SERVICE 1400 NORTH HURSTBOURNE PARKWAY, LOUISVILLE, KY 40223 US issued by					
Consignee's Name & Address AL BAIT AL RUSSI TRADING LLC P.O. BOX 12389 DUBAI, UNITED ARAB EMIRATES, TEL: +971-6-5325538 FAX: +971-6-5325537		Consignee's Account NCL07364	It is agreed that the goods described herein are accepted in apparent good order and condition (except as noted) for carriage SUBJECT TO THE CONDITIONS OF CONTRACT ON THE REVERSE HEREOF. ALL GOODS MAY BE CARRIED BY ANY OTHER MEANS INCLUDING ROAD OR ANY OTHER CARRIER UNLESS SPECIFIC CONTRARY INSTRUCTIONS ARE GIVEN HEREON BY THE SHIPPER, AND SHIPPER AGREES THAT THE SHIPMENT MAY BE CARRIED VIA INTERMEDIATE STOPPING PLACES WHICH THE CARRIER DEEMS APPROPRIATE. THE SHIPPER'S ATTENTION IS DRAWN TO THE NOTICE CONCERNING CARRIER'S LIMITATION OF LIABILITY. Shipper may increase such limitation of liability by declaring a higher value for carriage and paying a supplemental charge if required.					
Issuing Carrier's Agent Name and City NEW CENTURY LOGISTICS CO LTD		Accounting Information FREIGHT PREPAID NCL07362 NOTIFY: MD COMPANY NOVOSIBIRSK. RUSSIA 630015.40. KOROLEVA STREET TEL: +7-383-2279148						
Agent's IATA Code Account No.		Declared Value for Carriage N.V.D. Declared Value for Customs N.C.V.						
Airport of Departure (Addr. of First Carrier) and requested Routing HONG KONG								
To DXB	By first Carrier 5X	Routing and Destination to by to by	Currency HKD					
Airport of Destination DUBAI		Flight/Date 5X006	Flight/Date 27/7/2007					
Handling Information TOTAL: (10) CARTONS ONLY.		Amount of Insurance NIL						
These commodities, technology or software were exported from the United States in accordance with the Export Administration Regulations. Ultimate destination			Diversion contrary to U.S. law prohibited. SCI					
No. of Pieces RCP	Gross Weight	kg	Rate Class	Chargeable Weight	Rate	Charge	Total	Nature and Quantity of Goods (incl. Dimensions or Volume)
10	92.0K		Q	V.100.0K	\$50.81		\$5,081.00	PRINTER CARTRIDGE (EMPTY) (WITHOUT INK) T/S: CARGO FM CHINA TO DXB VIA HKG BY TRUCK NO.: BY TRUCK NO.: MD9619. DATE ON: 25 JUL 2007
FRONT MARK: G.W. : N.W. : MEAS. : NO. OF CTN:		SIDE MARK: LOGIC PRODUCT: PRINTER CARTRIDGE P.O. NO. :		DIMS: ALL IN CM- 42X38X37/10				
Prepaid \$5,081.00		Weight Charge Collect		Other Charges MYC \$480.00				
Valuation Charge		Tax		Total Other Charges Due Agent		Shipper certifies that the particulars on the face hereof are correct and that insofar as any part of the consignment contains dangerous goods, such part is properly described by name and is in proper condition for carriage by air according to the applicable Dangerous Goods Regulations.		
Total Other Charges Due Carrier \$480.00		Signature of Shipper or his Agent _____ Signature of Issuing Carrier or its Agent		Executed on (date) 26-7-2007		at (place) HONG KONG		RA08191
Total Prepaid \$5,561.00		Total Collect		Currency Conversion Rates		cc Charges in Dest. Currency		406 - 19508602
For Carriers Use only at Destination		Charges at Destination		Total collect Charges				

ORIGINAL 3 (FOR SHIPPER)

Рисунок 8. Фитосанитарный сертификат

ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЛУЖБА
 ПО ВETERИНАРНОМУ
 И ФИТОСАНИТАРНОМУ НАДЗОРУ



FEDERAL SERVICE
 FOR VETERINARY
 AND PHYTOSANITARY SURVEILLANCE

ФИТОСАНИТАРНЫЙ СЕРТИФИКАТ
 PHYTOSANITARY CERTIFICATE

(4) Кому: Организации(ям) по карантину и защите растений (страна) Russian Federation
To: Plant Protection and Quarantine Organization of (country)

I. Описание груза - Description of Consignment

(1) Экспортер и его адрес _____
Name and address of exporter

(2) Заявленный получатель и его адрес _____
Declared name and address of consignee

(5) Место происхождения Thailand * Egypt * Uruguay * Pakistan * The Netherlands * Viet Nam * Russian Federation
Place of origin

(6) Заявленный способ транспортировки by road: - truck -
Declared means of conveyance

(7) Заявленный пункт ввоза Kaliningrad
Declared point of entry

(8) Количество мест и описание упаковки 276 place, 50 place, 316 place, 80 place, 36 place, 80 place, 492 place, 344
Number and description of packages

Отличительные знаки (маркировка) _____
Distinguishing marks

Наименование продукции и заявленное количество *Name of produce and quantity declared*
Rice 2,117 tonne, Rice 0,3 tonne, Rice 2,242 tonne, Rice 0,48 tonne, Poppy-seed food 0,13 tonne, Rice 4 tonne, Buckwheat 5,314 tonne, Millet 2,755 tonne, Cereal groop flakes 2,081 tonne

Ботаническое название растений _____
Botanical name of plants

(10) Настоящим удостоверяется, что растения, растительные продукты или другие регламентированные материалы, описанные выше, были обследованы и/или проанализированы согласно существующим официальным процедурам и признаны свободными от карантинных вредителей, перечисленных импортирующей договаривающейся стороной и отвечают действующим фитосанитарным правилам импортирующей договаривающейся стороны, включая таковые и для регулируемых некарантинных вредных организмов.
This is to certify that the plants, plant products or other regulated articles described herein have been inspected and/or tested according to appropriate official procedures and are considered to be free from the quarantine pests specified by the importing, contracting party and to conform with the current phytosanitary requirements of the importing, contracting party, including those for regulated non-quarantine pests.

II. Дополнительная декларация - Additional declaration (11)

not present

III. Обеззараживание - Desinfestation and/or disinfection Treatment

(12) Способ обработки none
Treatment method

(13) Химикат (действующее вещество) Chemical (active ingredient) none

(14) Экспозиция и температура none
Duration and temperature

(15) Концентрация Concentration none (16) Дата /Date/ none

(17) Дополнительная информация none
Additional information

Место выдачи RUSSIAN FEDERATION
Place of issue

Saint-Petersburg
 Уполномоченное должностное лицо Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору
Authorized officer of the Federal Service for Veterinary and Phytosanitary Surveillance

Дата /Date/ _____ Подпись /Signature/ _____

Примечание: Данный сертификат не накладывает никаких финансовых обязательств на Федеральную службу по ветеринарному и фитосанитарному надзору, а также на ее должностных лиц и представителей.
Note: No financial liability with respect to this certificate shall attach to Federal Service for Veterinary and Phytosanitary Surveillance or to any of its officers or representatives.

Рисунок 9. Декларация на товары

ДЕКЛАРАЦИЯ НА ТОВАРЫ				
2 Отправитель/Экспортер № УАВ "AUTOROVAS" ЛИТВА, Г.КАУНАС, УЛ.АНТАНАВОС,19-25,			1 ДЕКЛАРАЦИЯ ИМ 40	
8 Получатель № 6025034958/602501001 ООО "ПИКИНГ" РОССИЯ, 182100 ПСКОВСКАЯ ОБЛ. Г.ВЕЛИКИЕ ЛУКИ ПР. ОКТЯБРЬСКИЙ,Д.121 N 1106025000267			3 Формы 1 29 4 Отпр.ствл. 5 Всего тов. 83 6 Всего мест 7 Справочный номер	
14 Декларант № 6025034958/602501001 ООО "ПИКИНГ" РОССИЯ, 182100 ПСКОВСКАЯ ОБЛ. Г.ВЕЛИКИЕ ЛУКИ ПР. ОКТЯБРЬСКИЙ,Д.121 N 1106025000267			9 Лица, ответственные за финансовое урегулирование № 6025034958/602501001 ООО "ПИКИНГ" РОССИЯ, 182100 ПСКОВСКАЯ ОБЛ. Г.ВЕЛИКИЕ ЛУКИ ПР. ОКТЯБРЬСКИЙ,Д.121 N 1106025000267	
18 Идентификация и страна регистрации трансп. средства при отпр./прим. 1: FFJ799/ ZU800			10 Стр.перв.наз. посл. отп. LT	
21 Идентификация и страна регистрации активного трансп. средства на границе 1: FFJ799			11 Торг. страна LT	
25 Вид транспорта 30 на границе			12 Общая таможенная стоимость 508757,21	
26 Вид транспорта 30 внутри страны			13	
27 Место погрузки/разгрузки			15 Страна отправления ЛИТВА	
29 Орган въезда/выезда 10225010			16 Страна происхождения РАЗНЫЕ	
30 Местонахождение товаров ПСКОВСКАЯ ОБЛ., Г. ВЕЛИКИЕ ЛУКИ, УЛ. ЗАПРУДНАЯ Д.1			17 Страна назначения РОССИЯ	
31 Грузовые места и описание товаров Маркировка и количество - Номера контейнеров - Количество и отличительные особенности 1-ДВИГАТЕЛИ С ВОЗВРАТНО-ПОСТУПАТЕЛЬНЫМ ДВИЖЕНИЕМ ПОРШНЯ (БЕНЗИНОВЫЕ) С РАБОЧИМ ОБЪЕМОМ ДВИГАТЕЛЯ БОЛЕЕ 1000 СМ.КУБ., БЫВШИЕ В УПОТРЕБЛЕНИИ, ДЛЯ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ, ВСЕГО - 6 ШТ., СМ. ДОПОЛНЕНИЕ 2-6 БЕЗ УПАКОВКИ-6			20. Условия поставки СРТ ВЕЛИКИЕ ЛУКИ	
44 Дополнит. инф./Представл. документы 02015 670012605 02024 30498547906 ОТ 25.05.2011 03011 № 001-2010 ОТ 12.03.2010 03021 10030004/1291500002/0 ОТ 18.03.2010 04021 ROV 00035 ОТ 21.05.2011			22. Валюта и общая сумма по счету EUR 12720,90	
47 Исчисленные платежи			23 Курс валюты 39,9938	
Вид Основы начисления Ставка Сумма С.П.			24 Характер сделки 010 00	
1010 508757,21 2000РУБ 2000,00 И У			28 Финансовые и банковские сведения	
2010 28955,51 10% 2895,55 И У			32 Товар № 1	
5010 31851,06 18% 5733,19 И У			33 Код товара 8407343009	
Всего:			34 Код страны проих. SE	
			35 Вес брутто (кг) 1143,000	
			36 Преференция 00 00 0 00	
			37 ПРОЦЕДУРА 40 00 00С	
			38 Вес нетто (кг) 1143,000	
			39 Каота	
			40 Общая декларация/предшествующий документ	
			41 Дополнит. единицы 6 796	
			42 Цена товара 724,00	
			43 Код МС 1	
			45 Таможенная стоимость 28955,51	
			46 Статистическая стоимость 1018,23	
			48 Отсрочка платежей	
			49 Реквизиты склада	
51 Предлагаемые органы (и страна) транзита			В ПОДРОБНОСТИ ПОДСЧЕТА 1010-2000,00-643-1146-17052011-6Н 2010-37254,49-643-1143-12052011-6Н 5010-58211,69-643-1148-24052011-6Н 5010-40070,46-643-1146-17052011-6Н ИТОГО ПО ГРАФЕ В: 137536,64 РУБ	
52 Гарантия на действительна для			C Оригинал документов ООО "Пикинг" находится по адресу: 182100 г.Великие Луки пр-т Октябрьский, д.121	
D Скорректирована графа 31 таб. 36,8,85			64 Место и дата: 25.05.2011	
62 Место и дата:			63 Орган (и страна) назначения	
2-МОРОЗОВА ЕКАТЕРИНА ПАВЛОВНА ПАСРФ 58 06 881129 ВЫДАН ТП УФС РОССИИ ПО ПСКОВСКОЙ ОБЛ. В СЕБЕЖСКОМ Р-НЕ 26.04.2007 г. НЕ СПЕЦИАЛИСТ ПО ТО			64 Место и дата: 25.05.2011	
3- 01 ОТ 21.03.2011 ДО 21.03.2012			65 Место и дата: 25.05.2011	
4025040/250511/0400000			66 Место и дата: 25.05.2011	

2.3 Рекомендации по совершенствованию документационного обеспечения экспортной сделки в Западно-Сибирском регионе на основе интервью субъектов ВЭД

В данном параграфе было проведено анкетирование участников ВЭД на предмет наличия затруднений в сфере документационного обеспечения экспортной сделки. Анкета содержит 7 вопросов, касающихся затруднений, возникающих при документационном обеспечении экспортной сделки.

В анкете присутствовали вопросы о трудностях на этапе составления и подписания контракта, получения разрешительных документов, расчётов с контрагентом, взаимодействия с таможенными органами и оформлении сделки. В анкетировании приняло участие 10 участников ВЭД (Томская область, Новосибирская область, Алтайский край) среди которых: ООО «ВЭД Лидер» г. Томск, ООО «Айсберг» г. Томск, ООО ТД «Мета Сибирь» г. Новосибирск, ТК «Энергия» г. Новосибирск, ООО «Сибирь патока» с. Воеводское, Алтайский край и другие.

По итогу анкетирования, было установлено, что участники ВЭД в Западно-Сибирском регионе не испытывают трудностей с документационным обеспечением экспортной сделки в части экспорта 11, 15, 17, 21, 43 товарных групп ТН ВЭД ЕАЭС.

Для реализации данного вида деятельности понадобится рассмотреть список необходимых документов, затем изучить инструкцию по оформлению экспорта с юридической стороны. Чтобы максимально избежать проблем при транспортировке товара, нужно как можно детальнее изучить все аспекты оформления.

В связи с этим рекомендации сводятся к четкому исполнению установленного законодательством порядка при декларировании, получении разрешительных документов, валютном контроле, предоставлении отчетности.

Порядок оформления экспорта товаров из России включает в себя:

- 1) подготовку документов для таможенного органа;
- 2) непосредственно подачу данных сведений на бумажном или электронном носителе (экспортную декларацию на товары);
- 3) уплату или отсутствие уплаты экспортных таможенных платежей и сборов.

В первую очередь необходимо оформить внешнеторговый контракт с контрагентом, при необходимости открыть паспорт сделки. Для открытия паспорта сделки нужно обратиться в банковское учреждение, которое обслуживает компанию-экспортера. В нем будет прописана главная информация об этом внешнеторговом сотрудничестве. Оформление данного паспорта необходимо в случае, если в договоре задействовано более 50 тысяч долларов США. В случае заключения сделки на условиях самовывоза FCA, EXW, следует просить контрагента предоставить данные об ответственном за транспортировку водителе и средстве его перемещения. Эта информация нужна для таможенного оформления товара.

Далее необходимо оформить сертификат по форме СТ1 (для государств СНГ) или Общей формы (для других государств). Чтобы получить такой сертификат, нужно обратиться в торговую палату с пакетом документов, которые необходимы для его получения, в перечень таких документов входит:

- счёт-фактура;
- заявка на выполнение сертификата;
- сертификат, который отвечает за качество;
- контракт, в который будет входить все дополнительные соглашения;

Это основной список необходимых действий для экспорта товара. Для осуществления экспорта груза из РФ вам также нужно подготовить пакет документации:

Также в пакет документов входит накладная с указанным количеством мест и с данными о весе, и транспортные бумаги, формы которых зависят от перевозки:

- при перевозке автомобильным транспортом таким документом выступает товарно-транспортная накладная или СМР;
- при морских грузоперевозках используется коносамент, он также подтверждает право собственности на отгружаемый товар;
- перемещение товара по железнодорожным путям осуществляется с железнодорожной накладной СМГС;
- при перемещении авиатранспортом - авианакладная.

Также в комплект должны войти паспорта либо сертификаты на груз, платежные документы, которые подтверждают оплату груза и таможенных сборов.

По данным ФТС, несмотря на развитую инфраструктуру электронного документооборота в личном кабинете субъекта внешнеэкономической деятельности, широкую и совершенную образовательную базу, он используется крайне редко. Это затрудняет контроль и увеличивает временные затраты на оформление документов. Исходя из этого, еще одной рекомендацией будет являться более активное и глубокое использование информационных сервисов в личном кабинете участника ВЭД на официальном сайте ФТС РФ.

В личном кабинете участника ВЭД доступны такие сервисы как:

- «электронное декларирование товаров»;
- «электронный архив»;
- «предварительное информирование»;
- «статистическое декларирование»;
- «валютный контроль»;
- «разрешительные документы»;
- «таможенный транзит» и другие информационные сервисы.

Использование данных информационных сервисов значительно упростит и ускорит процесс документационного обеспечения экспортной сделки.

Начинающим участникам ВЭД и экспортерам, не имеющим опыта в оформлении экспортных сделок, рекомендуется обратиться к таможенным брокерам, это упростит процедуру, уменьшит финансовые и временные издержки.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Выпускная квалификационная работа была направлена на исследование особенностей документооборота и делопроизводства для обеспечения экспортной сделки.

В ходе исследования аспектов осуществления экспортной сделки, как важного объекта экспортной политики было рассмотрено определение экспортной сделки и методы коммерческих сделок и операций. Экспортно-импортные операции – деятельность коммерческого характера, которая связана с куплей-продажей товаров/услуг и ввозом-вывозом этих товаров и услуг за рубеж/из-за рубежа. Основным признаком категорирования сделки как экспортной или импортной является факт пересечения продукцией таможенной границы государства.

Было рассмотрено организационное и нормативно-правое обеспечение экспортной сделки. Установлены документы, необходимые для осуществления экспортной сделки. Раскрыт законодательный порядок обеспечения документационного обеспечения экспортной сделки.

Выводы, сделанные при анализе динамики и структура экспорта на основе базы данных ФТС, говорят о значимости экспорта во внешнеэкономической политике Российской Федерации, основное место в экспорте занимает топливно-энергетические ресурсы и сырье. Следует отметить, что все направления развития экспортной политики направлены, в первую очередь, на создание благоприятной среды для реализации основного инструмента – экспортной сделки. Поэтому, изучение понятия, особенностей и путей ее совершенствования является важнейшим вопросом для РФ.

При анкетировании участников ВЭД Западно-Сибирского региона, проблем делопроизводства и документооборота экспортной сделки выявлено не было.

Цель выпускной квалификационной работы – исследование документооборота и делопроизводства для обеспечения экспортной сделки была достигнута.

Была исследована экспортная сделка, как важный объект экспортной политики. Изучены особенности делопроизводства и документооборота для экспортной сделки. Проанализирована динамика, структура экспорта на основе базы данных ФТС РФ. Проанализированы проблемы делопроизводства и документооборота экспортной сделки в Западно-Сибирском регионе на основе интервьюирования субъектов ВЭД.

Итогом работы являются рекомендации, данные для участников ВЭД Западно-Сибирского региона.

СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ И ИСТОЧНИКОВ

Литература:

1. Гаджинский А.М. Логистика: Учебник для высших и средних спец. учебных заведений.– 6-е издание; переработанное и дополненное. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко». -2013.–408 с.
2. Голубчик А.М., Масленникова Л.В. Внешнеторговая контрактная работа на предприятиях нефтегазовой отрасли: Учебное пособие. – М.: Издательский центр РГУ нефти и газа (НИУ) имени И.М. Губкина, 2016. – 177 с.
3. Голубчик А.М. О некоторых ошибках контрактной работы // Российский внешнеэкономический вестник. – 2014, №10 – с.58-65
4. Голубчик А.М. Практические аспекты составления и исполнения международных контрактов купли-продажи товаров. Пособие. – Томск: Томская ТПП, 2013. – 64 с.
5. Голубчик А.М. Торговые термины Инкотермс: типичные ошибки и заблуждения // Вестник транспорта. – 2014, №2 – с.2-5
6. Ищенко, Е. Г. Совершенствование механизма поддержки экспорта в России [Текст] / Е. Г. Ищенко, П. В. Алексеев // Деньги и кредит. – 2015. – № 6. – С. 36–42.
7. Растворцева С.Н. Внешнеэкономическая деятельность российских предприятий в условиях глобализации / С.Н. Растворцева, В.В. Фаузер, В.Н. Задорожный, В.А. Залевский. - СПб.: Издательский центр экономического факультета СПбГУ, 2011. С.116.
8. Харланова В. Н. Перспективы развития внешнеэкономической деятельности России в современных условиях / В. Н. Харланова // Студенческая наука XXI века: материалы VIII Междунар. студенч. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 25 янв. 2016 г.). - Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс» (№ 1), 2016. С.256-259.

9. Холопов К.В., Голубчик А.М. О некоторых аспектах терминологии, содержания и уровня регулирования внешнеэкономической деятельности в России // Российский внешнеэкономический вестник. – 2015. №5 с.76-90

10. Холопов К.В. Международное частное транспортное право. Анализ норм международного и российского транспортного права: Учебное пособие. – Статут, 2010. 702 с.

11. Чумакова Н.А., Сапрыкина В.Ю. Современные тенденции внешнеэкономической деятельности / Чумакова Н.А., Сапрыкина В.Ю. // Экономическая политика и хозяйственная практика. Научный вестник ЮИМ (№4), 2016. С.16.

12. Шманев С.В., Шманева Л.В., Егорова Т.Н. Особенности государственной экономической политики в условиях глобализации и модернизации // Научные записки ОрелГИЭТ (№1), 2015. С.363-369.

13. Якунин О.В. Перспективы развития внешнеэкономической деятельности России в условиях международной изоляции и 79 экономических санкций // Политематический журнал научных публикаций «Дискуссия» (№3), 2015. С.100-104.

Нормативно-правовые акты:

Международные:

14. "Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров" (Заключена в г. Вене 11.04.1980) (вместе со "Статусом Конвенции Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 11 апреля 1980 года)" (по состоянию на 17.05.2016)) [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_2648/

15. "Генеральное соглашение по тарифам и торговле 1994 года" (ГАТТ/GATT) [рус., англ.] (Вместе с <Договоренностями в отношении положений о платежном балансе, освобождения от обязательств, о толковании статей II:1 "b", XVII, XXIV, XXVIII>, "Марракешским протоколом...") (Заключено в г. Марракеше 15.04.1994) из информационного банка "Международное право" [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=INT&n=16485#09803584603146236/>

Региональные:

16. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза [Электронный ресурс]: Справочная – информационная система «Альта – Софт» // <https://www.alt.ru/codex-2017/>

17. Приложение N 12 к Договору о Евразийском экономическом союзе – Протокол о применении санитарных, ветеринарно-санитарных и карантинных фитосанитарных мер от 29.05.2014 (ред. от 08.05.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.08.2017) [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/

18. Приложение N 9 к Договору о Евразийском экономическом союзе - Протокол о техническом регулировании в рамках Евразийского экономического союза от 29.05.2014 (ред. от 08.05.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.08.2017) [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/

19. Соглашение о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств" (Заключено в г. Ялте 20.11.2009) (ред. от 30.10.2015) [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_95897/

Национальные:

20. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/

21. Закон РФ от 21.05.1993 N 5003-1 (ред. от 28.12.2016) "О таможенном тарифе" [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1995/

22. Федеральный Закон от 27.11.2010 г. № 311 – ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_107181/

23. Федеральный закон "Об экспортном контроле" от 18.07.1999 N 183-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_23850/

24. Федеральный закон "О валютном регулировании и валютном контроле" от 10.12.2003 N 173-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45458/

25. Федеральный закон "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности" от 08.12.2003 N 164-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45397/

26. Федеральный закон "О карантине растений" от 21.07.2014 N 206-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» //

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_165795/

27. Федеральный закон "О лицензировании отдельных видов деятельности" от 04.05.2011 N 99-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» //

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_113658/

28. Письмо ФТС РФ от 16.07.2008 N 01-11/28567 "О направлении перечня товаров, в отношении которых установлены запреты и ограничения" [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» //

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_79641/

29. Закон РФ от 07.07.1993 N 5340-1 (ред. от 30.12.2015) "О торгово-промышленных палатах в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2016) [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» //

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_2269/

30. Приказ ТПП РФ от 28.04.2016 N 33 (ред. от 28.12.2017) "О Положении о порядке выдачи актов экспертизы о соответствии производимой промышленной продукции требованиям, предъявляемым в целях ее отнесения к продукции, произведенной в Российской Федерации" [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» //

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_197758/

31. Инструкция Банка России от 16.08.2017 N 181-И (ред. от 29.11.2017) "О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам подтверждающих документов и информации при осуществлении валютных операций, о единых формах учета и отчетности по валютным операциям, порядке и сроках их представления" [Электронный ресурс]: Справочно – правовая система «КонсультантПлюс» //

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_282089/

32. Основные направления развития экспорта на период до 2030 года
(Основные положения) // Интернет ресурс:
<http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depsvod/2015020513>

Информационно-аналитические ресурсы:

33. Официальный сайт Федеральной таможенной службы // Интернет ресурс: <http://www.customs.ru/>

34. Официальный сайт АО Российского экспортного центра // Интернет ресурс: <https://www.exportcenter.ru/>

ПРИЛОЖЕНИЕ

Анкета для участников ВЭД

1. Возникают ли у Вас трудности на этапе составления и подписания контракта?

А) Да (укажите какие)

Б) Нет

2. Возникают ли у Вас трудности на этапе получения разрешительных документов?

А) Да (укажите эти документы и причины)

Б) Нет

3. Возникают ли у Вас трудности на этапе расчётов с контрагентом?

А) Да (укажите какие)

Б) Нет

4. Принимаете ли вы участие в аукционах?

А) Да

Б) Нет

5. Возникают ли у Вас трудности при оформлении экспорта товаров в форме аукциона?

А) Да (укажите какие)

Б) Нет

6. Возникают ли у Вас трудности на этапе декларирования и предоставления документов в таможенный орган?

А) Да (укажите какие)

Б) Нет

7. С какими иными трудностями Вы сталкивались при оформлении экспортной сделки?
