

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Институт социально – гуманитарных технологий

Направление подготовки Экономика

Кафедра экономики

МАГИСТЕРСКАЯ ДИССЕРТАЦИЯ

Тема работы

**Развитие российско-китайских отношений в условиях
нестабильности: инвестиционный сегмент**

УДК 339.9(47+57)(510):330.322.1

Студент

Группа	ФИО	Подпись	Дата
ЗБМ41	Ли Цзюньпэн		

Руководитель

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Профессор кафедры экономики	Гасанов М.А.	Д-р экон. наук, профессор		

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ:

Зав. кафедрой	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Экономики	Барышева Г.А.	Д-р экон. наук, профессор		

Томск–2016 г.

ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ООП

Код результата	Результат обучения (выпускник должен быть готов)
Профессиональные компетенции	
P1	Применять <i>глубокие</i> естественнонаучные, математические и инженерные знания для создания и обработки <i>новых</i> материалов
P2	Применять <i>глубокие</i> знания в области современных технологий машиностроительного производства для решения <i>междисциплинарных</i> инженерных задач
P3	Ставить и решать <i>инновационные</i> задачи <i>инженерного анализа</i> , связанные с созданием и обработкой материалов и изделий, с использованием системного анализа и моделирования объектов и процессов машиностроения
P4	Разрабатывать технологические процессы, <i>проектировать</i> и использовать <i>новое</i> оборудование и инструменты для обработки материалов и изделий, конкурентоспособных на <i>мировом</i> рынке машиностроительного производства
P5	Проводить теоретические и экспериментальные <i>исследования</i> в области современных технологий обработки материалов, нанотехнологий, создания <i>новых</i> материалов в <i>сложных</i> и <i>неопределенных</i> условиях
P6	Внедрять, <i>эксплуатировать</i> и обслуживать современные высокотехнологичные линии автоматизированного производства, обеспечивать их <i>высокую эффективность</i> , соблюдать правила охраны здоровья и безопасности труда на машиностроительном производстве, выполнять требования по защите окружающей среды
Универсальные компетенции	
P7	Использовать <i>глубокие</i> знания по <i>проектному менеджменту</i> для ведения <i>инновационной</i> инженерной деятельности с учетом юридических аспектов защиты интеллектуальной собственности
P8	<i>Активно</i> владеть <i>иностранным языком</i> на уровне, позволяющем работать в иноязычной среде, разрабатывать документацию, презентовать и защищать результаты инновационной инженерной деятельности
P9	Эффективно работать индивидуально, в качестве <i>члена и руководителя группы</i> , состоящей из специалистов различных направлений и квалификаций, демонстрировать ответственность за результаты работы и готовность <i>следовать корпоративной культуре</i> организации
P10	Демонстрировать <i>глубокие</i> знания <i>социальных, этических и культурных аспектов</i> инновационной инженерной деятельности, компетентность в вопросах <i>устойчивого развития</i>
P11	<i>Самостоятельно учиться</i> и непрерывно <i>повышать квалификацию</i> в течение всего периода профессиональной деятельности

Форма задания на выполнение выпускной квалификационной работы

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Институт социально – гуманитарных технологий
Направление подготовки (специальность) Экономика
Кафедра экономики

УТВЕРЖДАЮ:
Зав. кафедрой

(Подпись) (Дата) (Ф.И.О.)

ЗАДАНИЕ

на выполнение выпускной квалификационной работы

В форме:

магистерской диссертации

(бакалаврской работы, дипломного проекта/работы, магистерской диссертации)

Студенту:

Группа	ФИО
ЗБМ41	Ли Цзюньпэн

Тема работы:

Развитие российско-китайских отношений в условиях нестабильности: инвестиционный сегмент	
Утверждена приказом директора (дата, номер)	

Срок сдачи студентом выполненной работы:	
--	--

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ;

Исходные данные к работе <i>(наименование объекта исследования или проектирования; производительность или нагрузка; режим работы (непрерывный, периодический, циклический и т. д.); вид сырья или материал изделия; требования к продукту, изделию или процессу; особые требования к особенностям функционирования (эксплуатации) объекта или изделия в плане безопасности эксплуатации, влияния на окружающую среду, энергозатратам; экономический анализ и т. д.).</i>	Объект исследования – закономерности развития российско-китайских отношений в инвестиционном сегменте. Информационная база исследования: сформирована законодательными и нормативными актами РФ и КНР, статистической информацией российских и китайских и зарубежных информационных агентств, опубликованными в печати и сети Интернет научными статьями, монографиями российских и китайских ученых и другими источниками.
Перечень подлежащих исследованию, проектированию и разработке вопросов <i>(аналитический обзор по литературным источникам с целью выяснения достижений мировой науки техники в рассматриваемой области; постановка задачи исследования, проектирования, конструирования; содержание процедуры исследования, проектирования, конструирования; обсуждение результатов выполненной работы; наименование дополнительных разделов,</i>	Степень научной разработанности проблемы представлена трудами отечественных и зарубежных авторов, таких как И. Воробьевой, Е. Ф. Авдокушина, М.В. Александровой, Ф. Тринича, Я. М. Бергера, В. Б. Буглая, Ю.Н. Глущенко, А.В. Даниченко и др. Задачи: рассмотреть теоретические основы трансформации современной системы

<i>подлежащих разработке; заключение по работе).</i>	двусторонних отношений РФ и КНР; провести анализ инвестиционного потенциала российско-китайского сотрудничества как основа экономической безопасности ; описать стратегические направления развития взаимовыгодного Российско-Китайского партнерства в экономической сфере. Инвестиционного потенциала российско-китайского сотрудничества как основа экономической безопасности;
Перечень графического материала <i>(с точным указанием обязательных чертежей)</i>	9 таблицы, 3 рисунка

Консультанты по разделам выпускной квалификационной работы <i>(с указанием разделов)</i>	
Раздел	Консультант
Введение	
1.Теоретические основы трансформации современной системы двусторонних отношений РФ и КНР	
2.Инвестиционный потенциал российско-китайского сотрудничества как основа экономической безопасности	
3.Стратегические направления развития взаимовыгодного Российско-Китайского партнерства в экономической сфере	
Заключение	
Названия разделов, которые должны быть написаны на русском и иностранном языках:	
Инвестиционный потенциал российско-китайского сотрудничества как основа экономической безопасности	Investment potential of Russian-Chinese cooperation as the Foundation of economic security

Дата выдачи задания на выполнение выпускной квалификационной работы по линейному графику	
---	--

Задание выдал руководитель

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Профессор кафедры экономики	Гасанов М.А.	Д-р экон. наук, профессор		

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
ЗБМ41	Ли Цзюньпэн		

Реферат

Выпускная квалификационная работа 92с, 3 рис., 9 табл., 55 источников, 1 прил.

Ключевые слова: Инвестиционной деятельности, Инвестиционная стратегия Китая, Анализ инвестиционной деятельности, экономическая сотрудничества.

Объектом исследования является (ются): закономерности развития экономических отношений России и Китая в условиях усиления нестабильности экономических систем.

Цель работы: Разработка и развитие теоретических основ инвестиционной интеграции российско-китайских отношений в условиях нестабильности.

В результате исследования: В рамках современных тенденций развития инвестиционной деятельности в Китае и России особое значение в области повышения инвестиционной активности играют финансовые институты, которые обеспечивают эффективную реализацию механизмов трансформации сбережений в инвестиции, стимулируя, таким образом, экономический рост в стране.

Основные конструктивные, технологические и технико-эксплуатационные характеристики: Теоретико-методологической основой данной работы являются анализ, обобщение, выводы и предложения различных авторов научных статей, монографий, пособий. Сформулировать предложения и рекомендации по совершенствованию инвестиционной деятельности в КНР и РФ.

Область применения: Сформулировать предложения и рекомендации по совершенствованию инвестиционной деятельности в КНР и РФ. Практическая значимость работы, заключается в применении полученных результатов работы в инвестиционной деятельности сотрудничества между КНР и РФ.

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение.....	13
1 Теоретические основы трансформации современной системы двусторонних отношений РФ и КНР	15
1.1 Геоэкономические аспекты формирования стратегии развития мирохозяйственных связей на современном этапе.....	15
1.2 Предпосылки и факторы развития экономического сотрудничества России и Китая.....	21
1.3 Бизнес-среда двух стран как условие расширения взаимовыгодных экономических отношений.....	31
1.4 Инвестиции как инструмент экономической интеграции и взаимовыгодного сотрудничества	37
2 Инвестиционный потенциал российско-китайского сотрудничества как основа экономической безопасности	42
2.1 Проблемы и оценка современного состояния российско-китайских экономических отношений в условиях нестабильности мировой экономики .	42
2.2 Торговое сотрудничество: структурно-видовой анализ, формы и тенденции развития.....	44
2.3 Инвестиционные процессы в экономиках стран и специфика двусторонних капиталовложений	47
2.4 Сотрудничество в топливно-энергетической сфере: конкурентные позиции стран и потребности экономик.....	53
3 Стратегические направления развития взаимовыгодного Российско-Китайского партнерства в экономической сфере	58
3.1 Концептуальные подходы к формированию новой модели долгосрочного регионально-отраслевого сотрудничества	58
3.2 Развитие особых экономических зон в реализации взаимных социально-экономических интересов стран.....	60
3.3 Перспективные области и формы инновационного и научно-технологического сотрудничества России и Китая.....	60
Заключение	66
Список использованных источников	69

ЗАДАНИЕ ДЛЯ РАЗДЕЛА «СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ»

Студенту:

Группа	ФИО
ЗБМ41	Ли Цзюньпэн

Институт	ИСГТ	Кафедра	Экономика
Уровень образования	Магистратура	Направление/специальность	38.04.01 Экономика, Экономика фирмы и корпоративное планирование

Исходные данные к разделу «Социальная ответственность»:	
1. Описание рабочего места (рабочей зоны, технологического процесса, механического оборудования) на предмет возникновения: - вредных проявлений факторов производственной среды (метеоусловия, вредные вещества, освещение, шумы, вибрации, электромагнитные поля, ионизирующие излучения) - опасных проявлений факторов производственной среды (механической природы, термического характера, электрической, пожарной природы) - чрезвычайных ситуаций социального характера	Социальная ответственность Департамента по социально-экономическому развитию села Томской области
2. Список законодательных и нормативных документов по теме	Кодекс этики и служебного поведения государственных гражданских служащих Томской области Решение заседания Совета по противодействию коррупции
Перечень вопросов, подлежащих исследованию, проектированию и разработке:	
1. Анализ факторов внутренней социальной ответственности: - принципы корпоративной культуры исследуемой организации; - системы организации труда и его безопасности; - развитие человеческих ресурсов через обучающие программы и программы подготовки и повышения квалификации; - Системы социальных гарантий организации; - оказание помощи работникам в критических ситуациях.	Провести анализ факторов внутренней социальной ответственности, а именно: - принципов корпоративной культуры Департамента по социально-экономическому развитию села Томской области; - систем социальных гарантий компании; - поддержки здорового образа жизни работников
2. Анализ факторов внешней социальной ответственности: - содействие охране окружающей среды; - взаимодействие с местным сообществом и местной властью; - Спонсорство и корпоративная благотворительность; - ответственность перед потребителями товаров и услуги(выпуск качественных товаров) - готовность участвовать в кризисных ситуациях и т.д.	Провести анализ факторов внешней социальной ответственности, а именно: - антикоррупционной деятельности.
3. Правовые и организационные вопросы обеспечения социальной ответственности: - Анализ правовых норм трудового законодательства; - анализ специальных (характерные для исследуемой области деятельности) правовых и нормативных законодательных актов; - анализ внутренних нормативных	Провести анализ внутренних нормативных документов отчетных документов Департамента по социально-экономическому развитию села Томской области. Образовательно-оздоровительных программ для сотрудников, досуговых мероприятий для жителей и сельхозпроизводителей Томской области.

документов и регламентов организации в области исследуемой деятельности	
Перечень графического материала:	
При необходимости представить эскизные графические материалы к расчётному заданию (обязательно для специалистов и магистров)	

Дата выдачи задания для раздела по линейному графику	
--	--

Задание выдал консультант:

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	одпись	Дата
Доцент кафедры менеджмент	Черепанова Н.В.	кандидат философских наук		

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
ЗБМ41	Ли Цзюньпэн		

В современных условиях компаниям приходится соответствовать самым разнообразным общественным ожиданиям, не просто осуществляя некоторое количество социально направленных проектов, но интегрируя концепцию КСО в управленческие структуры корпораций. Стратегии КСО, являющиеся по большому счету общими для всех крупных компаний, на практике могут принимать специфический характер в зависимости от сферы деятельности компаний; также они могут применяться различным образом и иметь разные уровни приоритетности для компаний, исходящих из тех или иных международных стандартов КСО.

Сегодня, корпоративная социальная ответственность это постоянно совершенствуемый и реализуемый заинтересованными в устойчивом развитии компаниями набор программ и практик, направленных на осуществление социальной политики во всех сферах КСО. Направления КСО разделены на:

- социально ответственное поведение по отношению к обществу;
- совершенствование корпоративной культуры;
- экологически безопасный менеджмент и охрана природы;
- взаимовыгодные и конструктивные отношения с персоналом,

поставщиками и клиентами.

Главная цель политики КСО – повышать уровень репутации компании, путем повышения общественного благосостояния и соответствовать ряду строгих требований в области политики КСО на арене международного бизнеса. Известно, что чем крупнее компания и чем выше ее транснационализация, тем большему количеству ожиданий и требований ей нужно соответствовать.

В данной главе анализируется процесс управления корпоративной социальной ответственностью. В частности, дана краткая характеристика корпоративной социальной ответственности Департамента по социально-экономическому развитию села Томской области. Предложены рекомендации по улучшению управления корпоративно-социальной ответственностью Департамента.

1 Определение стейкхолдеров организации

Одна из главных задач при оценке эффективности существующих программ КСО – это оценка соответствия программ основным стейкхолдерам компании. Стейкхолдеры – это группы, организации или индивидуумы, на которые влияет компания и от которых она зависит. Компания оказывает на них как прямое, так и косвенное влияние. Структура Департамента по социально-экономическому развитию села Томской области представлена в Таблице 1.

Таблица 1 – Стейкхолдеры Департамента по социально-экономическому развитию села Томской области

Прямые стейкхолдеры	Косвенные стейкхолдеры
Сотрудники Департамента	Смежные Департаменты
Сельскохозяйственные организации Томской области и Органы местного самоуправления	Управление ветеринарии Томской области
Заместитель губернатора по агропромышленной политике и природопользованию и Губернатор Томской области	Министерство сельского хозяйства РФ

Учитывая специфичность деятельности Департамента по социально-экономическому развитию села Томской области влияние Прямых стейкхолдеров относительно Косвенных значительнее. Наиболее крупный сегмент в группе Прямых стейкхолдеров Департамента – Сельскохозяйственные организации Томской области. Они формируют взаимозависимую систему, которая поддерживает деятельность Департамента.

Сбалансированная политика в области КСО помогает Департаменту достигать запланированные результаты деятельности, вызывать доверие со стороны государства и общества, тем самым повышая уровень значимости в регионе.

2 Определение структуры программ КСО

Выбор программ, а, значит, структура КСО зависит от целей компании и выбора стейкхолдеров, на которых будет направлены программы.

В Таблице 2 представлена структура программ КСО для Департамента по социально-экономическому развитию села Томской области.

Таблица 2 – Структура программ КСО в Департаменте по социально-экономическому развитию села Томской области

Наименование мероприятия	Элемент	Стейкхолдеры	Сроки реализации мероприятия	Ожидаемый результат от реализации мероприятия
1.	Противодействие коррупции	Сотрудники Департамента	Ежегодно	Имидж госслужащих, повышение уровня доверия контрагентов
2.	Образовательно-оздоровительные программы для сотрудников	Сотрудники предприятия	Ежегодно	Повышение лояльности сотрудников, повышение интереса молодежи к сельскому хозяйству
3.	Досуговые мероприятия и ярмарки для жителей Томской области	Жители Томской области, организации и предприятия с/х Томской области	Ежегодно	Повышение лояльности жителей области, повышение информированности и интереса к селу

Мероприятия корпоративной социальной ответственности могут быть как внутренними, так и внешними. Из вышеперечисленных мероприятий к внутренним относятся: образовательно-оздоровительные программы для сотрудников, досуговые мероприятия и ярмарки для жителей Томской области. К внешним – противодействие коррупции.

Таким образом, можно сделать вывод, что Департамент по социально-экономическому развитию села Томской области реализует внешние и внутренние программы корпоративной социальной ответственности направленные на все группы стейкхолдеров. Основные социальные программы направлены на поддержку здорового образа жизни и улучшение качества жизни сотрудников и их семей, и противодействие коррупционной деятельности.

3 Определение затрат на программы КСО

Социальная политика Департамента как часть корпоративной стратегии направлена на обеспечение благоприятных и конкурентных условий труда и отдыха работников и членов их семей через реализацию комплекса социальных программ.

Анализ представлен далее в Таблице 3.

Таблица 3 – Затраты на мероприятия КСО в Департаменте по социально-экономическому развитию села Томской области

№	Мероприятие	Единица измерения	Стоимость реализации за 2015 г.
1	Противодействие коррупции	млн. руб.	1, 68
2	Образовательно-оздоровительные программы для сотрудников	млн. руб	5, 731
3	Досуговые мероприятия и ярмарки для жителей Томской области	млн. руб.	3, 120
	ИТОГО	млн. руб.	10,531

Все проводимые мероприятия КСО соответствуют ожиданиям стейкхолдеров.

4 Оценка эффективности программ и выработка рекомендаций

Рассмотрев и проанализировав концепцию корпоративной социальной ответственности Департамента, можно убедиться, что это важный и необходимый элемент в становлении, осуществлении и развитии стратегии устойчивого развития Департамента.

Опираясь на корпоративные принципы в области КСО, можно отметить что Департаментом успешно применяются стратегии КСО по направлениям взаимодействия с персоналом и ответственности перед обществом.

Наиболее важными корпоративными программами развития в области КСО является антикоррупционная политика Департамента.

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность обоснована необходимостью интеграции российско-китайских экономических отношений в свете усиления нестабильности мирового рынка и международных отношений .

Степень научной разработанности проблемы представлена трудами отечественных и зарубежных авторов, таких как И. Воробьевой, Е. Ф. Авдокушина, М.В. Александровой, Ф. Тринича, Я. М. Бергера, В. Б. Буглая, Ю.Н. Глущенко, А.В. Даниченко и др.

Предмет исследования – инвестиционный сегмент отношений в условиях нестабильности.

Объект исследования – страны Россия и Китай.

Цель работы – повести анализ развития российско-китайских отношений в условиях нестабильности: инвестиционный сегмент.

Задачи исследования:

- рассмотреть теоретические основы трансформации современной системы двусторонних отношений РФ и КНР;
- провести анализ инвестиционного потенциала российско-китайского сотрудничества как основа экономической безопасности ;
- описать стратегические направления развития взаимовыгодного Российско-Китайского партнерства в экономической сфере.

Методологическую базу исследования составили аналитические сведения результатов деятельности двух стран.

Теоретическую базу исследования составили учебные пособия, монографии, статьи, электронные ресурсы, таких авторов как Н.Ю. Кавешникова, И. Рубанова, М.С. Липецкой, В.Д. Николаева, В.К. Ломакина, В. Ларина и других.

Эмпирическую базу исследования составили страны Россия и Китай.

Научная новизна исследования заключается в выявлении проблем экономического сотрудничества между двумя странами.

Теоретическая значимость заключается в исследовании дальнейшего развития между Россией и Китаем.

Практическая значимость работы заключается в выявлении перспектив между двумя странами в развитии экономических отношений.

Структура диссертации состоит из введения, трех глав, заключения, списка литературы.

1 Теоретические основы трансформации современной системы двусторонних отношений РФ и КНР

1.1 Геоэкономические аспекты формирования стратегии развития мирохозяйственных связей на современном этапе

Мировая система каждый день меняется, до этого всего под действием становления информационных технологий и нововведений, и сейчас не все процессы и нюансы функционирования государственных экономик и их внешнеэкономических разделов, возможно приписать сквозь призму лишь только традиционных доктрин. Как раз вследствие этого при рассмотрении и анализе финансовых отношений РФ с зарубежными государствами нужно использование свежих концепций и раскладов.

Так, в последнее время научные работники и практики все более интереса уделяют геоэкономике и геоэкономическому раскладу к исследованию процессов формирования мирохозяйственной системы, что разъясняется надлежащими причинами:

- интенсификацией процессов глобализации и, как следствие, усилением взаимозависимости государств и их субъектов во всех сферах, охватывая наружную торговлю, вложения, научно-технический обмен;
- активизацией интеграции при сохраняющихся различиях в уровнях становления системообразующих элементов;
- интернационализацией секторов экономики и их ориентированностью как на внутренний, так и на наружный рынки;
- включением государств в интернациональное научно-техническое соревнование;
- сохранением суверенных стран и муниципальных границ;
- неоднородностью и фрагментарностью крупного места и др.

В также время нужно подметить, что в реальное время в научных и публицистических изданиях пока же нет единственной общепринятой

дефиниции, определяющей как само понятие «геоэкономика», например и производные от него.

Геоэкономика — это ветвь науки, изучающая активные или же отраслевые нюансы финансовых отношений с учетом географического положения. Впрочем, для формирования целостного представления нужно разглядеть и изучить концептуальные взоры научных работников и изыскателей этого свежего направления в науке.

Появление геоэкономики как отдельной дисциплины в конце XX века, как правило, разъясняют взаимодействием надлежащих моментов:

- окончанием «холодной войны»;
- усилением финансовой элемента политические деятели, её экономизацией;
- интенсификацией струй перемещения продуктов, капиталов, информации, людей и т.д. и созданием на их базе сетей, связывающих и усиливающих подневольность стран приятель от друга;
- стиранием границы меж наружной и внутренней политикой вследствие глобализации;
- участием в интернациональных отношениях не лишь только стран, но и наднациональных организаций, межнациональных фирм, политических и социальных объединений, личных лиц и т.д.

Появление и становление геоэкономики в качестве автономного направления в науке связывают как с экономикой, политологией и геополитикой, например и с вселенской экономикой, финансовой географией и финансовой ситуацией. Вследствие этого геоэкономика — это урок, которая зародилась и продолжает присутствовать на стыке цельного ансамбля научных учений и научных средних учебных заведений. Можно отметить 3 ведущих средние учебные заведения геоэкономики: южноамериканскую, итальянскую и отечественную.

Наиболее яркими представителями российской школы геоэкономики являются Э. Г. Кочетов и А. И Неклесса., которые развивают национальную концепцию геоэкономики.

Неклесса А. рассматривает геоэкономiku как социальную науку, которая исследует [34]:

- связь экономики и пространства, влияние географических особенностей на формы и закономерности хозяйственной деятельности;
- происходящий сдвиг международных силовых игр из военно-политической области в экономическую и его последствия;
- пространственную локализацию в новом глобальном контексте различных видов экономической деятельности, новую формулу мирового разделения труда;
- создание системы глобальных стратегических взаимодействий и основ глобального управления [12; 13; 14].

Таким образом, мы можем сказать, что этот подход сочетает в себе и этимологического толкования понятия и концепции западных школ геоэкономики.

Неклесса А. [34] в своих трудах отмечает также, что в геоэкономическом этапе развития капиталистической экономики предшествует торговли и финансово-промышленной фазы.

Несколько иное видение геоэкономика, не ближе к геополитике и глобальных процессов и мировой экономики, представлена в многочисленных исследованиях Э. г. Кочетов, кто любит А. Г. Неклессе не выделяет ни одно определение понятия, а использует набор определений.

Исследования Э. Кочетова отличаются тем, что они подчеркивают неразрывную связь геоэкономика и внешнеэкономическая стратегия страны. Он ввел в научный оборот типологию внешнеэкономической макромоделю и понятие «гео-экономическая (репродуктивная, или производственная и инвестиционная) модель внешнеэкономических связей», которые, по его

мнению, является самым совершенным видом в сравнении с снабжения и сбыта, торговли и брокерской деятельности.

Помимо концептуальных взглядов на геоэкономика например Кочетов и А. И. Неклессы, выделить определение, данное Н. Обухов. По его словам, «геоэкономика-это наука, которая изучает поведение государства в конкретной ситуации, которая разрабатывает свою экономическую стратегию и тактику повышения конкурентоспособности национальной экономики на международной арене» [16, с. 86]. Следует подчеркнуть, что стратегии, направленные на получение преимущества над конкурентами, должна быть единой и учитывающей мировой ситуации. В этом случае, мы можем сказать, что авторская позиция полностью совпадает с концепцией итальянских ученых. Именно такая трактовка понятия отражена в экономическом словаре, под редакцией А. И. Архипова [17, с. 133], что подчеркивает новизну и прикладной науки, а также широкий спектр ее изучал политико-экономические и географические проблемы.

Если говорить о месте России и Китая в конструкции мира, то Китай можно выделить как «мировую фабрику» по массовому промышленному производству, в том числе наукоемких и высокотехнологичных товаров, можно отнести к Новому Востоку, а Россию – к Югу, что определяется такими признаками, как преобладанием в производстве и экспорте сырья и продукции с низкой степенью переработки, высоким уровнем коррупции, низким качеством жизни по стране, высокой смертностью, расслоением общества, локальными конфликтами, зависимостью экономики от внешних заимствований.

Используя терминологию Э. Г. Кочетова, важно иметь представление о российском «геоэкономическом атласе». В этом смысле стратегические приоритеты Российской Федерации на карте мира определены в долгосрочного социально-экономическая Концепция развития России до 2020 года (концепция 2020) [2], которые по своему содержанию, целям и задачам гео-экономической.

Сибирь и Дальний Восток – с Китаем и другими азиатскими странами.

В разработке и реализации стратегии следует также учитывать, что географическое положение и исторически сложившиеся торговые и инвестиционные модели внешних связей регионов России будут определять интенсивность и характер развития сотрудничества с регионами и странами. Например, Северо-Западном и Центральном регионах России больше волнует ЕС и Восточной Сибири и на Дальнем Востоке - с Китаем и другими азиатскими странами.

В то же время следует отметить, что на современном этапе экономического развития России географические приоритеты расширения ее внешнеэкономических связей определяются необходимостью экспорта имеющихся природных ресурсов на наиболее выгодных рынках сбыта, в то время как Китай при формировании своей внешней политики стремится упрочить свое положение не только на рынках сбыта, но и в регионах - источниках топливно-энергетических и сырьевых ресурсов (Африка, Австралия и Южная Америка).

Успешной реализации геоэкономической стратегии способствует не только грамотное определение географических приоритетов, но и правильная тактика поведения в геоэкономическом пространстве.

В современной науке выделяют два основных вида геоэкономической стратегии - оборонительную и наступательную.

Реализация обеих стратегий основана на использовании мер государственной поддержки, так как сторонники именно геоэкономического подхода, сомневаясь в конкурентоспособности своей экономики, считают системную поддержку государства и его структур необходимым условием успешной конкурентной борьбы с другими странами.

Итальянские ученые из двух вариантов выбрать долгосрочное и всеобъемлющее наступательной стратегии при наличии государственного аппарата, которые могут ее реализовать. В противном случае страна может быть вытеснена из международного торгового сотрудничества [9, с. 14].

Исследования показали, что успех в геоэкономическое соперничество достигнет страны, что в своей политике будет разумно сочетать оборонительные и наступательные меры для поддержки и укрепления их конкурентоспособности и эффективности на мировом рынке. Особо следует подчеркнуть характерную особенность геоэкономической конкуренции - его цель укрепить собственную экономику и не ослаблять вражескую экономику, так что победителей в этой борьбе могут быть все участники, в отличие от геополитики, где есть проигравший.

Следовательно, при разработке геоэкономической стратегии следует учитывать целый комплекс факторов и условий, которые будут оказывать влияние на успешность её реализации и на конечный результат - достижение высокого уровня конкурентоспособности и усиление экономической мощи страны на мировой арене.

Анализ этих факторов позволяет определить геоэкономическое положение страны, выявить как слабые места, требующие государственной поддержки, так и имеющиеся конкурентные преимущества, которые необходимо сохранять и укреплять. Эти знания способствуют более эффективной реализации геоэкономической стратегии сотрудничества.

Поэтому критический анализ действующей стратегии формирования мирохозяйственных связей выявлено отсутствие единства в разработке и характеристик данной категории представителей разных научных школ и обосновать следующее определение понятия «геоэкономики». Геоэкономика - это отношения между двумя странами, с целью увеличения конкуренции и сотрудничества.

Таким образом, исследование геоэкономических теорий, позволило обосновать необходимость использования геоэкономического подхода при формировании современной системы экономических отношений России и Китая, предполагающего согласование интересов обеих стран с учетом максимально эффективной реализации их потенциалов, а также рассмотрение и анализ не только торговой составляющей, но и всего комплекса сфер

взаимодействия, включая инвестиционное, производственное, научно-техническое и инновационное сотрудничество с учетом имеющихся объективных предпосылок. Россия при выстраивании стратегии сотрудничества с КНР в геоэкономических условиях должна не просто ориентироваться на благоприятную конъюнктуру мировых рынков, но и сама создавать выгодную для себя ситуацию, используя соответствующие инструменты геоэкономической стратегии.

1.2 Предпосылки и факторы развития экономического сотрудничества России и Китая

Усиление процессов глобализации и интернационализации хозяйственной жизни на современном этапе развития мировой экономики приводит к кардинальной трансформации сущности всей системы торгово-экономических связей, к появлению их качественно новых характеристик и особенностей:

развитие и углубление двустороннего сотрудничества между странами происходит в постоянно расширяющийся многоуровневый и международного экономического сотрудничества;

расширения масштабов обычной международной торговли товарами и услугами, изменения его территориальной и отраслевой структуры;

изменение положения и роли стран - инвесторов и реципиентов капитала на глобальных инвестиционных потоках;

активизируется научно-техническое сотрудничество в новых фундаментальных областях знаний и усиливается его прикладной характер, ускоряется коммерциализация технологий и результатов исследовательских разработок;

появляются качественно новые структурные элементы как базовые составляющие процессов формирования глобальной экономической системы в результате интенсификации интеграционных процессов на уровне отраслей, стран и регионов.

Приведенные выше специфические особенности необходимо учитывать при формировании современной системы российско-китайских экономических отношений и выборе механизмов ее функционирования в разных сферах и отраслях как на межправительственном и межрегиональном уровнях, так и на уровне отдельных бизнес-структур.

Исследования позволили сделать вывод, что основные предположения и факторы, влияющие на формирование эффективного двустороннего экономического сотрудничества, направленного на достижение максимального синергетического эффекта в целях реализации геоэкономического подхода относятся следующие:

- политические конфликты и экономические споры;

- наличие нормативно-правовой базы, юридически оформляющей границы, рамки и формы взаимного сотрудничества;

- участие государств в деятельности одних и тех же международных организаций;

- наличие уровне-видовой дифференциации потенциалов стран (топливно-сырьевого, трудового, финансового и пр.) как предпосылки для расширения сфер взаимодополняемости экономик;

- масштабы и динамика двустороннего товарооборота, уровень диверсификации его ассортиментно-видовой структуры;

- масштабы и динамика инвестиционного сотрудничества, виды инвестиций и формы вложения капитала, его регионально-отраслевая структура;

- степень привлекательности бизнес-среды обеих стран.

Анализ вышеприведенных допущений и факторов что касается двустороннего экономического сотрудничества России и Китая были получены следующие оценки.

Географическое положение России на территории двух частей света-объективная предпосылка для активизации внешнеэкономического сотрудничества одновременно с Европой и Азией. И стратегия развития такого

сотрудничества должны учитывать специфику современной России, как отношения с европейскими странами (на уровне отдельных государств и Евросоюза в целом), и Азии.

В новой концепции внешней политики России, принятой в 2000 г., одним из наиболее фундаментальных является понятие баланса между западным и восточным направлениями российской политики, т.е. реализация идеи «оптимального сочетания усилий по всем направлениям» [4]. По мнению российских экспертов, азиатское направление внешней политики по своей приоритетности мало уступает западному, а что касается отношений с Китаем, то оно считается одним из высших приоритетов внешней политики России.

Общая государственная граница России и Китая, вторая по протяженности (после российско-казахстанской) составляет 4 209,3 км, что с одной стороны, требует особого внимания к обеспечению национальной безопасности, а с другой - позволяет развивать новые формы сотрудничества и ведения бизнеса (приграничная торговля, трансграничные экономические зоны и кластеры, межбанковские расчеты в национальных валютах на приграничных территориях и др.).

Что касается национальной безопасности, то в 2008 г. был окончательно решен вопрос о спорных приграничных территориях России и Китая, переговоры по которому велись с 1964 года. С подписанием протокола по демаркации границы между РФ и КОТ по фарватеру реки Амур были разделены спорные участки в верховьях реки Аргунь в Читинской области и территории островов Тарабаров и Большой Уссурийский около Хабаровска [5].

Законодательное закрепление демаркации границы, по мнению Правительства РФ, позволит предотвратить возможные территориальные претензии Китая в будущем и создаст благоприятные предпосылки для снижения уровня военного противостояния в приграничных районах, несмотря на неоднозначное отношение к этому событию в обществе (по некоторым расчетам, передача островов нанесла России ущерб в размере 3 млрд. долл.).

Кроме территориального соседства, предпосылкой и фактором для развития двусторонних российско-китайских связей является продолжительность дипломатических отношений, которые были установлены между странами 60 лет назад. На протяжении этого периода характер отношений менялся от «дружественно-соседских» до полной 30-летней конфронтации. Нормализация двусторонних связей произошла лишь в мае 1989 г. В апреле 1996 г. в основу перспектив формирования и развития сотрудничества России и Китая в XXI веке был положен принцип стратегического партнерства [8].

Политические отношения между Россией и Китаем становятся из года в год все более стабильными, повышается уровень взаимного политического доверия, что положительно сказывается на взаимодействии стран на различных уровнях.

Необходимо отметить, что Россия и Китай придерживаются общих взглядов и сотрудничают в деле борьбы против международного терроризма, предотвращения распространения оружия массового поражения, нераспространения ядерного оружия, в вопросе о ядерной проблеме Корейского полуострова, защиты мира и стабильности в АТР, а также выступают за многополярность мира и необходимость реформирования международной финансовой системы. Кроме того, РФ и КНР поддерживают друг друга в вопросах обеспечения суверенитета и сохранения территориальной целостности двух государств. Так, российская сторона поддерживает Китай по тайваньскому и тибетскому вопросам, рассматривая Тайвань и Тибет в качестве неотъемлемых частей КНР, а китайская сторона Россию - в её усилиях по борьбе с террористами и сепаратистами на Кавказе.

Отсутствие политических конфликтов и общность взглядов на важнейшие мировые проблемы нашли свое отражение во взаимном положительном восприятии России и Китая гражданами двух стран, что является необходимым условием для развития стратегических партнерских отношений.

Например, на протяжении последних нескольких лет России лидирует (с коэффициентом упоминаемости 34,2% в 2007 г.) в рейтинге наиболее дружественных для КНР государств, опережая КНДР (21,8%), Республику Корею (18,8%), Сингапур (12,4%) и Австралию (11,6%). Кроме того, китайские граждане с каждым годом все выше оценивают важность России как торгово-экономического партнера [6].

Россияне еще воспринимают КНР как более дружескую страну (23% опрошенных в 2008 г.; для сопоставления: Германия - 17%, Белоруссия - 14%) и оценивают ее, до этого всего, в качестве стратегического и финансового напарника РФ (41% в 2009 г.).

Необходимой посылом установления действенного многоформатного взаимодействия РФ и КНР считается присутствие сформированной нормативно-правовой базы, задача которой – законодательно зафиксировать вероятность более абсолютной реализации имеющихся беспристрастных посылов для становления двусторонних финансовых отношений в заинтересованностях обеих государств.

Прогрессивная нормативно-правовая основа, регулирующая российско-китайское сотрудничество, подключает межправительственные соглашения по этим принципным нюансам взаимодействия, как торгово-экономическое сотрудничество, одобрение и обоюдная оборона финансовложений, научно-техническое сотрудничество, избежание двойного налогообложения и предотвращение уклонения от налогообложения прибылей, сотрудничество и обоюдная поддержка в таможенных делах, сотрудничество в области охраны умственной принадлежности и др., а еще междуведомственные соглашения. Более значимые соглашения и договоры, регламентирующие функционирование данных сфер, приведены в таблице 1.

Двустороннее взаимодействие было отображено в Договоре о добрососедстве, дружбе и сотрудничестве меж РФ и КНР, подписанном 16 июля 2001 г. [1]. Обе государства знают исключительную значимость закрепления добрососедских и дружеских отношений меж Китаем и

Российской Федерацией, в следствие этого в договоре произнесено об углублении взаимовыгодного сотрудничества, направленного на благо обеих сторон. РФ и КНР обязуются закреплять доверительное партнерство и стратегическое взаимодействие на базе равноправия, применяя и совершенствуя при данном устройстве систематических встреч на всевозможных уровнях, проводя обмен воззрениями и согласовывая позиции, представляющим обоюдный внимание более необходимым интернациональным задачам.

При данном Российская Федерация и Китай собираются больше забота уделять расширению взаимовыгодного сотрудничества в торгово-экономической, научно-технической, энергетической, галактической и информационной областях, а еще содействовать абсолютному изучению большого потенциала двустороннего сотрудничества для общего благоденствия, в что количестве в области образования и культуры, туризма и спорта, здравоохранения и в иных сферах.

Подписание сего основополагающего для российско-китайских отношений документа демонстрирует, собственно что сотрудничество 2-ух примыкающих государств содержит широкие возможности и крепкую договорную базу для стойкого становления.

В центре торгового сотрудничества является соглашение о торгово-экономических отношениях в 1992 году, согласно которому Россия и Китай предоставляют друг другу режим наиболее благоприятствуемой нации в отношении таможенных пошлин и других налогов и платежей по экспорту и импорту товаров и сопутствующих услуг, а также в вопросах, касающихся правил таможенного контроля и таможенных формальностей. Соглашение также устанавливает правила торговли и экономической деятельности, расчеты и платежи по контрактам и др.

Среди многочисленных межведомственных соглашений в торгово-экономическом сотрудничестве (меморандумов) можно считать наиболее важных общих условиях поставок в 1990 году, так как они определяют

базисные условия поставки и сроки, количество и качество товара, порядок оплаты, транспортные инструкции и извещения поставок, претензии, санкции, освобождение основания ответственности, арбитраж.

Режим трансграничного сотрудничества и, следовательно, степень открытия границы определяется двусторонних межгосударственных правовых актов. Ключевым элементом является Соглашение о режиме российско-китайской границе в 2006 году, который не только определяет основные протоколы о демаркации границы между государствами, но и определены функции уполномоченных органов по защите приграничных территорий, установленных правилами экономической деятельности в приграничных районах, порядок пересечения государственной границы и заложил основу для укрепления экономических связей и приграничных связей двух сторон, чтобы способствовать взаимному развитию торговли, туризма и других форм трансграничного сотрудничества. [3]

Финансовых отношений, обеспечивающих экономическое и торговое сотрудничество между Россией и Китаем, регулирующих соглашения о межбанковских расчетах в торговле в приграничных районах, об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы, О государственном кредите для поставок товаров из Китая в Россию, о поощрении и взаимной защите инвестиций и другие. Эти соглашения призваны повысить надежность операций и инвестиционной безопасности, обеспечивать удобство и скорость осуществления расчетов, а также для стимулирования торгово-экономических отношений между Россией и Китаем.

Важным фактором развития двустороннего экономического взаимодействия стало подписанное в 2002 г. соглашение между ЦБ России и Народным банком Китая о межбанковских расчетах в торговле в приграничных районах, в соответствии с которым средства на корреспондентских счетах в рублях и юанях могут быть использованы для совершения платежей в пользу

юридических и физических лиц, операций по покупке-продаже национальных валют, а также для взаимного кредитования.

В качестве эксперимента межбанковские расчеты в рублях и юанях в нескольких кредитных организациях Амурской области (г. Благовещенск) и провинции Хэйлунцзян (г. Хэйхэ) начались в 2003 г., а через два года практика открытия корреспондентских счетов российскими и китайскими банками в национальных валютах была распространена на все сопредельные приграничные территории двух стран (в РФ: Республика Алтай, Приморский и Хабаровский края, Амурская и Читинская области, Еврейская автономная область; в КНР: Синьцзян-Уйгурский автономный район).

На конец апреля 2009 г. корреспондентские отношения были установлены между 12 коммерческими банками провинции Хэйлунцзян и 19 российскими банками. При этом за шесть лет объем операций и расчетов по счетам в рублях и юанях увеличился в 54 раза (до 790 млн. долл. в 2008 г.), а доля торговли с расчетами в национальных валютах во внешнеторговом обороте провинции Хэйлунцзян с Россией возросла в 14 раз (7,1% в 2008 г. по сравнению с 0,5% в 2003 г.).

Осуществление расчетов по экспортно-импортным контрактам в национальных валютах позволяет ускорить внешнеторговые операции, сократить издержки по конвертации валют и снизить себестоимость банковских переводов для субъектов внешнеэкономической деятельности России и Китая. Именно поэтому в последнее время крупнейшие российские компании (Роснефть, Металлинвест, Авиаэкспорт) стали проявлять интерес к этой форме расчетов.

Главная трудность в настоящее время, по мнению китайской стороны, является дисбаланс в расчетах рубль-Юань в пользу Российской национальной валюты, поскольку 97% операций в рублях. В качестве проблем называют также неконвертируемость юаня, и отсутствии официального курса Юань-рубли.

В то же время, как России и Китая внедряют в практику взаимных расчетов по внешнеторговым операциям в национальных валютах других стран. Например, во внешней торговле КНР расчеты в юанях со странами АСЕАН может проводить провинции Юньнань и Гуанси, а Российская Федерация согласилась на расчеты в рублях с Белоруссией и Казахстаном.

По мнению экспертов, переход на расчеты по «рубль-юань» будет не только приграничного и межрегионального сотрудничества с Китаем и особенно в тех областях и городах России, как Новосибирск, Красноярск, Екатеринбург и другим.

Как показало исследование, сформированная база нормативно-законодательных актов – более 300 документов, подписанных на межгосударственном, межправительственном и межведомственном уровнях за последние 60 лет и регулирующих отношения РФ и КНР в различных сферах – свидетельствует о том, что российско-китайские связи перешли от просто дружественных к партнерским и стратегическим.

Функциональному взаимодействию 2-ух государств еще содействует их роль в работы интернациональных организаций.

КНР и Российская Федерация в одно и тоже время считаются членами Организации Соединенных Наций (ООН), в что количестве Совета защищенности ООН, Шанхайской Организации Сотрудничества (ШОС) и Азиатско-Тихоокеанского форума финансового сотрудничества (АТЭС), форматов «БРИК» и «Большая двадцатка», собственно что разрешает обеим государствам согласовывать позиции по главным задачам крупного становления, координировать собственные старания по задачам помощи и закрепления общемировой прочности и защищенности.

Все большее смысл и на муниципальном уровне, и в научных кругах придается российско-китайскому взаимодействию на основе ШОС – региональной интернациональной организации, сделанной в 2001 г. для заключения пограничных вопросов прочности и защищенности государств-участников (Россия, Китай, Казахстан, Киргизия, Таджикистан и Узбекистан).

В реальное время ШОС считается универсальной площадкой, способствующей развитию политических отношений, углублению и диверсификации форм и сфер торгово-экономического, энергетического, научного и культурного сотрудничества стран-членов [7].

КНР все активнее использует природно-ресурсный и транзитный потенциал государств Центральной Азии для удовлетворения собственных потребностей развития, конкурируя при этом с нашей страной – традиционным партнером центральноазиатских стран – производителей и экспортеров углеводородов (Казахстаном и Узбекистаном). Поэтому особо необходимо подчеркнуть важность ШОС для ее участников (особенно для России и Китая) с точки зрения возможности согласования и достижения баланса интересов в области добычи, переработки и транспортировки топливно-энергетических ресурсов, а также в сферах торговли и инвестиций. Так, по инициативе России в рамках Организации планируется создание энергетического клуба для экспертной оценки предложений и проектов, а также неформального обмена мнениями.

Пока же финансовое сотрудничество меж членами ШОС в ведущем выполняется в двустороннем, а не в многостороннем формате, собственно что разъясняется надлежащими причинами: задачами финансирования, незрелостью координационных устройств, несовпадением интересов ряда государств, которые выступают в одно и тоже время и как партнеры, и как соперники.

Вселенской упадок стал специфическим стимулом становления партнерских отношений государств ШОС, о чем говорит совместная инициатива по преодолению результатов массового денежного упадка и координации антикризисных мер, принятая в ходе последнего заседания Совета глав правительств Организации в октябре 2009 г.

Усиление многостороннего экономического сотрудничества государств-членов ШОС, призванные содействовать делового Совета и межбанковского объединения организации, в рамках которой будет создан Центр делового

сотрудничества и единой базы данных инвестиционных проектов. Предполагается, что на основе базовой суммы в 35 проектов на сумму более 6 млрд. рублей. Долларов., Финансируется общие аккаунты, и планируют использовать национальные валюты во взаимных расчетах.

Кроме того, китайской стороной в качестве перспективного направления дальнейшего развития коллективного экономического сотрудничества стран ШОС рассматривается создание зоны свободной торговли (ЗСТ).

О приоритетах во внешнеэкономической и внешнеторговой деятельности ШОС свидетельствуют направления специальных рабочих групп, созданных в рамках соответствующего механизма Совещания министров Организации.

В настоящее время развиваются новые перспективные форматы взаимодействия России и Китая - БРИК и РИК (без Бразилии) - в рамках которых крупнейшие центры экономического роста получили возможность согласовывать подходы к решению важнейших проблем мирового развития и наращивать двустороннее и многостороннее сотрудничество в сферах, представляющих взаимный интерес.

В целом совместное участие в деятельности международных организаций позволяет РФ и КНР развивать политические, торгово-инвестиционные, научно-образовательные и культурные отношения.

Необходимым моментом становления российско-китайского стратегического партнерства считается взаимодополняемость экономик 2-ух государств как следствие присутствия дифференциации их потенциалов. Так, Российская Федерация владеет технологиями (в том числе военными), в коих заинтересован Китай, важными энергетическими вероятностями, а еще природными ресурсами, важными для бурно развивающейся индустрии КНР. В собственную очередь, у КНР есть рабочая мощь и денежные ресурсы для вложений.

Этим образом, обнаруженные беспристрастные посылы и моменты, являющиеся почвой становления двустороннего сотрудничества РФ и Китая

обязаны быть очень максимально предусмотрены при формировании одобрительной бизнес-среды для расширения и диверсификации обоюдных торгово-инвестиционных процессов и активизации отношений, в первую очередь, в научно-технической и производственной сферах.

1.3 Бизнес-среда двух стран как условие расширения взаимовыгодных экономических отношений

Товарооборот РФ с Китаем в 2014 году составил в пределах 96 млрд \$ — это максимально денежных отношений с иной государством, для сопоставления товарооборот с Германией в пределах 76 млрд \$. Вывоз РФ в Китай в большинстве собственном чуток ниже, чем ввоз из него, но, что не наименее, артельный товарооборот размеренно увеличивается.[41]

Ещё нагляднее это видно по торговому балансу — динамика идет к усилению негативных тенденций торгового баланса и это станет и далее, например как стоимости на сырье, экспортируемое Российской Федерацией, падают.

Ныне возможно взглянуть, как принципиальна данная торговля для всякой из государств, на надлежащих 2-ух графиков. Толика РФ в импорте и экспорте Китая не выше 2,5%, что довольно не достаточно и наиболее для Китая не считается ценностью.

Абсолютно иная обстановка обстоит для РФ. Для начала, вывоз в Китай как правило не ниже 5%, а вообще уже оформляет 7–8,5%, что не все также не считается большущий толикой. Во-2-х, толика Китая в импорте РФ оформляет в 2014 году уже 19%, что уже считается очень большущий и необходимой толикой. При этом в случае если с 2001 по 2014 год толика Китая в экспорте РФ выросла с 6,5 до 8,5%, то толика в импорте выросла с 8 до 19%, то есть подневольность от Китая увеличивается.[32]

Возможно сопоставить данные по учету торговли в различных государствах — это может помочь обнаружить, как развита контрабанда.

Данные по экспорту РФ в Китай отличаются на 4–6 млрд \$ – в принципе, это в спектре 10–20%, но это не например большое количество, но, что не наименее, есть способности для наращивания сборов.

С импортом в Российскую Федерацию все труднее – до 2008 года китайские данные учитывали ввоз в Российскую Федерацию более, чем отечественные, что в принципе ясно, но вслед за тем с 2008 по 2013 год включительно китайские данные рассматривали ниже ввоз, чем отечественные. Имеет возможность это связано с экспортом сквозь иные государства.

Попытаемся разобраться в торговле по группам продуктов (названия групп переведены мной с британского – возможны неточности). Для этого выделим главные группы продуктов – то есть значимые для страны-экспортера и страны-импортера, этим образом мы можем отметить те ветви, которые чувствительны к изменению в финансовых отношениях 2-ух государств.

Для русского экспорта в Китай были взяты продукты, где толика экспорта в Китай была более 20% (таблица 1). Как видно, главными из их считаются древесная порода, никель, рыба и морепродукты, а еще руда, где и размеры более 1 млрд \$ и толика экспорта в Китая от 31 до 45%.

Таблица 1 – Наиболее важные для России группы товаров, экспортируемые в Китай в 2014 году[47].

Номер группы товаров	Название группы товаров	Экспорт РФ в КНР, млрд. долларов США	Экспорт РФ в целом, млрд. долларов США	Доля КНР в российском экспорте, %
'44	Древесина и изделия из древесины, древесный уголь	3,163	7,638	41,416
'75	Никель и изделия из него	1,282	4,027	31,827
'03	Рыба, ракообразные, моллюски, водные беспозвоночные	1,267	2,827	44,798
'26	Руды, шлак и зола	1,207	3,243	37,202

Продолжение таблицы 1

Номер группы товаров	Название группы товаров	Экспорт РФ в КНР, млрд. долларов США	Экспорт РФ в целом, млрд. долларов США	Доля КНР в российском экспорте, %
'47	Масса из древесины, волокнистые целлюлозные материалы, отходы и т.д.	0,786	1,186	66,282
'01	Живые животные	0,049	0,028	172,303
'08	Съедобные фрукты, орехи, кожура цитрусовых, дыни	0,048	0,083	58,425
'05	Продукты животного происхождения	0,015	0,071	21,243
'14	Растительные материалы для изготовления плетеных изделий, растительные продукты	0,004	0,012	33,756

Примечание: По данным International Trade Centre (ITC)

Для Китая актуальны следующие группы русского экспорта — древесная порода, никель, рыба и морепродукты, удобрения (Таблица 2).

Таблица 2 – Наиболее важные для Китая группы товаров, экспортируемые Россией в Китай в 2014 году[47]

Номер группы товаров	Название группы товаров	Экспорт РФ в КНР, млрд. долларов США	Китайский импорт в целом, млрд. долларов США	Доля РФ в китайском импорте, %
44	Древесина и изделия из древесины, древесный уголь	3,163	22,773	13,89
'75	Никель и изделия из него	1,282	4,095	31,30
'03	Рыба, ракообразные, моллюски, водные беспозвоночные	1,267	6,588	19,23
'31	Удобрения	0,950	3,352	28,34

Примечание: По данным International Trade Centre (ITC)

Их толика в китайском импорте оформляет от 14 до 31%. В целом, для русского экспорта в Китай главными считаются 2 продукта поставляемых с Дальнего Востока (древесина, рыба и морепродукты) и 1 продукт, совершаемый

в Сибири (никель), что означает, лишь только эти ветви актуальны для Китая, и он от их не может просто отречься, а еще то, что эти ветви в РФ кровно заинтересованы в не плохих отношениях с Китаем.

Далее сравнительно китайского экспорта. В случае если арестовать значимые для РФ группы продуктов, которые импортируются из Китая и оформляют больше 20% русского импорта данной группы, то выйдет в высшей степени длинный перечень (таблица № 3, приложения 1). Китайская обувь, одежда, электроника и иные продукты этнического употребления оформляют основная масса импорта в Российскую Федерацию.

Но в случае если для РФ эти размеры поставок закрывают до 100% импорта, то для Китая эти размеры абсолютно маленькие — лишь только 7 групп продуктов превосходят долю в 5% от совместного экспорта (таблица 3). Практически, нацелены чисто на русский базар лишь только изготовители меховых изделий, но их размеры экспорта очень невелики.

Таблица 3 – Наиболее важные группы товаров для Китая, которые экспортируются в Россию в 2014 году[47]

Номер группы товаров	Название группы товаров	Китайский экспорт в РФ, млрд. долларов США	Китайский экспорт в целом, млрд. долларов США	Доля РФ в китайском экспорте, %
'64	Обувь, гетры и т.п., их части	3,098	56,253	5,507
'43	Натуральный и искусственный мех, изделия из них	2,567	4,155	61,784
'63	Прочие готовые текстильные изделия, наборы, одежда и т.д.	1,665	28,486	5,846
'20	Овощи, фрукты, орехи, пищевые продукты и т.д.	0,441	7,638	5,771
'65	Головные уборы и их части	0,326	4,544	7,178
'08	Съедобные фрукты, орехи, кожура цитрусовых, дыни	0,324	4,318	7,505
'35	Альбуминоиды, модифицированные крахмалы, клеи, ферменты	0,141	2,680	5,255

Примечание: По данным International Trade Centre (ITC)

Таким образом, мы видим, что Российская Федерация значительно больше находится в зависимости от китайского импорта, чем от экспорта в

Китай. Единственные зависящие от экспорта — это достаточно узко локализованных производств (Норильск, морские порты Дальнего Востока, приграничные ареалы Дальнего Востока, где валят лес).

Ну, а Китаю торговля с Российской Федерацией принципиальна лишь только по нескольким группам как один данных узколокализованных русских компаний, в остальном у него нет каких-то лоббистов совершенствования отношений с Российской Федерацией.

Таким образом, исследование теоретических основ трансформации современной системы двусторонних экономических отношений России и Китая позволило выявить:

- многообразие подходов, используемых различными научными школами, к определению категории «геоэкономика» требует формулировки емкого понятия, более глубоко отражающего специфические особенности данного явления применительно к экономическим отношениям территориально сопряженных государств и их хозяйствующих субъектов;

необходимость использования геоэкономического подхода при анализе современного состояния российско-китайского экономического взаимодействия подразумевает рассмотрение этого многообразия форм и сфер сотрудничества;

трансформация системы двусторонних экономических отношений с целью достижения максимального синергического эффекта возможна только на основе глубокого всестороннего изучения и учета всех факторов и предпосылок, оказывающих влияние на функционирование составляющих ее элементов;

к основным факторам и предпосылкам, определяющим возможность расширения сфер экономического взаимодействия России и Китая, следует отнести протяженность общей государственной границы, стабильность дипломатических отношений, общность экономико-политических взглядов на важнейшие мировые проблемы, развитую нормативно-правовую базу, взаимодополняемость экономик и др.;

рассмотрение всей системы экономического сотрудничества между странами - не только на государственном уровне, но и на уровне предпринимательских структур – предполагает необходимость проведения глубокого анализа бизнес-среды стран-партнеров с целью определения степени благоприятности условий для ведения коммерческой деятельности и снижения рисков;

- сравнительный анализ делового климата РФ и КНР, проведенный на основе результатов исследований международных рейтинговых и консалтинговых агентств, свидетельствует о наличии «слабых» и «сильных» сторон как общих для РФ и КНР, так и характерных только для одной из двух стран, учет которых позволит оптимально диверсифицировать формы и механизмы двустороннего торгово-экономического сотрудничества.

1.4 Инвестиции как инструмент экономической интеграции и взаимовыгодного сотрудничества

Вложения, тем более прямые, считаются показателем взаимодействия государств на длительную перспективу. Надобно обозначить, что в данной сфере российско-китайских финансовых отношений все дурно.

Приведем данные по совокупному численности вложений из различных источников:

1. По сведениям Банка РФ за 2007–2014 годы вложения из Китая в Российскую Федерацию составили 3,083 млрд \$, а из РФ в Китай 0,276 млрд \$.

2. По сведениям Федеральной службы статистики размер скопленных вложений из Китая в Российскую Федерацию на крышка 2013 года составил 31,13 млрд \$, из коих 1,679 млрд \$ прямые вложения, 15 млн. \$ портфельные вложения, 30,436 млрд \$ относятся к количеству других вложений. Что же касается вложений из РФ, то Китай не зашел в 10 государств – ведущих получателей русских вложений.

3. По сведениям Министерства коммерции Китая на крышка 2013 года китайские прямые вложения в Российскую Федерацию составили в целом 7,661 млрд \$, а вложения русских фирм в Китай составили 0,870 млрд \$.

Китайские данные гораздо поближе к действительности, чем отечественные данные Федеральной статистической службы и отчасти совпадают с данными Банка РФ.

Ниже приведены данные Банка РФ по годам – из РФ в Китай (Таблица 4) и из Китая в Российскую Федерацию (Таблица 5).

Таблица 4 – Инвестиции из России в Китай, млн. долларов США[47]

Инвестиции	007	008	009	010	011	012	013	014	За 2007–2014 гг.
Всего	8	5	2	0	0	3	4	5	276
Участие в капитале (кроме реинвестирования доходов)	8	4	8	0	0	8	0	2	260
Реинвестирование доходов									0
Долговые инструменты									16

Примечание: По данным Банка России

Таблица 5 – Инвестиции из Китая в Россию, млн. долларов США [47]

Инвестиции	007	008	009	010	011	012	013	014	За 2007–2014 гг.
Всего	12	49	31	36	26	50	97	280	3 083
Участие в капитале (кроме реинвестирования доходов)	5	0	6	05	0	82	03	114	1 767
Реинвестирование доходов		110	15	4		0	9	25	144
Долговые инструменты	6	0	90	87	5	37	25	1	1 171

Отечественные фирмы вложились в надлежащие китайские планы:

- строительство завода по производству пентооксида ванадия в г. Шуаняшань провинции Хэйлунцзян с ролью ГК «Петропавловск» (китайский компаньон — HeilongjiangJianlongGroupCo., Ltd), создание запущено в 2010 г., отечественные вложения составили около 18 млн. долларов;
- строительство завода по производству титановой губы в г. Цзямусы провинции Хэйлунцзян с ролью ГК «Петропавловск», сообщенная общая сумма вложений 350 млн. долларов;
- в 2005, 2008 гг. ГК «Русал» вложила 15 млн. \$ в покупку 2-ух заводов по производству катодных блоков для дюралевых заводов в провинции Шаньси;
- строительство нефтеперерабатывающего завода в г. Тяньцзинь с ролью ОАО «НК «Роснефть» и Китайской государственной нефтяной компании. Общая сумма вложений 5 млрд \$ (русская доля 49%), закладка завода начата в 2010 г., в реальное время завершается подготовка ТЭО, начало постройки завода задумано на середину 2014 г.;
- создание общей фирмы по разработке, производству и сбыту стройпластмасс и сплавов «KuibyshevAzotEngineeringPlastics (Shanghai) Company», учредители: ОАО «Куйбышев Азот» и шанхайская торговая фирма «Хэ Е», артельный размер вложений — 18 млн. \$, в том числе отечественные вложения — 8,1 млн. долларов;
- строительство завода по производству материалов для солнечной энергетики (лейкосапфиры, пасты дюралевые и серебряные) Monocrystal PV Technology (Changzhou) Co., Ltd. в г. Чанчжоу провинции Цзянсу, трейдер — концерн «Энергомера» (Ставропольский край);
- создание общей фирмы по производству и перепродаже электропроводов и кабелей «ShanghaiLongxinSpecialCableCompany», учредители: НИИ ядерной физики Новосибирского филиала АН РФ и шанхайская торгово-промышленная фирма «Чжунган», артельный размер вложений — 4,83 млн. долл., в т.ч. русских вложения — 1,1 млн. долларов;

- логистическая фирма «FescoLinesChinaCompany» со 100% русским состоянием, артельный размер вложений — 1,56 млн. \$.

Китайские фирмы вкладывают в Российскую Федерацию в надлежащие большие планы:

Строительство прогрессивной ТЭЦ на основе Тенинской котельной в Ярославле — кооперативный план ТГК-2, которую держит под контролем группа «Синтез» сенатора Леонида Лебедева, и компании Huadian

Консорциум 5 китайских компаний во главе с Шанхайской индустриально-инвестиционной фирмой возводит квартал «Балтийская жемчужина» в С-Петербурге. Размер вложений 1,25 млрд \$

Фирма Sinopet приобрела доля фирмы «Удмуртнефть» за 3,5 млрд \$

CNPC приобрела 49% в сделанном вместе с «Роснефтью» предприятии «Восток-Энерджи».

Фирма Great Wall станет коллекционировать в Тульской области вседорожники марки Haval. Размер вложений 500 млн. \$.

Зашуланское угольное месторождение осваивает подконтрольная Олегу Дерипаске En+ в рамках СП с китайской Shenhua ООО «Разрез-Уголь». Вложения — 600 млн. \$.

Пока же видно, что прямые вложения в Российскую Федерацию у китайских фирм довольно непрезентабельные, беря во внимание масштабы русской экономики — за исключением нефтяных и энергетических планов наиболее и болтать не о чем пока же. Ключевое, что на русском рынке китайские фирмы стали существовать лишь только в нефтяном секторе и то лишь только по причине масштабного кредита, который возымела «Роснефть». Еще не было интенсивной работы китайских банков — все эти годы они не имели возможность придти на русский базар в том числе и сквозь отечественные банки-посредники. Как отечественные официальные структуры в том числе и в приграничных с Китаем ареалам не готовы к работе с зарубежными инвесторами из Китая и Гонконга уже стало притчей во языцех и источником анекдотов между китаистов.

О русских вложениях в Китай болтать как о кое-чем нешуточном вообще невозможно – за год россияне как физиологические лица вкладывают в недвижимость в Лондоне более, чем в Китай в производственные планы. Буквально единственная большая русская фирма, которая всерьез трудилась с Китаем – это «Русал», который в том числе и расположил акции на Гонконгской бирже.

2 Инвестиционный потенциал российско-китайского сотрудничества как основа экономической безопасности

2.1 Проблемы и оценка современного состояния российско-китайских экономических отношений в условиях нестабильности мировой экономики

Если оценивать современный инвестиционный потенциал Китая, то можно отметить, что эта страна этого дня продолжает оставаться одним из перспективных партнёров в области капиталовложений.

Взаимодействие между Россией и Китаем в сфере инвестиций координируется межправительственными органами, основным из которых является Постоянная рабочая группа по инвестиционному сотрудничеству [19].

Она была образована в 2004 г. Министерством экономического развития России и Госкомитетом Китая по развитию и реформе и действует в рамках Российско-Китайской подкомиссии по торгово-экономическому сотрудничеству.

Главными задачами этой рабочей группы является обмен информацией об инвестиционном климате и условиях ведения бизнеса в России и Китае, реализация Плана российско-китайского инвестиционного сотрудничества, мониторинг и содействие в реализации инвестиционных проектов, проведение российско-китайских инвестиционных форумов.

До недавнего времени одним из препятствий для укрепления взаимодействия России и Китая в сфере инвестиций было отсутствие комплексной программы развития двустороннего сотрудничества в этой области, которая увязала бы все инструменты инвестиционной политики двух стран с учётом специфики и задач их экономического развития. Этот недостаток был ликвидирован во время июньского визита 2009 г. председателя Китая Ху Цзиньтао в России, в рамках которого главы России и Китая утвердили План российско-китайского инвестиционного сотрудничества.

Этот комплексный документ направлен на содействие инвестиционным проектам России и Китая в различных сферах экономики, включая машиностроение, строительство, лёгкую промышленность, сферу транспорта и логистики, сельское хозяйство, информационные технологии и телекоммуникации, банковское дело и страхование, научно-техническое сотрудничество, энергетику, химическую промышленность, лесную и горнорудную отрасли [20].

Особое внимание в документе уделяется повышению конкурентоспособности российских предприятий на мировом рынке, а также развитию проектов «производства продукции и услуг с высокой добавленной стоимостью для их реализации в Китае, России и на рынках третьих стран в тех отраслях экономики, которые обладают высокой взаимодополняемостью за счёт взаимной компенсации недостатка в отдельных ресурсах, технологиях и возможностях сторон» [21].

Постоянным механизмом, отвечающим за стимулирование сотрудничества в сфере инвестиций, является российско-китайский инвестиционный форум, действующий под эгидой Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств России и Китая.

Двустороннее инвестиционное взаимодействие продолжает оставаться на низком уровне. В 2011 г. китайские инвестиции в общем объёме капиталовложений в Россию составили всего 1 %[2].

Серьёзным препятствием для капиталовложений из Китая являются недостаточная согласованность и детальность проработки российской нормативно-правовой базы. Особенно заметны недостатки регионального инвестиционного законодательства.

На региональном уровне сосредоточена и большая часть административных барьеров в российской экономике, что также существенно сдерживает развитие рыночной среды и рост конкуренции.

Ведь именно на местном уровне решаются вопросы приобретения земли, недвижимости, объектов технической инфраструктуры, имеющие особое значение для потенциальных инвесторов.

Как отмечают китайские эксперты, руководство большинства российских регионов постоянно декларирует готовность к принятию инвесторов.

На деле же процесс тормозится бюрократическими препонами в вопросах, связанных с их обслуживанием. Абсолютно непрогнозируемые накладные расходы, которые требуются для получения различных согласований и разрешений на территории региона, высокий уровень непредвиденных затрат, возникающих при развитии производства, являются «скрытыми факторами», оказывающими серьёзное влияние на принимаемые инвесторами решения о продолжении или сокращении деятельности на той или иной территории. Даже налоговые льготы, предоставляемые региональными властями, рассматриваются иностранными инвесторами как фактор, препятствующий или как минимум не стимулирующий инвестиции из-за непрозрачности механизмов их предоставления[38].

Провалилась попытка наладить производство в России и у китайского автогиганта «Грейт Волл» (Great Wall). По официальной версии проект в особой экономической зоне «Алабуга» (Татарстан) провалился из-за отказа предоставить китайскому производителю льготы при ввозе комплектующих [40].

2.2 Торговое сотрудничество: структурно-видовой анализ, формы и тенденции развития

В 2010 г. в своём ежегодном меморандуме Торговая палата ЕС в Китае отмечала, что Китай всё ещё остаётся менее открытым для экономической конкуренции по сравнению с другими крупными странами. Такое мнение разделяет и Торговая палата США в Китае: Китай остаётся высшим приоритетом для будущих инвестиций, но тем не менее перспективы их

развития будут зависеть от возможностей, предоставляемых иностранным компаниям в их деятельности на китайском рынке[46].

Сложнее объяснить низкий уровень китайских инвестиций в Россию.

Ведь Китай уже привык к крупным инвестиционным проектам в области добычи сырья и энергетики в регионах, которые географически гораздо дальше от него, чем Россия, и в условиях ещё большей нестабильности.

Западные специалисты разъясняют это особенностями политического курса РФ в отношении стратегических разделов собственной экономики, при которой вопросы государственной защищенности имеют вящий ценность, чем финансовые моменты и интересы. По их воззрению, государственническая и протекционистская финансовая политического деятеля РФ делается серьёзным препятствием для расширения сотрудничества с Китая в области инвестиций[47].

Но ключевой предпосылкой неразвитости российско-китайского инвестиционного сотрудничества, как видется, считается расхождение в заинтересованностях 2-ух стран в области приоритетных сфер финансовложений.

Китайских инвестиций очень мало, они привлекаются буквально в «ручном режиме», на высоком уровне переговоров – с Министерством торговли Китая, с Комитетом по развитию реформ и даже на регулярных встречах глав правительств (таблица 6) [51].

Таблица 6 – Товарооборот между России и Китая в 2006–2012 гг. (по данным ФТС России) [46]

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	01-06 2012
Оборот (млрд дол)	28,7	40,3	55,9	39,5	59,3	83,5	49,7
Темпы роста %	141,2	140,6	138,7	70,6	150,3	140,8	110,9
Экспорт(млрд дол)	15,8	15,9	21,1	16,7	20,3	35,2	21,4
Темпы роста %	120,8	100,9	133,0	78,8	121,8	173,4	111,6
Импорт(млрд дол)	12,9	24,4	34,8	22,8	39,0	48,3	28,3
Темпы роста %	177,8	189,1	142,4	65,7	171,2	123,9	110,4
Сальдо(млрд дол)	2,8	-8,5	-13,6	-6,2	-18,7	-13,1	-6,9

В 2011 г. в структуре российского экспорта в Китай свыше 64 % объёма приходилось на продукцию топливно-энергетического комплекса. В основе импорта из Китая в России (более 65 % всего объёма) – товары лёгкой промышленности, бытовая электроника и продукция общего машиностроения (таблица 7) [5].

Таблица 7 – Товарооборот Китая с основными внешнеторговыми партнёрами в 2011 г. (по данным ГСУ КНР)[5]

Страны	Стоимость млрд дол			Прирост %		
	Товарооборот	Экспорт	Импорт	Товарооборот	Экспорт	Импорт
США	446,6	324,5	122,1	15,9	14,5	19,6
Республика Корея	245,6	82,9	162,7	18,6	20,6	17,6
Германия	169,1	76,4	92,7	18,9	12,3	24,9
Тайвань	160,0	35,1	124,9	10,1	18,3	7,9
Бразилия	84,3	31,8	52,4	34,5	30,2	37,3
Россия	79,2	38,9	40,3	42,7	31,4	55,6
Всего	3642,0	1898,6	1743,4	22,5	20,3	24,9

Дополнительным моментом невысокого значения инвестиционного взаимодействия РФ и Китая считается незаинтересованность Китая в увеличении конкурентоспособности РФ на рынках 3 государств. Позитивными могут быть дела меж 2-мя государствами в сфере рыболовства.

Российская Федерация считается одной из основных рыболовных государств мира, владеет гигантскими разведанными запасами водных и биоресурсов и важным научно-техническим потенциалом в области морского промысла рыбы, морепродуктов и их переработки. Впрочем российские рыбодобывающие фирмы имеют недостаточную капитализацию и остро нуждаются в вложениях в главные способы изготовления, например как гигантская доля судов и оснащения внутренне и на физическом уровне стала неактуальной.

Российско-китайская торговля в области рыболовства характеризуется, однонаправленностью, например как Китая, как и РФ, считается

наикрупнейшим экспортёром морепродуктов. Этим образом, отечественные и китайские фирмы считаются соперниками на крупном и на внутренних рынках Китая и РФ. В следствие этого в сфере вложений в рыболовство российско-китайское сотрудничество не развито.

2.3 Инвестиционные процессы в экономиках стран и специфика двусторонних капиталовложений

Китай по-прежнему является одной из наиболее привлекательных стран для иностранного капитала, о чём свидетельствуют данные отчёта международной аудиторской компании «Эрнст энд Янг» (Ernst & Young) и результаты опроса, проведённого Американской торговой палатой в Китае в 2011 г. Из числа опрошенных предприятий с участием американского капитала 78 % назвали Китай в первой тройке стран, куда они готовы продолжать инвестировать. При этом 39 % считают, что прибыль, которую они смогут получить от капиталовложений в Китае, превысит доход от инвестиций в какой-либо другой стране мира [7].

В ближайшей возможности Китай хочет содействовать вербованию зарубежного денежных средств в становление сельского хозяйства, высокотехнологичное создание и свежую энергетику.

Владея симпатичным инвестиционным климатом, Китай к что же сам перевоплотился в одного из крупных мировых трейдеров. Разбирая данный процесс, специалист ВУЗа интернационального торгово-экономического сотрудничества Министерства коммерции Китая Мэй Синьюй фиксировал, что «вслед за быстрой финансовой экспансией китайских компаний капитал Китая в последние годы делается необходимой движущей мощью в области вселенских инвестиций; к что же конфигурации массовой финансовой истории дают нам вероятность для ускорения роста» [8].

Не обращая внимания на массовый экономический упадок, подъем наружных прямых вложений Китая остаётся размеренным. За последнее десятилетие объём имеющего место быть каждый год притока китайских

прямых вложений за этапом возрос в 22 раза и в 2010 г. составил 68 миллиардов дол. С данным показателем Китая зашла в пятёрку основных экспортёров капитала[9] (рис. 1).

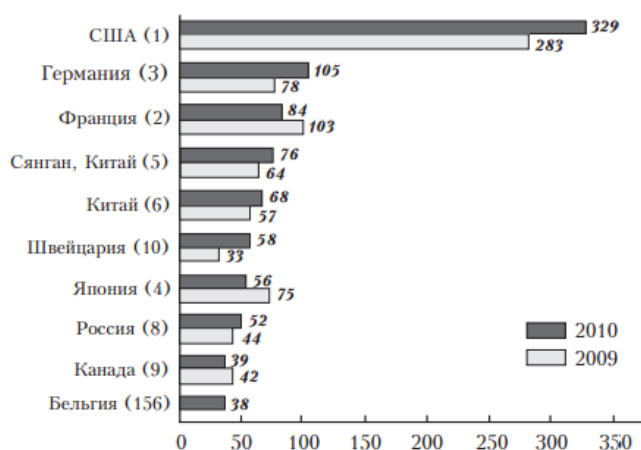


Рисунок 1 – Крупнейшие мировые инвесторы 2009–2010 гг. (цифры в скобках после названия страны соответствуют месту в рейтинге инвесторов в 2009 г. [9])

В первой половине 2012 г. объём прямых инвестиций Китая за рубеж составил 35,4 млрд. дол.[10]

В ходе текущей пятилетки (2011–2015 гг.), согласно заявлению Министерства торговли Китая, правительство Китая намерено и далее активно инвестировать за рубежом.

В этот период среднегодовой рост китайских зарубежных прямых инвестиций прогнозируется на уровне 17 %¹¹. К 2015 г. их объём может составить 150 млрд. дол., при этом общая сумма инвестиций Китая за рубежом достигнет 500 млрд. дол.[13]

Происходят изменения и в отраслевой структуре китайских зарубежных инвестиций. Если раньше приоритетными отраслями для капиталовложений из Китая были туризм, общественное питание, судоходство и товарные перевозки, то сейчас финансовые потоки идут в добычу нефти и различных видов стратегического сырья, в отрасли промышленного производства, строительство

объектов инфраструктуры, телекоммуникационный сектор. Китайские предприятия открывают за рубежом центры разработок и инноваций, а также зоны и парки торгово-экономического сотрудничества.

Что же касается российских инвестиций за рубежом, то тенденция их роста начала просматриваться только в последние годы по мере ускорения развития экономики России, увеличения капитализации российских компаний и выхода производителей товаров и услуг на международные рынки. Отсутствие опыта инвестирования за границей и ориентация в большей степени на внутренний рынок стали одними из причин низкой инвестиционной активности российских компаний. Тем не менее, если сравнивать объёмы внешних капиталовложений России и Китая в течение последнего десятилетия, то можно сделать вывод, что они в целом сопоставимы. Чего, однако, нельзя сказать о сумме привлечённых России и Китая иностранных инвестиций (Таблица 8).

Таблица 8 – Объём входящих и исходящих ПИИ в России и Китая в 2000–2011 гг. (млрд дол.) [13]

	Входящие ПИИ		Исходящие ПИИ	
	Россия	Китай	Россия	Китай
2000	2,714	40,715	3,177	0,916
2001	2,748	46,878	2,533	6,885
2002	3,461	52,743	3,533	2,518
2003	7,958	53,505	9,727	2,855
2004	15,444	60,630	13,782	5,498
2005	12,886	72,406	12,767	12,261
2006	29,701	72,715	23,151	21,160
2007	55,073	83,521	45,916	22,469
2008	75,002	108,312	55,594	52,150
2009	36,500	95,000	43,665	56,530
2010	43,294	105,735	52,523	68,000
2011	51,878	116,000	67,283	82,270

В борьбе за привлечение прямых иностранных инвестиций Россия пока не является лидером даже среди стран БРИКС. В 2011 г. в страну поступило 51,9 млрд дол., в то время как в Китая – 116 млрд, Бразилию – 66,7 млрд дол. (рис. 2).

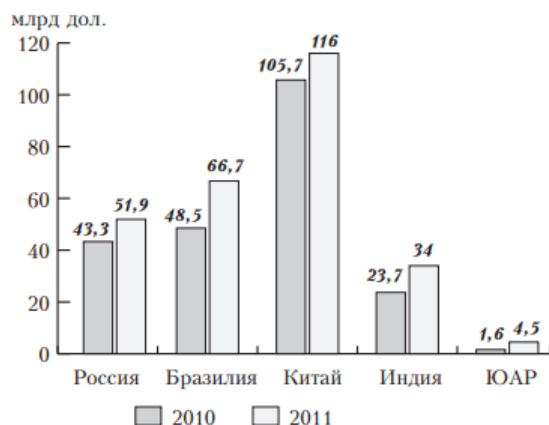


Рисунок 2 – ПИИ в странах БРИКС (по данным Министерства экономического развития РФ)[13]

Следует также отметить, что в общем объёме привлечённых в России инвестиций большая доля приходится на офшоры. По сути, это российский капитал, ранее выведенный из страны. По этому показателю Россия занимает одно из первых мест в мире. В последние 10 лет список главных инвесторов в российскую экономику возглавляют такие государства, как Кипр, Люксембург, Британские Виргинские острова, Нидерланды¹⁴ (рис. 3).

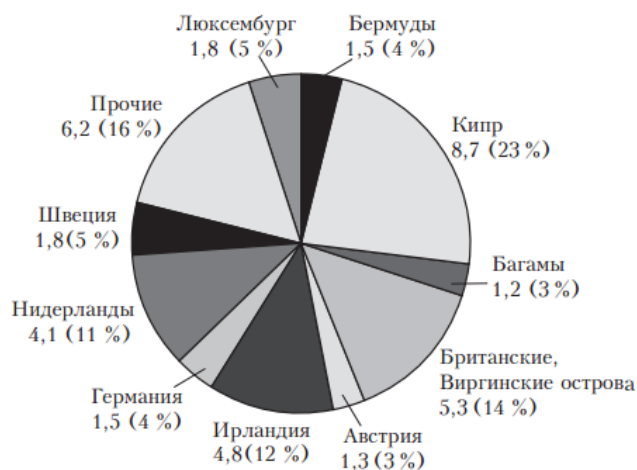


Рисунок 3 – ПИИ в Россию по основным странам-инвесторам (январь – сентябрь 2011 г.), млрд дол. (по данным Министерства экономического развития РФ и Центрального банка России)[15]

Усиление контроля за деятельностью офшоров сейчас является одной из важнейших задач, стоящих перед Россией.

Пока же система мер регулирования находится только в стадии формирования, выдвигается множество идей по совершенствованию системы взаимодействия с офшорными юрисдикциями [15.]

Хотелось бы надеяться, что уже в ближайшем будущем доля офшоров как во внешних, так и в привлечённых Россией инвестициях значительно снизится.

Накопленные инвестиции из Китая в России в середине 2012 г. достигли 27,68 млрд дол.

Что касается прямых инвестиций Китая в России, то, согласно данным за 2011 г., их доля в общем объёме прямых иностранных инвестиций в России составила всего 0,6 %, доля России в общем объёме ПИИ в Китае – 0,02 % (табл. 6,7).

Общий объём китайских прямых инвестиций в России к началу 2012 г. составил 2,921 млрд дол.

Суммарный объём прямых инвестиций России в Китая к началу 2012 г. составил 817,79 млн дол. Общее количество российских проектов в Китая достигло 237926. Инвесторы из России предпочитают вкладывать капитал в Китае в обрабатывающую промышленность, строительство, транспортные перевозки.

Таблица 9 – Годовой объём прямых инвестиций Китая и России, 2006–2011 гг. (млн дол.) [18]

	Прямые инвестиции КНР и РФ	Прямые инвестиции РФ и КНР
2006	470	67
2007	438	52
2008	240	60
2009	410	32
2010	594	35
2011	303	31

Крупнейшим торговым инвестиционным проектом Китая на территории России является международный выставочно-офисный комплекс «Гринвуд» в Красногорском районе Подмосковья. В июне 2010 г. китайская группа компаний «Чэнтун» («Chengtong») инвестировала в его строительство 350 млн дол., в сентябре 2011 г. комплекс был открыт.

«Гринвуд» – это не альтернатива закрывшемуся летом 2009 г. в Москве Черкизовскому рынку, который служил крупной оптово-розничной перевалочной базой между двумя странами. Модель развития нового бизнес-парка может считаться инновационной, поскольку предполагает новый формат взаимодействия китайского и российского бизнеса.

«Гринвуд», как заявлено на его сайте, является «самым крупным и функциональным центром оптовой торговли китайских брендовых товаров на территории России и Восточной Европы»²⁷. Все операции здесь будут проводиться в соответствии с российским законодательством, продукция будет сертифицирована и оформлена соответствующим образом^[28].

Сейчас на территории комплекса проводятся международные выставки, бизнес-семинары и презентации компаний и предприятий с участием представителей российской и китайской сторон. В начале июля 2012 г. здесь прошёл первый международный молодёжный бизнес-форум «Россия – Китай», участие в котором приняли около трёхсот предпринимателей из России и Китая. На церемонии открытия присутствовали, в частности, посол Китая в России Ли Хуэй и президент Союза китайских предпринимателей в России Цай Гуйжу. В рамках форума состоялся круглый стол на тему «Развитие молодёжного предпринимательства в России: использование опыта Китая», были организованы бизнес-встречи по профильным направлениям: машиностроение, лёгкая промышленность, IT-технологии, интернет-ресурсы, компьютерные системы, строительство^[29].

Однако, поскольку проект «Гринвуд» является довольно «молодым», пока ещё трудно сказать, насколько велико будет его значение для развития

экономических отношений и какую роль он сыграет в укреплении деловых связей между России и Китая.

Ещё одним крупным инвестиционным проектом Китая в России является многофункциональный комплекс «Балтийская жемчужина» в Санкт-Петербурге. Соглашение о проекте было подписано в декабре 2004 г.

Инвестором выступает Шанхайская заграничная объединённая инвестиционная компания, учреждённая пятью крупнейшими шанхайскими корпорациями. Общий объём капиталовложений в проект составляет более 3 млрд дол. Строительство началось в марте 2006 г., замедлилось в годы кризиса 2008–2009 гг. В мае 2012 г. губернатор Г. Полтавченко заявил, что «сроки реализации проекта будут продлены до 2016 г.»[3]

2.4 Сотрудничество в топливно-энергетической сфере: конкурентные позиции стран и потребности экономик

Важным нюансом прогрессивной и грядущей системы финансовых отношений РФ и Китая считается топливно-энергетическая область. При этом самая проворно развивающийся энергетический базар Китая дает большущий внимание для русских фирм не лишь только в части поставок энергетических ресурсов, но и оснащения, технологий, предложений и пр.

Фаворитные позиции в мире по масштабам изготовления и употребления энергоресурсов занимают 3 наикрупнейшие энерго державы – США, Китай и Российская Федерация. Между их USA выступают наикрупнейшим покупателем и нетто-импортером горючего, а Китай – основным продуцентом и вторым по величине крупным покупателем энергоресурсов с высочайшими темпами подъема импорта. Сплошное употребление изначальных энергетических ресурсов в стране подросло с 400 млн. тонн в 1978 г. [44] до 2 миллиардов. тонн в 2008 г. Ключевая первопричина резкого увеличения необходимости в энергоэлементах – высочайшие темпы подъема экономики Китая и резвое расширение энергоемких производств.

В реальное время наиболее обсуждаемым планом энергетического сотрудничества меж Российской Федерацией и Китаем считается газопровод Алтай. Инициатива постройки предоставленного газопровода была высказана ещё в 2006 году Владимиром Путиным во время визита в Китая. Но в 2008 году подготовка строительство газопровода станет отложено в связи с бессчётной критикой плана, а еще разногласий по предлогу стоимости.

В мае 2014г. Российская Федерация и Китая в лице Газпрома и CNPC (Китайская Государственная Нефтегазовая корпорация) сделали вывод контракт об экспорте природного газа, что позволит Газпрому диверсифицировать поставки и станет содействовать развитию двустороннего сотрудничества. По данному договору, размер договора составит в пределах 400 миллиардов. \$, а срок воздействия 30 лет.

Нужно обозначить, что этот контракт считается оригинальным для фирмы Газпром.

По воззрению кое-каких знатоков, Китая выиграл от подписания контракта, например как поставленная стоимость для газа считается ниже рыночной и оформляет 350 \$ за тыщу кубометров, в то время как РФ планировала на 400. В дополнение к соглашению стороны поставили свою подпись в меморандум о взаимопонимании. Российская Федерация и Китай были проведены бесконечный дорога, чтобы урегулировать разногласия. К примеру, во время Петербургского финансового форума в 2011г. газовые фирмы обоих стран не сумели добиться соглашения. Неувязка заключалась в том, что Российская Федерация предлагала вывозить естественный газ в 2 раза дороже, чем страны Средней Азии. Сообразно договору, по газопроводу станет поставляться в Китая в пределах 38 млрд кубометров каждый год. Нужно адресоваться к статистике, чтобы расценить эффективность этого плана. За 2013 год Газпром экспортировал 196 миллиардов. кубометров природного газа, что считается наивысшим показателем за 7 лет. Главные импортеры газа – государства далекого зарубежья (а как раз Германия, Турция и Италия), закупившие в направление 2012 года 139 миллиардов. кубометров газа. Что

касается государств СНГ и Прибалтики, то в 2012 г. Газпром поставил на вывоз 64 миллиардов. кубометров горючего. Из этого идет по стопам, что Китай может поменять собой в пределах пятидесяти процентов от размера горючего, потребляемого государствами близкого зарубежья и четверти размера горючего, импортируемого странами Европы.

Есть мнение, согласно которому заточение соглашения видется прибыльным не лишь только с экономической точки зрения для Газпрома, а еще в проекте становления иных секторов экономики экономики и инфраструктуры обеих стран. В реальное время ввоз русского газа считается более многообещающим вариантом, например как употребление предоставленного облика горючего очень быстро увеличивается – по сопоставлению с 2012 годом спрос на естественный газ возрос на 1 третья часть. Не наименее важен экологический момент. Для Китая нужен переход на этот картина горючего, например как в аутентичный момент как раз естественный газ считается одним из более экологически неопасных.

Касательно возможностей постройки газопровода Алтай есть некоторое количество точек зрения. Сообразно уверенному в будущем взору подписание контракта содержит большущее смысл для всего мира, например как имеет возможность связать экономики обеих стран и доставить большущее численность выгод. Еще, построив данный газопровод, Китая и РФ сумеют прирастить личный авторитет на интернациональной манежу.

Что касается обратной точки зрения, для РФ этот план имеет возможность оказаться невыгодным, в случае если газопровод не станет эксплуатироваться довольно деятельно. Ведущей выгодой для РФ, по воззрению множества знатоков, это диверсификация экспорта природного газа. В защиту этого знатоки приводят что прецедент, что ведущими поставщиками природного газа в Китая считаются Туркменистан и Катар, а еще Австралия и Малайзия. Этим образом, РФ считается аутсайдером рейтинга на фоне мощных соперников.

В случае если болтать о воздействии плана Алтай на иные рынки, сообразно воззрению кое-каких профессионалов, подписание договора меж РФ и Китаем значимо не скажется на энергетическом сотрудничестве меж Европейским Союзом и Российской Федерацией в первую очередь по причине такого, что страны Европы в реальное время намереваются вводить сохраняющие энергию технологии и уменьшить употребление газа

План Алтай не считается свежим, вследствие этого подписание договора не стал сенсацией для крупного общества и не связан с вступлением наказанием напротив РФ.

Что касается РФ, то по общему экспорту всех обликов горючего в направление последних 7 лет государство считается в мире нетто-поставщиком энергоресурсов, вывоз коих в 2008 г. составил больше 572,9 млн. тонн. РФ занимает 2-ое пространство в мире по производству нефти и 1-ое — по производству природного газа. Отечественные специалисты рассматривают подтвержденные припасы нефти в 6,2 % общемировых припасов, а по припасам природного газа Российская Федерация располагается на первом пространстве — на ее долю приходится больше 26% вселенских ресурсов предоставленного энергоэлемента [20].

В пользу расширения топливно-энергетического сотрудничества 2-ух государств говорит то, что употребление энергии и энергоресурсов в Китае, по имеющимся мониторингам, в направление близких десятков лет станет лишь только возрастать. А потому что размер внутреннего изготовления энергии в стране станет все еще отставать от ее проворно возрастающих потребностей, Китая станет должна наращивать ввоз энергоэлементов в значимых размерах.

Как видно из рисунка 13, лишь только ввоз мокрый нефти за последние 6 лет возрос практически в 2 раза. В данной истории Российская Федерация, применяя собственную географическую близость к главным странам-потребителям энергии в АТР – Китаю, Стране восходящего солнца, Южной Корее — абсолютно возможно имеет возможность замерзнуть наикрупнейшим поставщиком энергоэлементов для ублажения их дел.

По мониторингам профессионалов, к 2030 г. на Китай и Индию ввиду их скорого финансового подъема станет приходиться больше пятидесяти процентов крупного спроса на первичную энергию [33].

Не обращая внимания на то, что в возможности взаимодействие в энергетической сфере имеет возможность замерзнуть одним из наиглавнейших составляющих российско-китайского финансового сотрудничества на базе становления инвестиционно- кооперационных планов, в реальное время в предоставленной области превалирует более обычная конфигурация отношений – торговая.

Как уже отмечалось раньше, в структуре русского экспорта в Китай минеральные ресурсы занимают 1-ое пространство и оформляют больше пятидесяти процентов совместного размера русских поставок в Китай. Впрочем обе стороны заинтересованы в переходе на свежую модель сотрудничества методом становления в первую очередь общего инвестирования.

3 Стратегические направления развития взаимовыгодного российско-китайского партнерства в экономической сфере

3.1 Концептуальные подходы к формированию новой модели долгосрочного регионально-отраслевого сотрудничества

В последние годы российско-китайские финансовые и политические дела видно активизировались, о чем говорят систематические встречи на высочайшем уровне, проведенные года РФ и Китая, каждый год проходящие двусторонние форумы, выставки, конференции. Взаимопонимание и готовность к сотрудничеству обнаружили свое отблеск в заключенных договорах, соглашениях, меморандумах и пр., созданных и утвержденных намерениях становления партнерских отношений.

Об определенном интересе, которое уделяется в РФ перспективам взаимодействия с Китаем, говорит подключение китайского вектора во внешнеэкономическую стратегию долговременного социально-экономического становления РФ до 2020 года [51].

Припомним о том, в чем произведено стратегия «Одна дорога – раз пояс» или же «Экономическая составляющая Великого Шелкового пути», который в данный момент работает почвой для политические деятели Китая во отношениях с Российской Федерацией. Сущность ее в том, чтобы развивать трансконтинентальные транспортные маршруты из Китая в Европу, формируя кругом их инфраструктуру и реализуя всевозможные финансовые планы.

Цели у данной стратегии надлежащие:

1. Выровнять в развитии западных государств, до СУАР, и восточные приморские за счет транзитного потенциала, постройки инфраструктуры и усиления внешнеэкономической работы.

2. Гарантировать защищенность на собственной северной и западной границах за счет наращивания финансового и в некоторой степени культурного и политического воздействия Китая в примыкающих государствах.

3.Гарантировать бесперебойные поставки энергоэлементов (нефти, газа, урана) в Китай в случае морской блокады. Это ещё и значит наибольшую диверсификацию поставщиков и выборочный контроль китайских фирм над добычей и перевозкой энергоэлементов.

4.Гарантировать прибыльные инвестиции китайским валютным ресурсам.

При этом, естественно, Китай продаст некоторое количество разновидностей маршрутов, чтобы еще мало находиться в зависимости от транзитных государств. Как трудится данная схема (не забираем морской вариант Величайшего Шелкового пути):

1.Входные точки – Казахстан (основной), Таджикистан (дополнительный), Кыргызстан (гипотетически дополнительный). В Казахстане есть уже все облики инфраструктуры, в Таджикистане есть автодороги, в Кыргызстане есть автодороги и вполне вероятно станет стальная проезжая часть.

2.Главная транзитная земля – Казахстан. Сквозь Казахстан протекают главные магистрали и трубопроводы, идущие в Китай. Порознь надобно подметить, что стальные дороги в Китай и на запад государства, а еще автодорогу «Западная Европа-Западный Китай» Казахстан возводил за личные средства.

3.Краткие маршруты. Они идут из Казахстана по грядущим направленностям: 1.Средняя Азия (прежде всего Узбекистан и Туркменистан)

2.Афганистан (через Узбекистан)

3.Иран (по свежей стальной проезжей части сквозь Туркменистан)

4.Российская Федерация

4.Длинноватые маршруты. Они еще идут из Казахстана, но уже включают в для себя более государств: 1.Сквозь казахстанский порт Актау в Баку и далее в государства Закавказья

2.Сквозь Иран в Турцию и оттуда в Европу

3.Сквозь отечественные порты на Балтийском море в Европу

4. Сквозь Российскую Федерацию и Беларусь в Европу.

Как видно, главным в схеме считается Казахстан (хотя и ему выбирают альтернативы), а далее у Китая развязаны руки и он имеет возможность разнообразить размеры грузов меж различными маршрутами и получателями, в зависимости от того, что ему более прибыльно. Незатейливый образчик – 1 августа в мегаполис Актау прибыл 1-ый пробный контейнерный поезд из Китая из мегаполиса Шихэцзы, который затем на пароме отправится в Турцию сквозь азербайджанский порт Алят.

У РФ есть способности увеличить позиции на китайском рынке с продукцией приборостроения и хим индустрии, сквозь поставки электрических микросхем и электрических компонент, спец программного обеспечения и игр для мобильных телефонных аппаратов, высокоточного оснащения, биотехнологических товаров и технологий для применения в лекарственной, парфюмерной, пищевой индустрии, сельском хозяйстве.

При этом в реальное время принципиально стабилизировать поставки классических продуктов обоюдной торговли: хим. удобрения, темные и цветные металлы, сельхозпродукцию, продукты широкого употребления. Обе стороны заинтересованы в наращивании поставок данных продуктов, обычно элементах базу российско-китайского товарообмена.

3.2 Развитие особых экономических зон в реализации взаимных социально-экономических интересов стран

Отдельно необходимо рассмотреть стратегии Китая по взаимодействию с постсоветскими государствами. Чем какого-либо другого всего он продемонстрирован в Казахстане и не один уже детально описывался казахстанскими китаистами. В целом, процесс вложений Китая случается грядущим образом:

1. Выбирается критически значимая для Китая ветвь, которая или же выделяет неплохую выгода или же поставляет нужные для Китая продукты, а чем какого-либо другого и то и другое совместно

2.В данной ветви выбираются фирмы, которые или же готовы к перепродаже отчасти или же всецело, или же нуждаются в кредите. Нередко со перечнем этих компаний приходят районные власти. Положим, китайцы имеют все шансы приобрести нефтегазовую фирму, затем нефтеперерабатывающий завод, сеть заправок, нефтепровод и этим образом выстроить производственную цепочку как им как раз комфортно.

3.Вслед за тем в случае если предприятие продается, то китайская госкомпания приобретает там долю или же всецело, становится собственными людей в менеджмент (важен операционный контроль) и предприятие трудится и далее. Не все, ныне уже оно отчасти собственную стратегию готовит комфортной для Китая.

4.Довольно принципиально аристократия то, что в ведущем в постсоветских государствах трудятся не приватные, а муниципальные китайские фирмы. Это значит с одной стороны прикрытие на самом высочайшем уровне, что обязаны принимать во внимание региональные госслужащие, а с иной стороны способности для очень льготного финансирования со стороны китайских муниципальных банков.

5.В случае если идет заключение о выдаче кредита интересующей Китай фирмы (обычно кредит выдается под модернизацию и расширение производства), то там как правило ставится некоторое количество критерий, главными из коих вербование китайской фирмы в качестве главного или же как минимальное количество имеющего гигантские размеры подрядчика, ну и приобретение технологического оснащения в Китае. Этим образом, гигантская доля кредита здесь же воротится в китайскую экономику.

6.Разумеется, китайские трейдеры обожают всевозможные льготы для собственных планов. Не считая такого, им увлекательны всевозможные свободные финансовые зоны, технопарки, промышленные парки и иные экономически экстерриториальные образования.

Этим образом, Китай инвестирует в страну средства так, чтобы тех сферах, которые ему увлекательны и с наименьшими рисками для личных

инвестициям, ну не считая случаев совершенного провала государства, что все же практически невозможно и от чего в высшей степени непросто застраховаться. В соответствии с этим, чтобы благополучно сотрудничать с Китаем, РФ нужно набраться терпения.

На данном фоне у РФ пока же целостной стратегии по взаимодействию с «Экономическим поясом Величайшего Шелкового пути» пока же не имеется. Пока же понятно надлежащее – чего желает Российская Федерация: получить базар реализована для газа и нефти; получить финансирование от китайских банков и инвестиционных фондов; выстроить доля транспортной инфраструктуры и промышленных производств в РФ с поддержкой Китая.

Это видно по заключенным в конце 2014 года меж Китаем и Российской Федерацией соглашениям, ход выполнения коих пока же не ясен.[31]

Впрочем, есть довольно большущее недопонимание русским управлением китайских потребностей, и отсель нет конкретики в услугах, что видно по теме, что же конференции РСМД и ВУЗа Далекого Востока «Россия и Китай: свежее партнерство в меняющемся мире». Еще стоит лишь только взглянуть на вебсайт посольства РФ в Китае и читать, что там написано в рубрике «Торгово-экономическое и научно-техническое сотрудничество», чтобы взять в толк, что практически никаких понятных намерений у РФ не было, и до сих времен нет.

Вследствие этого в случае в случае если Российская Федерация не обусловится, то Китай или же предложит собственную теорию сотрудничества и естественно она станет довольно прибыльна ему самому, или же он исключит Российскую Федерацию из ценностей собственной стратегии, благо у него есть довольно вспомогательных разновидностей.

3.3 Перспективные области и формы инновационного и научно-технологического сотрудничества России и Китая

По мониторингам как китайской стороны (АОН Китая), например и русской (Минэкономразвития России), к 2020 г. артельный объём китайских вложений в Российскую Федерацию имеет возможность увеличиться до 12 миллиардов дол.⁵⁵ В данный момент инструкция РФ в качестве одной из своевременных задач финансового становления оценивает увеличение конкурентоспособности страны и уделяет больше забота улучшению инвестиционного климата в РФ. Предпринимаются меры по совершенствованию судебной системы, снятию административных барьеров, борьбе с коррупцией.

Необходимым шагом явилось создание в июне 2011 г. Русского фонда прямых вложений (РФПИ) для реализации инвестиционных планов большей частью в РФ. Капитализация фонда в 2011 г. составила 2 миллиардов дол., в 2012–2016 гг. намечается истечь на степень 8 миллиардов дол.[56]

Работа фонда ориентирована на воплощение прибыльных вложений в капитал фирм на принципах соинвестирования. В состав Интернационального экспертного совета РФПИ входят главы крупнейших инвестиционных организаций мира[47].

В июне 2012 г. РФПИ вместе с Китайской инвестиционной компанией (КИК)[58] выступил учредителем Российско-Китайского инвестиционного фонда (РКИФ). О его разработке было оглашено 5 июня 2012 г. во время муниципального визита президента РФ В. Путина в Китай.

Ведущей задачей РКИФ считается обеспечение высочайшей доходности вложений в планы финансового взаимодействия РФ и Китая.

При формировании денежных средств РФПИ и КИК предоставят по 1 миллиардов дол. Еще 2 миллиардов дол., как ожидается, поступит в направление полутора лет от институциональных и обученных трейдеров, большей частью из Азиатского ареала. Фонд еще станет не закрыт и для иных

трейдеров, коим вариант автономного инвестирования в Российскую Федерацию видится очень проблематическим. До 70 % средств фонда станет инвестировано в фирмы и планы на земли РФ и государств СНГ, до 30 % – на земли Китая. Наименьший величина вложений в раз план составит 25 млн дол.[46]

Учредители Фонда держатся диверсифицированного расклада к выбору тех секторов экономики, куда намечается адресовать 1-ые вложения. Между их – машиностроение, сельское хозяйство, лесная и деревообрабатывающая индустрию, транспортно-логистические предложения.

Особенное забота станет уделено планам в сфере энергоэффективности и сбережения энергии. Сотрудничество с КИК имеет возможность замерзнуть одним из инструментов вербования зарубежного денежных средств не лишь только на центральном, но и на региональном уровне. К что же создание РКИФ отвечает заинтересованностям обеих сторон: вербование зарубежного денежных средств этогодня содержит большущее смысл для модернизации экономики РФ, Китай же может диверсифицировать собственные золотовалютные резервы и гарантировать для себя больше высочайшей заработок от вложений. О первом экономическом вложении Российско-Китайского вкладывательного фонда было оглашено в сентябре 2012 г. в ходе саммита АТЭС во Владивостоке. РКИФ добился подготовительной договорённости о вхождении в акционерный капитал русской фирмы «Рашн форест продактс групп» (Russian forest products group – RFP Group).

Фонд намерен инвестировать в RFP более 200 млн дол., что позволит компании продвинуться в цепочке создания стоимости – от преимущественной заготовки круглого леса до производства продукции высоких переделов. Как сказал генеральный директор Российского фонда прямых инвестиций К. Дмитриев, это позволит создать новые рабочие места на Дальнем Востоке России и внедрить передовые технологии в отечественную лесную отрасль. Он считает, что эта сделка «идеально соответствует миссии РКИФ: обеспечивать

высокую доходность и продвижение двустороннего экономического сотрудничества между России и Китая»[6].

Китайская сторона даёт оптимистичные оценки деятельности нового фонда.

Заключение

В результате проделанной работы решены следующие задачи: рассмотрены теоретические основы трансформации современной системы двусторонних отношений РФ и КНР; проведен анализ инвестиционного потенциала российско-китайского сотрудничества как основа экономической безопасности; описаны стратегические направления развития взаимовыгодного Российско-Китайского партнерства в экономической сфере.

На основании всего изложенного возможно устроить надлежащие выводы:

1. Уровень развития российско-китайского инвестиционного сотрудничества в настоящее время нуждается в дальнейшего углубления. При этом наблюдается существенное увеличение притока китайских прямых инвестиций в Россию. По итогам 2013 г. они составили 4 млрд. 80 млн. долл. против 660 млн. долл. в 2012 г. (+518,2%). Общий объем накопленных прямых инвестиций достиг 7 млрд. 661 млн. долл. (+113,9%).

2. Ключевыми направлениями инвестиционной деятельности являются разработка полезных ископаемых, лесное хозяйство, энергетика, торговля, бытовая электротехника, связь, строительство и сфера услуг.

3. Существенные инвестиции китайских компаний разместились в российские активы : «Ямал-СПГ» у компании «Новатэк»; покупка Китайской инвестиционной корпорацией 12,5% акций «Уралкалия»; вложение Китайской международной инженерно-строительной компанией цветной металлургии (NFC) в совместный проект с корпорацией «Металлы Восточной Сибири». инвестиции Государственной электросетевой корпорации Китая в совместные проекты с российской ГК «Синтез»; приобретение Китайской инвестиционной корпорацией 5,4% акций Московской биржи; приобретение Строительным банком Китая 2% акций банка ВТБ.

4. Российские прямые инвестиции в Китае традиционно характеризуются весьма скромными показателями. Так, в 2013 г., по данным

Минкоммерции КНР, они составили 22,08 млн. долл. против 29,92 млн. долл. в 2013 г. (-26,2%). К началу 2014 г. суммарный объем российских прямых инвестиций в Китай достиг 869,79 млн. долл. Основными направлениями российских инвестиций в Китае являются производственная отрасль, строительство, транспортные перевозки.

5. О довольно высоком уровне инвестиционной активности в Китае российского среднего и малого бизнеса свидетельствует общее количество российских проектов с прямыми инвестициями в Китае – 2500. Низкие показатели суммарных вложений российского капитала в китайскую экономику связаны еще и с тем, что зачастую денежные средства поступают из России в Китай не напрямую, а через аффилированные компании.

6. Успешными и перспективными инвестиционными проектами являются: поставки электроэнергии из Амурской области в Китай; освоение Березовского железорудного и Нойон-Тологойского полиметаллического месторождений в Забайкальском крае; строительство железнодорожного моста через р. Амур на участке Нижнеленинское–Тунцзян); совместный промышленный район «Канцзи» в г. Уссурийске; проект комплексного освоения сельхозугодий в Еврейской АО с участием 22 предприятий из провинции Хэйлунцзян.

- строительство завода по производству пентооксида ванадия в г. Шуаняшань провинции Хэйлунцзян с участием ГК «Петропавловск» - строительство завода по производству титановой губки в г. Цзямусы провинции Хэйлунцзян с участием ГК «Петропавловск».

- строительство нефтеперерабатывающего завода в г. Тяньцзинь с участием ОАО «НК «Роснефть» и Китайской национальной нефтяной корпорации. - создание совместного предприятия по разработке, производству и сбыту строительных пластмасс и сплавов «KuibyshevAzotEngineeringPlastics (Shanghai) Company»,

Таким образом, исследование инвестиционного сотрудничеств двух стран выявило огромный потенциал для расширения бизнеса, технологического сращивания и обеспечения национальной безопасности. Двухстороннее сотрудничество является фундаментом ускорения экономического роста и носит стабилизирующий характер в условиях мировой нестабильности.

Список использованных источников

1. Воробьева И. Столица и Пекин сделали артельный инвестиционный фонд [Электронный ресурс] / Сетевое газета «Ежедневная деловая издание РБК». 199–2015. URL: <http://rdif.ru/fullNews/143/> (дата обращения: 25.04.2015).
2. Авдокушин Е. Ф. Международные финансовые дела: учеб. пособие. 3-е изд. / Е. Ф. Авдокушин. М.: Маркетинг, 1998. 193 с.
3. Александрова М.В. Положение, трудности и потенциал приграничного и межрегионального сотрудничества РФ и КНР // Российско-китайские дела: Положение, возможности. М., Ин-т Далекого Востока РАН, 2005. С. 330–348
4. Асимметрия стратегического партнерства: Финансовые связи РФ и Китая: заслуги и подводные рифы // Автономная издание. 2014. № 250 (19 ноября). С. 7–8
5. Балакин В. И. Прогрессивная концепция наружной политические деятели РФ на китайском направленности (до 2020) // Китай в вселенской и региональной политическом деятеле. 2007. №2 С. 7–27.
6. Бергер Я. М. Финансовая стратегия Китая / Я. М. Бергер ; Ин-т Далекого Востока РАН. М. : Форум, 2015. С. 512; Он же. Российская Федерация, Китай и будущее Сибири [Электронный ресурс] / Владимир Рыжков: интернет-сайт. 2011.Декабрь.URL:http://www.ryzkov.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=28633&catid=11:2011-12-26-10-30-14&Itemid=6. (дата обращения: 01.06.2015).
7. Болятко А. В. Взаимодействие РФ с Китаем и другими партнерами по Шанхайской организации сотрудничества. М.: Учреждение Русской академии наук ВУЗ Далекого Востока, 2008. 180 с.
8. Буглай В. Б. Международные финансовые дела: учеб. пособие / В. Б. Буглай; под ред. Н. Н. Ливенцева. М.: Деньги и статистика, 1996. 158 с.

9. Ван Л. Китайцы считают Российскую Федерацию самой дружеской для Китая государством // Китай. 2008. № 6. С. 47–48.
10. Ван Ф. Китайско-российская пограничная неувязка всецело разрешена // Китай. 2008. № 11. С. 6–7.
11. Василевич Т.А. Энергетическая защищенность и неувязка ее международно-правового обеспечения // Животрепещущие трудности русского права. Сборник заметок. 2014. №1 (6) С 3–5.
12. Глущенко Ю.Н. Стратегические опасности РФ в критериях продолжающегося крупного финансового упадка: нефтегазовый момент // Военно-политическая обстановка в мире и вопросы обеспечения государственной защищенности России; сб. материалов. М.: РИСИ, 2011. С.49–58.
13. Даниченко А.В. Внешнеэкономическая стратегия страны в критериях глобализации вселенской экономики: навик Китайской Этнической Республики // Журнальчик интернационального права и интернациональных отношений. 2008. № 4. С. 47.
14. Дружинин С. Great Wall «забуксовал» в РФ / Сергей Дружинин [Электронный ресурс] / ChinaPRO: Деловитый журнальчик на тему Китай : интернет-сайт. 2010. 1 февраля. URL: [http:// www.chinapro.ru/rubrics/3/3405/](http://www.chinapro.ru/rubrics/3/3405/). (дата обращения: 22.09.2015).
15. Жан К., Савона П. Геоэкономика: Владычество финансового места. М.: Ad Marginem, Б. г., 1997. 207 с.
16. Инвестиционный план [Заглавие с экрана] [Электронный ресурс] / Торговое консульство Русской Федерации в Китайской Этнической Республике. Китай. 2015. URL: <http://www.russchinatrade.ru/ru/ru-cn-cooperation/investment> (дата обращения: 29.03.2015).
17. Кавешников Н.Ю. Дела меж Российской Федерацией и ЕС в энергетической сфере: сотрудничество и конкурентность / Н.Ю. Кавешников // Европейская защищенность: действия, оценки, мониторинги. 2014. № 11(27). С. 13–15.

18. Рубанов И. Китай – это на долгое время. Поставки энергоресурсов делаются ключевым направлением российско-китайского финансового сотрудничества // Специалист. 2015. № 12. С. 26–32.

19. Юн Ч. Китай и Российская Федерация в современном мире: Действительности и возможности сотрудничества // Свободная идея. 2015. № 3. С. 45–59.

20. Китай и Российская Федерация перебегают от незатейливого торгового сотрудничества к торгово-инвестиционному – научный работник [Электронный ресурс] / Russian.china.org.cn : интернет-сайт. 2012. URL: http://russian.china.org.cn/news/txt/2012-06/04/content_25558413.htm (дата обращения: 05.08.2015).

21. Китай играет по-крупному [Электронный ресурс]// Российско-китайский середина торгово-экономического сотрудничества : интернет-сайт. 2014. URL: http://www.ruschina.com/index.php?option=com_content&view=article&id=26:2014-10-15-09-00-17&catid=18:2014-10-14-12-15-02&Itemid=13 (дата обращения: 11.08.2015).

22. Конторович А.Э., Коржубаев А.Г., Эдер Л.В. Минеральные ресурсы РФ. Экономика и управление, 2015. № 12. С. 12–22.

23. Кочетов Э.Г. Глобалистика: Доктрина, методология, практика: Учебник для институтов. М.: Издательство НОРМА – ИНФРА-М, 2002. 672 с.

24. Кузык Б.Н., Тнтаренко М.Л. Китай – Российская Федерация – 2050: стратегия соразвития. М.: ВУЗ финансовых стратегий, 2006. 656 с.

25. Липецкая М.С., Николаев В.Д. Гадание на нефтяной гуще: мониторинги становления вселенской энергетики от огромнейших сырьевых фирм [Электронный ресурс] / Середина стратегических разработок Северо-Запад. М. 2015. URL: http://csr-nw.ru/upload/file_content_55.pdf (дата обращения: 05.05.2015).

26. Ломакин В. К. Глобальная экономика: учебник / В. К. Ломакин. 3-е изд. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2008. 671 с.

27. Ларин В. Межрегиональное взаимодействие РФ и Китая в начале XXI века: навык, трудности, возможности / В. Ларин // Трудности Далекого Востока. 2014. № 2. С. 40-53.

28. Иванов В.П. Пространство РФ в обеспечении интернациональной энергетической защищенности // Экономические науки. 2014. № 43. С.387–390.

29. Миклашевская Н. А. Интернациональная экономика: учебник / Н. А. Миклашевская, А. В. Холопов. М.: Проспект, 2008. 386 с.

30. Милов В., Во что обходятся уступки Китаю [Электронный ресурс] / Журнальчик агентства «RusEnergy». М. 2015. URL: <http://www.rusenergy.com/ru/comments/comments.php?id=6531> (дата обращения: 01.05.2015).

31. Милов В. Крах на Востоке [Электронный ресурс] / Издание.ru. 2015. URL: <http://www.gazeta.ru/column/milov/5115473.shtml> (дата обращения: 01.05.2015).

32. Морозов А.И. Прогрессивное положение и концептуальные почвы приграничного сотрудничества. Международные финансовые дела. Экономика XXI век. Сб. стат. под ред. В.М. Кутового. Ч.I. М.: Научная книжка, 2014 . 116 с.

33. Наумкин Д. В ожидании вложений [Электронный ресурс]/ Дмитрий Наумкин // ChinaPRO: Деловитый журнальчик на тему Китай : интернет-сайт. 2011. 21 марта. URL: <http://www.chinapro.ru/rubrics/2/5929/html> (дата обращения: 01.05.2015).

34. Неклесса А. Массовый НЭП [Электронный ресурс] / Геоэкономика и сетевая цивилизация. М. 2014. URL: http://www.intelros.ru/2007/02/19/aleksandr_neklessa_globalnyjj_njep_geoje.html (дата обращения: 25.04.2015).

35. Неклесса А. И. Геоэкономический контекст и геоэкономические ориентиры стратегии становления РФ // Ежемесячный электрический журнальчик «Научный эксперт». 2007. № 2. С. 61–67.

36. Неклесса А. Российская Федерация в шестиграннике // Специалист Урал. 2004. №11 С. 7–27.
37. Новикова Е. 6 млрд на инвестпроекты [Электронный ресурс] / Журнальчик Специалист. М. 2014. URL: http://www.expert.ru/articles/2009/10/14/shos_prim (дата обращения: 12.04.2015).
38. Обухов Н. Трудности геоэкономики // Экономист. 1998. № 10. С. 85–92.
39. Основные меры по улучшению инвестиционного климата в Русской Федерации [Электронный ресурс] / Министерство финансового становления Русской Федерации: офиц. Интернет-сайт. URL: http://www.economy.gov.ru/wps/wcm/connect/71b051004bd6c3698ef89e77bb90350d/spravka_invest_klimat_may_2012.doc?MOD=AJPERES. (дата обращения: 28.10.2015).
40. Особенности китайских вложений [Электронный ресурс] / Капитал государства : Федеральное интернет-изд. 2011. 21 февраля. URL: <http://www.kapital-rus.ru/articles/article/182120>. (дата обращения: 15.11.2015).
41. Перфильев Н. Возможности и трудности российско-китайского нефтегазового сотрудничества [Электронный ресурс] / Индекс Защищенности. 2014, № 1 (84) . URL: http://www.pircenter.org/kosdata/page_doc/p1554_1.pdf (дата обращения: 23.10.2015).
42. Петелин Е., Перфильев Н. Атомная панда: Китай в розысках энергобезопасности. Индекс Защищенности. 2012. № 2 (85). С. 12–16.
43. Прогноз становления энергетики мира и РФ до 2035 г. / под ред. А.А. Макарова, Л.Г. Григорьева. М.: ИНЭИ РАН, 2012. №. 6. С. 292–297.
44. Развитие энергетики Китая и газовой ветви в этап 2011-2050 гг. / В.В. Ковтун // Финансовые науки. 2011. №. 77. С. 292–297.
45. Роснефть заключила ряд договоров с компаниями Китая [Электронный ресурс] /информационно-аналитический нефтегазовый портал OILNEWS. URL:<http://oilnews.kz/1/novosti/novosti-tek-zarubezhya/rosneft-zaklyuchila-ryad-soglashenij-s-kompaniyami-kitaya/> (дата обращения: 05.11.2015).

46. Российский фонд прямых вложений объявил о 1 вложения Российско-китайского инвестиционного фонда, которую намечается реализовать в фирму Russia Forest Products[Электронный ресурс] // Русский фонд прямых вложений : интернет-сайт. 2015. 7 сентября. URL: <http://rdif.ru/fullNews/209/>. (дата обращения: 16.11.2015).

47. Россия и Китай: трудности защищенности и сотрудничества в контексте массовой борьбы за ресурсы / Э. Кульпин-Губайдуллин // Полис: Политические изучения. 2014. № 6. С. 147–156.

48. Рябина Д. Китай как трейдер / Дарья Рябина [Электронный ресурс] / Анонсы рынка недвижимости : интернет-сайт. 2015. 17 января. URL: http://www.nrn.ru/article_print.shtml?id=1566&special=yes. (дата обращения: 20.11.2015).

49. Современное положение и особенности русских прямых вложений в Китае (см. интернет-сайт ВУЗа РФ, Восточной Европы и Центральной Азии Академии социальных наук КНР, на кит. яз.: Eluosi dui Zhongguo zhijie touzi de xianzhuang yu tedian [Электронный ресурс] // Zhongguo shehui kexueyuan Eluosi Dong Ou Zhong Ya yanjiusuo : website. 2014. August. URL: <http://euroasia.cass.cn/news/494706.htm>). (дата обращения: 19.10.2015).

50. Тиматков И. Ведущей подъем спроса на электричество готовит Азию более многообещающим рынком.[Электронный ресурс] /Центр энергетической экспертизы URL: http://www.energystrategy.ru/pss-c/source/17.02.11_Tim.htm (дата обращения: 17.05.2015).

51. Экономический лексика / Е.Г. Багудина [и др.]; отв. ред. А.И. Архипов. М.: Проспект, 2009. 624 с.

52. Энергетическая защищенность РФ в массовом контексте/ А.Л.Ляуфер // НефтьГазПромышленность. 2010. №: 8. С.37–40.

53. Энергетическая стратегия РФ до 2020 года от 28 августа 2003 г. № 1234-р.: утверждена постановлением Правительства Русской Федерации // Русская издание. 2015. № 8. С.1234–1236.

54. Энергетическая стратегия РФ до 2020 года от 28 августа 2013 г. № 1234-р.: утверждена постановлением Правительства Русской Федерации // Русская издание. 2013.№.С. 1234–1236.

55. Ян Цзинь. Что мешает развитию китайско-российского торгово-экономического сотрудничества? / Ян Цзинь [Электронный ресурс] / Жэньминь жибао on-line: интернет-сайт газ. 2015. 26 марта. URL: <http://russian.people.com.cn/95181/7768203.html>. (дата обращения: 06.09.2015).

Приложение II

Cooperation in the energy sector: the competitive position of countries and the needs of economies

Студент

Группа	ФИО	Подпись	Дата
ЗБМ41	Ли Цзюньпэн		

Консультант каф. _____ (руководитель ВКР)

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Профессор кафедры экономики	Гасанов М. А.	доктор экономических наук, профессор		

Консультант-лингвист кафедры иностранных языков ИСГТ

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Ст. преподаватель кафедры иностранных языков ИСГТ	Богоряд Наталия Владимировна			

Приложение

With the development of economic globalization, international financial markets, the nature and function, great changes have taken place, it is no longer confined to international trade and investment activities to provide services, but has shown an increasingly independent development momentum. International financial activities have become an international trade and direct investment to promote world economic development outside the major driving force. According to Bank for International Settlements survey, since 2001, the international foreign exchange market the average daily trading volume is still more than 1.2 trillion dollars, equivalent to the world 85% of the total foreign exchange reserves, Japan is the world's total value of exports of goods and services 70 times . With the constant innovation of financial instruments and international private capital, the expansion of financial derivatives unprecedented expansion of commodity trading. Global cross-border capital flows daily average of about 1.5 trillion to 2 trillion U.S. dollars, more than 10 years ago, an increase of nearly 10 times. The stock markets around the world, are also booming. Active in the global capital markets, international hot money volume at 7.2 trillion dollars, equivalent to the world's gross domestic product by 20%. The world's commercial banks, foreign loans to 8 trillion dollars. The world's direct investment in 1997 reached 394 billion U.S. dollars. By 2002, the world's 162 countries (regions) to sign an investment protection agreement between the more than 1330, five years, an increase of 3 times such agreements.

Economic globalization is the world's inevitable trend of economic development, local economy continues to break boundaries in the limit, in the global search for resource allocation, the conditions of globalization, all countries, economic relations between the region reached a very high level, economic globalization and regional economic integration is also deepening the relationship between the both conflicts have unity, this paper tried to analyze the economic globalization and regional economic integration, mutual relations.

With regard to the definition of economic globalization, and now there is no common view, most people believe that economic globalization refers to the production, trade, investment, finance and other economic behavior of large-scale activities on a global scale, factors of production in accordance with the requirements of market economy, free flow of and rational allocation and reorganization, is the world's national economies are highly interdependent, mutual integration of performance. Or, more accurately summed up to mean participation in the multilateral negotiations or consultations of the relevant national and regional economic bodies in the formation of a global scale we are able to accept the economic and trade agreements and negotiations in accordance with common established principles, the implementation of the overall operation of the global economic trade organization or economic system. Economic globalization on the world economy is complex, and to promote the overall growth of the world economy and improve the global allocation of resources of production factors, the promotion of international investment have a positive effect, but it also had a

negative effect that economic globalization is a double-edged sword, on the one hand to provide unprecedented opportunities as well as the traditional values of a challenge, if not handled properly, will pay the price of economic globalization.

Regional economic integration refers to the adjacent or close to within a specified geographical areas, two or more countries, in order to maintain existing and realize the future of a common economic and political interests, through the signing of a treaty between the government or agreements to develop and standardize a common code of conduct, a coherent policy, and even some governments mandate the establishment of common institutions, the ultra-long-term and stable national economic regulation, to reach and achieve economic and even political union. The establishment of regional economic integration, regional markets, reducing the global allocation of resources within the search costs. In addition the integration of all aspects of the regional economy because of the similarity can effectively reduce transaction costs and default risk.

Economic globalization and regional economic integration, the difference between. Rely mainly on scientific and technological progress of economic globalization, transnational economy, the internationalization of capital and markets, as well as the role of market mechanism to promote, is the market mechanism of its leading role in the process of economic globalization is through the market mechanism to link the world together, and Regional economic integration Zeyi for regional economic coordination, balanced and orderly development of the goal, in the free trade agreement signed between the

government, the implementation of regional economic integration measures to achieve the goal of integration is the country's leading role in the process of period, regional economic integration State of the State, through the negotiation of the alliance who are willing to participate in the integration of countries linked together; in the state of the global free market, the risk is very difficult to avoid, and the process of economic globalization, there are still a number of risks; while in economic regionalization of the state, the risk can be controlled and resolved, regional economic integration, since they can effectively reduce the cost of the allocation of resources and reduce the risk of default. Economic globalization and regional economic integration is an inexorable law from the decisions of economic development between the two mutually reinforcing and mutually constraining both.

Stimulation of economic globalization and promote regional economic integration to a higher form of development, and constantly break through regional economic integration framework. Globalization on the further development of regional economic integration brings new driving force of economic globalization, regional economic integration through the promotion of regional economic organizations to enhance mutual cooperation between the co-operation in order to get more benefits.

Regional economic integration to promote the role of economic globalization. Regional economic integration to prepare the conditions for economic globalization. Regional economic integration to promote the deepening of the

national division, the league increased intra-regional cooperation and exchange between countries, and promoted the economic development of all countries join, and then based on the trade functions through an intensive multinational corporations is bound to further promote the economic globalization of production. Regional economic integration to inter-group competition is becoming increasingly fierce, so a particular country outside the region in order to gain a competitive edge, we must direct investment by multinational corporations.

Comparison, the regional economic effects of economic globalization, more obvious obstacles. With the regional economic development, regional economic cooperation organizations such as the North American Free Trade, the EU and other developed. States on the league to strengthen regional economic dependence, coupled with the region's external co-operation capability, to bring greater competition in the world economic situation, but also led to the imbalance of economic development. The regional economy has also created trade barriers. Regional economic organizations such as the exclusive and globalization in the context of the multilateral trading system, there are barriers between. The regional economy in order to achieve the region's economic development, improve economic efficiency within the region among members of the division of labor, interdependence. Economic globalization is for the elimination of trade barriers between the efforts of the global economy, regional economy in this regard, there is a conflict with the regional economic trade, a geographical name to provide a new means of protection, such protection means for the region outside the members

who are hindering their mutual cooperation between the trade barriers. Strengthened its internal regional economic competitiveness of products, the products outside the region adopted a more stringent preventive systems and measures at all to organize the products in other regions or countries to enter. This behavior, to meet the economic development within the region, but with the economic globalization, then hurt the global economy, the basis of equality and cooperation between, increased state to state or region to the difficulty of dialogue between impede the process of economic globalization. From the long-term interests, is not conducive to the smooth development of economic globalization.

In short, economic globalization and regional economic integration is the existence of the contradiction between , but it is the contradiction between the unity of opposites. Between the two there is still a long transitional period, as the world economic development, economic globalization and regional economic integration will gradually develop a mutually complementary. Although the implementation of the channel between the two are different, but the ultimate goal is to promote world economic development. Economic globalization and regional economic integration have created a unified enterprise market environment, business activities around the world had made it easier. The interaction between the two is bound to affect the world economy and political landscape. Between the two should strengthen cooperation and exchange, complement each other and continue to move forward in the globalization context, is bound to overcome the contradiction between the two and ultimately driving the global economy continues to develop steadily.

Russia's accession to the WTO to the China-Russia economic and trade cooperation opportunities and challenges of (a) an opportunity for Russia to the WTO Russia's business into the fast lane after Russian accession to the WTO will gradually cut tariffs under the WTO rules in favor of China Wumart inexpensive textiles, clothing, footwear, household appliances and other goods to the Russian market from the formal channels. At the same time, Russia will be implemented in accordance with normal international practice of customs valuation methods, commodity inspection and quarantine measures and rules of origin, to reduce the current discriminatory treatment of Russia on Chinese imports, creating new opportunities for Chinese enterprises to expand exports to Russia, reducing the deficit in international trade of International Trade Papers Papers China's trade with Russia, the trade imbalance between China and Russia will be solved. Meanwhile, as China already is a member of the WTO arbitration rules under the WTO system would reduce trade disputes between China and Russia, more conducive to promoting the growth of bilateral trade.

2, Russia's accession to the WTO to stimulate mutual investment between China and Russia died in Russia, and its related laws and regulations will be modified in accordance with the requirements of the WTO, Russia will lift the barriers established by foreign investors, including the localization requirements for foreign investors to implement foreign exchange controls, trade balance requirements, foreign investors will enjoy national treatment in Russia is expected to improve the domestic investment environment attractive to foreign capital will be greatly

enhanced, which will expand the Chinese companies in Russia create a fair investment environment conducive to increase the variety of investment projects in Russia and expand the scale of investment, Chinese investment in Russia will continue to grow.

In addition, with the improvement of the Russian economy, the Russian government will also support large domestic enterprises to invest overseas, to encourage them to carry out cross-border economic activities and simplify investment procedures, give more favorable conditions in terms of taxation and credit, which will promote Russia's foreign investment The increase, especially with their close economic ties and China has cheap labor investment.

It is expected that mutual investment between China and Russia will be Russia's accession to the WTO after the rapid growth.

Russia trade between China and Russia after Russia's accession to the WTO will become more regularized 'WTO', in accordance with WTO customs valuation and tariff reduction provisions, the tariff will be significantly reduced, the customs clearance system will continue to improve, 'Gray clearance 'of this informal trade would be curb.

Meanwhile, the implementation of WTO principles not only conducive to business in the form of change, will also promote trade body continuously optimized in different economic sectors in the main competition in the market, a number of heavy reputation, quality of security, strength, good performance and operating practices of the enterprise will come to the fore, he will play a major role

in the Sino-Russian economic and trade arena, and those poor economic strength, operating non-standard business will be unsustainable.

is conducive to China and Russia in accordance with international practice to resolve trade frictions Russia 'WTO', along with the expansion of bilateral trade and investment, and trade disputes still inevitable, but China and Russia are members of the WTO international trade paper International trade papers, these disputes will be resolved through settlement mechanism WTO's trade dispute, the legal basis for the settlement of disputes, ruling to better implement, thus reducing the economic losses the Chinese merchants. This is of vital importance for the restoration of both business reputation and ensure the smooth conduct of trade activity.

labor cooperation is expected to gradually expand Russia's 'WTO accession,' is bound to follow the basic principles of the WTO to regulate its foreign trade policy, the fundamental principle requires WTO member countries to implement free trade policies that allow goods and factors of production, including labor The free-flowing, so in the long run, China's labor exports to Russia the situation will gradually open. Russian transport, finance, insurance, tourism, information and other services trade market will gradually open. On contracted projects, due to the non-discrimination principle of equal treatment of the WTO, the implementation of the principle of transparency, the Chinese enterprises in the tender will receive a more equal competitive conditions, would increase the likelihood of winning.

6, removal of trade barriers will allow border trade logistics unobstructed border

trade as a special form of trade between adjacent countries, according to '1994 GATT' Article 24, paragraph 3, WTO and other relevant documents, 'most favored nation principle does not preclude any State Party in order to facilitate border trade to adjoining countries for some convenience and benefits ', which shows that give some special promotions border trade does not violate the basic principles of WTO, but in line with its practice, therefore, the reciprocal arrangements and Russia border columns are not WTO limits, between China and Russia grant each other most favored nation treatment for many years will not be affected. Comparative price advantage and geographical advantages of convenient transport clothing, textile and other labor-intensive industries will be present thesis papers published long essay.

(Ii) the challenges and pressures 1, after Russia reduced market access threshold, the Russian consumer goods market competition will become more intense after the Russian 'WTO', it is open to the Chinese market, but also open their markets to other WTO member countries, other Goods countries will compete for large-scale enter the Russian market, Chinese clothing, textiles, footwear, household appliances and other goods in the Russian market will face more intense competition, the challenge will be more severe than it is now.

To further promotion of the bilateral strategic partnership of cooperation. Sino-Russian strategic partnership of cooperation is reflected in a new, healthy, mutually beneficial relations between countries.

The world system is constantly transformed, especially under the influence of information technology development and innovation, and today not all processes and aspects of the functioning of national economies and their economic sectors can be explained only through the prism of classic theories. Therefore, when considering and analyzing economic relations of Russia with foreign countries requires the use of new concepts and approaches.

thus, in recent years, scholars and practitioners pay greater attention to geo-Economics and geo-economic approach to the study of the formation of the global economic system, due to the following factors:

- the intensification of globalization processes and, as a consequence, the increasing interdependence of States and their subjects in all spheres, including international trade, investment, scientific-technical exchange; strengthening integration with the existing differences in the levels of development of the main elements;
- the internationalization of industries and their focus on internal and external markets;
- the inclusion of countries in international scientific and technical competition;
- preservation of the sovereign States and national borders;
- the heterogeneity and fragmentation of the global space.

At the same time it should be noted that currently scientific and journalistic publications while there is no single accepted definition that defines how the concept of "geo-Economics" and its derivatives.

Geo-Economics is the branch of science that studies the functional or sectoral aspects of economic relations with regard to geographic location. However, for the formation of a holistic view is necessary to consider and evaluate conceptual views of scientists and researchers of this new direction in science.

The emergence of geo-Economics as a separate discipline in the late twentieth century, as a rule, is explained by the interaction of the following factors:

- the termination "cold war";
- the strengthening of the economic component of the policy, its economization;
- intensification of traffic flows of goods, capital, information, people, etc. and the creation of networks linking and reinforcing the dependence of the States from each other;
- the blurring of the lines between foreign and domestic policy as a consequence of globalization;
- participation in international relations not only of States but also supranational organizations, multinational companies, political and public associations, individuals, etc.

The emergence and development of geo-Economics as a separate science associated with Economics, political science and geopolitics and the world economy, economic geography and economic history. Therefore, geo-Economics is a science, which originated and continues to exist at the junction of the whole complex of scientific teachings and scientific schools. There are three main schools of geo-Economics: American, Italian, and Russian.

Strengthening of processes of globalization and internationalization of economic life at the present stage of development of the world economy leads to a fundamental transformation of the essence of the whole system of trade and economic relations, to the appearance of qualitatively new characteristics and features:

- 1) development and deepening of bilateral cooperation between the countries happening in the ever-expanding multilateral and multilevel international economic cooperation;
- 2) increase the extent of traditional international trade in goods and services, changed its territorial structure;
- 3) change the position and the role of investors and recipients of capital in world investment flows;
- 4) scientific and technical cooperation in fundamentally new knowledge areas and is enhanced by its applied nature, accelerates commercialization of the technology and results of research projects;

The above specific features to consider when building a modern system of Russian-Chinese economic relations and the choice of mechanisms of its functioning in different spheres and sectors both at the intergovernmental and interregional levels, and at the level of individual businesses. The study allowed to conclude that the main preconditions and factors affecting formation of effective bilateral economic cooperation, aimed at maximizing

synergies with the implementation of geo-economic approach, are the following:

- political conflicts and economic disputes;
- existence of regulatory framework that delineate the legal boundaries, scope and form of mutual cooperation;
- participation of States in the activities of the same international organizations;
- the availability of level-species differentiation potentials of countries (feedstock, labour, financial, etc.) as preconditions for the expansion of areas of complementarity of their economies;
- the scale and dynamics of bilateral trade, diversification of its product-specific structure;
- the scope and dynamics of investment cooperation, the types of investments and forms of investment of capital, its regional and branch structure;
- the degree of attractiveness of the business environment of both countries.

The analysis of the above assumptions and factors relating to bilateral economic cooperation between Russia and China has allowed to receive the following assessment.

Separately it is necessary to refer to the strategy of China for cooperation with former Soviet countries. Best of all, he demonstrated in Kazakhstan and Kazakhstan described by sinologists. In general, the process of Chinese investments is as follows:

1.Selected critical for China's industry, or which gives a good profit, or supplies needed for the China products, and it is better both that and another together

2. In this industry, are the businesses that are ready to sell partially or in full, or in need of a loan. Often the list of such enterprises are local authorities. For example, the Chinese can buy oil and gas company, then a refinery, a network of gas stations, pipelines and so to build a production chain as it is convenient.
3. Then, if the business is sold, the Chinese state company buys a share or fully, puts his men in management (operational control) and the company operates and on. However, now it is partially your strategy makes it convenient for China.
4. It is important to know the fact that mainly in the post-Soviet countries are not private, but public Chinese companies. This means with one side of the cover at the highest level, which should take into account regional officials, on the other hand opportunities for highly concessional financing from Chinese state banks.
5. If there is a decision to grant a loan for a Chinese company (usually the loan modernization and expansion of production), then there is usually several conditions, key among them the involvement of Chinese companies as the main or at least having large amounts of the contractor, and the purchase of technological equipment in China. Thus, much of the credit immediately returns to the Chinese economy.
6. Of course, the Chinese investors enjoy a range of benefits for their projects. In addition, they are interested in various free economic zones, technoparks, industrial parks and other extraterritorial cost of education.

Thus, China invests money into the country so that those areas that he is interested and with minimal risks for their own investments, except for cases of

total collapse of the country, which is unlikely and from which it is extremely difficult to insure. Accordingly, in order to cooperate successfully with China, Russia needs to take into account. Against this background, Russia has a holistic strategy on the interaction with the "Economic belt of the Great silk road" is not observed. Yet the following is what Russia wants: to obtain a market for gas and oil; to get financing from Chinese banks and investment funds; to build part of the transport infrastructure and industrial production facilities in Russia with the help of China. However, there is a very large lack of understanding of the Russian leadership of China's demand, and there's no specifics in the proposals, as evidenced by the subject of the same conference RIAC and the Institute of the Far East "Russia and China: the new partnership in a changing world". Also one need only look at the website of the Embassy of Russia in China and read what it says under the heading "Trade-economic and scientific-technical cooperation", to understand that there are no clear plans, Russia has not been, and is still there. So if Russia gets its act together, China or offer the concept of cooperation and of course it will be very favorable to himself, or he will exclude Russia from the priorities of its strategy, the benefit he has enough spare options.