

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Школа инженерного предпринимательства
Направление подготовки 38.03.01 Экономика

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

Тема работы
Нефтяной фактор в мировой экономике и в российской структурной политике

УДК 332.146:622.323:005.52(47+57)

Студент

Группа	ФИО	Подпись	Дата
Д-3Б4Б1	Павлов Денис Николаевич		

Руководитель

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
доцент	Аникина Екатерина Алексеевна	к. э. н, доцент		

КОНСУЛЬТАНТЫ:

По разделу «Социальная ответственность»

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
доцент	Ермушко Жанна Александровна	к. э. н, доцент		

Нормоконтроль

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
программист	Долматова Анна Валерьевна	—		

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ:

Руководитель ООП	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Экономика	Барышева Галина Анзельмовна	д-р экон. наук, профессор		

**Планируемые результаты обучения по направлению подготовки
38.03.01 Экономика**

Код	Результат обучения
<i>Универсальные компетенции</i>	
P1	Осуществлять коммуникации в профессиональной среде и в обществе в целом, в том числе на иностранном языке, разрабатывать документацию, презентовать и защищать результаты комплексной экономической деятельности.
P2	Эффективно работать индивидуально, в качестве <i>члена команды</i> , состоящей из специалистов различных направлений и квалификаций, с делением ответственности и полномочий за результаты работы и готовность <i>следовать корпоративной культуре</i> организации
P3	Демонстрировать <i>знания</i> правовых, социальных, этических и культурных аспектов хозяйственной деятельности, осведомленность в вопросах охраны здоровья и безопасности жизнедеятельности.
P4	<i>Самостоятельно учиться</i> и непрерывно <i>повышать квалификацию</i> в течение всего периода профессиональной деятельности
P5	Активно пользоваться основными методами, способами и средствами получения, хранения, переработки информации, навыками работы с компьютером как средством управления информацией, работать с информацией в глобальных компьютерных сетях
<i>Профессиональные компетенции</i>	
P6	Применять знания математических дисциплин, статистики, бухгалтерского учета и анализа для подготовки исходных данных и проведения расчетов экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов на основе типовых методик, с учетом действующей нормативно-правовой базы;
P7	принимать участие в выработке и реализации для конкретного предприятия рациональной системы организации учета и отчетности на основе выбора эффективной учетной политики, базирующейся на соблюдении действующего законодательства, требований международных стандартов и принципах укрепления экономики хозяйствующего субъекта;
P8	Применять глубокие знания основ функционирования экономической системы на разных уровнях, истории экономики и экономической науки для анализа социально-значимых проблем и процессов, происходящих в обществе, и прогнозировать возможное их развитие в будущем
P9	Строить стандартные теоретические и эконометрические модели исследуемых процессов, явлений и объектов, относящихся к области профессиональной деятельности, прогнозировать, анализировать и интерпретировать полученные результаты с целью принятия эффективных решений.
P10	На основе аналитической обработки учетной, статистической и отчетной информации готовить информационные обзоры, аналитические отчеты, в соответствии с поставленной задачей, давать оценку и интерпретацию полученных результатов и обосновывать управленческие решения.
P11	Внедрять современные методы бухгалтерского учета, анализа и аудита на основе знания информационных технологий, международных стандартов учета и финансовой отчетности
P12	осуществлять преподавание экономических дисциплин в общеобразовательных учреждениях, образовательных учреждениях начального профессионального, среднего профессионального, высшего профессионального и дополнительного профессионального образования.

Код	Результат обучения
P13	Принимать участие в разработке проектных решений в области профессиональной и инновационной деятельности предприятий и организаций, подготовке предложений и мероприятий по реализации разработанных проектов и программ с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий
P14	Проводить теоретические и прикладные исследования в области современных достижений экономической науки в России и за рубежом, ориентированные на достижение практического результата в условиях инновационной модели российской экономики
P15	организовывать операционную (производственную) и коммерческую деятельность предприятия, осуществлять комплексный анализ его финансово-хозяйственной деятельности использовать полученные результаты для обеспечения принятия оптимальных управленческих решений и повышения эффективности.

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
 федеральное государственное автономное образовательное учреждение
 высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
 ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Школа инженерного предпринимательства
 Направление подготовки 38.03.01 Экономика

УТВЕРЖДАЮ:
 Руководитель ООП Экономика
 _____ Г.А. Барышева
 «__» _____ 2019 г.

ЗАДАНИЕ

на выполнение выпускной квалификационной работы

В форме:

бакалаврской работы

Студенту:

Группа	ФИО
Д-3Б4Б1	Павлов Денис Николаевич

Тема работы:

Нефтяной фактор в мировой экономике и в российской структурной политике	
Утверждена приказом директора (дата, номер)	2271/с от 25.03.2019 г.

Срок сдачи студентом выполненной работы:	27.05.2019 г.
--	---------------

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

Исходные данные к работе	Аналитические доклады и нормативные документы, касающиеся развития нефтяной отрасли, публикации в СМИ (в том числе электронные), внутренние документы предприятия
Перечень подлежащих исследованию, проектированию и разработке вопросов	Понятие и роль нефтяного фактора в мировой экономике; Исторические особенности и тенденции развития конкуренции на мировом рынке нефти; Современные тенденции развития мирового нефтяного рынка; Роль нефтяного фактора в экономике и структурной политике России; Анализ тенденций развития экономики России под влиянием нефтяной отрасли; Совершенствование структурной политики России в контексте развития нефтяной отрасли
Перечень графического материала	Страны с крупнейшими запасами нефти; Десятка стран-лидеров по добыче нефти, по потреблению нефти, по экспорту и импорту

	нефти; Динамика ВВП и нефтяного сектора России; Динамика среднемесячной цены на сырую нефть; Спрос на нефть и экономический рост в мире; Нефтяной и общий баланс федерального бюджета РФ
Консультанты по разделам выпускной квалификационной работы	
Раздел	Консультант
Социальная ответственность	Ермушко Ж.А., к.э.н. доцент ШИП

Дата выдачи задания на выполнение выпускной квалификационной работы по линейному графику	10.01.2019 г.
---	---------------

Задание выдал руководитель:

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
доцент ШИП	Аникина Екатерина Алексеевна	к. э. н, доцент		

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
Д-3Б4Б1	Павлов Денис Николаевич		

Реферат

Выпускная квалификационная работа содержит 111 страниц, 20 рисунков, 16 таблиц, 63 использованных источников.

Ключевые слова: нефтяной фактор, структурная политика, анализ развития нефтяного рынка, анализ деятельности нефтяной компании.

Цель работы – выявить направления совершенствования структурной политики России в контексте развития нефтяной отрасли.

В процессе исследования были выполнены обобщения, наблюдения, методы группировки и сравнения, графические и аналитические методы. В процессе выполнения выпускной квалификационной работы использовались компьютерные технологии; в частности, система электронных таблиц MS Excel использовалась для проведения расчетов, построения графиков и диаграмм.

В рамках исследования были рассмотрены понятие и роль нефтяного фактора в мировой экономике, проведен анализ влияния нефтяного фактора на развитие нефтедобывающих стран, выявлены современные тенденции развития нефтяной промышленности в мире, изучена роль нефтяного фактора в экономике и структурной политике России, проведен анализ тенденций развития экономики России под влиянием нефтяной отрасли на примере АО «Томскнефть» ВНК, рассмотрено совершенствование структурной политики России в контексте развития нефтяной отрасли на примере АО «Томскнефть» ВНК.

Экономическая эффективность/ значимость работы: экономическая эффективность определяется совершенствованием деятельности предприятия, увеличением показателей рентабельности.

В будущем планируется совершенствование подходов к повышению эффективности деятельности предприятия.

Определения, обозначения, сокращения, нормативные ссылки

В данной работе применены следующие термины с соответствующими определениями:

Диверсификация экономики: это расширение, освоение новых отраслей и территорий, переориентация рынка.

Структурная политика: это действия государства, направленные на улучшение бизнес - среды и (или) структуры экономической активности в секторах и (или) технологических областях, которые обеспечат лучшие перспективы для экономического роста и создания, общественных благ по сравнению с отсутствием вмешательства государства.

Экономическая эффективность: это соотношение полученных результатов производства – продукции и услуг, и затрат труда и средств производства.

ОПЕК: Организация стран-экспортеров нефти является международной межправительственной организацией, созданной нефтедобывающими странами для стабилизации цен на нефть.

Оглавление

Реферат _____	6
Определения, обозначения, сокращения, нормативные ссылки _____	7
Введение _____	9
1 Теоретические аспекты влияния нефтяного фактора на мировое экономическое развитие _____	12
1.1 Понятие и роль нефтяного фактора в мировой экономике _____	12
1.2 Исторические особенности и тенденции развития конкуренции на мировом рынке нефти _____	19
1.3 Современные тенденции развития мирового нефтяного рынка _____	27
2 Влияние нефтяной отрасли на структурную политику России _____	38
2.1 Роль нефтяного фактора в экономике и структурной политике России _____	38
2.2 Анализ тенденций развития экономики России под влиянием нефтяной отрасли _____	47
2.3 Совершенствование структурной политики России в контексте развития нефтяной отрасли (на примере АО «Томскнефть» ВНК) _____	53
3 Раздел «Социальная ответственность» _____	88
Заключение _____	98
Список использованных источников _____	106

Введение

Нефть всегда играла и продолжает играть чрезвычайно важную роль в развитии мировой экономики и международной торговли. Россия, которая обладает чрезвычайно большими запасами нефти и развитой нефтяной промышленностью, традиционно была одним из крупнейших экспортеров этого сырья.

Мировой рынок нефти в условиях глобализации четко разделен между странами-производителями. Россия сохраняет свои лидерские позиции в этой отрасли. Особенностью характеризующей российскую экономику в настоящее время можно признать ее ориентацию на использование полезных ископаемых. Нефтяной сектор, как и ряд смежных отраслей играют важную роль в поддержании макроэкономической стабильности в стране.

В то же время нефтяная отрасль является важнейшей составляющей социально-экономического развития России, при всем многообразии связей с другими секторами и секторами экономики. Значительная часть доходной части российского бюджета принадлежит доходам от экспорта нефти. В значительной степени доходы также зависят от краткосрочных, среднесрочных и долгосрочных тенденций развития мирового рынка нефти. В настоящее время нефтяная отрасль является определяющей для российской экономики, на фоне значительного увеличения расходов фискальная политика становится все более рискованной и все более зависимой от рынка нефти.

В условиях низких темпов мирового экономического роста и неравномерного глобального развития управление снижением цены на нефть даже на краткосрочном временном отрезке является инструментом нанесения социально-экономического ущерба.

Высокая зависимость российской экономики от нефтяного фактора предопределяет совершенствование структурной политики страны. Необходимость снижения зависимости доходов российской экономики от

нефтяной отрасли и переориентация инновационный путь развития в современных условиях высока как никогда.

Цель работы – выявить направления совершенствования структурной политики России в контексте развития нефтяной отрасли.

Для достижения поставленной цели в работе будут решены следующие **задачи**:

- рассмотреть понятие и роль нефтяного фактора в мировой экономике;
- провести анализ влияния нефтяного фактора на развитие нефтедобывающих стран;
- выявить современные тенденции развития нефтяной промышленности в мире;
- изучить роль нефтяного фактора в экономике и структурной политике России;
- провести анализ тенденций развития экономики России под влиянием нефтяной отрасли;
- рассмотреть совершенствование структурной политики России в контексте развития нефтяной отрасли на примере АО «Томскнефть» ВНК.

Объектом исследования является нефтяной фактор.

Предмет исследования – влияние нефтяного фактора на развитие мировой экономики и российской структурной политики.

Теоретической основой работы служат труды отечественных и зарубежных авторов в области управления и функционирования нефтяной отрасли. Нормативно-правовую базу исследования составляют законодательные акты и нормативные документы Российской Федерации и ее субъектов.

Методологическую основу работы образуют общенаучные методы познания. В исследовании используются принципы и методы предметно-логического и структурно-функционального анализа, статистические методы анализа исходной информации.

Информационной базой исследования являются статистические данные Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации, статистические данные, опубликованные в монографиях, материалы периодической печати, информационно-аналитические материалы научно-исследовательских институтов и интернет-ресурсы, отчетность исследуемой организации.

Практическая значимость выпускной квалификационной работы заключается в выявлении направлений совершенствования структурной политики России, а также в использовании результатов исследования в практической деятельности анализируемого предприятия.

1. Теоретические аспекты влияния нефтяного фактора на мировое экономическое развитие

1.1 Понятие и роль нефтяного фактора в мировой экономике

Первое упоминание о нефти датируется периодом порядка 3 тысяч лет назад. Египтяне, жители Месопотамии и жители Ближнего Востока добывали нефть с поверхности водных источников. Они использовали его главным образом для освещения домов, строительства и бальзамирования мертвых [1].

Нефть на протяжении уже длительного времени была, есть и в перспективе останется главным источником первичной энергии, потребление которой постоянно растет в связи с развитием мирового хозяйства. Структура потребления энергоносителей отдельными государствами разнообразна и определяется не только наличием природных ресурсов и логистических возможностей, но и преобладающей особенностями внутренних потребностей. Считается, что если государство имеет природные ресурсы, недоступные для других стран, то оно обладает бесспорным преимуществом среди них. Благодаря данному обстоятельству некоторые государства производят часть продуктов с более низкой стоимостью, по сравнению с другими странами. Принцип абсолютного преимущества объясняет, почему некоторые государства ориентируются на экспорт определенной группы товаров. Примером может служить экспорт нефти арабскими странами [2].

Преобладает мнение, что государства с относительно большими запасами природных ресурсов, в большинстве своем, имеют меньший уровень экономического развития, чем страны с их небольшими запасами. Такое явление в экономике было названо «парадоксом изобилия». Есть несколько причин этого явления. Первое, что следует отметить, это более низкий уровень конкурентоспособности товаров относящихся к реальному сектору экономики из-за увеличения реального курса национальной валюты

из-за значительного поступления доходов от экспорта ресурсов в страну; второе – это зависимость доходов от колебаний цен на природные ресурсы и, третье – недочеты в государственном регулировании, а также, как правило, развитие коррупционных явлений, обусловленных притоком так называемых «легких денег» в экономику страны [3].

Рассматривая вопрос распределения полезных ископаемых, то стоит отметить их крайне неравномерное распределение по странам. Всего около 25 государств имеют более 5 процентов общемировых запасов любого вида минеральных ресурсов, и только немногие из данных государств имеют большинство его видов. К таким государствам относятся Россия, США, Китай, Канада, Австралия и Южная Африка. Основной причиной неравномерного рассредоточения ресурсов является географический и исторический фактор. Если рассматривать нефть, то его доказанные общемировые запасы составляют около 140 млрд. т. Саудовская Аравия, Венесуэла, США, Иран, Россия, Канада, Кувейт, Ирак, Объединенные Арабские Эмираты и Ливия обладают крупнейшими запасами нефти (рисунок 1). Доступность проверенной нефти сегодня составляет 40-50 лет, в то время как в развитых странах этот показатель падает до 10-15 лет, а в развивающихся странах он увеличивается до 100-150 лет [4].

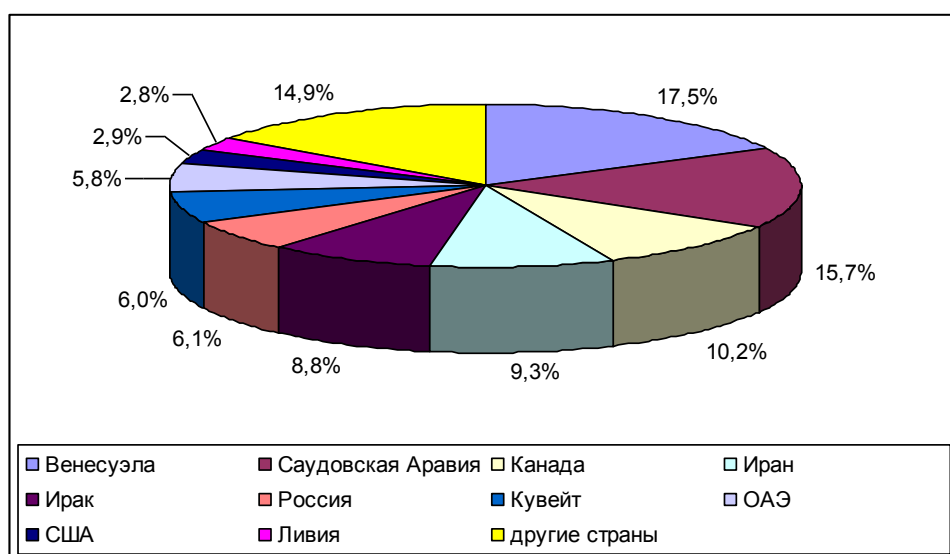


Рисунок 1 – Доля крупнейших стран в общемировых запасах нефти

Какими бы ни были эти цифры, важно, чтобы минеральное сырье (включая уголь, газ, нефть) было не возобновляемым. Мировая энергетическая безопасность должна определяться, наличием необходимых запасов углеводородов и других источников энергии. Поэтому вопрос сохранения и эффективного использования ресурсов является одним из приоритетов в развитии современной мировой экономики.

В мировом масштабе зоны производства энергии и области их потребления в значительной мере различаются. Добыча довольно концентрированная: в настоящее время на долю 10 крупнейших энергопроизводящих стран приходится 62% мировой добычи нефти. Именно по этой причине энергетическая безопасность многих стран зависит от сферы распределения через международную торговлю, роль которой в энергоснабжении многих стран является ключевой. За последние десятилетия объемы закупок топлива 10 наиболее крупными импортерами энергетических ресурсов увеличились более чем на 27%, что в натуральном выражении составляет рост с 1,8 млрд. до 2,3 млрд. тонн нефтяного эквивалента. Наличие или отсутствие природного сырья на территории государства является очень важным, но далеко не достаточным фактором развития национальной экономики, и, соответственно, относительно более высокое обеспечение сырьем является крайне положительным фактором [5].

В настоящее время можно с уверенностью говорить, что нефтяной фактор превратился в постоянно действующий, оказывающий решающее воздействие на социокультурное, экономическое и политическое развитие нефтедобывающих стран. Под нефтяным фактором в данной работе понимается сумма всех компонентов производства нефти, ее переработки, сбыта, распределения и перераспределения доходов от ее продажи, разного рода причин и последствий этих технических и коммерческих стадий.

Все страны, так или иначе, являются потребителями нефти и нефтепродуктов. «Нефтяной клуб» - это сообщество нефтедобывающих стран, объединяющее около 100 стран. Как потребители, так и производители

крайне обеспокоены стоимостью нефти: для производителей это ощутимая часть дохода, а для потребителей - соответственно, потребление. В зависимости от удельного веса выручки от операций по реализации нефти в валовом внутреннем продукте (ВВП) государства нефтедобывающие страны подразделяются на следующие группы: страны с высокой долей данных доходов в ВВП (43-49%) - Катар, Саудовская Аравия, Нигерия, Кувейт; страны со средней долей данных доходов в ВВП (17-27%) - Норвегия, Алжир, Венесуэла, Иран; страны с малой долей данных доходов в ВВП (5-10%) - Мексика, Индонезия, Малайзия, Китай; страны с маленькой долей данных доходов в ВВП (до 5%) - Канада, США, Австралия, Великобритания. Конечно, нефтяные доходы наиболее важны в странах ОПЕК (до 60% всех экспортных доходов). Чтобы определить и оценить значение такого ресурса как нефть в экономическом развитии нефтедобывающих государств, показателя удельный вес нефтяных доходов в ВВП недостаточно, чтобы сделать вывод о том, что нефтяной сектор важен для экономического роста. Производство нефти на душу населения часто используется и связано с ВВП, рассчитанным на душу населения. Ориентируясь на данный показатель, страны-производители нефти можно структурировать на несколько групп [4].

Ведущие государства: Объединенные Арабские Эмираты, Норвегия, Катар, Кувейт. В этих государствах средний ВВП рассчитанный на душу населения (по паритету покупательной способности) превышает 20 000 долларов США, а средний объем производства на душу населения превышает 50 тонн;

Ведущие страны второго уровня: Саудовская Аравия, Оман. В этих странах ВВП на душу населения составляет 11 000 долларов США или более, а производство в расчете на душу населения находится в диапазоне 15-25 тонн;

Отстающие государства: Венесуэла, Россия, Казахстан, Алжир, Иран, Ангола, Малайзия, Ирак. В данных государствах средний доход на душу

населения не превышает 10 000 долларов США, а средний объем производства на душу населения находится в диапазоне 2,5-8 тонн;

Бедные государства: Вьетнам, Эквадор, Индонезия, Нигерия. В данных государствах доход на душу населения составляет менее 3500 долларов, а производство в расчете на душу населения составляет менее 2 тонн.

Экономики государств Персидского залива и Ближнего Востока построены на экспорте нефти, как и экономика нашей страны, только частично.

В 1997-1999 гг. мировая экономическая система испытала серьезные потрясения, которые были обусловлены валютно-финансовым кризисом, следствием которого явилось значительное снижение цен на нефть [6].

Организация стран-экспортеров нефти (сокращенно ОПЕК) - международная межправительственная организация, которая была создана нефтедобывающими государствами для регулирования цен на нефть. ОПЕК состоит из 12 государств: Ирак, Иран, Кувейт, Катар, Саудовская Аравия, Венесуэла, Нигерия, Ливия, Объединенные Арабские Эмираты, Алжир, Эквадор, Ангола. В 2008 г. Российская Федерация объявила о готовности стать постоянным наблюдателем в ОПЕК. Целью организации стран-экспортеров нефти является координация деятельности и разработка политики в отношении добычи нефти между странами, участвующими в ОПЕК, поддержание цен на нефть на стабильном уровне, обеспечение непрерывных поставок нефти всем потребителям, а также получение доходов от инвестиций в нефтедобывающую отрасль [2].

Основные задачи, которые решает ОПЕК, представлены на рисунке 2.

Профильные министры энергетики стран, входящих в состав ОПЕК не менее двух раз в год проводят совместные встречи с целью оценки мирового нефтяного рынка и составления прогноза его развития. В рамках данных встреч формируются решения о совместных действиях, необходимых для урегулирования нефтяного рынка. Наиболее важные решения, касающиеся

изменений величины добычи нефти, основанные на изменении величины спроса на мировом рынке, утверждаются на совещаниях ОПЕК. Государства, являющиеся членами ОПЕК, контролируют практически две трети общемировых запасов нефти. На долю этих государств приходится около 40 % от общемировой добычи нефти, что составляет половину мирового экспорта данного ресурса [1].

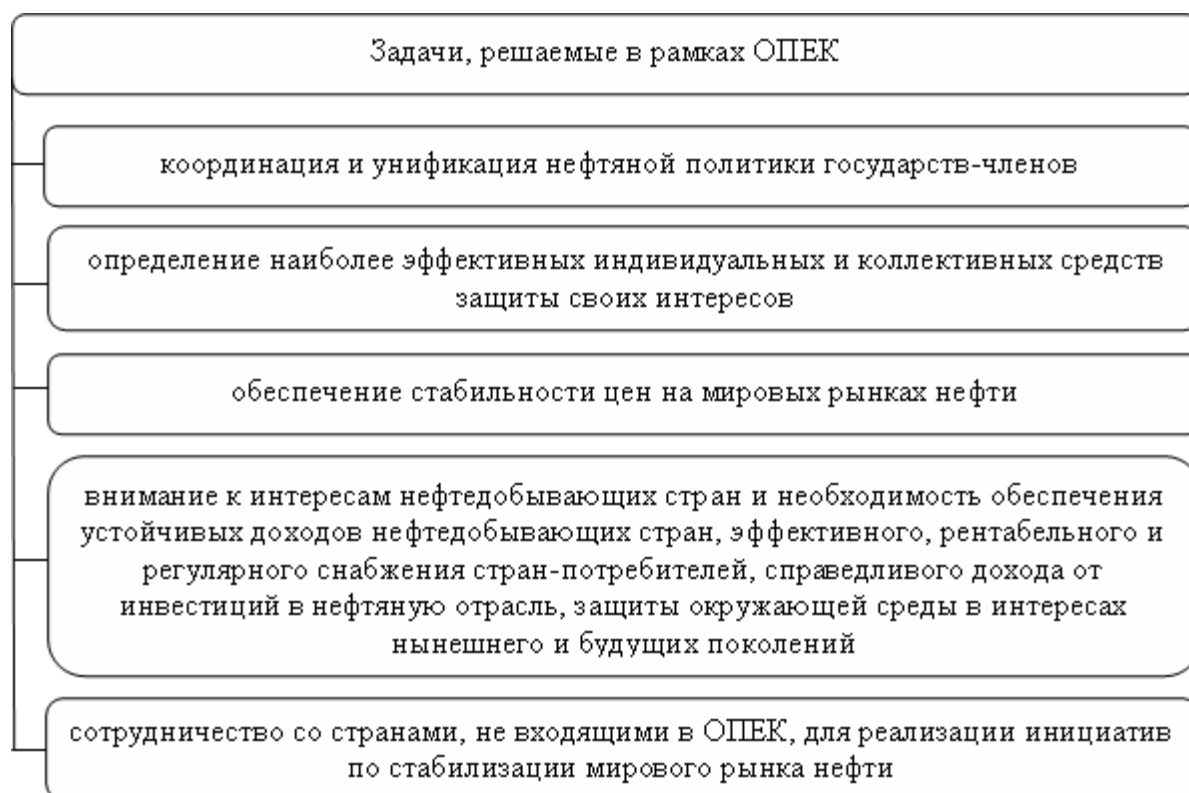


Рисунок 2 – Основные задачи, решаемые в рамках ОПЕК

Рассматривая крупнейших производителей нефти пик ее добычи пока не пройден только странами, входящими в ОПЕК. Исключение составляет Венесуэла, а также Канада. В Советском Союзе пик нефти был пройден еще в прошлом веке и приходился на 1988 г. В современной России с 1998 г. практически постоянно наблюдается увеличение добычи нефти.

Официально понятие «корзина» ОПЕК было официально введено 1 января 1987 г. Расчет стоимости «корзины» рассчитывается как средний арифметический показатель физических цен разных сортов нефти. В настоящий момент «корзина» исходя из цен двенадцати сортов нефти.

Максимальная стоимость «корзины» составляла 140,73 доллара за баррель, и была зарегистрирована 3 июля 2008 г.

Термин «квота» в ОПЕК обозначает, объем нефти добываемого государством за определенный период времени. Некоторые государства позволяют себе превышать квоты. Данные явления строго пресекаются международным сообществом и самой ОПЕК [7].

В настоящее время стоимость нефти является важным финансовым индикатором, характеризующим состояние мировой экономики. Увеличение инвестиционной привлекательности фьючерсных контрактов на нефть и производных от них финансовых инструментов привел к притоку значительных капиталов на рынок нефти и способствовал его трансформации с товарного рынка в элемент финансового рынка. В настоящее время нефть является, по сути «мировой валютой», способной стабилизировать процессы в реальной экономике. Рынок нефти приобрел высокую волатильность, присущую финансовым рынкам, с высокими изменениями цен при относительно невысоком изменении реального потребления нефти (рисунок 3) [8].

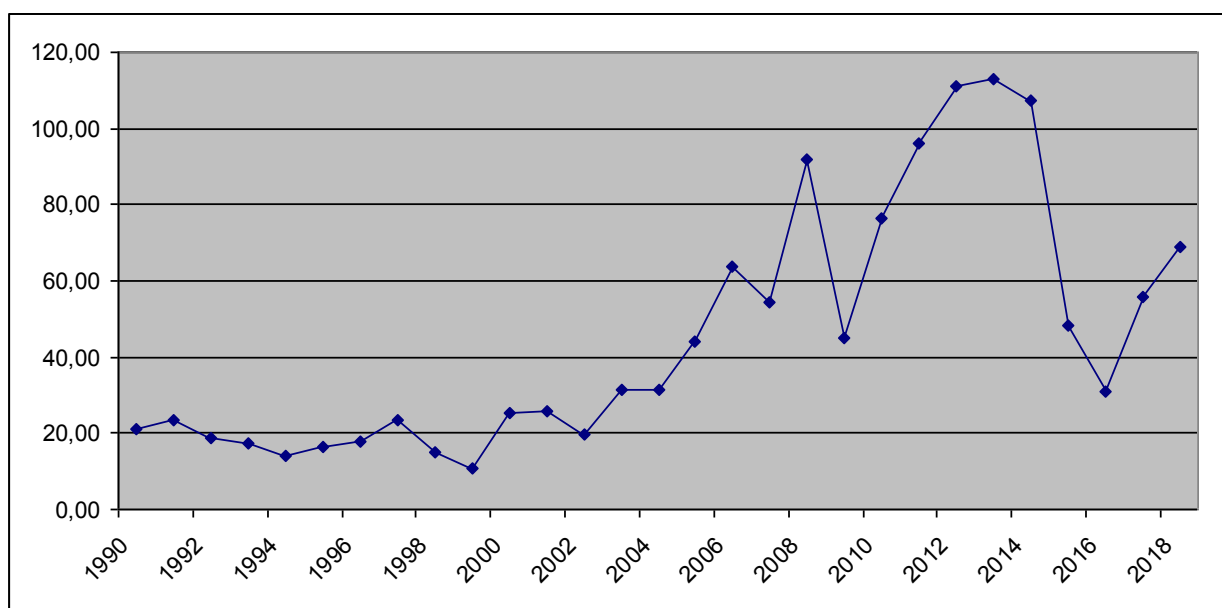


Рисунок 3 – Динамика цен на нефть

Обозначенную волатильность можно рассматривать как угрозу мировой энергетической безопасности, поскольку она оказывает значительное влияние на экономические показатели потребителей и производителей сырья, на инвестиции в нефтяной сектор и в целом на глобальную финансовую систему [9].

Таким образом, рассматривая роль нефтяного фактора в мировой экономике, можно констатировать его значимую роль во многих аспектах мирового хозяйства. Так, развитие мировой промышленности в настоящий момент невозможно без использования углеводородного сырья, причем рост промышленности должен сопровождаться ростом добычи минерального сырья. Стагнация на нефтяном рынке неизбежно приведет к аналогичным процессам в мировой промышленности, как, впрочем, справедлива и обратная ситуация. Наличие богатых месторождений нефти на территории отдельных стран может послужить значительным толчком к их экономическому развитию и росту значения национальных экономик в общемировом хозяйстве. Изменения цен на углеводородное сырье, также способно придать импульс в экономическом развитии отдельных стран, активно поставляющих данный ресурс на мировой рынок, но также может оказать негативное влияние на мировой экономический рост, в результате чрезмерного роста цен на сырье. Поэтому, учитывая общемировые запасы углеводородного сырья, можно констатировать, что нефтяной фактор в обозримом будущем будет оказывать значительное влияние, как на экономические, так и на социальные и политические процессы в глобальном масштабе.

1.2 Исторические особенности и тенденции развития конкуренции на мировом рынке нефти

Изобретение крекинга масла и создание двигателя внутреннего сгорания предопределили использование нефти как один из наиболее

востребованных видов минерального сырья. Величина спроса на нефть начала быстро расти. Таким образом, весь XX век можно назвать «веком нефти», стимулировавшим развитие научно-технического прогресса [7].

Чтобы ослабить конкуренцию и завоевать мировой рынок нефти в 1928 году, семь крупнейших нефтяных компаний: «Gulf Oil», «Standard Oil», «Mobil Oil», «Texaco», «British Petroleum», «Royal Dutch» и «France Petrol» сформировали картель, который контролировал почти весь мировой рынок нефти (согласно данным за 1965 г., картель имел 79% запасов и 60% добычи нефти в капиталистическом мире). Основой их господства был контроль над источниками нефти в развивающихся странах в форме владения концессиями. Они не только обеспечивали прибыль монополий, но и гарантировали бесперебойные поставки жидкого топлива империалистическим государствам. Установив низкие цены, картель добился расширения рынков сбыта и переориентации мировой экономики на жидкое топливо.

Разделяя между собой рынки, источники сырья и согласовывая объемы производства, участники картеля долгое время практически в одиночку регулировали цены на мировом рынке, заставляя других конкурентов следовать за ними. Кроме того, нефтяные корпорации контролировали не только добычу нефти, но и операции по транспортировке, переработке и сбыту жидкого топлива [1].

В течение длительного периода времени, вплоть до конца 40-х годов 20-го века, цены на нефть поддерживались картелем на уровне, который соответствовал самым высоким мировым издержкам производства - на худших месторождениях в США.

Проблемы с добычей и использованием нефти во всех сферах мировой экономики стали наиболее актуальными после окончания второй мировой войны. Данный период характеризовался огромным ростом спроса на нефть и нефтепродукты. Как уже говорилось ранее начала складываться ситуация, при которой наибольшие запасы нефти были сосредоточены вдали

от государств, ставших основными ее потребителями. Наиболее крупные нефтяные месторождения сосредоточены на Ближнем и Среднем Востоке и в Северной Африке. А наибольший объем спроса приходился на страны Западной Европы, а также США и Японию [2].

После второй мировой войны начался крах колониальной системы, после чего развивающиеся страны начали борьбу против их империалистической эксплуатации со стороны Соединенных Штатов и западных стран. Важной частью этой борьбы является движение развивающихся стран за завоевание и укрепление национального суверенитета над своим важнейшим природным богатством. Борьба этой группы была направлена, прежде всего, на изменение условий концессионных соглашений, что послужило серьезным тормозом для экономического развития нефтедобывающих стран.

Положения об обязательном сокращении концессионных площадей начали появляться с середины 50-х годов. Но только после образования ОПЕК, развивающиеся страны - экспортеры мазута пришли к пониманию необходимости, прежде всего, изменить в свою пользу условия иностранных концессий, которые являются основой эксплуатации этих стран. Два основных центра - Запад и Восток - начали действовать на мировом рынке нефти. Такая структура рынка нефти сохранилась и по сей день, однако в результате скоординированной политики стран-участниц ОПЕК государства восточного полушария сейчас имеют гораздо большую долю на мировом рынке нефти, чем страны западного полушария [10].

В середине XX в. перед государствами Ближнего и Среднего Востока стояла принципиальная задача: консолидировать политический суверенитет посредством экономической независимости. Для достижения данной цели государства пытались установить контроль над природными ресурсами. В нефтедобывающих арабских государствах это проявилось в национализации иностранных нефтяных компаний.

Стремясь активизировать борьбу с нефтяными монополиями, развивающиеся страны-экспортеры нефти пришли к выводу, что необходимо объединить свои силы и противопоставить свою организацию монополиям. В 1960 году основные поставщики нефти на мировой рынок - Венесуэла, Ирак, Иран, Кувейт и Саудовская Аравия - основали Организацию стран-экспортеров нефти (ОПЕК) в Багдаде. ОПЕК была зарегистрирована в ООН 6 сентября 1962 года (Резолюция ООН № 6363). Устав ОПЕК был утвержден на 2-й конференции в Каракасе 15-21 января 1961 года. В 1965 году устав был полностью пересмотрен. Позже в него также были внесены многочисленные изменения и дополнения. На ОПЕК сейчас приходится около 40% мировой добычи нефти. Первоначально штаб-квартира ОПЕК находилась в Женеве (Швейцария), но затем переехала в Вену (Австрия).

Инициатором создания организации была Венесуэла - самая развитая из нефтедобывающих стран, которая долгое время подверглась эксплуатации нефтяных монополий. Понимание необходимости координации усилий против нефтяных монополий назревало на Ближнем Востоке. Об этом свидетельствуют иракско-саудовское соглашение о гармонизации нефтяной политики в 1953 году и встреча Лиги арабских государств в 1959 году, посвященная нефтяным вопросам, в которой приняли участие представители Ирана и Венесуэлы.

Непосредственным импульсом, который привел к созданию ассоциации экспортеров нефти, стало очередное падение базовых цен в 1959 году Международным нефтяным картелем, а также введение ограничений на импорт нефти в Соединенные Штаты [3].

В ОПЕК входят ведущие нефтедобывающие страны, поэтому их экономическое развитие существенно отличается от развития других стран мира. Все в этом развитии подчинено одной и той же цели - достичь максимально возможных темпов производства и реализации нефти на мировом рынке. Экономика этих стран развивается в зависимости от конъюнктуры цен на нефть и, следовательно, является хорошим примером

развития страны с «горнодобывающей» экономикой. Россия также является такой страной в настоящее время, поэтому опыт стран ОПЕК в нашем государстве следует учитывать при определении государственной политики на мировом нефтяном рынке.

Принципиально иная ситуация сложилась в 1970-х годах. Государства, объединенные в ОПЕК, смогли увеличить цены на нефть с 1973 по 1981 гг. практически в 20 раз. Для государств, входящих в ОПЕК данный период был периодом нефтяного бума. Однако же для потребителей нефти данный период характеризовался периодом «нефтяного кризиса». Арабские государства заняли главенствующее место на мировом нефтяном рынке и в мировой экономике в целом.

Начиная с 1982 г. преобладала новая тенденция, характеризовавшаяся снижением цен на нефть. Необходимо отметить, что данный спад не наблюдался ежегодно, были даже некоторые кратковременные увеличения цен. Длительность данного периода характеризуется двадцатилетним сроком. Доходы государств, экспортирующих «черное золото» значительно снизились, что побудило ряд арабских государств обратиться за финансовой помощью к промышленно развитым государствам и различным международным организациям [6].

С распадом Советского Союза в 1991 г. из новых суверенных государств, только Россия была обеспечена необходимыми морскими и трубопроводными перевозками для продолжения экспорта нефти. Она установила контакты с ОПЕК, начав более тесную координацию своей нефтяной политики с решениями этой организации.

Несмотря на значительную роль Организации, ОПЕК не в состоянии справиться с трудностями, которые иногда возникают перед ней. На международном нефтяном рынке значительное положение занимают такие государства, как США, Мексика, Россия и ряд других. ОПЕК вынуждена считаться с ними, находить точки взаимодействия с целью регулирования нефтяных цен.

В настоящее время удельный вес промышленного производства в структуре мирового ВВП составляет порядка 60%, а промышленного производства в структуре мировой торговли - 70%. Данное обстоятельство обуславливает, зависимость роста мировой экономики от развития промышленности. В то же время мировая промышленность в значительной степени зависит от нефти, поскольку она является одним из самых дешевых и наиболее распространенных источников энергии для промышленных предприятий. Нельзя не отметить то факт, что нефть имеет большое экономическое значение, для работы практически любого вида транспорта. Поэтому можно с уверенностью говорить, что нефтяной фактор необходим для поддержания стабильности функционирования мировой экономики [11].

Но, несмотря на значимость нефтяного фактора, далеко не каждое государство, добывающее данное сырье, может реально влиять на мировую экономику.

В настоящее время реальным влиянием на международный нефтяной рынок нефти, обладает ОПЕК. Регулируя добычу и экспорт нефти, государства ОПЕК имеют реальную возможность регулировать мировые цены на данный вид сырья, учитывая, прежде всего свои национальные интересы. Эта возможность является результатом многих факторов (рисунок 4).

Поскольку большинство, если не все страны-члены ОПЕК, являются развивающимися странами со схожим государственным устройством, с похожей культурой, идеологией, политикой, естественно, что все они на пути развития сталкиваются с одинаковыми препятствиями. В основном все эти препятствия связаны с устоявшимся менталитетом людей этих стран. В конце концов, чрезвычайно трудно перейти к новому типу социальной структуры, не успев отучить ее от тех основ и традиций, которые веками укреплялись в умах людей [1].

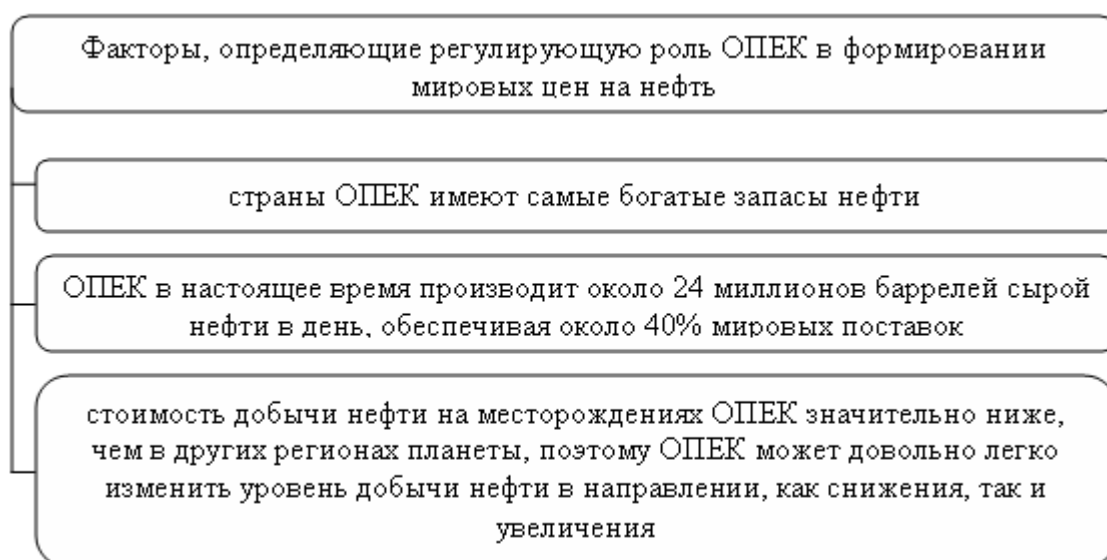


Рисунок 4 – Факторы, определяющие регулируемую роль ОПЕК в формировании мировых цен на нефтяном рынке

Одним из основных недостатков ОПЕК является то, что она объединяет страны, интересы которых часто противоположны. Другие страны ОПЕК, такие как Нигерия, характеризуются высоким населением и бедностью, они реализуют дорогостоящие программы экономического развития и имеют большую задолженность.

Вторая, казалось бы, простая проблема - банальное «куда положить деньги». В конце концов, не всегда легко правильно распоряжаться нефтедолларами, вливающимися в страну. Монархи и правители стран, на которые упало богатство, стремились использовать его «для славы своего народа» и поэтому начали различное «строительство», проекты века и другие подобные проекты, которые нельзя назвать разумным вложением капитала. Лишь позже, когда эйфория первого счастья прошла, когда пыл немного охладел в результате падения цен на нефть и сокращения государственных доходов, средства государственного бюджета были потрачены более разумно и грамотно [6].

Третья и главная проблема - это компенсация технологической отсталости стран ОПЕК от ведущих стран мира. Действительно, к моменту создания организации некоторые из ее стран-членов еще не избавились от

остатков феодальной системы. Решением этой проблемы может стать ускорение индустриализации и урбанизации. Внедрение новых технологий в производство и, соответственно, жизни людей не прошло бесследно для людей. Основными этапами индустриализации были национализация некоторых иностранных компаний, например, ARAMCO в Саудовской Аравии, и активное вовлечение частного капитала в промышленность. Это было сделано посредством всесторонней государственной помощи частному сектору. Например, в той же Аравии было создано 6 специальных банков и фондов, которые оказывали помощь предпринимателям под государственные гарантии.

Четвертая проблема - это отсутствие квалификации национальных кадров. Дело в том, что работники в штате были не готовы к внедрению новых технологий и не могли обслуживать современные машины и оборудование, которые поставлялись на нефтедобывающие и перерабатывающие предприятия, а также на другие заводы и предприятия. Решением этой проблемы стало привлечение иностранных специалистов. Это было не так просто, как кажется. Потому что вскоре это породило множество противоречий, которые усилились с развитием общества.

Это основные проблемы и задачи, которые возникали если не у всех, то у большинства государств-членов ОПЕК [2].

Рассматривая развитие конкурентной борьбы на мировом нефтяном рынке, следует отметить, что контроль данного рынка и его регулирование возможно только посредством создания различного рода объединений. Главным постулатом таких объединений является контроль над мировыми ценами на нефть, одним из главенствующих факторов регулирования которой, является объем добычи нефти. В одиночку даже самые крупные страны – нефтедобытчики не способны оказывать решающего воздействия на данный рынок. Исследование показало, что «нефтяной бум» сменялся серьезным падением рынка нефти, на что оказывало влияние большое количество разнообразных факторов. Это является еще одним

подтверждением значительной роли нефтяного фактора в мировой экономике. В настоящее время также наблюдаются значительные колебания на нефтяном рынке.

1.3 Современные тенденции развития мирового нефтяного рынка

Финансово-экономическая составляющая нефтеперерабатывающих комплексов является существенным фактором в экономике отечественного топливно-энергетического комплекса.

Промышленные предприятия продуктов, переработанных из нефти, как правило, размещаются в регионах, где наиболее высокое их потребление или местах, которые предпочтительны с точки зрения логистических схем. Сегодня практически любая страна мира является покупателем нефтепродуктов, и уровень его потребления прямо пропорционально зависит от развитости экономики страны.

Многие регионы, имеющие высокие показатели использования потребления продуктов из «черного золота», обладают огромным производственным нефтеперерабатывающим потенциалом, который полностью согласован с топливно-энергетическим комплексом, которому нужны моторные масла, специальные топливные продукты, в том числе котельные и печные, ГТТ и т.д. Аналогична связь этой отрасли с нефтехимической промышленностью, нуждающейся в парафинах, растворительных компонентах, пропилене, этилене и сырье для осуществления пиролизных процессов. Кроме того, продукция нефтепереработки широко используется и в следующих отраслях промышленности: машиностроительная, металлургическая, сельскохозяйственная и др [12].

Нефть является продуктом, который не возобновляется. Именно поэтому объемы ее добычи и переработки должны быть согласованы с потребностями потребителей, как на внутреннем, так и внешнем рынке.

Сегодня добычей «черного золота» занимаются многие страны и определяющим в этом технологическом процессе является стоимость продукта и его конкурентоспособность на мировом рынке.

Этот процесс имеет истоки в прошлом. До 70-х годов прошлого столетия потребности в углеводородах, в том числе в продуктах нефтепереработки были выше производственных возможностей. Далее произошел один из самых глубочайших нефтяных кризисов, который привел к перераспределению структуры энергоресурсов, в результате чего резко увеличилась доля угля в структуре топливно-энергетического баланса. Нефтяники за счет более глубокой переработки исходного топлива вынуждены были расширить линейку своей продукции. Это как раз совпало и со значительным падением потребления котельного топлива, используемого на различном энергетическом оборудовании. Подобная тенденция в экономически развитых странах наблюдалась даже в начале текущего века [2].

Основными особенностями мировой нефтеперерабатывающей отрасли являются:

1. Совокупный объем переработки нефти и ее суммарная мощность.
2. Значительно более низкая рентабельность этого сегмента топливного рынка, нежели в нефтехимической промышленности или на предприятиях, добывающих «черное золото».
3. Тенденция роста капитальных вложений в нефтепереработку, вызванная ужесточением экологических стандартов и увеличением себестоимости добычи продукта.
4. Углубление технологических процессов в области переработки нефти, а также рост качества продукции [3].

Проблемы управления мировой нефтяной отраслью, появление и развитие альтернативных энергетических технологий (в том числе экологически чистых и безопасных) значительно меняют ее облик.

Основными факторами, влияющими на данный сектор мировой экономики, являются:

1. Процессы глобализации мировой экономики, которые воздействуют не только на промышленный сектор, но и политическую, и общественную жизнь (в том числе социальную сферу), охрану окружающей среды и промышленную безопасность. В настоящее время образовывается информационное и экономическое пространство, которое имеет существенное влияние на международную систему разделения труда. Оно единое и в его рамках усиливается конкурентная борьба на мировых рынках, в том числе топливно-энергетическом.

2. Проблемы экологии и охраны окружающей среды. Глобализированная мировая экономика только усугубила негативное давление на природу и человека. Это происходит даже, несмотря на то, что появилось огромное количество так называемых «защитных» технологий.

3. Потребность в развитии и совершенствовании энергосберегающих технологий, а также тенденция мировой экономики к более эффективному использованию ресурсов. Данная проблема в последнее время приобретает все более распространенный характер. Когда потребности в продуктах нефтепереработки не регулируются, то, как раз и происходит рост себестоимости добычи нефти, а также ее подготовки.

4. Невозобновляемость и истощаемость нефти. Эксперты и специалисты пытаются понять, каким ресурсом данного вида углеводорода обладает человечество, как будет складываться его географическое распределение. Эти данные необходимы аналитикам, которые исходя из потребностей, основанных, в том числе и на прогнозах, оценивают перспективу углеводородного мирового рынка. Эти данные вкупе с экологическими проблемами и финансово-экономическими аспектами существенно влияют на разработку альтернативных энергетических технологий [5].

На основании всех вышеперечисленных факторов назрела необходимость разработки мероприятий, которые призваны минимизировать последствия глобальных процессов экономики, а также экологических проблем. Технологически это предполагает реализацию комплекса мер правового, организационного, технического и экономического характера. Причем результатом должно стать уменьшение использования мировых энергоресурсов при эффективном удовлетворении потребностей в них промышленности и общества в целом. Нефтепереработка, а также нефтяной рынок в целом, в рамках конкретной страны имеет развитие в комплексе всего топливно-энергетического баланса, сложившегося в регионе. Кроме нефтяных ресурсов существует газ (природный), угольная отрасль, гидроэнергетика, а также атомная промышленность. Кроме этого, в экономически развитых странах активно развивается энергетика из возобновляемых и экологически чистых ресурсов. Но пока данные технологии занимают небольшой удельный вес в экономиках мировых стран. Это связано с большим количеством потенциальных финансовых вложений в это направление, достаточно длительной окупаемостью и высокой стоимостью соответствующего оборудования. Но, технологии совершенствуются, их эффективность растет, а цены снижаются [4].

Глобальный кризис, возникший в 2008г., оказал принципиально важное влияние на мировой нефтяной рынок. В преддверии кризиса цены на нефть и нефтепродукты были сильно завышены в результате совершения большого количества спекулятивных сделок с нефтяными фьючерсами, которые составляли около 147 долларов за баррель. В кризисный период нефтяные цены снизились более чем на 65%. Одновременно, в результате действия ряда факторов произошло довольно существенное снижение спроса на нефть. К слову, именно данное обстоятельство и привело к довольно существенному падению нефтяных цен. В отчете Министерства энергетики США за ноябрь 2013 года было заявлено, что в Америке запасы нефти

увеличились на 1,6 миллиона баррелей, - до 313,5 млн. баррелей. А запасы бензина - на 500 тысяч баррелей, - до 198,6 млн. баррелей.

Но такая низкая цена удерживалась довольно незначительное время и в течение 3 месяцев выросла почти на 50%. В 2014 году повторилась ситуация с резким падением цен на нефть, с той лишь разницей, что это было связано с геополитическими причинами [13].

В аспекте изучения и прогнозирования развития рынка нефти необходимо отметить пик добычи. Совершенно очевидно, что, так как нефть является не возобновляемым ресурсом, то когда-нибудь мировая экономика столкнется с пиком ее добычи. С теоретической точки зрения пик нефти был предсказан американским Кингом Хаббертом. Он создал модель известных запасов и предположил в 1956 году, что мировое производство достигнет пика в 2000 году (рисунок 5). Однако данное предположение не подтвердилось.

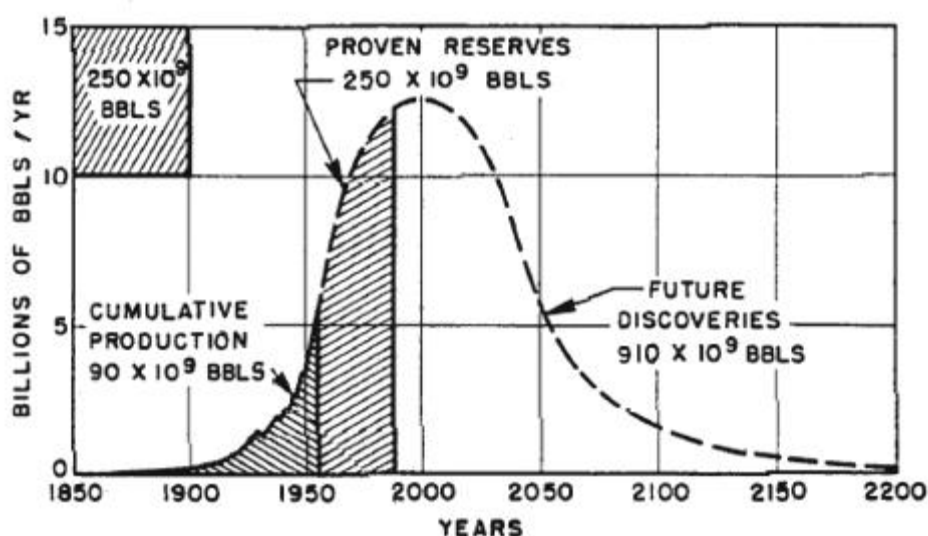


Рисунок 5— Кривая Хобберта

Существуют разные точки зрения о том, когда будет достигнут пик добычи нефти. Геолог Колин Кэмпбелл подсчитал, что мировая добыча нефти уже достигла пика весной 2004 года, хотя и со скоростью 23 ГБ / г (гигабаррелей в год), а не по Хаббертовскому 13 ГБ / г.

Международное энергетическое агентство прогнозирует «нефтяной пик» к 2030 году. По оценкам Геологической службы США, запасы нефти достаточны для продолжения добычи в течение 50-100 лет при текущих темпах добычи. Исследование USGS (Геологическая служба США) о мировых запасах нефти, датированное 2000 годом, предсказывает возможный пик добычи нефти около 2037 года [11].

Для более детального понимания перспектив мировой добычи нефти проведем экспресс-анализ крупнейших нефтедобывающих стран (с добычей более 100 миллионов тонн нефти в год) (таблица 1).

Можно сделать ряд выводов: во-первых, если эти данные верны, то указанный уровень добычи нефти (2,7 млрд. тонн в год) сможет сохраняться в течение очень длительного времени (минимум 15-20 лет). Во-вторых, этот уровень добычи нефти достаточен для того, чтобы современная экономика продолжала эффективно функционировать [1].

Таблица 1 – Ведущие страны-нефтедобытчики за 2017 г.

№ п/п	Страна	Добыча нефти в, млн тонн	Доказанные запасы на начало, млрд. тонн	Соотношение запасы/добыча, лет
1	Россия	554,3	10,9	19,7
2	Саудовская Аравия	585,7	36,6	62,5
3	США	543	4,9	9,0
4	Иран	216,4	21,5	99,4
5	Китай	199,7	3,36	17,0
6	Канада	218,2	23,5	107,7
7	Мексика	121,4	1,3	10,7
8	Венесуэла	124,1	40,7	328,0
9	Ирак	218,9	19,7	90,0
10	Кувейт	152,7	14,2	93,0
11	ОАЭ	182,4	13,3	72,9
12	Норвегия	90,4	0,9	10,0
13	Бразилия	136,7	2,1	15,4
14	Нигерия	98,8	5,1	51,6
	Всего	3442,7	198,1	57,5

Анализ показывает, что через 10 лет нефть не закончится ни в США, ни даже в Мексике или Китае. Все эти страны, в том числе Норвегия, в

доказанные запасы включают только уже разработанные месторождения. То есть эти данные являются отличным перестрахованием. В-третьих, исходя из приведенных выше данных, можно предположить, что такие страны, как Саудовская Аравия, Венесуэла, Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты и Иран и Ирак, в будущем могут значительно увеличить добычу нефти.

Особенно перспективной страной с точки зрения добычи нефти является Ирак, который со временем сможет заменить Саудовскую Аравию (при условии, что ситуация в этом регионе нормализуется). Однако данные о доказанных запасах нефти в некоторых странах не являются заниженными, как в Китае или США, а скорее завышены (и от 10 до 40%).

По мнению ряда исследователей, добыча нефти в мире близка к ситуации, когда на добычу нефти расходуется столько энергии, сколько добывается и дальнейшая добыча станет нецелесообразной (так называемая EROI или EROEI отдача энергии на инвестиции в энергию) выход. Сегодня эта проблема действительно существует - за последние двадцать лет ни одно гигантское нефтяное месторождение не было исследовано, и, в конце концов, добыча на таких гигантах является наиболее прибыльной. Тем не менее, эту проблему можно считать преувеличенной во многих отношениях. В качестве примера возьмем США. Дело в том, что эта страна прошла пик добычи нефти в 1971 году (было добыто 533 миллиона тонн). С тех пор, в течение 39 лет, ежегодная добыча нефти медленно снижалась. Тем не менее, США занимают третье место среди крупнейших нефтедобывающих стран [6].

Невозможно точно сказать, снизится ли добыча нефти в ближайшем будущем. Очевидно, что спрос на нее не упадет, а это значит, что может быть тенденция к дальнейшему росту цен на нефть. Прямым свидетельством увеличения потребления нефти является прогноз МЭА, согласно которому средние темпы роста в мире составят 1,9%, в том числе 0,8% в промышленно развитых странах, 2,9% в развивающихся странах с переходной экономикой. Наиболее динамичный рост будет в Китае (4,6%), Южной Азии (4,2%), Восточной Азии (3,6%), Африке и Латинской Америке (2,5%).

В течение прогнозируемого периода потребление нефти в мире увеличится с 4 255 млн. тонн в 2006 году до примерно 5335 млн. тонн к 2030 году, или увеличится примерно на 1080 млн. тонн. Более 80% роста общего роста потребления приходится на развивающиеся страны Азии и страны Ближнего Востока, где ожидаются более высокие темпы экономического роста. Основным потребителем нефти является транспортный сектор, куда будет направлено до 80% увеличивающегося объема этой продукции. Если взять отдельные регионы и страны, то наибольший рост потребления нефти за прогнозируемый период в объеме 620 млн. тонн ожидается в развивающихся странах Азии, в том числе рост КНР на 340 млн. тонн, в Индии - на 100 млн. тонн.

По увеличению объема потребления жидких углеводородов КНР занимает первое место в мире. В Китае более двух третей увеличения потребления будет направлено на нужды транспорта, доля потребления которого возрастет с 40% в 2010 году до примерно 55% к 2030 году. Еще одним крупным потребителем нефти является промышленность. Доля потребления нефти в промышленности как доля ее потребления в транспорте уменьшится с 48% в 2010 году до примерно 39%. Китай является ведущей страной в мире по использованию нефти в химической и нефтехимической промышленности. После Китая второе место по объему потребления нефти занимают страны Ближнего Востока, где по объему ее потребления в 2010-2030 годах увеличится почти на 120 миллионов тонн. Среди стран Ближнего Востока наибольшие объемы потребления нефти к 2030г. ожидается в Саудовской Аравии, Иране и Турции. В Турции потребление нефти будет расти ускоренными темпами в промышленности и приблизится к уровню потребления нефти на транспорте. На остальной части Ближнего Востока потребление нефти будет расти более быстрыми темпами на транспорте [4].

Потребление нефти в странах Центральной и Южной Америки в период 2010-2030 гг. увеличится примерно на 60 миллионов тонн. Из этого объема около половины увеличения потребления нефти будет приходиться

на Бразилию. Далее идут Аргентина и Венесуэла. Крупный агропромышленный сектор Аргентины будет потреблять большую часть своих нефтепродуктов. В Венесуэле более 60% потребляемой нефти будет потрачено на транспорт. В Африке с небольшим увеличением потребления жидкого топлива в течение прогнозируемого периода доля его потребления на транспорте увеличится с 52% до примерно 55% к 2030 году. В промышленном секторе за этот период доля его потребления соответственно упадет с 24% до 22% [3].

Также необходимо отметить тенденции развития мирового нефтяного рынка, основные из которых представлены на рисунке 6.

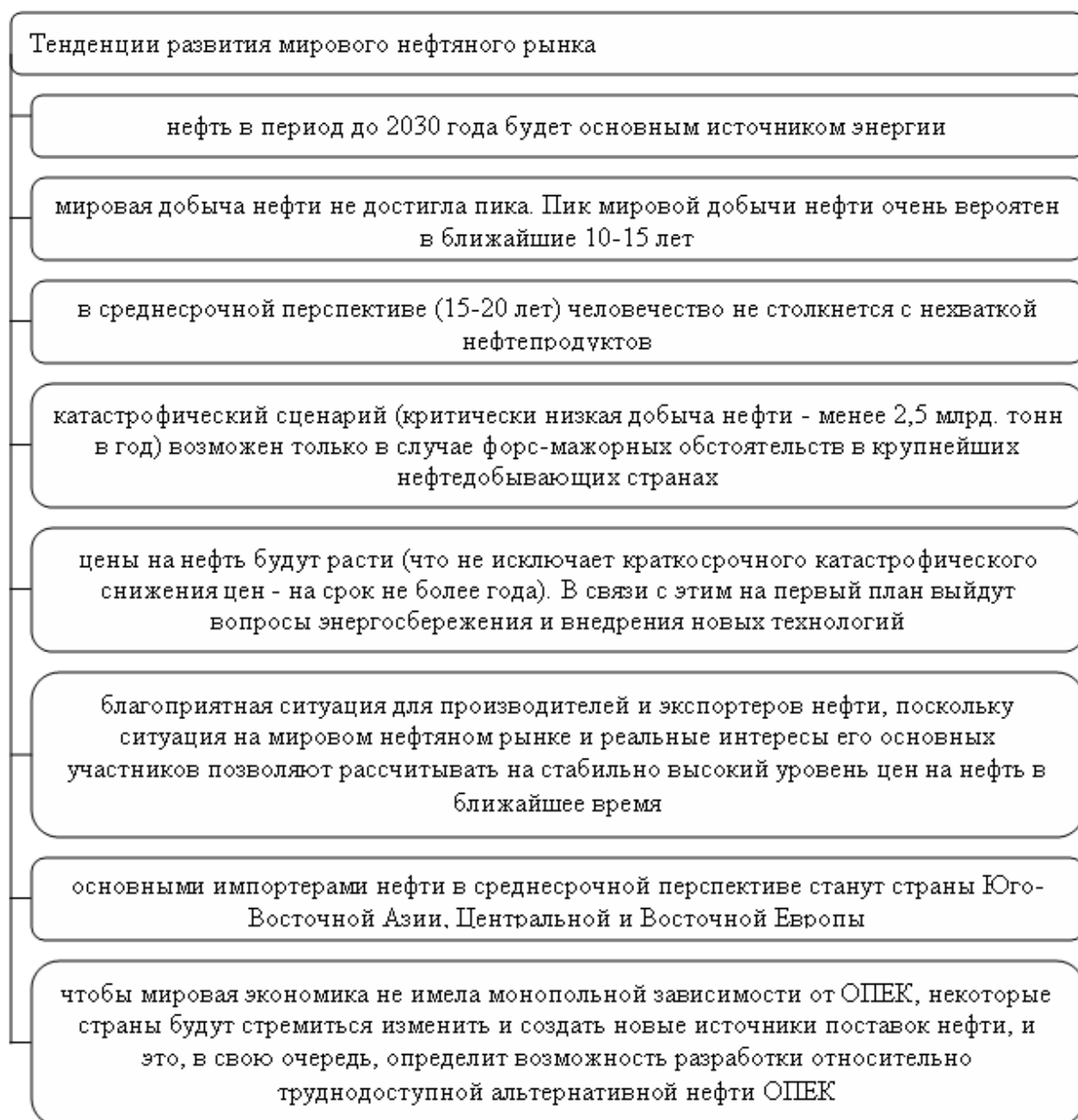


Рисунок 6– Основные тенденции развития нефтяного мирового рынка

В целом нужно отметить, что перспективы развития нефтяной отрасли не так пессимистичны, как представляют некоторые исследователи. Очевидно, что в обозримом будущем не случится отказа от углеводородов, как основного энергетического источника, в силу относительной дешевизны производства. Дальнейшее развитие мировой экономики свидетельствует об увеличении потребления нефти в силу прогнозов роста промышленного производства. Настоящая ситуация, с которой столкнулся нефтяной рынок, как впрочем, и мировая экономика в целом, вызвана во многом

политическим мотивами, нежели экономическими. И даже в этой ситуации нефтяной рынок после значительного падения показал признаки стабилизации. В результате исследования было выявлено, что мировая экономика, не достигла «нефтяного пика», потребность в нефти как основном виде источника энергии в обозримой перспективе будет только расти (хотя возможны кратковременные снижения), цены на нефть также будут показывать динамику роста. История развития мирового нефтяного рынка показала, что он подвержен серьезным потрясениям, не всегда вызванным исключительно экономическими причинами. Поэтому, несмотря на достаточно радужные перспективы развития нефтяного рынка некоторым странам, в том числе и России, необходимо уменьшать свою зависимость от влияния данного фактора на свою экономику.

2. Влияние нефтяной отрасли на структурную политику России

2.1. Роль нефтяного фактора в экономике и структурной политике России

Российская экономика во многом зависит от нефтяного сектора. Одним из возможных последствий существующей ресурсной зависимости является сокращение производственных и перерабатывающих мощностей. Поэтому ключевой задачей государства должна стать политика, направленная на повышение качества нефтяного сектора, влияние которого на экономику будет максимально эффективным. Для современной России вопросы, связанные с нефтяным фактором, являются жизненно важными, поскольку проблема «нефтяной зависимости» российской экономики остается актуальной в настоящее время.

Отличительной чертой современной российской экономики является ее ярко выраженная ориентация на эксплуатацию полезных ископаемых и других природных ресурсов. Нефтяной и смежные сектора играют решающую роль в обеспечении макроэкономической стабильности в стране (рисунок 7). Они обеспечивают около 50% доходов государственного бюджета, поддерживая приток средств в суверенные фонды и способствуя обслуживанию государственного долга [14]. Экспорт минеральных продуктов является основным источником валютных поступлений и формирования международных резервов, поддерживая стабильность платежного баланса и обменного курса [1]. Горнодобывающий сектор создает 10% валовой добавленной стоимости страны, обеспечивая 70% экспортной выручки Российской Федерации. С 1999 по 2017 год экспорт нефти, нефтепродуктов и природного газа увеличился в 11,1 раза, достигнув значений около 100 миллиардов долларов.

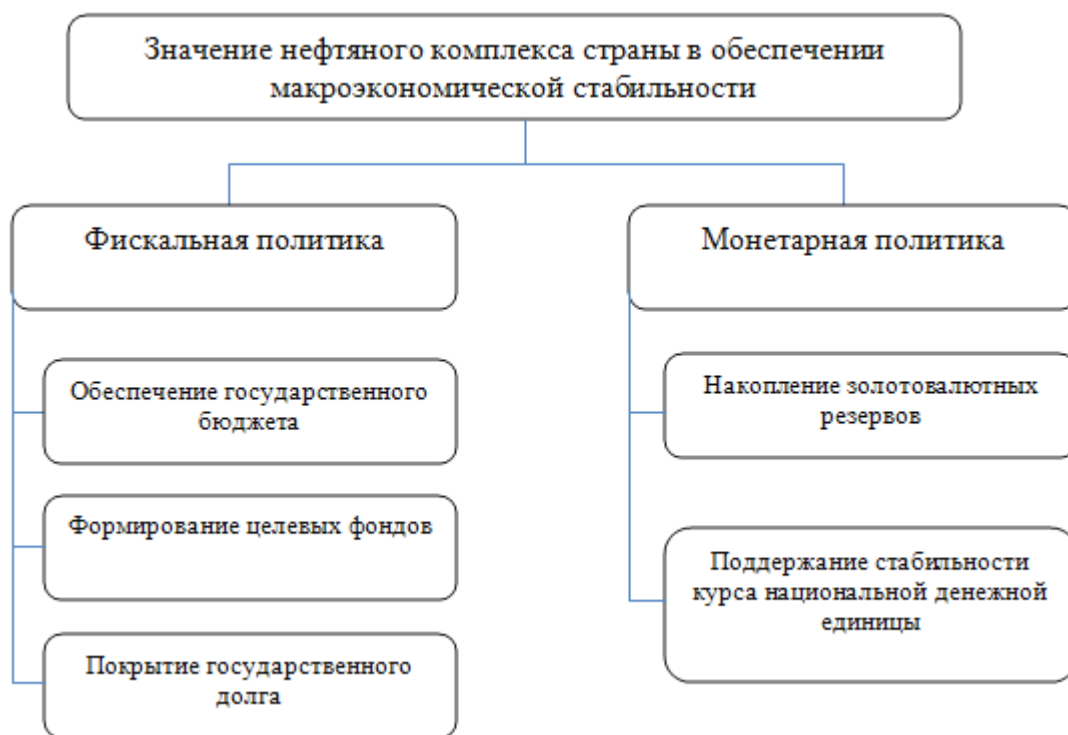


Рисунок 7 – Значение нефтяного комплекса в современной экономике России

Если рассмотреть структуру экспорта нефти и нефтепродуктов, то можно увидеть, что большую долю в общем объеме экспорта данных позиций занимает экспорт сырой нефти, а экспорт нефтепродуктов не превышает 1/3 от общего объема экспорта нефти и нефтепродуктов за весь анализируемый период (таблица 2).

Таблица 2 – Экспорт нефти и нефтепродуктов РФ

Год	Экспорт, млн, т.	в том числе			
		нефть		нефтепродукты	
		млн. т.	в % к итогу	млн. т.	в % к итогу
2007	329,6	233,1	70,72	96,5	29,28
2008	329,8	227,5	68,98	102,3	31,02
2009	349,2	238,3	68,24	110,9	31,76
2010	337	221,6	65,76	115,4	34,24
2011	346,5	225,9	65,19	120,6	34,81
2012	365,2	233,9	64,05	131,3	35,95
2013	344	219,1	63,69	124,9	36,31
2014	377,9	239,9	63,48	138	36,52
2015	388	236,6	60,98	151,4	39,02
2016	388,2	223,4	57,55	164,8	42,45
2017	416	244,5	58,77	171,5	41,23

Проанализировав состав и структуру экспорта нефти и нефтепродуктов Российской Федерации, можно увидеть, что доля сырой нефти в общем объеме экспорта этих товаров все еще преобладает, но имеет тенденцию к снижению: например, в 2007 г. доля экспорта сырой нефти к 2017 году составил 70,72%, снизившись до 58,77%. Доля экспорта нефтепродуктов увеличилась с 29,28% до 41,23% [15]. Это говорит о том, что российская экономика постепенно сокращает поставки сырой нефти и увеличивает экспорт готовой продукции.

Крупнейшими странами-импортерами нефти из России за 1 полугодие 2017 года были: Нидерланды (151,62 млн. бар.), Китай (133,79 млн. бар.), Италия (81,29 млн. бар.), Япония (55, 48 млн. бар.), Корея (41,8 млн. бар.).

Нефтяной комплекс служит основным рентабельным сектором российской экономики [16], а рента, в свою очередь, является наиболее привлекательным инвестиционным ресурсом. Особая важность ренты в развитии российской экономики обусловлена тем, что она не является результатом хозяйственной деятельности, следовательно, затрат ресурсов, а действует как дар природы. Его устранение и перераспределение является важной стратегической задачей, оно служит целям обеспечения макроэкономической стабильности и преодоления сырьевой направленности российской экономики [17].

Приток доходов от экспорта нефтяных ресурсов напрямую влияет на денежно-кредитную политику Банка России, позволяя накапливать международные резервы и поддерживать стабильность национальной валюты. Международные резервы Российской Федерации являются высоколиквидными финансовыми активами, которыми владеют Банк России и Правительство Российской Федерации, и состоят из активов в иностранной валюте, монетарного золота, специальных прав заимствования, резервной позиции в МВФ и других резервных активов [18].

В течение 2000-2008 гг. Рост мировых цен на минералы стимулировал быстрый приток валютных поступлений от экспорта продукции горнодобывающей промышленности. Это способствовало укреплению курса рубля и ослаблению конкурентоспособности национальной промышленности. Конкурентные преимущества, полученные российской экономикой в результате падения курса рубля во время кризиса 1998 г., относительно быстро исчезли [19].

Основной целью денежно-кредитной политики на этом этапе было накопление резервов и увеличение денежной массы для предотвращения укрепления рубля [20]. В результате произошло резкое увеличение денежной массы, среднегодовая стоимость которой с 2000 по 2008 год увеличилась в 14 раз - с 934,5 млрд. рублей до 13 382,65 млрд. рублей (агрегат М2). При этом международные резервы Российской Федерации увеличились с 12,5 млрд. Долларов в 1999 году до 478,8 млрд. Долларов в 2007 году, достигнув рекордного уровня в 598,1 млрд. Долларов на 08.08.2008. Осенью 2008 года Банк России был вынужден прибегнуть к активным валютным интервенциям для поддержания курса рубля в условиях растущего кризиса, а золотовалютные резервы несколько сократились. Однако в 2010-2013 годах высокие мировые цены на нефть позволили Центральному банку Российской Федерации продолжить консервативную политику накопления резервов. Эта тенденция изменилась с началом кризиса 2014 года, связанного с санкционным давлением на российскую экономику с резким снижением мировых цен на нефть. Глобальный кризис, современные политические и экономические условия подтвердили решающее значение накопленных резервов для решения проблемы стабилизации национальной валюты и экономики в целом.

С начала 2014 года Банк России вновь приступил к валютным интервенциям (таблица 3) для поддержки рубля. В январе-мае 2014 года было продано 39 039,41 млн. долларов и 3 809,46 млн. евро, что привело к сокращению резервов на 37 647 млн. долларов. Кроме того, существенным

фактором стало снижение стоимости евро по отношению к доллару США на валютном рынке [21]. В настоящее время валютные интервенции Банка России являются сдержанными. Больше внимания в последние годы было уделено пополнению золотого запаса. В настоящее время Россия является одним из лидеров по увеличению своих золотых запасов.

Таблица 3 – Размер интервенций Банка России и золотовалютные резервы в 2017 г., млн. долл.

Период	Размер инвестиций		Золотовалютные резервы	
	Покупка валюты	Продажа валюты	Всего	Валютные резервы
январь	21,7	2341,5	377626,1	317432,5
февраль	0	0	390662,3	327726,6
март	0	0	397284	330421,1
апрель	0	0	397937	330367,3
май	2531	0	401011,1	332358
июнь	3831	0	405710,2	336414,9
июль	3760	0	412291,4	343521,2
август	0	0	418384,1	348346,6
сентябрь	0	0	423970,9	350471,3
октябрь	0	0	424766,3	351162,8
ноябрь	0	0	424812,1	351107,2
декабрь	0	0	431753,8	355635,6

Нефтяной сектор является основным источником доходов бюджета России, во многом определяющим параметры фискальной политики. Пропорциональная зависимость доходов бюджета от цен на нефть напрямую обеспечивала их рост при благоприятных внешних условиях в 2000-х годах, что качественно изменило структуру государственного бюджета, привело к формированию неуклонно растущего профицита бюджета, расширению возможностей финансирования государственных инновационных программ [22]. Создание Стабилизационного фонда Программы Российской Федерации. В соответствии с методикой формирования нефтяного баланса российского бюджета, предложенной в 2008 году, доходы российского бюджета были разделены на нефтегазовые и не нефтяные. В настоящее время

нефтегазовый сектор и связанные с ним отрасли формируют 48% доходов государственного бюджета, что составляет 9,8% ВВП (таблица 4).

Таблица 4 – Доля нефтегазовых доходов в бюджете РФ, в %

Показатели	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Доходы бюджета, всего	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
в том числе										
нефтегазовые доходы	47,3	40,6	46,1	49,6	50,2	50,2	51,2	42,9	45,5	48

Нефтяные доходы включают налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ) (в виде углеводородов - нефти, природного газа из всех типов месторождений углеводородов, газового конденсата из всех типов месторождений углеводородов [23]), а также экспортные таможенные пошлины на нефть, природный газ и продукты его переработки.

В настоящее время в структуре доходов от нефти и газа федерального бюджета около 61,5% приходится на экспортные пошлины, а доля налога на добычу полезных ископаемых составляет около 38,5%.

Налог на добычу полезных ископаемых в качестве арендной платы должен быть централизован в федеральном бюджете и служить общим федеральным целям и выравниванию бюджетного обеспечения субъектов Российской Федерации [24]. В 2017 году в федеральный бюджет поступили доходы от НДПИ в сумме 2,535 млрд. рублей.

Для эффективного распределения сверхприбылей от добычи нефти Россия, как и многие другие нефтедобывающие страны, начала создавать целевые фонды. В 2004 году был создан Стабилизационный фонд Российской Федерации. Источниками его формирования были государственные доходы от добычи и экспорта нефти (в виде экспортных пошлин и налога на добычу полезных ископаемых), когда мировая цена на нефть была специально определена по цене отсечения.

Изначально планировалось, что Стабилизационный фонд будет действовать как антициклический автоматический стабилизатор, выполняя

две важные функции. Во-первых, в период роста экспортных доходов нефтяного сектора он должен был обеспечить стерилизацию избыточной денежной массы, чтобы обуздать инфляцию, поддерживаемую каналом эмиссии иностранной валюты. Во-вторых, в случае незапланированного снижения цены на нефть ниже базового фонда планировалось потратить на покрытие дефицита федерального бюджета [24]. Но в 2005 г., когда средства фонда превысили уровень в 500 млрд. руб., их часть была направлена на выплату внешнего долга Российской Федерации и покрытие дефицита Пенсионного фонда Российской Федерации в следующих объемах:

- 93,5 млрд. руб. (эквивалент 3,3 млрд. долл.) было направлено на погашение долга перед Международным валютным фондом;
- 430,1 млрд. руб. (эквивалент млрд. долл.) – на погашение долга перед странами - членами Парижского клуба;
- 123,8 млрд. руб. (эквивалент 4,3 млрд. долл.) – на погашение долга перед Внешэкономбанком по кредитам, предоставленным Министерству финансов Российской Федерации в 1998-1999 гг. для погашения и обслуживания государственного внешнего долга Российской Федерации;
- 30 млрд. руб. (эквивалент 1,04 млрд. долл.) – на покрытие дефицита Пенсионного фонда Российской Федерации.

Таким образом, удалось во многом решить проблему государственного долга России. По состоянию на 1 января 2000 г. внешний долг России достиг 158,7 млрд. Долл. США (а общий внешний и внутренний государственный долг составил 84% ВВП) к концу августа 2006 г. с учетом досрочного погашения 22,5 млрд. Долл. США в Парижский кредитный клуб, госдолг был равен 53 млрд. долларов (9% ВВП).

Позднее Стабилизационный фонд Российской Федерации начал придавать функции стратегического резерва, накопленного для перераспределения текущего богатства будущим поколениям, и в 2008 году он был преобразован в Резервный фонд и Фонд национального благосостояния. Объем Резервного фонда на конец 2008 года составил 4

027,6 млрд. Руб., Объем Фонда национального благосостояния - 584,5 млрд. Руб., Что в сумме эквивалентно 71% доходов федерального бюджета или 16% ВВП страны. Экономисты предложили различные варианты использования Резервного фонда для решения текущих социально-экономических проблем, но с началом кризиса в 2008 году этот вопрос исчез сам по себе, и средства начали расходоваться, как и планировалось, для покрытия дефицита федерального бюджета. Обеспечение краткосрочной макроэкономической стабилизации.

В настоящее время Резервный фонд и Фонд национального благосостояния способствуют стабильности экономического развития страны, являются одним из основных инструментов связывания избыточной ликвидности, сдерживают инфляционное давление, уменьшают зависимость национальной экономики от неблагоприятных колебаний внешних факторов, экономическая и политическая ситуация, а также покрытие дефицита бюджета [25].

Для углубленного анализа влияния доходов от нефти и газа на фискальную политику некоторые исследователи проводят различие между общими и структурными бюджетными балансами, определяя последние как разницу между бюджетными балансами и конъюнктурными (нефтегазовыми) доходами. Концепция структурного баланса широко используется в развитых странах при разработке и анализе фискальной политики. В частности, Э. Гурвич отметил, что в 2000-х гг. Правительство Российской Федерации использовало логику поддержания структурного баланса, близкого к нулю, при разработке бюджетной политики, поскольку общие расходы федерального бюджета определялись на основе предполагаемых доходов с прогнозной ценой на нефть [14]. Фактический профицит отклонился от целевого показателя на величину краткосрочного дохода.

Таким образом, российский нефтегазовый сектор играет ведущую роль в поддержании макроэкономической стабильности в стране. Кроме того, он является ключевым элементом модели развития экспорта и сырья [26],

который обеспечивал высокие темпы экономического роста в 2000-2008 годах (в среднем 7% в год). Однако, во-первых, долгосрочная жизнеспособность и эффективность такой модели сама по себе вызывает много вопросов [27], а также темпы экономического роста в России в 2010–2017 гг. значительно снизился. Во-вторых, благодаря этому как денежно-кредитная, так и фискальная политика стабилизации становятся серьезно зависимыми от плохо предсказуемых внешних колебаний. Таким образом, несмотря на планы правительства Российской Федерации по снижению зависимости доходов федерального бюджета от доходов от нефти и газа, в настоящее время их доля все еще очень высока.

Поскольку доходы от продажи природных ресурсов составляют около половины федерального бюджета Российской Федерации, можно говорить о рентной сущности российской экономики.

В сложившейся ситуации аренда может стать одним из важных источников и рычагов экономического роста. Более того, важно использовать его таким образом, чтобы он стал инструментом ослабления товарной специализации, одновременно усиливая роль производства готовой продукции.

В настоящее время правительство тратит доходы от аренды в основном на оборону и правоохранительные органы. Однако необходимо направлять значительную часть доходов от нефти на финансирование наукоемких отраслей, а также на развитие отраслей и самого нефтяного сектора.

Таким образом, основной задачей государства является диверсификация экономики. Для этого необходимо отдать предпочтение высокотехнологичному производству, которое должно стать одним из важных инструментов ослабления сырьевой специализации России и осуществления структурного переворота ее национальной экономики.

Нефтяной сектор должен быть не «предвестником» экономики, а основой формирования высоких технологий, с помощью которых произойдет

переход от экспорта сырья к инновационно-ориентированной модели экономического развития.

Для поддержания макроэкономической стабильности в России, поддержания экономического роста и обеспечения условий для дальнейшего развития нефтяного комплекса необходимы новые подходы для использования энергетического потенциала страны для стимулирования инноваций, диверсификации экономики и модернизации промышленности, а не только для поддержания ее собственного обеспечения энергетической безопасности в долгосрочной перспективе и выполнение экспортных обязательств по запасам углеводородного сырья перед другими государствами, а также постепенная ликвидация экспортно - сырьевой зависимости.

2.2 Анализ тенденций развития экономики России под влиянием нефтяной отрасли

Значимым аспектом в настоящем исследовании является выявление роли нефтяной отрасли в развитии экономики России. Экономика страны во многом зависит от партнеров, с которыми у нее налажен товарооборот.

Россию со странами запада всегда связывали экономические отношения. На данный момент экономическое сотрудничество с Западной Европой претерпевает значительные трудности из-за наложенных санкций и политических разногласий. Однако следует отметить, что РФ имеет достаточное количество природных ресурсов, необходимых западу, и является одним из главных импортеров [7].

На экономику России оказал значительное влияние географический фактор. Географическое положение страны оказывает огромное влияние на ее экономику. Страны, имеющие обилие природных ресурсов и располагающиеся в умеренных климатических зонах, обладают некоторыми привилегиями. Однако не всегда эти привилегии приводят к положительным

последствиям. Рассмотрим влияние географического фактора на экономику России. Российская Федерация обладает огромной территорией, достаточным запасом природных богатств. Наряду с этим, в нашей стране широкий климатический диапазон. Обширность территории РФ позволяет использовать природные ресурсы и ориентировать экономику на добычу сырья, а не на производство готовой продукции. Добыча сырья обходится российским производителям гораздо дешевле, чем его переработка и превращение в готовое изделие. К тому же, сырье, на данный момент, экспортируется в крупных масштабах, что приносит неплохую прибыль. Близкое соседство с развитыми в плане производства государствами позволяют нам импортировать готовую продукцию и торговать ею на рынках сбыта [25].

Как и у любой страны в экономике РФ есть свои преимущества и недостатки. Минусы: отсутствие благоприятного климата; повышенные транспортные расходы из-за обширности территории; изношенность основных фондов. Плюсы: экономия на трудовых ресурсах; подразумевающая сочетание низкой оплаты труда и высокий уровень профессионализма; наличие уникальных современных технологий в отдельных отраслях.

Из-за того, что достоинств меньше, чем недостатков экономика Российской Федерации нуждается в модернизации [11].

Валовой внутренний продукт (ВВП) является важнейшим показателем системы национальных счетов и измеряет стоимость товаров и услуг, произведенных этими единицами для конечного использования.

Доля отраслей в ВВП России (%) представлена на рисунке 8.

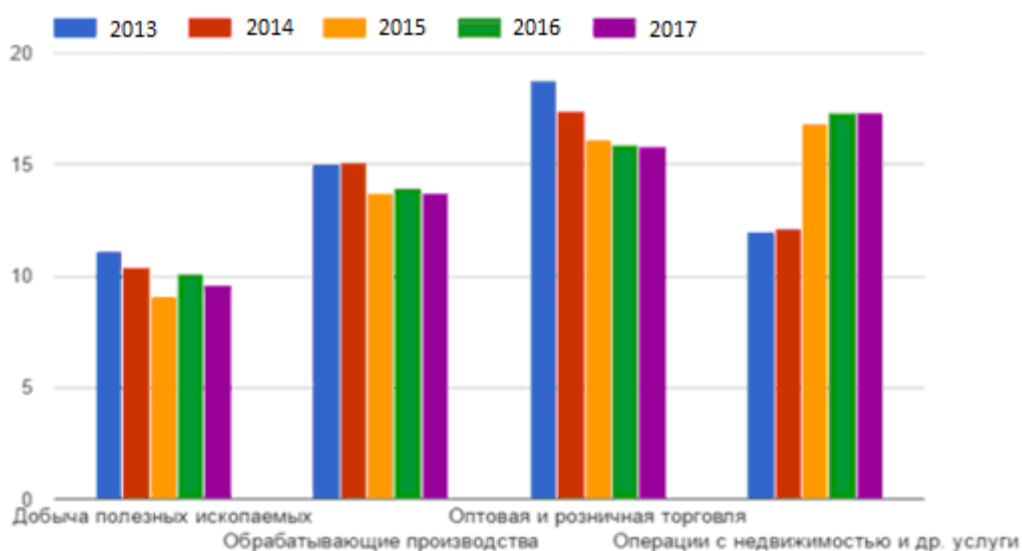


Рисунок 8 – Доля отраслей в ВВП России, %

В 2017 г. на добычу и обработку полезных ископаемых приходилось 23,3%, в 2016 г. – 24%, а в 2013 все 26,1%. Что касается сельского хозяйства, его доля в 2013 г составляла 3,8 %, а на 2017 г. повысилась до 4,4 %. В 2017 г. доля услуг составила около 61,5%, а доля производства – 38,5%. Таким образом, чтобы Россия стояла на одном уровне со странами с развитой экономикой, ей необходимо развивать производство [8].

Нефтяная отрасль, наряду с другими сырьевыми отраслями является базовой отраслью современной российской экономики. Она играет одну из ведущих ролей в формировании доходов государственного бюджета нашей страны. Во многом благодаря данной отрасли в нашей стране формируется активный платежный баланс.

В настоящее время Россия является страной, экспортирующей нефть шести марок – Urals, SiberianLight, Rebco, Sokol, Espo, Витязь, ARCO – являющиеся смесью различных сортов. Несмотря на такое разнообразие марок, подавляющий объем экспорта приходится на марку Urals и Espo [9].

Особенностью нефтяного рынка является главенство на нем так называемых вертикально-интегрированных компаний, которые в массовом порядке создавались в России в 90-е гг. прошлого века, в результате

проходившей в то время массовой структурной перестройки нефтяной отрасли.

Особенностью российской отраслевой специализацией экономики является ярко выраженная сырьевая направленность, проявляющаяся в высокой доле нефтегазовых доходов в структуре государственного бюджета, которая в последние годы в плотную приблизилась к 50 % отметке от общего объема доходов. Однако следует отметить, что в 2015 г. наблюдалось снижение данного показателя до уровня в 43 %. Данное обстоятельство было вызвано негативной геополитической обстановкой, сложившейся вокруг нашей страны, проявляющейся в санкционном давлении на экономику России, которое было направлено, прежде всего, на нефтегазовый сектор, в силу желания причинить наибольший ущерб национальной экономики. Также данный период характеризовался значительным снижением мировых цен на нефть.

Но, несмотря на негативные явления, проявляющиеся в последнее время, наблюдается рост добычи нефти и газового конденсата в последние годы. Рост данного показателя в 2017 г. по сравнению с предыдущим годом составил порядка 1,4 %. Основные факторы, обусловившие данный рост представлены на рисунке 9 [1].

Анализируя региональный рост нефтедобычи в региональном разрезе, можно отметить, что точками роста в 2017 г. в России стали районы Дальнего Востока и Восточной Сибири, в которых наблюдался прирост в размере 8,2 % к 2016 г., а также европейская часть страны, обусловившая прирост на уровне 2,5 %.

Что касается транспортировки нефти, то лидером среди предприятий трубопроводного транспорта является ПАО «Транснефть». Данная компания является обладателем самой большой в мире нефтепроводной инфраструктурой, которая составляет более 50 тыс. км.

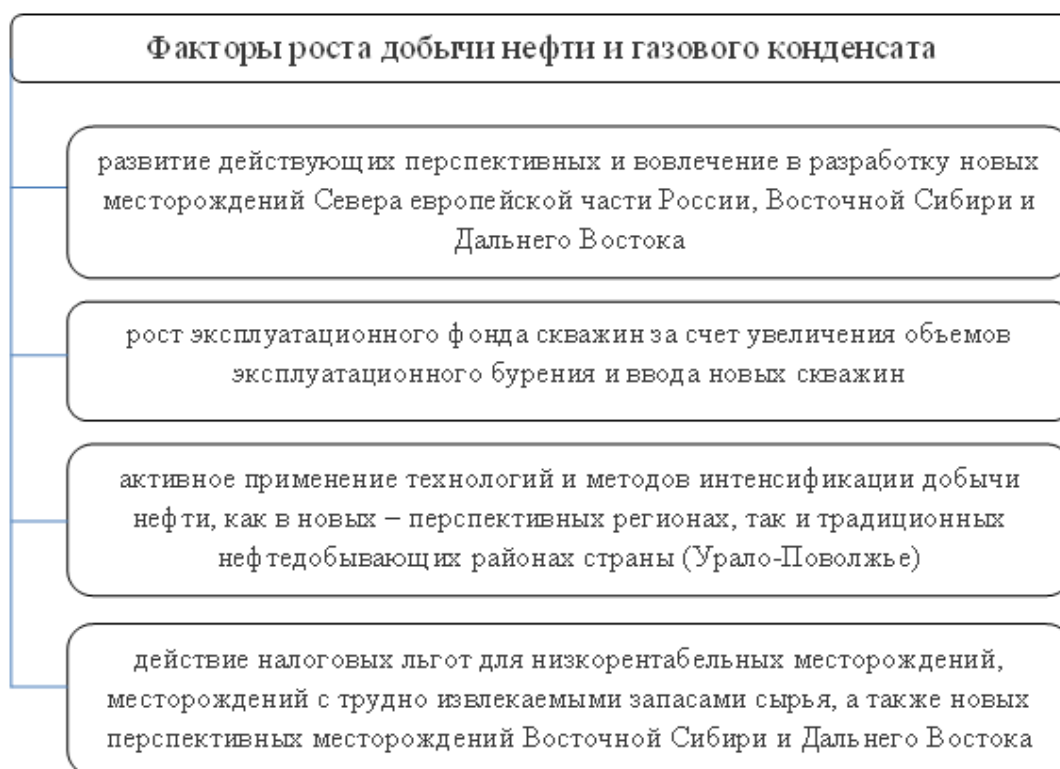


Рисунок 9 – Основные факторы роста добычи нефти и газового конденсата

Несмотря на рост добычи нефти, ситуация в сфере ее переработки не столь радужная. В 2017 году объем нефтепереработки уменьшился на 2,1 %. Основные факторы снижения нефтепереработки представлены на рисунке 10.

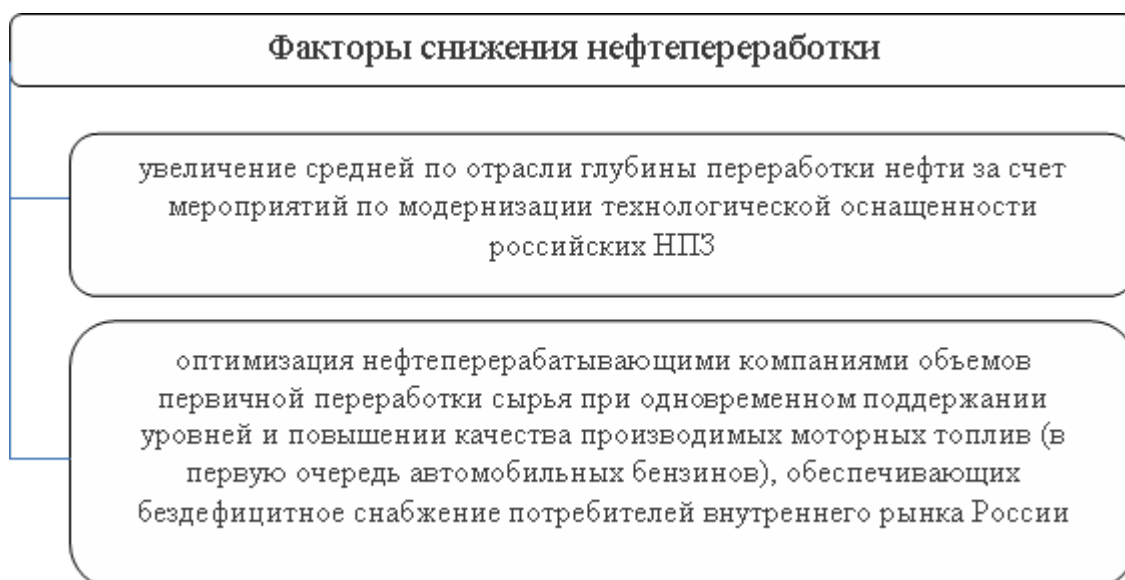


Рисунок 10 – Основные факторы снижения нефтепереработки

Учитывая в целом достаточно удачную работу нефтяной отрасли России, остаются не решенным целый комплекс проблем, основные из которых представлены на рисунке 11.

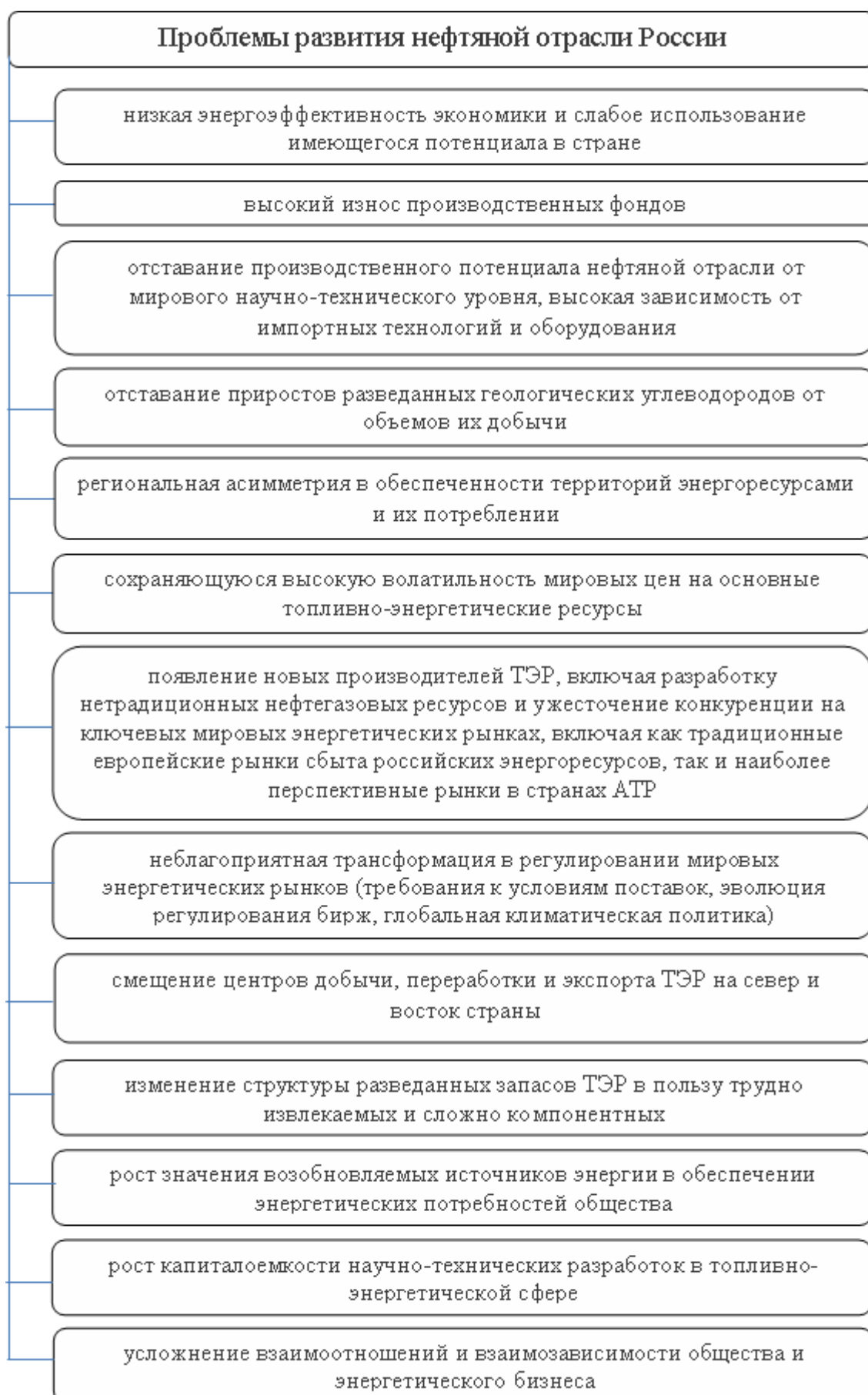


Рисунок 11 – Основные проблемы развития нефтяной отрасли России

В настоящее время РФ играет в мировой экономике роль экспортера сырья и импортера, потребительских и инвестиционных товаров и услуг. Наша экономика реализует «сырьевую» модель, которая не в состоянии повысить благосостояние населения и вывести Россию на ведущие позиции в плане производства. Для решения этих проблем необходимо перейти к «не сырьевой» модели.

При прогнозировании динамики российской экономики необходимо учитывать сложившиеся негативные тенденции с риском их усугубления. Основные риски связаны как с проблемами, возникшими еще после кризиса 2008-2009 годов, так и с новыми вызовами, связанными с исчерпанием прежней модели экономического роста, базирующейся на экспорте энергоносителей и росте цен на нефть. Положительная динамика на рынке энергоносителей, сложившаяся в 2011-2013 гг., не привела к ускорению экономического роста. А сложившаяся отрицательная динамика цен на нефть в 2014 году напрямую обусловила проблемы со сбалансированностью бюджета, что создало предпосылки для значительного ослабления национальной валюты. Таким образом, в современной системе управления экономикой давно назрела необходимость структурных и институциональных преобразований. К негативной макроэкономической ситуации добавилась геополитическая напряженность.

2.3 Совершенствование структурной политики России в контексте развития нефтяной отрасли на примере АО «Томскнефть» ВНК

Выявив значимость нефтяного фактора в развитии национальной экономики, дальнейшим направлением исследования поиск направлений совершенствования структурной политики страны.

После восстановления основных экономических и социальных показателей докризисного развития (показатели 2007-2008 гг.) в результате ежегодного экономического роста в среднем по 4% в 2010-2012 гг. в 2013-

2014 гг. произошел переход к стагнации, а с IV квартала 2014 г. и в 2015 г. положение ухудшилось, и началась рецессия, т. е. снижение основных экономических и социальных показателей – валового внутреннего продукта, инвестиций, реальных доходов и др. Переход к стагнации и рецессии сопровождался ускорением инфляции – ростом потребительских цен. В годовом выражении эти цены выросли с 5,1% в 2012 г. до 6,5% – в 2013 г. и 7,8% – в 2014 г. В конце 2014 г. – начале 2015 г. индекс потребительских цен повысился до 11,4%. В результате возник негативный процесс стагфляции. Несомненно, в дальнейшем ситуации приобрела положительный тренд, однако преодолеть последствия шоковых явлений российская экономика до сих пор не смогла.

Учитывая сложные условия развития современной экономической ситуации и комплексный характер поставленной задачи диверсификации российской экономики, связанной с развитием интенсивных факторов экономического роста, начинать ее решение нужно с разработки комплексного стратегического плана развития высокотехнологичных отраслей, производящих продукцию с высокой долей добавленной стоимости, при помощи эффективных методов государственной поддержки.

Трудно представить мировой энергетический рынок без нефти, поскольку он бесспорен для всего мира, и идея состоит в постоянном увеличении потребления углеводородов во всем мире. Однако в течение последних нескольких лет рыночные цены на нефть упали примерно в три раза. Если такая ценовая тенденция будет одинаковой в течение нескольких лет, ожидаемый результат не будет положительным ни для России, ни для мировой экономики.

Согласно Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации в ближайшее время необходимо осуществить переход от экспортно-сырьевого к инновационному социально ориентированному типу развития. Инновационный высокотехнологичный сектор должен к 2020 году стать сопоставимым по своему вкладу в ВВП

страны с нефтегазовым и сырьевым секторами [28].

В условиях реализации инновационных программ нефтяными компаниями с государственным участием планируется повысить коэффициент извлечения нефти. Так, на предприятиях АО «НК «Роснефть» предусматривается повышение коэффициента с 38 % в 2013 году до 42 % к 2020 году, что повысит эффективность использования уже разведанных запасов и позволит замедлить снижение добычи на старых месторождениях.

При определении стратегических задач развития нефтяные компании должны уделять первостепенное внимание задачам инновационного развития, поскольку использование новой техники, современных технологий, инновации во всех направлениях деятельности компании составляют основу стабильного роста в современных условиях.

Вместе с тем стратегия инновационного развития компании предполагает соответствующую стратегию развития человеческого потенциала организации, поскольку в условиях распространения инноваций, применения современных инновационных технологий, нового оборудования происходит принципиальное изменение требований к качеству кадрового потенциала организации. Наряду с высокой квалификацией необходимыми качествами современных работников являются: инновационная восприимчивость; готовность к непрерывному обучению и развитию профессиональных знаний, навыков и умений; способность к быстрой адаптации в динамично меняющихся условиях; творческое отношение к выполняемым обязанностям; инициативность; способность работать в команде; нацеленность на результат и т.д.

В настоящее время крупные компании все чаще рассматриваются как основное структурное звено социального института предпринимательства, а предпринимательство – как стратегический ресурс развития российской экономики, что позволяет говорить о необходимости социальной стратегии компании. Однако зачастую социальная стратегия отдельного предприятия трактуется как система принципов, определяющих направленность

стратегических решений, принимаемых руководством предприятия и затрагивающих интересы, содержание и условия работы сотрудников данного предприятия [29].

Очевидно, что в нынешних условиях компании принимают на себя ответственность не только за собственных сотрудников, их социальная роль распространяется, например, на жителей региона, где осуществляется основная производственная деятельность компании: в сферу их социальной ответственности входит общее социально-этичное ведение бизнеса, что затрагивает интересы всего общества, и т. д.

Каждый из указанных выше элементов – инновационная стратегия, стратегия развития человеческого потенциала, включая стратегию вознаграждения персонала и руководителей компании, социальная стратегия обеспечивает поддержку и дополнение другого, а в комплексе они формируют корпоративную стратегию современной социально-ответственной организации, ориентированной на долгосрочный устойчивый рост.

Анализ стратегий развития ряда российских нефтегазовых компаний показывает, что в большинстве случаев при их разработке внимание акцентируется на отдельных составляющих.

Комплексный характер носит стратегия АО «НК «Роснефть» и, в частности, АО «Томскнефть» ВНК, которая видит свои стратегические цели в том, чтобы укрепить свое положение среди ведущих мировых энергетических корпораций, сохранить лидерские позиции по операционным показателям и войти в группу лидеров по финансовым показателям и акционерной стоимости. Главными условиями достижения этих целей являются: непрерывное повышение эффективности по всем направлениям деятельности; устойчивый рост бизнеса; повышение информационной прозрачности и открытости; высокая социальная ответственность; развитие и использование новых технологий. Ключевыми составляющими потенциала компании, обеспечившего устойчивый рост и реализацию стратегических задач, выступают: уникальная по своим масштабам и качеству ресурсная база,

высококвалифицированные кадры и эффективная система инновационного развития.

Приоритетные задачи в области управления персоналом АО «НК «Роснефть» представлены на рисунке 12.

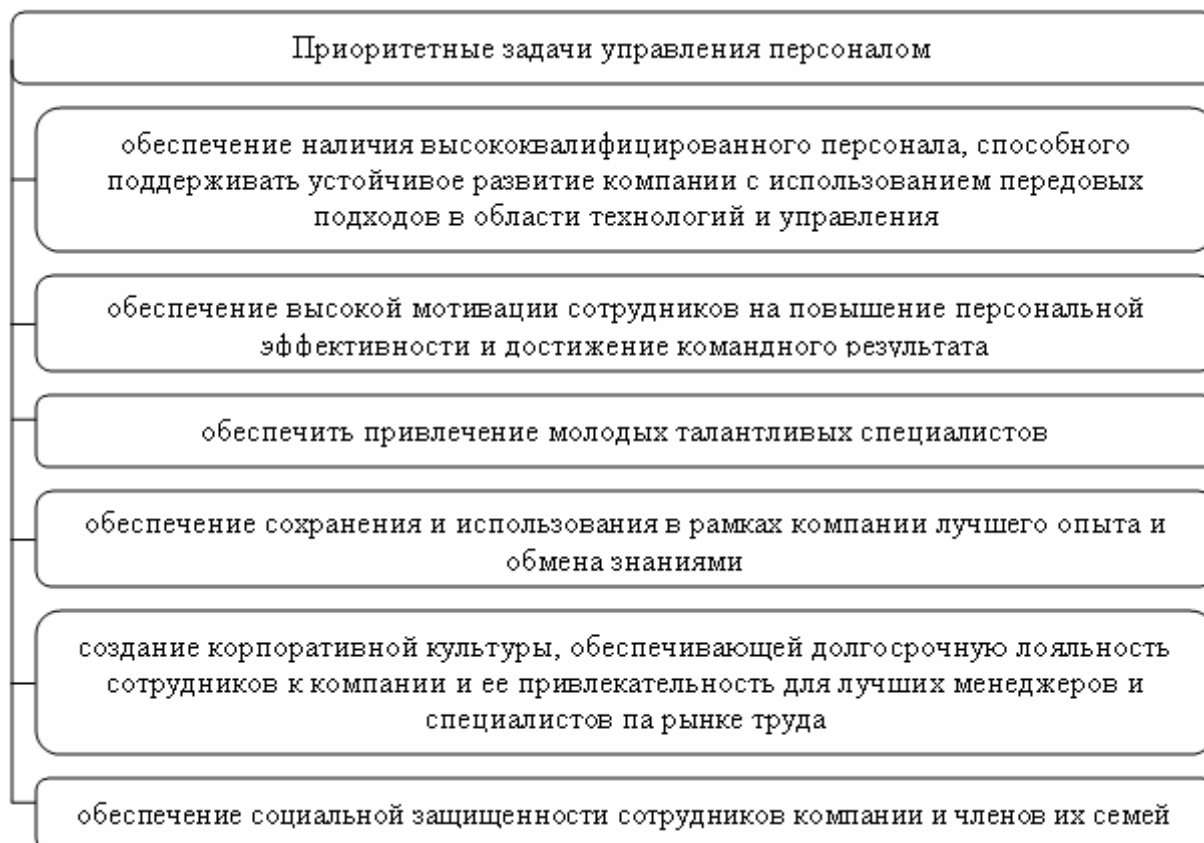


Рисунок 12 – Приоритетные задачи управления персоналом
АО «НК «Роснефть»

Компания «Роснефть» придерживается политики высокой социальной ответственности перед своими сотрудниками, членами их семей, населением регионов, в которых ведет деятельность, и перед обществом в целом.

Рассматривая положения исследуемой в настоящей работе компании, можно констатировать, что за последнее время она занимает не большую долю на российском рынке углеводородов и данный показатель несколько снижается (таблица 5).

Таблица 5 – Структура нефтяного рынка

Наименование организации	Объем производства (реализации) в 2018 г., тыс. тн.	Доля на рынке, %				
		2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.
АО «Томскнефть» ВНК	9898	2,04	2,37	1,97	1,94	1,89
ПАО «ЛУКОЙЛ»	85654	17,84	19,54	16,33	16,56	16,43
ПАО «Сургутнефтегаз»	61622	11,79	13,92	11,85	11,74	11,66
ПАО НГК «Славнефть»	15475	3,64	4,14	3,45	3,21	3,07
АО НК «Русснефть»	7387	2,57	3,12	2,68	1,68	1,62
ПАО «Татнефть»	27248	5,17	6	5,08	5,05	5,04
Прочие компании	326797	56,95	50,91	58,64	59,82	60,29
Всего	534081	100	100	100	100	100

АО «Томскнефть» ВНК – предприятие, осуществляющее добычу нефти и газа на территории Томской области и Ханты-Мансийского автономного округа.

Предприятие было создано в июле 1993 г., когда состоялась приватизация производственного объединения «Томскнефть», учрежденного в январе 1966 г.

«Роснефть» приобрела долю в размере 50% в данной компании в мае 2007 г., а в конце декабря 2007 г. продала эту долю компании «Газпром нефть». Томскнефти принадлежат лицензии на разработку более 30 нефтегазовых месторождений. Кроме того, дочернему обществу Томскнефти, компании «Томск-Петролеум-унд-Газ», принадлежат лицензии на разведку и разработку еще двух участков.

В таблице 6 представлены объемы запасов, разрабатываемых организацией.

Таблица 6 – Запасы, разрабатываемые АО «Томскнефть» ВНК на начало 2018 г.

Доказанные запасы углеводородов, млн. барр. н.э.	569,4
Доказанные запасы нефти, млн. барр.	483,3
Доказанные запасы газа, млрд. куб. м	14,1

Вероятные запасы углеводородов, млн. барр. н.э.	416,0
Вероятные запасы нефти, млн. барр.	379,6
Вероятные запасы газа, млрд. куб. м	6,0
Возможные запасы углеводородов, млн. барр. н.э.	351,5
Возможные запасы нефти, млн. барр.	314,2
Возможные запасы газа, млрд. куб. м	6,1

Месторождения Томскнефти хорошо обеспечены транспортной инфраструктурой. Нефть с месторождений Томскнефти поставляется по магистральному трубопроводу АК «Транснефть» преимущественно на расположенные в сравнительной близости Ачинский и Ангарский НПЗ Компании.

Основные месторождения: Нижневартовское, Стрежевское, Чкаловское, Оленье, Советское, Крапивинское, Двуреченское, Западно-Моисеевское, Игольско-Таловое.

Согласно информационному письму № 06-1367 от 24.06.2010 Отдела сбора и обработки статистической информации в г. Стрежевом Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Томской области об учете в Статрегистре Томскстата АО «Томскнефть» ВНК присвоены следующие коды видов экономической деятельности (ОКВЭД):

11.10.11 – Добыча сырой нефти и нефтяного (попутного) газа;

80.41 – Обучение водителей транспортных средств;

80.42 – Образование для взрослых и прочие виды образования, не включенные в другие группировки;

11.10.2 – Добыча природного газа и газового конденсата;

11.20.4 – Предоставление прочих услуг, связанных с добычей нефти и газа;

70.12.1 – Покупка и продажа собственного жилого недвижимого имущества;

70.12.2 – Покупка и продажа собственных нежилых зданий и помещений;

70.20.1 – Сдача внаем собственного жилого недвижимого имущества;
70.20.2 – Сдача внаем собственного нежилого недвижимого имущества;

71.21.1 – Аренда прочего автомобильного транспорта и оборудования;

85.12 – Врачебная практика;

85.13 – Стоматологическая практика;

93.02 – Предоставление услуг парикмахерскими и салонами красоты;

93.04 – Физкультурно-оздоровительная деятельность;

93.01 – Стирка, химическая чистка и окрашивание текстильных и меховых изделий.

01.5 – Охота и разведение диких животных, включая предоставление услуг в этих областях.

Основной, преобладающий и имеющий приоритетное значение вид хозяйственной деятельности, обеспечивающий около 95 % выручки организации, является добыча нефти. Доля доходов от добычи нефти за 2018 год составила 94,2 % в общих доходах организации. Структура выручки организации за анализируемый период представлена в таблице 7.

Таблица 7 – Структура выручки организации

Показатели	2016 г.		2017 г.		2018 г.	
	млн. руб.	уд. вес %	млн. руб.	уд. вес %	млн. руб.	уд. вес %
Выручка от реализации продукции (работ, услуг), всего	112547	100	120914	100	132646	100
в том числе:						
нефть	105966	94,2	113807	94,1	124987	94,2
газ	2360	2,1	2518	2,1	2575	1,9
ГСМ	3266	2,9	3492	2,9	3775	2,8
прочее	955	0,8	1097	0,9	1309	1

Анализируя представленные в таблице 2.5 данные можно отметить, что основными видами доходов организации является выручка от реализации нефти, газа и ГСМ, общая доля доходов от данных видов деятельности составляет 98,9 % в 2018 г. Прочие виды деятельности приносят не более 1 %

доходов организации. Среди основных видов деятельности наибольший доход приносит реализация нефти и на протяжении всего анализируемого периода удельный вес этого показателя остается практически неизменным.

На рисунке 13 представлено графическое отображение динамики выручки от реализации в разрезе видов продукции.

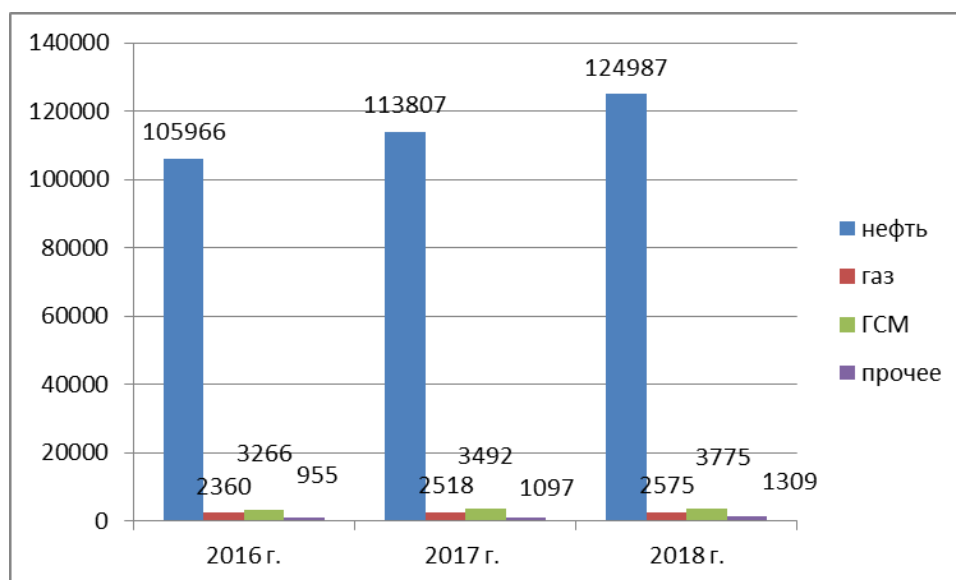


Рисунок 13 – Динамика выручки от реализации, млн. руб.

Доля объемов реализации от каждого вида деятельности в натуральном выражении представлена в таблице 8.

Таблица 8 – Структура производства продукции в натуральном выражении

Показатели	2016 г.		2017 г.		2018 г.	
	тыс. тн., млн. куб. м	уд. вес %	тыс. тн., млн. куб. м	уд. вес %	тыс. тн., млн. куб. м	уд. вес %
Объем реализации нефти	9984	84,9	9789	84,2	9748	83,9
Объем реализации газа	1640	13,9	1692	14,6	1744	15
Объем реализации нефтепродуктов	140	1,2	139	1,2	144	1,2

Представленные в таблице 7 данные подтверждают сделанные выводы о преобладании объема реализации нефти в общем объеме реализации товаров

(работ, услуг) организацией. Однако здесь следует отметить некоторое снижение объемов реализации нефти в натуральном выражении на протяжении всего анализируемого периода. Но, несмотря на данное обстоятельство, выручка растет, что объясняется ростом цен на нефть, после значительного их снижения в 2014-2015 гг.

На рисунке 14 представлено графическое отображение динамики объемов реализации в разрезе видов продукции в натуральном выражении.

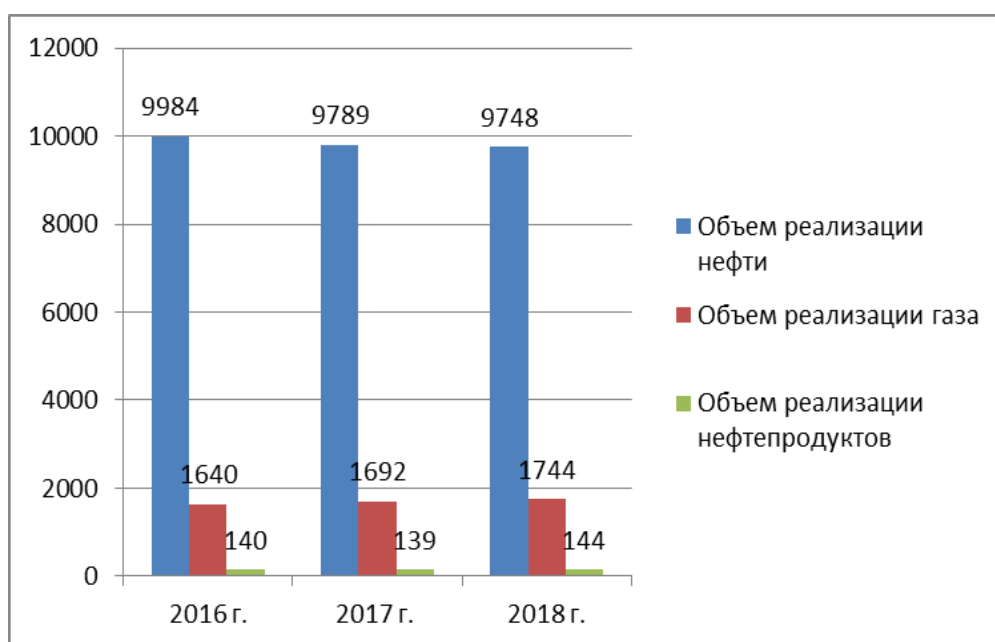


Рисунок 14 – Динамика объемов реализации в разрезе видов продукции, тыс. тн., млн. куб. м

Далее подробнее проанализируем объем производства основного вида продукции организации за 2016-2018 годы. Анализ данных показателей представлен в таблице 9.

По данным, представленным в таблице 8 видно, что на протяжении анализируемого периода цены на нефть планомерно росли, что и явилось основным фактором роста выручки организации. Следует также отметить, что часть добытой нефти направляется для дальнейшей переработки.

Таблица 9 – Показатели производства основного вида продукции

Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Изменение			
				2017 г. / 2016 г.		2018 г. / 2017 г.	
				абс., +/-	отн., %	абс., +/-	отн., %
Объем производства продукции (нефть добытая), тн.	10151700	9939050	9898365	-212650	-2,1	-40685	-0,4
Объем реализации нефти, тн.	9983529	9788818	9747638	-194711	-2	-41179	-0,4
Среднегодовая цена реализации нефти, руб./тн.	10614	11626	12822	1012	9,5	1196	10,3
Выручка от реализации нефти, руб.	10596613 4507	11380692 8902	12498675 4896	784079 4395	7	1117985 5994	10
Доля от общего объема выручки, %	94,2	94,1	94,2	-0,1	-0,1	0,1	0,1
Соответствующий индекс цен, %	104,9	109,5	110,3	4,6	4,4	-0,5	-0,5

Далее проведем анализ основных технико-экономических показателей деятельности исследуемой организации. Динамика основных показателей деятельности АО «Томскнефть» ВНК представлена в таблице 10.

Таблица 10 – Основные показатели деятельности в динамики АО «Томскнефть» ВНК за 2016-2018 гг.

Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Отклонение			
				2017 г. / 2016 г.		2018г. / 2017г.	
				(+;-)	%	(+;-)	%
Выручка от продаж, тыс. руб.	112546798	120914229	132645585	8367431	7,43	11731356	9,70
Себестоимость, тыс. руб.	91589290	97610632	103630244	6021342	6,57	6019612	6,17
Прибыль от продажи, тыс. руб.	17169125	19524588	25553358	2355463	13,7	6028770	30,88
Оборотные активы, тыс. руб.	7764152	7774391	32738943	10239	0,13	24964552	321,1
Среднегодовая стоимость ОФ, тыс. руб.	60922955	61742797	61199799	819842	1,35	-542998	-0,88
Фондоотдача, руб.	1,85	1,96	2,17	0,11	6,01	0,21	10,68
Рентабельность продаж, %	15,26	16,15	19,26	0,89	5,85	3,12	19,30
Затраты на 1 рубль выручки, руб.	0,81	0,81	0,78	-0,01	-0,80	-0,03	-3,22

Сравнивая основные показатели деятельности предприятия за 2016-2018 годы можно сделать вывод, что выручка от продаж в 2018 году по сравнению с 2016 годом увеличилась на 20098787 тыс. рублей или на 17,85 %.

В 2017 году себестоимость увеличилась по сравнению с 2016 годом на 6,57% и составила 97610632 тыс. руб. В 2018 году она составила – 103630244тыс. руб., что выше аналогичного показателя за 2017 г. на 6,17 %.

Наблюдается рост рентабельности продаж на протяжении всего анализируемого периода. В 2018 году по сравнению с началом периода рост данного показателя составил 126,21 %.

Таким образом, проведенный анализ показал, что объем реализации услуг с каждым годом увеличивается.

Одним из показателей, характеризующих финансовое положение организации, является платежеспособность - способность своевременно погашать свои платежные обязательства за счет денежных средств.

Оценка платежеспособности в балансе основана на характеристиках ликвидности оборотных активов, которая определяется временем, необходимым для превращения их в денежные средства. Чем меньше времени требуется для сбора конкретного актива, тем выше его ликвидность.

Ликвидность баланса - это способность субъекта хозяйствования превращать активы в денежные средства и оплачивать свои платежные обязательства.

Анализ ликвидности баланса заключается в сравнении средств по активам, сгруппированным по степени убывающей ликвидности, с краткосрочными обязательствами по обязательствам, сгруппированными по степени срочности их погашения.

В таблице 11 показаны значения ликвидности активов и пассивов.

Таблица 11 – Анализ ликвидности баланса АО «Томскнефть» ВНК

Наименование групп	Обозначения	Абсолютные значения, тыс. руб.		
		2016 г.	2017 г.	2018 г.
Группа активов				
Наиболее ликвидные активы	A1	788	527	15164709
Быстрореализуемые активы	A2	3465153	4104859	13719438
Медленнореализуемые активы	A3	28225285	33379272	14513519
Труднореализуемые активы	A4	66904446	67152879	67283715
Группа пассивов				
Наиболее срочные обязательства	П1	41056449	41267717	18325980
Краткосрочные пассивы	П2	2319412	0	0
Долгосрочные пассивы	П3	10323842	12933677	15251801
Устойчивые пассивы	П4	44895969	50436143	77103600
Определение платежного излишка/недостатка				
излишек/недостаток	A1-П1	-41055661	-41267190	-3161271
излишек/недостаток	A2-П2	1145741	4104859	13719438
излишек/недостаток	A3-П3	17901443	20445595	-738282
излишек/недостаток	A4-П4	22008477	16716736	-9819885

Результаты расчетов показывают, что сопоставление итогов групп по активу и пассиву в конце анализируемых периодов имеет вид: $A1 < П1$, $A2 > П2$, $A3 > П3$ (за исключением 2018 г.), $A4 > П4$ (за исключением 2018 г.).

Анализ ликвидности баланса показал, что предприятие имеет проблемы в степени покрытия своих обязательств: наиболее ликвидные активы (денежные средства) меньше наиболее срочных обязательств. Быстрореализуемые активы не покрывают краткосрочные обязательства.

Вторая группа показателей полностью совпадает с неравенством по нормативу. Такое положение вызвано отсутствием (за исключением 2016 г) краткосрочных кредитов и займов и прочих краткосрочных обязательств. Сравнение итогов второй группы по активу и пассиву, а также их

положительная динамика показывает, что организация имеет тенденцию увеличения текущей ликвидности в будущем.

Сравнение медленно реализуемых активов с долгосрочными пассивами позволяет говорить о снижении перспективной ликвидности организации в конце анализируемого периода.

Наконец, выполнение четвертого неравенства за рассматриваемый период носит «балансирующий» характер и его выполнение свидетельствует о соблюдении минимального условия финансовой устойчивости – наличии у предприятия собственных оборотных средств.

Таким образом, так как возникла ситуация, когда несколько неравенств системы имеют знак, противоположный зафиксированному в оптимальном варианте, то можно сделать вывод, что баланс предприятия за анализируемый период нельзя признать абсолютно ликвидным.

Для более детального анализа необходимо воспользоваться коэффициентами, для определения степени платежеспособности и ликвидности (таблица 12).

Таблица 12 – Коэффициент ликвидности предприятия АО «Томскнефть» ВНК за период 2016-2018гг.

Наименование показателя	2016г.	2017г.	2018г.
1. Коэффициент общей ликвидности ($K_{ол}$)	0,24	0,29	1,15
2. Коэффициент абсолютной ликвидности ($K_{ал}$)	0,00	0,00	0,83
3. Коэффициент быстрой ликвидности ($K_{бл}$)	0,08	0,10	1,58
4. Коэффициент текущей ликвидности ($K_{тл}$)	0,73	0,91	2,37

Значение коэффициента общей ликвидности ($K_{ол}$) в 2016 году составило 0,24, в 2018 году оно немного возросло до 1,15. Показатели $K_{ол}$ не соответствуют нормативу (≥ 1).

Коэффициент абсолютной ликвидности ($K_{ал}$) в 2016 году составляет значение практически равное 0, что связано с незначительным количеством

денежных средств на счетах. Однако к концу анализируемого периода значение данного коэффициента значительно растет и превышает нормативное значение $\geq 0,2$. Это значит, что 83% краткосрочных обязательств предприятия может быть немедленно погашено за счет денежных средств и краткосрочных финансовых вложений.

Значение коэффициента быстрой ликвидности (Кбл) за 2016-2017 гг. не соответствует нормативному значению ($>0,8$). Его увеличение в 2018 году является положительной тенденцией. Уровень Кбл указывает на то, что сумма ликвидных активов предприятия не соответствует требованиям текущей платежеспособности, то есть за счет погашения дебиторской задолженности у предприятия повышается возможность погасить свои краткосрочные обязательства.

Коэффициент текущей ликвидности в 2018 году составляет 2,37, что соответствует его нормативному значению ≥ 2 , значит, степень покрытия оборотными активами оборотных пассивов находится в норме.

Таким образом, в целом за рассматриваемый период организацию можно признать неликвидным и неплатежеспособным, но необходимо отметить положительную динамику коэффициентов ликвидности.

На основе данных бухгалтерской отчетности для АО «Томскнефть» ВНК рассчитаем показатели рентабельности за период с 2016-2018 годы, которые представлены в таблице 13.

Таблица 13 – Показатели рентабельности АО «Томскнефть» ВНК за 2016-2018 годы

Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.
Рентабельность продаж, %	15,26	16,15	19,26
Рентабельность капитала, %	18,20	20,38	53,56
Рентабельность собственного капитала, %	36,14	38,76	64,01

Анализ показателей рентабельности на предприятии АО «Томскнефть» ВНК показал, что на протяжении всего анализируемого

периода наблюдается рост всех показателей рентабельности, что говорит о повышении эффективности деятельности организации. Основным фактором является стабилизация нефтяного рынка и планомерный рост цен на нефть.

Предприятие проводит активную инвестиционную политику, которая выражена в реализации программы капитальных вложений в основные фонды предприятия.

Программа капитальных вложений 2018 года, как и в предыдущие годы, обеспечила основные направления деятельности АО «Томскнефть» ВНК и была направлена на направления, представленные на рисунке 15.

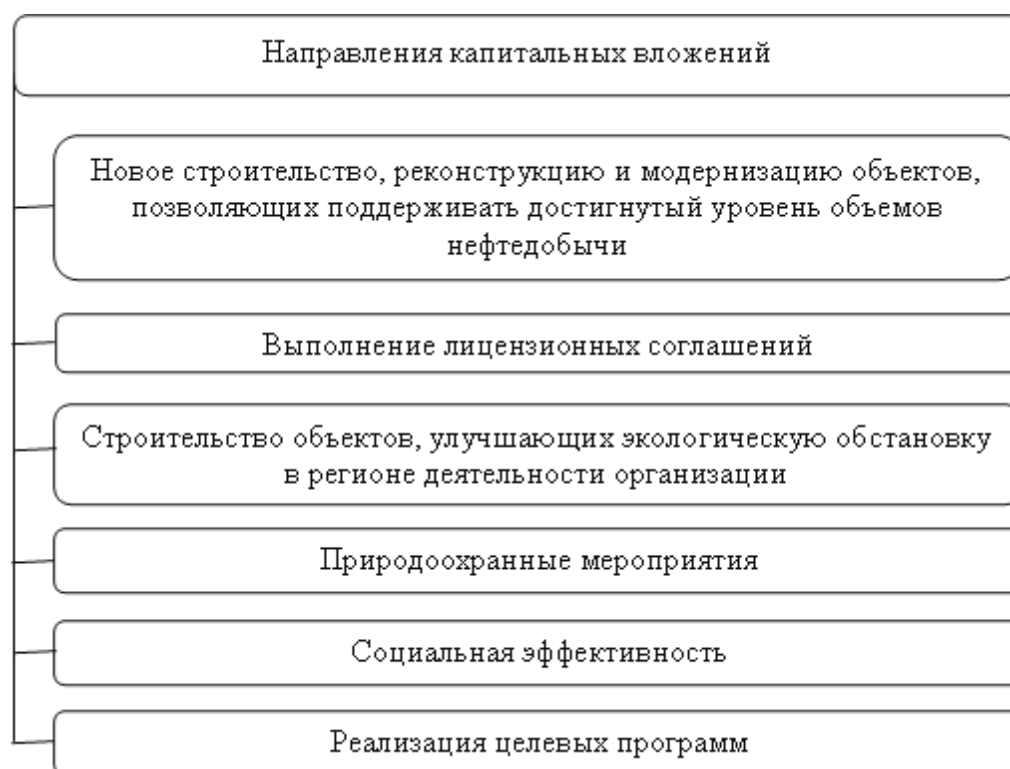


Рисунок 15 – Основные направления капитальных вложений
АО «Томскнефть» ВНК

Конкретные мероприятия, проводимые в аспекте исполнения плана инвестиций в 2018 году в разрезе программ (проектов) представлены в таблице 14.

Таблица 14 – Реализация плана инвестиций в 2018 году

Наименование программы (проекта)	Цель программы (проекта)	Фактические расходы по проекту в 2018 г. (тыс. руб., без НДС)
Геолого-разведочные работы	Выполнение программ геолого-разведочных работ	19 275
Эксплуатационное бурение	Выполнение программы эксплуатационного бурения для обеспечения плановых показателей для добычи нефти	7 975 555
Производственное строительство	Выполнение программы строительства объектов для обеспечения производства	3 961 174
Оборудование не входящее в смету строек	Выполнение программы по закупке оборудования, не входящего в смету строек, как на замену изношенного, так и на вновь возводимые скважины	595 322
Всего освоение капитальных вложений		12 551 326

Анализируя показатели, представленные в таблице 13 можно отметить, что наибольшие инвестиционные вложения предприятие направляет на эксплуатационное бурение. По данному направлению в 2018 году было направлено более 63 % от всех инвестиций. Значимую долю занимают инвестиции в производственное строительство – порядка 32% от всех инвестиций. Также предприятие обновляет производственное оборудование – около 5% от общего объема инвестиций.

Учитывая стратегию развития материнской компании АО «Роснефть», исследуемая организация разрабатывает и реализует программы развития. Общий объем инвестиций, запланированный на 2019 год – 21 713 549,24 тыс. руб. Подробно мероприятия на инновационное и социальное развитие АО «Томскнефть» ВНК представлены в таблице 15.

Таблица 15 – Проекты развития, реализация которых планируется в 2019 г.

Перспективные направления	Сумма, тыс. руб.	Цель реализации
1. Мероприятия, направленные на развитие и модернизацию производства. Планируемый объем инвестиций на 2019 год – 19 442 022 тыс. руб.		
1.1. Геолого-разведочное бурение	265860	

Продолжение таблицы 15

1.2. Эксплуатационное бурение	8528191	Приращение запасов нефти по лицензионным участкам АО «Томскнефть» ВНК в объеме 2 310 тыс. тн. Обеспечение дополнительной добычи нефти в объеме 593,6 тыс. тн. Планируемое количество операций 154 шт.
1.3. ЗБС	2576756	Обеспечение дополнительной добычи нефти в объеме 142,3 тыс. тн. Планируемое количество операций 49 шт.
1.4. Производственное строительство и обустройство месторождений	6878300	Обеспечение дополнительной добычи нефти
1.5. Газовая программа	497030	Достижение уровня использования попутного нефтяного газа 95%
1.6. Приобретение оборудования, не входящего в сметы строек, для дополнительной добычи	695885	
2. Мероприятия, направленные на техническое перевооружение и обеспечение безаварийной работы. Планируемый объем инвестиций на 2019 год – 929 663 тыс. руб.		
2.1. Программа повышения надежности трубопроводов	559289	Минимизация риска возникновения инцидентов на трубопроводах
2.2. Программа метрологии	127495	Обеспечение требуемого уровня точности измерений и контроля качества
2.3. Реконструкция объектов действующей инфраструктуры месторождений	242883	Обеспечение стабильной и безаварийной работы
3. Прочие мероприятия, обеспечивающие надежное и безопасное функционирование предприятия. Планируемый объем инвестиций на 2019 год – 477 629 тыс. руб.		
3.1 Программа безопасности	49179	Обеспечение надежного безопасного функционирования
3.2. Реконструкция прочих объектов производственного назначения	7000	Обеспечение надежного безопасного функционирования
3.3. Приобретение оборудования, не входящего в сметы строек, на базовую добычу	421450	

4. Комплекс социальных программ, направленных на покрытие убытков социальной сферы, финансирование мероприятий, предусмотренных в коллективном договоре, а также корпоративные программы в объеме – 864 235,24 тыс. руб.		
4.1. Содержание объектов производственной социальной сферы	522334,5	Реализация политики присутствия в регионе, направленной на сохранение стабильности. Приведение вахтовых поселков в соответствие с Типовыми стандартами. Социальная поддержка работников, членов их семей и неработающих пенсионеров организации
4.2. Социально-бытовое развитие	77174,72	
4.3. Развитие социально-производственной базы	57690,27	
4.4. Социальные льготы персоналу и пенсионера, предусмотренные законодательством и коллективным договором организации	129708,9	
4.5. Реализация корпоративных социальных проектов	77326,86	

Как видно из представленных в таблице данных, АО «Томскнефть» ВНК не только уделяет внимание развитию и модернизации производства, но и социальным аспектам развития хозяйственной деятельности. Общий объем финансирования, направляемый на реализацию социальных программ составит в 2019 г. 864 235,24 тыс. руб., это около 4% от всей инвестиционной программы.

Таким образом, формирование корпоративной стратегии российских нефтегазовых компаний не может не учитывать основные технологические, социальные и макроэкономические тренды, определяющие отраслевые тенденции на ближайшие десятилетия, ожидаемые изменения на глобальных рынках энергоносителей, конкурентные позиции российского нефтяного комплекса и его роль в социально-экономическом развитии страны и отдельных регионов. Стратегические задачи нефтяных компаний должны отражать стратегию инновационного развития, как основу устойчивого и долгосрочного организационного роста и развития. Необходимыми элементами корпоративной стратегии нефтяных компаний должна стать стратегия развития человеческого потенциала, как основа реализации

стратегии долгосрочного и стабильного организационного развития, включающая стратегию вознаграждения персонала и руководителей компании, а также социальная стратегия, отражающая социальную ответственность компании по отношению к своим сотрудникам, партнерам, местному сообществу и обществу в целом.

Можно сделать вывод о том, что современная экономика не должна основываться на какой-либо одной отрасли, так как во всем должна быть рациональность и определенный баланс. Поэтому государству необходимо предпринять некоторые шаги для изменения существующей экономической системы.

Российская экономика чутко реагирует на колебания цен на нефть на мировом рынке. Ее дальнейшее развитие невозможно без применения срочных мер по диверсификации и модернизации. Специфическая структура российской экономики и ее подверженность внешним шокам определяют объективную потребность в создании системы надзора за управлением рисками в системообразующих нефинансовых компаниях по аналогии с системой пруденциального надзора для банковского сектора.

Выявим факторы внутренней и внешней среды, влияющие на организацию, и разделим их на четыре категории: Strengths (сильные стороны), Weaknesses (слабые стороны), Opportunities (возможности) и Threats (угрозы). S и W – факторы внутренней среды, на которые организация может повлиять сама, O и T – факторы внешней среды, которые влияют на организацию извне и не поддаются ее контролю. Чтобы сделать метод более полным рассматривают варианты действий, получаемые из пересечения полей. Для этого необходимо последовательно рассмотреть различные парные сочетания факторов внешней и внутренней среды и выделить те, которые оказывают наибольшее влияние.

Рассмотрим факторы внешней и внутренней среды, проранжированные по их степени значимости для предприятия.

Сильные стороны представлены на рисунке 16.

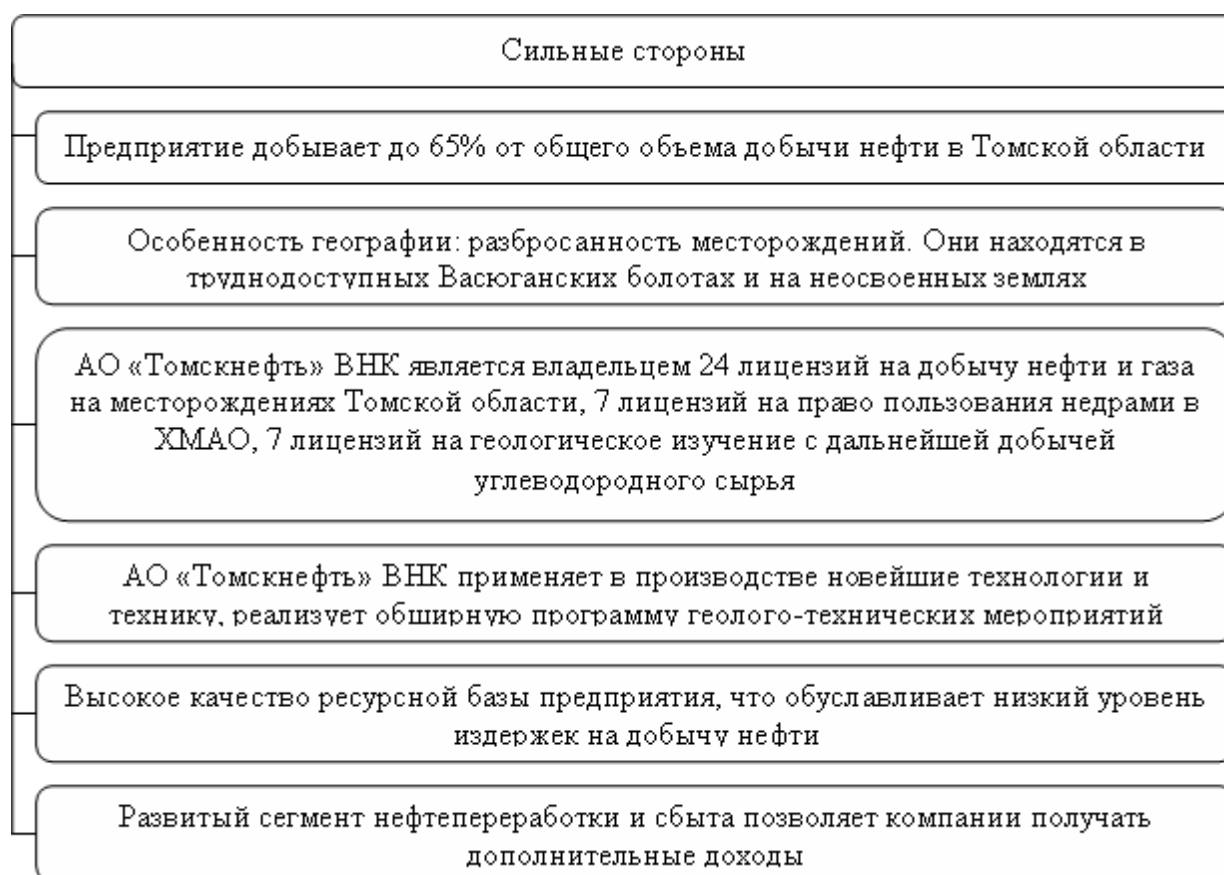


Рисунок 16– Сильные стороны АО «Томскнефть»

Слабые стороны предприятия представлены на рисунке 17.

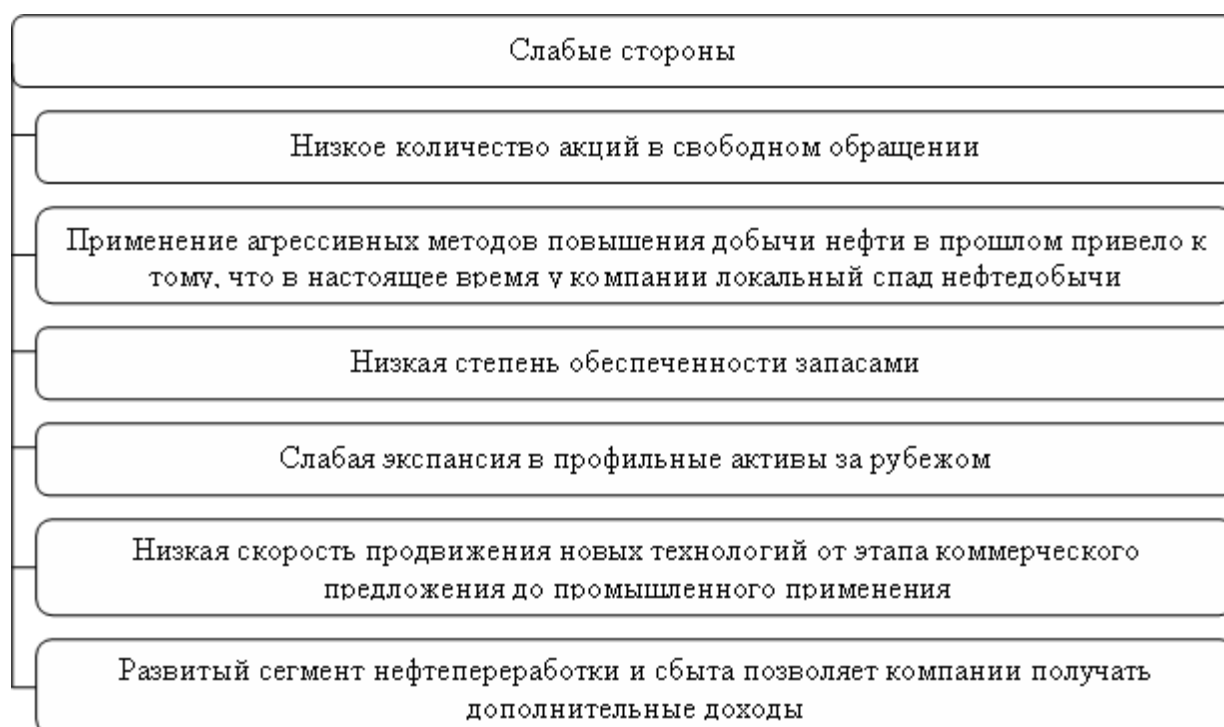


Рисунок 17– Слабые стороны АО «Томскнефть»

Возможности, которыми обладает предприятие, представлены на рисунке 18.

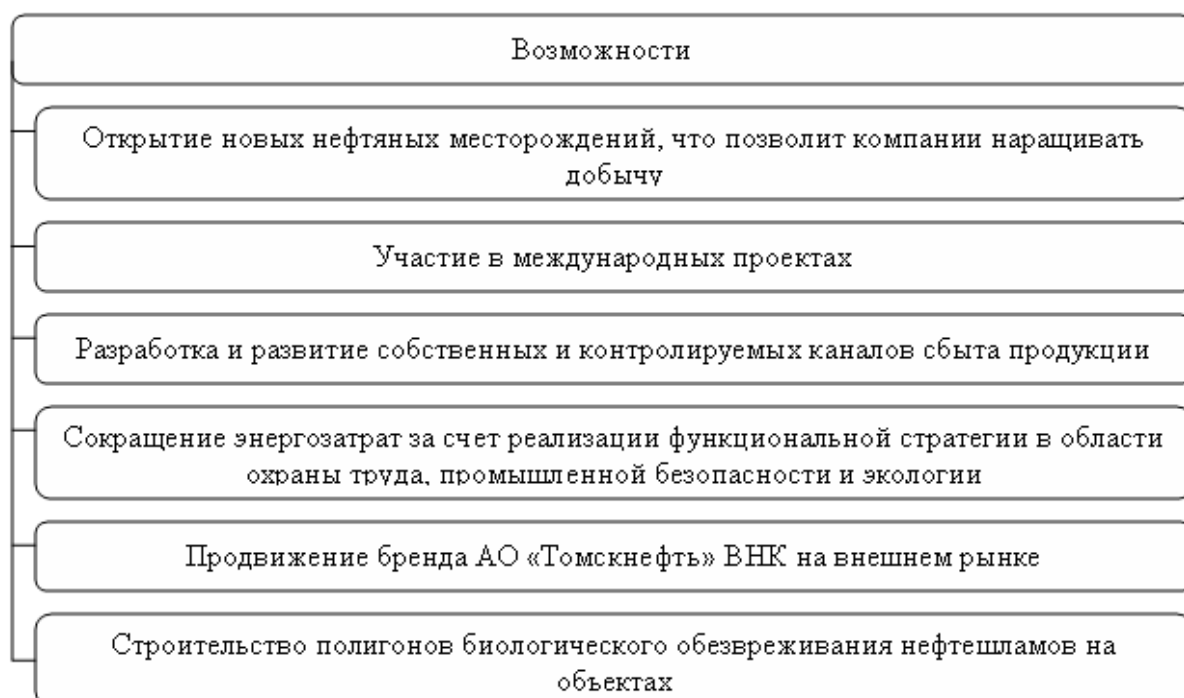


Рисунок 18– Возможности, которыми обладает АО «Томскнефть»

Угрозы, которым подвержено предприятие представлены на рисунке 19.

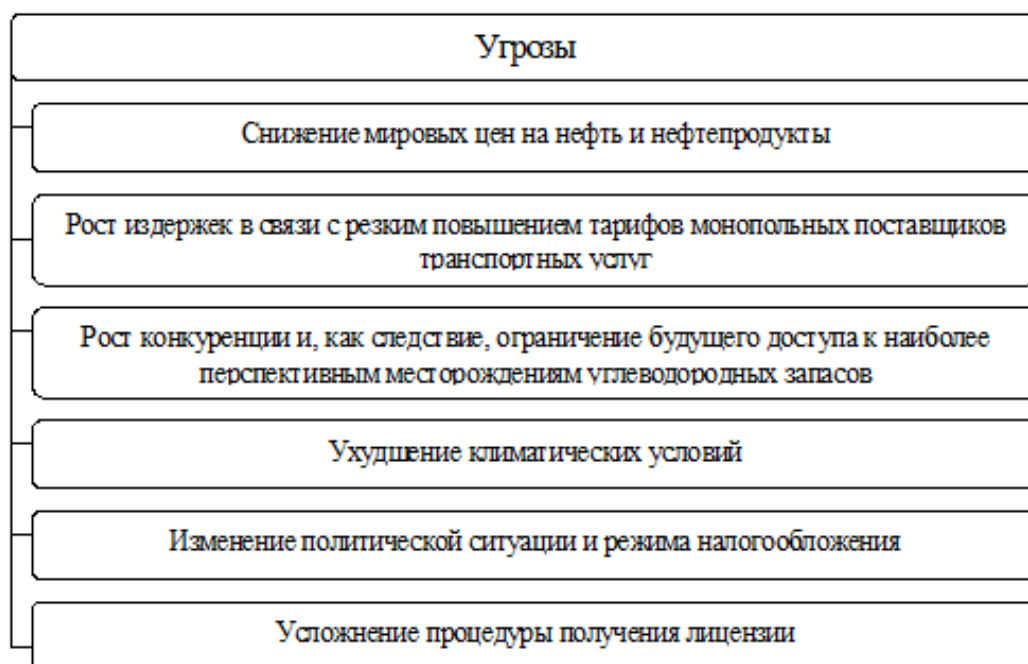


Рисунок 19– Угрозы, которым подвержено АО «Томскнефть»

При составлении интерактивных матриц мы должны учитывать корреляцию факторов. Итоговая таблица SWOT-анализа представлена в таблице 16.

Таблица 16 – SWOT-анализ АО «Томскнефть» ВНК

	О	Т
S	– Открытие новых нефтяных месторождений позволит предприятию найти более высококачественную ресурсную базу, повысить долю добычи нефти по Томской области и разнообразить географию нефтедобычи. Кроме того, это приведет к необходимости использования новых технологий, удовлетворяющих конкретным условиям. – Благодаря участию в международных проектах предприятие сможет совершенствовать свою технологию и технику, а также развить сегмент сбыта. – Снижение энергозатрат усовершенствует процесс добычи нефти и приведет к ее росту. – Строительство полигонов биологического обезвреживания нефтешламов существенно обезопасит производство.	– Снижение мировых цен на нефть, безусловно, скажется на объемах добычи, потому что предприятию придется переходить на оптимальный уровень производства, чтобы не понести издержек. – Повышение тарифов транспортных услуг также может привести к снижению нефтедобычи, сужению географии нефтеразработок и ослаблению сбыта. – Рост конкуренции или изменения в климатических условиях могут ограничить доступ к высококачественной ресурсной базе. – Усложнение процедуры лицензирования приведет к сужению географии и объемов нефтедобычи.
W	– Решить проблему локального спада нефтедобычи поможет открытие новых месторождений и в целом усовершенствование процесса добычи, включая сокращение энергозатрат. – Низкую степень обеспеченности нефтезапасами удастся разрешить путем поиска новых мест нефтеразработок. – Участие в международных проектах и продвижение бренда АО «Томскнефть» ВНК повысит экспансию в профильные активы за рубежом.	– Ситуацию локального спада нефтедобычи может усугубить рост издержек в связи с повышением тарифов на транспортные услуги, а также рост конкуренции, который приведет к ограничению доступа к перспективным ресурсам. – Низкая степень обеспеченности запасами может увеличиться при недоступности мест нефтедобычи и ухудшении климатических условий. – Изменение политической ситуации, рост конкуренции и снижение мировых цен на нефтепродукты приведут к еще большему ослаблению экспансии в профильные активы за рубежом.

Являясь одним из крупнейших промышленных предприятий в области добычи нефти и газа, АО «Томскнефть» ВНК осознает характер, масштабы влияния собственной деятельности, продукции и услуг на окружающую

среду, свою ответственность за обеспечение безопасных условий труда, защиту здоровья персонала и населения, проживающего в районах деятельности производственных объектов организации. Порядок управления рисками, связанными с воздействием на здоровье персонала и окружающую среду, их оценки по показателям измерения риска, а также порядок разработки и реализации, корректирующих и предупреждающих действий по снижению рисков, установлены локальными нормативными документами организации.

В организации внедрена интегрированная система управления промышленной безопасностью, охраной труда и окружающей среды, которая создана с учетом требований международного стандарта ISO 14001:2004 и стандарта OHSAS 18001:2007, направленная на то, чтобы гарантировать соответствие деятельности предприятия характеру и масштабам риска в перечисленных областях.

В соответствии с требованиями этих стандартов важными направлениями деятельности АО «Томскнефть» ВНК являются:

- постоянное улучшение состояния промышленной безопасности, охраны труда и окружающей среды и обеспечение контроля за выполнением этих обязательств;
- последовательное снижение показателей производственного травматизма, аварийности и неблагоприятного воздействия на окружающую среду;
- повышение производственной и экологической безопасности производственных объектов.

В организации произведена идентификация и оценка экологических аспектов, опасностей и рисков в каждом процессном управлении и аппарате управления, для каждого риска разработаны меры управления с целью уменьшения вероятности наступления риска и минимизации его последствий в случае его возникновения.

Обеспечение должного уровня экологической безопасности окружающей среды при разработке месторождений и транспортировке добываемой жидкости обеспечивается за счет реализации целевых программ повышения надежности трубопроводов, одной из которых являются программа реконструкции и капитального ремонта, направленная на своевременное обновление общего парка трубопроводов, что способствует предотвращению и уменьшению количества отказов, снижая тем самым риски загрязнения окружающей среды.

Активно реализуется «Газовая программа», что влечет повышение уровня использования добываемого попутного нефтяного газа.

С целью оценки технического состояния и определения возможности дальнейшей эксплуатации оборудования, отработавшего нормативный срок службы, АО «Томскнефть» ВНК заключает соответствующие договоры с экспертными организациями на проведение экспертизы промышленной безопасности (техническому диагностированию) технических устройств.

С целью предупреждения производственного травматизма и снижения рисков возникновения профессиональных заболеваний в АО «Томскнефть» ВНК выполняется комплекс мероприятий:

- проводится обучение работников по вопросам охраны труда и промышленной безопасности, оказанию первой помощи пострадавшим при несчастных случаях на производстве;
- проводятся согласно графику проверки состояния промышленной и пожарной безопасности, условий и охраны труда комиссиями по производственному контролю;
- проводятся согласно графику проверки по применению работниками ремней безопасности при использовании служебного легкового автомобильного транспорта;
- проводятся со всеми работниками тематические совещания «Часа безопасности»;

- доводится информация всем работникам по урокам, извлеченным из происшествий;
- проводятся инструктажи и проверки знаний по безопасности труда работникам организации;
- приводятся производственно-бытовые помещения на объектах в соответствие с требованиями санитарных правил и норм;
- выдаются согласно норм работникам спецодежда, специальная обувь и другие средства индивидуальной защиты, обеззараживающие и обезвреживающие средства, молоко, репеллентные средства для защиты от кровососущих насекомых и гнуса;
- разрабатываются и доводятся до работников стандарты, положения, инструкции и памятки по промышленной безопасности и охране труда;
- проводятся предварительные и периодические медицинские осмотры, динамические наблюдения, ежегодная вакцинация;
- ежегодно разрабатывается и реализуется программа мероприятий по обеспечению промышленной безопасности и улучшению условий и охраны труда. Программа направлена на проведение организационных, технических, санитарно-бытовых и лечебно-оздоровительных, социально-экономических мероприятий, а также проведение научно-исследовательских работ в области промышленной безопасности и охраны труда.

В связи с существующими рисками возникновения пожаров на территории деятельности, в организации разработан и реализуется комплекс мероприятий, направленных на их предупреждение: внедрение современных технических средств профилактики пожаров, совершенствование технической подготовки пожарной техники и пожарно-технического оборудования, находящегося на вооружении подразделений пожарной охраны.

Колебания цен на нефтяном рынке в ближайшие три года могут повлиять на экономику России с разных сторон, в соответствии с этим, Банком России разработаны два сценария, каждый из которых имеет свои

последствия для макроэкономической статистики на период 2018 – 2020 гг.

Государственная поддержка нефтяной отрасли играет немаловажную роль. И подобная поддержка должна обязательно включать гибкую систему налоговых льгот и (или) отмену платежей на период окупаемости вложенных средств, права на переоценку основных фондов, права на ускоренную амортизацию основных производственных фондов, государственные гарантии доступа к объектам производственной инфраструктуры, облегченные условия доступа к участкам недр посредством проведения закрытых конкурсов, аукционов для малых и средних нефтегазовых предприятий, создание экономических условий для совершенствования системы разработки нефтегазоносных месторождений с учетом современного уровня научно-технического прогресса. Все эти факторы дадут возможность нефтяной отрасли повысить качество ее развития.

Большинство исследователей выделяют два основных метода государственного регулирования:

- административный (прямой).
- экономический (косвенный).

Административные методы регулирования регионального развития, как правило, однозначны, подразумевают обязательное исполнение, предусматривают методы принуждения для тех субъектов, которые допускают какие-либо отклонения от установленных норм и правил. Данные методы осуществляются в форме:

- распоряжений, постановлений, направленных на решение какой-либо задачи и адресованных конкретному региональному субъекту;
- правил, регулирующих деятельность функционирующих в рамках региона организаций и предприятий;
- рекомендаций, контроля за исполнением установленных норм и правил, а также надзора за надлежащим исполнением.

Под административным методом государственного регулирования подразумевается планирование развития региона, установление

краткосрочных и долгосрочных целей развития, влияние на уровень цен, обеспечение и поддержание социальных норм для населения (установление минимального размера оплаты труда и др.), контроль за соблюдением антимонопольного законодательства [24].

В качестве основных механизмов государственного регулирования хозяйствующих структур нефтегазового сектора применяются:

- лицензирование доступа к месторождениям углеводородов;
- регулирование отдельных направлений и сфер деятельности (например, добыча, переработка, транспортировка углеводородного сырья);
- ценовая и экспортно-таможенная политика, являющаяся основным регулятором цен внутреннего рынка на сырую нефть и продукты нефтепереработки;
- система налогообложения;
- средства структурной региональной, научно-технической и экологической политики, а также стимулирование и поддержка стратегических инициатив нефтегазовых компаний в сфере инвестиций, инноваций и энергоэффективности [30].

В частности, государственная технологическая политика в отношении нефтяных компаний ориентируется на повышение экономической и энергетической эффективности всех стадий нефтедобычи, распределения и использования первичных энергоресурсов, экологическую и аварийную безопасность источников энергии, разработку эффективных технологий добычи и переработки углеводородного сырья и т. д.

Экономический метод регулирования заключается в создании нормативной базы, причем таким образом, чтобы деятельность регионов совпадала с целями и задачами государства. К основным экономическим методам можно отнести денежно-кредитные, бюджетные. Экономические методы косвенно воздействуют на развитие региона - через экономический интерес субъектов при помощи таких механизмов как налоги, льготы, кредиты, субвенции и прочие.

Таким образом, в основе экономических методов лежит заинтересованность и ответственность самих региональных организаций и предприятий за принимаемые ими решения и полученные результаты, тем самым обеспечение участия в выполнении задач развития региона в целом.

Необходимо отметить, что экономические методы имеют различную степень влияния на регион и на принятие решений организациями и предприятиями внутри региона. Часть рычагов, таких как налоги и пошлины, имеют более ярко выраженное воздействие. Прочие меры, к примеру, предоставление экономической информации, влияют в меньшей степени [24].

Ярким примером использования одного из рычагов экономических методов государственного регулирования нефтегазового комплекса региона являются налоги. Региональные предприятия нефтегазовой отрасли облагаются, как и общепринятыми, для предприятий других сфер деятельности налогами (налог на прибыль, налог на имущества и прочие), так и узконаправленными фискальными платежами, к которым можно отнести налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ), систему платежей за пользование недрами: сбор за участие в аукционе на право разработки месторождения, сбор за выдачу лицензии, платежи за пользование недрами, за предоставление геологической информации о недрах, платежи в рамках требований лицензионных соглашений [21].

Важность государственного субсидирования добычи углеводородов в России подчеркивается и самими представителями нефтегазовой отрасли, которые зачастую утверждают, что без него уровень добычи энергетического сырья в стране был бы намного ниже. Из этого утверждения логически вытекают требования компаний отрасли о предоставлении им дополнительных налоговых льгот и других форм государственной поддержки.

Чтобы поддержать нефтедобывающую отрасль Российской Федерации, государство утвердило Энергетическую стратегию России на период до 2035 года, ссылаясь на Распоряжение Правительства РФ от 13.11.2009 г. № 1715-р, предусматривая, что обновления в Стратегию будут

вноситься каждые пять лет в соответствии с меняющейся конъюнктурой рынка нефтяной отрасли [31].

В этой программе государство разработало определенный целевой сценарий, согласно которому до 2035 года планируется максимально эффективно использовать все преимущества нефтяной и прочих энергетических отраслей нашей страны. Считается, что данный эффект может быть достигнут за счет следующих мер [32]:

- 1) Рост добавленной стоимости на нефтепродукты;
- 2) Опережающее развитие нефтяной отрасли в восточной части страны (Дальний Восток, Сибирь);
- 3) Повышение аспекта инновационной составляющей для нефтедобычи и переработки для уменьшения издержек;
- 4) Обеспечение фактора дополнительных инвестиций в нефтяную отрасль РФ в связи с увеличением влияния данной отрасли на экономику государства.

Также государство видит следующим образом аспект поддержки нефтяной отрасли [32]:

- 1) Недопущение дефицита нефтяных ресурсов;
- 2) Разведка новых нефтяных месторождений, особенно восточная часть шельфовой части России (Дальний Восток);
- 3) Стимулирование и поддержка инновационной составляющей нефтяной отрасли, развитие высокотехнологичного производства;
- 4) Минимизация негативного влияния добычи нефти и её транспортировки на окружающую среду;
5. Развитие сопутствующей инфраструктуры для добычи, переработки и экспорта нефти.

В Стратегии отмечается, что развитие и поддержка энергетических отраслей России, в том числе и нефтяной, будет происходить поэтапно. Первый этап обозначен до 2021 года, когда будут максимально минимизировано негативное влияние экономики на развитие нефтяной

отрасли вследствие введения антироссийских санкций. Следующий этап обозначен временными рамками от 2021 до 2035 года, когда будут происходить следующие процессы, направленные на поддержание нефтяной отрасли РФ [32]:

- 1) повышение эффективности добычи, переработки и экспорта нефтяной отрасли;
- 2) развитие инновационных процессов по добыче нефти на полуострове Ямал, а также наращивание энергетических мощностей предприятий нефтяной отрасли в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке;
- 3) завершение строительства высокотехнологичных нефтепроводов «Заполярье-Пурпе» и «Куюмба-Тайшет»;
- 4) развитие внутрироссийских механизмов реализации нефти и нефтепродуктов;
- 5) поддержка малых и средних нефтяных компаний;
- 6) стимулирование эффективной добычи и переработки нефти, имеющей высокосернистый, а также сверхвязкий коэффициент.
- 7) увеличение показателя экспорта к 2020 году на 7-8% от настоящего, и к 2065 году на 24% (эти показатели обоснованы в целевом сценарии).

Большую роль в аспекте государственной поддержки нефтяной отрасли играют инвестиции: как от государства, так и со стороны иностранных инвесторов. Но так как в связи с антироссийскими санкциями большой процент иностранных инвестиций ушел с рынка нефтяной отрасли, оставшись только в таких крупных компаниях [33].

Итак, можно сказать, что инвестиции в этой сфере растут, так как в 2014-2016 году уровень финансовых вливаний был на уровне 700-800 млрд. рублей, то в 2017 году инвестиции со стороны государства составляют уже 1,3 трлн. рублей, что показывает нацеленность нашего государства на развитие нефтяной отрасли, так как строятся новые высокотехнологичные производства, модернизируется процесс добычи, переработки и экспорта нефти с увеличением рентабельности, а также разрабатываются новые

месторождения, которые позволят России по-прежнему удерживать лидирующие места в показателях нефтяной отрасли по всему миру [33].

Также Правительство России утвердило Постановление от 15.04.2014 № 321 «Об утверждении государственной программы РФ «Энергоэффективность и развитие энергетики», где в подпрограмме № 3 есть меры по развитию нефтяной отрасли. В качестве основных предполагается следующее [34]:

- 1) повышение глубинного значения переработки нефти;
- 2) повышение показателя эффективности попутного нефтяного газа;
- 3) модернизация существующего оборудования на предприятиях нефтедобычи;
- 4) разработка новых месторождений для добычи шельфовой нефти.

Исходя из всех этих мер, государство планирует к 2020 году увеличить пропускной показатель нефти по магистральным нефтепроводам до 67,6 млрд. тонн, а грузооборот нефти, как на внутреннее использование, так и на экспорт увеличить до 1259,7 млрд. тонн.

Не менее важные меры по государственной поддержке нефтяной отрасли предпринимают и со стороны налогообложения. В частности с 1.01.2014 в силу вступили новые правила по налогообложению шельфовой нефти. Эксперты оценивают эти меры как фактически создание нового налогового режима, так как предусмотрены следующие меры в соответствии с изменением в Налоговом кодексе [25]:

- 1) снижение показателя взимания налогов на стадии инвестиций в нефтяное месторождение;
- 2) стал возможным аспект либерализации политики учета расходов, что послужило снижению налога на прибыль;
- 3) произошла отмена вывозной таможенной пошлины для нефтяного сырья;
- 4) были введены адвалорные ставки НДС;
- 5) стало возможным перенос убытков на добычу нефти без

ограничения сроков;

6) от транспортного налогообложения также освободили буровые установки, плавучие платформы;

7) может быть применена нулевая экспортная ставка на углеводородное сырье;

8) ставка НДС 0% распространяется на перевозку и транспортировку континентальной нефти.

Если рассматривать вышеперечисленные меры, касающиеся и измененного налогообложения, и государственной программы по энергоэффективности в области нефтедобычи, можно сказать, что Россия стоит на пути изменения подхода к аспекту добычи, переработке и экспорта нефти. Важно отметить, что все изменения, внесенные государством, должны обеспечить более адекватное распределение доходов между инвесторами и государством при добыче и экспорте нефти, а также нацелено на стимулирование отрасли, развитие технологий в нефтедобыче, и повышению занятости в северных регионах Российской Федерации, так как шельфовые запасы нефти Дальнего Востока еще мало разведаны, что позволяет государству укрепить положение нефтяной отрасли в нашей стране.

Таким образом, можно сделать вывод, что нефтяная отрасль действительно является важной частью экономики Российской Федерации, так как обеспечивает около 50% финансовых поступлений в федеральный бюджет. Именно поэтому государство нацелено на поддержку и развитие этой отрасли, отчего в настоящее время действует множество программ, помогающих предприятиям нефтедобычи, экспорта и переработки. В частности была создана и одобрена Программа энергетической стратегии Российской Федерации до 2035 года, где указаны основные меры государственной поддержки нефтяной отрасли РФ.

С введением антироссийских санкций в 2014 году многие нефтяные предприятия стали терпеть издержки, поэтому государство в последнее время стало разрабатывать меры антикризисного управления, а также

финансовой стабилизации, чтобы удержать позиции нефтяной отрасли в экономике нашей страны [35].

Также Правительство Российской Федерации поддерживает данный сектор экономики путем различных мероприятий, основанных на льготном кредитовании, предоставлении государственных гарантий, выпуске акций и облигаций, а также дополнительном финансировании. Как итог, все меры государственной поддержки нефтяной отрасли направлены на сохранение и увеличение объемов производства нефти.

Как было показано, в работе нефтяная отрасль еще долгое время будет являться одной из приоритетных в мировой экономики. Нельзя не отрицать того факта, что нефтяная отрасль является одним из локомотивов современной российской экономики, поэтому важным аспектом является ее поддержание и создание условий для дальнейшего ее развития. Учитывая проведенное исследование, основываясь на международном опыте и на преобразованиях, проводимых в настоящее время в России можно выделить следующие направления совершенствования структурной политики нашей страны в контексте развития нефтяной отрасли:

1. Одним из основных направлений является технологическое совершенствование отрасли. В данном направлении необходимо разработка программ содействия и поддержки нефтяных компаний в инвестиции в технологическое развитие. И в данном направлении меры государственной поддержки являются актуальными.

2. Еще одним направлением совершенствования структурной политики в аспекте развития нефтяной отрасли является освоение новых месторождений. Назрела необходимость более интенсивной инвестиционной активности в данном направлении.

3. Важным аспектом является уровень налоговой нагрузки на нефтяную отрасль. Не секрет, что данная отрасль является одной из наиболее сложной в данном аспекте. Налоговая нагрузка на нефтяную отрасль является в настоящее время в России одной из самых значительных в мире.

Это обусловлено значимостью нефтяных налоговых поступлений в бюджет страны. Однако сиюминутная выгода может обернуться значительными трудностями в будущем ввиду нехватки ресурсов нефтяными компаниями для своего инвестиционного развития.

4. Международное сотрудничество и кооперация также носят принципиальный характер в развитии нефтяного сектора. Освоение месторождений за рубежом, совместные инвестиционные проекты с иностранными компаниями внесут определенный позитивный вклад в развитие структурной политики России. Причем речь идет в основном о зарубежной «интервенции».

5. Нельзя не отметить тот факт, что необходимо использование доходов, получаемых от экспорта нефти и продуктов нефтепереработки, в инвестиционной политике страны в целом. Одним из таких направлений могут служить инвестиции в инфраструктурные проекты внутри страны (строительство дорог, логистической инфраструктуры, энергетической инфраструктуры и т.п.), в которых наша страна испытывает острую необходимость.

Таким образом можно утверждать, что нефтяной фактор, который в настоящее время имеет положительное значение для российской экономики (не смотря на отрицательную геополитическую обстановку сложившуюся вокруг нашей страны), необходимо использовать для совершенствования структурной политики России, а не «проедать» сверхдоходы, которые в целом присущи нефтяной отрасли. Нефтяную отрасль необходимо использовать как локомотив, а не как сырьевую базу современной национальной экономики.

**Задание для раздела
«Социальная ответственность»**

Студенту:

Группа	ФИО
Д-3Б4Б1	Павлов Денис Николаевич

Школа инженерного предпринимательства			ШИП
Уровень образования	бакалавр	Направление/специальность	38.03.01 Экономика, профиль «Экономика предприятий и организаций»

Исходные данные к разделу «Социальная ответственность»:	
1. Описание рабочего места (рабочей зоны, технологического процесса, механического оборудования) на предмет возникновения: - вредных проявлений факторов производственной среды (метеоусловия, вредные вещества, освещение, шумы, вибрации, электромагнитные поля, ионизирующие излучения) - опасных проявлений факторов производственной среды (механической природы, термического характера, электрической, пожарной природы) - чрезвычайных ситуаций социального характера	Рабочее место в организации располагается в здании, в офисном помещении, имеет достаточную освещенность, хорошую степень проветриваемости. Каких-либо вредных проявлений факторов производственной среды выявлено не было.
2. Список законодательных и нормативных документов по теме	1. ТК РФ от 30.12.2001 №197-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017). 2. О государственной гражданской службе Российской Федерации: Федеральный закон от 27.07.2004 №79-ФЗ (с изм. 03.04.2017 №64-ФЗ).
Перечень вопросов, подлежащих исследованию, проектированию и разработке:	
1. Анализ факторов внутренней социальной ответственности: - принципы корпоративной культуры исследуемой организации; - системы организации труда и его безопасности; - развитие человеческих ресурсов через обучающие программы и программы подготовки и повышения квалификации; - Системы социальных гарантий	В работе были рассмотрены следующие факторы внутренней среды: • Принципы корпоративной культуры; • Системы социальных гарантий организации (льготы, пособия, премия, дополнительные отпуска и т.д.); • Развитие человеческого капитала в организации.

организации; -оказание помощи работникам в критических ситуациях.	
2. Анализ факторов внешней социальной ответственности: - содействие охране окружающей среды; - взаимодействие с местным сообществом и местной властью; - Спонсорство и корпоративная благотворительность; - ответственность перед потребителями товаров и услуги (выпуск качественных товаров) -готовность участвовать в кризисных ситуациях и т.д.	В работе были рассмотрены следующие факторы внешней среды: • Мероприятия, организуемые в рамках содействия охране окружающей среды; • Мероприятия, проводимые в рамках благотворительности и партнерства; • Взаимодействие с местным сообществом.
3. Правовые и организационные вопросы обеспечения социальной ответственности: - Анализ правовых норм трудового законодательства; - анализ специальных (характерные для исследуемой области деятельности) правовых и нормативных законодательных актов; - анализ внутренних нормативных документов и регламентов организации в области исследуемой деятельности	
Перечень графического материала:	
При необходимости представить эскизные графические материалы к расчётному заданию (обязательно для специалистов и магистров)	
Дата выдачи задания для раздела по линейному графику	12.01.2019

Задание выдал консультант:

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент кафедры экономики	Ермушко Жанна Александровна	канд. экон. наук		12.01.2019

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
Д-3Б4Б1	Павлов Денис Николаевич		12.01.2019

3. Социальная ответственность

Являясь одним из крупнейших предприятий в Томской области АО «Томскнефть» ВНК уделяет большое внимание социальному аспекту своей деятельности. Доказательством тому являются неоднократные победы в конкурсе «Предприятие высокой социальной эффективности и социального партнёрства» на различных уровнях, от городского до всероссийского.

Одним из выражений социальной ответственности организации является социальный пакет АО «Томскнефть» ВНК, предоставляемый своим работникам. Для оздоровления и отдыха работников, членов их семей и неработающих пенсионеров организации ежегодно выделяются бесплатные путевки в лучшие санатории страны, расположенные на Алтае, в Крыму, Черноморском побережье и в Кавказских Минеральных водах

С 2009 года в АО «Томскнефть» ВНК действует программа по предоставлению образовательных беспроцентных займов работникам предприятия и их детям, особенно важным является корпоративная ипотечная программа.

АО «Томскнефть» ВНК построен и содержится спортивно-оздоровительный комплекс «Нефтяник». Его общая площадь составляет 7557,6 квадратных метров. Ежедневно комплекс посещают около тысячи человек. На базе СОК «Нефтяник» осуществляется программа АО «Томскнефть» ВНК по оздоровлению и реабилитации сотрудников и неработающих пенсионеров организации.

АО «Томскнефть» ВНК ведётся работа с молодёжью по системе «школа – вуз – предприятие» в рамках системы образовательной политики предприятия. Схематично данная политика представлена на рисунке 20.

Уровень «Школа». В городе Стрежевом созданы два «Роснефть-класса» на базе средних школ №4 и №5. Отбор учащихся в классы производится на конкурсной основе. Кроме углубленного изучения физики, химии и математики, в программу включена дополнительная вузовская

подготовка (занятия проводят преподаватели вузов). В течение двух лет ведется расширенная профориентационная деятельность (знакомство с производством, экскурсии в подразделения предприятия, встречи с ветеранами, молодыми специалистами и генеральным директором). С целью развития лидерских качеств, проводятся командообразующие мероприятия, деловые игры и тренинги. Кабинеты этих классов имеют современное технологическое оснащение.



Рисунок 20– Система образовательной политики АО «Томскнефть» ВНК

В 2018 году 97 % выпускников 11-го «Роснефть-класса» поступили в вузы, из них 75% - на профильные специальности.

Предприятие взаимодействует с управлением образования г. Стрежевого. На развитие учреждений образования ежегодно выделяется целевая спонсорская помощь. Общество оказывает организационную и финансовую помощь в проведении молодёжных фестивалей, турниров, социальных акций, проводимых управлением образования администрации Стрежевого.

Уровень «ВУЗ». С 2010 года в АО «Томскнефть» ВНК реализуется программа по контрактной подготовке.

Контрактная подготовка – обучение студентов за счёт средств АО «Томскнефть» ВНК по профильным специальностям, в соответствии с потребностью предприятия, с целью их трудоустройства в организации по завершении обучения.

Договоры о сотрудничестве по контрактному обучению заключаются с абитуриентами, соответствующим предъявляемым требованиям:

- выпускники Образовательной организации городского округа Стрежевой;
- средний балл в аттестате о среднем общем образовании не ниже «4».

Выпускники школ, поступившие в вуз на бюджетное место, заключают с АО «Томскнефть» ВНК двухсторонний договор о сотрудничестве и после обучения обязаны отработать 3 года.

Выпускники школ, поступившие в вуз на контрактную (платную) основу, стоимость обучения которых оплачивает АО «Томскнефть» ВНК, помимо двухстороннего договора заключают еще и трёхсторонний (вуз – предприятие – студент) и после обучения обязаны отработать 5 лет.

Студентам, заключившим договор о сотрудничестве по контрактному обучению, предоставляется производственная и преддипломная практика с оплатой расходов, связанных с её проведением (оплата медосмотра, проезд к месту прохождения практики и обратно, предоставление места в общежитии).

По результатам сдачи студентом учебных сессий АО «Томскнефть» ВНК перечисляет студенту корпоративную стипендию:

- при условии отличной академической успеваемости по всем учебным предметам за семестр (средний балл по зачетной книжке составляет 4.8-5.0) выплачивается корпоративная стипендия в размере 25000 рублей;
- при условии успешной академической успеваемости по всем учебным предметам за семестр (средний балл по зачетной книжке составляет 4.0-4.7) выплачивается корпоративная стипендия в размере 12500 рублей.

Профильные учебные заведения-партнёры АО «Томскнефть» ВНК:

- Национальный исследовательский Томский политехнический университет;
- Тюменский индустриальный университет;
- Томский государственный архитектурно-строительный университет;
- Омский государственный технический университет;
- Уфимский государственный нефтяной технический университет;
- Пермский научно-исследовательский университет;
- Самарский государственный технический университет;
- Северный (Арктический) федеральный университет;
- Санкт-Петербургский горный университет;
- Сибирский государственный университет геосистем и технологий;
- Российский государственный университет нефти и газа (национальный исследовательский университет) имени И.М.Губкина;
- Югорский государственный университет;
- Сибирский федеральный университет.

Профильные для Общества специальности:

- Разработка и эксплуатация нефтяных и газовых месторождений/Эксплуатация и обслуживание объектов добычи нефти;
- Геология нефти и газа/Нефтепромысловая геология;
- Химическая технология природных энергоносителей и углеродных материалов/ Химическая технология топлива и газа / Химическая технология органических веществ / Химическая технология нефти и газа / Нефтехимия / Химическая технология подготовки и переработки нефти и газа;
- Основные процессы химических производств и химическая кибернетика;
- Машины и аппараты химических производств;
- Машины и оборудование нефтяных и газовых промыслов/Технологические машины и оборудование НИГП;

- Проектирование, сооружение и эксплуатация газонефтепроводов и газонефтехранилищ;
- Оборудование и технология сварочного производства;
- Эксплуатация и обслуживание объектов транспорта и хранения нефти, газа и продуктов переработки;
- Промышленное и гражданское строительство (для студентов, с которыми заключены договоры о сотрудничестве по контрактному обучению по данному профилю до 01.10.2017);
- Землеустройство и кадастры/Маркшейдерское дело/Городской кадастр/Земельный кадастр/Лесное хозяйство (для студентов, с которыми заключены договоры о сотрудничестве по контрактному обучению по данному профилю до 01.10.2017);
- Трубопроводный транспорт углеводородов.

Уровень «Предприятие». Ежегодно коллектив «Томскнефти» пополняют несколько десятков выпускников высших учебных заведений. В Обществе работает 1654 молодых работников (в возрасте до 34 лет), это 38% от всех сотрудников. Статус молодого специалиста имеют 189 человек.

Традиционным стало проведение конкурса «Лучший молодой работник», по результатам которого составляется рейтинг наиболее активных и успешных сотрудников.

Всем молодым работникам при трудоустройстве в АО «Томскнефть» ВНК гарантирована материальная и социальная поддержка:

- районный коэффициент к заработной плате составляет 1,7. Для работников Лугинецкого региона – 1,5;
- молодёжи до 30 лет: ускоренное начисление северной надбавки за работу в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностям (10% через каждые полгода, до достижения 50% от заработка);
- надбавка за вахтовый метод работы в размере 275 рублей за каждый календарный день вахты;

- оплачиваемый проезд к месту отдыха и обратно в пределах России - 1 раз в два года (для работника и членов семьи);
- работающим вахтовым методом и проживающим в районах, не относящихся к МРКС, 1 раз в 4 года выплачивается материальная помощь;
- дополнительный оплачиваемый отпуск за работу в местности, приравненной к районам Крайнего Севера, – 16 дней;
- выделение санаторно-курортных путевок работнику и членам семьи – 1 раз в два года;
- добровольное медицинское страхование;
- иногородним МС (при отсутствии мест в общежитии) компенсируются расходы на оплату проживания в прочих жилых помещениях (но в размере, не превышающем прожиточный минимум, установленный для населения субъекта РФ);
- возможность участия в корпоративной ипотечной программе.

Молодым специалистам в случае переезда в г. Стрежевой предоставляются дополнительные гарантии и компенсации:

- оплата стоимости проезда работника и членов его семьи при переезде в пределах России и стоимости провоза багажа;
- единовременное пособие для обустройства на новом месте в размере двух должностных окладов. Плюс – половина должностного оклада работника на каждого прибывающего с ним члена семьи;
- выплата надбавки МС, трудящимся по рабочим профессиям, в размере не более 0,3% прожиточного минимума, установленного в регионе;
- предоставляются койко-места и комнаты (семейным) в комфортном общежитии, оснащенной мебелью и бытовой техникой. Сроком до трех лет;
- иногородним МС (при отсутствии мест в общежитии) предоставляется служебное жилье для совместного проживания нескольких молодых специалистов или семьи.

АО «Томскнефть» ВНК является социально ответственным предприятием. Общество обеспечивает гарантированный социальный пакет

для своих работников, членов их семей и пенсионеров, ведет активную работу по созданию достойных условий труда на производстве.

На протяжении многих лет АО «Томскнефть» ВНК поддерживает тесные отношения с органами власти муниципальных образований Томской области и Ханты-Мансийского автономного округа. Социальные проекты направлены на то, чтобы качество жизни населения территорий, на которых добывается нефть, а также сотрудников организации, поддерживалось на достаточно высоком уровне. Северный регион объективно обделен во многом. Это обусловлено, прежде всего, ограниченной транспортной доступностью, неразвитостью инфраструктуры, климатическими условиями. Поэтому в первую очередь социальные проекты направлены на благоустройство муниципальных образований, оснащение учреждений здравоохранения и образования, поддержку ветеранов и детей.

Так, например, Александровскому району (на месторождения которого приходится 14 процентов общей добычи «Томскнефти») предприятие помогает модернизировать жилищно-коммунальное хозяйство. Там построена станция по очистке питьевой воды, приобретена дорожная спецтехника. Ежегодно ремонтируются здания объектов ЖКХ.

Детско-юношеской спортивной школе Александровского в 2017 году организация помогла приобрести борцовский ковёр, спортивный инвентарь (мячи, лыжи) и форму для спортивных команд.

В Каргасокском районе (где на данный момент в разработке находится 16 месторождений, крупнейшие из которых Крапивинское, Игольско-Таловое, Двуреченское) в поселке Средний Васюган Каргасокского района на средства АО «Томскнефть» ВНК капитально отремонтирована школа. Благодаря помощи предприятия, в Каргасокском районе открыты школы ещё в нескольких сёлах – это Староюгино, Новоюгино, Средний Васюган.

В течение многих лет компания поддерживает развитие культуры в городах и селах на территории своей деятельности. Один из примеров этой

политики – финансирование проекта «Книги – сельским библиотекам», в рамках которого оказана помощь Каргасокскому, Парабельскому, Александровскому районам и городу Кедровый. Средства пошли на расширение книжного фонда, закупку мультимедийного оборудования, а также специализированных библиотечных программ, покупку оргтехники для сельских библиотек.

Мероприятия, направленные на поддержку территорий, АО «Томскнефть» ВНК реализует на протяжении всей своей хозяйственной деятельности. И наиболее заметно это в Стрежевом. Здесь построена детская больница, центр дополнительного образования детей, стадион между 4 и 5 школами, спортивный комплексы «Нефтяник» и «Буровик», отсыпан пляж на Окуновом озере. Построены несколько современных детских игровых площадок.

Предприятие – абсолютный лидер по социальной эффективности в Стрежевом. Это подтверждено победами на городском, областном и региональном этапах конкурса «За высокую социальную эффективность», в номинациях «Условия и охрана труда», «Квалификация кадров», «Реализация социальных программ». Предприятие успешно участвует в конкурсе «Чёрное золото ЮГРЫ». Его победители определяются по сумме выплаченных налогов и платежей в бюджет автономного округа; объему средств, направленных на финансирование социально-экономических программ и капитальным вложениям в промышленное производство.

Заключение

Нефть была, есть и в обозримом будущем останется основным источником первичной энергии, потребление которой неуклонно расширяется в связи с дальнейшим развитием мировой экономики. Во второй половине XIX столетия произошли два важнейших события, которые превратили нефть в наиболее востребованное минеральное сырье. Это изобретение крекинга нефти и создание двигателя внутреннего сгорания. Спрос на нефть начал быстро расти во всем мире.

В современных условиях объем промышленного производства в структуре мирового ВВП – 60 %, а промышленной продукции в структуре мировой торговли – 70 %. Поэтому, развитие мировой экономики напрямую зависит от развития промышленности. При этом мировая промышленность зависит от нефти, как одного из самых дешевых и распространенных источников энергии на промышленных предприятиях. Поэтому можно говорить о том, что нефтяной фактор является существенным в поддержании стабильности функционирования мировой экономической системы.

Однако при всей значимости нефтяного фактора не каждая страна, добывающая данный вид сырья, может реально влиять на мировую экономику. В настоящее время на мировом рынке нефти реальной силой, способной в полном объеме использовать данный фактор, является ОПЕК. Строго регулируя добычу и экспорт нефти, страны ОПЕК обладают действительной возможностью диктовать мировые цены на нефть с учетом в первую очередь своих национальных интересов. Такая возможность является следствием многих факторов.

Основными факторами, влияющими на данный сектор мировой экономики, являются процессы глобализации мировой экономики, которые воздействуют не только на промышленный сектор, но и политическую, и общественную жизнь, охрану окружающей среды и промышленную безопасность; проблемы экологии и охраны окружающей среды; потребность

в развитии и совершенствовании энергосберегающих технологий, а также тенденция мировой экономики к более эффективному использованию ресурсов; невозобновляемость и истощаемость нефти.

На основании всех вышеперечисленных факторов назрела необходимость разработки мероприятий, которые призваны минимизировать последствия глобальных процессов экономики, а также экологических проблем.

Анализируя влияние нефтяного фактора на мировое экономическое развитие можно выделить следующие тенденции развития мирового рынка нефти:

- нефть в период до 2030 года будет доминирующим источником энергии;
- мировая нефтедобыча не достигла пика;
- в среднесрочной перспективе (15-20 лет) человечеству не грозит нехватка нефтепродуктов;
- катастрофический сценарий (критически низкий уровень нефтедобычи – менее 2,5 млрд. тонн в год) возможен только в случае возникновения форс-мажора (война, природные катастрофы) в крупнейших нефтедобывающих странах (причем в нескольких сразу);
- цены на нефть будут повышаться (что не исключает кратковременного катастрофического снижения цен – сроком не более чем на год);
- к 2030 году мировая нефтедобыча на 90% будет обеспечиваться за счет Ближнего Востока;
- аналитики прогнозируют благоприятную конъюнктуру для производителей и экспортеров нефти, поскольку ситуация на мировом рынке нефти и реальные интересы его основных участников позволяют рассчитывать на стабильно высокий уровень цен на нефть в ближайшей перспективе;

– основными импортерами нефти в среднесрочный период будут страны Юго-Восточной Азии, Центральной и Восточной Европы;

– для предотвращения монопольной зависимости мировой экономики от нефти ОПЕК часть государств будет стремиться к изменению и созданию новых источников снабжения нефтью.

Анализируя влияние нефтяной отрасли на структурную политику России можно отметить, что экономика страны в значительной мере зависима от нефтяного сектора. Одним из возможных следствий сложившейся ресурсной зависимости является снижение производственных и обрабатывающих мощностей. Поэтому ключевой задачей государства должна быть политика, направленная на повышение качества нефтяного сектора, влияние которого на экономику станет максимально эффективным.

Отличительной чертой современной российской экономики является ее ярко выраженная ориентация на эксплуатацию минерально-сырьевых и других природных ресурсов. Нефтяной и связанные с ним секторы играют принципиальную роль в обеспечении макроэкономической стабильности в стране. Они обеспечивают около 50% доходов государственного бюджета, поддерживая приток средств в суверенные фонды и способствуя обслуживанию государственного долга.

Если рассмотреть структуру экспорта нефти и нефтепродуктов, то можно увидеть, что большую долю в общем объеме экспорта данных позиций занимает экспорт сырой нефти, а экспорт нефтепродуктов не превышает 1/3 от общего объема экспорта нефти и нефтепродуктов за весь анализируемый период. Нефтяной комплекс служит основным рентообразующим сектором российской экономики, а рента в свою очередь является наиболее привлекательным инвестиционным ресурсом.

Приток доходов от экспорта нефтяных ресурсов непосредственно влияет на монетарную политику Банка России, позволяя накапливать международные резервы и поддерживать стабильность национальной валюты. Нефтяной сектор является главным источником бюджетных доходов

России, во многом определяя параметры фискальной политики. Пропорциональная зависимость доходов бюджета от цен на нефть напрямую обеспечила их рост в условиях благоприятной внешней конъюнктуры 2000-х гг., это качественно изменило структуру государственного бюджета, привело к формированию устойчиво растущего бюджетного профицита, расширению возможностей финансирования государственных инновационных программ, созданию Стабилизационного фонда РФ.

Так как доходы от продажи природных ресурсов формируют около половины федерального бюджета РФ, то можно говорить о рентной сущности экономики России.

В современной ситуации рента может стать одним из важных источников и рычагов экономического подъема. Причем важно ее использовать так, чтобы она стала инструментом ослабления сырьевой специализации с одновременным усилением роли производства готовой продукции.

Таким образом, главная задача государства – диверсифицировать экономику. Для этого необходимо отдавать предпочтение высокотехнологичному и наукоемкому производству, которое должно стать одним из важных инструментов ослабления сырьевой специализации России и осуществления структурного разворота ее народного хозяйства.

Нефтяной сектор должен быть не «передовиком» экономики, а основой для формирования высоких технологий, с помощью которых произойдет переход от экспортно-сырьевой к инновационно-ориентированной модели экономического развития.

В работе было рассмотрено состояние нефтяной отрасли на примере АО «Томскнефть» ВНК – предприятие, осуществляющее добычу нефти и газа на территории Томской области и Ханты-Мансийского автономного округа.

Основными видами доходов организации является выручка от реализации нефти, газа и ГСМ, общая доля доходов от данных видов деятельности составляет 98,9 % в 2018 г. Прочие виды деятельности

приносят не более 1 % доходов организации. Следует отметить некоторое снижение объемов реализации нефти в натуральном выражении на протяжении всего анализируемого периода. Но, несмотря на данное обстоятельство, выручка растет, что объясняется ростом цен на нефть, после значительного их снижения в 2014-2015 гг. На протяжении анализируемого периода цены на нефть планомерно росли, что и явилось основным фактором роста выручки организации.

Анализ ликвидности баланса показал, что предприятие имеет проблемы в степени покрытия своих обязательств: наиболее ликвидные активы меньше наиболее срочных обязательств. Быстрореализуемые активы не покрывают краткосрочные обязательства.

В целом за рассматриваемый период организацию можно признать неликвидным и неплатежеспособным, но необходимо отметить положительную динамику коэффициентов ликвидности.

Анализ показателей рентабельности на предприятии АО «Томскнефть» ВНК показал, что на протяжении всего анализируемого периода наблюдается рост всех показателей рентабельности, что говорит о повышении эффективности деятельности организации. Основным фактором является стабилизация нефтяного рынка и планомерный рост цен на нефть.

Предприятие проводит активную инвестиционную политику, которая выражена в реализации программы капитальных вложений в основные фонды предприятия.

Программа капитальных вложений 2018 года, как и в предыдущие годы обеспечила основные направления деятельности АО «Томскнефть» ВНК и была направлена на новое строительство, реконструкцию и модернизацию объектов, позволяющих поддерживать достигнутый уровень объемов нефтедобычи; выполнение предприятием лицензионных соглашений; строительство объектов, улучшающих экологическую обстановку в регионе деятельности организации; природоохранные мероприятия; социальную эффективность; реализацию целевых программ.

Наибольшие инвестиционные вложения предприятие направляет на эксплуатационное бурение. По данному направлению в 2018 году было направлено более 63 % от всех инвестиций. Значимую долю занимают инвестиции в производственное строительство – порядка 32% от всех инвестиций. Также предприятие обновляет производственное оборудование – около 5% от общего объема инвестиций.

Согласно Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации в ближайшее время необходимо осуществить переход от экспортно-сырьевого к инновационному социально ориентированному типу развития. Инновационный высокотехнологичный сектор должен к 2020 году стать сопоставимым по своему вкладу в ВВП страны с нефтегазовым и сырьевым секторами.

В условиях реализации инновационных программ нефтяными компаниями с государственным участием планируется повысить коэффициент извлечения нефти. Так, на предприятиях АО «НК «Роснефть», в состав которых входит и анализируемая организация, предусматривается повышение коэффициента с 38 % в 2013 году до 42 % к 2020 году, что повысит эффективность использования уже разведанных запасов и позволит замедлить снижение добычи на старых месторождениях.

При определении стратегических задач развития нефтяные компании должны уделять первостепенное внимание задачам инновационного развития, поскольку использование новой техники, современных технологий, инновации во всех направлениях деятельности компании составляют основу стабильного роста в современных условиях.

Вместе с тем стратегия инновационного развития компании предполагает соответствующую стратегию развития человеческого потенциала организации, поскольку в условиях распространения инноваций, применения современных инновационных технологий, нового оборудования происходит принципиальное изменение требований к качеству кадрового потенциала организации.

Комплексный характер носит стратегия ПАО «НК «Роснефть» и, в частности, АО «Томскнефть» ВНК, которая видит свои стратегические цели в том, чтобы укрепить свое положение среди ведущих мировых энергетических корпораций, сохранить лидерские позиции по операционным показателям и войти в группу лидеров по финансовым показателям и акционерной стоимости.

Учитывая стратегию развития материнской компании ПАО «Роснефть», исследуемая организация разрабатывает и реализует программы развития. Общий объем инвестиций, запланированный на 2019 год – около 22 млрд. руб. АО «Томскнефть» ВНК не только уделяет внимание развитию и модернизации производства, но и социальным аспектам развития хозяйственной деятельности. Общий объем финансирования, направляемый на реализацию социальных программ, составит в 2019 г. 864 235,24 тыс. руб., это около 4% от всей инвестиционной программы.

Учитывая проведенное исследование, основываясь на международном опыте и на преобразованиях, проводимых в настоящее время в России можно выделить следующие направления совершенствования структурной политики нашей страны в контексте развития нефтяной отрасли:

1. Одним из основных направлений является технологическое совершенствование отрасли. В данном направлении необходимо разработка программ содействия и поддержки нефтяных компаний в инвестиции в технологическое развитие. И в данном направлении меры государственной поддержки являются актуальными.

2. Еще одним направлением совершенствования структурной политики в аспекте развития нефтяной отрасли является освоение новых месторождений. Назрела необходимость более интенсивной инвестиционной активности в данном направлении.

3. Важным аспектом является уровень налоговой нагрузки на нефтяную отрасль. Не секрет, что данная отрасль является одной из наиболее сложной в данном аспекте. Налоговая нагрузка на нефтяную отрасль

является в настоящее время в России одной из самых значительных в мире. Это обусловлено значимостью нефтяных налоговых поступлений в бюджет страны. Однако сиюминутная выгода может обернуться значительными трудностями в будущем ввиду нехватки ресурсов нефтяными компаниями для своего инвестиционного развития.

4. Международное сотрудничество и кооперация также носят принципиальный характер в развитии нефтяного сектора. Освоение месторождений за рубежом, совместные инвестиционные проекты с иностранными компаниями внесут определенный позитивный вклад в развитие структурной политики России. Причем речь идет в основном о зарубежной «интервенции».

5. Нельзя не отметить тот факт, что необходимо использование доходов, получаемых от экспорта нефти и продуктов нефтепереработки, в инвестиционной политике страны в целом. Одним из таких направлений могут служить инвестиции в инфраструктурные проекты внутри страны (строительство дорог, логистической инфраструктуры, энергетической инфраструктуры и т.п.), в которых наша страна испытывает острую необходимость.

Таким образом, анализируя совершенствования структурной политики России можно сделать вывод, что нефтяная отрасль должна стать «базисом» для структурной перестройки российской экономики. Именно данная отрасль может послужить основой для создания государственных программ по развитию инновационного потенциала страны и увеличению промышленного производства.

Список использованных источников

1. Бобылев Ю. Н. Факторы развития рынка нефти / Ю.Н. Бобылев, Д.Н. Четверинков. – М.: ИЭПП, 2014. – 349 с.
2. Василенко Е.С. Состояние и тенденции развития мирового рынка нефти / Е. С. Василенко // Панорама. 2017. Т. 29. С. 65 – 74.
3. Виноградова А.В., Пыхтеев Ю.Н. Роль нефтегазового комплекса России в обеспечении макроэкономической стабильности // Экономический анализ: теория и практика. – 2011. – № 46. – С. 57–67.
4. Крупнова Е.М. Мировой рынок нефти: современное состояние и положение России на данном рынке / Е.М. Крупнова, Е.И. Шевченко // Интеграция наук. – 2017. – № 6 (10). – С. 11 – 13.
5. Эдер Л., Филимонова И. Экономика нефтегазового сектора России // Вопросы экономики. – 2012. – № 10. – С. 76 – 91.
6. Виноградова А.В. Зарубежный опыт регулирования рентных отношений в нефтегазовом комплексе и возможности его использования в российской экономике // Экономический анализ: теория и практика. – 2011. – № 46. – С. 57–67.
7. Арсентьева В.С. Нефтедобыча и экспорт нефти как составляющие экономической безопасности России / В.С. Арсентьева, А.П. Манушина // 21 век: фундаментальная наука и технологии. Материалы XII международной научно-практической конференции. 2017. С. 131 – 138.
8. Горбунова Е.Н. Современное состояние и роль налоговых поступлений от нефтяной отрасли в формировании доходной части федерального бюджета РФ / Е.Н. Горбунова, Т.В. Псюк // Вестник Югорского государственного университета. – 2017. – № 1 – 2 (44). – С. 102 – 105.
9. Гарецкая Л.И. Зависимость экономики России от мировых цен на нефть Л.И. Гарецкая // Современные проблемы социально-гуманитарных наук. – 2017. – № 1 (9). – С. 138 – 141.
10. Челбаева Л.Г. Пути рационального развития нефтепереработки в России // Академия энергетики. – 2011. – № 4. – С. 66 – 71.

11. Васильева К. Дорогая нефть не мешает развитию // Экономика и жизнь. 2014. № 1. URL: <http://www.eg-online.ru/article/235202/>. (дата обращения 18.03.2019)
12. Адушев М.Н. Современные проблемы нефтеперерабатывающей промышленности России // Вестник Пермского университета. – 2015. – № 1 (24). – С. 35.
13. Корнилов Д.А. Динамика средних мировых цен на нефть / Д.А. Корнилов, В.С. Макаренко, В.М. Макаров // Инновации: электронный научный журнал. – 2017. – № 3 (32). – С. 3.
14. Бабушкина Е.А. Анализ финансовых показателей и коэффициентов / Е.А. Бабушкина [Электронный ресурс]. URL: http://www.cfin.ru/finanalysis/reports/ratios_system.shtml (дата обращения 23.04.2019)
15. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий / под ред. В.Я. Позднякова. – М.: ИНФРА – М, 2009. – 617 с.
16. Басовский Л.Е. Теория экономического анализа / Л.Е. Басовский. – М.: Инфра-М, 2011. – 224 с.
17. Антошкина А.В. «Анализ финансового состояния нефтегазовых предприятий» - Методические указания к выполнению курсовой работы по дисциплине «Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий» для студентов и магистрантов, обучающихся по направлению 080502 «Экономика и управление на предприятии (нефтяной и газовой промышленности)» / А.В. Антошкина, А.П. Добровинский. – Томск: ТПУ, 2012. – 130 с.
18. Бланк И.А. Основы финансового менеджмента / И.А. Бланк. – Киев: Ника-Центр, Эльга, 2009. – 592 с.
19. Белов А.М. и др. Методика анализа рентабельности и финансового состояния предприятия, организации / А.М. Белов, Г.Н. Добрин, А.Е. Карлик. СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2009. – 70 с.

20. Бендиков М.А. Финансово-экономическая устойчивость предприятия и методы ее регулирования / М.А. Бендиков // Экономический анализ. – 2010. – № 14. – С. 9 – 18.
21. Белолипецкий В.Г. Финансы фирмы / В.Г. Белолипецкий. – М.: ИНФРА-М, 2010. – 298с.
22. Агеева В.И. Кредитная политика как инструмент управления дебиторской задолженностью / В.И. Агеева // Финансовый менеджмент. – 2007. – № 6. – С. 22 – 33.
23. Бланк И.А. Управление активами и капиталом предприятия / И.А. Бланк. – М.: Эльга. 2008. – 448 с.
24. Бернстайн Л.А. Анализ финансовой отчетности: теория, практика и интерпретация: Пер. с англ. / Л.А. Бернстайн. – М.: Финансы и статистика, 2010. – 624 с.
25. Бикчантаева А.И., Бикчантаева Д.К. Место государства в формировании инновационной структуры российской экономики // Вестник экономики, права и социологии. – 2011. – № 3. – С. 19–23.
26. Бланк И.А. Финансовый менеджмент / И.А. Бланк. – Киев: Эльга, Ника-Центр, 2009. – 617 с.
27. Богомолов А.М. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью как элемент системы внутреннего контроля в организации / А.М. Богомолова // Современный бухучет. – 2008. – №5. – С. 46-51.
28. Федосюк В.Ю. Финансовая устойчивость предприятия: сущность и влияние её анализа на инвестиционную привлекательность предприятия / В.Ю. Федосюк // Закономерности и тенденции развития науки в современном обществе. Сборник статей Международной научно-практической конференции. – 2015. – С. 139 – 141.
29. Михеева Е.З. Значение золотовалютных резервов в макроэкономическом регулировании // Экономика и предпринимательство. – 2013. – № 10. – С. 27–34.
30. Колчина Н.В. Финансы предприятий: учебник для вузов / Н.В. Колчина – 2-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2008. – 322 с.

31. Пожидаева Т.А. Анализ финансовой отчетности / Т.А. Пожидаева. – М.: КноРус, 2010. – 320 с.
32. Туровец О.Г. Организация производства и управление предприятием: учебник / О.Г. Туровец, М.И. Бухалков, В.Б. Родинов; под ред. О.Г. Туровец. – 2-е изд. М.: ИНФРА – М, 2008. – 192 с.
33. Пшонова О.В. Сущность и факторы, влияющие на финансовую устойчивость организации / О.В. Пшонова // Приоритетные направления развития науки, техники и технологий. Международная научно-практическая конференция. – 2016. – С. 399 – 402.
34. Официальный сайт АО «Томскнефть» ВНК URL: <http://www.tomskneft.ru>
35. Климова Е.З., Виноградова А.В. Роль золотовалютных резервов в обеспечении экономической стабильности страны // Российское предпринимательство. – 2014. – № 13. – С. 4–17.
36. Шеремет А.Д. Комплексный анализ хозяйственной деятельности/ А.Д. Шеремет. – М.: ИНФРА-М, 2008. – 207 с.
37. Вишневская О.В. Антикризисное управление предприятием. – Ростов – н/Д.: Феникс, 2008. – 320 с.
38. Герасименко А.Д. Финансовая отчетность для руководителей и начинающих специалистов / А.Д. Герасименко. – М.: Альпина Паблишер, 2014. – 432 с.
39. Гиляровская Л. Т. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческих предприятий / Л. Т. Гиляровская, А. В. Ендовицкая. – М.: ЮНИТИ, 2006. – 158 с.
40. Гончаров А. И. Долговые индикативные методы диагностики и восстановления платежеспособности предприятия / А.И. Гончаров // Экономический анализ: теория и практика. – 2010. – №4. – С. 40 – 46.
41. Грачёв А.В. Финансовая устойчивость предприятия: Анализ, оценка и управление / А.В. Грачев. – М.: ДИС, 2008. – 212 с.

42. Гребенщикова Е.В. Альтернативный расчет запаса финансовой прочности предприятия / Е.В. Гребенщикова // Финансы – 2010. – № 8. – с. 69–75.
43. Гурвич Е. Нефтегазовая рента в российской экономике // Вопросы экономики. – 2010. – № 11. – С. 4–24.
44. Гурьянова Н.М. Финансовая устойчивость: сущность и содержание / Н.М. Гурьянова // Бухгалтерский учёт, анализ, аудит и налогообложение: проблемы и перспективы. Сборник статей IV Всероссийской научно-практической конференции. – 2016. – С. 34 – 37.
45. Ембулаев В.Н. Развитие экономики России и «голландская болезнь» / В.Н. Ембулаев // Территория новых возможностей. Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса. – 2017. – Т. 9. № 2 (37). – С. 53 – 63.
46. Жилкина А.Н. Управление финансами. Финансовый анализ предприятия: учебник / А.Н. Жилкина. – М.: ИНФРА – М, 2011. – 564 с.
47. Жиялков Д.И. Финансово-экономический анализ (предприятие, банк, страховая компания) / Д.И. Жиялков, В.Г. Зарецкая. – М.: КноРус, 2012. – 368 с.
48. Качалин В.В. Финансовый учет и отчетность в соответствии со стандартами GAAP / В.В. Качалин. – М.: Эксмо, 2007. – 400 с.
49. Кирьянова З.В. Анализ финансовой отчетности / З.В. Кирьянова, Е.И. Седова. – М.: Юрайт, 2014. – 428 с.
50. Горшкова Л.А. Аналитический инструментарий организации управления / Л.А. Горшкова // Экономический анализ: теория и практика – 2010. – №3. – С. 43 – 52.
51. Ковалёв В.В. Управление финансовой структурой фирмы / В.В. Ковалев. – М.: Проспект, 2015. – 258 с.
52. Кудрин А. Влияние доходов от экспорта нефтегазовых ресурсов на денежно-кредитную политику России // Вопросы экономики. – 2013. – № 3. – С. 4–19.

53. Кудрин А. Стабилизационный фонд: зарубежный и российский опыт // Вопросы экономики. – 2006. – № 2. – С. 28–45.
54. Ларин С.Н. Мероприятия и механизмы импортозамещения в рамках стратегии развития нефтяной отрасли российской экономики / С.Н. Ларин, Т.В. Стебеньева, А.Н. Знаменская // Успехи современной науки. – 2017. – Т. 3. – № 2. – С. 7 – 14.
55. Литецкая Д.С. Россия на мировом рынке нефти после ввода санкций / Д. С. Литецкая // Аллея науки. – 2017. – Т. 4. № 9. – С. 81 – 87.
56. Матушевская Е.А. Сущность и факторы финансовой устойчивости предприятия / Е.А. Матушевская // Научные труды SWorld. – 2011. – Т. 15. – № 3. – С. 3 – 4.
57. Пястолов С.М. Экономический анализ деятельности предприятия: учеб. пособие / С. М. Пястолов – М.: Академический Проект, 2009. – 514 с.
58. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности / Г.В. Савицкая. – М.: Инфра-М, 2013. – 288 с.
59. Савицкая Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия / Г.В. Савицкая. – М.: Дрофа, 2014. – 608 с.
60. Симачев Ю.В. Структурная политика в России: новые условия и возможная повестка: тез. докл. на XIX Апр. междунар. науч. конф. по проблемам развития экономики и общества, Москва, 10–13 апр. 2018 г. / Ю. В. Симачев, Н. В. Акиндинова, А. А. Яковлев и др. – М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2018. – 32 с.
61. Большаков С.В. Финансовая политика и финансовое регулирование / С.В. Большаков // Финансы. – 2009. – № 3. – С. 23 – 25.
62. Бочаров В. В. Финансовый анализ / В.В. Бочаров. – СПб.: Питер, 2011. – 240 с.
63. Булименко Н.Г. Сущность дефиниции «финансовая устойчивость хозяйствующего субъекта» / Н.Г. Булименко. // Перспективы развития науки и образования сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции. – 2014. – С. 43 – 46.