

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Институт Институт электронного обучения

Направление подготовки 080103 Национальная экономика

Кафедра Экономики

ДИПЛОМНЫЙ ПРОЕКТ/РАБОТА

Тема работы	
"Основные направления развития энергетического сектора России" (на примере ООО "Горсети").	

УДК 338.45:620.9 (47+57)

Студент

Группа	ФИО	Подпись	Дата
3-3401	Брусьянина Е. Е.		

Руководитель

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент	Варлачева Н. В.	к.э.н.		

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ:

Зав. кафедрой	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Профессор	Барышева Г.А.	д.э.н .		

ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ООП

Код результата	Результат обучения (выпускник должен быть готов)
<i>Профессиональные компетенции</i>	
PK1	Способен собрать и проанализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов
PK2	Способен на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов
PK3	Способен выполнять необходимые для составления экономических разделов планов расчеты, обосновывать их и представлять результаты работы в соответствии с принятыми в организации стандартами
PK4	способен осуществлять сбор, анализ и обработку данных, необходимых для решения поставленных экономических задач
PK5	способен выбрать инструментальные средства для обработки экономических данных в соответствии с поставленной задачей, проанализировать результаты расчетов и обосновать полученные выводы
PK6	способен на основе описания экономических процессов и явлений строить стандартные теоретические и эконометрические модели, анализировать и содержательно интерпретировать полученные результаты
PK7	способен анализировать и интерпретировать финансовую, бухгалтерскую и иную информацию, содержащуюся в отчетности предприятий различных форм собственности, организаций, ведомств и использовать полученные сведения для принятия управленческих решений
PK8	способен анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей
PK9	способен, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет
PK10	способен использовать для решения аналитических и исследовательских задач современные технические средства и информационные технологии
PK11	способен организовать деятельность малой группы, созданной для реализации конкретного экономического проекта
PK12	способен использовать для решения коммуникативных задач современные технические средства и информационные технологии
PK13	способен критически оценить предлагаемые варианты управленческих решений и разработать и обосновать предложения по их совершенствованию с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий
PK14	способен преподавать экономические дисциплины в образовательных учреждениях различного уровня, используя существующие программы и учебно-методические материалы
PK15	способен принять участие в совершенствовании и разработке учебно-методического обеспечения экономических дисциплин

* Указаны коды компетенций по ФГОС ВПО (направление 1080100 ЭКОНОМИКА (КВАЛИФИКАЦИЯ (СТЕПЕНЬ) "БАКАЛАВР"), утвержденному Приказом Минобрнауки РФ от 21 декабря 2009 г. N 747

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Институт Институт электронного образования

Направление подготовки 080103 Национальная экономика

Кафедра Экономики

УТВЕРЖДАЮ:
Зав. кафедрой

(Подпись) (Дата) (Ф.И.О.)

ЗАДАНИЕ

на выполнение выпускной квалификационной работы

В форме:

Дипломной работы

(бакалаврской работы, дипломного проекта/работы, магистерской диссертации)

Студенту:

Группа	ФИО
3-3401	Брусьяниной Елизаветы Евгеньевны

Тема работы:

"Основные направления развития энергетического сектора России (на примере ООО "Горсети").

Утверждена приказом директора (дата, номер)	№880/С от 08.02.2016 г.
---	-------------------------

Срок сдачи студентом выполненной работы:	20.05.2016
--	------------

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ;

Исходные данные к работе

(наименование объекта исследования или проектирования; производительность или нагрузка; режим работы (непрерывный, периодический, циклический и т. д.); вид сырья или материал изделия; требования к продукту, изделию или процессу; особые требования к особенностям функционирования (эксплуатации) объекта или изделия в плане безопасности эксплуатации, влияния на окружающую среду, энергозатратам; экономический анализ и т. д.).

Объект исследования – предприятие энергетического сектора России – ООО «Горсети».
Периодическая литература, таблицы, рисунки, Internet, аналитические материалы, статистические данные предприятия, данные внутренней аналитики предприятия.
Режим работы: непрерывный

Перечень подлежащих исследованию, проектированию и разработке вопросов <i>(аналитический обзор по литературным источникам с целью выяснения достижений мировой науки техники в рассматриваемой области; постановка задачи исследования, проектирования, конструирования; содержание процедуры исследования, проектирования, конструирования; обсуждение результатов выполненной работы; наименование дополнительных разделов, подлежащих разработке; заключение по работе).</i>	1. Теоретические аспекты инвестиционной деятельности 2. Подходы к формированию понятия инвестиций, их классификация. Инвестиционная деятельность 3. Информационная база и система показателей анализа долгосрочных инвестиций. Методы оценки эффективности капитальных вложений 4. Меры активизации процесса капиталовложений на макроэкономическом уровне в РФ 5. Теорико-методологические основы инвестиционного процесса на предприятиях естественных монополий 6. Сущность естественных монополий, роль естественных монополий в национальной экономике 7. Особенности инвестиционного процесса на предприятиях естественных монополий 8. Нормативно-правовая база инвестиционной деятельности естественных монополий на примере электроэнергетике 9. Практические аспекты инвестиционной деятельности на примере ООО «Горсети» 10. Направления инвестиционной деятельности ООО «Горсети» 11. Роль тарифообразования в инвестиционной программе предприятия – монополиста. 12. Реализация инвестиционной деятельности на примере проекта «Строительство сетей внешнего электроснабжения для технологического присоединения общеобразовательных и дошкольных учреждений г. Томска»
Перечень графического материала <i>(с точным указанием обязательных чертежей)</i>	3 рисунка, 6 таблиц.
Консультанты по разделам выпускной квалификационной работы <i>(с указанием разделов)</i>	
Консультанты по разделам выпускной квалификационной работы <i>(с указанием разделов)</i>	
Раздел	Консультант
Социальная ответственность	Черепанова Н.В.
Названия разделов, которые должны быть написаны на русском и иностранном языках:	

Дата выдачи задания на выполнение выпускной квалификационной работы по линейному графику	12.01.2016
--	--------------------------

Задание выдал руководитель

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент	Варлачева Н. В.	к.э.н.		

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
3-3401	Брусьянина Елизавета Евгеньевна		

РЕФЕРАТ

Выпускная квалификационная работа 126 с, 3 рис., 6 табл.,
39 источников, 8 прил.

Ключевые слова: Энергетический сектор, развитие

Объектом исследования является (ются) предприятие энергетического сектора России ООО «Горсети»

Цель работы : раскрыть особенности инвестиционной деятельности предприятия, которое является субъектом естественной монополии.

В процессе исследования проводились: изучение законодательных и нормативных актов Российской Федерации, регулирующие правоотношения в сфере естественных монополий и электроэнергетики.

В результате исследования: проанализирована инвестиционная деятельность предприятия естественного монополиста ООО «Горсети».

Степень внедрения: ООО «Горсети»

Область применения: Энергетический сектор

Экономическая эффективность/значимость работы: Электроэнергетика является и, несомненно, будет оставаться важнейшей частью экономики России, обеспечивающей значительную часть доходов в бюджет, является основой жизнеобеспечения нации, обеспечением энергетической безопасности России, основой для функционирования всех отраслей экономики.

В будущем планируется: продолжать работу по инвестиционной деятельности в ООО «Горсети»

Оглавление

Введение.....	8
1 Теоретические аспекты инвестиционной деятельности	12
1.1 Подходы к формированию понятия инвестиций, их классификация. Инвестиционная деятельность.....	12
1.2 Информационная база и система показателей анализа долгосрочных инвестиций. Методы оценки эффективности капитальных вложений	18
1.3 Меры активизации процесса капиталовложений на макроэкономическом уровне в РФ	18
2 Теорико-методологические основы инвестиционного процесса на предприятиях естественных монополий.....	31
2.1 Сущность естественных монополий, роль естественных монополий в национальной экономике	31
2.2 Особенности инвестиционного процесса на предприятиях естественных монополий.....	36
2.3 Нормативно-правовая база инвестиционной деятельности естественных монополий на примере электроэнергетике	50
3 Практические аспекты инвестиционной деятельности на примере ООО «Горсети»	58
3.1 Направления инвестиционной деятельности ООО «Горсети»	58
3.2 Роль тарифообразования в инвестиционной программе предприятия – монополиста.....	67
3.3 Реализация инвестиционной деятельности на примере проекта «Строительство сетей внешнего электроснабжения для технологического присоединения общеобразовательных и дошкольных учреждений г. Томска»	81
4. Социальная ответственность	86
Заключение	94
Список используемых источников.....	98
Приложение А Приказ Департамента тарифного регулирования и государственного заказа Томской области от 25 апреля 2011 г № 20/95	104
Приложение Б Приказ Департамента тарифного регулирования и государственного заказа Томской области от 3 апреля 2012г №9/128	105
Приложение В Приказ Департамента тарифного регулирования Томской области от 28 октября 2014 г. №26/248.....	106
Приложение Г Таблица 5 - Объем инвестиций за период 2011-2019 годы	107
Приложение Д Таблица 6 - Стоимость инвестиционного проекта на 2015-2019 гг	108
Приложение Е Рисунок Е – Основные виды деятельности компании	123
Приложение Ж Рисунок Ж – Источники развития электросетевого комплекса	124

Приложение 3 Рисунок 3 – Основные направления инвестиционной программы на 2015-2019	125
---	-----

Введение

В современной экономике России естественные монополии, как правило, образуются в отраслях, где деятельность остальных компаний по ряду причин невозможна. Помимо этого, к естественным монополиям относятся предприятия, где размеры первоначальных капитальных вложений настолько высоки, что любой второй компании не выгодно входить в этот рынок и конкурировать с первой, т.к. две компании в данном секторе уже не смогут покрывать свои постоянные издержки из-за меньших масштабов производства. Такая ситуация складывается при государственных ограничениях на деятельность без соответствующей лицензии или при использовании редких или невозпроизводимых ресурсов. Типичными представителями естественных монополий являются коммунальные службы, т.к. неоправданно дорого строить второй набор водопроводных и канализационных труб.

Электроэнергетика является базовой отраслью российской экономики, обеспечивающей электрической энергией внутренние потребности народного хозяйства и населения. Устойчивое развитие и надежное функционирование отрасли во многом определяют энергетическую безопасность страны и являются важными факторами ее успешного экономического развития. Инвестиции в электроэнергетику – инвестиции в будущее, так как для устойчивого экономического развития любой страны, и Россия не исключение, необходимо опережающее развитие электроэнергетики.

Изучение основ управления инвестициями естественных монополий является актуальной задачей в современных условиях. Исследованию инвестиционной деятельности естественных монополий посвящены труды известных российских ученых и экономистов: Барышевой А.В., Богачева В.Н., Бутыркина А.Я., Коломийченко О.В., Котелкиной Е.И., Лабузова Г.С., Панскова А.В., Окрепиловой И.Г., Селиванова В.Н., Сухотина Ю.В., Юрасова В.И. и др.

В тоже время, в экономической литературе мало внимания уделяется вопросам развития форм и методов управления инвестициями естественных

монополий, анализа государственной роли в регулировании финансово-инвестиционных потоков и разработки системы управления. Следовательно, данная область не получила достойного освящения в отечественной экономической литературе и обладает необходимой новизной.

В сфере электроэнергетики очень остро стоит вопрос реформирования энергетической отрасли. В практическом плане в Российской Федерации назрела необходимость проведения реформ. Целью реформ является достижение трех основных задач для:

- 1) Развития рыночных отношений в данных отраслях с целью повышения качества и доступности предоставляемых услуг;
- 2)Повышения эффективности бюджетных расходов;
- 3)Регулирования комплекса электроэнергетики для обеспечения его работоспособности и развития.

В общественном же сознании реформа естественных монополий в настоящее время ассоциируются в первую очередь с ростом тарифов, который оказывает существенное влияние на развитие промышленности, всего народного хозяйства, благосостояния страны, отдельных хозяйствующих субъектов и населения.

В связи с этим в достижении результативности реформирования - повышение эффективности государственного регулирования цен в отраслях - естественных монополиях является актуальной задачей.

Исследование особенностей инвестиционной деятельности предприятий естественных монополий позволило поставить вопрос о необходимости углубления теоретических представлений об инвестиционной деятельности предприятий. Нуждаются в дальнейшей разработке вопросы анализа факторов, влияющих на инвестиционную деятельность предприятий монополистов. Дополнительной разработки требуют вопросы взаимодействия государства, предприятий и других экономических субъектов.

Актуальность проблемы, недостаточная разработанность научных представлений о тенденциях и проблемах развития инвестиционной

деятельности предприятий естественных монополий в энергетике в России обусловили выбор темы данной работы.

Целью работы является раскрыть особенности инвестиционной деятельности предприятия, которое является субъектом естественной монополии.

Объектом проводимого в данной дипломной работе инвестиционная деятельность предприятия естественного монополиста.

Предметом работы является изучение и исследование инвестиционной деятельности сетевой организации.

Задачами работы являются:

1) Рассмотреть теоретические аспекты особенностей инвестиционного процесса на предприятиях естественных монополий, изучить виды инвестиций, а также нормативно-правовую базу инвестиционной деятельности в электроэнергетике

2) Изучить сущность естественных монополий и их роль в национальной экономике, а так же выявить особенности инвестиционного процесса на предприятиях естественных монополий.

3) Проанализировать направления инвестиционной деятельности ООО «Горсети», изучить роль тарифообразования в инвестиционной программе предприятия – монополиста; охарактеризовать и провести анализ инвестиционной деятельности на примере проекта «Строительство сетей внешнего электроснабжения для технологического присоединения общеобразовательных и дошкольных учреждений г. Томска».

Нормативно-правовую базу дипломной работы составили законодательные и нормативные акты Российской Федерации, регулирующие правоотношения в сфере естественных монополий и электроэнергетики.

Эмпирической базой для исследования являются Приказы органа тарифного регулирования Томской области, данные смет расходов, утвержденных регулирующими органами для ООО «Горсети» по основному виду деятельности «услуги по передаче электрической энергии».

Методологической базой при написании выпускной квалифицированной работы, получили труды следующих авторов: Андреев И. А., Гродских В. С., Калмыкова Т. С., Кузнецов Б.Т.

Выпускная квалификационная работа содержит три раздела. В первом разделе рассматриваются понятия инвестиций, их классификация, информационная база и система показателей анализа долгосрочных инвестиций, а так же меры активизации процесса капиталовложений на макроэкономическом уровне в РФ

Во втором разделе приведены теоретические аспекты сущности естественных монополий и роль в национальной экономике, особенности инвестиционного процесса на предприятиях естественных монополий, а также изучение нормативно-правовой базы инвестиционной деятельности в электроэнергетике.

Третий раздел выпускной квалификационной работы включает анализ инвестиционной деятельности предприятия монополиста ООО «Горсети» и роль тарифообразования в инвестиционной программе предприятия – монополиста с рассмотрением в качестве примера проекта «Строительство сетей внешнего электроснабжения для технологического присоединения общеобразовательных и дошкольных учреждений г. Томска»

1 Теоретические аспекты инвестиционной деятельности

1.1 Подходы к формированию понятия инвестиций, их классификация. Инвестиционная деятельность

Инвестирование – это процесс вложения капитала в экономическую сферу с целью его многократного приумножения, связанный с некоторым риском для владельца финансовых средств. Поэтому его еще называют венчурной деятельностью. От классического понятия бизнеса инвестирование отличается тем, что не требует никаких физических усилий, а прибыли большей достигает тот инвестор, который хорошо знает экономические законы капитализма и умеет правильно рассчитать степень риска, ожидаемый в секторе, куда вкладываются инвестиции.

Любое имущество (в том числе и деньги), а также имущественные права становятся инвестициями, тогда, когда владелец или пользователь этого имущества (имущественных прав) вкладывает их в какой-либо объект с целью получения прибыли и достижения полезного эффекта, то есть осуществляет инвестиционную деятельность. Под последней понимают вложение инвестиций и осуществление практических действий в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта.

Решающими факторами активизации инвестиционной деятельности являются: кардинальное улучшение инвестиционного климата, стабильность и предсказуемость условий хозяйствования инвесторов, восстановление их доверия и мотивации к вложению средств в реальный сектор экономики.

Важными путями активизации инвестиционной деятельности должны стать следующие:

1) Совершенствование законодательства, регулирующего инвестиционную деятельность, устранение противоречий различных законов, ускорение подготовки пакета нормативно-правовых актов, предусматривающего конкретные механизмы реализации федерального закона О внесении изменений и дополнений в Федеральный закон «Об

инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений»;

2) Обеспечение стабильности и прозрачности отношений собственности, создание правовой основы для безусловного исполнения контрактов и взаимного соблюдения обязательств субъектами инвестиционного рынка, повышение ответственности за нарушение прав инвесторов;

3) Создание действенного механизма защиты прав и интересов инвестора;

4) Формирование эффективных механизмов страхования инвестиций (страхование имущественных интересов инвесторов, страхование кредитов для долгосрочных инвестиций, страхование ценных бумаг);

5) Обеспечение адекватной информационной системы на инвестиционном рынке, регламентации состава и структуры раскрываемой информации финансового и нефинансового характера, разработка правил раскрытия информации, а также процедур, позволяющих обеспечить доступ к информации;

6) Государственная поддержка приоритетных инвестиционных проектов.

При использовании инвестиционной терминологии необходимо выделять понятия:

1) Инвестиции - любой вид имущества и имущественных прав, вкладываемые в объекты инвестиционной деятельности ради извлечения прибыли или получения иного положительного эффекта. Иными словами, под инвестициями понимают то, что вкладывается в инвестиционные объекты.

2) Инвестиционный объект - любые объекты, в которые вкладываются инвестиции. Принято такие объекты подразделять на четыре группы:

- объекты реального капитала (предприятия, иная недвижимость, станки, оборудование и т.п.);

- финансовые средства (прежде всего, ценные бумаги, а также валюта, страховые полисы и другие финансовые инструменты);

- нефинансовые средства (драгоценные камни, драгоценные металлы, предметы коллекционирования и др.);

- человеческий капитал (образование, переподготовка кадров, здравоохранение, и т.п.).

3) Инвестирование - непосредственный процесс вложения инвестиций в объекты инвестирования.

4) Инвестиционная деятельность - процесс, включающий как собственно инвестирование, так и последующее осуществление иных действий с целью получения от инвестиций прибыли или иного положительного (социального или экологического) эффекта.

Существующие в настоящее время подходы к определению понятий “инвестиции” и “инвестирование” можно условно разделить на две группы: “теоретические” и “общепринятые”. С теоретической (макроэкономической) точки зрения, под инвестированием надо понимать только реальное инвестирование, то есть приобретение новых капитальных товаров (станков, машин, зданий, оборудования и т.п.). Лишь эти затраты учитываются как инвестиционные расходы при подсчете валового внутреннего продукта и являются составной частью совокупного спроса. В “общепринятом” смысле инвестиции – это любые (чаще - денежные) средства, вкладываемые в любые объекты (не только реального капитала) с целью получения в будущем прибыли (дохода) или иного положительного эффекта [1].

В составе инвестиций находится капитал в различных формах. «В состав инвестиций входят денежные средства в форме привлеченных средств (акций), заемных средств, собственных средств, а также в форме материально-вещественных элементов» [2]. Указанные формы инвестиций объединяют, то, что они все воплощаются в создаваемом объекте предпринимательской деятельности, формируют его активы и долговременное перераспределение средств и ресурсов между теми, кто ими располагает, и теми, кто в них нуждается.

«Для целей планирования и анализа инвестиции могут быть классифицированы по ряду направлений, что дает возможность глубже понять сущность инвестиций» [3]. Наиболее распространенной является следующая классификация:

1) По объектам инвестирования:

Реальные инвестиции, направлены на улучшение основных и производственных средств, на улучшение материальных запасов и инновационных нематериальных активов. Это вложения в основной и оборотный капитал, а также затраты связанные с капитальным ремонтом. Вложения в основной капитал (основные средства) - совокупность затрат, направленных на создание и воспроизводство основных средств. Финансовые инвестиции, связаны с размещением капитала в финансовые инструменты (активы), вложение денежных средств в ценные бумаги, акции, облигации, на депозитные счета в банке.

2) По характеру участия в инвестировании:

Прямые - осуществляются вложения в уставный капитал предприятия и в конкретный объект инвестирования; Непрямые (косвенные) - вложение средств при помощи финансовых посредников. Инвестор стремится минимизировать риски за счет обращения к профессиональному финансовому посреднику, который специализируется на аккумуляции и размещении средств посредством проведения финансовых операций.

3) По формам собственности на инвестиционные ресурсы:

Частные вложения физических и юридических лиц негосударственной формы собственности; государственные осуществляемые органами власти и управления за счёт средств бюджета различных уровней и внебюджетных фондов; иностранные вложения, осуществляемые иностранными гражданами, юридическими лицами, государствами и международными организациями.

4) По региональной принадлежности:

Национальные (внутренние) - инвестирование средств физическими и юридическими лицами проживающим в данной стране и являющиеся в ней

резидентами; региональные инвестиции - вложение средств в пределах конкретного региона (территории); иностранные (зарубежные) - вложение активов нерезидентами в разные объекты.

5) По организационным формам:

«Инвестиционный проект предполагает реализацию одной формы инвестиций в объект реального инвестирования; финансовый проект состоит из совокупности финансовых инвестиций предприятия; инвестиционный портфель содержит различные формы инвестиций одного инвестора» [4];

6) По продолжительности инвестирования:

Краткосрочные - инвестиции средств на период до 1 года; долгосрочные инвестиции средств на период более одного года.

7) По совместимости осуществления:

Независимые инвестиции характеризуют вложения капитала в такие объекты инвестирования, которые могут быть реализованы как автономные в общей инвестиционной программе предприятия, т.е. не зависят от других объектов инвестирования и не исключают их; взаимозависимые инвестиции, в которых существует очередность и зависимость инвестирования, либо комплексный характер; взаимоисключаемые (альтернативные) инвестиции аналоговый характер по целям их осуществления, характеру технологии, номенклатуре продукции и другим основным параметрам и требуют альтернативного выбора.

8) По воспроизводственности направленности:

Валовые - общий объем капитала, инвестируемого в воспроизводство основных средств и нематериальных активов в определенном периоде; реновационные инвестиции характеризуют объем капитала, инвестируемого в простое воспроизводство основных средств и амортизируемых нематериальных активов; чистые инвестиции = Валовые- реновационные.

9) По уровню доходности:

«Высокодоходные инвестиции характеризуют вложения капитала в инвестиционные и финансовые проекты, ожидаемый уровень доходности, по

которым существенно превышает среднюю норму доходности на инвестиционном рынке; среднедоходные инвестиции подразумевают, что ожидаемый уровень чистой инвестиционной прибыли по инновационным проектам и финансовым инструментам инвестирования этой группы, примерно соответствует средней норме инвестиционной прибыли, сложившейся на инвестиционном рынке; низкодоходные инвестиции предполагают, что ожидаемый уровень чистой инвестиционной прибыли обычно значительно ниже средней нормы этой прибыли; бездоходные инвестиции представляют группу объектов инвестирования, выбор и осуществление которых инвестор не связывает с получением инвестиционной прибыли. Такие инвестиции преследуют, как правило, цели получения социального, экологического и других видов внеэкономического эффекта» [4].

10) По уровню риска:

Безрисковые - инвестиции, которые практически полностью застрахованы от потерь и по ним ожидается только прибыль; низкорисковые - вложения, при котором степень рискованности считается безопасной с точки зрения получения дохода; среднерисковые - вложения, при котором степень рискованности равняется среднерыночному риску; высокорисковые – уровень риска значительно превышает среднерыночный уровень.

11) По уровню ликвидности:

Высоколиквидные, возможна трансформация в денежную форму в течение одного месяца (валюта, ценные бумаги); среднеликвидные, от 1 до 6 месяцев; низколиквидные, от 6 месяцев и выше; неликвидные, то есть виды, которые самостоятельно реализованы быть не могут (незавершенное строительство)

12) По характеру использования капитала в инвестиционном процессе:

Первичные, характеризуют первое размещение капитала; реинвестиции, использование дохода от ранее вложенного капитала снова в инвестиционных целях; дезинвестиции, изъятие ранее вложенного капитала [5].

Инвестиции осуществляются в различных формах. С целью систематизации анализа и планирования инвестиций они могут быть сгруппированы по определенным классификационным признакам. Классификация инвестиций определяется, таким образом, выбором критерия, положенного в ее основу. «Каждый из данных видов инвестиций имеет свои плюсы и минусы. Стоит заметить, что какой бы способ вы не выбрали, вы ставите перед собой цель заставить ваши деньги работать и приносить доход» [6].

Таким образом, традиционными видами инвестиций в электроэнергетике для естественного монополиста являются прямые реальные инвестиции, которые направлены в конкретные объекты инвестирования на улучшение основных и производственных средств. Иными словами, это вложения в новое строительство, расширение, реконструкцию, техническое перевооружение и поддержание действующего производства. Кроме этого, важной составляющей в инвестиционной деятельности естественных монополий есть и остается государственное регулирование инвестиционной деятельности, вне зависимости от того, к какому виду относятся инвестиции.

1.2 Информационная база и система показателей анализа долгосрочных инвестиций. Методы оценки эффективности капитальных вложений

Цель инвестиционного анализа заключается в следующем: объективной оценки потребностей, возможностей, масштаба, целесообразности, рентабельности и безопасности краткосрочных и долгосрочных инвестиций; определение направлений развития и приоритетных областей инвестиций для эффективного вложения капитала; разработка подходящих условий и основных направлений инвестиционной политики; Раннее выявление факторов (объективных и субъективных, внутренних и внешних), которые влияют на внешний вид отклонения фактических результатов от ранее запланированных инвестиций, и, наконец, обоснование оптимальных инвестиционных решений,

направленных на усиление конкурентных преимуществ компании и в соответствии с ее тактико и стратегические цели.

Инвестиционный анализ состоит из двух частей: анализ капитальных затрат и анализа финансовых вложений. Задачи анализа капитальных и финансовых вложений показана взаимосвязь между ними.

Анализ задач капитальных вложений (долгосрочные инвестиции):

1) Комплексная оценка потребностей и наличия необходимых условий для долгосрочных инвестиций;

2) Обоснование для финансирования и оценки стоимости капитала;

3) Определить внутренние и внешние факторы, влияющие на инвестиции экономической, фискальной и экологической эффективности; Прогнозирование результатов инвестиционных проектов;

4) Обоснование оптимальных управленческих решений по минимизации риска и максимального улучшения целевых проектов;

5) осуществление мониторинга и разработка рекомендаций послеинвестиционной улучшить количественные и качественные результаты инвестиций.

Задачи анализа финансовых вложений:

1) Проведение комплексных исследований и обобщения обширной макроэкономической и политической информации об условиях продажи инвестиций;

2) Организация оперативных мониторинга изменений состояния рынков капитала и заемного капитала;

3) Оценка текущей и прогнозирования будущей финансовой устойчивости предприятия, эмитента или потенциального клиента;

4) Определение оптимального значения высоколиквидных краткосрочных финансовых вложений;

5) Обоснование приемлемых параметров риска для инвестора и доходность финансовых операций;

6) Оптимизация портфеля и оценки ее эффективности;

7) Аналитическое исследование в разработке выбросов проекта [7].

Анализ капитальных вложений и анализ финансовых вложений взаимозависимых экономических явлений объединены в общий инвестиционный процесс. Сходство информационной базы анализа, пользователей информации, ее виды, основные подходы к организации и методологии сочетает в себе оба направления в рамках той же концепции в понимании природы и контентного анализа инвестиционной деятельности.

Информационная база является незаменимым методом элементом анализа инвестиционной деятельности. Его особенностью становится наличие множества различных источников информации, игнорирование, может негативно повлиять на степень определенности будущих результатов инвестиций.

В практическом использовании сложной системы показателей долгосрочного инвестиционного анализа важно сгруппировать всю соответствующую информацию конкретных критериев классификации:

- 1) В отношении учета: учет и данные.
- 2) при получении информации: внутренних и внешних данных.
- 3) В соответствии с этапами жизненного цикла проекта: эскизный проект, строительство, монтаж и ввод в эксплуатацию. эксплуатации. Ликвидационные данных.
- 4) В зависимости от степени определенности: определенная информация и данные. полученные на основе вероятностных оценок.
- 5) планирование: цели и данные, полученные в результате чрезвычайных обстоятельств.
- 6) Согласно аналитическим модулям данных: законодательство. сметно-нормативные, маркетинговые, технические, технологические и так далее.
- 7) В соответствии с единицами измерения: стоимости, органических и условно природных данных.
- 8) По типу экономического анализа: перспективные, оперативные, исторические данные.

9) В зависимости от степени доступности: конфиденциальными и обществу, платные и бесплатные.

10) Согласно информационному освещению: комплексные (обобщать) и частные данные.

11) В зависимости от степени объективности: фактический анализ данных (оценка) показатели, экспертная оценка.

12) В соответствии со степенью надежности: надежность и достоверности данных.

13) На уровне автоматизации: подготовлены к компьютерной обработке и не применяются в отношении данных автоматизации.

14) взаимосвязи между: объема и конкретных данных.

15) По степени усреднения: индивидуальные и средние данные [8].

Анализ и оценка долгосрочных инвестиций неразрывно связаны с системой показателей, в какой-то степени характеризуют различные аспекты объекта управления, в отношении которых будет принято соответствующее решение.

Многочисленные показатели могут быть сгруппированы по разделам их образования:

1) Маркетинг: стоимость маркетинговых затрат; расходы на рекламу; скидки; Доставка продукции до потребителя; стоимость услуг; уровень спроса на продукцию, и так далее. d.

2) Производство и поставка: объем производства; Проектная мощность; производственный потенциал; уровень автоматизации производства; сдвиг фактор; поставит ритм; структура издержек производства; величина постоянных и переменных затрат; Себестоимость реализованной продукции, и так далее. d.

3) Прединвестиционные исследования, основные и оборотные средства: стоимость инвестиционных затрат; стоимость подготовки основной проектной документации; стоимость строительных работ и так далее.

4) Инновации: затраты на патентование и лицензирование развития; Уровень возобновляемость производства; сроки разработки новых продуктов, и другие.

5) Финансовые аспекты инвестиций: бюджет проекта; средства из каждого источника финансирования; структура капитала; арендные платежи; размер и порядок начисления процентов и дивидендов; Средневзвешенная стоимость капитала, и так далее.

6) Персонал: показатели безопасности персонала; категории работников, их профессиональной и квалификационной структуры; баланс рабочего времени, и так далее.

7) организационная структура управления: уровень производительности концентрации, специализации, кооперации и размещения производства и так далее.

8) Окружающая среда и безопасность: влияние на производительность проекта на окружающую среду; величина затрат и выгод в результате запланированных мероприятий с учетом последствий для окружающей среды и так далее.

9) Завершение (ликвидация) проекта: рыночной стоимости основных средств, земельных участков и других объектов природы в конце проекта; стоимость оборудования демонтажа, разборки и очистки территории зданий [9].

Для оценки эффективности капитальных вложений используют ряд показателей, рассчитываемых статические и динамические методы.

Для статических методов оценки эффективности инвестиций может включать в себя расчет периода окупаемости и прибыли.

Простая норма прибыли (рентабельность, окупаемость инвестиций) показывает, какая часть инвестиционных затрат возмещается в виде прибыли в течение одного интервала планирования. Этот показатель может быть определен либо как организация среднего дохода, связанного с балансовой стоимости его активов или чистой прибыли в нормальный год организации в общем объеме капитальных вложений. Сравнивая расчетную величину нормы

прибыли с минимальным или средним ставкам доходности для инвестора, то ясно, целесообразно ли дальнейший анализ инвестиционного проекта.

Одной из проблем практического использования показателя рентабельности является то, что инвестор трудно найти нормальный год организации работы, как и в период реализации проекта, за исключением различий в объеме производства за исключением того, изменение многих факторов, влияющих на чистую прибыль (то есть, стоимость предоставленных инвестиционных налоговых кредитов). Обычно рекомендуется рассчитать рентабельность третьего по пятый год эксплуатации. Однако такой подход не гарантирует, что выбранный период времени действительно нормальный год работы организации, поэтому определяют рентабельность инвестиций за ряд последовательных лет и оценивает эффективность с течением времени.

Более широкое распространение, чем расчет отдачи от инвестиций, это метод расчета срока окупаемости. Срок окупаемости - ориентировочный период восстановления первоначальных инвестиций за счет прибыли от проектной деятельности. Чем короче это, тем лучше инвестиционный проект.

При оценке эффективности долгосрочных капитальных вложений по времени амортизации или срок окупаемости рассчитывается в то время как сумма возврата инвестиций за счет снижения эксплуатационных затрат, обеспечивает реализацию проекта. Для вновь созданных предприятий, срок окупаемости число лет потребуется, чтобы восстановить (восстановить) тратятся на инвестиционные фонды за счет дополнительного полученного дохода или прибыли. Срок окупаемости рассчитывается по формуле (1):

$$\text{Ток} = (\text{Сумма капиталовложений}) / (\text{Сумма возврата капитала}) \quad (1)$$

Сумма этого дохода, далее иностранной литературы, возврат суммы капитала или чистых свободных денежных средств, полученных в результате инвестиций, определяется как доход от дополнительных вложений после уплаты налогов плюс амортизация по вновь введенным основным средствам [10].

Сама организация определяет приемлемый срок окупаемости для самих инвестиций, и если расчетный период окупаемости укладывается в это время, проект может быть принят. Если есть альтернативы в пределах нормативного срока окупаемости предпочтительного варианта, с меньшим количеством времени, затраченного возврата средств. Недостаток этого метода заключается в том, что он не с учетом доходов от инвестиций по годам использования объектов.

Динамические методы оценки эффективности, основанной на принципах дисконтирования, которые позволяют избавиться от основного недостатка статических методов - невозможность учета стоимости будущих денежных потоков по отношению к текущему периоду. Один из методов дисконтирования применяется при расчете экономической эффективности инвестиций, получил название метода чистой текущей (текущая) стоимость .

Чистая приведенная стоимость - разница между текущим временем к текущей сумме дохода от проекта и объем инвестиций и других дисконтированных затрат, возникающих в ходе реализации проекта. Этот показатель рассчитывается по формуле (2):

$$\text{ЧДС} = D_1 / (1+i) + D_2 / (1+i)^2 + \dots + D_t / (1+i)^t - K_0 \quad (2)$$

где D_t - денежный поток в год T ;

i - процентная ставка на капитал, минимальная ставка его рентабельности;

K_0 - сумма первоначальных инвестиций в нулевом периоде; n - срок жизни проекта.

Значение D_t доход определяется как разница между выручкой (приток денежных средств) от эксплуатации инвестиций и затрат, связанных с его работой. Таким образом, измерение ЧДС основан на разнице между оттоком средств для инвестиций и притока денежных средств в результате их реализации. Если значение ЧДС положительна, инвестиционный проект может быть принят, если она отрицательна, проект отвергается. При сравнении двух

или более взаимоисключающих проектов предпочтительный вариант осуществления, большее количество ЧДС [10].

Этот метод не позволяет сравнивать различные проекты, если их интенсивность капитала сильно отличается, даже с той же NPV. Затем используйте следующую цифру.

Индекс прибыльности (IP) - это относительная прибыльность проекта, или текущая стоимость денежных потоков от проекта, в расчете на единицу инвестиций. Он определяется формулае(3):

$$P = [D1 / (1+i) + D2 / (1+i)^2 + \dots + Dt / (1+i)^t] / K0 \quad (3)$$

Если индекс доходности больше 1, то проект является привлекательным. Этот метод может быть принято в ранжировании проектов с различными затратами. [10]

Величина процентной ставки, которая влияет как на скорость зависит от уровня инфляции, реальная минимальная норма доходности (минимальная гарантированная норма доходности на рынке капитала, то есть нижний предел стоимости капитала или альтернативная стоимость) и степень инвестиционного риска. В качестве приближенного значения процентной ставки, вы можете использовать существующие средние процентные ставки по долгосрочным банковским кредитам.

Метод расчета эффективности инвестиций на основе расчета стоимости IRR (внутренняя норма интереса) исходит из того, что инвестор должен быть известен заранее ставку процента на вложенный капитал; Эта норма приравнивает дисконтированную стоимость денежных потоков от реализации инвестиционного проекта и общей стоимости его реализации.

Внутренняя норма доходности (ВНРП) - величина такой процентной ставки, при которой чистая приведенная стоимость проекта будет равна нулю, т.е. приведенная стоимость ожидаемых денежных потоков, равной текущей стоимости оттоков. Коэффициент ВНРП рассчитывается по формуле (4):

$$\text{ВНРП} = [D1 / (1+i) + D2 / (1+i)^2 + \dots + Dt / (1+i)^t] = 0 \quad (4)$$

В результате расчетов, необходимых для определения значения I , в котором денежные потоки дисконтированной стоимости будет равна начальных капитальных затрат. Например, если внутренняя норма доходности по проекту составляет 12%, что означает, что осуществление инвестиций за счет кредита в размере организации заемного капитала 12% не получает никакой прибыли или убытка, т.е. проект обеспечивает нулевую прибыль [10].

Если ВНРП превышает требуемую норму доходности в отрасли, проект имеет смысл брать. Значение ВНРП можно интерпретировать как более низкий гарантированный уровень прибыльности инвестиционного проекта. ВНРП определяет максимальную скорость оплаты проекта привлекли источники финансирования, в котором последний даже.

Критерии ВНРП, индекс рентабельности (ИП) используются в инвестиционном анализе для расчета эффективности выполнения проекта на основе определения чистого дисконтированного денежного потока, поэтому их результаты взаимосвязаны. Для каждого проекта можно ожидать следующие соотношения: если чистая текущая стоимость больше нуля, то индекс прибыльности и внутренняя норма доходности превышает требуемую норму доходности, если меньше нуля, то оба показателя не соответствуют нормы прибыли и проект непривлекателен.

Этот метод имеет ряд преимуществ - цели, независимо от абсолютного размера инвестиций, относительной рентабельности оценки проекта, информативный. Кроме того, он может быть легко адаптирован для сравнения проектов с различными уровнями риска: проекты с высокой степенью риска должны иметь большую внутреннюю норму доходности.

Недостатки этого метода являются сложность расчетов и возможной субъективности выбора нормативной доходности, в значительной степени зависит от точности оценки будущих денежных потоков.

1.3 Меры активизации процесса капиталовложений на макроэкономическом уровне в РФ

На данный момент российская экономика переживает глубочайший кризис, что сказывается во всех сферах жизни россиян и, в первую очередь, на социальной сфере, что в свою очередь вызывает социальную напряжённость в обществе. Правительство всеми силами пытается преодолеть этот кризис, однако довольно безуспешно. Дефицит бюджета не позволяет правительству справиться с кризисом своими силами, поэтому оно вынуждено привлекать и другие средства, помимо бюджета. Помочь государству в преодолении экономического кризиса призваны инвестиции. Инвестиций предназначены для поднятия и развития производства, увеличения его мощностей, технологического уровня.

Проблема инвестиций в нашей стране настолько актуальна, что разговоры о них не утихают. Эта проблема актуальна, прежде всего, тем, что на инвестициях в России можно нажить огромное состояние, но в то же время боязнь потерять вложенные средства останавливает инвесторов. Российский рынок - один из самых привлекательных для иностранных инвесторов, однако он также и один из самых непредсказуемых, и иностранные инвесторы мечутся из стороны в сторону, пытаясь не упустить свой кусок российского рынка и, в то же время, не потерять свои деньги. При этом иностранные инвесторы ориентируются, прежде всего, на инвестиционный климат России, который определяется независимыми экспертами и служит для указания на эффективность вложений в той или иной стране.

Российские же потенциальные инвесторы давно уже не доверяют правительству, это недоверие обусловлено, прежде всего, сложившимся стереотипом отношения к власти у россиян - “правительство работает только на себя”. Однако государственная инвестиционная политика сейчас направлена именно на то, чтобы обеспечить инвесторов всеми необходимыми условиями для работы на российском рынке, и потому в перспективе мы можем

рассчитывать на изменение ситуации в российской экономике в лучшую сторону. Огромное значение для России имеют не только иностранные, но и внутрироссийские инвестиции, ведь множество людей во время становления рыночной экономики “сколотили” себе огромные состояния, которые в данный момент лежат в европейских и американских банках, иными словами используются для инвестиций в зарубежных странах. Государство всеми силами пытается вернуть эти деньги из-за рубежа в российскую экономику, что даст ощутимый толчок развитию российского производства.

Вообще же капиталовложения проводятся частными инвесторами, в первую очередь ради получения прибыли и, пока мы имеем дело с неуравновешенной экономикой, неясной политической ситуацией и несовершенным законодательством, ни о какой прибыли не может быть и речи, а значит, не может быть и речи о долгосрочных стратегических инвестициях в российскую экономику, без чего, в свою очередь, невозможен подъём производства, то есть возрождение экономики России [11].

В настоящее время инвестиции являются необходимым условием возобновления и поддержания стабильного роста экономики, а, следовательно, и улучшения уровня жизни людей. Нет сомнений, что инвестиционный климат играет важную роль для развития любой страны, и за последние годы Россия приняла достаточно много мер, которые были направлены на его улучшение. Результатом стало передвижение нашей страны в рейтинге стран на 62 место по итогам 2014 года со 120 по итогам 2012 года согласно исследованиям группы Всемирного Банка. Можно наблюдать положительные тенденции в этой сфере, однако нынешний год ознаменовался негативными событиями. Агентство «Fitch» – один из лидеров в области кредитных рейтингов и аналитических исследований – понизило долгосрочный кредитный рейтинг России на одну ступень – до уровня «BBB-». К причинам понижения рейтинга отнесли резкое падение рубля и цен на нефть, а также повышение ключевой ставки ЦБ РФ. «Fitch» отметило, что отрицательное воздействие на российскую экономику оказали западные санкции, особенно запрет на рефинансирование долгов

отечественных компаний в зарубежных кредитных организациях. Тенденция к уменьшению прямых иностранных инвестиций наметилась еще в начале 2013 года, но в 2014 и 2015 годах были достигнуты минимальные и отрицательные отметки. Прежде всего, сократилось количество инвестиционных проектов в России, которые были реализованы зарубежными инвесторами. Именно ухудшающееся состояние национальной экономики заставило иностранных инвесторов сворачивать свою деятельность, а если учесть традиционную бюрократическую проблему, свойственную для России, то решение становится вполне обоснованным.

Текущая экономическая ситуация в России оценивается иностранными компаниями как неблагоприятная. Следствием ухудшения экономической ситуации стала сложность ведения бизнеса на территории страны. Привлекательность Российской Федерации для зарубежных инвесторов, которые планируют расширить коммерческую деятельность на территории страны, либо вовсе создать новый проект, в течение нескольких лет вряд ли повысится.

Для повышения притока иностранных инвестиций государству, прежде всего, необходимо создать комфортные условия путем стабилизации национальной экономики. В случае ужесточения санкций со стороны Европы и США ситуация осложнится, так как до недавних пор основными инвесторами Российской Федерации были страны ЕС – Кипр, Великобритания, Франция, а также США. Поэтому необходимо развивать связи со странами Азии, в особенности – с Китаем. Для привлечения азиатских инвестиций России потребуется правильно обозначить возможности страны, наладить проблемы бюрократического характера. На фоне расширения связей с азиатскими странами такой вариант вполне реален, а экономический потенциал Китая, Индии и многих других весьма велик. Таким образом, для того, чтобы инвестиционная привлекательность страны оставалась на высоком уровне, необходимо расширять географию потенциальных инвесторов, налаживать

внутренние проблемы экономического и бюрократического характера, а также поощрять деятельность инвесторов, а не препятствовать их деятельности [12].

Среди мероприятий, направленных на формирование благоприятного инвестиционного климата в РФ, можно выделить:

- развитие государственно-частного партнерства, способного значительно повысить эффективность инвестиционных проектов за счет использования преимуществ государственных и частных инвестиций;
- совершенствование нормативно-правовых основ инвестиционной деятельности;
- формирование инфраструктуры инвестиционной сферы;
- развитие системы долгосрочного кредитования;
- развитие малого предпринимательства.

Конкретные мероприятия в этом направлении должны предусматривать:

- Внесение изменений или отмена различных законодательных актов, затрудняющих ведение предпринимательской и инвестиционной деятельности.
- Снижение влияния государственных компаний на инвестиционный климат путем приватизации крупных пакетов акций, находящихся в федеральной собственности, и исключением из состава совета директоров акционерных обществ с государственным участием руководителей федеральных органов исполнительной власти с включением вместо них независимых директоров.
- Ужесточение контроля за коррупционными правонарушениями [13].

2 Теорико-методологические основы инвестиционного процесса на предприятиях естественных монополий

2.1 Сущность естественных монополий, роль естественных монополий в национальной экономике

Монополии оказывают огромное влияние на благосостояние экономики страны, они могут как положительно, так и отрицательно повлиять на него. Таким образом, их исследование, а именно изучение этих факторов имеет большое значение, особенно в Российской Федерации, где законодательная база, регулирующая влияние монополий далека от совершенства. На основании вышеизложенного, субъектом естественных монополий актуальна. В современном понимании монополии - это крупное предприятие, которое контролирует производство и продажу одного или нескольких продуктов. С этой структурой нет конкуренции на рынке и работает только одна компания, поскольку он производит уникальный продукт и, следовательно, защищен от входа на рынок других фирм.

Причины возникновения монополий являются следующие факторы:

- 1) Возможность получать большую прибыль из-за того, что лишен покупатель выбора;
- 2) Концентрация капитала и производства;
- 3) Отсутствие конкуренции;
- 4) Централизация капитала - "поглощения" нескольких малых предприятий;
- 5) Он может перевозить большие внешнеэкономическую политику [14].

Есть несколько типов монополий:

- 1) Естественная монополия - состояние товарного рынка, при котором удовлетворение этого спроса на рынке более эффективно в условиях отсутствия конкуренции в силу технологических особенностей производства и товаров, производимых субъектами естественных монополий, не могут быть заменены в потребление других товаров, и поэтому спрос на данном товарном рынке на

товары, производимые субъектами естественных монополий, в меньшей степени зависит от изменения цен на эти товары, чем спрос на другие товары;

2) Государственная монополия - монополия устанавливается законом, то есть, есть законы, которые определяют границы монополии на рынке, регулирующие ее деятельность и т.д.

3) Открытая монополия - ситуация на рынке, когда есть новая технология, но она до сих пор не освоена всеми [15].

Подробнее смотрите на естественной монополии. Таким образом, мы обнаружили, что естественные монополии имеют значительное влияние на низкие издержки производства, а также производство и технологии продукта, сделали это монополия нет альтернативы. В этих условиях, наличие конкуренции на рынке не рекомендуется, потому что спрос уже удовлетворен продуктом, который обеспечивает прочную монополию, и, таким образом, естественная монополия получает огромную экономию и прибыль. Естественные монополии выполняют важнейшие функции в российской экономике. Их статус зависит от места России в мировом энергетическом рынке и конкурентоспособности своей продукции. Отсюда следует, что существуют определяющие особенности функционирования и реформирования этих монополий.

Среди отраслей естественных монополий во многих странах включают в себя большую часть деятельности, продукции, которая является «предметом общественного пользования», - связи, линий электропередачи, нефте- и газопроводы, железные дороги, кабельное телевидение, связь, водоснабжение и канализация и т.д. Еще одна особенность естественных монополий является существование очень высоких барьеров для входа в отрасль. Наличие единственного производителя, который имеет эффект масштаба слишком велик, он определяет объем капитала, который необходим для входа в отрасль. Общество зачастую просто не может выдержать другого такого производителя (значительные фиксированные расходы)

Существует федеральный закон 17.08.1995 номером 147-ФЗ «О естественных монополиях» [16], к монополии являются следующие области управления: транспортировка нефти и газа по трубопроводам; услуги по передаче электрической и тепловой энергии; железнодорожные перевозки; услуги транспортных терминалов, портов и аэропортов; государственной службы электроэнергетики и услуг почтовой связи; услуги оперативно - диспетчерского управления в электроэнергетике; Услуги передачи тепла; Услуги по использованию инфраструктуры внутренних водных путей.

Постановление подлежит предпрятию, в котором:

- 1) большая часть их бизнеса до услуг, предназначенных для широкого круга потребителей;
- 2) финансирование идет с огромными суммами денег;
- 3) развитие делового влияния на улучшение общественного благосостояния и промышленного развития в той или иной области.

Рассмотрим теперь баланс "плюсов" и "минусов" в связи с существованием сфер деятельности, где количество эффективных предприятий равно единице (естественные монополии) секторов:

- 1) возможность максимизировать эффект масштаба производства, что приводит к снижению затрат на единицу продукции,
- 2) способность мобилизовать значительные финансовые ресурсы для поддержания средств производства на должном уровне,
- 3) использование научно-технического прогресса,
- 4) возможность следовать единые стандарты для продуктов и услуг, предоставляемых,
- 5) возможность замены рыночного механизма, то есть. Е. Рыночная экономическая организация, иерархия и внутрирегиональных система договорных отношений, что снижает потери, связанные с риском и неопределенностью.

"Минусы":

1) возможность определить уровень продажной цены, чтобы создать соблазн переложить затраты в значительной степени на конечного потребителя, который не в состоянии обеспечить обратное влияние на производителя.

2) способность блокировать технический прогресс.

3) возможность "сэкономить" за счет качества продукции и услуг.

4) способность принимать форму административного диктата, замену экономического механизма [17].

Можно видеть, что преимущества естественной монополии имеет недостатки, и наоборот. Эта форма экономической организации глубоко противоречивым. Мы не можем однозначно определить, что перевешивает - «за» и «против». Но общество не может жить в такой неопределенности, в зависимости от естественных монополий. Форма рыночной экономической организации не в состоянии преодолеть или ослабить влияние негативных факторов естественной монополии. механизм распределения ресурсов рынка в данном случае не работает. Разрешить существующие противоречия общество может быть только один путь - регулирование естественных монополий.

Методы государственного регулирования естественных монополий:

1) регулирование цен:

- Метод предельных издержек (государство контролирует, чтобы установить монополия цена равна предельным издержкам);

- Средняя стоимость метода (цена должна быть равна средней стоимости).

- Метод ценообразования потолка (определяется потребителями, которые требуют технического обслуживания, и установить минимальный уровень безопасности в случае невозможности удовлетворения в полной мере требованиям продукта, создаваемого естественной монополией).

- Субсидии для естественных монополий (метод ценовой дискриминации, когда некоторые потребители получают продукцию по более низким ценам за счет других людей, которые платят больше).

2) регулирование неценовой:

- Предварительный контроль (обязательная подача заявления на получение согласия на совершение каких-либо сделок, представление другой соответствующей информации в соответствующие органы).

- Последующий контроль (обязательное уведомление органа регулирования естественной монополии действий, совершенных на предмет монополии).

Далее раскрывается важный вопрос - заморозить тарифы естественных монополий, но это не повлияет на население, и распространяются только на промышленных предприятиях. Решение о замораживании тарифов естественных монополий, правительство приняло осенью 2013 года тарифов на услуги естественных монополий для промышленных потребителей в этом году не будут подняты в ближайшие два года, тарифы на газ, электроэнергию и грузовые железнодорожные перевозки будут проиндексированы к уровню инфляции предыдущего года. Тем не менее, положительный эффект от этой меры может быть не столь значительным. Самая крупная монополия сказал, что из-за замораживания тарифов, то они будут вынуждены сокращать свои инвестиционные программы.

В то же время, это инвестировать. программы являются одним из основных источников спроса в ряде отраслей промышленности, в частности, строительства, металлургии и машиностроения. Теперь это естественные монополии остаются основным генератором инвестиций. Таким образом, намерение власти, чтобы помочь при использовании замороженных тарифов бизнес может превратить противоположный результат. Такая ситуация может привести к дальнейшему сворачиванию деловой активности в результате падения инвестиций в основной капитал естественных монополий, а затем к резкому увеличению цен и тарифов при размораживании начинается [18]

Из всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что такая монополия является промышленность, где вся информация сосредоточена "в руках" единственный производитель, чьи продукты являются уникальными, и барьеры, стоящие на пути проникновения являются непреодолимыми.

Российские естественные монополии имеют большое значение для народного хозяйства, которая не имеет таких предприятий, обречена на пассивную роль в глобальных экономических отношениях

2.2 Особенности инвестиционного процесса на предприятиях естественных монополий

Кардинальные изменения в хозяйственном механизме России требуют повышенного внимания к вопросам инвестиционной деятельности. Изучение экономики инвестиционные проблем всегда были в центре внимания экономической науки. Это связано с тем, что инвестиции затрагивают самые глубинные основы хозяйственной деятельности, определяя процесс экономического роста в целом. В современных условиях они являются наиболее важным средством обеспечения условий выхода нынешнего экономического кризиса, структурные сдвиги в экономике, в целях обеспечения технического прогресса, повышения качественных показателей экономической активности в микро и макро уровнях. Срочное теперь углубить теоретическое исследование рынка и форм инвестиционной деятельности на микро- и макро-механизмов. Не менее важным является изучение источников и средств формирования инвестиционных ресурсов в современных условиях экономики в России. [19]

На макроуровне инвестиции являются основой для осуществления расширенной политики воспроизводства, ускорения научно-технического прогресса, повышения качества и конкурентоспособности отечественной продукции, структурной перестройки экономики и сбалансированного развития всех ее отраслей, создание необходимого сырья базы промышленности, развитие социальной сферы, решение проблем обороноспособности страны и ее безопасность, безработица, окружающая среда и т.д.

Важную роль играют инвестиции на микроуровне. Они необходимы, чтобы обеспечить нормальное функционирование предприятия, стабильное финансовое положение и максимизации прибыли субъекта предпринимательской деятельности.

В любой экономической системе с рыночной экономикой центральную роль в определении долгосрочных динамику ее роста инвестиций игры. Инвестиции способствуют качественному обновлению основных фондов и технической базы экономики. Инвестиционный процесс в качестве воспроизводства капитала формирует контрольную материальную основу инноваций и структурных процессов, придавая им первоначальный импульс. С помощью инвестиционной политики предприятие реализует свои возможности в ожидании долгосрочных тенденций в экономическом развитии и адаптации к ним.

В современном мире многообразных и сложных экономических процессов и взаимоотношений острой проблемой является эффективное вложение капитала с целью увеличения или инвестиций. В отечественной и зарубежной литературе представлены различные модификации определений «инвестиций» и «инвестиционной деятельности». Современные интерпретации этих понятий отражают многообразие подходов к пониманию экономического субъекта. Это связано со спецификой эволюционных процессов в экономике и имеющегося исторического опыта и экономического развития.

Термин "инвестиции" происходит от латинского слова *investire* - одеть. В экономической теории и практике эти понятия пришли из английского языка - вкладывать деньги (инвестировать). Инвестиции - "Инвестиции в объекты предпринимательской и иной деятельности с целью получения прибыли или достижения положительного социального эффекта" [3].

"Инвестиции - вложение свободных средств в любых проектах с целью получения дохода» [20].

В статье 1 Федерального закона от 25 февраля 1999 г. № 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации в форме капитальных вложений» дает следующее определение понятия "инвестиции". "Инвестиции - денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности с целью получения прибыли и (или) достижения другого полезного эффекта" [21].

В целом, инвестиции определяется как процесс, в котором затраты на преобразование ресурсов с учетом целевых показателей инвесторов - доход (эффект). Инвестиции часто путают с капитальными вложениями. Эти два понятия также имеют много общего, но, по сути, разные. В международной практике инвестиции делятся на три группы: реальные (капитальные вложения), портфельных (финансовых) и интеллектуальные (инвестиции нематериальные активы).

Для реальных инвестиций являются экономические ресурсы, вложенные в материальные активы - в основной капитал и увеличение товарно-материальных запасов. Наиболее важным компонентом реальных инвестиций являются инвестиции, осуществляемые в форме капитальных вложений, что в экономической литературе, а также реальные инвестиции в узком смысле этого слова, или инвестиций. Финансовые вложения включают в себя инвестиции в различные финансовые активы - ценные бумаги, акции, облигации, банковские депозиты. Инвестиции в нематериальные активы - это инвестиции в обучение и развитие персонала, разработка товарных знаков, приобретение имущественных прав, вытекающих из авторского права; лицензии, патенты, сертификаты на промышленные образцы, использование прав на товарные знаки, ноу-хау, программное обеспечение и другие объекты интеллектуальной собственности. Кроме того, инвестиции в нематериальные активы должны включать в себя приобретение прав пользования землей, недрами и другими природными ресурсами, а также другие права собственности.

Разница между инвестициями капитальных вложений является то, что «капитальные вложения - инвестиции в основной капитал (основные средства), в том числе затраты на новое строительство, реконструкцию и модернизацию существующих предприятий, приобретение машин, оборудования, инструментов, оборудования, проектирования и разработки работа и другие расходы»[21]. Таким образом, инвестиции должны вызвать любое увеличение крупномасштабному активов и инвестиций (капитальных вложений) - это часть реальных инвестиций,

т.е. инвестиций в основной капитал. Понятие инвестиций намного более широкое понятие капитальных вложений.

Включение капитальных затрат на формирование роста рабочих капитальных затрат, чтобы начать исследование торговли инвестиций и ее отдельные этапы. Тем не менее, инвестиции, как правило, рассматриваются в связи с расширенного воспроизводства основных фондов, поскольку завершение инвестиционного цикла было связано с введением основных средств и производственных мощностей. Изучение отдельных инвестиционных фаз движения привели к формированию двух подходов к определению сущности их экономической стоимости - и ресурса.

Инвестиции в затратный подход понимается как "стоимость воспроизводства основных фондов, их увеличение и совершенствование." Такой подход был доминирующим теоретических взглядов и практической деятельности, так как она отражает специфику экономического механизма функционировала под командной экономики. Его характерной особенностью является то, что основной акцент был сделан на стадии производственного потока денежных средств в качестве отправной точки инвестиционной деятельности, подчеркнуть, что деньги формируют оборот основного капитала, движение которого ограничено только объемом строительный комплекс. Таким образом, инвестиционный оборот был рассмотрен вне контекста конечных народнохозяйственных результатов. Фокус на стоимость стороне инвестиций, игнорируя затраты фазовое превращение ресурсов, которые должны предшествовать стадии продуктивных потоков, искаженным фактическую логику и последовательность инвестиционного процесса, инвестиции сузили общее движение пространства. Обострение проблемы товарно-денежного баланса общественного воспроизводства, общее снижение эффективности административно-командной системы управления привели к признанию недостаточности затратного подхода и ссылки на ресурсного подхода. Базовым высвобождение другого составляющего элемента инвестиций - ресурсов. В то же время инвестиции рассматривались как финансовые активы, предназначенные для

воспроизводства основных фондов. Восстановление роли денег как формы движения от начальной точки их оборота, ресурсный подход в то же время игнорируя дальнейшее движение ресурсов и их последовательных преобразований под влиянием целевых инвесторов в инвестиционный продукт.

В наиболее общем виде инвестиций может быть истолковано как инвестиции с целью увеличения его в будущем.

В то же время, инвестиционной деятельности, осуществляемой естественных монополий, существенно отличается от других участников рынка. Прежде всего, это связано с масштабами деятельности естественной монополии.

В Российской Федерации в соответствии с Федеральным законом № 147-ФЗ «О естественных монополиях» от 17.08.1995, сетевая компания является естественной монополией. Статья 4 Закона устанавливает сферу государственного регулирования деятельности, одним из которых является передача электрической энергии. Закон, следующие определения ключевых понятий:

"Естественная монополия - состояние товарного рынка, при котором удовлетворение спроса на этом рынке более эффективно в отсутствие конкуренции в силу технологических особенностей производства (из-за существенного снижения издержек производства на единицу продукции за счет увеличения объема производства), и изделия из естественных монополий, они не могут быть заменены в потреблении другими товарами, и, следовательно, спрос на рынке продукции для товаров, производимых субъектами естественных монополий, в меньшей степени зависит от изменения цен на эти товары, чем спрос на другие товары

Естественной монополии - хозяйствующий субъект занимается производством (реализацией) товаров в условиях естественной монополии "[16].

Закон «О естественных монополиях» регламентирует деятельность естественных монополий в следующих областях:

- транспортировка нефти и нефтепродуктов по магистральным трубопроводам;
- транспортировка газа по трубопроводам;

- железнодорожные перевозки;
- услуги транспортных терминалов, портов и аэропортов;
- государственной службы телекоммуникаций и общественных услуг почтовой связи;
- услуги по передаче электрической энергии;
- Услуги по оперативно-диспетчерскому управлению в электроэнергетике;
- Услуги передачи тепла;
- Услуги по использованию инфраструктуры внутренних водных путей;
- захоронение радиоактивных отходов;
- водоснабжение и водоотведение с использованием централизованной системы муниципальных систем инфраструктуры;
- ледокольного корабля, лед лоцманская судов, находящихся в акватории Северного морского пути.

"Естественная монополия является своего рода чистой монополией, один из типов рыночных структур. В отличие от совершенной конкуренции, олигополии и монополистической конкуренции чистой монополии возникает в ситуации, когда отрасль доминирует только одна компания и где границы компании и отрасли совпадают. на первый взгляд, эта ситуация является нереалистичным и, на самом деле, по всей стране происходит крайне редко. Тем не менее, если взять более скромный масштаб, например, маленький городок, мы видим, что ситуация довольно типична чистой монополией. В этом городе есть одна сила, единственный аэропорт, железная дорога, одно крупное предприятие и т.д. в США, 5% ВВП создается в условиях чистой монополии "[22].

Монополия, как правило, возникает там, где нет жизнеспособных альтернатив, нет близких заменителей, а также продукт, изготовленный в определенной степени уникальной. Это может быть в полной мере отнести к естественным монополиям, когда увеличение числа фирм в отрасли является рост средних издержек. Типичным примером естественной монополии являются муниципальные коммунальные услуги.

В некоторых секторах экономики является наиболее эффективной организации производства на базе одной компании, а не несколько конкурирующих фирм, т. Е. Производство любого объема производства в одной компании дешевле, чем несколько.

Эта эффективность благодаря особой значимости таких отраслей для роста масштабов, когда долгосрочные средние издержки достигают своего минимального производителя и сохраняются на низком уровне в течение длительного времени, наряду с увеличением объемов производства. Чем выше объем производства, тем ниже средняя стоимость, в то время как предельные издержки ниже среднего для всех уровней объемов производства.

Традиционная экономическая теория для определения естественной монополии данной за счет повышения экономии масштаба в производстве конкретного продукта. Отрасль, в которой единственным видом деятельности компании является более эффективным в связи с наличием значительной экономии за счет масштаба, сопровождающий увеличение производства называется естественной монополией [23]. В этой отрасли наиболее эффективный масштаб производства товаров близка к сумме, на которую рынок спрос по любой цене, достаточной для покрытия издержек производства. Одна фирма может полностью обеспечить все требования по ее продукта (услуги). "Некоторые определения естественных монополий есть признак эластичности спроса по цене" [25], "отсутствие заменителей". [16] "Естественная монополия также известен как регулируемый" [26]. Определение (характеристика) естественной монополии также может быть предоставлена путем выявления наиболее существенных особенностей отрасли. Отрасли, которые имеют природные особенности монопольные, как правило:

- быть капиталоемким (дорогой или просто позволяя только добиться экономии за счет увеличения производства);
- иметь жизненно важное значение для общества;
- производить продукты, которые не могут быть сохранены;
- быть сделаны только в определенных географических районах;

- иметь прямую связь с потребителями.

Ситуация естественной монополии порождается технологии, ИС имеет значительное количество постоянной составляющей издержек производства, которое сопровождается значительной экономии масштаба проблемы. Разделение между версии 3.2 или более компаний приведет к тому, что каждый производственный масштаб маленький и неэффективный имеет более одного поставщика приведет к увеличению расходов. Конкуренция здесь не представляется возможным ввиду того, что крупнейшая фирма всегда имеет преимущества с точки зрения затрат на своих конкурентов и малых фирм, в этих условиях, по-видимому, не в состоянии выдержать конкуренцию и будет вытеснены рынок.

Как уже упоминалось выше, такие отрасли, как правило, связано большинство предприятий так называемого публичного предложения услуг (электричество, газ, вода, канализация), телекоммуникационные компании, железнодорожные, трубопроводные, кабельное телевидение, и так далее.

Эти компании характеризуются рядом общих черт, сделать их монопольное положение на этом рынке:

- использовать в процессе сложной инженерной инфраструктуры, привязанной к определенной территории (водопроводных сетей, канализационных, отопительных систем, устройств для передачи электроэнергии и т.д.);
- непрерывность и строгой последовательности процессов производства, передачи и потребления медиа-услуг;
- неспособность потребителей отказаться от получения этих видов услуг в любой долгосрочной перспективе;
- невозможность компенсировать недопроизводства услуг в один период за счет более интенсивного производства в другой;
- Необходимость четкой взаимосвязи на всех этапах производственного процесса;

- сильная зависимость производственного процесса, потребность в пропускной способности и технических решений, характерных для местных условий.

Эти производства выделяют в отдельную группу из-за важности экономии масштабного фактора в распределении услуг. Такие компании могут легко расширить число своих потребителей в своем регионе. Создание нового дополнительных компаний, выполняющих аналогичные функции в случае дополнительного спроса будет слишком дорогостоящим.

В некоторых отраслях, например, в энергетике, масштаб может иметь важное значение для всей продукции. Например, водные или энергетические системы требуют больших объемов постоянных затрат из-за высокой стоимости основного оборудования - трансформаторных подстанций, генераторов, линий электропередачи, насосные и водоснабжения оборудования, очистных сооружений и т.д. В случае уменьшения объема эти товары на той же постоянной производственной мощности. расходы не будут сокращены, поскольку крупные инвестиции уже сделаны, но это увеличит среднюю стоимость. Если отрасль будет работать несколько фирм, весь объем производства распределяется между ними и производство каждой будет сокращено. В этом случае (при сохранении того же количества постоянных затрат на оборудование) средние издержки не достигают своего минимального уровня. Здравый смысл подсказывает, что дешевле использовать ту же самую линию электропередач, вы тянете две параллельные, дублируют друг друга. То же самое можно сказать и о трубопроводах для транспортировки нефти или газа.

Предоставление компании исключительные монопольные права на поставку потребителям электроэнергии, воды или транспортного обслуживания на территории, или через государство делает необходимым установить государственный контроль над деятельностью таких монополий. Это делается для того, чтобы не допустить возможного злоупотребления властью над рынком и негативные последствия для потребителей от монопольного положения основных поставщиков. В большинстве стран эти отрасли являются либо государственные

или регулируются государством. В обоих случаях цены устанавливаются государством, а не естественной монополией.

Поскольку отрасль является естественной монополией, требует только одного эффективного производителя, производитель получает огромную рыночную власть, назначая цены, значительно превышающие его стоимости, что создает проблему неэффективности распределения ресурсов с точки зрения общества, то есть. Е. цена выше, а объем выпуска меньше оптимального для промышленности. Кроме того, высокая цена на продукцию естественных монополий приводит к росту цен в отраслях, которые используют такой продукт фирмы в качестве ресурса, то есть. Е. Неэффективность естественной монополии простирается весь процесс цепочки смежных отраслей.

Рассмотрим, как решить эту проблему. "Основной задачей контроля" [23] естественных монополий является создание барьеров для повышения цен на промышленные товары или искусственно ограничивать объемы производства, что также может привести к повышению цен.

Правительство, как правило, оставляет за собой право определять:

- региональные границы деятельности естественной монополии;
- регулировать качество своих услуг;
- контроль цен, она может назначить.

Например, тарифы ЖКХ, цены на многие энергоснабжения определяются соответствующими государственными или муниципальными органами.

В условиях рыночной экономики и повышение цен на факторы производства, уменьшение объем поставки товаров является конкуренцией. Тем не менее, в этой ситуации является препятствием для включения механизма конкуренции является экономия от масштаба. Естественная монополия в этих условиях является структурой, которая сводит к минимуму издержки производства. В конце концов, если есть много фирм в этой отрасли теряет существующие преимущества. Средняя стоимость 2-х или более фирм была бы выше, поскольку объем производства каждого из них будет меньше, чем у одной компании. Масштабы производства, так что является фактором, который создает

барьеры для входа в отрасль конкурента. Если цена и объем производства по конкурентоспособным установлен, то на выходе каждой компании будет находиться на более низком уровне, и, следовательно, более высокие средние издержки. Таким образом, антимонопольное регулирование, предотвращая образование естественной монополии, приведет к увеличению общих затрат для общества.

Но, с другой стороны, нерегулируемый монополия ограничивает выход и тем самым создает чистый убыток общества. Следовательно, интересы эффективности рыночных сил должны быть заменены: производитель монополии должен быть сделан, чтобы производить больше товаров и установить цену ниже, или путем регулирования его деятельности, или национализации соответствующей отрасли.

Как и в конкурентной среде, расходы должны быть сведены к минимуму, а цены определяются на основе предельных издержек. Кроме того, регулирующие органы должны балансировать между интересами потребителей, которые являются желательными низкие цены, а также экономической жизнеспособности производителя - естественная монополия. "Если мы идем навстречу интересам потребителей и устанавливать цены ниже себестоимости продукции, то это приведет к разорению и банкротству предприятий, или потребует увеличения налогов, чтобы компенсировать потери производства за счет государственных субсидий" [23], Сформулируем основные правила естественных монополий:

- 1) Цены должны быть установлены на таком уровне, как можно ближе к предельным издержкам.
- 2) Доходы естественной монополии не должна превышать нормальную прибыль на вложенный капитал.

Для того, чтобы стать безубыточным, компания, все расходы должны быть возмещены, поэтому, она должна обеспечивать прибыль, по крайней мере, нормальный доход на капитал, который включает в себя, как известно, явные издержки производства плюс издержки инвестированного капитала. Под нормальной прибылью понимается минимальное вознаграждение бизнесмен,

держа его в выбранной сфере деятельности. Это самый низкий уровень доходности на вложенный капитал, который должен получить любого предпринимателя, занимающихся экономической деятельностью.

Следовательно, ценовое регулирование естественной монополии промышленности свидетельствует о том, что правительство устанавливает предельную цену, при которой производитель не только восстанавливает свои затраты, но и получить нормальную прибыль на вложенный капитал. Таким образом, регулируемая цена устанавливается на пересечении средних издержек и кривой спроса. Эта потеря общественного благосостояния сведены к минимуму по сравнению с созданием монополии на уровень цен, когда прибыль производителя максимизируется.

3) Государственное регулирование должно обеспечить эффективность производства.

Если в результате государственного контроля цен, установленные на уровне, когда отрасль возмещает затраты и получает нормальную прибыль, она не имеет никакого существенного стимула, чтобы минимизировать свои затраты.

Следовательно, существует другой контроль задача - проверка обоснованности расходов компании включаются в состав операционных расходов предприятия. Одним из стимулов к снижению средних издержек - создание и сохранение постоянных ценах в течение длительного периода. В таких случаях, снижение затрат приводит к увеличению прибыли отрасли до начала пересмотра тарифов на предоставляемые услуги.

Поскольку условия спроса также подвержены постоянным изменениям, требует корректировки регулируемых цен и с учетом этого фактора. Чем более неопределенными и, следовательно, являются более неустойчивыми условия внешней экономической среды, тем больше должны быть выполнены такие корректировки. С другой стороны, тем чаще пересматривается регулируемая цена, тем меньше стимулов компании внедрять технические усовершенствования, которые могут снизить издержки производства. Другими словами, регулирующие органы сталкиваются с дилеммой: последовать спрос и издержки изменений (если

цена теряет свое стимулирующее воздействие на производителя) или стремятся сохранить нынешние цены в течение длительного периода.

Если правительство регулирует цену естественной монополии, такое регулирование может привести к сокращению издержек производства товаров за счет качества. В регулируемой фирме снижается стимулы к повышению качества продукта или услуги, если она не подразумевает соответствующее увеличение цены, а в отсутствие конкуренции, ухудшение качества продукции не отражается на рыночной позиции компании. Поэтому необходимо следить за качеством услуг.

Государственное регулирование естественных монополий требует классификации по различным критериям:

- пространственность (федеральные, региональные, муниципальные);
- Промышленный сектор (в области энергетики, коммунальные услуги связи, транспорт);
- Регулируемый (регулируемый, нерегулируемый);
- владение естественной монополией (государственные, муниципальные, частные, смешанные);

До 1990-х годов, большая часть мировой электроэнергии принадлежала к естественным монополиям. Вертикально интегрированные компании (объединить производство, передача и распределение электроэнергии) легализовали монополию в масштабе страны или отдельных регионов. Цены на их услуги были созданы или были ограничены государством. Такая система уже давно при условии, удовлетворительно потребности экономики. В последние годы электричество пришли радикальные преобразования: изменить систему государственного регулирования отрасли, сформировался конкурентный рынок электроэнергии, создаются новые компании. Изменилась и структура отрасли: разделение осуществлялось естественной монополии (передача электроэнергии, оперативно-диспетчерское управление) и потенциально конкурентных (производство и сбыт электроэнергии, ремонт и техническое обслуживание); вместо прежних вертикально-интегрированных компаний, выполнять все эти

функции, созданы структуры, которые специализируются на определенных видах деятельности.

Проблема необходимости государственного регулирования естественных монополий было известно о силе только до 1994 года, когда рост цен на производимую продукцию уже оказал существенное влияние на подрыв экономики. В то же время реформа крыла правительства стали уделять больше внимания вопросам регулирования естественных монополий не столько из-за необходимости, чтобы остановить рост цен в соответствующих секторах или обеспечить использование ценового механизма возможностей для макроэкономической политика, и, прежде всего, пытается ограничить количество регулируемых цен. Основные методы управления были: регулирование цен, то есть прямое определение цен (тарифов) или назначение их максимального уровня; определение обязательной службы для потребителей и установление минимального уровня безопасности. Регулирующие органы также обязаны контролировать различные виды деятельности естественных монополий, в том числе на приобретение прав собственности, крупных инвестиционных проектов, продажи и сдачи имущества в аренду.

"Для того, чтобы регулировать и контролировать деятельность субъектов монополии образованных федеральных органов регулирования естественных монополий, что для его право создавать свои территориальные органы и давать им в пределах их юрисдикции" [27].

В соответствии со статьей 5 упомянутого закона для регулирования и контроля деятельности субъектов естественных монополий образуются федеральные органы исполнительной власти по регулированию естественных монополий. В настоящее время таким органом является Федеральная служба по тарифам. Руководство деятельностью Федеральной службы по тарифам осуществляется Правительством РФ.

Органы регулирования естественных монополий для осуществления своих полномочий вправе создавать свои территориальные органы и наделять их полномочиями в пределах своей компетенции. Органы исполнительной

власти субъектов Российской Федерации в области государственного регулирования тарифов участвуют в осуществлении государственного регулирования и контроля деятельности субъектов естественных монополий в порядке, установленном законодательством Российской Федерации. Полномочия федеральных органов исполнительной власти и органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации в области государственного регулирования тарифов описаны в Главе 2 настоящего диплома.

2.3 Нормативно-правовая база инвестиционной деятельности естественных монополий на примере электроэнергетике

Инвестиционная деятельность в секторе электроэнергетики имеет большое значение для устойчивого развития всех секторов страны. Инвестиции в энергетику - инвестиции в будущее, так как для устойчивого экономического развития любой страны, и Россия не является исключением, вы должны опережающее развитие силы

По данным Министерства энергетики сайта в Российской Федерации, объем инвестиций в энергетической отрасли России в 2013 году увеличился на 7,5% - до 930 млрд руб .. 865 млрд. Рублей было израсходовано в 2012 году объем инвестиций в энергетическом секторе до прошлого года на 10% превысил объем средств в прошлом году.

Инвестиционная деятельность в электроэнергетической монополии предприятий регулируется Федеральным законом от 26 марта 2003 г. № 35-ФЗ «Об электроэнергетике» [28], Постановление Правительства РФ от 29 декабря 2011 года № 1178 «О ценообразовании в регулируемых цен (тарифов) в электроэнергетика "[29], от 1 декабря 2009 г. № 977" об инвестиционных программах субъектов электроэнергетики »[30].

В соответствии с Основами ценообразования в сфере электроэнергетики, утвержденных Постановлением Правительства РФ от 29.12.2011 г. № 1178 «О ценообразовании в регулируемых цен (тарифов) в электроэнергетике"

инвестиционные затраты в расчетном периоде регулирования, определяются на основании утвержденных в установленном порядке инвестиционных программ организаций, осуществляющих регулируемую деятельность, в том числе мер по повышению энергоэффективности в рамках Российской Федерации по энергосбережению законодательства. Финансовые потребности для реализации отдельных мероприятий инвестиционных программ электроэнергетики субъектов не должна превышать сумму финансовых требований, определенных в соответствии с утвержденными Министерством энергетики правилами России Федерации агрегированные цены стандартных технологических решений капитального строительства энергетических объектов [29].

Средства на финансирование капитальных вложений, выделяемых на развитие производства, определяются с учетом амортизации и суммы долгосрочной задолженности, а также условия для их возвращения. Это положение не учитывается в случае организации метода доходности на вложенный капитал.

В этом случае регулирующие органы обязаны учитывать расходы, связанные с возвратом и поддержание долгосрочных заемных средств, выделенных на финансирование капитальных вложений со дня поступления денежных средств для проекта, а также с учетом этих затраты в расчете регулируемых цен (тарифов) на последующий расчетный период регулирования в течение согласованного периода окупаемости проекта. Средства, необходимые для финансирования инвестиционных программ производителей, занятых в поставках электрической энергии (мощности) на оптовом рынке по регулируемым договорам, не учитываются в составе необходимой валовой выручки при установлении регулируемых цен (тарифов) на поставку населения и эквивалент для категорий потребителей.

"При определении источника возмещения инвестиционных затрат сетевых организаций инвестиционной составляющей на покрытие расходов, связанных с развитием существующей инфраструктуры, в том числе развитие отношений между объектами территориальных сетевых организаций и Единой

национальной (общероссийской) электрической сети, затраты на реконструкцию линий электропередачи, подстанций, увеличение сечения проводов и кабелей, увеличение мощности трансформаторов, расширение распределительных устройств и установку компенсирующих устройств для обеспечения качества электрической энергии (объектов электросетевого хозяйства) в порядке для обеспечения надежности электростанций, подключенных силовых устройств и пользователей, уже подключенных, а также затраты на установку для принадлежащего сетевой организации средства передачи устройств компенсации и регулирования реактивной мощности и других устройств, необходимых для поддержания требуемых параметров надежности и качества электричество включены в цену (тариф) на услуги по передаче электрической энергии, на основании утвержденного в сетевой организации "установленном порядке инвестиционной программы [29].

Средства получили сетевой организации потребителей услуг в качестве оплаты за его установку на их стоимости учета в соответствии с законодательством Российской Федерации по энергосбережению и энергоэффективности, исключаются из необходимой валовой выручки такой организации в соответствии с методические указания, утвержденные Федеральной службой по тарифам. Затраты на строительство объектов электросетевого хозяйства от существующих объектов электросетевого хозяйства до подключенных устройств питания и (или) объектов электроэнергетики включены в плату за технологическое присоединение с техническими условиями, предусмотренными в пункте 87 Основ ценообразования. Состав затрат, включаемых в плату за подключение определяется Федеральной службой по тарифам. "При установлении тарифов на передачу электроэнергии учитываются по стоимости сетевой организации для инвестиций, которые связаны с фактическим осуществлением технологического присоединения, в том числе тех, которые не учитываются в инвестиционной программе, за исключением включенных в соответствии с пунктом 87 Основ ценообразования в плату за расходы на подключение к

электрическим сетям на строительство объектов электросетевого хозяйства от существующих объектов электросетевого хозяйства до подключенных устройств питания и (или) объектов электроэнергетики ". [29]

Одни и те же расходы не могут быть приняты во внимание при установлении тарифа на передачу электрической энергии и установления платы за технологическое присоединение.

Органы регулирования естественных монополий осуществляют контроль государства над инвестиционными программами сети организаций и в соответствии с ними, постановлением Правительства Российской Федерации от 1 декабря 2009 г. № 977 «Об инвестиционных программах электроэнергетики.» Есть определенные правила, касающиеся официального утверждения инвестиционных программ электроэнергетических предприятий электроэнергетики, в уставном капитале которых участвует государство [30].

Инвестиционная программа - "совокупность всех запланированных к реализации или реализуемых инвестиционных проектов электроэнергии" [30].

В исследовательской работе мы рассмотрим механизм согласования и утверждения инвестиционной программы территориальных сетевых организаций.

Территориальная сетевая организация не направляет свою инвестиционную программу в исполнительную власть Российской Федерации до 15 марта года, предшествующего периоду ее реализации. Инвестиционная программа предусматривает, в том числе:

- 1) Перечень инвестиционных проектов на период реализации инвестиционной программы, в том числе инвестиционных проектов с участием энергосбережения и энергоэффективности;

- 2) Краткое описание инвестиционной программы по основным направлениям инвестиционных проектов, в том числе указание на необходимость и цели их реализации, входной мощности, места расположения объекта, срок ввода и выходной мощности, а также от общей остаточной стоимости инвестиционные проекты по энергоэффективности оборудования;

3) График строительства объектов электросетевого хозяйства, в том числе их имена, даты и суммы запланированных мероприятий по инвестиционным проектам, а также планируемого финансирования по кварталам, составленных по форме, утвержденной Министерством энергетики Российской Федерации;

4) Финансовый план территориальной организации сети, состоящей на период инвестиционной программы с разделением по видам деятельности, с указанием источников и методов финансирования инвестиционной программы, а также степени инвестиций источники финансирования программы безопасности;

5) Отчет о выполнении финансового плана территориальной сетевой организации за предыдущий и текущий годы (в реализации инвестиционной программы в предыдущий и текущий годы);

6) Финансовая (бухгалтерская) отчетность территориальной организации сети на последнюю отчетную дату, а также отчета аудитора;

7) Программа по энергосбережению и энергоэффективности (если таковые имеются);

8) План финансирования инвестиционных проектов на период реализации инвестиционной программы;

9) Отчет инвестиционной программы об исполнении бюджета за предыдущий и текущий годы, с указанием введенной мощности, а также их источников финансирования (в реализации инвестиционной программы в предыдущий и текущий годы);

10) Перечень в отношении обязательств объектов электросетевого хозяйства для строительства, реконструкции и модернизации (или) (инвестиционных обязательств), а также условий для их реализации в случае, предусмотренном законодательством России Федерации о приватизации.

Инвестиционная программа представлена в форме, утвержденной приказом Министерства энергетики Российской Федерации № 114 от 24 марта 2010 года [31]. Если ее работа не полностью или не в установленной форме не

подлежит возврату не позднее, чем за 5 рабочих дней со дня поступления в исполнительную власть территориальной сетевой организации Российской Федерации для рассмотрения замечаний (с указанием причины возврата). Территориальная сетевая организация не повторно инвестиционную программу не позднее, чем за 10 рабочих дней с момента получения замечаний органа исполнительной власти субъекта Российской Федерации. регулирование тарифов орган исполнительной власти субъекта Российской Федерации в течение 5 рабочих дней с момента получения представления на утверждение инвестиционной программы и поддержки ее материалов направляет их копии на утверждение соответствующих ведомств Федерации, местных органов исполнительной власти, а также связанной с сетевой компанией (при необходимости синхронизации инвестиционных программ). После согласования инвестиционной программы тарифа регулирующий орган выдает утверждение инвестиционной программы на борту. Решение об утверждении инвестиционной программы предусматривает, в том числе:

- 1) Перечень инвестиционных проектов с указанием сроков их реализации и финансирования;
- 2) Цели инвестиционной программы, в том числе энергетической эффективности;
- 3) Для сетевых организаций - я планирую активы в натуральном и денежном выражении, в том числе в отношении первого года реализации инвестиционной программы с поквартальной разбивкой.

"Решение об утверждении инвестиционной программы не публикуется органом тарифного регулирования Российской Федерации на своем официальном сайте в сети Интернет не позднее чем через 15 рабочих дней со дня принятия решения о формах, утвержденных Министерством энергетики Российской Федерации »[30]. В случае производственной необходимости возможной корректировки инвестиционной программы. Когда изменения подлежат официальное утверждение тарифного регулирования исполнительной власти субъектов Российской Федерации, ранее одобрил соответствующую

инвестиционную программу. Изменения, которые сделаны, и которые связаны с перераспределением затрат на инвестиционные проекты в пределах 15 процентов от установленного значения расходов по этим проектам в год не предусмотрено никакого увеличения общей стоимости инвестиционной программы, осуществляется без согласия органы исполнительной власти. "Эти изменения учитываются при формировании тарифов на следующий период регулирования в соответствии с законодательством Российской Федерации" [30].

Кроме того, в некоторых регионах созданы различные потребителей советы, чтобы принять участие в рассмотрении и утверждении инвестиционных программ естественных монополий предприятий. В будущих потребителей советов во всех регионах страны и во всех естественных монополий.

В Томской области создан экспертный совет при заместителем губернатора по экономической и инвестиционной политики, которые включают в себя представителей различных секторов общества - бизнеса, образования, банковских учреждений, средств массовой информации. В октябре 2014 года состоялось совместное заседание экспертной консультации считается инвестиционной данных программы "Горети" для 2015-2019гг, после чего инвестиционная программа для ООО «Горсети» была утверждена Приказом Департаментом тарифного регулирования Томской области. По мнению заместителя губернатора по экономике Андрея Антонова «Инвестиционные программы энергокомпаний должны быть скоординированы с планами развития территорий, различными стратегиями, в том числе инвестиционной. Кроме того, инвестпрограммы напрямую влияют на принятие тарифных решений. Именно поэтому введена практика обсуждения этих документов экспертным сообществом» [32].

Таким образом, для предприятий естественных монополий существуют определенные правила утверждения инвестиционных программ субъектов электроэнергетики, выполнение которых необходимо для осуществления инвестиционной деятельности, тем самым органы регулирования естественных

монополий осуществляют государственный контроль над инвестиционными программами сетевых организаций

3 Практические аспекты инвестиционной деятельности на примере ООО «Горсети»

3.1 Направления инвестиционной деятельности ООО «Горсети»

Основным вкладом предприятия в социально-экономическое развитие региона является осуществление видов деятельности, которые направлены на обеспечение потребителей города Томска надежным, бесперебойным электроснабжением, повышение надежности и энергоэффективности работы электрических сетей, обслуживающих функционирование подземного водозабора города Томска, снижение аварийности на электрических сетях и сокращение объемов и времени аварийно-восстановительных работ, на развитие коммунальной инфраструктуры города в части строительства новых энергоустановок для подключения новых микрорайонов, поддержание и развитие электросетевого хозяйства городского электрического транспорта, предоставление качественных услуг по обслуживанию наружного освещения улиц города.

Основными видами деятельности ООО «Горсети» являются:

- 1) Услуги по передаче электрической энергии в электрических сетях общего назначения переменного трехфазного и однофазного тока частотой 50 Гц, поставляемая из распределительных электрических сетей г. Томска;
- 2) Услуги по технологическому присоединению энергопринимающих устройств потребителей к электрическим сетям предприятия,
- 3) Услуги по эксплуатации и техническому обслуживанию контактной сети трамвая и троллейбуса, тяговых подстанций,
- 4) Услуги производственного характера,
- 5) Услуги по обслуживанию наружного освещения улиц МО «Город Томск».

В масштабах города Томска передача электрической энергии осуществляется по собственным сетям ООО «Горсети» и сетям, арендованным у муниципалитета. Муниципальное электросетевое имущество ООО «Горсети» арендует с сентября 2007 года, как победитель конкурса на право заключения

договора аренды муниципального имущества жизнеобеспечивающих систем города Томска, относящихся к электросетевому хозяйству.

Преимуществом ООО «Горсети» перед другими сетевыми компаниями города Томска является наличие собственных электрических сетей и возможность их развития и интеграции в единую схему города за счет собственных средств.

Действующие предприятия на территории города, эксплуатируют либо муниципальные сети, либо оказывают услуги только в сфере электромонтажных работ. В отличие от них, ООО «Горсети» способно решать проблемы электроснабжения потребителей комплексно, то есть осуществлять как электромонтажные работы, так и работы по последующей эксплуатации и проведению текущих и капитальных ремонтов.

Основная часть выручки формируется за счет тарифов на передачу электроэнергии, которые утверждаются Департаментом тарифного регулирования Томской области по методу долгосрочной индексации необходимой валовой выручки.

Рассмотрим инвестиционную деятельность сетевой компании ООО «Горсети», занимающейся передачей электрической энергии в МО «Город Томск» и частично в Томском районе.

Впервые инвестиционная программа для ООО «Горсети» утверждена Департаментом тарифного регулирования и государственного заказа Томской области Приказом № 20/95 от 25 апреля 2011 г. на 2011 год. (Приложение А к выпускной квалификационной работе).

Далее на первый долгосрочный период регулирования методом индексации 2012-2014 годы инвестиционная программа для ООО «Горсети» утверждена Департаментом тарифного регулирования и государственного заказа Томской области Приказом № 9/128 от 3 апреля 2012 г. (Приложение Б к выпускной квалификационной работе). Далее программа дважды подвергалась корректировке.

Итого за период 2011-2015 годы объем инвестиций составил 541, 558 млн. рублей.

На второй долгосрочный период регулирования методом индексации 2015-2019 годы инвестиционная программа для ООО «Горсети» утверждена Департаментом тарифного регулирования Томской области Приказом № 26/248 от 28 октября 2014 г. (Приложение В к выпускной квалификационной работе).

Основными целями данной программы являются:

1) обеспечение сетевой организацией качества электроснабжения потребителей, подключенных к сетям электроснабжения в соответствии с нормативными документами, путем реконструкции существующих сетей электроснабжения и строительства новых.

2) обеспечение сетевой организацией технологического присоединения электроустановок потребителей к сетям электроснабжения, путем строительства новых и реконструкции существующих сетей г. Томска, согласно заявок потребителей.

3) увеличение объема мощностей, передаваемых через электросети предприятия до 9 %.

4) обеспечение бесперебойного и надежного электроснабжения потребителей путем своевременного проведения работ по строительству новых сетей и реконструкции существующих.

5) повышение технического уровня, улучшение технико-экономических показателей электросетей. Снижение технических и коммерческих потерь электроэнергии, поставляемой потребителям.

В основу программы входят капитальные вложения, согласно Федеральному Закону от 25 февраля 1999 г. № 39-ФЗ, к ним относятся: техническое перевооружение; новое строительство; реконструкция; приобретение электросетевых активов; приобретение специальной техники и оборудования для выполнения инвестиционной программы [21]. Программа предусматривает выполнение комплекса мероприятий, в запланированных

объемах, в течение 5 лет. Стоимость затрат на ее реализацию будет составлять: 150 608 млн. руб.- 2015 г., 132 766 млн. руб. – 2016 г., 131 540 млн. руб.- 2017 г., 129 124 млн. руб. – 2018 г., 134,398 млн. руб. – 2019 г. Источниками финансирования являются инвестиционная составляющая тарифа на передачу электрической энергии (амортизационные отчисления); инвестиционная составляющая тарифа на передачу электрической энергии (расходы из прибыли).

Техническое перевооружение включает в себя:

реконструкцию и перевооружение объектов электросетевого хозяйства - установка системы телемеханики и диспетчеризации;

энергосбережение и повышение энергетической эффективности- установка и модернизация парка приборов учета электрической энергии на границе раздела балансовой принадлежности с включением в состав автоматизированной системы учета:

на границе балансовой принадлежности с потребителями, запитанными кабельными линиями электропередач от трансформаторных подстанций;

на границе балансовой принадлежности с потребителями, запитанными от воздушных линий электропередач напряжением 0,4 кВ;

монтаж устройств передачи данных с автоматизированной системой учета в трансформаторных подстанциях;

монтаж системы сигнализации в трансформаторной подстанции;

Новое строительство, включает в себя:

строительство распределительных пунктов центре нагрузок;

установку комплектных двухтрансформаторных подстанций с питающими линиями для технологического присоединения объектов строительства социального жилья в рамках реализации Федеральной программы доступного жилья;

прочее новое строительство:

строительство сетей внешнего электроснабжения для технологического присоединения общеобразовательных и дошкольных учреждений города Томска;

установку однотрансформаторных подстанций с питающими линиями в районах малоэтажной застройки для улучшения качества и надежности электроснабжения потребителей города Томска и технологического присоединения потребителей;

строительство сетей электроснабжения для повышения надежности схемы электроснабжения города Томска (кабельных и воздушных линий электропередач напряжением 10/6кВ);

строительство и реконструкцию сетей электроснабжения кабельных и воздушных линий электропередач напряжением -0,4 кВ для технологического присоединения потребителей;

Реконструкция сетевых активов включает в себя:

реконструкцию оборудования подстанции ПС «ЗПП-Т» напряжением 10 кВ;

реконструкцию оборудования подстанции ПС «ЗПП-Т» напряжением 35 кВ;

Приобретение электросетевых активов включает в себя:

приобретение распределительного пункта РП «Клюевский»;

электросетевое имущество Томского района (от подстанции ПС «Мирный»);

Приобретение специальной техники включает в себя приобретение 39 единиц автотранспорта, спецтехники и оборудования на сумму 52,5 млн. рублей.

ООО «Горсети» несет ответственность за передачу, распределение и эксплуатацию электрических сетей напряжением 10/6/0,4 кВ. Потребителями электроэнергии от городских электрических сетей являются промышленные предприятия, жилые дома, объекты соцкультбыта города, коммерческие организации.

Основные технологические показатели предприятия:

Количество распределительных пунктов - 29 шт.

Количество трансформаторных подстанций - 1189 шт.

Количество трансформаторов - 1793 шт.

Протяженность кабельных/воздушных линий электропередач напряжением 6/10 кВ – 998,8 км.

Протяженность кабельных/воздушных линий электропередач напряжением 0,4 кВ – 1 132,3 км.

Суммарная установленная мощность силовых трансформаторов – 972,16 МВА.

Суммарная рабочая мощность – 843 МВА.

Основной проблемой системы электроснабжения города является пониженное качество напряжения в районах старой частной застройки, невозможность в полном объеме удовлетворить запросы на технологическое присоединение электроустановок потребителей к сетям электроснабжения, обеспечить категорию надежности электроснабжения согласно действующих норм и правил, в связи с:

- дефицитом мощностей (действующие распределительные пункты и трансформаторные подстанции загружены на 80-100%);
- трудностями или отсутствием технических возможностей для дополнительных присоединений потребителей в существующих центрах питания электроэнергии;
- рост объемов запрашиваемых мощностей заявителями в целях технологического присоединения объектов;
- старением электросетевого хозяйства;

Полностью выбрана проектная мощность некоторых распределительных пунктов, трансформаторных подстанций и они закрыты для дополнительных присоединений потребителей.

За 2013 год поступило более 3000 заявок на технологическое присоединение электроустановок потребителей в схему электроснабжения

города Томска. Подготовлено и выдано порядка 1830 технических условий, что в 1,5 раза больше, чем в 2012 году. Потребность в новых мощностях, дополнительно подключаемой в сети электроснабжения города Томска, составляет порядка 106,5 МВт, что в 1,3 раза больше, чем в 2012 году. Для почти 600 потребителей, при осуществлении технологического присоединения, требуется строительство и/или реконструкция объектов электросетевого хозяйства города Томска.

Для обеспечения строящихся районов города бесперебойным электроснабжением и существующих объектов качественной электроэнергией, программой предусмотрены следующие мероприятия:

Строительство распределительных пунктов (3 шт.), трансформаторных подстанций (35 шт.);

Дополнительная прокладка кабельных и воздушных линий электропередач напряжением -10/6 кВ – 40,3 км;

Строительство кабельных и воздушных линий электропередач напряжением -0,4 кВ для технологического присоединения потребителей – 76,6 км;

Перераспределение нагрузки на вновь вводимые источники питания.

Общая мощность вновь вводимых источников питания распределительных пунктов и трансформаторных подстанций составит порядка 17,08 МВА.

Кроме того, средний ежегодный прирост нагрузок потребителей жилого сектора, ограничение которых недопустимо в соответствии с действующими правилами и постановлениями Правительства РФ, связанный с повышением уровня жизни и внедрением новых технологий, в разных районах города составляет от 4 до 8 %.

Целевыми направлениями модернизации в программе развития сетей электроснабжения города Томска являются:

Обеспечение строящихся районов города бесперебойным снабжением качественной электроэнергией от источника до потребителя;

Обеспечение возможности подключения строящихся объектов к системе электроснабжения при гарантированном объеме заявленных мощностей;

Обновление основных фондов электрических сетей в соответствии с современными требованиями к технологии и качеству электроэнергии для технологического присоединения электроустановок потребителей.

Планируемые результаты реализации мероприятий по строительству новых объектов электроснабжения приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Анализ реализации мероприятий инвестиционной программы ООО «Горсети» в 2015-2019 гг.

Объекты электросетевого хозяйства	Единица измерения	Существующие технологические показатели предприятия ООО «Горсети» на 01.01.2015 г.	Вновь вводимые согласно инвестиционной программы 2015-2019 гг.	Прирост (%)
РП (распределительные пункты)	Шт.	29	3	10%
ТП (трансформаторные подстанции)	Шт.	1 189	35	2,9%
Кабельные/воздушные линии электропередач напряжением 10/6 кВ	Км	998,8	40,3	4%
Кабельные/воздушные линии электропередач напряжением 0,4 кВ	Км	1 132,3	76,6	6,7%
Суммарная установленная мощность	МВА	972,16	17,08	1,7 %

Ожидаемый результат выполнения инвестиционной программы:

- обеспечение мощностью и надежностью вновь подключаемые электроустановки потребителей;
- увеличение объема мощностей, передаваемых через электросети предприятия в 2015-2019 годах до 9%, для потребителей второй и третьей категорий надежности электроснабжения;
- ликвидация дефицита потребления электроэнергии;
- повышение надежности и качества поставляемой электроэнергии;
- расширение зон электроснабжения, с сохранением резерва в перспективе дальнейшего электроснабжения города;
- увеличение устойчивости системы электроснабжения в городе Томске и Томском районе.

Схема электроснабжения города, разработанная и построенная в 80-90 годы рассчитана на мощности электроустановок значительно ниже современных, не способна удовлетворить потребности в дополнительной мощности и современные требования к надежности электроснабжения электроустановок потребителей. Многие районы города не могут развиваться из-за низкой пропускной способности сетей электроснабжения, отсутствия источников электроснабжения, невозможности технологического присоединения электроустановок потребителей к существующим электрическим сетям напряжением 6-10 кВ. Потребителям с маломощными нагрузками невозможно, из-за значительных финансовых затрат, выполнить комплекс мероприятий по строительству сетей электроснабжения, в том числе кабельных линий электропередач напряжением 6-10 кВ от источников питания с оборудованием ячеек на подстанциях напряжением 35/10 кВ, принадлежащим сетевой компании- ОАО «Томская распределительная компания». Кроме этого оперативная схема в данных районах не позволяет, в аварийных ситуациях, обеспечить нормативные сроки перерывов в электроснабжении вновь подключаемых электроустановок юридических и физических лиц.

3.2 Роль тарифообразования в инвестиционной программе предприятия – монополиста

Ценовое регулирование естественных монополий представляет собой, прежде всего поиск компромиссной цены. Основой государственной политики по отношению к естественным монополиям является необходимость достижения компромисса интересов всех сторон: государства, самих монополий и непосредственных потребителей их продукции.

Регулирование - это установление системы правил государственными органами, за нарушение которых предусматривается система наказаний.

Цели государственного регулирования тарифов на электрическую энергию законодательно определяются следующим образом:

- защита экономических интересов потребителей от монопольного повышения тарифов;
- создание механизма согласования интересов производителей и потребителей;
- формирование конкурентной среды в электроэнергетическом комплексе для повышения эффективности его функционирования и минимизации тарифов;
- создание экономических стимулов, обеспечивающих использование энергосберегающих технологий в производственных процессах;

При государственном регулировании тарифов на электрическую энергию должны соблюдаться следующие основные принципы:

- обеспечение баланса экономических интересов поставщиков и потребителей электрической энергии на основе доступности указанных видов энергии и с учетом обеспечения экономически обоснованной доходности инвестиционного капитала, вложенного в производство и передачу электрической и тепловой энергии и деятельность по оперативно-диспетчерскому управлению в электроэнергетике;

- определение экономической обоснованности планируемых себестоимости и прибыли при расчете и утверждении тарифов;
- обеспечение открытости и доступности для потребителей, в том числе для населения, информации о рассмотрении и об утверждении тарифов;
- создание условий для привлечения иностранных инвестиций;
- определение размера средств, направляемых на оплату труда, в соответствии с отраслевыми тарифными соглашениями;
- выбор поставщиков энергетического оборудования и подрядных организаций по энергетическому и электросетевому строительству на конкурсной основе;
- учет результатов деятельности энергоснабжающих организаций по итогам работы за период действия ранее утвержденных тарифов.

Основными Законами и нормативными документами в области регулирования тарифов в сфере электроэнергетики являются:

Федеральный закон от 26 марта 2003 г. № 35-ФЗ «Об электроэнергетике» [28]; Постановление Правительства РФ от 29 декабря 2011 г. № 1178 «О ценообразовании в области регулируемых цен (тарифов) в электроэнергетике» [29];

Постановление Правительства РФ от 1 декабря 2009 г. № 977 «Об инвестиционных программах субъектов электроэнергетики» [30];

Постановлением № 1178 определена система тарифов. В нее входят основы ценообразования в области регулируемых цен (тарифов) в электроэнергетике [29].

В условиях рыночных отношений одним из важных классификационных признаков цен является степень их свободы от регулирующего воздействия государства. В зависимости от государственного воздействия, регулирования, степени конкуренции на рынке различают следующие виды цен: свободные (рыночные) и регулируемые. Значительная часть цен является свободной, складывающейся на рынке под влиянием спроса и предложения независимо от какого-либо государственного влияния. Регулируемые цены, изменение

которых допускается в определенных пределах и по определенной методике, устанавливаемой государством. Государство может повлиять на цены путем прямого ограничения их роста или снижения. В условиях рыночной экономики цены данного вида достаточно распространены и устанавливаются на товары и услуги, традиционно являющиеся объектом повышенного государственного контроля.

Регулируемые цены - цены, устанавливаемые соответствующими органами управления: Президентом РФ, правительством РФ, Федеральными органами исполнительной власти, органами исполнительной власти субъектов РФ, органами местного самоуправления, или цены, в отношении которых перечисленные органы власти и управления устанавливают какие-либо ограничивающие их уровень условия.

К регулируемым тарифам в соответствии со статьей 2 Постановления № 1178 относятся:

1) регулируемые тарифы и их предельные (минимальные и (или) максимальные) уровни на оптовом рынке:

на электрическую энергию, продаваемую на оптовом рынке по договорам в рамках предельных объемов продажи электрической энергии по регулируемым тарифам, определяемых ежегодно устанавливаемыми Правительством Российской Федерации;

2) регулируемые тарифы и (или) их предельные уровни на электрическую энергию на розничных рынках:

- при введении государственного регулирования в чрезвычайных ситуациях в соответствии со статьей 23.3 Федерального закона «Об электроэнергетике»;

- поставляемую на розничных рынках электрическую энергию (мощность), поставляемую населению и приравненным к нему категориям потребителей;

- сбытовые надбавки гарантирующих поставщиков;

- на электрическую энергию (мощность), произведенную на функционирующих на основе использования возобновляемых источников энергии квалифицированных генерирующих объектах и приобретаемую в целях компенсации потерь в электрических сетях;

- на электрическую энергию (мощность), поставляемую покупателям, за исключением электрической энергии (мощности), поставляемой населению и приравненным к нему категориям потребителей, на розничных рынках на территориях, включая электрическую энергию (мощность), произведенную на функционирующих на основе использования возобновляемых источников энергии квалифицированных генерирующих объектах.

К свободным (нерегулируемым) ценам на электрическую энергию относятся цены, определяемые по результатам конкурентного отбора ценовых заявок или по соглашению сторон на оптовом и розничных рынках.

Существуют определённые полномочия органов власти в области государственного регулирования тарифов. Как уже было отмечено ранее, экономическим субъектом, берущим на себя функцию регулирования естественных монополистов, может быть только государство. Основным способом государственного регулирования является создание специальных полномочных органов регулирования, в компетенцию которых входит контроль за деятельностью предприятий.

Законодательно функции и полномочия органов власти в области государственного регулирования тарифов в электроэнергетике изложены в Постановлении Правительства РФ от 29 декабря 2011 г. № 1178 «О ценообразовании в области регулируемых цен (тарифов) в электроэнергетике» [29].

Правительство Российской Федерации или федеральный орган исполнительной власти в области регулирования тарифов [33]:

- утверждает нормативно-методическую основу деятельности органов исполнительной власти в области государственного регулирования тарифов;

- устанавливает основы ценообразования на электрическую энергию на территории Российской Федерации, в том числе порядок определения цены на электрическую энергию, продаваемую на оптовом рынке электрической энергии по регулируемым ценам, с учетом региональных особенностей формирования тарифов на оптовом рынке;
- утверждает правила государственного регулирования и применения тарифов на электрическую энергию;
- определяет порядок рассмотрения разногласий, возникающих между органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации, организациями, осуществляющими регулируемые виды деятельности, и потребителями;
- устанавливает порядок определения платы за технологическое присоединение к электрическим сетям;
- разрабатывает и утверждает единую систему классификации и раздельного учета затрат по видам деятельности энергоснабжающих организаций, а также систему отчетности, представляемую в федеральный орган исполнительной власти в области регулирования тарифов;
- формирует сводный прогнозный баланс производства и поставок электрической энергии в рамках Единой энергетической системы России по субъектам Российской Федерации с учетом прогнозного топливного баланса, тенденций в развитии энергетики для нужд жилищно-коммунального хозяйства, особенностей завоза продукции в районы с ограниченными сроками ее завоза и иных факторов;
- осуществляет контроль за использованием инвестиционных ресурсов, включаемых в регулируемые государством тарифы в порядке, установленном Правительством Российской Федерации;
- устанавливает тарифы на услуги по передаче электрической энергии и их предельные уровни в порядке, установленном настоящим Федеральным законом и ряд других функций.

Органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации в области государственного регулирования тарифов осуществляют следующие полномочия:

- устанавливают тарифы на услуги по передаче электрической энергии по распределительным сетям, устанавливают сбытовые надбавки гарантирующих поставщиков электрической энергии;
- осуществляют контроль за применением регулируемых ими тарифов и проводят проверки хозяйственной деятельности организаций, в части обоснованности величины и правильности применения указанных тарифов;
- принимают участие в формировании сводного прогнозного баланса производства и поставок электрической энергии в пределах Единой энергетической системы России по субъектам Российской Федерации;
- устанавливают плату за технологическое присоединение к распределительным электрическим сетям;
- осуществляют в порядке, определяемом Правительством Российской Федерации, контроль за использованием инвестиционных ресурсов, включаемых в регулируемые государством тарифы.

На настоящий момент исполнительным органом государственной власти Томской области в области государственного регулирования тарифов является Департамент тарифного регулирования Томской области, входящим в систему исполнительных органов государственной власти Томской области и финансируемым за счет средств областного бюджета. Орган является правопреемником Департамента тарифного регулирования и государственного заказа Томской области, реорганизованного путем его разделения на основании постановления Губернатора Томской области от 30.08.2012 № 94 «О структуре исполнительных органов государственной власти Томской области и составе Администрации Томской области» и разделительного баланса. Департамент тарифного регулирования Томской области.

В соответствии с Постановлением Правительства № 977 [30], Приказом № 5/8 Департамент тарифного регулирования Томской области утверждает

инвестиционные программы субъектов электроэнергетики, в уставных капиталах которых участвует государство, инвестиционные программы территориальных сетевых организаций, отнесенных к числу субъектов, инвестиционные программы которых утверждаются и контролируются исполнительными органами государственной власти Томской области, а также осуществляет контроль за реализацией таких программ, осуществляет в порядке, определяемом Правительством Российской Федерации, контроль за использованием инвестиционных ресурсов, включенных в регулируемые в соответствии с федеральными законами от 26 марта 2003 года № 35-ФЗ «Об электроэнергетике» государством цены (тарифы).

В государственном регулировании (пересмотра, применения) тарифов в электроэнергетике существуют основные правила и методы, которые определены Постановлением Правительства Российской Федерации № 1178 «О ценообразовании в области регулируемых цен (тарифов) в электроэнергетике» и «определяют основания и порядок установления (пересмотра, применения) цен (тарифов) в электроэнергетике» [29].

Основные положения Правил следующие:

1) На основании одобренного Правительством Российской Федерации прогноза социально-экономического развития Российской Федерации на очередной год, и предложений и материалов, указанных в пунктах 15 - 17 Правил, Федеральная служба по тарифам устанавливает в течение 14 дней со дня внесения проекта федерального закона о федеральном бюджете на очередной финансовый год и плановый период в Государственную Думу Федерального Собрания Российской Федерации:

- предельные (минимальный и (или) максимальный) уровни тарифов на электрическую энергию, поставляемую населению и приравненным к нему категориям потребителей (отдельно на электрическую энергию (мощность), поставляемую населению и приравненным к нему категориям потребителей в пределах и сверх социальной нормы потребления, если в соответствующем субъекте Российской Федерации принято решение об установлении социальной

нормы потребления);

- предельные (минимальный и (или) максимальный) уровни цен (тарифов) на электрическую энергию (мощность), поставляемую покупателям на розничных рынках на территориях, не объединенных в ценовые зоны оптового рынка, за исключением электрической энергии (мощности), поставляемой населению и приравненным к нему категориям потребителей.

2) В рамках установленных Федеральной службой по тарифам предельных уровней тарифов органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации в области государственного регулирования тарифов до начала очередного финансового года устанавливают на розничном рынке регулируемые тарифы на электрическую энергию (мощность).

3) Органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации в области государственного регулирования представляют в Федеральную службу по тарифам информацию об устанавливаемых регулируемых ценах (тарифах) в виде электронных документов с использованием цифровой подписи. Организации, осуществляющие регулируемые виды деятельности, помимо указанной информации представляют в указанном виде статистическую информацию.

При запросе Федеральной службы по тарифам указанная информация представляется также на бумажном носителе. Она определяет периодичность, способы, сроки и форму представления такой информации.

4) Цены (тарифы) и (или) их предельные уровни вводятся в действие с начала очередного года на срок не менее 12 месяцев.

5) Установление цен (тарифов) и (или) предельных уровней производится регулирующими органами путем рассмотрения соответствующих дел, если иное не предусмотрено настоящими Правилами.

«В случае если пересмотр цен (тарифов) и (или) их предельных уровней осуществляется в течение финансового года в соответствии с актом Правительства Российской Федерации либо в целях приведения в соответствие с законодательством Российской Федерации, дело об установлении цены

(тарифа) и (или) ее предельного уровня не открывается, а материалы при необходимости запрашиваются соответствующими регулирующими органами» [34].

Органы регулирования определяют срок представления материалов, который не может быть менее 7 дней со дня поступления запроса в организацию.

6) Регулирующий орган отказывает в открытии дела об установлении тарифа, в случае если регулируемая организация не опубликовала свое предложение о размере тарифов и долгосрочных параметров регулирования (при применении метода доходности инвестированного капитала или метода долгосрочной индексации необходимой валовой выручки), подлежащих регулированию, в порядке, установленном стандартами раскрытия информации субъектами оптового и розничных рынков электрической энергии, утвержденными постановлением Правительства Российской Федерации от 21 января 2004 г. № 24, или указанное опубликованное предложение не соответствует предложению, представляемому в орган регулирования.

7) Организации, осуществляющие регулируемую деятельность, до 1 мая года, предшествующего периоду регулирования, представляют в органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации в области государственного регулирования тарифов предложения (заявление об установлении тарифов и (или) их предельных уровней, подписанное руководителем или иным уполномоченным в соответствии с законодательством Российской Федерации лицом заявителя и заверенное печатью заявителя, с прилагаемыми обосновывающими материалами (подлинники или заверенные заявителем копии) об установлении тарифов и (или) предельных уровней тарифов на электрическую энергию (мощность), поставляемую населению и приравненным к нему категориям потребителей, покупателям на розничных рынках на территориях, не объединенных в ценовые зоны оптового рынка, за исключением электрической энергии (мощности), поставляемой населению и приравненным к нему категориям потребителей, на тепловую энергию и на

услуги по передаче электрической энергии по электрическим сетям, принадлежащим на праве собственности или на ином законном основании территориальным сетевым организациям.

8) Организации, осуществляющие регулируемую деятельность к заявлениям прилагают следующие обосновывающие материалы:

- баланс электрической энергии;
- баланс электрической мощности;
- бухгалтерская и статистическая отчетность за предшествующий период регулирования;

- расчет полезного отпуска электрической энергии с обоснованием размера расхода электрической энергии на собственные и производственные нужды и на передачу (потери) по сетям;

- расчет расходов и необходимой валовой выручки от осуществления регулируемой деятельности с приложением экономического обоснования исходных данных (с указанием применяемых норм и нормативов расчета), разработанного в соответствии с методическими указаниями, утверждаемыми Федеральной службой по тарифам;

- инвестиционная программа с обоснованием потребности в средствах, необходимых для прямого финансирования и обслуживания заемного капитала;

- разработанные в соответствии с установленными требованиями программы энергосбережения в случаях, когда разработка таких программ предусмотрена законодательством Российской Федерации;

- оценка экономически не обоснованных расходов (доходов), расходов, не учтенных в составе тарифов, дохода, недополученного по независящим от регулируемой организации причинам в предшествующий период регулирования, которые были выявлены на основании официальной статистической и бухгалтерской отчетности или результатов проверки хозяйственной деятельности организаций, осуществляющих регулируемую деятельность, в том числе дополнительно полученных сетевой организацией доходов, возникших в предшествующий период регулирования вследствие

взыскания стоимости выявленного объема бездоговорного потребления электрической энергии с лиц, осуществляющих бездоговорное потребление электрической энергии;

- документы, подтверждающие осуществление (фактическое или планируемое) регулируемой деятельности, - документы, подтверждающие право собственности или иные законные основания владения в отношении объектов, используемых для осуществления деятельности, и (или) договоры на осуществление регулируемой деятельности;

Для организаций, в отношении которых ранее не осуществлялось государственное регулирование тарифов, тарифы на очередной и текущий периоды регулирования рассчитываются независимо от сроков подачи материалов. Цены (тарифы) в отношении указанных организаций устанавливаются в течение 30 дней с даты поступления обосновывающих материалов в регулирующий орган в полном объеме. По решению регулирующего органа данный срок может быть продлен не более чем на 30 дней.

9) В случае если в ходе анализа представленных организациями, осуществляющими регулируемую деятельность, предложений об установлении цен (тарифов) возникнет необходимость уточнений предложений либо их обоснований, регулирующий орган запрашивает дополнительные материалы, указав форму их представления и требования к ним, а организации, осуществляющие регулируемую деятельность, представляют их в течение 7 дней со дня поступления запроса.

10) Предложения сетевой организации регистрируются регулирующим органом в день получения с присвоением регистрационного номера, указанием даты и времени получения и помечаются специальным штампом.

«Регулирующий орган в течение 14 дней с даты регистрации проводит анализ указанных предложений и направляет организации, осуществляющей регулируемую деятельность, извещение об открытии дела об установлении цен (тарифов) (в случае открытия дела) с указанием должности, фамилии, имени и

отчества лица, назначенного уполномоченным по делу» [29].

11) Регулирующий орган проводит экспертизу предложений об установлении цен (тарифов) и (или) их предельных уровней и устанавливает срок ее проведения, но не более 6 месяцев.

Регулирующий орган назначает экспертов из числа своих сотрудников. В случаях, определяемых регламентом рассмотрения дел об установлении цен (тарифов) и (или) их предельных уровней, регулирующий орган может принять решение о проведении экспертизы сторонними организациями (физическими лицами).

К делу об установлении цен (тарифов) и (или) их предельных уровней приобщаются экспертное заключение, а также экспертные заключения, представленные организациями, осуществляющими регулируемую деятельность, потребителями и (или) иными заинтересованными организациями. Указанные экспертные заключения являются дополнительными материалами и представляются в регулирующий орган в срок, предусмотренный настоящими Правилами для представления предложений об установлении цен (тарифов) и (или) их предельных уровней.

12) Экспертное заключение помимо общих мотивированных выводов и рекомендаций должно содержать:

- оценку достоверности данных, приведенных в предложениях об установлении цен (тарифов) и (или) их предельных уровней;
- оценку финансового состояния организации, осуществляющей регулируемую деятельность;
- анализ основных технико-экономических показателей за 2 предшествующих года, текущий год и расчетный период регулирования;
- анализ экономической обоснованности расходов по статьям расходов;
- анализ экономической обоснованности величины прибыли, необходимой для эффективного функционирования организаций, осуществляющих регулируемую деятельность;
- сравнительный анализ динамики расходов и величины необходимой

прибыли по отношению к предыдущему периоду регулирования;

- анализ соответствия расчета цен (тарифов) и формы представления предложений нормативно-методическим документам по вопросам регулирования цен (тарифов) и (или) их предельных уровней.

После проведения экспертизы регулирующий орган утверждает смету расходов с необходимой валовой выручкой с разбивкой по статьям и направляет ее расчет организации для согласования. В качестве примера в Приложении Г к работе приведена смета расходов на передачу электрической энергии ООО «Горсети» на 2014 год.

13) В случае непредставления организациями, осуществляющими регулируемую деятельность, материалов, предусмотренных Правилами государственного регулирования тарифов, регулирующий орган рассматривает вопрос об установлении тарифов в отношении указанных организаций на основании результатов проверки их хозяйственной деятельности, а также исходя из имеющихся данных за предшествующие периоды регулирования, использованных в том числе для установления действующих тарифов.

14) Решения об установлении тарифов и (или) их предельных уровней в сферах деятельности субъектов естественных монополий принимаются на заседании правления регулирующего органа.

Организация, осуществляющая регулируемую деятельность, за 10 дней до рассмотрения вопроса об установлении тарифов и (или) их предельных уровней должна быть извещена (с подтверждением получения извещения) о дате, времени и месте заседания правления регулирующего органа и не позднее, чем за 1 день до заседания ознакомлена с его материалами, включая проект решения.

15) Заседание правления регулирующего органа по рассмотрению вопросов об установлении тарифов и (или) их предельных уровней является открытым и считается правомочным, если на нем присутствуют более половины членов правления.

В случае отсутствия на заседании официальных представителей

организации, осуществляющей регулируемую деятельность, рассмотрение может быть отложено на срок, определяемый правлением. В случае повторного отсутствия указанных представителей рассмотрение дела проводится без их участия. Протокол заседания утверждается председательствующим. В протоколе указываются основные показатели деятельности регулируемой организации на расчетный период регулирования (объем необходимой валовой выручки и основные статьи расходов по регулируемым видам деятельности в соответствии с основами ценообразования).

16) Приказ регулирующего органа принимается по форме, утверждаемой Федеральной службой по тарифам, и включает в себя:

- величину тарифов и их предельных уровней с разбивкой по категориям потребителей;
- даты введения в действие тарифов и их предельных уровней;
- сроки действия тарифов и их предельных уровней с календарной разбивкой.

17) Основания, по которым отказано во включении в тарифы отдельных расходов, предложенных организацией, осуществляющей регулируемую деятельность, указываются в протоколе.

18) Орган исполнительной власти субъекта Российской Федерации в области государственного регулирования тарифов в недельный срок со дня принятия решения об установлении тарифов доводит его до организаций, осуществляющих регулируемую деятельность, и представляет заверенную копию этого решения в Федеральную службу по тарифам в порядке, определяемом Службой, а также публикует решения на своем официальном сайте.

В сфере деятельности предприятий, занимающихся передачей электрической энергии, существует жесткое регулирование тарифов, контроль со стороны органов регулирования за расходами предприятия по итогам работы по всем статьям расходов, включая расходы на выполнение инвестиционной программы. Кроме того, как было указано в главе 1 в регионах России

создаются общественные советы, которые рассматривают инвестиционные программы предприятий монополистов, целесообразность реализации проектов инвестиционной программы, стоимость проектов.

3.3 Реализация инвестиционной деятельности на примере проекта «Строительство сетей внешнего электроснабжения для технологического присоединения общеобразовательных и дошкольных учреждений г. Томска»

Рассмотрим инвестиционный проект «Строительство сетей внешнего электроснабжения для технологического присоединения общеобразовательных и дошкольных учреждений г. Томска».

Предпосылкой к реализации проекта является необходимость подключения к сетям электроснабжения строящихся общеобразовательных и дошкольных учреждений по ул. А. Болдырева, 7, А. Болдырева, 6, ул. Высоцкого, 8ж, ул. Первомайская, 152 п. Просторный, А.Крячкова 1-я и 2-я очереди, ул. Новгородская, 60, ул. Ключева, 24, А. Сахарова, пер. Ботанический, 16/6, ул. Залеская, в 2015 г, ул. П. Федоровского, 4 в 2016г. ул. Ивановского и ул. Высоцкого в 2017г. ул. Крячкова, ул. Дизайнеров в 2018г. Данный инвестиционный проект предложен Администрацией города Томска на стадии согласования инвестиционной программы и был включен в нее дополнительно.

В результате реализации проекта планируется строительство семнадцати новых трансформаторных подстанций, прокладки 9,7 км кабельных линий электропередач напряжением 10 (6) кВ и 5,6 км кабельных линий электропередач напряжением 0,4 кВ. Установка трансформаторных подстанций позволит обеспечить технологическое присоединение электроустановок потребителей с запрашиваемыми мощностями и требуемой категорией надежности электроснабжения и обеспечить ежегодный прирост потребления электроэнергии в объеме до 2% в год.

Планируемая стоимость реализации проекта составляет 109,41 млн. рублей в том числе проектно-сметная документация по данному объекту составит 7,7 млн. руб.

Расчет стоимости инвестиционного проекта (приложение Ж выпускной квалифицированной работы)

Расчет стоимости установки комплектной двухтрансформаторной подстанции с трансформаторами 2*160. 2*250 и 2*1000 кВА произведен на основании стандартизированной тарифной ставки, утвержденной Приказом Департамента тарифного регулирования № 18/330 от 21 июня 2013 года.

Стандартизированная тарифная ставка на строительство 2КТПн-10/1000 кВА с трансформаторами 2*1000 кВА в ценах 2001 года составляет 165,49 руб./кВА, 2КТПн-10/250 кВА с трансформаторами 2*250 кВА в ценах 2001 года составляет 450,62 руб./кВА и 2КТПн-10/160 кВА с трансформаторами 2*160 кВА составляет 659,68 руб./кВА

В ценах 4 квартала 2013 года соответственно 1 072,38 руб./кВА. (165,49*6,48), 2 920,02 руб./кВА.(450,62*6,48) и 4 274,73 руб./кВА.(659,68*6,48).

Стоимость строительства комплектной двухтрансформаторной подстанции с трансформаторами 2*160 кВА составляет $4274,73 \times 2 \times 160 = 1\,367\,912,45$ руб.

Стоимость строительства комплектной двухтрансформаторной подстанции с трансформаторами 2*250 кВА составляет $2\,920,02 \times 2 \times 250 = 1\,460\,008,80$ руб.

Стоимость строительства комплектной двухтрансформаторной подстанции с трансформаторами 2*1000 кВА составляет $1\,072,38 \times 2 \times 1000 = 2\,144\,750,4$ руб.

Расчет строительства кабельных линий электропередач напряжением 6/10 кВ произведен на основании стандартизированной тарифной ставки, утвержденной Приказом Департамента тарифного регулирования № 18/330 от 21 июня 2013 года.

Стандартизированная тарифная ставка на строительство двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБл сеч. 3*240 в траншее в ценах 2001 года составляет 537 275,18 руб./км.

В ценах 4 квартала 2013 года соответственно 3 035 604,77 руб./км.
(537 275,18*5,65).

Стандартизированная тарифная ставка на строительство двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБл сеч. 3*185 в траншее в ценах 2001 года составляет 481 382,97 руб./км.

В ценах 4 квартала 2013 года соответственно 2 719 813,78 руб./км
(481 382,97 *5,65).

Стандартизированная тарифная ставка на строительство двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБл сеч. 3*240 методом горизонтально-направленного бурения в ценах 2001 года составляет 270 796,01 руб./100м.

В ценах 4 квартала 2013 года соответственно 1 529 997,46 руб./100м.
(270796,01*5,65).

Стандартизированная тарифная ставка на строительство двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБл сеч. 3*185 методом горизонтально-направленного бурения в ценах 2001 года составляет 265 468,17 руб./100м.

В ценах 4 квартала 2013 года соответственно 1 499 895,16 руб./100м.
(265468,17*5,65).

Стандартизированная тарифная ставка на строительство двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБШВ сеч. 4*240 в траншее в ценах 2001 года составляет 474 042,56 руб./км.

В ценах 4 квартала 2013 года соответственно 2 678 340,46 руб./км.
(474 042,56*5,65).

Стандартизированная тарифная ставка на строительство двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБШВ сеч. 4*240 методом горизонтально-направленного бурения в ценах 2001 года составляет 254 531,5 руб./100м.

В ценах 4 квартала 2013 года соответственно 1 438 102,975 руб./100м.
(254 531,5 *5,65).

Стандартизированная тарифная ставка на строительство двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБШВ сеч. 4*150 в траншее в ценах 2001 года составляет 381 642,63 руб./км.

В ценах 4 квартала 2013 года соответственно 2 156 280,86 руб./км. (381 642,63*5,65).

Стандартизированная тарифная ставка на строительство двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБШВ сеч. 4*150 методом горизонтально-направленного бурения в ценах 2001 года составляет 245 738,07 руб./100м.

В ценах 4 квартала 2013 года соответственно 1 388 4201 руб./100м. (245 738,07*5,65).

Стоимость проектно-изыскательских работ включена в состав стандартизированных ставок.

Данный проект имеет социальную направленность, так как позволит решить проблему нехватки детских садов в ряде районов города Томска.

Проблема нехватки детских садов в нашей стране затрагивается постоянно, так, например, в послании Президента к Федеральному Собранию: «Особое внимание нужно уделить дошкольным учреждениям, в том числе поддержать создание частных учреждений подобного рода. Многие барьеры, мешающие их развитию, Правительством уже устранены. Прошу окончательно завершить эту расчистку уже в первой половине будущего года, а регионы прошу активно использовать появляющиеся возможности. Надо наконец дать людям нормально работать, повсеместно открывать надомные, малокомплектные детские сады, группы продлённого дня, а значит, предоставить родителям возможность выбора дошкольного учреждения без очередей и нервотрёпки» [39].

Для решения проблемы нехватки детских садов в Томской области принята «Долгосрочная целевая программа обеспечения доступности и развития дошкольного образования в Томской области на 2013 - 2017 годы».

В городе Томске по данной программе планируется строительство 18 детских садов, для энергоснабжения которых необходима установка трансформаторных подстанций. Подстанции обеспечат технологическое присоединение 18 современных дошкольных детских учреждений с запрашиваемыми мощностями и требуемой категорией надежности электроснабжения.

4 Социальная ответственность

Задание для раздела «Социальная ответственность»

Студенту:

Группа	ФИО
3-3401	Бруссынина Елизавета Евгеньевна

Институт	Институт электронного обучения	Кафедра	Экономика
Уровень образования		Направление	080103_Национальная экономика

Исходные данные к разделу «Социальная ответственность»:	
- Положения и рекомендации по корпоративной и социальной ответственности используемые в российской практике - Внутренняя документация предприятия, официальной информации различных источников, включая официальный сайт предприятия, отчеты	1) ГОСТ Р ИСО 26000-2010 «Руководство по социальной ответственности». Настоящий стандарт идентичен международному стандарту ISO 20000-2010 «Guidance on social responsibility». 2) Серией международных стандартов систем экологического менеджмента ISO 14000. Центральным документом стандарта считается ISO 14001 «Спецификации и руководство по использованию систем экологического менеджмента». 3) GRI (Global Reporting Initiative) – всемирная инициатива 4) Добровольной отчетности. SA 8000 – устанавливает нормы ответственности работодателя в области условий труда.
Перечень вопросов, подлежащих исследованию, проектированию и разработке:	
Анализ факторов внутренней социальной ответственности: - безопасность труда; - стабильность заработной платы; - поддержание социально значимой заработной платы; - дополнительное медицинское и социальное страхование сотрудников; - развитие человеческих ресурсов через обучающие программы и программы подготовки и повышения квалификации; - оказание помощи работникам в критических ситуациях.	- безопасность труда; - стабильность заработной платы; - поддержание социально значимой заработной платы; - развитие человеческих ресурсов через обучающие программы и программы подготовки и повышения квалификации;
Анализ факторов внешней социальной ответственности: - спонсорство и корпоративная благотворительность; - содействие охране окружающей среды; - взаимодействие с местным сообществом и местной властью;	- спонсорство и корпоративная благотворительность; - взаимодействие с местным сообществом и местной властью;

- готовность участвовать в кризисных ситуациях; - ответственность перед потребителями товаров и услуг (выпуск качественных товаров), и т.д.	
1) Определение стейкхолдеров организации: - внутренние и внешние стейкхолдеры организации; - краткое описание и анализ деятельности стейкхолдеров организации.	1) Внутренние: сотрудники предприятия, заказчики, потребители, поставщики. Внешние: организации непосредственно влияющие на деятельность предприятия.
2) Определение структуры программы КСО - Наименование предприятия; - Элемент; - Стейкхолдеры; - Сроки реализации мероприятия; - Ожидаемый результат от реализации мероприятия.	2) -ООО «Горсети», Корпоративное волонтерство , Социально-ответственное поведение, Денежные гранты. -Потребители, заказчики, поставщики, сотрудники организации. -Помощь и реклама, забота о населении, повышение квалификации сотрудников.
3) Определение затрат на программы КСО -расчет бюджета затрат на основании анализа структуры программы КСО	3) Итого-12 906 415,9 рублей
4) Оценка эффективности программ и выработка рекомендаций	4) Все программы КСО полностью охватывают интересы стейкхолдеров. Оценка эффективности: •социально-ответственное поведение- фирма заботиться о сотрудниках компании, стимулирующие надбавки дают больше стимула для качественной и творческой работы сотрудников. •корпоративное волонтерство- социальная адаптация фирмы в обществе.

Дата выдачи задания для раздела по линейному графику	12.01.2016
--	------------

Задание выдал консультант:

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент	Черепанова Н.В.	к.ф.н., доцент		

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
3-3401	Бруссынина Елизавета Евгеньевна		

Корпоративная социальная ответственность – международная бизнес-практика, которая прочно вошла в корпоративное управление в конце XX века. В настоящее время внедрение мероприятий КСО становится неотъемлемой частью успешной компании.

Социальная ответственность бизнеса – концепция, согласно которой бизнес, помимо соблюдения законов и производства качественного

продукта/услуги, добровольно берет на себя дополнительные обязательства перед обществом.

Анализ компонента социальной ответственности корпорации ООО «Горсети» г. Томск, ул. Шевченко, 62а

1) Определение стейкхолдеров организации

Таблица 2 – Стейкхолдеры организации

Прямые стейкхолдеры	Косвенные стейкхолдеры
Сотрудники предприятия	Местное население
Потребители	ТБК
Заказчики	ГТС
Поставщики	Администрация района
	Департамент городского хозяйства
	Управление дорожной деятельности безопасности, благоустройства и транспорта администрации Города Томска
	Архитектура города
	Собственники земельных участков
	Технический надзор

Вывод: Непосредственное влияние на деятельность организации, оказывают функции надзора, контроля и ограничения, с целью сохранения собственных ресурсов и коммуникаций.

2) Определение структуры программ КСО

Таблица 3 – Структура программ КСО

Наименование мероприятия	Стейкхолдеры	Сроки реализации мероприятия	Ожидаемый результат от реализации мероприятия
Корпоративное волонтерство	Сотрудники предприятия	ежемесячно	Устойчивое развитие предприятия
Социально-ответственное поведение	Сотрудники предприятия	ежегодно	Повышение квалификации сотрудников и переподготовка.
Денежные гранты	Сотрудники предприятия	ежегодно	Повышение квалификации сотрудников

Внутренние программы:

Работники предприятия периодически проходят курсы повышения квалификации, посещая семинары, как в своем регионе, так и на выезде по городам РФ (Москва, С-Петербург, Сочи и т.д.) а также за рубежом. Сотрудники предприятия проходят стажировку и обмен опытом в рамках президентской программы повышения квалификации инженерных кадров за рубежом. Кроме того, работники предприятия получают высшее, специальное - техническое образование с отрывом от производства.

ООО «Горсети» выплачивает дополнительные средства на питание в столовой в размере 100 рублей в день работникам Общества, за отработанное время, согласно табеля выхода на работу.

Предприятием заключен договор медицинского страхования для всех работников Общества со страховой компанией «Коместра-Томь» от клещевого энцефалита и болезни Лайма.

В ООО «Горсети» проводятся мероприятия по борьбе с алкоголизмом и наркоманией. Не остается без внимания и борьба с курением.

Неработающим «Ветеранам труда» ушедшим на пенсию из ООО «Горсети», определены следующие льготы:

- равные с работниками предприятия на получение бесплатной путевки на санаторно-курортное лечение в домах-отдыхах и санатории;

Неработающим «Ветеранам труда», ушедшим на пенсию из ООО «Горсети» в случае их смерти оказывать материальную помощь одному из ближайших родственников в размере 5 минимальных заработных плат по РФ.

Администрацией и профсоюзным комитетом ежегодно организуется коллективное празднование Дня энергетика, Нового года, 23 февраля, 8 Марта, для ветеранов войны – День победы, День старшего поколения.

Внешние программы:

Работники участвуют в научно-исследовательской деятельности, в разработке рационализаторских предложений и внедрению эффективных методов и технологий, обеспечивающих надежное электроснабжение.

На предприятии заключен договор с Томским политехническим университетом о прохождении практики студентов с дальнейшим распределением на работу. За период 2012-2015 годы практику в ООО «Горсети» прошли 46 человек.

Предприятие ежегодно принимает участие в областных профсоюзных спартакиадах работников ЖКХ. На предприятии свои футбольная и волейбольная команды. Постоянно проводятся командные игры по хоккею, теннису, дартсу и другим видам спорта. Для этого предприятие арендует спортивные комплексы, залы: спортивный зал МАОУ СОШ № 42, спортивно-оздоровительный комплекс ООО «Весна», спортивный комплекс «Аврора».

За период с 2012 по 2015 годы сотрудники предприятия приняли активное участие в спартакиадах, турнирах и соревнованиях:

- зимняя спартакиада трудящихся Томской Области,
- летняя спартакиада трудящихся Томской Области,
- зимняя спартакиада среди работников профсоюза жизнеобеспечения,
- летняя партакиада среди работников профсоюза жизнеобеспечения,
- открытая круглогодичная спартакиада трудящихся Советского района города Томска и др.

Не остается без внимания и дошкольный сектор. Предприятие не имеет своего детского сада, однако ведет активную работу по предоставлению мест (получению путевок) в детские сады города для детей сотрудников предприятия.

3) Определение затрат на программы КСО

Таблица 4 – Затраты на мероприятия КСО

Мероприятие	Единица измерения	Планируемый период	Стоимость Реализации на планируемый период
Культурно-массовые мероприятия	руб	год	2 341 919 рублей
Средства на питание	руб	год	17 157,9 рублей
Расходы связанные с обучением	руб	год	571 683 рублей
Летний отдых для детей работников.	руб	год	949 790 рублей
Медицинское страхование	руб	год	78 500 рублей
Расходы на охрану труда	руб	год	3 426 620 рублей
Оплата медикаментов	руб	год	94 206 рублей
Аренда квартир для работников	руб	год	292 000 рублей
Возмещение процентов по ипотечному кредитованию	руб	год	2 550 026 рублей
Премии к профессиональным праздникам	руб	год	879 000 рублей
Беспроцентные займы на обучение	руб	год	750 000 рублей
Проведение обязательного (предварительного и периодического) медицинского осмотра	руб	год	937 514 рублей
		Итого:	12 906 415,9 рублей

В целях усиления материальной заинтересованности работников предприятия в качественном и профессиональном исполнении своих должностных обязанностей, выполнения в полном объеме поставленных задач, снижения текучести кадров, управления трудовой и производственной дисциплины, достижения более высокого уровня производственных показателей на предприятии выплачивается вознаграждение по итогам работы за год.

ООО «Горсети» выплачивает за своих работников все взносы в государственные социальные внебюджетные фонды, уплачиваемые в составе единого социального налога, взносов на обязательное социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний.

Работникам предприятия обеспечивались здоровые и безопасные условия труда, санитарно-гигиенические условия, предупреждающие производственный травматизм и возникновение профессиональных заболеваний.

4) Оценка эффективности программ и выработка рекомендаций:

1) Программа КСО соответствует целям ООО «Горсети». Главная ценность нашей компании – наши клиенты и потребители. Мы работаем для тех, кто нас окружает. Довольный клиент и потребитель сегодня – наше благополучие завтра. Все клиенты для нас значимы. Все: наши взаимоотношения, взаимодействия внутри компании, социальная активность - все подчинено главному интересу - интересу клиента и потребителя.

2) Для предприятия преобладает как внешнее КСО, так и внутреннее, так как от этого зависит прибыль организации.

3) Все программы КСО полностью охватывают интересы стейкхолдеров.

4) Реализуя программы КСО фирма получает:

- социально-ответственное поведение - фирма заботится о сотрудниках компании, стимулирующие надбавки дают больше стимула для качественной и творческой работы сотрудников.
- корпоративное волонтерство - социальная адаптация фирмы в обществе.

5) Предприятие несет умеренные затраты на мероприятия КСО, результаты стоят потраченных средств. Работать в ООО «Горсети» престижно.

6) Политику компании характеризует открытость, внимание ко всему новому, что появляется в отрасли и регионе. Именно поэтому ООО «Горсети» - активный член объединений работодателей на общероссийском, региональном,

территориальном и отраслевом уровнях. Учитывая специфику предприятия, одновременно относящегося к энергетике и коммунальному хозяйству, стоит говорить об его участии в межотраслевых объединениях.

Заключение

В результате проведенного исследования были выполнены следующие задачи:

1) Рассмотрены теоретические аспекты особенностей инвестиционного процесса на предприятиях естественных монополий, изучены виды инвестиций, а также нормативно-правовая база инвестиционной деятельности в электроэнергетике

2) Исследована сущность естественных монополий и их роль в национальной экономике, а так же выявить особенности инвестиционного процесса на предприятиях естественных монополий.

3) Выполнен анализ направления инвестиционной деятельности ООО «Горсети», изучена роль тарифообразования в инвестиционной программе предприятия – монополиста; проведен анализ инвестиционной деятельности на примере проекта «Строительство сетей внешнего электроснабжения для технологического присоединения общеобразовательных и дошкольных учреждений г. Томска».

В результате можно сделать ряд выводов. Электроэнергетика является и, несомненно, будет оставаться важнейшей частью экономики России, обеспечивающей значительную часть доходов в бюджет, является основой жизнеобеспечения нации, обеспечением энергетической безопасности России, основой для функционирования всех отраслей экономики. За последние годы правительством Российской Федерации были приняты мероприятия по реформированию электроэнергетики, в том числе в части инвестиционной деятельности с целью повышения эффективности деятельности естественных монополий, совершенствование правил их деятельности, улучшения финансового менеджмента естественных монополий и повышение их инвестиционной привлекательности, сокращения или ликвидации государственных субсидий естественным монополиям, сокращения нагрузки на государственный бюджет.

Особенности инвестиционной деятельности предприятий монополистов заключается в том, что существующее классическое понимание инвестиционной деятельности существенно отличается от инвестиционной деятельности в электроэнергетике сетевых организаций, которые являются естественными монополистами. Традиционными видами инвестиций в электроэнергетике для естественного монополиста являются прямые реальные инвестиции, которые направлены в конкретные объекты инвестирования на улучшение основных и производственных средств. Инвестиции осуществляются в форме капитальных вложений, направленные на новое строительство, модернизацию, реконструкцию, техническое перевооружение и поддержание действующего производства. Существует большой нормативно-правовой блок, касающийся регулирования инвестиционной деятельности. Основными методами регулирования выступили: ценовое регулирование, то есть прямое определение цен (тарифов) или назначение их предельного уровня. В части инвестиционной деятельности создана жесткая административная система контроля за разработкой, утверждением и выполнением инвестиционных программ с участием государственных и общественных органов регионов, проводится постоянный мониторинг выполнения инвестиционных программ развития электроэнергетики, независимо от видов собственности объектов электроэнергетики, с принятием корректирующих мероприятий.

Важную роль играет тарифообразование в инвестиционной программе предприятия – монополиста. Ценовое регулирование естественных монополий представляет собой, прежде всего поиск компромиссной цены. Основой государственной политики по отношению к естественным монополиям является необходимость достижения компромисса интересов всех сторон: государства, самих монополий и непосредственных потребителей их продукции. На настоящий момент исполнительным органом государственной власти Томской области в области государственного регулирования тарифов является Департамент тарифного регулирования Томской области, входящим в

систему исполнительных органов государственной власти Томской. Основными Законами и нормативными документами в области регулирования тарифов в сфере электроэнергетики являются: Федеральный закон от 26 марта 2003 г. № 35-ФЗ «Об электроэнергетике», Постановление Правительства РФ от 29 декабря 2011 г. № 1178 «О ценообразовании в области регулируемых цен (тарифов) в электроэнергетике», Постановление Правительства РФ от 1 декабря 2009 г. № 977 «Об инвестиционных программах субъектов электроэнергетики».

Для предприятий естественных монополий существуют определенные правила утверждения инвестиционных программ субъектов электроэнергетики, выполнение которых необходимо для осуществления инвестиционной деятельности, тем самым органы регулирования естественных монополий осуществляют государственный контроль над инвестиционными программами сетевых организаций. Результаты программ складываются благоприятно на благосостоянии общества в целом. Выполнение этих программ сетевых компаний позволит снизить потери электроэнергии, сократить количество аварий и поломок на объектах электросетевого хозяйства, обеспечить надежность и качество электроснабжения потребителей. В сфере деятельности предприятий, занимающихся передачей электрической энергии, существует жесткое регулирование тарифов, контроль со стороны органов регулирования за расходами предприятия по итогам работы по всем статьям расходов, включая расходы на выполнение инвестиционной программы. Кроме того, в регионах России создаются общественные советы, которые рассматривают инвестиционные программы предприятий монополистов, целесообразность реализации проектов инвестиционной программы, стоимость проектов.

Государство призвано сдерживать неоправданно высокие монопольные цены, которые захочет назначить производитель, и последующее снижение объема производства. Второй аспект, тесно с первым связанный, состоит в том, что колебания цен в отраслях естественных монополий могут по-разному и в том числе очень негативно сказываться на населении. Таким образом, государство вынуждено балансировать между потребностями производителей и

потребителей, что является весьма непростой задачей. Среди уже созданных механизмов формирования цен в естественных монополиях наиболее развитым является деятельность Федеральной и региональных энергетических комиссий.

На примере реализуемого инвестиционного проекта предприятия - естественного монополиста ООО «Горсети», рассмотренного в работе, можно отметить, что оценка эффективности инвестиций в электроэнергетике проводится с использованием критериев, которые могут включать в себя такой вид эффекта, как социальный. Проекты могут рассматриваться и в нестоимостной форме. Особенность инвестиционной деятельности предприятия ООО «Горсети» это отсутствие экономического эффекта. На примере проекта рассмотренного в работе, следует сказать, что он имеет социальную направленность, так как решение проблемы нехватки детских садов в ряде районов города Томска является немаловажным в развитии города.

Список используемых источников

1. Инвестирование и биржевое дело [Электронный ресурс] / Маркет. информационный бизнес портал. Электрон. дан. М., 2016. URL: <http://market-pages.ru/realnieinvist/2.html> (дата обращения 21.03.2016)
2. Михайлова Э. А. Орлова Л. Н. Экономическая оценка инвестиций: учеб. пособие. Рыбинск: РГАТА. 2012. 176 с.
3. Ример М. И., Касатов А. Д., Матиенко Н. Н. Экономическая оценка инвестиций. / 3 - е изд. СПб.: Питер, 2013. 418 с.
4. Эльмурзаева Р.А. Инвестиции: курс лекций. Томск: ТГУ. 2014. 197 с.
5. Гродских В.С. Экономическая теория. СПб.: Питер. 2013. 208 с.
6. Об инвестициях [Электронный ресурс] / Российские инвестиции: информ.-познават. портал. Электрон. дан. М., 2015. URL: <http://russian-invest.ru/index.php?do=cator&cid=69> (дата обращения 09.02.2015).
7. Тарасевич Л.С. Макроэкономика: Учебник для бакалавров. / 9 - е изд. М.: Юрайт. 2012. 686 с
8. Носова С.С. Экономическая теория. М.: Кнорус. 2013. 792 с.
9. Информационная база и система показателей анализа долгосрочных инвестиций. [Электронный ресурс] / Викикак – совместное решение вопросов: информ.-познават. портал. Электрон. дан. М., 2016. URL: http://www.life-prog.ru/1_25694_informatsionnaya-baza-i-sistema-pokazateley-analiza-dolgosrochnih-investitsiy.html (дата обращения 21.03.2016).
10. Инвестиции. [Электронный ресурс] / Путеводитель в мире бизнеса и финансов: информ.-познават. портал. Электрон. дан. М., 2016. URL: http://www.prostobiz.ua/finansy/investment/stati/analiz_i_otsenka_effektivnosti_dolgosrochnyh_investitsiy (дата обращения 23.03.2016)
11. Инвестиционный климат России [Электронный ресурс] / Доступно о экономике. информ.-познават. портал. Электрон. дан. М., 2016. URL: <http://www.welleconomics.ru/wens-310-1.html> (дата обращения 21.03.2016)

12. Проблемы и перспективы развития инвестиционного климата в РФ [Электронный ресурс] / Электронный научно-практический журнал «Современные научные исследования и инновации». Электрон. дан. М., 2016. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2015/12/60458> (дата обращения 23.03.2016)
13. Инвестиционный климат [Электронный ресурс] / Экономика и менеджмент: статьи и учебные материалы: информ.-познават. портал. Электрон. дан. М., 2016. URL: <http://topknowledge.ru/investmen/2918-investitsionnyj-klimat.html> (дата обращения 23.03.2016)
14. Андреев И.А. Финансовые услуги для естественных монополистов: конкурсное заключение договора. М.: Статус. 2012. 242 с.
15. Роль естественных монополий в экономике России. [Электронный ресурс] / Научный журнал «Молодой ученый» Электрон. дан. М., 2015. URL: <http://www.moluch.ru/archive/82/15061/> (дата обращения 23.03.2016)
16. О естественных монополиях [Электронный ресурс] / Федеральный закон от 17 августа 1995 года № 147-ФЗ (С изменениями и дополнениями от 8 августа, 30 декабря 2001 г., 10 января, 26 марта 2003 г., 29 июня 2004 г., 31 декабря 2005 г., 4 мая, 29 декабря 2006 г., 18 октября, 8 ноября 2007 г., 25 декабря 2008 г., 11, 18, 19 июля, 6 декабря 2011 г., 25 июня, 28 июля, 30 декабря 2012 г 5 октября 2015 г.) // Гарант: информационно - правовой портал. Электрон. дан. М., 2015. URL: <http://garant.ru> (дата обращения: 21.03.2016).
17. Лимитовский М. А. Инвестиционные проекты и реальные опционы на развивающихся рынках: учеб.- практ. пособие / 5-е изд., перераб. и доп. М.: Юрайт. 2011. 486 с.
18. Инвестиционная заморозка [Электронный ресурс] / Газета. ру: информ.-познават. портал. Электрон. дан. М., 2016. URL: <http://www.gazeta.ru/business/2014/01/13/5846813.shtml> (дата обращения 22.03.2016)
19. Теплова Т. В. Инвестиции: учеб. для бакалавров М.: Юрайт. 2012. 724с.

- 20.Как сделать инвестиции выгодными [Электронный ресурс] / Мировая экономика, финансы и инвестиции. Электрон. дан. М., 2016. URL: <http://www.globfin.ru/articles/finance/probusinessltd.htm> (дата обращения 25.03.2016).
- 21.Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений [Электронный ресурс] / закон Рос. Федерации от 25 февраля 1999 г. N 39-ФЗ (с изм. и доп. 2 января 2000 г., 22 августа 2004 г., 2 февраля, 18 декабря 2006 г., 24 июля 2007 г., 17 июня, 23 июля 2010 г., 18, 19 июля, 6, 12 декабря 2011 г., 28 декабря 2013 г.) // Гарант: информационно - правовой портал. Электрон. дан. М., 2015. URL: <http://garant.ru> (дата обращения 21.03.2016).
- 22.Экономическая теория: Учеб. пособие / Под ред. Н.И. Базылева. М.: ИНФРА М. 2012. 662 с.
- 23.Николаева И.П. Экономическая теория. М.: Дашков и Ко. 2012. 328 с.
24. Воронин А.П. Микроэкономика. Экономическая теория в вопросах и ответах: учеб. пособие. М.: Экономика. 2009. 214 с.
- 25.Об утверждении Положения о Департаменте тарифного регулирования и государственного заказа Томской области [Электронный ресурс] / Постановление Губернатора Томской области от 24 февраля 2010 г. № 9 (С изменениями и дополнениями от 6 июля, 24 декабря 2010 г., 26 января, 25 февраля, 23 мая, 24 августа 2011 г., 2, 21 марта, 5 мая, 6 августа, 31 октября 2012 г.) // Гарант: информационно - правовой портал. Электрон. дан. М., 2015. URL: <http://garant.ru> (дата обращения: 21.03.2016).
- 26.Экономическая теория / Под ред. Чепурина М.Н., Киселевой Е.А. М.: АСА. 2014. 848 с.
- 27.Проблемы и перспективы развития инвестиционного климата в РФ [Электронный ресурс] / Электронный научно-практический журнал «Современные научные исследования и инновации». Электрон. дан. М.,

2016. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2015/12/60458> (дата обращения 23.03.2016)
28. Об электроэнергетике [Электронный ресурс] / Федеральный закон от 26 марта 2003 г. № 35-ФЗ (С изменениями и дополнениями от 22 августа, 30 декабря 2004 г., 18 декабря 2006 г., 4 ноября 2007 г., 14 июля, 25 декабря 2008 г., 23 ноября 2009 г., 9 марта, 26, 27 июля, 28 декабря 2010 г., 7 февраля, 8 марта, 4 июня, 18, 19 июля, 6 декабря 2011 г., 25, 29 июня, 30 декабря 2012 г., 5 апреля, 6, 25 ноября 2013 г., 20 апреля, 21 июля, 14 октября, 29 декабря 2014 г., 29 июня, 13 июля, 3 ноября, 30 декабря 2015 г.) // Гарант: информационно - правовой портал. Электрон. дан. М., 2015. URL: <http://garant.ru> (дата обращения: 21.03.2016).
29. О ценообразовании в области регулируемых цен (тарифов) в электроэнергетике [Электронный ресурс] / Постановление Правительства РФ от 29 декабря 2011 г. № 1178 (С изменениями и дополнениями от 27 марта, 4 мая, 4, 30 июня, 5 октября, 30 декабря 2012 г., 8, 23 мая, 20, 27 июня, 22, 29 июля, 27 августа, 24 октября, 13 ноября, 26, 30 декабря 2013 г., 17, 25 февраля, 7 марта, 2, 11 июня, 1, 31 июля, 9, 11, 16, 23 августа, 29 октября, 3, 24, 26 декабря 2014 г., 23 января 2015 г., 13, 16, 19, 28 февраля, 11, 28 мая, 7 июля, 27 августа, 4 сентября, 9, 20 октября, 25, 26, 31 декабря 2015 г.) // Гарант: информационно - правовой портал. Электрон. дан. М., 2015. URL: <http://garant.ru> (дата обращения: 21.03.2016).
30. Об инвестиционных программах субъектов электроэнергетики [Электронный ресурс] / Постановление Правительства РФ от 1 декабря 2009 г. № 977 (С изменениями и дополнениями от 30 июня 2010 г., 29 декабря 2011 г., 22 марта 2012 г., 27 февраля, 8 мая 2013 г., 29 марта 2014 г., 16 февраля, 4 сентября 2015 г., 20 января 2016 г.) // Гарант: информационно - правовой портал. Электрон. дан. М., 2015. URL: <http://garant.ru> (дата обращения: 21.03.2016).

- 31.Об утверждении формы инвестиционной программы субъектов электроэнергетики, в уставных капиталах которых участвует государство, и сетевых организаций [Электронный ресурс] / Приказ Министерства энергетики РФ от 24 марта 2010 г. № 114 (С изменениями и дополнениями от 1 августа 2012 г.) // Гарант: информационно - правовой портал. Электрон. дан. М., 2015. URL: <http://garant.ru> (дата обращения: 21.03.2016).
- 32.Экспертные советы одобрили инвестиционную программу «Горсетей» [Электронный ресурс] / Администрация Томской области: офиц-информ портал. Электрон. дан. Т., 2016. URL: http://tomsk.gov.ru/ru/press-centr/press-relizy/news_item/-/novost-ekspertnye-sovety-odobrili-investitsionnuyu-programmu-gorsetey (дата обращения 03.04.2016).
- 33.Об утверждении Положения о Департаменте тарифного регулирования Томской области [Электронный ресурс] / Постановление Губернатора Томской области от 31 октября 2012 г. № 145 (С изменениями и дополнениями от 21 января, 6 сентября, 10 декабря 2013 г., 14 января, 30 марта, 11 сентября, 15 октября, 23 ноября 2015 г., 9 февраля 2016 г.) // Гарант: информационно - правовой портал. Электрон. дан. М., 2015. URL: <http://garant.ru> (дата обращения 21.03.2016).
- 34.О внесении изменений в приказ Департамента тарифного регулирования и государственного заказа Томской области от 09.12.2010 № 56/370 Об утверждении инвестиционной программы общества с ограниченной ответственностью «Горсети» на 2011 год [Электронный ресурс]: Приказ Департамента тарифного регулирования и государственного заказа Томской области от 25 апреля 2011 г. N 20/95 // Гарант: информационно - правовой портал.- Электрон. дан. – М., 2015. – URL: <http://garant.ru> (дата обращения: 21.03.2016).
- 35.Кузнецов Б. Т. Макроэкономика: учебное пособие. М.: Юнити-Дана. 2012г. 458с.

- 36.Об утверждении порядка и условий разработки, согласования и утверждения инвестиционных программ сетевых организаций Томской области [Электронный ресурс] / Приказ Департамента тарифного регулирования и государственного заказа Томской области от 27 апреля 2010 г. № 5/8 (С изменениями и дополнениями от 10 июня 2010 г.) // Гарант: информационно - правовой портал. Электрон. дан. М., 2015. URL: <http://garant.ru> (дата обращения: 21.03.2016).
- 37.Об утверждении инвестиционной программы общества с ограниченной ответственностью «Горсети» на 2012-2014 годы [Электронный ресурс] / Приказ Департамента тарифного регулирования и государственного заказа Томской области от 3 апреля 2012 г. № 9/128 (с изменениями и дополнениями от 27 декабря 2013 г., 28 октября 2014 г.) // Гарант: информационно - правовой портал. Электрон. дан. М., 2015. URL: <http://garant.ru> (дата обращения: 21.03.2016).
- 38.Об утверждении инвестиционной программы общества с ограниченной ответственностью «Горсети» г. Томск (ИНН 7017081040) на 2015-2019 годы [Электронный ресурс] / Приказ Департамента тарифного регулирования Томской области от 28 октября 2014 г. № 26/248 (с изменениями и дополнениями от 25 сентября 2015 г.) // Гарант: информационно - правовой портал. Электрон. дан. М., 2015. URL: <http://garant.ru> (дата обращения: 21.03.2016)
- 39.Послание Президента Федеральному Собранию [Электронный ресурс] / Президент России офиц-информ портал. Электрон. дан. М., 2014. URL: <http://www.kremlin.ru/transcripts/17118> (дата обращения 07.02.2016).

Приложение А

(обязательное)

Приказ Департамента тарифного регулирования и государственного заказа Томской области от 25 апреля 2011 г № 20/95

«О внесении изменений в приказ Департамента тарифного регулирования и государственного заказа Томской области от 09.12.2010 №56/370 «Об утверждении инвестиционной программы общества с ограниченной ответственностью «Горсети» на 2011год»

В соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 27.12.2010 № 1172 «Об утверждении правил оптового рынка электрической энергии и мощности и о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации по вопросам организации функционирования оптового рынка электрической энергии и мощности», постановлением Правительства РФ «Об инвестиционных программах субъектов электроэнергетики» от 01.12.2009 № 977, Постановлением Губернатора Томской области от 24.02.2010 № 9 «Об утверждении Положения о Департаменте тарифного регулирования и государственного заказа Томской области» и решением Правления Департамента тарифного регулирования и государственного заказа Томской области по вопросу внесения изменений в приказ Департамента тарифного регулирования и государственного заказа Томской области от 09.12.2010 № 56/370 «Об утверждении инвестиционной программы общества с ограниченной ответственностью «Горсети» на 2011 год» от 25.04.2011 г. № 20/8

Приказываю:

1. Внести изменения в приказ Департамента тарифного регулирования и государственного заказа Томской области от 09.12.2010 № 56/370 «Об утверждении инвестиционной программы общества с ограниченной ответственностью «Горсети» на 2011 год», изложив приложение 1 к приказу в редакции согласно приложению 1 к настоящему приказу.

2. Настоящий приказ вступает в силу с 01 мая 2011 года.

Начальник Департамента

Е.К. Бушманова

Приложение Б

(обязательное)

Приказ Департамента тарифного регулирования и государственного заказа
Томской области от 3 апреля 2012г №9/128

«Об утверждении инвестиционной программы общества с ограниченной
ответственностью «Горсети» на 2012-2014годы»

В соответствии с Федеральным законом «Об электроэнергетике» от 26.03.2003 № 35-ФЗ, постановлением Правительства РФ «Об инвестиционных программах субъектов электроэнергетики» от 01.12.2009 № 977, Положением о Департаменте тарифного регулирования и государственного заказа Томской области, утвержденным Постановлением Губернатора Томской области от 24.02.2010 № 9, и решением Правления Департамента тарифного регулирования и государственного заказа Томской области по вопросу утверждения инвестиционной программы общества с ограниченной ответственностью «Горсети» на 2012-2014 годы от 03.04.2012 г.

приказываю:

1. Утвердить инвестиционную программу общества с ограниченной ответственностью «Горсети» на 2012-2014 годы согласно приложению 1.
2. Утвердить план ввода основных средств общества с ограниченной ответственностью «Горсети» на 2012 год с поквартальной разбивкой согласно приложению 2.
3. Настоящий приказ вступает в силу с момента опубликования.

Начальник департамента

Е.К. Бушманова

Приложение В

(обязательное)

Приказ Департамента тарифного регулирования Томской области от 28 октября 2014 г. №26/248

«Об утверждении инвестиционной программы общества с ограниченной ответственностью «Горсети» г. Томск (ИНН 7017081040) на 2015-2019 годы»

В соответствии с Федеральным законом от 26.03.2003 № 35-ФЗ «Об электроэнергетике», постановлением Правительства Российской Федерации от 29.12.2011 № 1178 «О ценообразовании в области регулируемых цен (тарифов) в электроэнергетике», постановлением Правительства Российской Федерации от 01.12.2009 № 977 «Об инвестиционных программах субъектов электроэнергетики», приказом Министерства энергетики Российской Федерации от 05.04.2013 № 185 «Об утверждении формы опубликования в сети интернет решения об утверждении инвестиционной программы субъекта электроэнергетики», Положением о Департаменте тарифного регулирования Томской области, утвержденным постановлением Губернатора Томской области от 31.10.2012 № 145, и решением Правления Департамента тарифного регулирования Томской области по вопросам электроэнергетики от 28.10.2014 № 26/1

приказываю:

1. Утвердить инвестиционную программу общества с ограниченной ответственностью «Горсети» г. Томск (ИНН 7017081040) на 2015-2019 гг. согласно приложениям 1-3.

2. Настоящий приказ вступает в силу с момента опубликования.

Начальник департамента

М.Д. Вагина

Приложение Г
(рекомендуемое)

Таблица 5 - Объем инвестиций за период 2011-2019 годы

Год	Приказ	Стоимость, млн. рублей
2011	Приказ Департамента тарифного регулирования и государственного заказа Томской области от 25 апреля 2011 г. № 20/95 «О внесении изменений в приказ Департамента тарифного регулирования и государственного заказа Томской области от 09.12.2010 № 56/370 «Об утверждении инвестиционной программы общества с ограниченной ответственностью «Горсети» на 2011 год»	134,419
2012-2014	Приказ Департамента тарифного регулирования и государственного заказа Томской области от 3 апреля 2012 г. № 9/128 «Об утверждении инвестиционной программы общества с ограниченной ответственностью «Горсети» на 2012-2014 годы»	407,139
2015-2019	Приказ Департамента тарифного регулирования Томской области от 28 октября 2014 г. № 26/248 «Об утверждении инвестиционной программы общества с ограниченной ответственностью «Горсети» г. Томск (ИНН 7017081040) на 2015-2019 годы»	800,550

Приложение Д
(рекомендуемое)

Таблица 6 - Стоимость инвестиционного проекта на 2015-2019 гг

№	Наименование проекта	Год реализации инвестиционного проекта	Количество/Протяженность (шт/км)	Стоимость строительства на 1 трансформаторную подстанцию / 1 км/100 м, руб., без НДС	Стоимость строительства, руб., без НДС
1	Установка 2КТПн -10/160 КВА с трансформаторами 2*160 КВА по ул. А.Болдырева,7, с питающими 10/0,4 кВ	2015	1	1 367 912,45	1 367 912,45
2	Строительство двух кабельных линий электропередач напряжением-6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в траншее	2015	0,15	3 035 604,77	455 340,72
3	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в траншее методом ГНБ (прокола)	2015	0,05	1 529 997,46	764 998,73
4	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150	2015	0,12	2 156 280,86	258 753,70
5	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150 методом ГНБ (прокола)	2015	0,03	1 388 420,10	416 526,03
6	Итого				3 263 531,63
1	Установка 2КТПн -10/160 КВА с трансформаторами 2*160 КВА по ул.	2015	1	1 367 912,45	1 367 912,45

№	Наименование проекта	Год реализации инвестиционного проекта	Количество/Протяженность (шт/км)	Стоимость строительства на 1 трансформаторную подстанцию / 1 км/100 м, руб., без НДС	Стоимость строительства, руб., без НДС
	Высоцкого, 8 ж с питающими 10/0,4 кВ				
2	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в траншее	2015	0,35	3 035 604,77	1 062 461,67
3	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в траншее методом ГНБ (прокола)	2015	0,10	1 529 997,46	1 529 997,46
4	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150	2015	0,10	2 156 280,86	215 628,09
5	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150 методом ГНБ (прокола)	2015	0,05	1 388 420,10	694 210,05
6	Итого				4 870 209,71
1	Установка 2КТПн -10/160 КВА с трансформаторами 2*160 КВА по ул. Первомайская, 152, с питающими 10/0,4 кВ	2015	1	1 367 912,45	1 367 912,45

№	Наименование проекта	Год реализации инвестиционного проекта	Количество/Протяженность (шт/км)	Стоимость строительства на 1 трансформаторную подстанцию / 1 км/100 м, руб., без НДС	Стоимость строительства, руб., без НДС
2	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*185 в траншее методом ГНБ (прокола)	2015	0,35	2 719 813,78	951 934,82
3	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150	2015	0,10	1 499 895,16	1 499 895,16
4	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150	2015	0,12	2 156 280,86	258 753,70
5	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150 методом ГНБ (прокола)	2015	0,03	1 388 420,10	416 526,03
6	Итого				4 495 022,16
1	Установка 2КТПн -10/160 КВА с трансформаторами 2*160 КВА по ул. А.Болдырева,6, с питающими 10/0,4 кВ	2015	1	1 367 912,45	1 367 912,45
2	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в траншее	2015	0,15	3 035 604,77	455 340,72

№	Наименование проекта	Год реализации инвестиционного проекта	Количество/Протяженность (шт/км)	Стоимость строительства на 1 трансформаторную подстанцию / 1 км/100 м, руб., без НДС	Стоимость строительства, руб., без НДС
3	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в траншее методом ГНБ (прокола)	2015	0,05	1 529 997,46	764 998,73
4	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150	2015	0,12	2 156 280,86	258 753,70
5	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150 методом ГНБ (прокола)	2015	0,03	1 388 420,10	416 526,03
6	Итого				3 263 531,63
1	Установка 2КТПн -10/160 КВА с трансформаторами 2*160 КВА в п. Просторный, с питающими 10/0,4 кВ	2015	1	1 367 912,45	1 367 912,45
2	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*185 в траншее	2015	0,35	2 719 813,78	951 934,82
3	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*185 в траншее методом ГНБ (прокола)	2015	0,05	1 499 895,16	749 947,58

№	Наименование проекта	Год реализации инвестиционного проекта	Количество/Протяженность (шт/км)	Стоимость строительства на 1 трансформаторную подстанцию / 1 км/100 м, руб., без НДС	Стоимость строительства, руб., без НДС
4	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150	2015	0,12	2 156 280,86	258 753,70
5	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150 методом ГНБ (прокола)	2015	0,03	1 388 420,10	416 526,03
6	Итого				3 745 074,58
1	Установка 2КТПн -10/160 КВА с трансформаторами 2*160 КВА по ул. А.Крычкова (1 очередь), с питающими 10/0,4 кВ	2015	1	1 367 912,45	1 367 912,45
2	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в траншее	2015	0,45	3 035 604,77	1 366 022,15
3	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в траншее методом ГНБ (прокола)	2015		1 529 997,46	0,00
4	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150	2015	0,10	2 156 280,86	215 628,09

№	Наименование проекта	Год реализации инвестиционного проекта	Количество/Протяженность (шт/км)	Стоимость строительства на 1 трансформаторную подстанцию / 1 км/100 м, руб., без НДС	Стоимость строительства, руб., без НДС
5	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150 методом ГНБ (прокола)	2015	0,05	1 388 420,10	694 210,05
6	Итого				3 643 772,73
1	Установка 2КТПн -10/160 КВА с трансформаторами 2*160 КВА по ул. А.Крычкова (2 очередь), с питающими 10/0,4 кВ	2015	1	1 367 912,45	1 367 912,45
2	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в траншее	2015	0,35	3 035 604,77	1 062 461,67
3	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в траншее методом ГНБ (прокола)	2015	0,10	1 529 997,46	1 529 997,46
4	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150	2015	0,10	2 156 280,86	215 628,09
5	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150 методом ГНБ (прокола)	2015	0,05	1 388 420,10	694 210,05

№	Наименование проекта	Год реализации инвестиционного проекта	Количество/Протяженность (шт/км)	Стоимость строительства на 1 трансформаторную подстанцию / 1 км/100 м, руб., без НДС	Стоимость строительства, руб., без НДС
6	Итого				4 870 209,71
1	Установка 2КТПн -10/250 КВА с трансформаторами 2*250 КВА по ул. Новгородская, 60, с питающими 10/0,4 кВ	2015	1	1 460 008,80	1 460 008,80
2	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*185 в траншее	2015	0,35	2 719 813,78	951 934,82
3	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*185 в траншее методом ГНБ (прокола)	2015	0,10	1 499 895,16	1 499 895,16
4	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*240	2015	0,15	2 678 340,46	401 751,07
5	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*240 методом ГНБ (прокола)	2015	0,05	1 438 102,975	719 051,49
6	Итого				5 032 641,34
1	Установка 2КТПн -10/160 КВА с трансформаторами 2*160 КВА по ул. Ключева, 24а, с питающими 10/0,4 кВ	2015	1	1 367 912,45	1 367 912,45
2	Строительство двух двух	2015	0,45	2 719 813,78	1 223 916,20

№	Наименование проекта	Год реализации инвестиционного проекта	Количество/Протяженность (шт/км)	Стоимость строительства на 1 трансформаторную подстанцию / 1 км/100 м, руб., без НДС	Стоимость строительства, руб., без НДС
	кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*185 в траншее				
3	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*185 в траншее методом ГНБ (прокола)	2015	0,15	1 499 895,16	2 249 842,74
4	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150	2015	0,12	2 156 280,86	258 753,70
5	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150 методом ГНБ (прокола)	2015	0,03	1 388 420,10	416 526,03
6	Итого				5 516 951,12
1	Установка 2КТПн -10/160 КВА с трансформаторами 2*160 КВА по ул. Академика Сахарова, с питающими 10/0,4 кВ	2015	1	1 367 912,45	1 367 912,45
2	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*185 в траншее	2015	0,45	2 719 813,78	1 223 916,20
3	Строительство двух двух кабельных линий	2015	0,15	1 499 895,16	2 249 842,74

№	Наименование проекта	Год реализации инвестиционного проекта	Количество/Протяженность (шт/км)	Стоимость строительства на 1 трансформаторную подстанцию / 1 км/100 м, руб., без НДС	Стоимость строительства, руб., без НДС
	электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*185 в траншее методом ГНБ (прокола)				
4	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБШв сеч. 4*150	2015	0,12	2 156 280,86	258 753,70
5	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБШв сеч. 4*150 методом ГНБ (прокола)	2015	0,03	1 388 420,10	416 526,03
6	Итого				5 516 951,12
1	Установка 2КТПн -10/160 КВА с трансформаторами 2*160 КВА по ул. Залесская, с питающими 10/0,4 кВ	2015	1	1 367 912,45	1 367 912,45
2	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*185 в траншее	2015	0,70	2 719 813,78	1 903 869,65
3	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*185 в траншее методом ГНБ (прокола)	2015	0,20	1 499 895,16	2 999 790,32
4	Строительство двух двух кабельных линий электропередач	2015	0,12	2 156 280,86	258 753,70

№	Наименование проекта	Год реализации инвестиционного проекта	Количество/Протяженность (шт/км)	Стоимость строительства на 1 трансформаторную подстанцию / 1 км/100 м, руб., без НДС	Стоимость строительства, руб., без НДС
	напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150				
5	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150 методом ГНБ (прокола)	2015	0,03	1 388 420,10	416 526,03
6	Итого				6 946 852,15
1	Установка 2КТПн -10/160 КВА с трансформаторами 2*160 КВА по пер. Ботаническому, 16/6, с питающими 10/0,4 кВ	2015	1	1 367 912,45	1 367 912,45
2	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*185 в траншее	2015	0,20	2 719 813,78	543 962,76
3	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*185 в траншее методом ГНП (прокола)	2015	0,10	1 499 895,16	1 499 895,16
4	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150	2015	0,12	2 156 280,86	258 753,70
5	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем	2015	0,03	1 388 420,10	416 526,03

№	Наименование проекта	Год реализации инвестиционного проекта	Количество/Протяженность (шт/км)	Стоимость строительства на 1 трансформаторную подстанцию / 1 км/100 м, руб., без НДС	Стоимость строительства, руб., без НДС
	АВБбШв сеч. 4*150 методом ГНП (прокола)				
6	Итого				4 087 050,10
1	Установка 2КТПн -10/1000 КВА с трансформаторами 2*1000 КВА по ул. П.Федоровского,4, с питающими 10/0,4 кВ	2016	1	2 144 750,40	2 144 750,40
2	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в траншее	2016	2,1367	3 035 604,77	6 486 029,49
3	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в траншее методом ГНП (прокола)	2016	0,1133	1 529 997,46	1 734 229,17
4	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150	2016	0,60	2 156 280,86	1 293 768,52
5	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150 методом ГНП (прокола)	2016	0,15	1 388 420,10	2 082 630,14
6	Итого				13 741 407,72
1	Установка 2КТПн -10/1000 КВА с трансформаторами 2*1000 КВА по ул. Ивановского, с	2017	1	2 144 750,40	2 144 750,40

№	Наименование проекта	Год реализации инвестиционного проекта	Количество/Протяженность (шт/км)	Стоимость строительства на 1 трансформаторную подстанцию / 1 км/100 м, руб., без НДС	Стоимость строительства, руб., без НДС
	питающими 10/0,4 кВ				
2	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в траншее	2017	0,25	3 035 604,77	758 901,19
3	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в траншее методом ГНП (прокола)	2017	0,25	1 529 997,46	3 824 993,65
4	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150	2017	0,60	2 156 280,86	1 293 768,52
5	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150 методом ГНП (прокола)	2017	0,15	1 388 420,10	2 082 630,14
6	Итого				10 105 043,90
1	Установка 2КТПн -10/1000 КВА с трансформаторами 2*1000 КВА по ул. Высоцкого, с питающими 10/0,4 кВ	2017	1	2 144 750,40	2 144 750,40
2	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в	2017	0,25	3 035 604,77	758 901,19

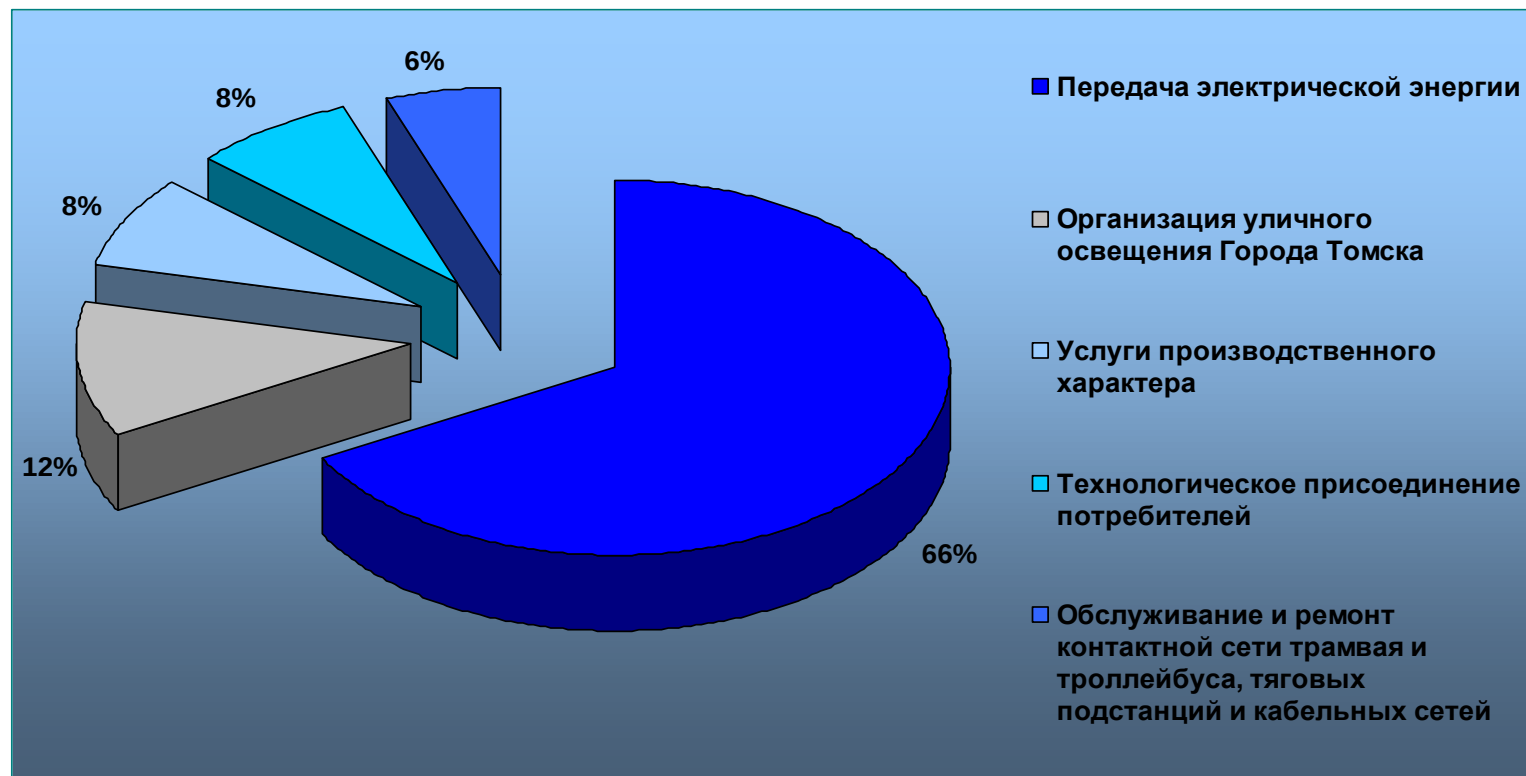
№	Наименование проекта	Год реализации инвестиционного проекта	Количество/Протяженность (шт/км)	Стоимость строительства на 1 трансформаторную подстанцию / 1 км/100 м, руб., без НДС	Стоимость строительства, руб., без НДС
	траншее				
3	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в траншее методом ГНП (прокола)	2017	0,25	1 529 997,46	3 824 993,65
4	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБШв сеч. 4*150	2017	0,60	2 156 280,86	1 293 768,52
5	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБШв сеч. 4*150 методом ГНП (прокола)	2017	0,15	1 388 420,10	2 082 630,14
6	Итого				10 105 043,90
1	Установка 2КТПн -10/1000 КВА с трансформаторами 2*1000 КВА по ул. А.Крычкова, с питающими 10/0,4 кВ	2018	1	2 144 750,40	2 144 750,40
2	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в траншее	2018	0,25	3 035 604,77	758 901,19
3	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в траншее методом	2018	0,25	1 529 997,46	3 824 993,65

№	Наименование проекта	Год реализации инвестиционного проекта	Количество/Протяженность (шт/км)	Стоимость строительства на 1 трансформаторную подстанцию / 1 км/100 м, руб., без НДС	Стоимость строительства, руб., без НДС
	ГНП (прокола)				
4	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150	2018	0,60	2 156 280,86	1 293 768,52
5	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150 методом ГНП (прокола)	2018	0,15	1 388 420,10	2 082 630,14
6	Итого				10 105 043,90
1	Установка 2КТПн -10/1000 КВА с трансформаторами 2*1000 КВА по ул. Дизайнеров, с питающими 10/0,4 кВ	2018	1	2 144 750,40	2 144 750,40
2	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в траншее	2018	0,25	3 035 604,77	758 901,19
3	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -6/10 кВ кабелем ААБлл сеч. 3*240 в траншее методом ГНП (прокола)	2018	0,25	1 529 997,46	3 824 993,65
4	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч.	2018	0,60	2 156 280,86	1 293 768,52

№	Наименование проекта	Год реализации инвестиционного проекта	Количество/Протяженность (шт/км)	Стоимость строительства на 1 трансформаторную подстанцию / 1 км/100 м, руб., без НДС	Стоимость строительства, руб., без НДС
	4*150				
5	Строительство двух двух кабельных линий электропередач напряжением -0,4 кВ кабелем АВБбШв сеч. 4*150 методом ГНП (прокола)		0,15	1 388 420,10	2 082 630,14
6	Итого				10 105 043,90
	ВСЕГО				109 413 381,31
	в том числе				
Стоимость строительства в 2015 году					55 251 797,99
Стоимость строительства в 2016 году					13 741 407,72
Стоимость строительства в 2017 году					20 210 087,80
Стоимость строительства в 2018 году					20 210 087,80

Приложение Е (информационное)

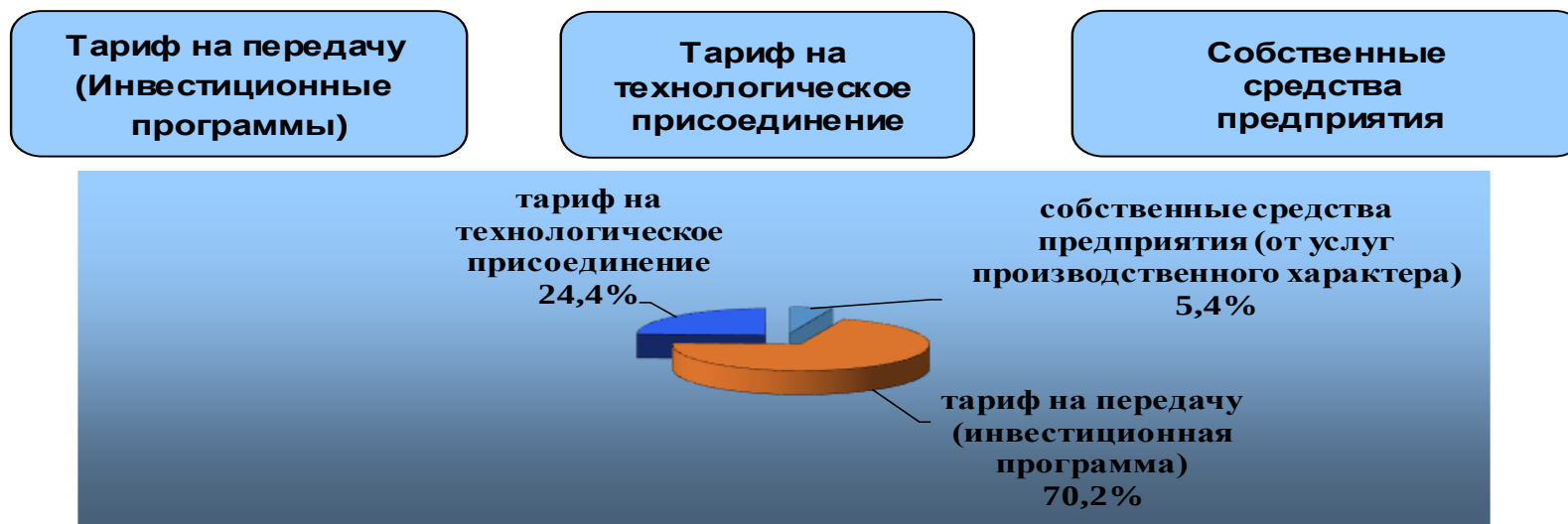
Рисунок Е – Основные виды деятельности компании



Приложение Ж

(информационное)

Рисунок Ж – Источники развития электросетевого комплекса



Основной источник развития – тариф на передачу через реализацию инвестиционных программ

Приложение 3

(информационное)

Рисунок 3 – Основные направления инвестиционной программы на 2015-2019

