

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФГАОУ ВО «НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ТОМСКИЙ
ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Юргинский технологический институт (филиал) федерального государственного
автономного образовательного учреждения высшего образования
«Национальный исследовательский Томский политехнический университет»

Юргинский технологический институт
Направление подготовки 38.03.01 «Экономика»

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

Тема работы
Анализ доходов, расходов и финансового результата организации ООО «Юрстройком»

УДК 658.14.012.12

Студент

Группа	ФИО	Подпись	Дата
3-17Б60	Гордиенко Ольга Александровна		

Руководитель

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент ЮТИ ТПУ	Лизунков Владислав Геннадьевич	к.пед.н., доцент		

КОНСУЛЬТАНТЫ:

По разделу «Социальная ответственность»

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Старший преподават ель	Родионов Павел Вадимович	к.пед.н.		

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ:

Руководитель ООП	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент ЮТИ ТПУ	Телипенко Елена Викторовна	к.тех.н., доцент		

Юрга 2021 г.

ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ООП

Код компетенции	Наименование компетенции
Общекультурные компетенции	
ОК(У)-1	Способностью использовать основы философских знаний для формирования мировоззренческой позиции
ОК(У)-2	Способностью анализировать основные этапы и закономерности исторического развития общества для формирования гражданской позиции
ОК(У)-3	Способностью использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности
ОК(У)-4	Способностью использовать основы правовых знаний в различных сферах деятельности
ОК(У)-5	Способностью к коммуникации в устной и письменной формах на русском и иностранном языках для решения задач межличностного и межкультурного взаимодействия
ОК(У)-6	Способностью работать в коллективе, толерантно воспринимая социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия
ОК(У)-7	Способностью к самоорганизации и самообразованию
ОК(У)-8	Способностью использовать методы и средства физической культуры для обеспечения полноценной социальной и профессиональной деятельности
ОК(У)-9	Способностью использовать приемы первой помощи, методы защиты в условиях чрезвычайных ситуаций
Общепрофессиональные компетенции	
ОПК(У)-1	Способен решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности
ОПК(У)-2	Способен осуществлять сбор, анализ и обработку данных, необходимых для решения профессиональных задач
ОПК(У)-3	Способен выбирать инструментальные средства для обработки экономических данных в соответствии с поставленной задачей, анализировать результаты расчетов и обосновывать полученные выводы
ОПК(У)-4	Способен находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и готовностью нести за них ответственность
Профессиональные компетенции выпускников	
ПК(У)-1	Способен собрать и проанализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов
ПК(У)-2	Способен на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов
ПК(У)-3	Способен выполнять необходимые для составления экономических разделов планов расчеты, обосновывать их и представлять результаты работы в соответствии с принятыми в организации стандартами
ПК(У)-4	Способен на основе описания экономических процессов и явлений строить стандартные теоретические и эконометрические модели, анализировать и содержательно интерпретировать полученные результаты

ПК(У)-5	Способен анализировать и интерпретировать финансовую, бухгалтерскую и иную информацию, содержащуюся в отчетности предприятий различных форм собственности, организаций, ведомств и т.д. и использовать полученные сведения для принятия управленческих решений
ПК(У)-6	Способен анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей
ПК(У)-7	Способен, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные, проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет
ПК(У)-8	Способен использовать для решения аналитических и исследовательских задач современные технические средства и информационные технологии
ПК(У)-9	Способностью осуществлять документирование хозяйственных операций, проводить учет денежных средств, разрабатывать рабочий план счетов бухгалтерского учета организации и формировать на его основе бухгалтерские проводки
ПК(У)-10	Способностью формировать бухгалтерские проводки по учету источников и итогам инвентаризации и финансовых обязательств организации
ПК(У)-11	Способностью оформлять платежные документы и формировать бухгалтерские проводки по начислению и перечислению налогов и сборов в бюджеты различных уровней, страховых взносов - во внебюджетные фонды
ПК(У)-12	Способностью отражать на счетах бухгалтерского учета результаты хозяйственной деятельности за отчетный период, составлять формы бухгалтерской и статистической отчетности, налоговые декларации
ПК(У)-13	Способностью организовывать и осуществлять налоговый учет и налоговое планирование организации

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
 ФГАОУ ВО «НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ТОМСКИЙ
 ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Юргинский технологический институт (филиал) федерального государственного
 автономного образовательного учреждения высшего образования
 «Национальный исследовательский Томский политехнический университет»

Юргинский технологический институт
 Направление подготовки 38.03.01 «Экономика»

УТВЕРЖДАЮ:

Руководитель ООП

Ф.И.О.

(Подпись) _____

(Дата) _____

(Ф.И.О.) _____

ЗАДАНИЕ

на выполнение выпускной бакалаврской работы бакалавра

В форме:

Бакалаврской работы

(бакалаврской работы, дипломного проекта/работы, магистерской диссертации)

Студенту:

Группа	ФИО
З-17Б60	Гордиенко Ольга Александровна

Тема работы:

Анализ доходов, расходов и финансового результата организации ООО «Юрстройком»

Утверждена приказом проректора-директора
 (директора) (дата, номер)

Срок сдачи студентом выполненной работы:

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ:

<p>Исходные данные к работе (информация об объекте исследования.)</p>	<p>Объектом исследования является организация ООО «Юрстройком». Предметом исследования в данной выпускной квалификационной работе является бухгалтерский учет, а также совокупность экономических показателей влияющих на осуществление хозяйственной деятельности организации.</p>
<p>Перечень подлежащих исследованию, проектированию и разработке вопросов (краткая информация о нормативных документах для исследуемого предприятия; определение задач и результатов работы).</p>	<p>Основными источниками, раскрывающими важные бухгалтерского учета, явились работы Астринский Д. Экономический анализ финансового положения предприятия // Экономист. - 2007.- №1 - С. 15 - 18 .Учебное пособие АССА ДипИФР-2020-с 94-148 Финансы предприятий: учебное пособие /Н. Е. Заяц [и др]; под общ.ред. Н.Е. Заяц, Т.И. Василевской-3-е изд., испр.-Минск: Выш . школа., 2006-528с.Экономика предприятия В.В. Адамчук, О.В. Антонов и др.;под ред.Проф. В.Я.Горфинкеля, проф. В.А. Швандара 2-е изд. Перераб и доп.- М. Банки и биржи, ЮНИТИ 1998 23. ГОСТ 17.1.2.04-77 Государственный стандарт. Охрана природы. Гидросфера. Показатели состояния и правила таксации рыбохозяйственных водных объектов.ГОСТ 17.1.5.02-80 Охрана природы. Гидросфера. Гигиенические требования к зонам рекреации водных объектов.ГОСТ 17.5.1.01-83 Охрана природы. Рекультивация земель. Термины и определения. Федеральный закон №52-ФЗ от 24.04.1995г. «О животном мире»(ред.08.12.2020г.).Конституция Российской Федерации принята 12.12.1993 с изменением 01.07.2020г. Трудовой договор РФ от 30.12.2001 №197-ФЗ (ред. От 05.04.2021). Федеральный закон «Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний» 02.07.1998 года. Федеральный закон «О порядке разрешения коллективных трудовых споров» от 23.11.1995 года.Закон Российской Федерации «О коллективных договорах и соглашениях» от 11.03.1992 года (ред. 24.11.1995г.);Федеральный закон от 21.07.2005г №94-ФЗ «О размещение заказов на поставки товаров, заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд»; Федеральный закон от 10.01.2002г. №7-ФЗ «Об охране окружающей среды»;Федеральный закон от 27.12.2002г. №184-ФЗ «О техническом регулировании»;</p>

	<p>Целью выпускной бакалаврской работы – является проведение анализа доходов, расходов и финансового результата в организации ООО «Юрстройком», и выявления возможных предложений для увеличения прибыли и уменьшения затрат</p> <p>В результате работы доказана актуальность работы, так как тема «учет и анализ доходов, расходов и финансового результата» важна для каждой организации. Ведь если руководитель или отдел анализа финансовой деятельности во время не обнаружит проблему, то организация может стать банкротом.</p>
<p>Перечень графического материала (с точным указанием обязательных чертежей)</p>	<p>Слайд 1. Анализ доходов, расходов и финансового результата организации ООО «Юрстройком»</p> <p>Слайд 2. Актуальность, объект и предмет исследования</p> <p>Слайд 3. Цель и задачи исследования</p> <p>Слайд 4. Краткая характеристика ООО «Юрстройком»</p> <p>Слайд 5. Методы исследования</p> <p>Слайд 6. Динамика показателей прибыли</p> <p>Слайд 7. Анализ прибыли организации</p> <p>Слайд 8. Динамика показателей рентабельности по сравнению с прошлым годом</p> <p>Слайд 9. Изменение показателей платежеспособности организации</p> <p>Слайд 10. Мероприятия по повышению ликвидности и платежеспособности организации</p> <p>Слайд 11. Сравнительная таблица поставщиков</p> <p>Слайд 12. Результаты сравнения поставщиков</p> <p>Слайд 13. Снижение брака в производстве</p> <p>Слайд 14. Заключение</p>
<p>Консультанты по разделам выпускной квалификационной работы (с указанием разделов)</p>	
<p>Раздел</p>	<p>Консультант</p>
<p>«Социальная ответственность»</p>	<p>Родионов Павел Вадимович</p>
<p>Названия разделов, которые должны быть написаны на иностранном языке:</p>	
<p>Реферат</p>	

<p>Дата выдачи задания на выполнение выпускной квалификационной работы по линейному графику</p>	<p>01.02.2021</p>
--	-------------------

Задание выдал руководитель:

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
<p>Доцент ЮТИ ТПУ</p>	<p>Лизунков Владислав Геннадьевич</p>	<p>к.пед.н., доцент</p>		

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
<p>3-17Б60</p>	<p>Гордиенко Ольга Александровна</p>		

ЗАДАНИЕ ДЛЯ РАЗДЕЛА «СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ»

Студенту:

Группа	ФИО
3-17Б60	Гордиенко Ольга Александровна

Институт	ЮТИ ТПУ	Направление	38.03.01 «Экономика»
Уровень образования	Бакалавр		

Исходные данные к разделу «Социальная ответственность»:	
<p>1. Описание рабочего места (рабочей зоны, технологического процесса, механического оборудования) на предмет возникновения:</p> <ul style="list-style-type: none"> – вредных проявлений факторов производственной среды (метеоусловия, вредные вещества, освещение, шумы, вибрации, электромагнитные поля, ионизирующие излучения) – опасных проявлений факторов производственной среды (механической природы, термического характера, электрической, пожарной природы) – чрезвычайных ситуаций социального характера 	<p>Объектом исследования будет выступать рабочее место главного бухгалтера организации ООО «Юрстройком» Кабинет представляет из себя помещение площадью 11,5 м² (2,5*4,5). Параметры световой среды – 2 класс; напряженность трудового процесса – 1 класс. Итоговый класс условий труда – 2 класс.</p> <p>Вредные и опасные производственные факторы:</p> <ul style="list-style-type: none"> – для повышения работоспособности необходимо чередовать период труда и отдыха, согласно виду и категории трудовой деятельности; – недостаток работы с компьютером.
<p>2. Список законодательных и нормативных документов по теме</p>	<ul style="list-style-type: none"> – Санитарно–эпидемиологические правила и нормативы СанПиН 2.4.6.2553–09 Санитарно–эпидемиологические требования к безопасности условий труда работников, не достигших 18–летнего возраста. – СанПиН 2.2.2/2.4.1340–03 Гигиенические требования к персональным электронно–вычислительным машинам и организации работы. – Приказ Министерства здравоохранения Российской Федерации от 28 января 2021 г. № 29н. – Приказ Министерства здравоохранения Российской Федерации от 21 марта 2014 г. № 125н.
Перечень вопросов, подлежащих исследованию, проектированию и разработке:	
<p>1. Анализ факторов внутренней социальной ответственности:</p> <ul style="list-style-type: none"> – принципы корпоративной культуры исследуемой организации; – системы организации труда и его безопасности; – развитие человеческих ресурсов через обучающие программы и программы подготовки и повышения квалификации; – Системы социальных гарантий организации; – оказание помощи работникам в критических ситуациях. 	<ul style="list-style-type: none"> – соблюдение правил охраны труда; – возможность развития персонала путем программ подготовки и повышения квалификации; участие в социальных программах; – организация и порядок проведения мероприятий по профилактическим прививкам в рамках национального календаря профилактических прививок; – инструктажи о технике безопасности на рабочем месте; – инструктажи по пожарной безопасности.
<p>2. Анализ факторов внешней социальной ответственности:</p> <ul style="list-style-type: none"> – содействие охране окружающей среды; – взаимодействие с местным сообществом и местной властью; – Спонсорство и корпоративная благотворительность; – ответственность перед потребителями товаров и услуги (выпуск качественных товаров) – готовность участвовать в кризисных ситуациях и т.д. 	<p>Источники и средства защиты от существующих на рабочем месте опасных факторов (электробезопасность, условия для высотных работ и т.д.).</p> <p>Пожаровзрывобезопасность (причины, профилактические мероприятия, первичные средства пожаротушения)</p> <ul style="list-style-type: none"> – мероприятия, мотивирующие охрану окружающей среды; <p>Ответственность.</p> <p>Создан оперативный штаб по предотвращению проникновения COVID–2019.</p>

<p>3. Правовые и организационные вопросы обеспечения социальной ответственности:</p> <ul style="list-style-type: none"> – Анализ правовых норм трудового законодательства; – анализ специальных (характерные для исследуемой области деятельности) правовых и нормативных законодательных актов; – анализ внутренних нормативных документов и регламентов организации в области исследуемой деятельности 	<p>Изучить следующие документы: Инструкции по пожарной безопасности, охране труда.</p>
<p>Перечень графического материала:</p>	
<p>При необходимости представить эскизные графические материалы к расчётному заданию (обязательно для специалистов и магистров)</p>	<p>—</p>

<p>Дата выдачи задания для раздела по линейному графику</p>	
--	--

Задание выдал консультант:

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Старший преподаватель	Родионов Павел Вадимович	к.пед.н.		04.02.2021

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
З–17Б60	Гордиенко Ольга Александровна		04.02.2021

Реферат

Выпускная бакалаврская работа содержит 68 с., 12 таблиц, 5 рисунков, 37 источников, 1 приложения.

Ключевые слова: доходы, расходы, финансовый результат, прибыль, рентабельность, прибыль анализ.

Актуальность изучения темы «учет и анализ доходов, расходов и финансового результата» заключается в том, что организация работает на повышение своей прибыли от продаваемой продукции, тем самым стараясь повысить свою экономическую эффективность. Анализируя свои доходы, организация пытается с точностью просчитать на какой вид расходов она может рассчитывать.

Объектом исследования является организация ООО «Юрстройком». Предметом исследования в данной выпускной бакалаврской работе является бухгалтерский учет, а также совокупность экономических показателей влияющих на осуществление хозяйственной деятельности организации.

Целью выпускной бакалаврской работы – является проведение анализа доходов, расходов и финансового результата в организации ООО «Юрстройком», разработать пути повышения ликвидности и платежеспособности.

Для достижения поставленной цели были поставленные следующие задачи:

1 Рассмотреть теоритические аспекты доходов, расходов и финансового результата организации ООО «Юрстройком»;

2 Дать общую характеристику организации ООО «Юрстройком»;

3 Провести комплексный анализ доходов, расходов и финансового результата организации ООО «Юрстройком»;

4 Разработать пути по повышению ликвидности и платежеспособности организации.

The Abstract

The final bachelor's work contains 68 pages, 12 tables, 5 figures, 37 sources, 1 applications.

Key words: income, expenses, financial result, profit, profitability, profit analysis.

The relevance of studying the topic "accounting and analysis of income, expenses and financial results" is that the organization works to increase its profits from the products sold, thereby trying to increase its economic efficiency. By analyzing its income, the organization tries to calculate with accuracy what type of expenses it can count on.

The object of the research is the organization "Yurstroykom" LLC. The subject of research in this graduate bachelor's work is accounting, as well as a set of economic indicators affecting the implementation of the economic activities of the organization.

The purpose of the final bachelor's work is to analyze income, expenses and financial results in the organization of LLC "Yurstroykom", to develop ways to increase liquidity and solvency.

To achieve this goal, the following tasks were set:

1 Consider the theoretical aspects of income, expenses and financial results of the organization of LLC "Yurstroykom";

2 Give a general description of the organization of Yurstroykom LLC;

3 Make a comprehensive analysis of income, expenses and financial results of the organization of LLC "Yurstroykom";

4 Develop and propose ways to increase the liquidity and solvency of the organization.

Оглавление

Введение	10
1 Обзор литературы	12
1.1 Понятие, учет и классификация доходов	12
1.2 Понятие, учет и классификация расходов	16
1.3 Финансовый результат организации	19
1.4 Методика анализа финансовых результатов	22
2 Объект и методы исследования	25
2.1 Объект исследования	25
2.2 Структура организации ООО «Юрстройком»	26
2.3 Методы исследования	26
3 Расчеты и аналитики	28
3.1 Анализ финансово-хозяйственной деятельности, прибыли и уровня рентабельности	28
3.2 Метод исследования прибыли	33
3.3 Анализ структуры имущества организации и источников его формирования	37
3.4 Анализ платежеспособности организации	40
3.5 Анализ ликвидности баланса	42
4 Результаты проведенного исследования	44
4.1 Мероприятия по повышению ликвидности и платежеспособности организации	44
5 Социальная ответственность	49
5.1 Описание рабочего места	49
5.2 Анализ факторов внутренней социальной ответственности	51
5.3 Анализ факторов внешней среды социальной ответственности	54
5.4 Правовые и организационные вопросы обеспечения социальной ответственности	56
5.5 Заключение по разделу «Социальная ответственность»	58
Заключение	60

Список использованных источников	62
Приложение А- Годовая бухгалтерская отчетность ООО «Юрстройком»	65
Диск CD-R в конверте на обложке	

Введение

Тема «учет и анализ доходов, расходов и финансового результата» актуальна тем что, организация работает на повышение своей прибыли от продаваемой продукции, тем самым стараясь повысить свою экономическую эффективность. Анализируя свои доходы, организация пытается с точностью просчитать на какой вид расходов она может рассчитывать. Для крупных организации, которые выпускают большие объемы продукции, очень важны такие показатели как финансовый результат организации, прибыль и расходы. Анализ финансовых результатов является неотъемлемой частью прогнозирования расходов организации. Так же опираясь на расчеты и анализ финансово-хозяйственной деятельности организация может увидеть, рентабельна ли она на рынке предлагаемой продукции или же стоит задуматься о реорганизации и смене вида деятельности.

Не зависимо от того, какой вид деятельности у коммерческой исследуемой организации соучредители (собственники) заинтересованы в получение максимальной прибыли. В отличие от бюджетных учреждение коммерческие организации не имеют «спущенных» дотаций и какого либо финансирования. В связи с этим собственники стараются улучшить качество продукции и уменьшить затраты на производство продукции.

влияющих на осуществление хозяйственной деятельности организации.

Целью выпускной бакалаврской работы – является проведение анализа доходов, расходов и финансового результата в организации ООО «Юрстройком», разработать пути повышения ликвидности и платежеспособности.

Для достижения поставленной цели были поставленные следующие задачи:

- 1 Рассмотреть теоритические аспекты доходов, расходов и финансового результата организации ООО «Юрстройком»;
- 2 Дать общую характеристику организации ООО «Юрстройком»;

3 Провести комплексный анализ доходов, расходов и финансового результата организации ООО «Юрстройком»;

4 Разработать и предложить пути по повышению ликвидности и платежеспособности организации.

Объектом исследования является организация ООО «Юрстройком». Предметом исследования в данной выпускной бакалаврской работе является бухгалтерский учет, а также совокупность экономических показателей влияющих на осуществление хозяйственной деятельности организации.

Принципы, которые были положены в основу выпускной бакалаврской работы, являются системный подход и методы структурно – функционального исследования.

В работе при разработке нормативной базы были использованы следующие документы: Конституция РФ, Гражданский и Налоговый кодексы, Федеральный закон «О бухгалтерском учете» и иные федеральные и региональные нормативные документы, которые используются в области бухгалтерского учета.

Выводы, которые могут быть использованы в учебном процессе, для улучшения знаний в сфере бухгалтерского учета выступают теоритические аспекты, которые были рассмотрены в данной работе.

Практическая значимость данной бакалаврской работы заключается в разработке мероприятий по повышению ликвидности и платежеспособности организации.

Предложенные мероприятия и сделанные выводы, могут в дальнейшем быть использованы в различных областях бухгалтерского учета.

1 Обзор литературы

1.1 Понятие, учет и классификация доходов

Под доходами организации понимается увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, нематериальных активов и иного имущества) и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением вкладов участников (собственников имущества).

Увеличение капитала организации происходит за счет увеличения экономических выгод и погашения обязательств перед заказчиками, за счет полученного дохода от основного вида деятельности[1].

Получаемый доход организации можно разделить на два вида это: доход от основного вида деятельности и дохода получаемых от прочих видов деятельности.

При поступлении доходов в организации, директор в праве сам распределять поступления от основного вида деятельности или прочих видов деятельности в зависимости от характера поступлений доходов и условий их получения.

В соответствии с пунктом 5 ПБУ 9/99 доходы, которые были полученные за отчетный период, должны быть записаны в отчете о прибылях и убытках подразделения с точки зрения доходов и других доходов. В ПБУ 9/99 термин " доход "соответствует термину" доход от обычной деятельности".

Таблица1- Определение понятия «доходы» по мнению разных авторов.

Автор	Мнение автора
1	2
Дж. М. Кейнс	Превышает стоимости производства за счет факторов, и стоимости использования - это прибыль, которую автор предлагает, как доход предпринимателя.

Продолжение таблицы 1

1	2
Ю. Малыгина	Доход-это денежные и натуральные средства, полученные в результате хозяйственной и финансовой деятельности.
П. Ещенко и Ю. Палкина	Доход - это сумма, оставшаяся после вычета себестоимости продукции из полученной выручки.
Д. Х. Робертсон	Доход – это сумма вчерашнего потребления и инвестиций.

Исходя из таблицы можно сделать следующий вывод: доходы - это некая величина выручки, которая остается после исчисления из нее затрат на изготовление продукции или оказание услуг данной организации.

В процессе своей экономической деятельности организация получает доход. Доход классифицируется в зависимости от направлений деятельности организации: основная (обычная), инвестиционная и финансовая.[2]

Для того чтобы, организация имела четкое представление какой доход она может получить, а соответственно и результата своей деятельности необходимо в организации иметь четкую классификацию доходов, которая в дальнейшем станет базой обоснования своего дохода.

Классификация доходов нужна что бы:

1 Понимать, от какого контрагента будет получена основная часть дохода;

2 Разделять производственных затрат и непроизводственных;

Для эффективного управления финансами необходимы следующие показатели:

1 Чистый доход от реализации продукции (части, услуги) - доход от основной деятельности организации, который организация получает от заказчика за оказанные услуги.[3];

2 Разница между доходами и издержками по основному виду деятельности является валовой прибылью от продаж. [4];

3 Прибыль от продаж без учета затрат на оказание услуг представляет собой прибыль (убыток). Этот показатель отражает влияние управленческих затрат на финансовый результат продаж;

4 Прибыль (убыток) до уплаты налогов. Это конечный результат хозяйственно-финансовой деятельности организации. Показывает финансовый результат организации за отчетный период, до уплаты налогов;

5 Чистая прибыль-это конечный финансовый результат после уплаты налогов в бюджет. Именно от этого показателя зависит, будет ли компания осуществлять свою деятельность или же нужно предпринимать какие-либо методы для увеличения данного показателя. [5]

Исходя, из выше перечисленных показателей можно сказать: что доход, выручка, прибыль - это самые важные показатели в финансово-хозяйственной деятельности организации. Благодаря данным показателям, можно судить о рентабельности и состоятельности организации. Может ли она в дальнейшем осуществлять хозяйственную деятельность.

Доходы можно классифицировать как:

1 Доходы от основного вида деятельности включают в себя следующие показатели:

- поступление от выполненных работ, оказанных услуг
- выручка от продажи товаров;
- дебиторская задолженность;
- арендная плата;
- лицензионные платежи.

2 Прочие доходы организации включают в себя:

- доходы, которые были получены в результате продажи активов;
- обязательства, по которым истек срок действия;
- доход от полученных дивидендов;
- штрафы, пени, неустойки, которые были получены за счет нарушения сроков контракта.

Обобщение доходов происходит на счете 91 «Прочие доходы и расходы». К данному счету открываются три субсчета.:

Доход при поступлении в организацию учитывается на субсчете 91/1.

Финансово-хозяйственной деятельности счета 91 происходит следующим образом: в течение отчетного периода делаются накопительные записи по субсчетам 91/1 и 91/2, каждый месяц определяется из баланса этих субсчетов, остаток обязательства для общего субсчета 91/9, а затем закрывается счетом 99 "Прибыль и убыток". Счет 99 не имеет конечного сальдо на отчетный период [6].

Из выше сказано можно, сделать, следующий вывод, что важнейшим фактором, влияющим на прибыль организации являться размер получаемого дохода. Финансовая деятельность это основной вид деятельность организации, с целью существования которого она создана. Характер финансовой деятельности зависит от специфики организации. Каждая организация в своей деятельности старается улучшить качество своей продукции для получения большей выгоды и прибыли.

Например: в торговых организациях доходом является разница между покупной ценой и продаваемой. Эта разница состоит из торговых надбавок, которые рассчитываются каждым руководителем самостоятельно. Но есть максимальный процент на каждый вид продукции[7].

Рассмотрим такой термин как валовый доход.

Валовой доход-это показатель, который отражает финансовый результат деятельности и определяется как превышение выручки от реализации товаров и услуг над затратами на их приобретение или производство за отчетный период»[8].

Для определения окончательного результата определения чистого дохода из общего дохода кроме затрат еще вычитаются налоги которые организация обязана уплачивать в бюджет согласно налоговому кодексу РФ.

Налогооблагаемый доход определяется на основании налогового учета. Доходы от продаж определяются в соответствии с процедурой, установленной статьей 249 Налогового кодекса Российской Федерации[9].

Полученные доходы в иностранной валюте в бухгалтерском учете учитывается точно также как основная валюта.

Доходы от реализации продукции считается выручкой уменьшаемой на сумму материальных затрат.

Доход от реализации имеет свое экономическое назначение- возмещение издержек обращения, уплаты налогов, сборов и образования прибыли.

Порядок отражения доходов от основного вида деятельности в бухгалтерском учете, осуществляется согласно плану счетов и инструкции к его применению, которая утверждена приказом Министерством финансов. Для учета информации о доходах используется счет 90 «Продажи».

По кредиту счета 90 и дебету счета 62 в бухгалтерском учете отражается выручка от продаж.

1.2 Понятие, учет и классификация расходов

Для любой организации, которая занимается производством продукции, оказанием услуг, работ - основным видом деятельности является производство продукции, оказание услуг (работ) с целью дальнейшей реализации потребителям. В ходе производства продукции либо оказание услуг, выполнение работ, организация несет определенные затраты, которые необходимы для ее изготовления.

Затраты связанные с производством имеют несколько терминов: «издержки», «затраты», «расходы» и «себестоимость», которые в каждой литературе трактуются по-разному.

Рассмотрим более популярные определения данных терминов.

Издержки - это « денежная оценка затрат всех факторов, участвующих в производство». В свою очередь издержки делятся на постоянные и переменные. Постоянные издержки - это та часть всех издержек, которая не зависит на данный момент от объема выпущенной продукции. Переменные же издержки - эта часть, которая, наоборот, на данный момент времени зависит от объема выпускаемой продукции.

Затраты - выражаются как денежная оценка материальных, трудовых, финансовых, природных, коммуникационных и других видов ресурсов для реализации и производства (работ, услуг) за определенный период времени.

Расходы - это затраты за определенный период, подлежащие документированию, затраты полностью переносят свою стоимость на продукцию, реализованную за определенный период.

Себестоимость – это стоимостная оценка текущих затрат организации на реализацию и производство продукции.

Обобщая выше сказанное можно сделать вывод о том, что все термины между собой связанные и вытекают друг из друга. Несмотря на то, что термин «расходы» имеет более широкий смысл нежели все остальные, на сегодняшний день в экономической литературе очень часто расходы приравниваю к учету себестоимости и затрат на производстве.

В России система нормативного регулирования имеет четыре уровня регулирования. В таблицы №2 представлены основные документы, регулирующие учет расходов.

Таблица 2- Документы, которые регулируют учет расходов

Уровни регулирования	Законодательные и нормативные документы
1	2
законодательный	Гражданский кодекс РФ ч.2 от 26.01.1996 №14-ФЗ/ред 08.12.2020 [10] Налоговый кодекс РФ ч.2 от 05.08.2000г. №117-ФЗ (ред.23.11.2020) [9] Федеральный закон №402-ФЗ от 06.12.2011г. «О бухгалтерском учете» ред.26.07.2019

Продолжение таблицы 2

1	2
Нормативный	ПБУ 108 «Учетная политика организации «Минфин России от 06.10.2008 №106-н [12] ПБУ 10/99 «Расходы организации» приказ Минфина РФ от 06.05.1999 №33-н [13]
Методический	Приказ Минфина РФ №94-н от 03.10.2000г.[14]
Организационный	Рабочие документы которые разрабатывает сама организация. (учетная политика, внутренние формы отчетности и другие документы)

Гражданский кодекс РФ, определяющий правовой статус гражданско-правовых подразделений, на которые распространяются договорные или иные обязательства, и является основой правового регулирования предпринимательской деятельности в Российской Федерации[10].

Важным документом для ведения бухгалтерского учета и основой регулирования для организации является Федеральный закон №402-ФЗ[11].

Организация в своей работе пользуется руководством п.7 ПБУ 10/99 «Расходы организации» [13] для того, чтобы распределить расходы. В соответствии с этим пунктом к прочим расходам относятся:

-оплата, которая, производится в связи с использованием средств, другой организации;

-расходы, которые были произведены в связи с участием в уставном капитале другой организации;

- затраты, связанные с выплатой процентов и займов.

Порядок формирования расходов в налоговом учете устанавливается г.25 Налогового кодекса РФ[9].

В соответствии с планом счетов расходы по обычным видам деятельности отражаются по дебету счетов[6]:

20 «Основное производство»;

21 «Полуфабрикаты собственного производства»;

23 «Вспомогательное производство»;

- 25 «Общепроизводственные расходы»;
- 26 «Общехозяйственные расходы»;
- 28 «Брак в производстве»;
- 29 «Обслуживание производства и хозяйства».

Обобщая выше сказанное можно сделать вывод, что расходы это те факторы, которые с бухгалтерской точки зрения уменьшают финансовый результат организации.

Экономические затраты такой элемент, который нельзя разделить на составные части.

Но на практике расходы рассматриваются как экономические однородные расходно-материальные затраты, затраты труда, социальные отчисления, износ и так далее.

"Материальные затраты" отражают затраты, связанные с:

1 приобретением сырья и материалов, используемых при производстве и экономических потребностей, а также компоненты и полуфабрикаты, которые требуют дальнейшего монтажа или обработки в этой организации; производственный характер работы и услуги, которые выполняют сторонние организации или организации, предприятия и учреждения, не связанные с основной деятельностью.

2 приобретением вспомогательных материалов, которые в дальнейшем будут использованы в производстве.

3 с целью приобретения различных приспособлений, инструментов, приборов которые не относятся к основным средствам и полностью переносят свою стоимость на стоимость оказанных услуг.

1.3 Финансовый результат организации

Такой термин как «Прибыль» и его содержание в современном мире, в экономической науке вызывает множество споров среди ученых экономистов.

Изменения начались с самого простого понятия прибыли, которая рассматривалась как доход от производства и реализации, и остановилась на понятие прибыли как конечный результат во всем многообразии коммерческой деятельности

Значительные изменения терпит термин прибыль, по мере развития экономической теории.

До сегодняшнего дня экономическая теория терпела развитие, и понятие прибыли становилось все сложнее и сложнее. Если рассматривать разных авторов, то видно что, понятие прибыли было и остается спорным вопросом. Часть авторов сошлась во мнение и пришли к такому выводу, что прибыль есть разница между продажей и стоимостью продукции. Ученые рассматривают прибыль, как часть «что-то» на доход. При разногласии, возникают попытки установить, из каких компонентов состоит это «что-то».

Исследования В.П. Петровой показывают, что прибыль формируется в процессе оборота средств и кругооборота средств, а также характеризуется приростом реального богатства государства в денежном выражении, все эти

По налоговому кодексу Российской Федерации прибыль - это полученные доходы, уменьшенные на величину произведенных расходов, которые определяются в соответствии с гл.25 Н К РФ.

Прибыль, рассматривается с двух позиций, - макроэкономической и микроэкономической. Место прибыли в доходе государства определяется на макроэкономическом уровне. Прибыль, которая связанная с процессом образования в организациях изучается на микроэкономическом уровне [15].

Прибыль в зависимости от методов исследования разделяются: бухгалтерскую, экономическую и налоговую.

Экономическая прибыль есть разница между доходами и экономическими затратами, включенными вместе с общими затратами. Также исчисляется как разность нормальной прибылью и бухгалтерской прибылью

Бухгалтерской прибылью называется прибыль, которая была получена по данным бухгалтерских документов[16].

Доход делится на доход от обычной деятельности, операционные доходы и другие доходы в зависимости от характера, условий приема и деятельности организации.

Увеличение экономической выгоды, возникающей в результате погашения обязательств и получения активов, приводящих к увеличению капитала, за исключением взносов в собственный капитал собственников организации, регистрируется как доход организации.

В состав доходов от основного вида деятельности входит:

1 Поступления, которые связанные с оказанием услуг и выполнением работ являются выручкой от продаж.

2 Оплата за пользование и владением активов организации, доход, который организация получает за участие в уставных капиталах других организаций.

3 И иные доходы, которые получает организация от своего вида деятельности.

Формирования финансового результата определяется по себестоимости, которая в свою очередь группируется по следующим элементам: затраты на оплату труда; материальные расходы, и прочие расходы.

Изменения в структуре продаж с целью увеличения спроса на них положительные разницы обменного курса и общие различия, все эти факторы влияют на изменение дохода. Факторы, влияющие на изменение затрат, включают: увеличение затрат на производство; неоправданное увеличение затрат на торговлю и управление[17].

Показатель эффективности работы организации в целом называется рентабельностью. Уровнем рентабельности и полученной прибыли характеризуется финансовый результат организации.

В свою очередь если результаты от реализации продукции покрывают затраты, которые были затрачены на производство продукции, и кроме того образуют какую либо сумму прибыли, достаточную для нормального

функционирования организации, то такая организация считается рентабельной на рынке поставленных услуг и продукции.

Обобщающим показателем анализа и оценки эффективности экономической единицы на определенных этапах формирования называется финансовый результат. Разность между доходами и расходами от финансовой, инвестиционной и производственной деятельности формирует финансовый результат [18].

Данный показатель почти не поддается влиянию инфляции. Основную прибыль организации получают от своего основного вида деятельности.

Экономический смысл показателя рентабельности, сколько получено прибыли на рубль вложенных средств. Необходимо отметить, что для российских организаций, бухгалтерская отчетность которых предназначена в основном для налоговых органов, характерно занижение прибыли и активов

Информация отчета о финансовых результатах организации искажается не только «переливом» финансовых результатов, но и наличием нерегистрируемого оборота, что занижает показатели прибыли и выручки организации

1.4 Методика анализа финансовых результатов

Анализ финансовых результатов хозяйственной деятельности и рентабельности - это способ оценить инвестиционную привлекательность организации и определить, насколько перспективен ее бизнес.

Основными задачами анализа финансовых результатов деятельности являются:

- 1 разработка мероприятий по использованию выявленных резервов.
- 2 Использование возможностей для повышения рентабельности и прибыли компании.
- 3 Резервы для увеличения прибыли.

Финансовый результат организации - это доходы организации за определенный отчетный период за вычетом всех расходов на производство произведенной продукции

Источниками формирования для анализа финансовых результатов прибыли является, финансовой отчетности формы №2.

В форме № 2 "Отчет о прибылях и убытках" имеется информация обо всех видах доходов и расходов за отчетный и предыдущий. Такой анализ позволяет каждому экономическому субъекту анализировать в динамике состав и структуру доходов и расходов, их изменение, а также рассчитывать ряд коэффициентов, свидетельствующих об эффективности использования доходов и целесообразности произведенных расходов в сравнении с полученными доходами.

Таблица 3 - Понятие «финансовый результат» в трактовке разных авторов

Автор	Финансовый результат
И.А. Лысов	«Оценка показателей финансовых результатов и отражение их экономической эффективности-деятельности предприятия. Это исправить ущерб или пользу установленных показателей в качестве календаря в течение года» [17]
Н.Г. Белов, Л.И. Хоружий	«Финансовый результат (в том числе убыток или прибыль) является результатом обычной финансовой деятельности, и прочие доходы, а также расходы, в том числе налоговые.»[18]
Г.В. Савицкая	«Финансовый результат деятельности организации характеризуется суммой полученной прибыли и уровнем рентабельности» [19]

Финансовый результат организации очень важный показатель именно этот показатель показывает, как работает организация.

Предложено последовательное изучение анализа финансовых результатов деятельности организации автором Савицкой:

- Прибыль от продаж, структуры, динамики и реализации плана отчетного года, влияние на прибыль политики продукта компании;
- факторы, влияющие на изменение прибыли всей компании;

- состав общей прибыли, ее структура, динамика и реализация плана отчетного года;

- состав неоперационной прибыли, ее структура, динамика и реализация плана отчетного года;

- рентабельность предприятий делится на три группы, которые показывают показатели прибыльности предприятий, описанные в инвестиционном проекте, а стоимость производства; рентабельность предприятия, доходность капитала;

- факторы, влияющие на прибыльность производства во всех видах деятельности и бизнес-факторах, влияющих на прибыль и капитал.

Г. В. Савицкая изучает использование прибыли предприятия и анализирует распределение общей прибыли с учетом налогооблагаемой прибыли, подоходного налога, других расходов и чистой прибыли. Кроме того, учитываются, распределение чистой прибыли и дивидендная политика компании.

2 Объект и методы исследования

2.1 Объект исследования

Объектом исследования является общество с ограниченной ответственностью «Юрстройком» на сегодняшний день многофункциональная организация, которая занимается многими видами строительства и ремонта. Зарегистрирована организация 21.03.2008 года. На своем счету насчитывает более 40 гос. контрактов.

Организация ООО «Юрстройком» выполняет такие работы как, ремонт улиц, развязок, выполняет земельные работы. Ведет обустройство в поселениях и территориях Юргинского муниципального округа и города Юрги.

Основными видами работ организации являются: строительство жилых и нежилых зданий, строительство автомобильных дорог и автомагистралей, строительство мостов и тоннелей, строительство инженерных коммуникаций для водоснабжения и водоотведения, газоснабжения, разборка и снос зданий, производство электромонтажных работ, производство прочих строительномонтажных работ, и т.д.

По выше перечисленным видам работ можно сделать вывод: что организация является многофункциональной и пользуется помощью субподрядчиков.

Организация ООО «Юрстройком» является не большой по своей численности в штат организации входит всего 3 человека: генеральный директор не посредственно собственник организации, главный бухгалтер, заместитель генерального директора по финансовым вопросам.

В своем распоряжение имеет такие машины как: машины для подготовки работ, землеройные машины, машины для укладки и поддержания дорожного покрытия, машины для возведения искусственных сооружений.

Работники, которые занимаются не посредственно работой на этих машинах работают в организации по договорам государственно-правовых отношений, так как работы являются сезонного характера.

Организация ООО «Юрстройком» с 01.01.2020 года перешла на упрощенную систему налогообложение.

2.2 Структура организации ООО «Юрстройком»

Организация ООО «Юрстройком» является микропредпринимателем так как, в штате организации всего три человека которые работают постоянно. Работы по строительству дорог являются сезонными работами, поэтому целесообразно брать работников на временную работу по договорам ГПХ.

Генеральный директор является собственником организации, и он же, является контролирующим органом, в своей организации.

Многие предприниматели, которые выполняют сезонные работы, стараются не принимать работников на постоянной основе, так как многие сезонны работы, начинаются в теплое время года и работодателю не выгодно платить заработную плату и соответственно налоги на сотрудников которые не как не были задействованы в работе.

2.3 Методы исследования

В основе финансового анализа лежит метод изучения финансовой деятельности организации, который направлен на развитие и применение денежных средств.

Под методом изучения финансовой деятельности понимается различные подходы к рассмотрению финансовых процессов организации в развитии, начиная с момента становления организации.

В выпускной работе для финансового анализа были использованы следующие методы:

- горизонтальный метод исследования;
- метод сравнение по годам.

Для принятия верного решения в управлении организацией, необходимо ежедневно правильно и грамотно проводить финансовый анализ.

Для проведения анализа финансового анализа доходов, расходов, финансового результата были взяты следующие бухгалтерские документы:

- бухгалтерский баланс;
- отчет о финансовых результатах;
- учетная политика;
- должностная инструкция.

Бухгалтерский баланс форма отчетности, в который видны все операции. Баланс показывает, в какой состоянии находится организация.

Бухгалтерский баланс сдается за год, и составляется на 31.12. текущего года.

3 Расчеты и аналитики

3.1 Анализ финансово-хозяйственной деятельности, прибыли и уровня рентабельности

Важную роль в работе каждой организации является анализ рентабельности и финансово-хозяйственной деятельности организации. Для качественного управления руководитель с главным бухгалтером с помощью анализа выявляют рентабельно ли на данный момент предприятия на рынке оказываемых услуг.

Анализ финансового результата за определенный период заключается:

- 1 Определить отклонение каждого показателя за анализируемый период.
- 2 Рассмотреть, как изменились показатели с предыдущим периодом.
- 3 Провести факторный анализ рентабельности и прибыли организации.

Проведем подробный анализ рентабельности и анализа прибыли ООО «Юрстройком». Для данного анализа используем Бухгалтерский баланс и Отчет о прибылях и убытках за 2017-2019 года (данные формы представлены в приложении №1 и №2).

Проанализируем динамику показателей прибыли.

Таблица 4-Динамика показателей прибыли по сравнению с прошлыми годами за 2018-2019 гг.

Показатели	Отчетный год	Предыдущий год	Отклонение	
			Абсолютное	%
1	2	3	4	5
1. Выручка, млн. р.	15 706,00	12 302,00	3404,00	27,67
2. Себестоимость продаж, тыс. р.	(14 390,00)	(11 580,00)	2810,00	24,26
% к выручке	91,60	94,10	-2,5	2,6
3. Валовая прибыль (убыток), тыс. р.	1316,00	722,00	594,00	82,27
% к выручке	8,4	5,90	2,5	42,37
4. Прибыль (убыток) от продаж (реализации), тыс. р.	1316,0	722,00	594,00	82,27
% к выручке	8,4	5,90	2,5	42,37
5. Прочие расходы, тыс. р.	57,00	25,00	32,00	128,0

Продолжение таблицы 4

1	2	3	4	5
6. Прибыль (убыток) до налогообложения (бухгалтерская прибыль), млн. р.	1259,00	697,00	562,00	80,63
7. Текущий налог на прибыль, тыс. р. В т. ч. постоянные налоговые обязательства (активы), тыс. р.	742,00	606,00	136,00	22,44
8. Изменение отложенных налоговых обязательств, тыс. р.	0,00	0,00	0,00	0,00
9. Изменение отложенных налоговых активов, тыс. р.	0,00	0,00	0,00	0,00
10. Чистая прибыль (убыток) отчетного периода, тыс. р.	517,00	91,00	426,00	468,13
11. Объем реализации в сопоставимых ценах	13657,39	12302,00	1355,39	11,02

Проанализировав данные в таблицы 4- динамика показателей прибыли по сравнению с прошлыми годами за 2018-2019 гг., можно сделать следующие выводы:

1 Себестоимость оказанных услуг выполненных работ, увеличилось на 2810,00 тыс. руб. Так сложилось в связи с увеличением оказанных услуг и выполненных работ в отчетном периоде.

2 Выручка в отчетном году составила 15706,00 млн. рублей по сравнению с прошлым годом это на 3404,00 тыс. рублей больше чем в прошлом году;

3 Соответственно в связи с увеличением выполненных работ оказанных услуг, увеличилась и валовая прибыль организации на 594,00 тыс. руб. что составляет 2,5% .

4 Чистая прибыль ООО «Юрстройком» за 2019 год составила 517,00 тыс. рублей это на 426,00 тыс. рублей больше чем в 2018 году.

5 Прибыль до налогообложения в отчетном году составляет 1259,00 тыс. руб., это на 562,00 тыс.руб. больше чем в предыдущем.

Организация ООО «Юрстройком» в 2019 году вышла на новый уровень в связи с наиболее большим количеством оказанных услуг и выполненных работ. Об этом факте свидетельствует отчет о прибылях и убытках за 2018 и 2019 год.

Составим диаграмму изменения основных показателей, для того что бы посмотреть как изменилась рентабельность показателей за 2018-2019гг.

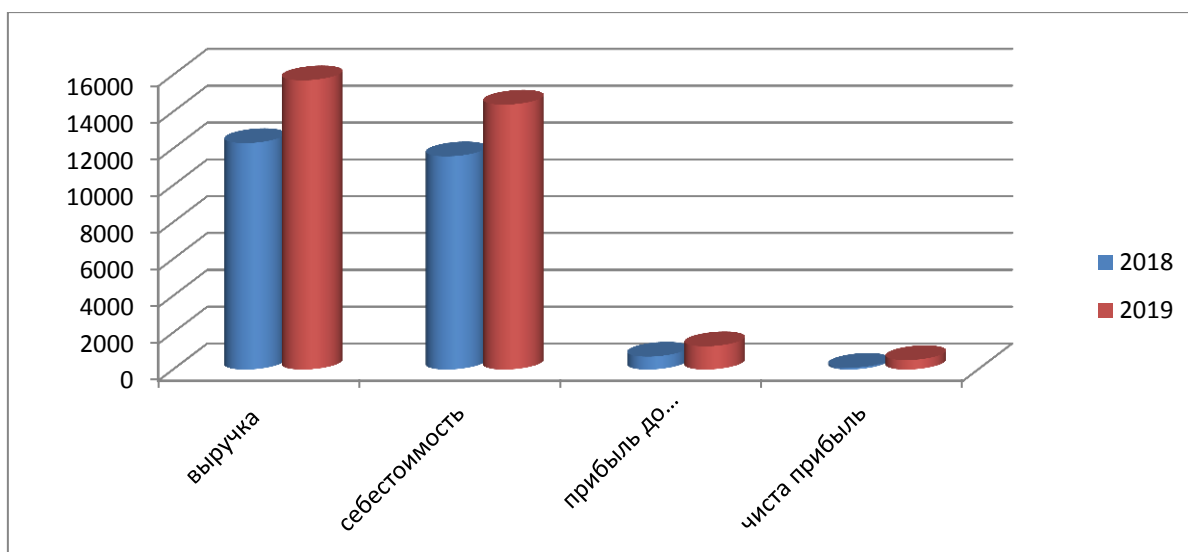


Рисунок 1 - Диаграмма изменение основных показателей

Рассмотрев данную диаграмму можно сделать вывод о том, что все показателе в 2019 году увеличились.

Для повышения эффективности производства необходимо провести факторный анализ, основной задачей которого является поиск путей, максимизации прибили от продаж. Кроме того факторный анализ прибыли, является обоснованием для принятия управленческих решений.

Для проведения анализа прибыли организации рассмотрим как тот или иной показатель влияет на величину прибыли. К основным показателям, которые могут оказывать, влияние на прибыль являются: изменение объема продаж; изменение себестоимости оказываемых услуг; изменение цены реализации продукции

Для проведения факторного анализа исходные данные возьмем с таблицы 4.

1 Определим влияния объема продаж на прибыль, для этого необходимо прибыль предыдущего периода умножить на изменение объема продаж.

Выручка в отчетном году составила 15706,00, определим объем продаж в базисных ценах ($15706/1,15$), который составил 13657,39 млн.руб. С учетом этого изменение продаж за анализируемый период составило 111,02% ($13657,39/12302*100$), произошло увеличение объема реализованной продукции на 11,02%.

2 Определим, влияет ли ассортимент оказываемых услуг на величину прибыли организации, путем сопоставлением прибыли отчетного периода, который рассчитаем на основе цен и себестоимости базисного периода с базисной прибылью, пересчитанной на изменение объема реализации.

- Выручка отчетного периода в ценах базисного периоде 13657,39 тыс.руб.

- Фактически реализованная продукция, рассчитанная на базисной себестоимости ($11580,00*1,1102$)= 12856,12 млн.руб.

- Прибыль отчетного периода рассчитанная на базисной себестоимости и базисным ценам ($13657,39-12856,12$)=801,27 млн.руб.

Таким образом, влияния сдвигов в структуре ассортимента на величину прибыли от продаж равно: $801,27-(722,00*1,1102)=-0,2944$ тыс.руб.

Рассчитав показатели, показывает, что в составе реализованных услуг увеличивается удельный вес тем самым, уменьшается уровень доходности.

3 Определим влияния объема продаж на прибыль, для этого необходимо прибыль предыдущего периода умножить на изменение объема продаж.

Выручка в отчетном году составила 15706,00 млн.руб определим объем продаж в базисных ценах ($15706/1,15$), который составил 13657,39 млн. руб. С учетом этого изменение продаж за анализируемый период составило 111,02% ($13657,39/12302*100$), произошло увеличение объема реализованной продукции на 11,02%.

4 Рассчитаем, влияет ли изменение себестоимости на прибыль. Расчёт производится методом сопоставлением себестоимости реализованных услуг отчетного периода с затратами базисного периода, $(11580*1,1102)-14390=$ -

1533,88 млн. руб. себестоимость реализованной продукции увеличилась, следовательно прибыль от продаж снизилась на ту же сумму.

Обобщая все расчеты можно сделать вывод о том, что значительный рост себестоимости оказываемых услуг произошел в основном за счет повышения цен на сырье и материалы. Отрицательное воздействие рассчитанных факторов было компенсировано повышением реализационных цен. Резервами роста прибыли организации является рост объема продаж, увеличение доли более рентабельных видов оказываемых услуг, увеличение доли рентабельности видов продукции в объеме реализации и снижение себестоимости товаров, работ и услуг.

Проведем анализ прибыли организации за 2018-2019гг.

Таблица 5 -Анализ прибыли организации ООО «Юрстройком»

п/п	Показатель	2018 г. млн.руб.	2019 г. млн. руб.	Абсолютное отклонение (+/-)	Темп роста (снижения), %	Уровень к выручке в базисном периоде, %	Уровень к выручке в отчетном периоде, %	Отклонение уровня (+/-)
1	2	3	4	5 = 4 – 3	6 = 4 / 3 x 100	7	8	9 = 8 – 7
1	Выручка (нетто) от реализации товаров, продукции, работ, услуг (за минусом НДС, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	12302,00	15706,00	3404,00	127,7	100,0	100,0	—
2	Себестоимость реализации товаров, продукции, работ, услуг	11580,00	14390,00	2810,00	124,27	94,10	91,60	-2,5

Продолжение таблицы 5

1	2	3	4	5	6	7	8	9
3	Валовая прибыль	722,00	1316,00	594,00	181,8	5,9	8,4	2,5
4	Прочие расходы	25,0	57,00	32,00	228,00	0,02	0,36	0,34
5	Прибыль (убыток) до налогообложения	697,00	1259,00	562,00	180,17	5,70	8,04	2,34
6	Текущий налог на прибыль	606,00	742,00	136,00	122,44	4,92	4,72	-0,2
7	Чистая прибыль	517,00	91,00	426,0	18,52	3,26	0,77	-2,49

Таким образом, на основе данных таблицы 5 можно сделать следующие выводы:

1 Увеличение показателя выручка говорит о том, что большой доход организация получает от основного вида деятельности.

2 Увеличение себестоимости продукции говорит о том, что организация увеличила оборот выпускаемой продукции в связи с этим и увеличилась себестоимость продукции.

3 Рост показателя по строке 6 является хорошей тенденцией. Данный показатель свидетельствует об увеличении рентабельности продукции и относительном снижении издержек производства и обращения.

4 Показатель налог на прибыль характеризует долю прибыли, которую перечисляют в бюджет в виде налога.

3.2 Метод исследования прибыли

Абсолютный показатель отражает эффективность управления финансовыми средствами из бизнеса. Выручка является одним из наиболее важных показателей, по которым экономический рост компании составляет основу рыночной экономики. Создание базы для увеличения доходов,

расширение производства за счет спроса рабочей силы для решения финансовых, материальных и социальных проблем.

За счет прибыли выполняются обязательства предприятия перед бюджетом и другими организациями.

Исходные данные для анализа финансовых результатов деятельности организации представлены в таблице 6.

Таблица 6- Исходные данные для анализа финансовых результатов

Показатели	2018 млн. руб	2019 млн. руб	Темпы роста %	Темпы прироста
1	2	3	4	5
Выручка от продаж	12302,00	15706,00	127,67	27,67
Себестоимость продукции	11580,00	14390,0	124,26	24,26
Валовая прибыль	722,00	1316,00	182,27	82,27
Прибыль от продаж	722,00	1316,00	182,27	82,27
Прочие расходы	25,00	57,00	108,0	8,0
Прибыль до налогообложения	697,00	1259,00	180,63	80,63
Налог на прибыль	606,00	742,00	122,44	22,44
Чистая прибыль	91,00	517,00	540,00	468,13

После анализа уровня и динамики финансовых показателей, проведенного по методу горизонтального анализа, говорится, что прибыль до налогообложения в 2019 году. вырос на 82,27% по сравнению с 2018 годом. В то же время можно отметить следующие изменения в динамике индикаторов:

1 Чистая прибыль выросла до 2019 года, в пять раз, по сравнению с 2018 годом. Это показывает, что предприятие получает высокую прибыль;

2 Скорость увеличения расходов за этот период очень близка к скорости роста доходов, что не способствует снижению стоимости единицы продукции;

3 Прибыль от продаж за отчетный период увеличилась, что свидетельствует о востребованности реализованных услуг на рынке.

4 Построим диаграмму роста нераспределенной прибыли 2017-2019гг.

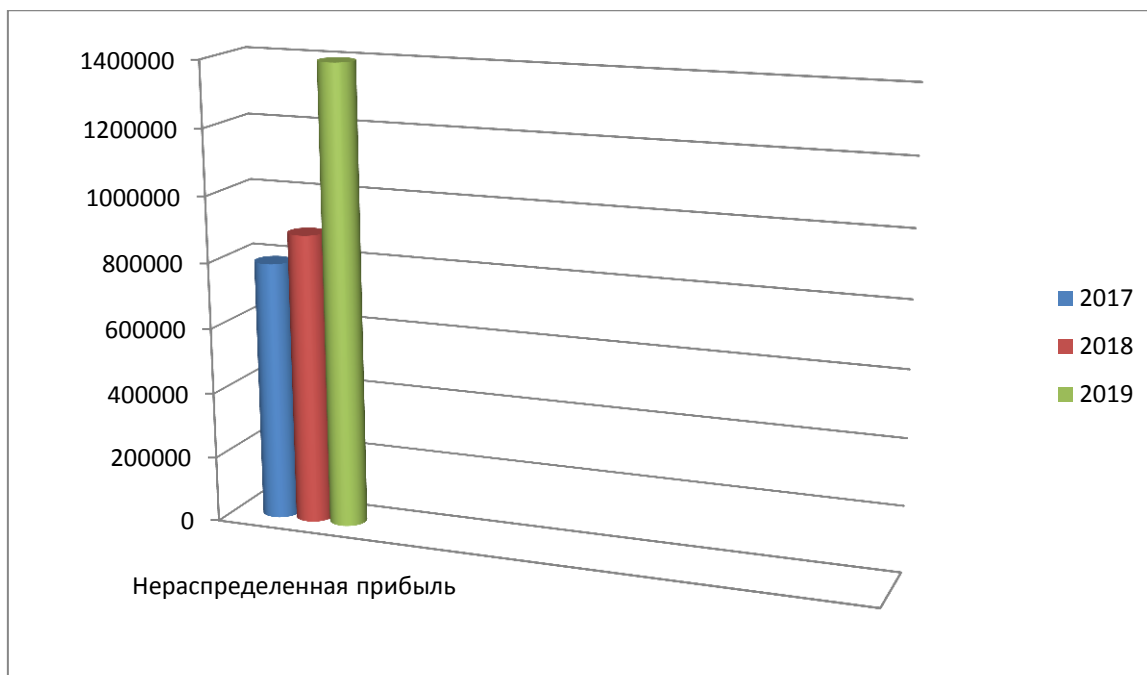


Рисунок 2- Диаграмма роста нераспределенной прибыли

Показатель нераспределенная прибыль очень важен для организации так, как это те средства, которые они смогу потратить на улучшение качества продукции, освоить какие то новые технологии.

Диаграмма показывает, что нераспределённая прибыль с 2017 года выросла на 608,00 тыс. рублей.

Рассмотрим динамику рентабельности по сравнению с прошлым годом.

Таблица 7 -Динамика показателей рентабельности по сравнению с прошлым годом 2018-2019 года

Показатели	Отчетный год 2019	Предыдущий год 2018	Отклонение
1	2	3	4
1. Средняя величина активов, млн. р.	1699,00	1241,00	458,00
2.Средняя величина собственного капитала, тыс. р.	1141,5	837,5	304,00
3. Выручка, тыс. р.	15706,0	12302,0	3404,00
4. Бухгалтерская прибыль, тыс. р.	1259,00	697,00	562,00

Продолжение таблицы 7

5. Чистая прибыль, тыс. р.	517,00	91,00	426,0
6.Рентабельность собственного капитала, %	36,98	10,28	26,7
7. Рентабельность активов, %	26,54	6,27	20,27
8. Рентабельность продукции, %	9,14	6,2	2,94

В 2018-2019 г. Наблюдается рост показателей рентабельности. Рентабельность активов в отчетном 2019 году составляет 26,54%, что значительно превышает среднеотраслевое значение(5,0%), а рентабельность продукции 9,14 %, значение в пределах нормы (12,5%).

Можно сделать вывод о том, что организация вполне успешно ведет свою деятельность.

Для выявления возможного роста эффективности использования собственного капитала выполнен факторный анализ. Влияние факторов определяется путем применения метода абсолютных разниц с использованием факторной модели (1):

$$U_{pc} = K_{fc} \cdot K_{oa} \cdot U_{pp} \quad (1)$$

где K_{fc} – коэффициент финансовой структуры капитала;

K_{oa} – оборачиваемость активов;

U_{pp} – рентабельность реализованной продукции

Результаты расчетов представлены в таблице 8.

Таблица 8- Расчет влияния факторов на изменение уровня рентабельности собственного капитала

Факторы	Порядок расчета	Изменение U_{pc} (+повышение; - снижение)
1	2	3
1. Изменение коэффициента финансовой структуры капитала	$\Delta U_{pc} (K_{fc}) = (K_{fc1} - K_{fc0}) * U_{oa0} * U_{pp0}$	0,37
2. Изменение коэффициента оборачиваемости активов (авансированного капитала)	$\Delta U_{pc} (K_{oa}) = K_{fc1} * (U_{oa1} - U_{oa0}) * U_{pp0}$	0,26
3. Изменение уровня рентабельности реализованной продукции	$\Delta U_{pc} (U_{pp}) = K_{fc1} * U_{oa1} * (U_{pp1} - U_{pp0})$	104,85
Совокупное влияние факторов	$\Delta U_{pc} = U_{pc1} - U_{pc0}$	105,48

Рентабельность собственного капитала в отчетном году увеличилась на 105,48% в том числе в результате изменения уровня рентабельности реализованной продукции увеличилось на 104,85% и увеличилось коэффициент финансовой структуры и коэффициент оборачиваемости капитала.

Таким образом, можно сказать что организация эффективно использует свой собственный капитал и в течении работы оптимизирует свою структуру капитала. Для того что бы повысить оборачиваемость капитал можно через повышение выручки, сократить дебиторскую задолженность, и избавиться от тех основных фондов которые не использует организация в своей работе.

Не используемые основные фонды можно сдать в аренду тем самым получить дополнительную прибыль.

3.3 Анализ структуры имущества организации и источников его Формирования

Рассмотрим структуру имущества в организации и источники его формирования за 2018 и 2019 год. Таблица составлена на основе бухгалтерского баланса.

Таблица 9- Состав и структура имущества организации и источников его формирования

Показатели	На 31 декабря 2019 года(млн.руб)		На 31 декабря 2018 года (млн.руб)		Отклонение	
	млн. руб.	в % к имущес тву	млн. руб.	в % к имущес тву	(2 - 4)	
А	1	2	3	4	6	
<i>Актив</i>						
Оборотные активы, в том числе:	1948,00	100	1450,00	100	0,00	0,00
- материальные оборотные средства	340,0	0,017	-	-	0,017	
- дебиторская задолженность	338,00	0,017	1109,0	7,6	-7,58	

Продолжение таблицы 9

А	1	2	3	4	5	6
- денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	1270,0	6,5	341,0	2,3	4,2	
Реальные активы (справочно)						
<i>Пассив</i>						
Собственные средства (капитал), в том числе:	1398,00	71,79	885,0	61,03	10,76	
- собственные оборотные средства						
Заемные средства, в том числе:	550,00	28,20	550,00	37,93	-9,73	
- кредиторская задолженность, в том числе:						
по расчетам с поставщиками			15,00	1,03	-1,03	
задолженность по нетоварным операциям (по оплате труда, социальному страхованию и обеспечению, внебюджетным платежам, расчетам с бюджетом и др.)						

Стоимость имущества организации в 2018-2019гг. увеличилось на 500,00 тыс. руб. Положительная динамика показателя говорит о том что, текущие активы организации увеличиваются.

Дебиторская задолженность снижена на 772 тыс.руб. Темпы снижения дебиторской задолженности могут говорить о том что выручка организации увеличивается, так как в организации преимущественно заказчики распучиваются без отсрочки и долгов.

Организация имеет положительное финансовое состояние в 2018-2019 гг. Организация является финансово устойчивой, способна производить оплату по своим обязательствам в краткосрочные периоды.

Построим схематично состав баланса на 2018 и 2019 год

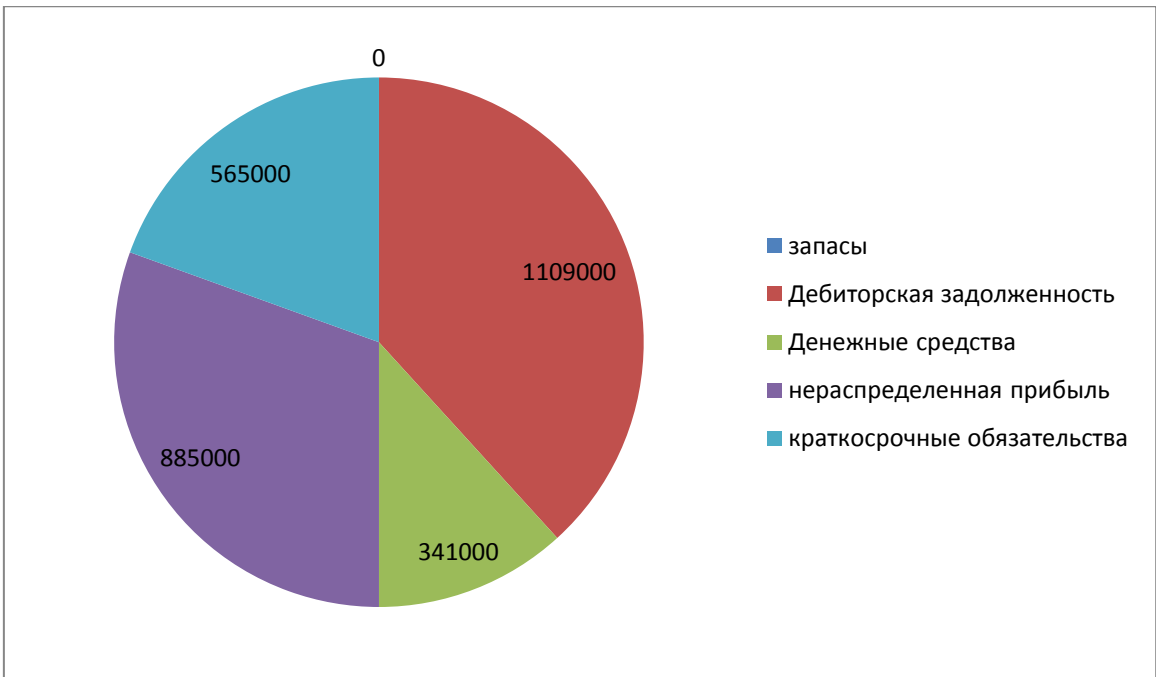


Рисунок 3- диаграмма состав баланса 2018

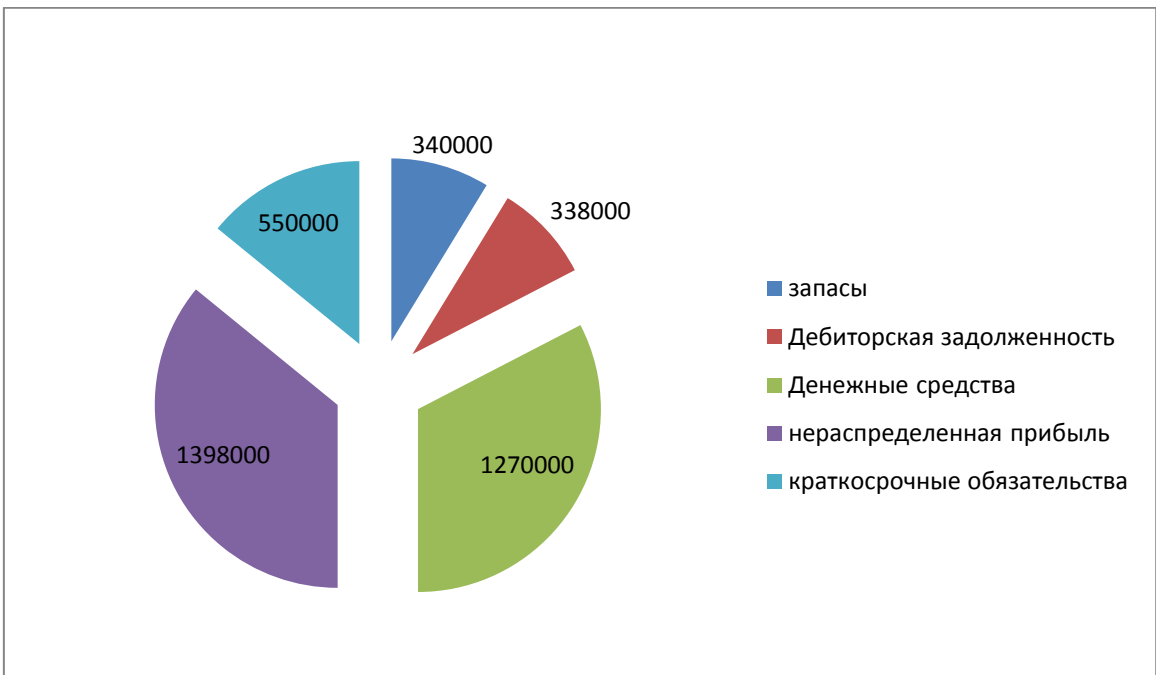


Рисунок 4- Диаграмма состав баланса на 2019

Если сравнивать диаграммы 2018 и 2019 года, то наглядно видно, каким образом менялись показатели.

Если в 2018 году не было запасов, то в 2019 году стоимость запасов составляет 340000 рублей.

Показатель дебиторская задолженность уменьшилась на 771000 рублей. Нераспределенная прибыль увеличилась в связи с увеличением выручки и прибыли от продаж.

3.4 Анализ платежеспособности организации

Для проведения анализа платежеспособности организации нужно изначально разобраться, что такое платежеспособность.

Платежеспособность организации - это наличие у организаций средств, которых будет достаточно для уплаты налогов, долгов по всем краткосрочным обязательствам и одновременно достаточных для того что организации работала бесперебойно. Платежеспособность залог хорошей работы организации.

Для анализа платежеспособности используют основные источники информации:

- 1) Отчет о финансовых результатах;
- 2) Бухгалтерский баланс.

Независимо от стадии жизненного цикла, в которой находится организации, следует понимать, что недостаточная ликвидность активов может привести организацию к неплатежеспособности или банкротству, а избыточная, наоборот, к снижению рентабельности.

В бухгалтерском анализе понятие платежеспособности заменяют понятие ликвидности, так как от уровня ликвидности организации зависит его платежеспособность.

Когда организация заключает, какой то новый контракт, то руководитель сторонней организации смотрит и анализирует платежеспособность организации и его финансовую устойчивость.

Расчет изменения показателей платежеспособности организации представлен в таблице 10.

Таблица 10- Изменение показателей платежеспособности организации

Показатели	На 31 декабря 2019 года	На 31 декабря 2018 года	Отклонение
			2-3
1	2	3	4
1. Выручка, млн. руб.	15706,0	12302,0	3404,00
2. Оборотные средства, млн. руб.	1948,0	1450,0	498,00
3. Краткосрочная задолженность, тыс. руб.	550,0	565,0	-15,0
4. Общий коэффициент покрытия (текущей ликвидности)	3,5	2,5	1,0
5. Промежуточный коэффициент покрытия (быстрой ликвидности)	2,9	2,5	0,4
6. Коэффициент абсолютной ликвидности	2,3	0,6	1,7
7. Коэффициент чистой выручки	0,08	0,06	0,02

Коэффициент текущей ликвидности показывает, сколько рублей текущих активов приходится на 1 руб. текущих обязательств. Коэффициент менялся в 2018 году, он был 2,5, а в 2019 стал 3,5 (увеличился на 1,0) норма для данного коэффициента является диапазон не менее 1,0.

Коэффициент абсолютной ликвидности показывает, какая доля краткосрочных обязательств может быть покрыта за счет денежных средств и краткосрочных финансовых вложений. Коэффициент абсолютной ликвидности в организациях, которые ведут прибыльную деятельность, должен быть не менее 0,2. В ООО «Юрстройком» за 2018 год данный показатель составил 0,6, а в 2019 году увеличился на 1,7, что составило 2,3.

Коэффициент покрытия (быстрой ликвидности) показывает, какая часть краткосрочных обязательств может быть погашена за счет денежных средств, краткосрочных финансовых вложений и дебиторской задолженности. В 2018 году коэффициент составил 2,5, в 2019 году увеличился на 0,4 и составил 2,9.

Коэффициент чистой выручки за 2019 год составил 0,08, что на 0,02 больше чем за 2018г.

Таким образом, организация ООО «Юрстройком» в рассматриваемой периоде является платежеспособным, достаточный уровень ликвидных средств позволит организации в случае необходимости оплатить срочные платежи.

3.5 Анализ ликвидности баланса

Ликвидность баланса - это возможность и степень покрытия обязательств организации его активами. Причем срок превращения активов в денежные средства соответствует сроку погашения обязательств.

Для анализа ликвидности баланса необходимо проверить соотношение активов и обязательств, которые объединены определенным образом: активы - со степенью ликвидности, обязательства - с необходимостью их погашения

Баланс считается абсолютно ликвидным, если соблюдается следующие неравенства (2):

$$\begin{cases} A1 \geq П1 \\ A2 \geq П2 \\ A3 \geq П3 \\ A4 \leq П4 \end{cases} \quad (2)$$

где A1, A2, A3, A4 - наиболее ликвидные, быстро реализуемые, медленно реализуемые и труднореализуемые активы соответственно;

П1, П2, П3, П4 - наиболее срочные, краткосрочные пассивы, долгосрочные и постоянные пассивы соответственно.

Таблица 11- Расчет ликвидности баланс

Актив	На 31 декабря (млн.руб)		Пассив	На 31 декабря (млн.руб)		Платежный излишек (+), или недостаток (-) на 31 декабря (млн.руб)	
	Отчетно го года	Предыд ущего года		Отчетного года	Предыдуш его года	Отчетно го года	Предыд ущего года
1	2	3	4	5	6	7	8
1.Наиболее ликвидные активы А1	1270,0 0	341,00	1. Наиболее срочные пассивы П1	-	-	1270,00	341,0
2.Быстро реализуем ые активы А2	338,00	1109,0 0	2.Краткос рочные пассивы П2	550,0 0	565,0	-212,00	544,0
3Медленно реализуем ые активы А3	340,00	-	3Долгоср очные пассивы П3	-	-	340,00	0
По первым трем группам, всего	1948,0 0	1450,0		550,0 0	565,0	1398,0	885,0
4.Трудно реализуем ые активы А4	-	-	4Постоян ные пассивы П4	1398, 00	885,0	-1398,0	-885,0

В рассматриваемом периоде наблюдается недостаток наиболее ликвидных средств, для покрытия наиболее срочных обязательств, та же ситуация наблюдается в соотношении медленно реализуемых активов и долгосрочных обязательств.

Но в связи с высоким уровнем быстро реализуемых активов сумма наиболее ликвидных, быстро и медленно реализуемых активов перекрывают совокупность наиболее срочных, краткосрочных и долгосрочных обязательств, что оценивается положительно.

Труднореализуемые активы предприятия финансируются за счет постоянных пассивов. Таким образом, несмотря на несоблюдение условий абсолютной ликвидности, организация способно отвечать по своим обязательствам, т.е. является платежеспособным.

4 Результаты проведенного исследования

4.1 Мероприятия по повышению ликвидности и платежеспособности организации

Платежная дисциплина, качество бухгалтерского процесса и другие связанные с ним процессы в компании оказывают значительное влияние на платежеспособность компании. Поэтому для улучшения ваших отношений с деловыми партнерами, поставщиками, сотрудниками и другими партнерами в рамках финансово-экономической деятельности компании рекомендуется регулярно представлять отчет о состоянии, который своевременно фиксирует все операции, активы и обязательства, а также обеспечивает необходимую точность для прогнозирования будущих денежных потоков.

Высокое качество прогноза обеспечивает ситуацию, когда компания может сохранить менее высоколиквидные активы для погашения своих обязательств. В этом случае полученные средства будут немедленно направлены на погашение возникших обязательств. На практике такая ситуация, конечно, невозможна, поскольку должники могут столкнуться с различными проблемами, которые не позволяют им выплачивать свои обязательства компании в соответствии с ранее достигнутыми соглашениями.

Можно выделить два основных мероприятия для увеличения платежеспособности и ликвидности организации.

В первую очередь это снижение себестоимости на оказание услуг.

На сегодняшний день ООО «Юрстройком» работает с поставщиком сырья ООО «Континент», который каждый год увеличивает цены на сырье. Поэтому мной было предложено сменить поставщик с более выгодными условиями.

Для расчета экономии себестоимости оказываемых услуг в части закупки материалов, был проведен анализ рынка. Было выявлено три организации, которые продают нужные нам материалы.

Для наглядности расчетов, была составлена таблица сопоставления цен.

Таблица 12 - сравнительная таблица поставщиков

Используемые материалы	ООО «Континент»	ООО «Магистраль»	ОАО «Кузбасдорфон дпроект»	ООО «Сибирь Геосинт»
1	2	3	4	5
1.Асфальтобетонная смесь крупная (1м ²)	1000,00	1320,00	2200,00	860,00
2.Асфальтобетонная смесь мелкая (1м ²)	600,00	500,00	650,00	390,00
3.Щебень(1т)	900,00	1400,00	2000,00	700,00
4.Битум	22,00	35,00	30,00	20,00

Для того что бы наглядно посмотреть у какого поставщика будет выгодно покупать материалы рассчитаем затраты на ремонт автодороги площадью 180м², для ремонта данного участка автодороги нам понадобится:

- 39,2 тонны асфальтобетонной смеси крупной;
- 1080 м² асфальтобетонной смеси мелкой;
- 324 кг битума;
- 630 м² щебня.

1 Действующий поставщик ООО «Континет», для ремонта автодороги площадью 180 м² нам понадобится:

- 39,2 тонны ×1000,00=39200,00 тыс.руб;
- 1080 м²× 600,00= 648000,00тыс.руб;
- 324 кг×22,00= 7128,00 тыс.руб;
- 630 м²×900,00=567000,00 тыс. руб.

Общая сумма расходов на закупку материалов составляет 1261328,00 тыс. руб.

2 Поставщик ООО «Магистраль», для ремонта автодороги площадью 180 м²» нам понадобится:

- 39,2 тонны ×1320,00=51744,00 тыс.руб;

-1080 м²× 500,00= 540000,00 тыс.руб;

-324 кг×35,00= 11375,00 тыс.руб;

-630 м²×1400,00=882000,00 тыс. руб.

Общая сумма расходов на закупку материалов составляет 1485119,00 тыс. руб.

3 Поставщик ОАО «Кузбассдорфондпроект», для ремонта автодороги площадью 1820 м² нам понадобится:

- 39,2 тонны ×2200,00=86240,00 тыс.руб;

-1080 м²× 700,00= 756000,00 тыс.руб;

-324 кг×30,00= 9720,00 тыс.руб;

-630 м²×2000,00=1260000,00 тыс. руб.

Общая сумма расходов на закупку материалов составляет 2111960,00 тыс. руб.

4 Поставщик ООО «Сибирь Геосинг», для ремонта автодороги длиной 180м² нам понадобится:

- 39,2 тонны ×860,00=33712,00 тыс.руб;

-1080 м²× 390,00= 421200,00 тыс.руб;

-324 кг×20,00= 6480,00 тыс.руб;

-630 м²×700,00=441000,00 тыс. руб.

Общая сумма расходов на закупку материалов составляет 902392,00 тыс. руб.

По проведенным расчетам можно сделать следующий вывод, если организация ООО «Юрстройком» начнет работать с ООО «Сибирь Геосинг» то на себестоимости продукции можно будет сэкономить до 26%.

Полная себестоимость оказанных услуг в организации ООО «Юрстройком» составляет 1 4390 000,00 руб. Закупка материалов составляет 1 007 300,00 руб., при смене поставщика можно будет сэкономить 357936,00 рублей.

Второе мероприятие, которое я предлагаю, связано с уменьшением брака в оказанных услугах.

В организации ООО «Юрстройком» имеет место быть брак на производстве оказываемых услуг. Брак - это производственные потери, но его величина в свою очередь влияет на финансовый результат.

Для снижения брака предлагаем поменять технологию работы. На данный момент ООО «Юрстройком» работает в технике горячего покрытия. Данный метод подразумевает под собой работу с горячей асфальтобетонной смесью, что в свою очередь очень сложно и требует большой внимательности. В такой технике температура смеси должна быть не менее 110 градусов, если по какой то причине температура смеси опускается ниже данной отметки, то такая смесь считается браком.

На данный момент брак в ООО «Юрстройком» составляет 7%. Предлагаю организации ООО «Юрстройком» сменить технику работы с горячей смесью на холодную смесь асфальтобетонного покрытия, которое позволит снизить брак в производстве на 4 %. Преимущество данного покрытия в том, что такой метод можно использовать в холодную и дождливую погоду. Данный метод подходит для сельской местности, а так как ООО «Юрстройком» работает с районом то данный метод подходит для организации.

Отсюда рассчитаем основные показатели ликвидности:

Полная себестоимость оказываемых услуг в организации ООО «Юрстройком» за 2019 год составила 14390000 рублей, брак в производстве на сегодняшний день составляет 7%, рассчитаем, какая сумма приходится на брак в организации за год.

$14390000,00 * 0,07 = 1007300,00$ брак в производстве на данный момент.

При снижении брака на 4%, брак составит 3% вместо 7%, что при расчете покажет:

$14390000,00 * 0,03 = 431700,00$ руб. составит брак в производстве при снижении % брака.

Экономия по данному показателю составит: $1007300,00 - 431700,00 = 575600,00$ руб.

Если организация ООО «Юрстройком» последует моим предложениям, то общая экономия по предложенным показателям составит: $357936,00 + 575600,00 = 933536,00$ руб., что в свою очередь приведёт к росту выручки.

Для того что бы наглядно посмотреть как работают рекомендации рассчитаем коэффициенты ликвидности:

1. Коэффициент, текущий ликвидности $1948000 / (933536 - 550000) = 5,08\%$.

Коэффициент, текущий ликвидности повысился с 3,5 % до 5,08% - ликвидность активов организации увеличится, показывая, сколько рублей текущих активов на один рубль текущих обязательств.

2. Коэффициент быстрой ликвидности: $(1948000 - 340000) / (933536 - 550000) = 4,4\%$

Коэффициент быстрой ликвидности увеличился с 2,9% до 4,4%. Такое повышение объясняется тем, что денежные средства увеличатся в случае выполнения рекомендаций.

По проведенным расчетам, можно сделать вывод, что предложенные рекомендации будут эффективно работать в данной организации. Повышение данных коэффициентов говорит об укреплении платежеспособности и ликвидности активов в ООО «Юрстройком»

Кроме того, путем пополнения собственных оборотных средств является продвижение своей продукции.

На увеличение спроса, влияет не только потребность, но и соответствие цены и качества.

5 Социальная ответственность

5.1 Описание рабочего места

Объектом исследования является общество с ограниченной ответственностью «Юрстройком», многофункциональная организация, которая занимается многими видами строительства и ремонта.

Зарегистрирована организация 21.03.2008 года. На своем счету насчитывает более 40 гос. контрактов.

ООО «Юрстройком» отличается от остальных организаций малого предпринимательства тем, что она одна из немногих строительных организаций кому доверяют строительство, реконструкцию, ремонт автомобильных дорог.

Так же организация ООО «Юрстройком» выполняет следующие работы, ремонт улиц, развязок, выполняет земельные работы. Ведет обустройство в поселениях и территориях Юргинского муниципального округа и города Юрги.

Объектом исследования выступает кабинет главного бухгалтера организации ООО «Юрстройком». Кабинет представляет собой помещение со следующими параметрами:

- ширина кабинета. $A=2,5$ м;
- длина кабинета. $B = 4,5$ м;
- высота потолка кабинета составляет. $C = 3$ м;
- площадь кабинета составляет $11,25$ м²;
- два окна размером $(1,5 \times 2)$
- число рабочих мест: 1

В кабинете на стенах наклеены обои бежевого цвета, на потолке наклеена потолочная плитка белого цвета, на полу лежит линолеум, на окне и в кабинете стоят растения, на окнах имеются жалюзи.

Освещение в кабинете естественное и искусственное, так как кабинет находится на солнечной стороне, то утром и до 14:00 освещение в кабинете

естественное, а после 14:00 солнце меняет своё положение, и в кабинете включается искусственное освещение.

Микроклимат кабинета:

- температура воздуха в теплое время года примерно 23–24С, в холодное время года температура снижается до 20С;
- относительная влажность воздуха 40–55%;
- категория работы легкая 1а.

Рабочий день у главного бухгалтера начинается в 8:00 и продолжается до 17:00, перерыв на обед с 13:00 до 14:00.

Работа главного бухгалтера связана в основном с компьютером. В состав компьютера входит монитор BenQ, системный блок этой же фирмы, мышь, клавиатура. Так же кабинет оборудован такой техникой как, принтер и сканер, который включен ежедневно.

Трудовая деятельность главного бухгалтера в организации ООО «Юрстройком» относится к групп. А и Б, эта группа представляет собой работу по считыванию с монитора и вводу данных в компьютер при помощи клавиатуры и мыши. Напряженность работы с компьютером 2 группы означает, что за один рабочий день сотрудник может вносить не более 40 000 знаков.

В кабинете установлены два стола. Стол, за которым работает непосредственно бухгалтер, имеет высоту 75 см, на нем установлен компьютер, папка с текущей документацией и вспомогательные документы, необходимые для работы.

В ГОСТе 12.0.003–2015 «Система стандартов по безопасности труда. Опасные и вредные производственные факторы. Классификация» можно увидеть целый список факторов, которые оказывают влияние на работу и рабочее место сотрудника.

Микроклимат важен для сотрудников организации, ведь от климата зависит работоспособность сотрудников. Такие факторы, как время года, условия отопления, наличие кондиционера и увлажнение воздуха в помещении напрямую влияют на микроклимат сотрудника.

Так же на работоспособность сотрудников влияет электромагнитное излучение от компьютера. Воздействие электромагнитного излучения негативно влияет на организм человека, проявляется в различных формах, от незначительного до нарушений, связанных с патологией развития организма.

Всем известно, что от электромагнитных излучений компьютера, ухудшается зрение. Длительная работа за компьютером вызывает так называемое зрительное утомление. Для того, что бы зрение ни ухудшалось быстро, нужно обязательно делать перерыв на 5–10 минут и отвлекаться от работы за компьютером.

Для того что бы работа за компьютером не дала осложнения на осанку и не развилось заболевание остеохондроз следует соблюдать несколько простых правил работ за компьютером:

1. Колени должны быть на уровне бедер или немного ниже. При таком положении ног не возникает напряжение мышц.

2. Нельзя скрещивать ноги, класть ногу на ногу. Это приводит к нарушению циркуляции крови из-за сдавливания сосудов. Лучше держать обе стопы на подставке или полу.

3. Так же необходимо сохранять прямой угол (90 градусов) в области локтевых, тазобедренных и голеностопных суставов.

Нормирование электромагнитных полей радиочастот определяется ГОСТ 12.1.006–84 и СанПиН 2.2.2/2.4.1340–03 «Гигиенические требования к персональным электронно-вычислительным машинам и организации работы в организации»[19].

5.2 Анализ факторов внутренней социальной ответственности

Работодатель предоставляет работнику возможность выполнения определенных действий, поощряет, мотивирует его, а в случае необходимости требует от работника воздерживаться от определенных действий. Оценивает

поведение, осуждает отклоняющееся поведение, пытается его исправить разными методами.

Каждый руководитель, как менеджер, направлен на то, что бы сознательно устранить не здоровую атмосферу в организации, координируя поведение наемных работников.

Принципы корпоративной культуры ООО «Юрстройком».

Для культуры строительных организаций в целом характерно эффективное администрирование с применением подробных описаний методов работы. В культуре основным источником силы является сила положения в организации. К силе личности относятся с неодобрением, а сила специалиста ценится только в надлежащем ей месте. Влияние регулируется правилами и процедурами. Эффективность культуры зависти от рационального распределения работы и ответственности, а не от отдельных личностей.

Этот тип организации успешно работает в стабильной среде. Со стабильным рынком, предсказуемым и контролируемым, и где срок службы продукта длинный. Такая культура плохо приспосабливается к изменениям, плохо «осознает» необходимость изменений и медленно реагирует на них.

Система организации труда и его безопасности. Организация ООО «Юрстройком» является микропредприятием так, как численность организации составляет 3 человека. Работа у данной организации сезонная, поэтому было принято решение нанимать сотрудников для работы в сезон. В сезон работы в организации ООО «Юрстройком» за безопасность труда несет ответственность непосредственно руководитель организации. При приеме на работу по договору гражданско-правового характера, каждый работник проходит инструктаж по работе с техникой и материалами, связанными с выполняемыми обязанностями.

Руководитель несет ответственность за качество оказываемых услуг своей организации, так как не качественное выполнение работы или оказанные услуги могут повлечь за собой не предсказуемые последствия.

Таким образом, можно сделать вывод, что организация труда представляет собой временное взаимодействие людей на производстве в период оказываемых услуг.

Система управления охраной труда в организации представлена на рисунке 5.

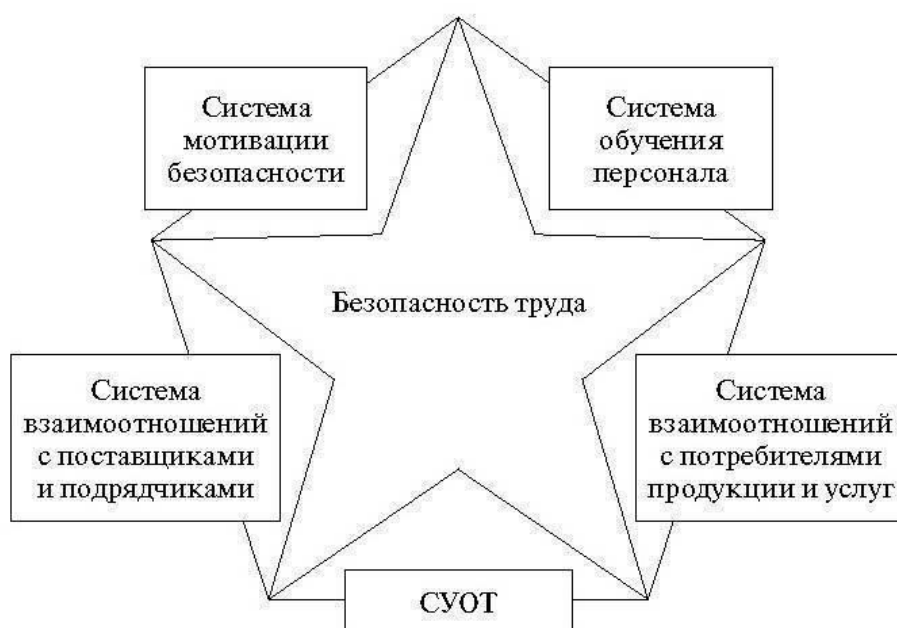


Рисунок 5- Управление охраной труда в организации

Исследуемая организация в своей деятельности обязана участвовать в торгах на электронных площадках.

Поэтому бухгалтер и руководитель каждые полгода стараются посещать семинары по закупкам и ведению контрактов. ООО «Юрстройком» сотрудничает с такими организациями как УоЖИс, территориальные управления Юргинского округа.

В своей работе руководитель и главный бухгалтер руководствуется законом 44 ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок», изменения по этому закону происходят каждый год. Посещение семинаров по изменению нормативно-правового законодательства является неотъемлемой частью организации. Программой, которой пользуется ООО «Юрстройком» является 1С-бухгалтерия.

Повышение уровня качества работы зависит напрямую от повышения квалификации сотрудников.

Система социальных гарантий ООО «Юрстройком» не отличается от крупных организаций.

К социальным гарантиям в организации относятся:

- оплата ежемесячного отпуска;
- оплата листа нетрудоспособности;
- заработная плата не меньше МРОТ.

Оказание работникам помощи в критических ситуациях. К критической ситуации, в которой работодатель может помочь сотруднику относится, такая ситуация как смерть близкого родственника. В ООО «Юрстройком» в положении об оплате труда прописано, что нужно сделать для получения данной выплаты. Сотрудник оформляет необходимые документы, и работодатель перечисляет на счет сотрудника денежную помощь. Так же в организации предусмотрена единовременная помощь, которую сотрудник может получить один раз в год для решения критических проблем.

5.3 Анализ факторов внешней среды социальной ответственности

Содействие охраны окружающей среды. Так как предприятие является строительной организацией, которая занимается ремонтом и реконструкцией автомобильных дорог, то в своей работе, должна учитывать ОДМ 218.3.031–2013 «Отраслевой дорожный методический документ»[20]. В настоящем документе используются ссылки на следующие документы:

- ГОСТ 17.1.2.04–77 Государственный стандарт. Охрана природы. Гидросфера. Показатели состояния и правила таксации рыбохозяйственных водных объектов[21];
- ГОСТ 17.1.5.02–80 Охрана природы. Гидросфера. Гигиенические требования к зонам рекреации водных объектов[22];

- ГОСТ 17.5.1.01–83 Охрана природы. Рекультивация земель. Термины и определения[23];

-ГОСТ 17.5.1.03–86 Охрана природы. Земли. Классификация вскрышных и вмещающих пород для биологической рекультивации земель[24];

-ГОСТ 2761–84 Источники централизованного хозяйственно–питьевого водоснабжения. Гигиенические, технические требования и правила выбора[25].

Строительные и вспомогательные организации, управляющие земельными участками, которые занимаются реконструкцией и ремонтом автомобильных дорог, осуществляют деятельность с учетом:

- защиты почвы от водной и ветровой эрозии, грязи лавин, наводнений, растрескивания, вторичного засоления, обезвоживания, уплотнений, химического загрязнения, беспорядка с производственными и потребительскими отходами, в результате чего происходит деградация земли.

Защита атмосферного воздуха осуществляется в соответствии с Федеральным законом №96-ФЗ от 04.05.1999г[26].

Меры по изменению состояния атмосферного воздуха и атмосферных воздействий могут осуществляться только при отсутствии вредных последствий для жизни и здоровья человека, а также для окружающей среды на основании разрешений, выданных федеральным исполнительным органом по охране окружающей среды.

Взаимодействие с местным обществом и местной властью. В связи с тем что, организация ООО «Юрстройком» работает в основном с муниципальными контрактами и муниципальными управлениями, взаимодействие с органами власти, безусловно, необходимо. Потому что, организации, которые делают муниципальную закупку на ЕИС портале, являются органами местного самоуправления. Для плодотворной работы, в каком либо управлении или территории необходимо поддерживать хорошие отношения с руководителем нанимателя.

Спонсорство и корпоративная благотворительность. ООО «Юрстройком» не занимается благотворительностью и спонсорской помощью.

Ответственность перед потребителями товаров и услуги. Качество оказанных услуг залог - хорошей и плодотворной работы организации. Этот пункт очень важен в работе каждой организации. Для улучшения своей работы организация использует новейшие технологии, современные материалы. Стандарты по ремонту и строительству автодорог меняются каждый год, ООО «Юрстройком» следит за этими изменениями.

Готовность учувствовать в кризисных ситуациях. Организация ООО «Юрстройком» находится в стадии процветания и готова помочь в кризисных ситуациях.

5.4 Правовые и организационные вопросы обеспечения социальной ответственности

Анализ правовых норм трудового законодательства. В организации основным документом, регулирующим трудовое право, является трудовой кодекс РФ. В своей работе руководитель организации принимает решение, основываясь не только на трудовой кодекс РФ, но и постановления правительства Кузбасса, нормативно-правовые акты органов местного самоуправления.

Выделим пять основных законов, которые должен знать каждый работодатель и использовать их в работе:

- Конституция Российской Федерации принята 12.12.1993 с изменением 01.07.2020г[27];

- Трудовой кодекс РФ от 30.12.2001 №197–ФЗ (ред. От 05.04.2021г)[28];

- Федеральный закон «Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний» 02.07.1998 года[29];

- Федеральный закон «О порядке разрешения коллективных трудовых споров» от 23.11.1995 года[30];

- Закон Российской Федерации «О коллективных договорах и соглашениях» от 11.03.1992 года (ред. 24.11.1995г.)[31].

Органами, которые контролируют выполнением трудового законодательства, исполнение прав и свободы человека, являются, Госсанэпиднадзор, Госгортехнадзор.

Все нормативные документы и федеральные законы должны быть использованы в работе каждым руководителем в организации, не зависимо от рода деятельности.

ООО «Юрстройком» является организацией, которая выполняет текущий ремонт автодорог. К нормативным документам относятся такие федеральные законы, как:

- Федеральный закон от 21.07.2005г №94–ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд»[32];

- Федеральный закон от 10.01.2002г. №7–ФЗ «Об охране окружающей среды»[33];

- Федеральный закон от 27.12.2002г. №184–ФЗ «О техническом регулировании»[34];

- Федеральный закон от 01.12.2007г. №315–ФЗ «О саморегулируемых организациях»[35].

Законодательствами субъектов РФ и муниципальных образований являются территориальные строительные нормы (далее – ТСН), которые устанавливают обязательные для применения в пределах соответствующих территорий и рекомендуемые положения, учитывающие природно-климатические и социальные особенности региона.

Так же ООО «Юрстройком» в своей работе использует такие общегражданские законодательства, как:

- Градостроительный кодекс « №190–ФЗ от 29.12.2004 г.[36];

- Земельный кодекс №196–ФЗ от 25.10.2001 (ред.30.12.2020г.)[37].

Анализ внутренних нормативных документов и регламентов организации в области исследуемой деятельности. В организации ООО «Юрстройком» организационно-правовыми документами, регламентирующими деятельность, являются: положение; учетная политика; штатное расписание; должностные регламенты.

Организация в своей деятельности опирается на все выше изложенные документы и нормативные базы. В каждой организации учетная политика является основным документом, который регламентирует ее деятельность. В свою очередь организация ООО «Юрстройком» четко соблюдает все правила и нормативные документы. Заключенные договора и проведенные торги контролирует ревизор и прокуратура в соответствующей области.

5.5 Заключение по разделу «Социальная ответственность»

Обобщая выше сказанное можно сделать следующие выводы, что кабинет главного бухгалтера в организации ООО «Юрстройком» соответствует всем требованиям СанПин. Атмосфера в кабинете и в организации в целом благоприятная. Так же был проведен анализ внутренних и внешних фактов, которые могут влиять на деятельность сотрудника.

В результате анализа были сделаны следующие выводы:

- анализ факторов внутренней социальной ответственности показал нам, как в организации развита корпоративная культура, выявил, что сотрудники проходят обучение;

- анализ факторов внешней среды ООО «Юрстройком» показал, что организация бережно относится к окружающей среде, готова помочь в кризисных ситуациях, несет ответственность за качество проделанной работы перед потребителем и заказчиком;

- Правовые и организационные вопросы в организации ООО «Юрстройком» решаются с мощью нормативно правовой базы, которая соответствует требованию законодательства.

Подводя итоги по всем разделам, организация ООО «Юрстройком» отвечает всем требованиям и готова помочь в трудных ситуациях.

Заключение

В ходе выполнения выпускной бакалаврской работы мною были освоены такие понятия как, доход и расход организации. Рассмотрены основные и понятия финансового результата организации. Так же были выявлены основные показатели, которые анализирует организация. Были рассмотрены нормативно-правовые основы регулирования расходов. Приведена методика анализа финансовых результатов. Рассмотрены основные понятия в трактовке разных авторов термина доходы и расходы.

В выпускной работе применялись основные методы исследования отчетности. Анализ производился путем горизонтально метода и метода сравнения по годам.

Так же в работе были разработаны мероприятия по повышению ликвидности и платежеспособности организации.

Для изучения были поставлены и решены следующие задачи:

1 Рассмотрены теоритические аспекты доходов, расходов и финансового результата организации ООО «Юрстройком».

2 Дана общая характеристика организации и рассмотрена структура данной организации.

3 Был проведен комплексный анализ деятельности организации ООО «Юрстройком». В результате анализа было выявлено, что организация находится в хорошем положение на рынке предоставляемых услуг.

4 Разработаны пути по повышению ликвидности и платежеспособности организации.

В ходе работы была поставлена и решена цель работы- проведение анализа доходов, расходов и финансового результата организации ООО «Юрстройком» и были выявлены пути по повышению ликвидности и платежеспособности организации.

В результате работы доказана актуальность работы, так как тема «учет и анализ доходов, расходов и финансового результата» важна для каждой

организации. Ведь если руководитель или отдел анализа финансовой деятельности во время не обнаружит проблему, то организация может стать банкротом.

В работе при анализе финансово-хозяйственной деятельности ООО «Юрстройком» было выявлено что, на данный момент организация находится в стадии развития и получения большей прибыли. В анализе можно увидеть что, чистая прибыль с каждым годом растет. Оборотные средства в виде денежных активов увеличивается с каждым годом. Нераспределенная прибыль при анализе увеличилась по сравнению с 2018 годом на 513000,00 рублей, это говорит о том, что организация рентабельна на рынке предоставляемых услуг.

В случае если организации ООО «Юрстройком» последует предложенным нами мероприятиям, то организации удастся повысить ликвидность и платежеспособность. При смене поставщика организации ООО «Юрстройком» удастся сэкономить до 26%. При переходе на другую технологию работы организация ООО «Юрстройком» сможет снизить брак в производстве на 4%.

Список использованных источников

- 1 Астринский Д. Экономический анализ финансового положения предприятия // Экономист. - 2007.- №1 - С. 15 – 18
- 2 План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и Инструкций по его применению, утвержденным Приказом Минфина России от 31.10.2000 №94н
- 3 Приказ Минфина России от 06.05.1999 №32н (ред.06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации «ПБУ 9/99»»
- 4 Финансы предприятий: учебное пособие /Н. Е. Заяц [и др]; под общ.ред. Н.Е. Заяц, Т.И. Василевской-3-е изд., испр-Минск: Выш . школа., 2006-528с
- 5 Налоговой кодекс Российской Федерации №117-ФЗ от31 июля 1998г
- 6 Иванов Г.Г. Экономика торговли: учебное пособие.- М: Академия: Московские учебники,2010.-395с
- 7 Федеральный закон №402-ФЗ от 06.12.2011г. «О бухгалтерском учете» ред.26.07.2019
- 8 Справочник финансиста предприятия-4е. изд. Доп. И перераб.- М.:ИНФРА-М2005-576
- 9 Приказ Минфина РФ №94-н от 03.10.2000г
- 10 Гражданский кодекс Российской Федерации №14-ФЗ от 26.01.1996г.
- 11 ПБУ 10/99 «Расходы организации» приказ Минфина РФ от 06.05.1999 №33-н
- 12 ПБУ 108 «Учетная политика организации «Минфин России от 06.10.2008 №106-н
- 13 Экономика предприятия В.В. Адамчук, О.В. Антонов и др.;под ред.Проф. В.Я.Горфинкеля, проф. В.А. Швандара 2-е изд. Перераб и доп.- М. Банки и биржи, ЮНИТИ 1998

14 Хайруллин А.Г. Управление финансовыми результатами деятельности организации. // Финансовый анализ. - 2016. - №10. - С.35-41.

15 Ефимова О.В. Финансовый анализ: современный инструментарий для принятия экономических решений: учебник. - 2-е изд., стер. - М.: Издательство "Омега", 2015. - 350 с.

16 Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве: учеб/под. ред. Н.Г. Белова, Л.И. Хоружи.- М:Эксмо,608с.

17 Лысов И.А. Понятие, сущность и знание финансовых результатов предприятия //Вестник НГИЭИ,2015г.-540с.

18 Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия АПК:учебное изд.;испр.-М: НИЦ ИНФА М, 2014-519с.

19 ГОСТ 12.1.006-84. « Межгосударственный стандарт. Система стандартов безопасности труда. Электромагнитные поля радиочастот. Допустимые уровни на рабочих местах и требования к проведению контроля»

20 ОДМ 218.3.031-2013 «Отраслевой дорожный методический документ»

21 ГОСТ 17.1.2.04-77 Государственный стандарт. Охрана природы. Гидросфера. Показатели состояния и правила таксации рыбохозяйственных водных объектов

22 ГОСТ 17.1.5.02-80 Охрана природы. Гидросфера. Гигиенические требования к зонам рекреации водных объектов

23 ГОСТ 17.5.1.01-83 Охрана природы. Рекультивация земель. Термины и определения

24 ГОСТ 17.5.1.03-86 Охрана природы. Земли. Классификация вскрышных и вмещающих пород для биологической рекультивации земель

25 ГОСТ 2761-84 Источники централизованного хозяйственно-питьевого водоснабжения. Гигиенические, технические требования и правила выбора.

26 Федеральный закон №96-ФЗ от 04.05.1999г. «Об охране атмосферного воздуха» (ред. от 08.12.2020)

27 Конституция Российской Федерации принята 12.12.1993 с изменением 01.07.2020г

28 Трудовой договор РФ от 30.12.2001 №197-ФЗ (ред. От 05.04.2021)

29 Федеральный закон «Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний» 02.07.1998 года

30 Федеральный закон «О порядке разрешения коллективных трудовых споров» от 23.11.1995 года

31 Закон Российской Федерации «О коллективных договорах и соглашениях» от 11.03.1992 года (ред. 24.11.1995г.);

32 Федеральный закон от 21.07.2005г №94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд»;

33 Федеральный закон от 10.01.2002г. №7-ФЗ «Об охране окружающей среды»;

34 Федеральный закон от 27.12.2002г. №184-ФЗ «О техническом регулировании»;

35 Федеральный закон от 01.12.2007г. №315-ФЗ «О саморегулируемых организациях».

36 Градостроительный кодекс « №190-ФЗ от 29.12.2004 г.

37 Земельный кодекс №196-ФЗ от 25.10.2001 (ред.30.12.2020г.)

Приложение А
Годовая бухгалтерская отчетность ООО «Юрстройком»

Таблица А.1

Данные бухгалтерского баланса ООО «Юрстройком»
на 31 декабря 2019, млн. руб.

Наименование показателя	Код срок и	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2018 г..
А	1	2	3
АКТИВ			
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Нематериальные активы	1110		
Основные средства	1150		
незавершенные капитальные вложения	1155		
Финансовые вложения	1170		
Отложенные налоговые активы	1180		
Прочие внеоборотные активы	1190		
Итого по разделу I	1100		
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Запасы	1210	340,0	
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	1211		
готовая продукция и товары для перепродажи	1214		
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220		
Дебиторская задолженность	1230	338,00	1109,00
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240		
Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	1270,0	341,0
Прочие оборотные активы	1260		
Итого по разделу II	1200	1948,0	1450,0
БАЛАНС	1600	1948,0	1450,0
ПАССИВ			
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ			
Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310		
Резервный капитал	1360		
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	1398,00	885,00
Итого по разделу III	1300	1398,00	885,00
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Заемные средства	1410		
А	1		
Отложенные налоговые обязательства	1420		

Оценочные обязательства	1430		
Прочие обязательства	1450		
Итого по разделу IV	1400		
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Заемные средства	1510	550,00	550,0
Кредиторская задолженность	1520		15,00
Задолженность перед поставщиками и подрядчиками	1521		
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	1526		
задолженность по налогам и сборам	1527		
авансы полученные	1528		
прочая кредиторская задолженность	1529		
Доходы будущих периодов	1530		
Оценочные обязательства	1540		
Прочие обязательства	1550		
Итого по разделу V	1500		
БАЛАНС	1700	1948,0	1450,0

Таблица А.2

Данные отчетов о финансовых результатах за 2018-2019 гг., тыс. руб.

Наименование показателя	Код строки	За 2019 г.	За 2018 г.
Выручка	2110	15706,00	12302,00
Себестоимость продаж	2120	14390,00	11580,00
Валовая прибыль (убыток)	2100	1316,00	722,00
Коммерческие расходы	2210		
Управленческие расходы	2220		
Прибыль (убыток) от продаж	2200	1316,00	722,00
Доходы от участия в других организациях	2310		
Проценты к получению	2320		
Проценты к уплате	2330		
Прочие доходы	2340		
Прочие расходы	2350	57,00	25,00
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	1259,00	697,00
Текущий налог на прибыль	2410	742,0	606,00
в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421		
Изменение отложенных налоговых обязательств	2430		
Изменение отложенных налоговых активов	2450		
Прочее	2460		
Чистая прибыль (убыток)	2400	517,00	91,00