

## АУТСОРСИНГ КАК КАТЕГОРИЯ ТЕОРИИ ЭВОЛЮЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ

С.Н. Лепихина

Научный руководитель: профессор, д.э.н. В.С. Цитленок  
Национальный исследовательский Томский государственный университет,  
Россия, г. Томск, пр. Ленина, 36, 634050  
E-mail: slepikhina@sibmail.com

## OUTSOURCING AS A CATEGORY OF THE EVOLUTIONARY ECONOMICS THEORY

S.N. Lepikhina

Scientific Supervisor: Prof., Dr. V.S. Tsitlenok  
Tomsk State University, Russia, Tomsk, Lenin str., 36, 634050  
E-mail: slepikhina@sibmail.com

***Abstract.** Basic definitions and types of Outsourcing were identified. It is suggested to consider Outsourcing as a special institution of the transnational capitalism economics.*

**Введение.** Аутсорсинг, будучи одной из форм реализации закона разделения- кооперации труда, в условиях интенсивной транснационализации мировой экономики, превращается в особый производственно-экономический институт, обеспечивающий трансформацию процесса моноцентрической глобализации в процесс полицентрической глобализации.

Целью данной статьи является доказательство превращения отношения аутсорсинга в процессе экономической эволюции в особый институт экономики транснационального капитализма.

**Основные положения исследования.** Несмотря на отсутствие строго фиксированного правового статуса, аутсорсинг, как особое производственное отношение существует в экономике транснационального капитализма [1].

Содержание данного отношения состоит в передаче компанией ряда производственно-технологических процессов сторонней организации [2, 3]. Цель: рационализация производства и оптимизация расходов. Взаимоотношения между заказчиком и аутсорсером носят устойчивый долгосрочный характер по совместному выполнению различных частей и элементов целостного производственно-технологического процесса. Заказчик получает доступ к ресурсам аутсорсера без привлечения собственных инвестиций. В свою очередь, аутсорсер получает гарантированный рынок сбыта своих товаров и услуг. Отраслевая принадлежность компании - заказчика аутсорсинговых услуг не имеет значения, поскольку процессы аутсорсинга охватывают в настоящее время все отрасли мирового товарного производства. Начавшись с передачи транснациональными компаниями отдельных производственных функций для получения дешевых импортных частей и компонентов в их зарубежные отделения и филиалы и, постепенно выйдя за рамки организационной структуры конкретной ТНК, аутсорсинг активно развивается в сфере информационных технологий, бизнес-процессов и стратегического управления, в области исследований и разработок.

Отношение аутсорсинга отражает растущие потребности в дальнейшей транснационализации мирового промышленного производства и в деконцентрации капитала крупных компаний. Поэтому,

если компания ставит перед собой цель развиваться и наращивать свою стоимость, она, как правило, планирует передать наиболее затратно-емкие виды производства аутсорсеру.

Таким образом, необходимость оптимизации производственно-технологических и управленческих процессов, снижения издержек при сохранении высокого качества производимых товаров и услуг, обуславливает зарождение новых производственных отношений. У предприятия появляется возможность с минимальными потерями преодолевать спады, стабильно развиваться, используя возможности аутсорсинга.

Аутсорсинг служит эффективной заменой вертикальной интеграции. При этом происходит процесс формирования и встраивания компании в систему долгосрочных горизонтальных и вертикальных сетевых межфирменных отношений, которые способствуют использованию экономии на масштабе, интегрируют производственные процессы разных фирм, содействуют инновационному развитию компаний.

В современном обществе информационно-компьютерного транснационального капитализма роль природного капитала в достижении экономической эффективности компании уменьшается, а доля высокотехнологичной ренты и интеллектуального капитала в общем объеме прибыли компании увеличивается.

Нефтяные и газовые компании не первый год выводят на аутсорсинг производства, ранее осуществлявшиеся самостоятельно в рамках корпорации, однако не являющиеся профильными для нее: производство промышленных газов, бурение скважин, их текущий и капитальный ремонт, сейсмические исследования, применение методов повышения нефтеотдачи пластов, логистические услуги, обслуживание и ремонт нефтепромыслового оборудования и т.д. Активная передача отдельных частей технологического процесса нефте-газодобычи и переработки иным специализированным фирмам позволила говорить о появлении нового сектора экономики – нефтегазовом сервисе [4].

Усложнение технологий выращивания сельхозкультур, необходимость решения проблем продовольственной безопасности привела к появлению профильных аутсорсеров, специализирующихся на обслуживании аграрных инвесторов в капиталоемкие проекты по освоению земель сельскохозяйственного назначения, и появлению отрасли сельскохозяйственного сервиса [5].

Переход к международному взаимодействию, основанному на специализации, разделении и кооперации труда в рамках единого производственного процесса становится источником возникновения новых высокотехнологичных отраслей хозяйствования.

Содержание и формы аутсорсинга постоянно меняются, способствуя росту эффективности мирового производства.

На микроэкономическом уровне развивается внутрифирменный аутсорсинг, субъектами взаимодействия которого являются подразделения одной корпорации в рамках единого производственно-технологического процесса. Взаимодействие осуществляется на основе эквивалентно-возмездных стоимостных отношений, формирующих внутрикорпоративный инсорсинг.

Международный инсорсинг – это взаимодействие компаний в рамках одной корпорации в связи с передачей отдельных работ иностранному филиалу.

Корпоративный аутсорсинг характерен для макроэкономического уровня и является функциональным, когда компания передает внешнему специализированному оператору отдельные

функции и бизнес-процессы, интегрируя ресурсы и компетенции внешней фирмы внутрь производственного процесса. В данном случае чаще всего субъекты аутсорсинговых отношений не связаны капиталом или собственностью.

Наряду с функциональным аутсорсингом развивается межстрановой. В этом случае процесс специализации охватывает не отдельные компании, а страны, которые находятся в постоянном взаимодействии с ТНК. Примером проявления этого являются США, которые, используя механизмы аутсорсинга, вынесли большую часть промышленного производства за пределы своей страны.

Реакцией на возникновение новых центров силы, помимо США, стала тенденция перевода производственной деятельности в страну базирования или соседнюю страну к национальным специализированным фирмам – аутсорсерам. Вместе с тем, речь не идет о корпоративных слияниях и поглощениях, взаимодействие не зависит от формы и структуры собственности, речь идет о неакционерных формах деятельности ТНК.

На глобальном метакорпоративном (*квазикорпоративном*) трансграничном уровне использование аутсорсинга обусловлено переходом от интегрированного производственно-технологического процесса в одной стране к формированию рассредоточенных по миру производственно-технологических сетей в рамках глобальных стоимостных цепочек. При этом субъекты взаимодействия – субъекты мирового производства, сохраняют свою экономическую самостоятельность, вместе с тем, экономические связи имеют глобальный мультимакроэкономический характер. Аутсорсинг становится фактором развития полицентрической глобализации, когда производственная интеграция происходит при сохранении экономической самостоятельности субъектов хозяйствования.

**Вывод.** Таким образом, процесс эволюционного развития изменил форму реализации закона общественного разделения и кооперации труда в условиях доминирования транснационального капитализма, что привело к формированию системы устойчивых долгосрочных производственных отношений, синергетических эффектов, инициируя технико-технологические и организационные инновации, к появлению такого института как аутсорсинг.

#### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Лепихина С.Н. Роль аутсорсинга в мировой экономике // Вестн. Том. гос. ун-та. 2007. - № 300(II). - С.49-53.
2. Хейвуд, Дж.Брайан. Аутсорсинг: в поисках конкурентных преимуществ: пер. с англ. - М.: Издательский Дом «Вильямс», 2004. – 176 с.
3. С.В. Юрьев. Аутсорсинг как элемент современных экономических отношений в РФ. Монография. – Спб., 2012. – 166 с. – Электронный ресурс: <http://mespb.ru/d/179743/d/autsorsing.pdf>
4. Котляров И.Д. Аутсорсинговая модель организации российской нефтегазовой отрасли: проблемы и пути развития // Вопросы экономики. - 2015. - № 9. - С.45-64
5. Глущенко В.В., Глущенко И.И. Сельскохозяйственная сервисология как методическая основа развития сферы услуг в сельском хозяйстве [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/selskohozyaystvennaya-servisologiya-kak-metodicheskaya-osnova-razvitiya-sfery-uslug-v-selskom-hozyaystve#ixzz4ZcheDRSI> – 24.01.2017