

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Институт электронного обучения

Направление подготовки 38.04.01 Экономика

Кафедра Экономики

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

Тема работы

Анализ деятельности геологоразведочного предприятия в современных условиях

УДК 658.012.12:550.8

Студент

Группа	ФИО	Подпись	Дата
3-ЗБ2Б2	Сиротина Светлана Александровна		

Руководитель

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент кафедры экономики	Селевич Ольга Семеновна	Кандидат экономических наук		

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ:

Зав. кафедрой	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Заведующий кафедрой	Барышева Галина Анзельмовна	Доктор экономических наук		

Томск – 2017г.

ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ООП ДЛЯ БАКАЛАВРОВ

Код результата	Результат обучения (выпускник должен быть готов)	Требования ФГОС, критерии в и/или заинтересованных сторон
<i>Универсальные компетенции</i>		
P1	Осуществлять коммуникации в профессиональной среде и в обществе в целом, в том числе на иностранном языке, разрабатывать документацию, презентовать и защищать результаты комплексной экономической деятельности.	Требования ФГОС (ОК-14; ПК-9; 11)
P2	Эффективно работать индивидуально, в качестве <i>члена команды</i> , состоящей из специалистов различных направлений и квалификаций, с делением ответственности и полномочий за результаты работы и готовность <i>следовать корпоративной культуре</i> организации	Требования ФГОС (ПК-11; ОК-1,7,8)
P3	Демонстрировать <i>знания</i> правовых, социальных, этических и культурных аспектов хозяйственной деятельности, осведомленность в вопросах охраны здоровья и безопасности жизнедеятельности.	Требования ФГОС (ОК-2;3;16; 15)
P4	<i>Самостоятельно учиться</i> и непрерывно <i>повышать квалификацию</i> в течение всего периода профессиональной деятельности	Требования ФГОС (ОК-2;9,10,11) Критерий 5 АИОР (2.6), согласованный с требованиями международных стандартов <i>EUR-ACE</i> и <i>FEAN</i>
P5	Активно пользоваться основными методами, способами и средствами получения, хранения, переработки информации, навыками работы с компьютером как средством управления информацией, работать с информацией в глобальных компьютерных сетях	Требования ФГОС (ОК -13; ПК-1,3,5,10)
<i>Профессиональные компетенции</i>		
P6	Применять знания математических дисциплин, статистики, бухгалтерского учета и анализа для подготовки исходных данных и проведения расчетов экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов на основе типовых методик с учетом действующей нормативно-правовой базы;	Требования ФГОС (ПК-1, ПК-2; ПК-3;4,5 ПК-7; ОК-5; ОК-4; ОК1 1,13)
P7	принимать участие в выработке и реализации для конкретного предприятия рациональной системы организации учета и отчетности на основе выбора эффективной учетной политики, базирующейся на соблюдении действующего законодательства, требований международных стандартов и принципах укрепления экономики хозяйствующего субъекта;	Требования ФГОС ПК-5; ПК-7; ОК-5,8
P8	Применять глубокие знания основ функционирования экономической системы на разных уровнях, истории экономики и экономической науки для анализа социально-значимых проблем и процессов, происходящих в обществе, и прогнозировать возможное их развитие в будущем	Требования ФГОС ОК-3,4; ПК-4,6,8,14,15);
P9	Строить стандартные теоретические и эконометрические модели исследуемых процессов, явлений и объектов, относящихся к области профессиональной деятельности, прогнозировать, анализировать и интерпретировать полученные результаты с целью принятия эффективных решений.	Требования ФГОС ПК-6; ПК-5; ПК-7; ПК-13;; ПК-8;
P10	На основе аналитической обработки учетной, статистической и отчетной информации готовить информационные обзоры, аналитические отчеты, в соответствии с поставленной задачей, давать оценку и интерпретацию полученных результатов и обосновывать управленческие решения.	Требования ФГОС ПК-4; ПК-5 ПК-7,8 ПК-10; ПК-13; ПК-5 ОК-1 2,3; ОК-6; ОК-13
P11	Внедрять современные методы бухгалтерского учета, анализа и аудита на основе знания информационных технологий, международных стандартов учета и финансовой отчетности	Требования ФГОС ПК-10;12 ОК-12
P12	осуществлять преподавание экономических дисциплин в общеобразовательных учреждениях, образовательных учреждениях начального профессионального, среднего профессионального, высшего профессионального и дополнительного профессионального образования.	Требования ФГОС ПК-14; ПК-15;ОК-2;
P13	Принимать участие в разработке проектных решений в области профессиональной и инновационной деятельности предприятий и организаций, подготовке предложений и мероприятий по реализации разработанных проектов и программ с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий	Требования ФГОС (ПК-3,4,7; 11;12;13ОК-1,7, 8)
P14	Проводить теоретические и прикладные исследования в области современных достижений экономической науки в России и за рубежом, ориентированные на достижение практического результата в условиях инновационной модели российской экономики	Требования ФГОС ПК-4,9
P15	организовывать операционную (производственную) и коммерческую деятельность предприятия, осуществлять комплексный анализ его финансово-хозяйственной деятельности использовать полученные результаты для обеспечения принятия оптимальных управленческих решений и повышения эффективности.	Требования ФГОС (ОК – 7, 8, 12, 13; ПК – 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7,10, 11, 13)

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное
учреждение высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Институт электронного обучения

Направление подготовки (специальность) 38.04.01 Экономика

Кафедра экономики

УТВЕРЖДАЮ

Зав. кафедрой экономики, ИСГТ

Г.А. Барышева

«__» _____ 20__ г.

ЗАДАНИЕ

на выполнение выпускной квалификационной работы

В форме:

бакалаврской работы

Студенту:

Группа	ФИО
3-ЗБ2Б2	Сиротина Светлана Александровна

Тема работы:

Анализ деятельности геологоразведочного предприятия в современных условиях	
Утверждена приказом директора (дата, номер)	№ 1367/с от 28.02.2017г.

Срок сдачи студентом выполненной работы:

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ:

Исходные данные к работе (наименование объекта исследования или проектирования; производительность или нагрузка; режим работы (непрерывный, периодический, циклический и т. д.); вид сырья или материал изделия; требования к продукту, изделию или процессу; особые требования к особенностям функционирования (эксплуатации) объекта или изделия в плане безопасности эксплуатации, влияния на окружающую среду, энергозатратам; экономический анализ и т. д.).	Объект исследования: геолого-геофизическая сервисная компания ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика". Законодательные и правовые акты РФ, публикации в периодической печати и сети Интернет; статистическая информация по нефтяному рынку; бухгалтерская и финансовая отчетность ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика», веб-сайт организации.
Перечень подлежащих исследованию, проектированию и разработке вопросов (аналитический обзор по литературным источникам с целью выяснения достижений мировой науки техники в рассматриваемой области; постановка задачи исследования, проектирования, конструирования; содержание процедуры исследования, проектирования, конструирования; обсуждение результатов выполненной работы; наименование дополнительных разделов, подлежащих разработке; заключение по работе).	1. Отраслевая специфика и нормативные основы деятельности нефтесервисных предприятий. 2. Описание бизнес-модели геолого-геофизического сервисного предприятия. 3. Обзор и тенденция развития рынка нефтесервисных услуг в России. 4. Анализ эффективности финансово-хозяйственной деятельности ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика». 5. Разработка программ корпоративной социальной ответственности для предприятия ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика». 6. Разработка рекомендаций по совершенствованию деятельности анализируемого предприятия ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика».

Перечень графического материала (с точным указанием обязательных чертежей)	21 рисунок
Консультанты по разделам выпускной квалификационной работы (с указанием разделов)	
Раздел	Консультант
Социальная ответственность	Феденкова А.С., старший преподаватель кафедры менеджмента
Раздел ВКР, выполненный на иностранном языке	
Названия разделов, которые должны быть написаны на русском и иностранном языках:	
На русском языке	На английском языке
Введение 1 Теоретические и нормативные основы деятельности нефтесервисных предприятий 2 Анализ финансово-хозяйственного положения геофизического сервисного предприятия ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика» 3 Рекомендации по совершенствованию деятельности ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика» 4 Социальная ответственность Заключение	

Дата выдачи задания на выполнение выпускной квалификационной работы по линейному графику	01.11.2016г.
---	---------------------

Задание выдал руководитель

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
доцент кафедры экономики	Селевич Ольга Семеновна	канд. экон. наук., доцент		01.11.2016

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
3-3Б2Б2	Сиротина Светлана Александровна		01.11.2016

РЕФЕРАТ

Выпускная квалификационная работа 110 с., 21 рис., 22 табл., 45 источников, 4 прил.

Ключевые слова: нефтесервисные предприятия, геофизические услуги, геологоразведочные услуги, бизнес-модель, нефтедобыча, мировой нефтяной рынок, цена на нефть, финансово-экономический анализ; себестоимость.

Объектом исследования выпускной квалификационной работы является геолого-геофизическое сервисное предприятие ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика».

Цель работы – изучить различные аспекты деятельности предприятий в рамках анализа деятельности геолого-геофизического сервисного предприятия в современных условиях.

В результате исследования было проанализировано текущее состояние российского нефтесервисного рынка; изучены бизнес-процессы нефтесервисных компаний на примере сервисного предприятия ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика»; выполнен анализ финансово-экономической деятельности и себестоимости ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика»; разработаны рекомендации по совершенствованию деятельности ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика».

Степень внедрения: подготовлены предложения к рассмотрению в компании ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика».

Область применения: экономическая.

Экономическая эффективность/значимость работы состоит в том, что главные выводы и предложения будут использованы в деятельности предприятия ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика» в целях повышения эффективности своей работы.

Оглавление

Введение	8
1 Теоретические и нормативные основы деятельности нефтесервисных предприятий	11
1.1 Отраслевая специфика деятельности геофизического сервисного предприятия.....	11
1.2 Нормативные основы геологоразведочной и геофизической деятельности.....	13
1.3 Бизнес-модель геолого-геофизического сервисного предприятия..	19
1.4 Обзор и характеристика российского рынка нефтесервисных услуг	26
1.5 Тенденции и перспективы развития рынка нефтесервисных услуг в России.....	35
2 Анализ финансово-хозяйственного положения геолого-геофизического сервисного предприятия ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"	40
2.1 Краткая характеристика предприятия ООО"ТомскГАЗПРОМгеофизика"	40
2.2 Финансово-экономический анализ ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"	42
2.2.1 Структура имущества и источники его формирования	42
2.2.2 Оценка стоимости чистых активов предприятия	46
2.2.3 Анализ финансовой устойчивости организации.....	48
2.2.4 Анализ ликвидности	52
2.2.5 Анализ эффективности деятельности организации	58
2.2.6 Анализ рентабельности.....	60
2.2.7 Расчет показателей деловой активности (оборачиваемости)....	62

2.2.8 Прогноз банкротства ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"	65
2.2.9 Анализ себестоимости ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"	66
3 Выводы по результатам анализа и рекомендации по совершенствованию деятельности предприятия ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"	76
3.1 Выводы по результатам анализа финансово-хозяйственной деятельности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"	76
3.2 Рекомендации по совершенствованию деятельности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"	79
Социальная ответственность.....	83
Заключение	91
Список использованных источников	93
Приложение А. Схема бизнес-процессов ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика".....	99
Приложение Б. Организационная структура ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика".....	100
Приложение В. Таблица 11 - Показатели рентабельности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2014-2015гг.....	101
Приложение Г. Таблица 12 - Показатели деловой активности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2014-2016гг.....	102

Введение

Добыча нефти, газа и нефтегазовый сервис – неотъемлемые части единого технологического цикла нефтегазовой отрасли. Производственную цепочку нефтегазовой индустрии можно представить следующим образом: разведка, бурение, добыча нефти и газа, транспортировка, переработка сырья и конечный сбыт. Также в нефтегазовый комплекс включаются и услуги нефтегазового сервиса.

Для нефтегазодобывающих компаний требуются работы и услуги сервисных компаний на протяжении всего процесса разработки месторождений: начиная от поиска, разведки и добычи нефти вплоть до закрытия месторождения. В этих условиях наблюдается возрастание значимости услуг геофизических и геологических сервисных компаний для отечественной нефтегазовой отрасли.

Актуальность темы исследования. В современных условиях наблюдается постоянный рост добычи нефти и газа. Колебания цен на нефтегазовое сырье в первую очередь отражаются на политике нефтедобывающих компаний в области геологоразведки и геофизики.

Геофизика и геологоразведка играют важную роль в истории развития нефтегазовой промышленности как в Российской Федерации, так и за рубежом. Особенность производственных услуг данного вида заключается в том, чтобы обеспечить нефтегазовые компании и топливно-энергетический комплекс страны информацией о состоянии и развитии их ресурсной базы, что можно отнести к информации стратегического характера. В свою очередь, добывающие компании благодаря нефтесервисным компаниям имеют возможность наиболее эффективно использовать инвестиции, направленные на поиск, разведку и разработку месторождений.

В конце 2014 – начале 2015 года на мировом нефтяном рынке произошли качественные изменения, которые предопределили развитие нефтегазовой отрасли на годы вперед. За три года цена за баррель нефти Brent

упала более, чем в два раза. Для российских нефтяников и газовиков эта ценовая ситуация вместе с наложенными на подконтрольные государству компании западными санкциями означает дефицит инвестиционных средств и трудности с применением передовых технологических решений.

В этих условиях очевидно, что на рынке геофизических исследований скважин и геологоразведочных работ уже в среднесрочной перспективе происходят количественные и качественные перемены. Помимо этого, современный рынок нефтесервисных услуг России характеризуется рядом негативных факторов: ценовой демпинг, несовершенство нормативно-правовой базы, усиливающаяся конкуренция со стороны США и Китая, краткосрочный характер заключаемых контрактов - все эти факторы затрудняют эффективное развитие компаний.

Поэтому в связи с нестабильностью внешней среды и внутренними проблемами нефтесервисной отрасли анализ деятельности предприятия является актуальной задачей.

Цель исследования: изучить экономические и социальные аспекты деятельности геолого-геофизического сервисного предприятия в современных условиях.

В рамках поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

1. Проанализировать существующее состояние развития российского нефтесервисного рынка;
2. Изучить бизнес-процессы геологоразведочных и геофизических сервисных компаний;
3. Выполнить анализ финансовой деятельности геолого-геофизического сервисного предприятия ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика";
4. Разработать предложения по совершенствованию системы управления и повышения конкурентоспособности геолого-геофизического сервисного предприятия ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика»;

5. Разработать программы корпоративной социальной ответственности для геолого-геофизического сервисного предприятия ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика".

Основой информационной базы являются учебная литература, публикации российских авторов в периодических изданиях, отраслевые издания и бюллетени, а также годовые отчеты и материалы геолого-геофизического сервисного предприятия ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика", справочные издания специализированных институтов и агентств по исследуемой области, а также источники сети Internet. В рамках исследования ВКР применялись инструменты математического анализа, для расчетов использовались система Microsoft Excel и онлайн-сервис для создания блок-схем Draw.io.

Объектом исследования ВКР является геолого-геофизическое сервисное предприятие ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика".

Предмет исследования ВКР - экономические аспекты хозяйственной деятельности анализируемого предприятия.

Объем и структура ВКР. ВКР состоит из введения, трех глав, заключения, списка литературы и 4 приложений, изложена на 110 страницах машинописного текста и содержит 21 рисунок, 22 таблицы.

1 Теоретические и нормативные основы деятельности нефтесервисных предприятий

1.1 Отраслевая специфика деятельности геофизического сервисного предприятия

Геофизика является сравнительно молодой наукой, окончательно сформированной к середине XIX века. На сегодняшний день главными целями геофизиков являются: охрана окружающей среды, исследование природных ресурсов, составление прогнозов и научное предсказание стихийных бедствий, контроль ядерных опытов, [1].

Геофизика представляет собой целый комплекс наук, исследующих строение Земли с помощью физических методов. Геофизическая наука изучает Землю с разных сторон и включает в себя: изучение земной коры, мантии, ядра, рек, льдов, океанов и атмосферы Земли. Термин «геология» был введён норвежским учёным М. Эшольтом в 1657 году.

Геофизика будет интересна людям, интересующихся космосом: научные методы геофизики позволяют предсказывать некоторые изменения в мировом пространстве. Космос является такой же субстанцией для изучения, как суша или рельеф поверхности земли [2].

Разведочная геофизика важна для науки и общества в целом. Методы разведочной геофизики являются достаточно простыми и удобными, поэтому применяются повсеместно. Разведочная геофизика занимается подробным исследованием строения Земли, главной целью исследований является поиск и нахождение полезных ископаемых. Исследования могут проводиться как на суше, так и на водной части Земли, а также в воздухе и космосе. На сегодняшний день к методам разведочной геофизики относят: сейсморазведку, магниторазведку, гравиразведку, радиометрию, теплотрию, электроразведку, исследование скважин и ядерную геофизику[3]. Рассмотрим некоторые методы более подробно.

Сейсморазведка основана на исследовании строения Земли с помощью регистрации и возбуждения упругих волн. Породы земной коры можно

разделить по упругости поверхности при помощи модуля Юнга, скорости волн, плотности и коэффициенту Пуассона. Узнать геологическое строение породы возможно благодаря вторичным волнам, образующихся на границе каждого слоя. Сейсмоприёмники преобразовывают колебания волны в электрический сигнал. Полученную информацию изображают в виде графиков или сейсмограмм, строение коры Земли изображают при помощи разрезов и карт. Анализ таких карт позволяет определять место возможных залежей полезных ископаемых. Гравиразведка изучает изменение ускорения при свободном падении и влияние этого фактора на плотность тела. Этот метод используется при исследовании глубоких слоёв земной коры и верхней части мантии. Также метод гравиразведки является достаточно эффективным при исследовании поверхности на тектонические нарушения, при поиске полезных ископаемых, при изучении горных пород и поиске их местонахождения.

Важное место в геофизической науке принадлежит геомагнетизму, изучающему магнитное поле Земли и некоторых горных пород. Такой метод дает возможность измерения направления и интенсивности магнитного поля, что позволяет изучать происхождение пород, дрейф материков и тектонику плит. [4].

Геофизические исследования скважин (ГИС) - это область прикладной геофизики, в которой современные физические методы исследования вещества используются выявления и оценки запасов полезных ископаемых, геологического изучения разрезов, пройденных скважинами, получения информации о ходе разработки месторождений и о техническом состоянии скважин.

Геофизические исследования в скважинах, бурящихся на нефть и газ, называются промысловой геофизикой. Сущностью любого геофизического метода является измерение вдоль ствола скважины некоторой величины, которая характеризуется физическими свойствами горных пород, пересеченных скважиной. Физические свойства пород связаны с их геологической

характеристикой, что в свою очередь позволяет по результатам геофизических исследований судить о пройденных скважиной породах [5].

Геофизики проводят достаточно сложные и обширные работы, поэтому в их арсенале находится много инструментов и приборов, позволяющих собирать, накапливать и анализировать полученные данные. Обычно геофизик работает с метеорологическими, гидрографическими, океанографическими и гидрологическими инструментами [6]. По результатам собранной информации учёные составляют карты, графики, определяют происхождение, возраст и состав горных пород, а также толщину ледников и анализируют неоднородность дна океанов.

Геофизический сервис обеспечивает добывающие компании информацией, позволяющей рационально, экономически и технологически эффективно использовать огромные инвестиции, направляемые на поиск, разведку, разработку месторождений, бурение, ремонт и эксплуатацию скважин. В нефтегазовой отрасли геофизический сервис является самым наукоёмким и относится к сфере высоких информационных технологий [7].

Жесткая конкуренция и негативные последствия мирового экономического кризиса обуславливают компании внедрять современные системы управления финансами и в целом системы управления компанией.

При этом нефтесервисные компании обладают большим количеством филиалов и подразделений, и их разрозненность, а также удаленность от центрального офиса порождают задачу оперативного сбора информации от подразделений в целях эффективного управления.

Отдельной задачей стоит расчет и управление затратами по тендерам, где необходимо прогнозировать свои затраты под контракты с Заказчиками с приемлемой степенью точности.

1.2 Нормативные основы геологоразведочной и геофизической деятельности

Основным законом, регулирующим геологическую и геофизическую деятельность, является Закон РФ от 21.02.1992 N 2395-1 (ред. от 03.07.2016) "О недрах" [8].

Недра - это пласт земной коры, который расположен ниже слоя почвы, а в случае его отсутствия – под поверхностью земли, дном водоемов и водотоков. Недра, которые расположены в границах РФ, в том числе подземное пространство и присутствующие в нем ископаемые, энергетические и прочие ресурсы, принадлежат Российской Федерации на праве собственности. Эти участки не могут являться предметом купли-продажи, залога, наследования, дарения или сделок по иному их отчуждению [9].

Недра могут только использоваться и переходить от одних лиц к другим в той мере, которая предусматривается федеральными законами. Особый статус объектов получают отдельные участки недр, содержащие, в том числе, месторождения ископаемых. Особым статусом наделяются объекты для гарантированного обеспечения государственных нужд дефицитным и стратегическим сырьем, наличие которого оказывает влияние на безопасность страны, своевременность выполнения обязательств по международным договорам, способствует защите суверенитета России. Целевое использование и охрана недр регламентируются ФЗ от 21.02.1992г. (ред. от 03.07.2016г.) № 2395-1 "О недрах".

Правилами охраны использования недр предусматривается один вид деятельности субъектов на соответствующих участках, в качестве которого выступает эксплуатация объектов. Использование недр осуществляется в течение срока, установленного государством, либо производится бессрочно. Минимальный срок использования составляет один год. В случае бессрочного пользования недра предоставляются для сооружения и эксплуатации подземных зданий и конструкций, которые связаны со строительством и функционированием газо- и нефтехранилищ, захоронением отходов и в прочих целях. Для геологических исследований и изучений недра предоставляются на период до пяти лет. Объекты для добычи подземной воды могут

предоставляться субъектам на срок до двадцати пяти лет. Для добычи ископаемых участки недр предоставляются на период отработки месторождения [10].

Законодательство Российской Федерации предъявляет следующие требования к субъектам, заинтересованным в пользовании недрами. К таким требованиям относятся:

- Недопущение самовольной эксплуатации объектов. Для того, чтобы получить права на пользование недрами, субъекту необходимо получить лицензию и пройти государственную регистрацию.
- Обеспечение полноты исследования и изучения; комплексная эксплуатация объектов и их защита.
- Выполнение опережающего геологического исследования. Это необходимо для того, чтобы получить достоверную оценку запасов ископаемых, свойств участка, которые предоставляются субъекту в целях, не связанных с разработкой месторождений.
- Ведение учета добытых и оставляемых ресурсов при разработке месторождений, основанного на принципе достоверности.
- Обеспечение охраны окружающей среды и недр от загрязнения, затопления, пожаров и прочих факторов, которые снижают ценность участков либо качество ископаемых, а также усложняют добычу ископаемых.
- Соблюдение порядка ликвидации и консервации предприятий, которые осуществляют разработку месторождений и подземных сооружений.
- Предупреждение скопления бытовых и промышленных отходов в районах водосбора и залегания подземной воды, которая предназначена для питьевого или производственного снабжения [8].

За нарушение правил охраны и использования недр действие выданной субъекту лицензии может быть приостановлено, ограничено либо полностью прекращено. Санкции к виновным применяют уполномоченные структуры в порядке, установленном в законодательстве Российской Федерации.

"Правила охраны недр были утверждены Постановлением Госгортехнадзора № 71 от 6.06.2003г. "Об утверждении "Правил охраны недр"". Охрана недр и окружающей среды является обязанностью организаций (вне зависимости от их правовой формы и типа собственности) и индивидуальных предпринимателей, которые составляют и реализуют проекты, связанные и не связанные с добычей и переработкой ископаемых, выполняющих геологические и маркшейдерские работы в РФ, в границах ее континентального шельфа, а также морской экономической зоны страны" [11].

Все скважины входят в пробуренный фонд и подразделяются на следующие виды:

- ✓ добывающие;
- ✓ разведочные;
- ✓ ликвидационные;
- ✓ нагнетательные;
- ✓ законсервированные;
- ✓ специальные;
- ✓ контрольные [12].

Эксплуатационный фонд составляют скважины, которые указаны выше, за исключением ликвидированных и законсервированных. Эксплуатационный фонд подразделяется на действующие, бездействующие объекты и объекты освоения.

К действующим объектам относят скважины, которые находились под закачкой (то есть дававшие продукцию) в последнем месяце отчетного периода (вне зависимости от количества дней их функционирования). К бездействующим объектам относятся скважины, из которых не извлекалась продукция в последний месяц учетного периода. К объектам в освоении относятся скважины после бурения, которые были завершены строительством и не находившиеся под закачкой.

В процессе осуществления деятельности по использованию недр, субъекты должны обеспечить не только охрана ресурсов (недр), но и защитить здоровье и жизнь населения, имущество граждан и организаций [13].

Геологический госконтроль включает в себя надзор за следующим [14]:

- выполнение требований ФЗ № 2395-1 "О недрах";
- соблюдение порядка выдачи лицензий;
- выполнение условий, которые определены в разрешении;
- ведение деятельности по геологическому исследованию и эксплуатации участков способами и методами, которые не допускают необоснованные в экономическом плане потери ископаемых и снижение качества сырья;
- соблюдение условий разрешений на виды работ, которые касаются изучения недр;
- состояние горных выработок, скважин, геологической документации, образцов пород и руд и прочего, что может применяться в последующем изучении участков, разработке месторождений и других мероприятий, не связанных с добычей ископаемых.
- правильная и своевременная государственная регистрация деятельности по изучению недр;
- выполнение мероприятий, включающих в себя охрану недр и представляющих особую культурную и научную ценность, соблюдение условий по содержанию геологических заповедников, отдельных природных памятников, уникальных комплексов ископаемой флоры и фауны;
- соответствие критериям и требованиям к геолого-экономической оценке бассейнов ископаемых;
- соответствие требований к используемым технологиям и методикам, соблюдение качества, стадийности и комплексности поисковых, разведочных и иных работ по исследованию недр;

- ликвидация в установленном порядке скважин и горных выработок, которые не подлежат эксплуатации;
- соблюдение условий использования информации о недрах, полученной из бюджетных федеральных средств.

Отдельно стоит отметить использование участков, которые относятся к континентальному шельфу. Площади на этой территории относятся к государственному фонду недр Российской Федерации. Особенности эксплуатации и предоставления участков континентального шельфа предусматриваются в ФЗ "О континентальном шельфе Российской Федерации" (с изменениями на 2 мая 2015г.) [15].

Площади могут предоставляться организациям и гражданам (в том числе иностранным), объединениям юридических лиц, которые созданы на основе договора на совместную. В разрешении также приводится площадь дна моря с координатами границ и глубин. С целью обеспечить защиту российской промышленности и энергетики, а также безопасность РФ, допускается введение ограничений на выделение участков на континентальном шельфе иностранным гражданам. Не допускается включать в лицензии заказники, заповедники и прочие особо охраняемые территории на континентальном шельфе, которые обладают значением для сохранения, воспроизводства, миграции животных ценных видов.

Выполнение правил по охране недр является обязательным [16]. Как уже было сказано выше, в законодательстве РФ предусматривается ответственность за их невыполнение. В частности, виновным могут грозить дисциплинарные, административные (по статьям 8.7-8.11 КоАП), имущественные и уголовные (по ст. 216 и 255 УК) и санкции.

В соответствии с требованиями Федерального закона РФ № 27-ФЗ (в ред. от 3 марта 1995г.) (с изменениями на 3 июля 2016г.) были разработаны "Правила геофизических исследований и работ в нефтяных и газовых скважинах" (далее "Правила") [17]. Настоящие "Правила" - это нормативный

документ, который обеспечивает государственное регулирование геофизических исследований и работ в нефтяных и газовых скважинах для обеспечения геологического изучения, безопасного ведения работ, связанных с использованием недр, рационального использования и охраны недр. "Правила" регламентируют объемы, виды, стадии и порядок проектирования, организации, контроля, проведения и использования результатов геофизических работ и исследований с целью реализации основных положений Закона "О недрах" в части полноты геологического изучения, рационального использования и охраны недр. Также "Правила" используются при разработке и внесении дополнений и изменений в регламенты и правила разработки нефтяных и газовых месторождений, нормативные документы и инструкции в области бурения и эксплуатации скважин, сооружений и эксплуатации объектов при поиске, добыче и подземном хранении нефти, газа и газоконденсата.

Таким образом, геофизические работы и исследования должны производиться с соблюдением требований, изложенных в регламентах, стандартах, рабочих инструкциях и положениях, определяющих технологический и организационный аспект производства исследований ГИРС.

Помимо специфических нормативных документов в своей работе геофизические и геологоразведочные предприятия опираются на стандартные документы: Гражданский и Налоговый кодексы РФ, закон о бухучете, стандарты предприятия, рабочие инструкции, санитарные нормы, отраслевые стандарты и т.д.

1.3 Бизнес-модель геолого-геофизического сервисного предприятия

На сегодняшний день функционирование российского геолого-геофизического предприятия можно представить в виде системы бизнес-процессов (Приложение А). Приложение А иллюстрирует схему бизнес-процессов российского геолого-геофизического сервисного предприятия ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика". Отмечу, что для создания данной схемы

бизнес-процессов мною был использован бесплатный инструмент для создания блок-схем онлайн Draw.io.

Сервисная бизнес-модель геолого-геофизического сервисного предприятия основана на сервисных контрактах. Сервисный контракт — это комплексное предложение изделия и связанных с ним услуг, создающее дополнительную ценность как в момент продажи, так и на протяжении всего срока службы изделия. Объектом продажи и потребления в сервисной модели становится не только и не столько сам продукт, сколько услуги, оказываемые пользователю в связи с этим продуктом [18]. Сервисный контракт включает в себя как текущее обслуживание (проверка, техническое обслуживание и т.п.), так и обслуживание, необходимое в случае аварии, например, восстановление после выхода из строя, либо предоставление временного персонала взамен отсутствующих постоянных работников. Сервисный договор полезен в случаях, если фирме необходимы услуги, которые требуют специализированной рабочей силы, управленческих знаний и оборудования, однако у самой фирмы нет такой регулярной потребности, достаточной, чтобы сделать экономически выгодным собственный сервис.

Бизнес-процесс – комплекс мероприятий, совокупность разных видов деятельности, направленных на создание максимально ценного для потребителя продукта (услуги), а также оптимизации работы компании в целом [19].

Как видно из Приложения А, бизнес-процессы на примере ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" подразделяются в зависимости от их предназначения и делятся на бизнес-процессы управления, основные и обслуживающие бизнес-процессы.

Бизнес-процессы управления на данном предприятии - это вертикальные бизнес-процессы, которые обеспечивают управление деятельностью компании, основными и обслуживающими бизнес-процессами. Это процессы формирования стратегии, планирования бизнеса и контроля.

На рисунке 1 представлена организационная структура управления ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика". Основной тип организационной структуры – линейно-функциональный. ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" возглавляется Генеральным директором. Аппарат управления включает заместителя Генерального директора (Исполнительный директор), главных специалистов (главный инженер, главный эколог, главный бухгалтер, главный экономист, начальник отдела управления персоналом) и функциональные отделы, непосредственно подчиненные им (бухгалтерия, планово-экономический отдел, управление персоналом, управление экологическими аспектами, управления рисками охраны здоровья и безопасности труда). Главным специалистам также подчинены методические и опытно-производственные партии.



Рисунок 1 - Организационная структура управления ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"

Основными бизнес-процессами являются процессы, которые обеспечивают выполнение реальных операционных задач, связанных с выполнением услуг и реализации их заказчику [20].

Сервисное предприятие ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" регулярно участвует в коммерческих тендерах, а также выполняет индивидуальные заказы по оказанию геологоразведочных и геофизических услуг.

Выполнение промыслово-геофизических работ, геолого-технических исследований и газового каротажа, работ наклонно-направленного бурения

организуется путем заключения договора (контракта) между геофизическим предприятием и заказчиком с указанием стоимости и сроков выполнения.

Объектом геологоразведочных и геофизических работ являются скважины, которые находятся в процессе бурения и/или эксплуатации.

Продукцией (услугой), которая выдается геологоразведочными и геофизическими предприятиями является информация, которая необходима технологической, геологической, инженерной службам на протяжении всего процесса поиска и разработки месторождений. Основная производственная единица проведения геолого-геофизических работ в скважинах - партия.

На рисунке 2 представлена схема партий на предприятии ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика".



Рисунок 2 - Схема партий на предприятии ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"

Как показано на рисунке 2, партии специализированы по видам выполняемых работ. Состав работников и их техническая оснащенность зависит от специализации партии.

Комплекс геолого-геофизических исследований, которые выполняются партией, включает:

- работы по подготовке к выезду на скважину и заключительные работы после возвращения партии,
- подготовительно-заключительные работы на скважине,

- спуск и подъем бурильной колонны, присоединение скважинных приборов, разметка кабеля, переезды на скважину и обратно [21].

Последовательность проведения геолого-геофизических исследований партиями следующая: перед выездом на буровую скважину начальник партии получает наряд-маршрут, в котором указаны вид и объем планируемых исследований, данные о сроках их выполнения и т.п. После получения наряд-маршрута начальник партии знакомит работников с объемом предстоящих работ, организует проверку и погрузку необходимого для исследования оборудования, при необходимости получает взрывчатые вещества и средства взрывания. Далее по приезду на буровую скважину начальник партии уточняет данные по скважине, осуществляет проверку скважины на предмет подготовленности для проведения исследований и организует выполнение заданного объема работ. После выполнения исследований партия возвращается на базу, в день прибытия начальник партии сдает дежурному диспетчеру документацию, которая подтверждает выполнение исследований. Последним этапом является организация осмотра, чистки и смазки оборудования.

Первичные материалы передаются в контрольно-интерпретационную партию (КИП), где происходит непосредственно обработка и интерпретация данных. После чего составляются геолого-геофизические заключения и акты выполненных работ. Оформленные материалы исследований с их интерпретацией и акты, определяющие объем выполненных работ, представляются заказчику в сроки, установленные договором.

Обслуживающие бизнес-процессы обеспечивают выполнение основных бизнес-процессов, но не имеют непосредственного отношения к производимым услугам, однако без них невозможно выполнение операций по созданию добавленной стоимости [22].

Схема обслуживающих бизнес-процессов ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" представлена на рисунке 3.



Рисунок 3 - Схема обслуживающих бизнес-процессов ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"

Важно понимать, что реализовать несомненные преимущества сервисной бизнес-модели можно только при условии использования современных информационных технологий. Чтобы отслеживать техническое состояние производственных активов и предупреждать сбои, все больше компаний из различных отраслей внедряют в свою продукцию датчики контроля эксплуатационных показателей, используют мобильные технологии и анализируют большие данные. Постоянный мониторинг, сбор и анализ всех данных позволяют буквально «держать руку на пульсе» промышленного оборудования и своевременно планировать его обслуживание, потому что благодаря анализу данных об оборудовании известно буквально все — как оно работает, как ведет себя в той или иной ситуации, когда дает сбои, какие его узлы стоит диагностировать заранее, не дожидаясь планового осмотра, и куда запланировать доставку запчастей, не дожидаясь нештатной ситуации.

Результативной называют такую систему функционирования предприятия, в которой заданная цель определяет процессы, необходимые для достижения этой цели. В свою очередь, процессы определяют структуру управления и ресурсы, которые требуются для их реализации [23].

Применяемую в настоящее время модель бизнес-процессов ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" нельзя назвать полноценной системой. Основной

недостаток такой системы - отсутствие бизнес-процессов развития, которые направлены на достижение стратегических целей организации.

Внедрение бизнес-процесса "инновационная деятельность" на предприятие ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" позволит достичь и реализовать такие цели, как:

1) инновационное развитие. Это предполагает совершенствование деятельности организации в соответствии с её стратегией в результате эффективной реализации инновационной деятельности;

2) достижение эффективности реализации инновационных процессов, управления инновационными проектами организации, управления рисками проектов и использованием ресурсов;

3) создание инновации при условии эффективного использования ресурсов и достижении запланированного результата от инновации, выполнения предусмотренного проектом ее создания объема работ в заданные сроки и при установленном бюджете.

Сервисные контракты открывают ряд возможностей и для производителей, и для потребителей. Применение сервисной модели меняет мотивацию производителя: оно побуждает его еще на стадии проектирования подбирать технические решения, исходя из минимизации общей стоимости владения на протяжении всего жизненного цикла изделия, а не только из цены его продажи.

Модель сервисного контракта способствует расширению бизнеса производителя и умножению его доходов. Выгоду, которую может получить производитель, демонстрирует структура доходов от продажи оборудования и связанных с ним сервисов. Благодаря новой бизнес-стратегии компании смогли заключать более крупные контракты и формировать более устойчивую производственную программу, бизнес стал более предсказуемым, и он растет в сервисных сегментах рынка.

Касательно выгоды для потребителя, то стоит отметить, что при реализации сервисной модели у заказчика исчезает необходимость

единовременно инвестировать большие суммы и появляется возможность оплаты в рассрочку и в соответствии с функциональными параметрами изделий. Затраты переходят из категории капитальных вложений (CAPEX) в категорию операционных затрат (OPEX), растет предсказуемость бизнеса — потребитель получает услуги согласованного уровня и заранее знает обо всех затратах, которые могут возникнуть в период эксплуатации [18]. Таким образом, сервисные контракты полностью меняют картину мира для покупателя — ведь раньше заказчики платили сначала за само оборудование, потом за обслуживание, когда изделия выходили из строя, а теперь они платят за то, что изделие работает.

1.4 Обзор и характеристика российского рынка нефтесервисных услуг

Для того чтобы лучше понять структуру нефтяного сервисного бизнеса, необходимо рассмотреть понятие «сервисные услуги». Следует отметить, что в русском языке четкое определение таких понятий, как «сервис» и «сервисные услуги» отсутствует. В экономическом словаре дается следующее определение:

Сервис (англ. service – служба) – обслуживание как в широком смысле этого слова, так и применительно к ремонту и наладке технических средств, бытовой аппаратуры, коммунальной техники [24].

Большой экономический словарь под редакцией А.Н. Азрилияна трактует сервис как организованное обслуживание в сфере производства и сбыта.

К сервисным работам и услугам на рынке нефте- и газодобычи в широком смысле относят все виды работ по сооружению соответствующих объектов, проведению испытаний и исследований и т. д.

В более узком смысле к сервисным услугам можно отнести проведение комплекса геологических (геофизических) работ и различных работ со скважинами на месторождениях [25].

На сегодняшний день однозначной трактовки понятия «сервисные услуги» не существует. Так, например, за рубежом сервисные услуги являются

достаточно широким понятием, включающим в себя работы от полного освоения месторождения до выполнения работ по добыче нефтегазового сырья на освоенном месторождении, так и выполнение отдельных операций.

Таким образом, сервисные услуги в нефтегазодобыче включают:

- сейсмические исследования;
- бурение и сопутствующие работы;
- геофизические работы;
- капитальное строительство инфраструктуры;
- капитальный и текущий ремонт скважин;
- услуги технологического и общего транспорта;
- производство, обслуживание и ремонт нефтепромыслового оборудования;
- производство химических реагентов и растворов;
- другие.

Геологоразведочный и геофизический сервис - это область высоких информационных и наукоемких технологий. Он является основным источником информации о ресурсной базе страны, в том числе по нефти и газу. Нормальное функционирование нефтяной и газовой промышленности невозможно без надлежащего информационного обеспечения средствами геофизики, геологоразведки и разработки месторождений, добычи нефти и газа, бурения, текущего и капитального ремонта скважин, экологического мониторинга разработки месторождений.

Итак, рынок геолого-геофизического сервиса является частью нефтесервисного рынка. Ниже на рисунке 4 представлена схема, объясняющая место рынка геолого-геофизического сервиса в системе рынка нефтегазового сервиса.



Рисунок 4 - Схема рынка нефтесервисных услуг

Рынок геологоразведочного и геофизического сервиса является сегментом рынка нефтегазового сектора и включает услуги по разведке (геологоразведка, сейморазведка, геофизика), построению модели месторождения, разработке схемы добычи углеводородов и пр. Пользователями данных услуг являются компании нефтегазового комплекса.

Объективной экономической основой развития рынка нефтесервисных услуг на рынке по добыче нефти и газа стало влияние следующей группы факторов:

1. Невыгодность наличия и содержания в собственности нефтегазодобывающих компаний машин и оборудования, проведения геологоразведочных и геофизических работ на нефть и газ собственными силами.

Для поиска и добычи углеводородов требуются дорогостоящие активы, специализированные инструменты и технологии, расходы на которые нефтегазодобывающие не считают выгодным и целесообразным поддерживать

постоянно. Эту нишу заполняют специализированные геологические и геофизические сервисные компании. Благодаря специализации, геологические и геофизические сервисные компании способствуют снижению затрат нефтяных компаний, а также повышению эффективности их деятельности. Вместе с тем, нефтесервисные компании подвержены риску снижения объема выполняемых работ в случае сокращения заказов со стороны нефтегазодобывающих компаний.

2. Повышение эффективности деятельности нефтегазодобывающих компаний путем концентрации усилий на главных направлениях деятельности. Это означает концентрацию усилий на тех видах деятельности, которые организация может осуществлять лучше других, приглашая к сотрудничеству другие компании с их опытом и навыками, что обеспечивает более высокую производительность в целом. Использование внешних сервисных организаций обеспечило значительное увеличение эффективности в разведке и добыче нефти на многих месторождениях.

Геофизические и геологоразведочный сервисные компании привлекаются на протяжении всего процесса разработки – начиная от поиска, разведки, пробной эксплуатации и добычи до момента закрытия месторождения.

3. Развитие специализации геофизических и геологоразведочных сервисных компаний. Все указанные выше операции долгое время выполнялись нефтегазодобывающими компаниями собственными силами.

Традиционно нефтедобывающие компании стремились обеспечить максимальное количество операций в разведке и добыче с помощью собственного персонала и оборудования [26]. Однако после нефтяного кризиса 1986г. им пришлось демонстрировать высокую степень производственной гибкости. Обращение к внешним подрядчикам явилось способом достижения такого рода гибкости. Постепенно сервисные компании стали доказывать эффективность своих операций. Существует немного производственных операций в нефтегазодобыче, которые они не могли бы решать. Нефтегазовая

компания не может позволить себе иметь персонал, который предназначен для выполнения достаточно специфичных операций. Если события, требующие высокотехнологичных навыков, происходят нерегулярно, нефтегазодобывающая компания предпочтет прибегнуть к услугам подрядчиков для решения таких задач.

Динамику развития геофизических и геологоразведочных сервисных компаний можно оценить как положительную.

Во-первых, нефтегазовые компании могут лучше сконцентрироваться на своей основной деятельности – добыче углеводородов. Второй плюс – это разделение ответственности и рисков. Когда сервисный подрядчик связан с заказчиком контрактом, где прописаны все риски, ответственность и штрафные санкции, он вынужден выполнять обязательства, привлекать инвестиции, работать над управлением и развитием технологий и повышать свою эффективность.

Мировой рынок нефти и газа вступил в период динамичных перемен в спросе и предложении. Потенциал новых запасов нефти из трудноизвлекаемых пород и сланцевых ресурсов, шельфа повысили оптимизм нефтегазовых компаний. Вместе с тем, разработка сланцевых и шельфовых месторождений будет не рентабельна для нефтегазовых компаний в случае низкой цены на нефть [27].

В настоящее время рынок нефтесервисных услуг в России является достаточно молодым рынком, но в то же время одним из самых динамично развивающихся. Оценить объем нефтесервисного рынка в России очень сложно, так как некоторые нефтегазовые компании до сих пор используют для выполнения сервисных услуг свои внутренние подразделения. В то же время наблюдается динамика выделения нефтесервисных услуг, оказываемых внутри нефтегазовых компаний.

Ниже на рисунке 5 представлена динамика рынка геолого-геофизического сервиса в России за 2010-2016гг.

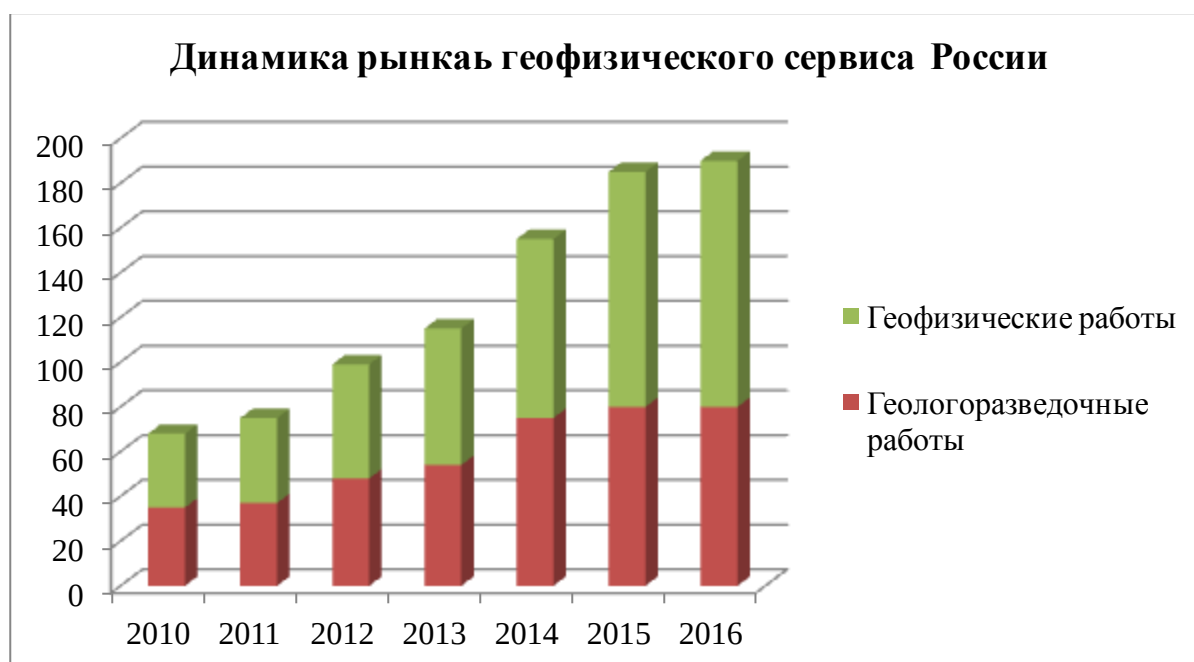


Рисунок 5 - Динамика рынка геолого-геофизического сервиса в России за 2010-2016гг., млрд.руб. [28]

На объем рынка нефтесервисных услуг в первую очередь оказывает влияние объем извлекаемых запасов. Согласно исследованиям, на сегодняшний день темпы добычи нефти и газа демонстрируют постоянный рост. Так, в 2016 году Россия обновила очередной рекорд по добыче нефти и конденсата. На рисунке 6 представлена диаграмма добычи нефти и конденсата за 2010-2016гг.

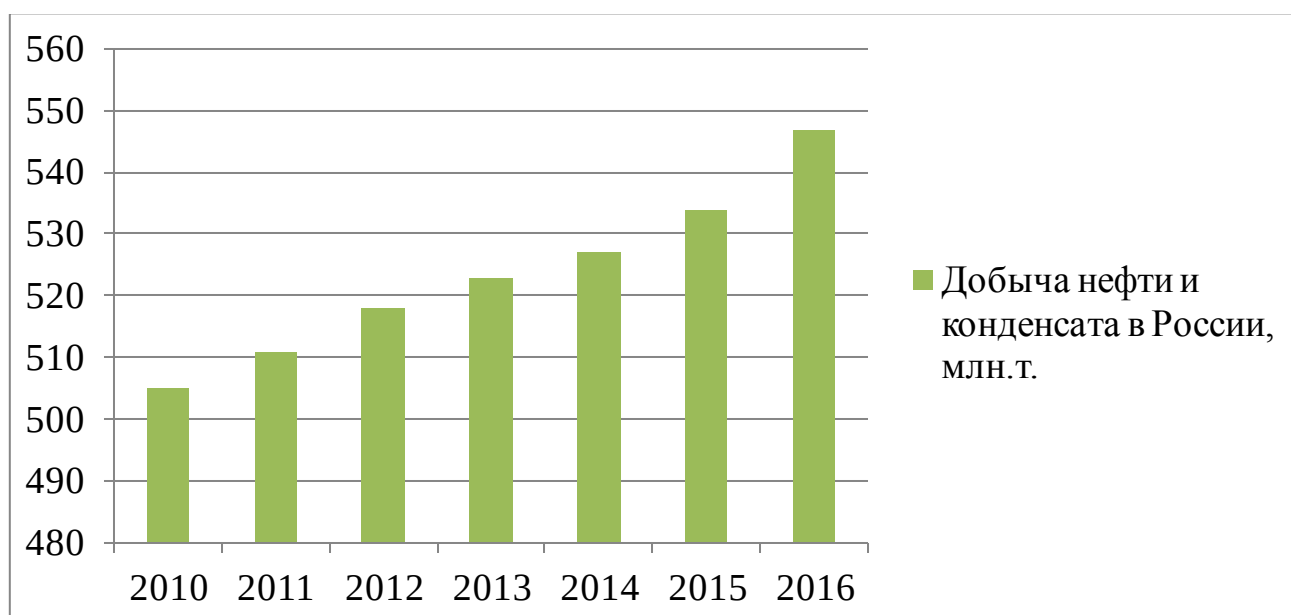


Рисунок 6 - Добыча нефти и конденсата в России за 2010-2016гг., млн.т. [29]

В феврале 2016 года цена нефти эталонной марки Brent опустилась до минимума с апреля 2009 года – менее 31\$ за баррель (бочка, равная 159 л), еще в июне 2014 года она стоила более \$115. Укрепление курса доллара, повышение добычи «черного золота» в США, на Ближнем Востоке и Северной Африки вызывает дисбаланс в спросе и предложении, а соответственно влияет и на цену нефти. Изменение цены на нефть с 2010 года по настоящее время можно пронаблюдать на рисунке 7.

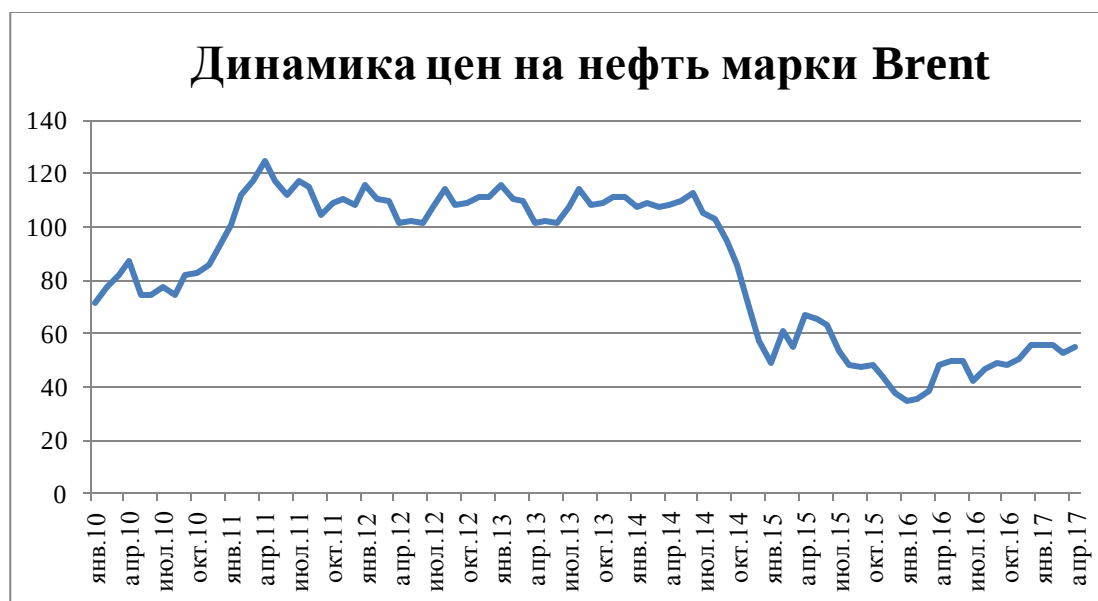


Рисунок 7 - Динамика цен на нефть марки Brent за январь 2010 - апрель 2017 гг., долл. [29]

Рынок нефтесервисных услуг зависит, прежде всего, от инвестиций нефтегазовых компаний в разведку и непосредственно в добычу нефтегазового сырья, которые, в свою очередь, коррелируют с ценами на нефть. Параллельно с этим необходимо поддерживать добычу на существующих, новых и зрелых месторождениях, что не зависит в большей степени от цены на сырье. Таким образом, можно сказать, что существует определенная зависимость между объемом добычи углеводородов, стоимостью нефти и состоянием рынка нефтегазового сервиса.

Эффективное взаимодействие компаний-заказчиков с нефтесервисными организациями во многом обеспечивается наличием у работников знаний в

области организации и управления нефтегазовым производством в условиях сервисного обслуживания.

Особенностью развития нефтесервисного рынка в 2016 году стало то, что он в еще большей степени, чем в 2010-2015 годах, стал рынком заказчика. Вопреки ожиданиям, в условиях кризиса поддержка участников рынка государством в 2016 году не выявилась [30].

Основными заказчиками нефтесервисных услуг являются компании по добыче нефти и газа, а также государство в лице Министерства природных ресурсов и экологии Российской Федерации.

Для государства проведение геолого-геофизических исследований позволяет уточнить геологическое строение перспективных территорий нераспределенного фонда недр и затем подготовить новые лицензированные участки для освоения. Главной целью компаний-недропользователей является расширение запасов нефтегазового сырья промышленных категорий, которые выбывают вследствие добычи и истощения существующих участков недр, снижения эксплуатационного риска при подготовке к бурению пласта.

В 2016 году в России добычей нефти и газа занималось около 240 компаний, имеющих лицензии на право пользования недрами, среди которых 11 вертикально интегрированных компаний (ВИНК). На долю ВИНК приходится примерно 95% всей добычи в объеме 548 млн. т.

К самым крупным российским ВИНК относятся: "Роснефть", "ЛУКОЙЛ", "Сургутнефтегаз", "Газпром нефть", "Татнефть", "Башнефть", "Славнефть", "Новотек", "Русснефть".

Несмотря на то что в настоящее время большинство нефтегазодобывающих компаний отказались от услуг собственных специализированных подразделений, почти четверть российского рынка нефтесервисных услуг в 2016 г. занимают собственные сервисы компаний "Сургутнефтегаз" и "Роснефть". Планы Роснефти по наращиванию собственного сервиса вероятно увеличат эту долю в ближайшие годы. Несмотря на то, что четыре крупнейших игрока контролируют 44% рынка,

около 37% принадлежит средним компаниям с долей менее 2%. Средние компании в основном оказывают услуги в области вспомогательных сервисов для строительства скважин, текущего и капитального ремонта скважин и геофизики.

Российский рынок геофизических услуг по разным подсчетам представлен 200-300 компаниями. Они подразделяются на крупные, средние и малые по масштабам предприятия, которые различаются между собой по технологической вооруженности, оказываемым услугам, финансовой обеспеченности, ценам и качеству.

Среди компаний, которые действуют на российском рынке, условно выделяют следующие группы:

- по принадлежности (капиталу):

1. Транснациональные компании. Здесь можно выделить американские компании "Schlumberger", "Halliburton", "Baker Hughes", "Weatherford";

2. Геофизические компании, которые входят в состав крупных вертикально-интегрированных компаний (ВИНК). Они характеризуются постоянным объемом заказов со стороны головных компаний и развитой материальной базой;

3. Геофизические компании с российским и иностранным капиталом;

4. Российские независимые компании;

- по годовому объему выручки:

1. более 1 млрд. руб.;

2. от 100 млн. до 1 млрд. руб.;

3. менее 100 млн. руб. [31]

На сегодняшний день рынок поставщиков нефтесервисных услуг является узкоспециализированным и олигополистическим. На рынке действуют несколько крупных компаний, которые удовлетворяют подавляющий объем спроса на рынке, предоставляя уникальные услуги. Также для нефтесервисных компаний в виду технологических особенностей выполнения исследований характерна высокая доля постоянных издержек, что, в свою очередь, требует

высоких капитальных затрат. Это является одним из основных факторов, который порождает высокие барьеры для входа новых компаний на рынок.

Лидерами российского геофизического рынка являются следующие компании: "Schlumberger", "IGSS", ООО «Газпром Георесурс», ООО «ТНГ-Групп», ОАО «Башнефтегеофизика», они выполняют около 85% объема работ на рынке [32].

На российскую экономику, которая ориентирована в основном на добычу полезных ископаемых, влияние мирового рынка нефти и газа весьма существенно, что отражается на ее составных элементах: рынке труда и уровне инфляции. Нестабильность и слабая прогнозируемость спроса на геологоразведочные и геофизические исследования определяют изменчивость объемов заказов и среднерыночных цен.

1.5 Тенденции и перспективы развития рынка нефтесервисных услуг в России

Говоря о важнейших тенденциях российского нефтесервисного рынка, нельзя не упомянуть следующие:

1. Неоднозначное влияние санкций (с одной стороны, вызывают сложность с получением капитала и сложности с доступом к новым технологиям и технике, с другой стороны, повышается спрос на услуги отечественных компаний);

2. Недостаток ресурсов (имеется в виду отсутствие компетенций и знаний у отечественных компаний, недостаток квалифицированной рабочей силы, необходимы инвестиции в основные фонды);

3. Давление нефтяных компаний (как правило, контракты на оказание нефтесервисных услуг заключаются в рублях, заказчики все больше требуют повышения качества услуг при сохранении или даже сокращении цен, переход к комплексной оценке предложений поставщиков и тендерной системе; повышение внимания к вспомогательным сервисам при строительстве скважин);

4. Давление издержек (затраты и инвестиции зависят от колебаний курса; возможность привлекать инвестиции сократилась, как и возможность увеличения использования собственных средств) [33].

Отдельно следует отметить еще один внешний фактор, оказывающий достаточно спорное воздействие на текущее состояние национального рынка нефтесервисных услуг. Это международные экономические санкции в отношении российского нефтегазового сектора, введенные западными державами (США и Евросоюз) летом 2014 г. К ним относятся: временное приостановление поставок технологичного оборудования для разработки шельфовых месторождений, а также добычи глубоководных и труднодоступных залежей энергетического сырья.

Влияние иностранных санкций на отечественный нефтесервис можно оценивать, с одной стороны, как реальную угрозу будущему развитию отрасли, с другой - как совокупность новых возможностей и перспектив.

Так, уход иностранных компаний с российского рынка высокотехнологичной добычи нефти может привести к нехватке специального оборудования для разработки новых или трудноизвлекаемых месторождений, что в условиях постепенного истощения ресурсов, а также высокой зависимости здоровья российской экономики от нефтегазовой отрасли, может нанести урон.

Важно также подчеркнуть, что в краткосрочной перспективе данный факт не будет иметь столь колоссальных последствий для всей нефтегазовой отрасли России, поскольку в этом случае предпочтение в добыче будет отдано продолжению добычи ресурсов на традиционных месторождениях. Однако в долгосрочной перспективе приостановление разработок новых сырьевых баз или отсутствие технологий по интенсификации добычи может сократить производство нефти в стране, что для России, как государства-экспортера нефти, значительно зависящего от функционирования энергетического сектора, подобно сокращению доходной статьи бюджета, снижению темпов роста и

уровня развития страны, а также возникновению новых экономических проблем.

В то же время международные экономические санкции можно рассматривать и как положительное явление. Во-первых, они могут стать основанием для расширения доли отечественных компаний в данном сегменте рынка нефтесервисных услуг за счет повышения их конкурентоспособности, развития науки и совершенствования собственных нефтедобывающих технологий, что, в свою очередь, должно повысить уровень энергетической безопасности страны, а также стимулировать развитие всей отечественной нефтегазовой отрасли.

Правительством Российской Федерации в 2013г. были приняты две государственные программы, которые затрагивают непосредственно интересы геофизического сервиса. По линии Минприроды РФ такой программой является «Воспроизводство и использование природных ресурсов», а по линии Минэнерго РФ - программа «Энергоэффективность и развитие энергетики» [34, 35]. Эти программы охватывают период с 2013 по 2020 гг., объём финансирования на воспроизводство минерально-сырьевой базы по углеводородам составит 2,415 трлн.руб., на развитие нефтегазового комплекса 12,29 трлн.руб. Также планируется расширение поисково-разведочных работ в Восточной Сибири, в Арктике, на Дальнем Востоке, севере Европейской части России и в традиционных регионах нефтегазодобычи.

Рост рынка геофизических и геологоразведочных услуг может быть спровоцирован новой редакцией Энергетической стратегии России до 2035 года, главной идеей которой является переход от ресурсно-сырьевого к ресурсно-инновационному развитию топливно-энергетического комплекса России [36]. Для того, чтобы выполнить указанные целевые показатели при разведке и разработке месторождений нефти и газа, необходимо своевременное и эффективное обеспечение геофизического и геологоразведочного сопровождения, внедрение новых технологий 3-D и 4-D сейсморазведки на суше и шельфе, интеллектуальных месторождений.

Помимо этого, увеличение объемов работ может быть обеспечено благодаря появлению льгот для разработки трудноизвлекаемых запасов (ТриЗ). Как полагают эксперты, разработка ТриЗ месторождений позволит в долгосрочной перспективе привлечь новые технологии и стабилизировать рынок нефтесервисных услуг в России. Однако стоит отметить, что отечественные компании могут столкнуться с проблемой, связанной с отсутствием специфичных технологий и оборудования, высокотемпературной аппаратуры. С одной стороны, это может послужить поводом для развития российского сегмента нефтесервисного оборудования, а с другой стороны скажется на финансовых показателях нефтесервисных компаний. По мнению многих экспертов, именно отсутствие льготных источников финансирования и достойного политического аппарата, которые поддерживают отечественные нефтесервисные предприятия, сдерживают их рост [37].

На сегодняшний день основными задачами диалога между государством и нефтесервисными организациями являются:

- 1) введение законодательных мер, которые должны определять условия оплаты и премирования за досрочное выполнение услуг нефтесервисными компаниями;
- 2) внедрение контрактов на долгосрочной основе, позволяющих более эффективно распределять имеющиеся ресурсы среди действующих и планируемых проектов;
- 3) оптимизация условия финансирования и разработка программ льготного кредитования;
- 4) разработка программ обновления парка оборудования.

С учётом зависимости экономики страны в целом от состояния нефтегазового комплекса указанные программы будут реализованы. Поэтому в среднесрочной перспективе можно рассчитывать на рост геофизического рынка.

Таким образом, на сегодняшний день на российском нефтесервисном рынке наблюдаются как положительные, так и отрицательные тенденции.

К позитивным тенденциям можно отнести: стабилизацию рынка нефтесервисных услуг, повышение спроса на услуги отечественных компаний. Отрицательными тенденциями являются: нестабильные цены на нефть, сохранение режима санкций, повышение стоимости оборудования, затруднения в использовании и приобретении новых технологий и знаний, сложности привлечения внешнего капитала, износ производственных и основных фондов.

2 Анализ финансово-хозяйственного положения геолого-геофизического сервисного предприятия ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"

2.1 Краткая характеристика предприятия ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"

Предприятие ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика» основанное в 1998 году, представляет собой сервисное предприятие, оказывающее полный комплекс геофизических и геолого-технологических исследований в скважинах, а также инженерно-технологическое сопровождение строительства скважин на территории Западной и Восточной Сибири [38].

Общество с ограниченной ответственностью "ТомскГАЗПРОМгеофизика", ОГРН 1020400742230, ИНН 0411052446 имеет место нахождения (юридический и фактический адрес) - Российская Федерация, город Томск, улица Енисейская, дом 26, тел./факс. (3822)52-37-10/52-05-83, E-mail: office@tggf.ru, сайт tggf.ru.

Форма собственности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" - частная собственность. Организационно-правовая форма (ОПФ) - Общество с ограниченной ответственностью. Основной вид деятельности: работы геологоразведочные, геофизические и геохимические в области изучения недр и воспроизводства минерально-сырьевой базы (код по ОКВЭД 71.12.3), дополнительные виды деятельности - предоставление услуг в области добычи нефти и природного газа (код по ОКВЭД 09.10) и предоставление прочих услуг в области добычи нефти и природного газа (код по ОКВЭД 09.10.9).

Основной производственной деятельностью предприятия является - выполнение промыслово-геофизических работ при строительстве, освоении скважин различного назначения, а также в процессе разработки месторождений углеводородов.

Предприятие выполняет работы/услуги на территории Томской области, ХМАО, Тюменской области, Иркутской области, Новосибирской области.

Перспективным расширением географии работ является Красноярский край, ЯНАО, республика Саха.

В Томской области предприятие имеет производственные базы территориально максимально приближенные к нефтегазовым районам и функционально отвечающие потребностям производственной деятельности предприятия:

- Производственная база В-40 (Мыльджинское ГКМ);
- Производственная база в г.Кедровый;
- Производственная база в г.Стрежевой;
- Производственно-административный участок в г.Томске.

Основными заказчиками работ/услуг являются предприятия - пользователи недр, и предприятия ведущие строительство и испытания скважин.

В отчетном 2016 году предприятие выполняло промыслово-геофизические работы/услуги на следующих заказчиков: ОАО "Томскгазпром", ООО "Гаспромнефть-Восток", СФ ООО "СГК-бурение", ООО "Подзембургаз", ООО "Буровая Сервисная компания "Гранд"", ООО "СН-Газдобыча", ООО "ВТК", ТФ ЗАО "ССК", СФ ЗАО "ССК", ОАО "Арктикгаз", ООО "Восток бурение", компанией с ограниченной ответственностью "Бейкер Ньюз Б.В.", ООО "РН-Уватнефтегаз".

Среднегодовая численность работающих на 31.12.2016 г. - 242 человека. Функции единоличного исполнительного органа предприятия исполняет - Изотов Владимир Михайлович, Генеральный директор. Исполнительный директор - Казанцев Павел Валерьевич, главный бухгалтер - Дингин Александр Борисович, Заместитель Генерального директора по общим вопросам - Воронцов Владимир Степанович, Главный экономист - Сушков Сергей Валентинович. На рисунке 8 наглядно представлен организационный аппарат управления ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика". Структура предприятия представлена в Приложении Б.



Рисунок 8 - Схема организационного управления ООО
"ТомскГАЗПРОМгеофизика"

За 18 лет стабильной работы в нефтегазовом секторе компания приняла участие в реализации полутора сотен проектов. В том числе в сопровождении строительства параметрических скважин глубиной более 5000 метров “Восток-1” и “Восток-3” (Томская область) и в разработке Ванкорского нефтегазового месторождения (Красноярский край).

2.2 Финансово-экономический анализ ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"

2.2.1 Структура имущества и источники его формирования

Представленный в данном отчете анализ финансового состояния ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" выполнен за период с 31.12.2014 по 31.12.2016 г. на основе данных бухгалтерской отчетности организации за 3 года.

Для характеристики наличия, состава, структуры имущества и произошедших в них изменений по данным годового бухгалтерского баланса за 3 года составляется аналитическая таблица 1.

Таблица 1 - Структура имущества ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2014-2016гг.

Показатель	Значение показателя					Изменение за анализируемый период	
	тыс. руб.			% к валюте баланса		тыс.руб. (гр.4-р.2)	+/-, % ((гр.4-гр.2))/гр.2)
	31.12.14	31.12.15	31.12.16	На начало периода (31.12.14)	На конец периода (31.12.16)		
1	2	3	4	5	6	7	8
1. Внеоборотные активы, всего	123506	130126	99331	40,6	29,4	-24175	-19,6
В том числе: Основные средства	109710	121640	78638	36,1	23,3	-31072	-28,3
Нематериальные активы	176	156	136	0,05	0,04	-40	-22,7
Прочие внеоборотные активы	13620	8330	20557	4,5	6,0	+6937	+50,9
2. Оборотные активы, всего	180155	154869	238571	59,3	70,7	+58416	+32,4
В том числе: Запасы	15382	39921	40860	5,0	12,1	+25478	+165,6
Дебиторская задолженность	158683	102851	186766	52,2	55,3	+28083	+17,7
Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	5602	11426	10526	1,8	3,02	+4924	+87,9
Прочие оборотные активы	488	671	419	0,1	0,2	-69	-14,1
Пассив							
1. Собственный капитал	56268	32018	35728	18,5	10,6	-20540	-36,5
2. Долгосрочные обязательства, всего	4783	4298	4339	1,6	1,3	-444	-9,3
В том числе: заемные средства	-	-		-	-	-	-
3. Краткосрочные обязательства, всего	242610	248679	297835	79,9	88,1	+55225	+22,7
4. в том числе: заемные средства	23022	46430	85160	7,6	25,2	+62138	+269,9 (+3,7 раза)

Продолжение таблицы 1 - Структура имущества ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2014-2016гг.							
Кредиторская задолженность	192419	182969	199338	63,3	58,9	+6919	+3,6
Доходы будущих периодов	32	18	5	<0,1	<0,1	-27	-84,3
Оценочные обязательства	27137	19262	13332	8,9	3,9	-13805	-50,8
Валюта баланса	303661	284995	337902	100	100	+34241	+11,3

Как видно из таблицы 1, активы по состоянию на 31.12.2016 характеризуются соотношением: 29,4% внеоборотных активов и 70,7% текущих. Активы организации за два последних года увеличились на 34 241 тыс. руб. (на 11,3%).

Рост величины активов организации связан, в первую очередь, с ростом следующих позиций актива бухгалтерского баланса (по сравнению с 2014г.):

- дебиторская задолженность – 28 083 тыс. руб. (+17,7%);
- запасы – 25 478 тыс. руб. (+165,6%);
- краткосрочные финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов) – 10 213 тыс. руб. (87,9%).
- прочие внеоборотные активы – 6 262 тыс. руб. (+50,9%)

Среди отрицательно изменившихся статей баланса активов можно выделить "основные средства" прочие оборотные активы " (-31 072 тыс. руб. и - 69 тыс. руб. соответственно).

Пассивы по состоянию на 31.12.2016. характеризуются следующим соотношением: собственный капитал составляет 10,6% от общей стоимости источников имущества организации, долгосрочные обязательства находятся на уровне 1,3% от стоимости имущества, удельный вес краткосрочных обязательств равен 88,1%. На конец анализируемого периода в пассиве баланса прирост наблюдается по строкам:

- краткосрочные заемные средства – 62 138 тыс. руб. (более, чем в 3,7 раза);
- кредиторская задолженность – 6 919 тыс. руб. (+3,6%).

Несмотря на увеличение активов, собственный капитал уменьшился на 36,5% в относительном выражении или 20540 тыс. руб. в абсолютном, что свидетельствует об отрицательной динамике имущественного положения организации и на 31.12.2016 г., и составил 357128 тыс. руб.

Также среди отрицательно изменившихся статей баланса пассивов можно выделить "долгосрочные обязательства" (-444 тыс. руб.), "доходы будущих периодов" (-27 тыс. руб.) и "оценочные обязательства" (-13805 тыс. руб.).

Долгосрочные обязательства за период анализа уменьшились на 444 тыс.руб. и составили на 31.12.2016г. 4339 тыс. руб. или 90,7% от их первоначального уровня. В конце периода долгосрочные обязательства состоят из отложенных налоговых обязательств на 100%.

Краткосрочные заемные средства на 31.01.2016 г. составили 85160 тыс.руб., по сравнению с положением на 31.12.2014 г. краткосрочные заемные средства увеличились на 62138 тыс.руб. в абсолютном выражении или на 269,9% в относительном.

Сумма кредиторской задолженности на 31.01.2016г. возросла по сравнению с положением на 31.12.2014 г. на 3,6% и составила 199338 тыс. руб.

Также стоит отметить, что наблюдается высокий удельный вес кредиторской задолженности. По состоянию на 31.01.2016г. ее уровень составляет 59,9% общей стоимости имущества предприятия. Структура активов и пассивов организации в разрезе основных групп представлена ниже на рисунках 9 и 10.



Рисунок 9 - Структура активов ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" на 31.12.2016 г. , %



Рисунок 10 - Структура пассивов ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" на 31.12.2016 г.

2.2.2 Оценка стоимости чистых активов предприятия

Чистые активы ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" являются нормативно урегулированным показателем, позволяющим определить стоимость имущества организации, не обремененного обязательствами по платежам в бюджет, во внебюджетные фонды и в пользу других кредиторов [39]. Стоимость чистых активов дает представление о реальной сумме собственных средств предприятия.

Для того, чтобы рассчитать стоимость чистых активов по данным бухгалтерского баланса за 2014-2016гг., составим таблицу 2.

Таблица 2 - Оценка стоимости чистых активов организации

Показатель	Значение показателя					Изменение за анализируемый период	
	тыс., руб.			% к валюте баланса		тыс.руб. (гр.4 - р.2)	+/-, % ((гр.4 - гр.2))/ гр.2)
	31.12.14	31.12.15	31.12.16	На начало периода (31.12.14)	На конец периода (31.12.16)		
1	2	3	4	5	6	7	8
1. Чистые активы	56300	32036	35733	18,5	10,6	-20567	-36,5
2. Уставной капитал	10	10	10	<0,1	<0,1	-	-
3. Превышение чистых активов над уставным капиталом (стр.1 - стр.2)	56290	32026	35723	18,5	10,5	-20567	-36,5

Чистые активы организации на 31 декабря 2016 г. намного (в 3572 раза) превышают уставный капитал. Это положительно характеризует финансовое положение, полностью удовлетворяя требованиям нормативных актов к величине чистых активов организации. При этом необходимо отметить снижение чистых активов на 36,5% за рассматриваемый период (с 31.12.2014 по 31.12.2016).

Несмотря на нормальную относительно уставного капитала величину чистых активов, их дальнейшее снижение может привести к ухудшению данного соотношения. На рисунке 11 наглядно представлена динамика чистых активов организации.



Рисунок 11 - Динамика чистых активов ООО

"ТомскГАЗПРОМгеофизика"

2.2.3 Анализ финансовой устойчивости организации

Одной из характеристик стабильного положения предприятия служит его финансовая устойчивость. Нижеприведенные коэффициенты финансовой устойчивости, характеризуют независимость по каждому элементу активов предприятия и по имуществу в целом, дают возможность измерить, достаточно ли устойчива компания в финансовом отношении. В таблице 3 представлены основные показатели финансовой устойчивости ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика".

Таблица 3 - Основные показатели финансовой устойчивости ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"

Показатель	Значение показателя			Изменение показателя (гр.4-гр.2)	Описание показателя и его нормативное значение
	31.12. 2014	31.12. 2015	31.12. 2016		
1	2	3	4	5	6
1. Коэффициент автономии	0,18	0,11	0,10	-0,08	Собственный капитал/ Валюта баланса. Нормальное значение: 0,55 и более (оптимальное 0,65-0,75).
2. Коэффициент финансового левериджа	4,39	7,91	8,45	+4,06	Заемный капитал / собственный капитал. Нормальное значение 0,5-0,8 (допускается значение 1-2)
3. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	-0,37	-0,63	-0,26	+0,11	Собственные оборотные средства / оборотные активы. Нормальное значение: 0,1 и более.
4. Индекс постоянного актива	2,19	4,06	2,78	+0,59	Стоимость внеоборотных активов/ собственный капитал
5. Общий коэффициент покрытия	0,83	0,67	0,83	0	Текущие активы / краткосрочных обязательства. Нормальное значение 1,5-2,5.
6. Коэффициент маневренности собственного капитала	-1,19	-3,06	-1,79	-0,60	Собственные оборотные средства/ источники собственных средств. Нормальное значение: 0,05 и более.
7. Коэффициент мобильности имущества	0,59	0,54	0,70	+0,11	Оборотные средства / стоимость всего имущества.

Продолжение таблицы 3 - Основные показатели финансовой устойчивости ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"					
8. Коэффициент мобильности оборотных средств	0,03	0,07	0,04	+0,01	Наиболее мобильная часть оборотных средств (денежных средств и финансовых вложений) / общая стоимость оборотных активов.
9. Коэффициент обеспеченности материальных запасов собственными средствами	-4,3	-2,45	-1,55	+2,75	Собственные оборотные средства / стоимость запасов. Нормальное значение: 0,5 и более.
10. Коэффициент краткосрочной задолженности	0,98	0,98	0,98	0	Краткосрочные задолженности / общая сумма задолженности.

Как видно из таблицы 3, коэффициент автономии организации на 31 декабря 2016 г. составил 0,1. Полученное значение ниже нормированной величины, что говорит о недостаточной доле собственного капитала (10,5%) в общем капитале организации. Это означает, что данное предприятие зависимо от заемных источников финансирования. Также стоит отметить, что в течение анализируемого периода (31.12.14–31.12.16) произошло падение коэффициента автономии – на 0,08, что говорит о дальнейшем возрастании финансовой зависимости ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика".

Ниже на рисунке 12 наглядно представлено соотношение собственного и заемного капитала организации.

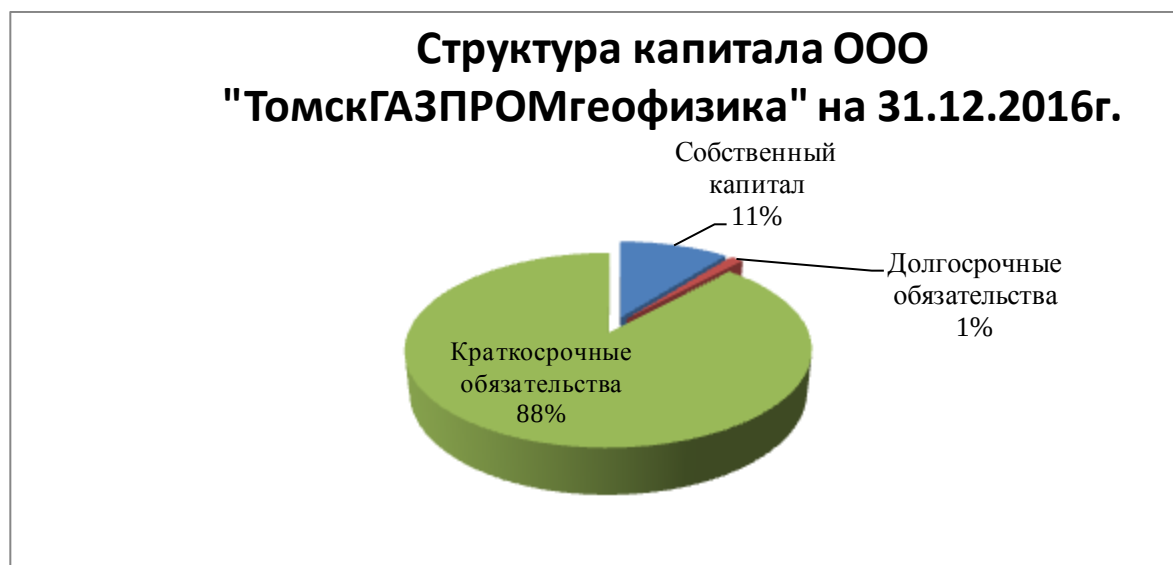


Рисунок 12 - Структура капитала ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" на
31 декабря 2016 г.

На 31.12.2016 года коэффициент финансового левериджа составил 8,45. Такое значение коэффициента финансового левериджа говорит о том, что доля заемных средств в ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" превышает долю собственного капитала почти в 8,5 раз. Можно сделать вывод о том, что компания ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" на дату исследования является финансово зависимой и имеет крайне неустойчивое финансовое положение. За анализируемый период (с 31.12.2014 по 31.12.2016) наблюдается крайне отрицательная тенденция: коэффициент финансового левериджа увеличился на 4,39 на конец 2014 года до 8,45 на конец 2016 года.

За анализируемый период коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами вырос на 0,11, с -0,37 до -0,26. По состоянию на 31.12.2016 значение коэффициента является крайне негативным. Несмотря на положительную динамику, коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами сохранял значение, не соответствующее нормативному, в течение всего проанализированного периода. Это говорит о том, что все оборотные средства организации сформированы за счет заемных источников. Такая структура баланса компании является неудовлетворительной.

За рассматриваемый период (с 31.12.2014 по 31.12.2016) коэффициент покрытия не изменился и составил 0,83. Однако значение коэффициента по состоянию на 31.12.2016 значительно ниже нормативного значения, что говорит о высоком финансовом риске, связанном с тем, что предприятие не в состоянии стабильно оплачивать текущие счета.

Индекс постоянного актива на 31.12.2016 составил 2,78. Это говорит о том, что весь собственный капитал направлен на финансирование внеоборотных средств предприятия и часть финансируется за счет заемных средств, оборотные активы финансируются полностью за счет заемных средств. Такая тенденция негативна. Поэтому коэффициент маневренности (-1,78 на

31.12.2016 г.) показывает нам отсутствие собственных средств в наиболее мобильных активах. За анализируемый период индекс постоянного актива увеличился на -0,6 (соответственно коэффициент маневренности собственного капитала за этот период увеличился на 0,6).

По состоянию на 31.12.2016 коэффициент обеспеченности материальных запасов составил -1,55. Несмотря на значительное увеличение коэффициента за анализируемый период (+2,75), коэффициент в течение всего периода не укладывался в принятую норму. По состоянию на 31.12.2016 значение коэффициента обеспеченности материальных запасов является крайне негативным.

По коэффициенту краткосрочной задолженности видно, что величина краткосрочной кредиторской задолженности организации значительно превосходит величину долгосрочной задолженности. При этом за три года доля долгосрочной задолженности фактически не изменилась.

Наиболее обобщающим абсолютным показателем финансовой устойчивости является излишек или недостаток источников средств для формирования запасов и затрат (СОС), то есть разницы между величиной источников средств и величиной запасов и затрат. Излишек (недостаток) СОС рассчитывается как разница между собственными оборотными средствами и величиной запасов и затрат. Для анализа финансовой устойчивости по величине излишка (недостатка) собственных оборотных средств составим таблицу 4.

Таблица 4 - Анализ финансовой устойчивости по величине излишка (недостатка) собственных оборотных средств

Показатель собственных оборотных средств (СОС)	Значение показателя		Излишек (недостаток)		
	На начало периода (31.12.2014)	На конец периода (31.12.2016)	На 31.12.2014	На 31.12.2015	На 31.12.2016
1	2	3	4	5	6
СОС ₁ (рассчитан без учета долгосрочных и краткосрочных активов)	-67206	-63598	-82588	-138011	-104458
СОС ₂ (рассчитан с учетом долгосрочных пассивов; фактически равен чистому оборотному капиталу)	-62423	-59259	-77805	-133713	-100119

Продолжение таблицы 4 - Анализ финансовой устойчивости по величине излишка (недостатка) собственных оборотных средств					
СОС ₃ (рассчитан с учетом как долгосрочных пассивов, так и краткосрочной задолженности по кредитам и займам)	-40576	+25901	-55958	-87283	-14959

Поскольку по состоянию на 31.12.2016 наблюдается недостаток собственных оборотных средств, рассчитанных по всем трем вариантам, финансовое положение организации по данному признаку можно характеризовать как неудовлетворительное. При этом нужно обратить внимание, что два из трех показателей покрытия собственными оборотными средствами запасов за весь анализируемый период ухудшили свои значения.

2.2.4 Анализ ликвидности

Ликвидность активов – это возможность предприятия обратить их в денежную наличность и погасить свои платежные обязательства, или степень покрытия долговых обязательств предприятия его активами, срок превращения которых в денежную наличность соответствует сроку погашения платежных обязательств.

Анализ ликвидности баланса на основе абсолютных показателей заключается в сравнении средств по активу, сгруппированных по степени ликвидности и расположенных в порядке убывания ликвидности, с обязательствами по пассиву, сгруппированными по срокам погашения и расположенными в порядке возрастания сроков. Группировка активов и пассивов баланса для проведения анализа представлена в таблице 5.

Таблица 5 - Группировка активов и пассивов баланса для проведения анализа ликвидности

Активы			Пассивы		
Название группы	Обозначение	Состав	Название группы	Обозначение	Состав
		Баланс с 2011г.			Баланс с 2011г.

Продолжение таблицы 5 - Группировка активов и пассивов баланса для проведения анализа ликвидности					
Наиболее ликвидные активы	A1	стр. 1250 + 1240	Наиболее срочные обязательства	П1	стр. 1520
Быстро реализуемые активы	A2	стр. 1230	Краткосрочные пассивы	П2	стр. 1510 + 1540 + 1550
Медленно реализуемые активы	A3	стр. 1210 + 1220 + 1260 - 12605	Долгосрочные пассивы	П3	стр. 1400
Трудно реализуемые активы	A4	стр. 1100	Постоянные пассивы	П4	стр. 1300 + 1530 - 12605
Итого активы	BA		Итого пассивы	BP	

Для анализа ликвидности активов и пассивов ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика» сгруппируем их по степени убывающей ликвидности в таблицах 6 и 7.

Таблица 6 - Группировка активов ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика» по степени убывающей ликвидности за 2014-2016 гг., тыс.руб.

Показатели	На 31.12.2014	На 31.12.2015	На 31.12.2016
A1 Наиболее ликвидные активы			
Денежные средства	5602	356	313
Краткосрочные финансовые вложения	-	11070	10213
Итого по первой группе	5602	11426	10526
A2 Быстрореализуемые активы			
Краткосрочная дебиторская задолженность	158683	102851	186766
Итого по второй группе	158683	102851	186766
A3 Медленнореализуемые активы			
Запасы	15382	39921	40860
НДС по приобретенным ценностям	-	-	-
Прочие оборотные активы	488	671	419
Итого по третьей группе	15870	40592	41279
A4 Труднореализуемые активы			
Внеоборотные активы	123506	130126	99331
Итого по четвертой группе	123506	130126	99331
Итого активов	303661	284995	303661

Таблица 7 - Группировка пассивов ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика» по степени убывающей ликвидности за 2014-2016гг., тыс.руб.

Показатели	31.12.2014	31.12.2015	31.12.2016
П1 Наиболее срочные обязательства			
Кредиторская задолженность	192419	182969	199338
Итого по разделу 1	192419	182969	199338
П2 Краткосрочные пассивы			
Заемные средства	23022	46430	85160
Оценочные обязательства	27137	19262	13332
Прочие обязательства	-	-	-
Итого по разделу 2	50159	65692	98492

Продолжение таблицы 7 - Группировка пассивов ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика» по степени убывающей ликвидности за 2014-2016гг., тыс.руб.			
П3 Долгосрочные пассивы			
Долгосрочные обязательства	4783	4298	4339
Итого по разделу 3	4783	4298	4339
Показатели	31.12.2014	31.12.2015	31.12.2016
П4 Постоянные пассивы			
Собственный капитал	56268	32018	35718
Доходы будущих периодов	32	18	5
Итого по разделу 4	56300	32036	35723
Итого пассивов	303661	284995	337902

Для того, чтобы выполнить анализ ликвидности предприятия ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика", проведем расчет коэффициентов ликвидности, представленных в таблице 8.

Таблица 8 - Анализ и динамика коэффициентов ликвидности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2014-2016гг.

Показатель ликвидности	Значение показателя			Изменение показателя (гр.4-гр.2)	Расчет, рекомендованное значение
	На 31.12.2014	На 31.12.2015	На 31.12.2016		
1	2	3	4	5	6
1. Коэффициент текущей (общей) ликвидности	0,74	0,62	0,80	+0,06	Отношение текущих активов к краткосрочным обязательствам. $K_{ол} = \frac{A1 + A2 + A3}{\Pi1 + \Pi2}$ Нормальное значение: 1,5-2,5
Коэффициент быстрой (промежуточной) ликвидности	0,67	0,45	0,66	-0,01	Отношение ликвидных активов к краткосрочным обязательствам. $K_{пл} = \frac{A1 + A2}{\Pi1 + \Pi2}$ Нормальное значение: 0,7-1.

Продолжение таблицы 8 - Анализ и динамика коэффициентов ликвидности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2014-2016гг.					
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,02	0,04	0,03	+0,01	Отношение высоколиквидных активов к краткосрочным обязательствам. $K_{ал} = \frac{A1}{П1 + П2}$ Нормальное значение: 0,2-0,5 и более.

Как видно из таблицы 8, коэффициент текущей (общей) ликвидности показывает, достаточно ли у предприятия средств, которые могут быть использованы им для погашения своих краткосрочных обязательств в течение года. Это основной показатель платежеспособности предприятия. В мировой практике значение этого коэффициента должно находиться в диапазоне 1,5-2,5.

На 31 декабря 2016 г. коэффициент текущей ликвидности имеет значение ниже нормы (0,8 против нормативного значения 1,5-2,5). При этом следует отметить имевшую место положительную динамику – в течение анализируемого периода коэффициент текущей ликвидности вырос на 0,06.

В нашем случае значение коэффициента текущей ликвидности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" ниже единицы, это означает, что данное предприятие является неплатежеспособным и говорит о высоком финансовом риске, связанном с тем, что предприятие не в состоянии стабильно оплачивать текущие счета.

Для коэффициента быстрой ликвидности нормативным значением является диапазон 0,7-1. Значение коэффициента быстрой ликвидности (0,66) также оказалось ниже допустимого. Это свидетельствует о недостатке ликвидных активов (т. е. наличности и других активов, которые можно легко обратить в денежные средства) для погашения краткосрочной кредиторской задолженности. Значения коэффициента быстрой ликвидности в течение всего анализируемого периода не соответствовали нормативным.

Несмотря на то, что полученное значение коэффициента практически попадает в диапазон норматива, стоит отметить, что большую долю ликвидных средств составляет дебиторская задолженность, часть которой трудно своевременно взыскать. Поэтому полученное значение коэффициента промежуточной ликвидности является недостаточным. Поэтому можно сделать вывод о том, что у предприятия ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" недостаточно ликвидных активов (т. е. наличности и других активов, которые можно легко обратить в денежные средства) для погашения краткосрочной кредиторской задолженности. Однако в течение всего периода коэффициент быстрой ликвидности сохранял положительную динамику и вырос за три года на 0,1.

Коэффициент абсолютной ликвидности, характеризующий способность организации погасить всю или часть краткосрочной задолженности за счет денежных средств и краткосрочных финансовых вложений, на 31.12.2016г. составил 0,03 при норме 0,2-0,5 и более. При этом следует отметить имевшую место положительную динамику – за весь анализируемый период коэффициент вырос на 0,01.

На рисунке 13 представлена динамика коэффициентов ликвидности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2014-2016гг.

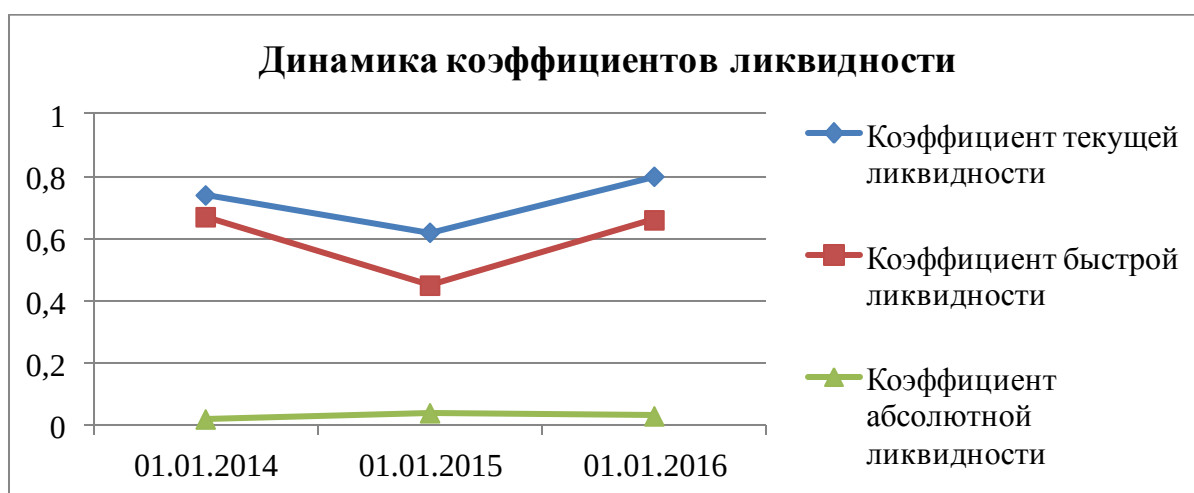


Рисунок 13 - Динамика коэффициентов ликвидности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2014-2016гг.

Для проведения дальнейшего анализа, необходимо сопоставить денежные оценки групп. Соотношения активов по степени ликвидности и обязательств по сроку погашения ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" на 31.12.2016г. представлены в таблице 9.

Таблица 9 - Анализ соотношения активов по степени ликвидности и обязательств по сроку погашения ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" на 31.12.2016г.

Активы по степени ликвидности	На конец периода, тыс.руб.	Прирост за период, %	Нормальное соотношение	Пассивы по сроку погашения	На конец периода, тыс.руб.	Прирост за период, %	Излишек / Недостаток платежных средств, тыс. руб. (гр.2-гр.6)
1	2	3	4	5	6	7	8
A1	10526	+87,9	≥	П1	199338	+3,6	-188812
A2	186766	+17,7	≥	П2	98497	+96,2	+88269
A3	41279	+160,1	≥	П3	4339	-9,3	+36940
A4	99331	-19,6	≤	П4	35728	-36,5	+63603

Из четырех соотношений, характеризующих соотношение активов по степени ликвидности и обязательств по сроку погашения, выполняется два.

Высоколиквидные активы не покрывают наиболее срочные обязательства организации (недостаток составляет 188 812 тыс.руб.). Данное соотношение говорит о том, что предприятие ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" на 31.12.2016г. является неплатежеспособным, у организации недостаточно средств для покрытия наиболее срочных обязательств. Это может свидетельствовать о том, что предприятие ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" может быть платежеспособным в недалеком будущем с учетом своевременных расчетов с кредиторами.

В соответствии с принципами оптимальной структуры активов по степени ликвидности, краткосрочной дебиторской задолженности должно быть достаточно для покрытия среднесрочных обязательств (П2). В данном случае

это соотношение выполняется (быстрореализуемые активы превышают среднесрочные обязательства на 89,6%).

Как видно из таблицы, соотношение $A4 \leq П4$ не выполняется, излишек составляет 63603. Невыполнение этого условия свидетельствует о несоблюдении минимального условия финансовой устойчивости организации, наличия у нее собственных оборотных средств.

2.2.5 Анализ эффективности деятельности организации

Основные финансовые результаты деятельности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за два последних года приведены ниже в таблице 10.

Таблица 10 - Основные финансовые результаты деятельности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2015-2016гг.

Показатель	Значение показателя, тыс. руб.		Изменение показателя		Среднегодовая величина, тыс. руб.
	2015 г.	2016 г.	Тыс.руб. (гр.3 - гр.2)	± % ((гр.3 - гр.2) : гр.2)	
1	2	3	4	5	6
1. Выручка	517240	548529	+31289	+6	532885
2. Расходы по обычным видам деятельности	551782	545703	-6079	-1,1	548743
3. Прибыль (убыток) от продаж (1-2)	-34542	2826	+37368	+108,1	-15585
4. Прочие доходы и расходы, кроме процентов к уплате	18866	11418	-7448	-39,5	15142
5. <i>ЕВИТ (прибыль до уплаты процентов и налогов) (3+4)</i>	-15676	14244	+29920	+190,8	-716
6. Проценты к уплате	3651	8127	+4476	+122,6	5889
7. Изменение налоговых активов и обязательств, налог на прибыль и прочее	2577	-2407	-4984	-193,4	85
8. Чистая прибыль (убыток) (5-6+7)	-16750	3710	+20460	+122,1	-6520
Справочно: Совокупный финансовый результат периода	-16750	3710	+20460	+122,1	-6520

Продолжение таблицы 10 - Основные финансовые результаты деятельности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2015-2016гг.					
Изменение за период нераспределенной прибыли (непокрытого убытка) по данным бухгалтерского баланса (измен. стр. 1370)	-24250	3710	+27960-	+115,3	-10270

Годовая выручка за 2016 год составила 548 529 тыс. руб., что на 31 289 тыс. руб. в абсолютном выражении или на 6% больше в относительном по сравнению с 2015 г.

Значение прибыли от продаж за 2016 год составило 2 826 тыс. руб. За рассматриваемый период (01.01.2015 - 31.12.2016 гг.) имел место стремительный рост финансового результата от продаж – на 37 368 тыс. руб.

Обратив внимание на строку 2220 формы №2 можно отметить, что организация не использовала возможность учитывать общехозяйственные расходы в качестве условно-постоянных, включая их ежемесячно в себестоимость производимой продукции (выполняемых работ, оказываемых услуг). Это и обусловило отсутствие показателя "Управленческие расходы" за отчетный период в форме №2.

Проверка взаимосвязки показателей формы №1 и формы №2 за последний отчетный период подтвердила формальную корректность отражения в отчетности отложенных налоговых активов и обязательств. Динамика выручки и чистой прибыли представлена на рисунке 14.

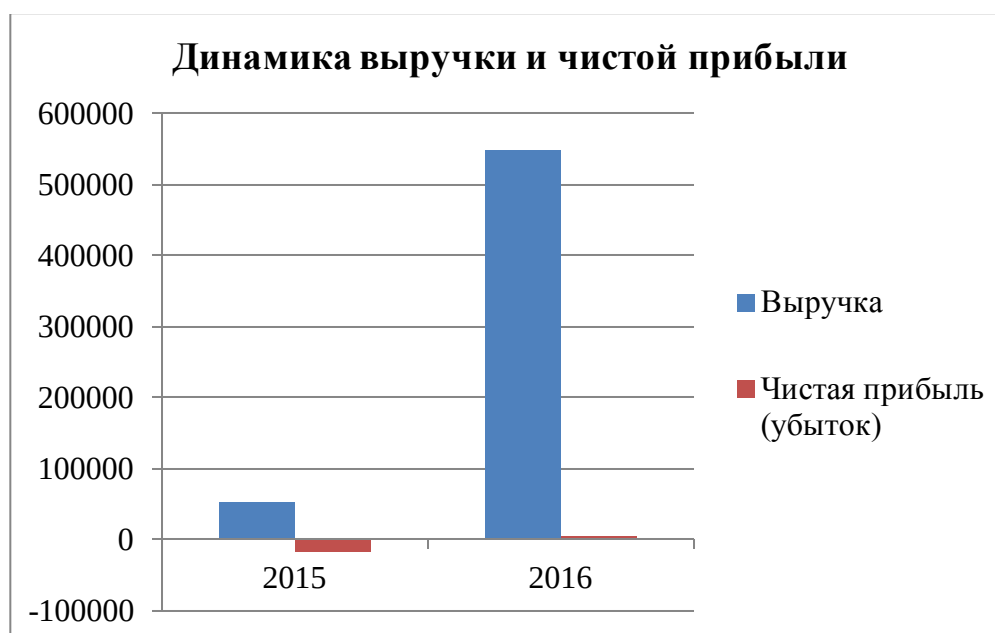


Рисунок 14 - Динамика выручки и чистой прибыли ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика", тыс.руб.

2.2.6 Анализ рентабельности

Рентабельность – это один из показателей, характеризующий экономическую эффективность работы предприятия. Рентабельность представляет собой такое использование средств, при котором организация не только покрывает свои затраты доходами, но и получает прибыль [41].

В таблице 11 представлены показатели рентабельности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 3 года (Приложение Е).

Анализируя показатели эффективности деятельности предприятия ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" (показатели рентабельности) за период с 2014-2016 гг., можно отметить их рост в 2015 г. (за исключением рентабельности продаж и рентабельности продукции) и снижение по всем пунктам по итогам 2016 г., является отрицательной тенденцией.

За весь анализируемый период рентабельность собственного капитала снизилась на 16,4 %. и составила на 31.12.2016 г. 10,3%. Отечественными экономистами считается, что 20% — нормальное значение для рентабельности собственного капитала. То есть показатель рентабельности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" не соответствует нормативу.

За период с 01.01.2016 по 31.12.2016 рентабельность активов составила 1,2%. В течение периода с 2014г. до 2015г. наблюдался рост рентабельности активов – на 0,9%, а в 2016г. произошло стремительное падение показателя - на 4,6% (по сравнению с 2014г.).

Рентабельность инвестиций на 31.12.2016г. составляет 9,2%. За весь анализируемый период (01.01.2014 - 31.12.2016гг.) этот показатель снизился на 15,4%. Отсюда можно сделать вывод о том, что существующее использование собственного и заемного капитала предприятия является неэффективным.

За период 01.01.2016-31.12.2016гг. с каждого рубля проданной продукции предприятие ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" получает 0,5 рубля прибыли.

Анализируя показатель рентабельности продукции, можно сказать, что предприятие ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" на 31.12.2016г. имеет прибыль с каждого рубля, затраченного на производство и реализацию продукции, равную 0,5 рубля.

Ниже на рисунке 15 наглядно представлена динамика показателей рентабельности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2014-2016гг.

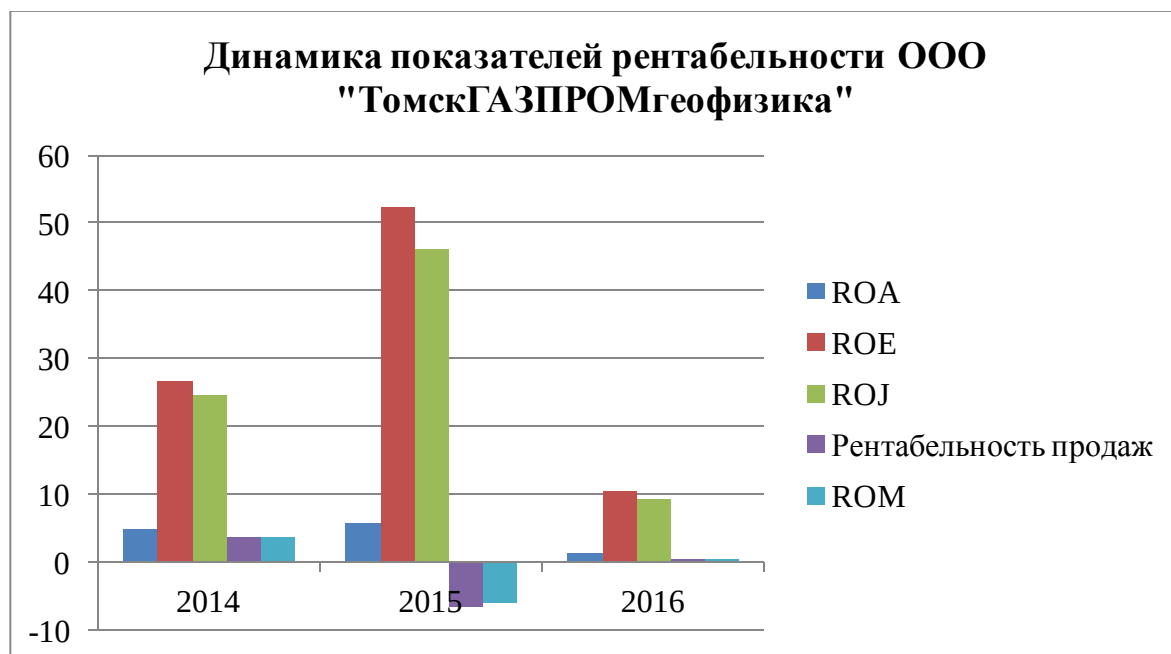


Рисунок 15 - Динамика показателей рентабельности ООО
"ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2014-2016гг.

2.2.7 Расчет показателей деловой активности (оборачиваемости)

Анализ результативности финансово-хозяйственной деятельности включает анализ деловой активности, прибыльности и рентабельности работы предприятия.

Деловая активность в финансовом аспекте проявляется, прежде всего, в скорости оборота средств. Задача анализа деловой активности заключается в исследовании уровней и динамики показателей оборачиваемости [2].

Оборачиваемость средств, вложенных в имущество организации, может оцениваться: скоростью оборота (измеряется в разгах) или (и) периодом (измеряется в днях).

Показатели деловой активности характеризуют, во-первых, эффективность использования средств, а во-вторых, имеют высокое значение для определения финансового состояния, поскольку отображают скорость превращения производственных средств и дебиторской задолженности в денежные средства, а также срок погашения кредиторской задолженности.

Анализ оборачиваемости будет проведён в следующем порядке:

- 1) расчёт коэффициентов оборачиваемости основного капитала, оборотных средств, запасов, дебиторской и кредиторской задолженностей; на этой основе дать характеристику деловой активности предприятия;
- 2) расчет длительности операционного и финансового циклов и формулировка вывода о причинах изменения длительности производственно-коммерческого цикла предприятия.

Показатели деловой активности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" исследованы в таблице 12 (Приложение Ж).

Коэффициент оборачиваемости активов на 31.12.2016 г. составил 1,6, при этом в течение всего анализируемого периода наблюдалось снижение коэффициента (на 0,9). Отрицательная динамика коэффициента оборачиваемости активов связана с уменьшением выручки за период с

01.01.2014 по 31.12.2016 гг. (на 28,0%), а также с ростом активов предприятия (на 10% с 01.01.2014 по 31.12.2016 гг.)

Коэффициент оборачиваемости инвестированного капитала на 31.12.2016 г. составил 13,6, при этом в течение всего периода наблюдается положительная динамика, значение коэффициента оборачиваемости инвестированного капитала выросло на 1,2.

Коэффициент оборачиваемости основных средств (фондоотдача) на 31.12.2016г. составил 6,9, за период 01.01.2014-31.12.2016 гг. значение коэффициента не изменилось. Однако из таблицы видно, что на период с 01.01.2015-31.12.2015 гг. наблюдалось уменьшение коэффициента на 2,7.

За анализируемый период произошло стремительное уменьшение коэффициента оборачиваемости запасов на 34,3 и на 31.12.2016г составило 13,3. Такая динамика является крайне негативной для предприятия - уменьшение коэффициента оборачиваемости запасов влечет за собой отвлечение средств из хозяйственного оборота, предприятие несет дополнительные затраты по хранению запасов.

За анализируемый период наблюдается стремительное снижение коэффициента оборачиваемости оборотных активов с 4,2 на 31.12.2014г. до 2,2 на 31.12.2016г., соответственно увеличение длительности оборота в днях. Такая динамика является негативной для предприятия и связана с относительным увеличением производственных запасов предприятия и уменьшением выручки за период.

Также произошло снижение коэффициента оборачиваемости дебиторской задолженности за период с 01.01.2014 по 31.12.2016 гг. на 1,9 (или на 41 день). Снижение значения данного коэффициента говорит о том, что покупатели и заказчики несвоевременно погашают задолженность перед предприятием, а также происходит увеличение продаж с отсрочкой платежа.

Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности на 31.12.2016г. составил 2,7, также на протяжении всего анализируемого периода

наблюдается отрицательная динамика - коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности уменьшился на 1,1.

Однако стоит отметить, что на конец анализируемого периода коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности больше коэффициента оборачиваемости кредиторской задолженности на 0,2. Такое соотношение показателей является благоприятным для предприятия.

Продолжительность операционного цикла ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за период с 01.01.2014г. по 31.12.2016г. выросла на 68,5 и на конец периода составила 151 день. Отсюда можно сделать вывод об ухудшении деловой активности предприятия.

Продолжительность финансового цикла ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" на 31.12.2016 г. составила -17,7, наблюдается уменьшение показателя с начала анализируемого периода). Динамика снижения продолжительности финансового цикла негативно отражается на финансовой надежности предприятия, происходит снижение платежеспособности и ликвидности.

Таким образом, по итогам анализа оборачиваемости можно отметить снижение деловой активности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика".

Ниже на рисунке 16 наглядно представлена динамика изменения показателей деловой активности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2014-2016гг.

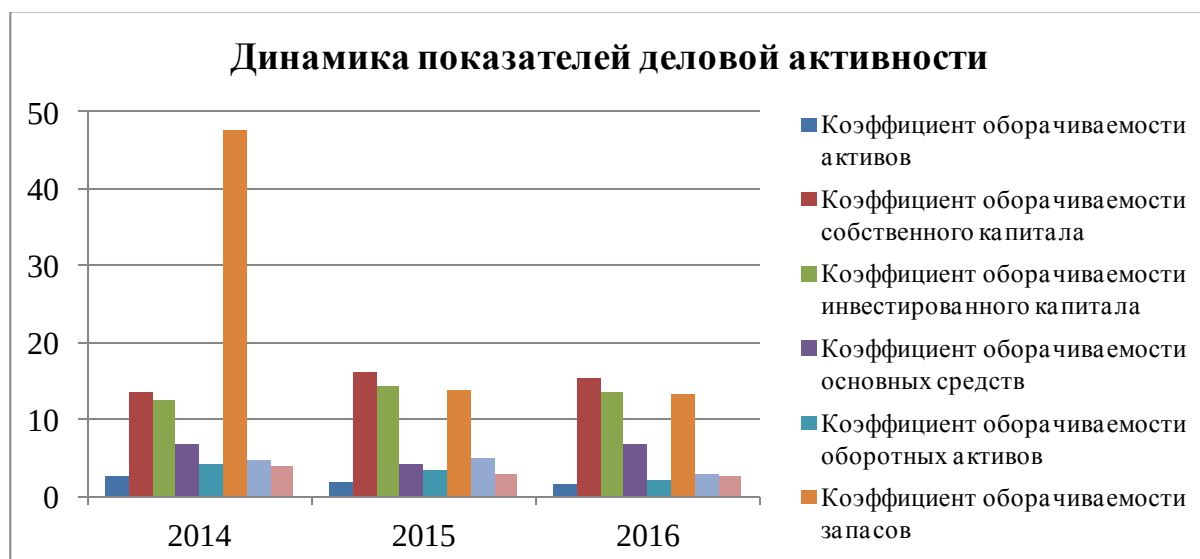


Рисунок 16 - Динамика показателей деловой активности ООО

"ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2014-2016гг.

2.2.8 Прогноз банкротства ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"

Оценка фактора деловой репутации ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" на основе анализа 5 моделей вероятности банкротства организации.

Таблица 13 - Модели оценки вероятности банкротства

Название модели	Модель	Показатели, используемые в модели	Критерии оценки	Значение модели на 31.12.2016г.	Соответствие критерию 1/0
1	2	3	4	5	6
Модель Таффлера	$T (Z\text{-score}) = 0.53 \cdot X_1 + 0.13 \cdot X_2 + 0.18 \cdot X_3 + 0.16 \cdot X_4$	$X_1 = \Pi / KO$ $X_2 = OA / (KO + DO)$ $X_3 = DO / A$ $X_4 = A / B$	$< 0,2$	0,207	1
Модель Лиса	$Z = 0,063 \cdot X_1 + 0,092 \cdot X_2 + 0,057 \cdot X_3 + 0,001 \cdot X_4$	$X_1 = OA / A$; $X_2 = \Pi / A$; $X_3 = НП / A$; $X_4 = СК / ЗК$	$< 0,037$	0,0508	1
Модель Спрингейга	$Z = 1,03 \cdot X_1 + 3,07 \cdot X_2 + 0,6 \cdot X_3 + 0,4 \cdot X_4$	$X_1 = OA / A$ $X_2 = EBIT / A$ $X_3 = ПдН / KO$ $X_4 = B / A$	$< 0,865$	1,517	1
Модель Пастюшков	$Z = 0,125 \cdot X_1 + 2,5 \cdot X_2 + 0,4 \cdot X_3 + 1,25 \cdot X_4$	$X_1 = K_{тл}$ $X_2 = K_{оос}$ $X_3 = K_{осс}$ $X_4 = P_{ск}$	$< 0,99$	18,37	1
Модель Альтмана	$Z = 6,56 \cdot X_1 + 3,26 \cdot X_2 + 6,72 \cdot X_3 + 1,05 \cdot X_4$	$X_1 = OA / A$ $X_2 = НП / A$ $X_3 = EBIT / A$ $X_4 = СК / ЗК$	$> 2,6$	-0,4	1
Число коэффициентов, соответствующих критерию					5

Как показывает таблица 13, 5 из 5 моделей показывают, что вероятность банкротства ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" очень высока. Таким образом, уровень влияния риска деловой репутации организации, а также влияния негативной информации о ней на дальнейшую способность отвечать по своим обязательствам, - «высокий». Такое значение показателя говорит о высокой вероятности банкротства ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика".

Однако, стоит отметить, что все пять вышеописанных методик диагностики кризисной ситуации (банкротства) коммерческой организации имеют ряд недостатков, которые серьёзно затрудняют их применимость в условиях российской экономики. Во-первых, модели не являются достаточно точными, так как точность прогнозирования увеличивается, если во внимание принять большее количество факторов.

Во-вторых, «Импортные» модели содержат значения весовых коэффициентов и пороговых значений комплексных и частных показателей, рассчитанные на основе американских аналитических данных шестидесятых и семидесятых годов. В связи с этим они не соответствуют современной специфике экономической ситуации и организации бизнеса в России, в том числе отличающейся системе бухгалтерского учёта и налогового законодательства и т.д.

В третьих, отсутствие в России статистических материалов по организациям-банкротам не позволяет скорректировать методику исчисления весовых коэффициентов и пороговых значений с учётом отечественных экономических условий.

2.2.9 Анализ себестоимости ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"

2.2.9.1 Состав и структура затрат на производство

Деятельность любого хозяйствующего экономического субъекта связана с определенными издержками (затратами). Затраты отражают, сколько и каких ресурсов было использовано. Так, элементами затрат на производство продукции (работ, услуг) являются сырье и материалы, оплата труда и другие материалы, которые связаны с производством и реализацией продукции (работ, услуг). Такие текущие затраты организации называют себестоимостью.

Себестоимость продукции - это важнейший показатель экономической эффективности производства, отражающий эффективность использования ресурсов; результатов внедрения новой техники и прогрессивной технологии; совершенствование организации труда, производства и управления.

В целях более эффективной оценки деятельности предприятия и более полного выявления резервов необходимо изучить структуру издержек по экономическому содержанию, то есть по элементам затрат. Состав и структура затрат на производство ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2015-2016гг. представлены в таблице 14.

Таблица 14 - Состав и структура затрат на производство ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2015-2016гг.

Элементы затрат	Тыс. руб.		Структура, %		Изменение (+,-)	
	31.12.15	31.12.16	31.12.15	31.12.16	тыс. руб.	%
1. Материальные затраты	220178	218864	39,9	40,1	-1314	-0,6
2. Затраты на оплату труда	134734	129121	24,4	23,6	-5613	-4,16
3. Амортизация	46584	46656	8,4	8,5	+72	+0,1
4. Прочие	119356	120663	21,6	22,1	+1307	+1,1
5. Общехозяйственные расходы	30930	30399	5,6	5,5	-531	-1,7
Итого производств. себестоимость	551782	545703	100	100	-6079	-1,1
6. Коммерческие расходы	0	0	0	0	-	-
Полная себестоимость	551782	545703	100	100	-	-
В том числе						
Переменные расходы	321228,5	315704,75	58,22	57,85	-5523,75	-1,71
Постоянные расходы	230553,5	229998,25	41,78	42,14	-555,25	-0,24

Как видно из таблицы 14, полная себестоимость продукции на 31.12.2016г. составила 545703, что на 1,1% меньше в относительном выражении или на 6079 тыс. руб. в абсолютном, по сравнению с предшествующим периодом.

Данная динамика изменения себестоимости продукции свидетельствует об уменьшении переменных (материальные затраты) и условно-переменных затрат (оплата труда работников).

Из данных таблицы видно, что из пяти элементов затрат высокую долю занимают материальные затраты. Их структура в полной себестоимости в 2015 году составила 39,9%, а в 2016 году 40,1%. На 31.12.2016г. произошло снижение суммы материальных затрат на 0,6% в относительном выражении, или на 1314 тыс. руб. в абсолютном. Стоит отметить, помимо снижения материальных затрат к концу анализируемого периода, выручка на 31.12.2016г.

имела положительную динамику и составила на конец периода 548529 тыс. руб. (+ 31289 тыс. руб.).

Анализируя полученные данные, можно сделать вывод о том, что снижение материальных затрат говорит о рациональном их использовании. Влияние материальных затрат в общем по производству занимает ключевое место, это означает, что ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" является материалоемким предприятием и основной резерв снижения себестоимости лежит здесь.

Затраты на оплату труда на протяжении исследуемого периода имеют отрицательную динамику. В 2016 году они составляют 129121 тыс. руб., что на 5613 тыс.руб. (4,16%) меньше, чем в 2015 году. Темп роста в 2011 году по отношению к 2009 году составляет 127,66 %.

Амортизация на конец периода составила 46656 тыс.руб., в течение анализируемого периода наблюдалась незначительная положительная динамика по сравнению с 2015г. (на 0,1%).

В свою очередь, прочие расходы имели тенденцию к увеличению и в 2016 году они составляют 120663 тыс. руб., что на 1307 тыс.руб. (1,1%) больше, чем в 2015 году.

Общехозяйственные расходы на 31.12.2016 составили 30399 тыс.руб., что на 531 тыс.руб. больше, чем в предшествующем периоде. Такая динамика объясняется тем, что на предприятии ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" с целью экономии ресурсов в 2016 году была проведена работа по замене ламп накаливания и галогенных прожекторов на энергосберегающие светодиодные лампы, установлены датчики движения, фотоэлементы, заменены тепловые узлы.

Проанализировав данные из таблицы, можно сделать вывод о том, что тенденция уменьшения полной себестоимости продукции произошла за счет изменения затрат на оплату труда, материальных и общехозяйственных затрат.

Ниже на рисунках 17 и 18 представлены динамика затрат и структура затрат по экономическим элементам ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика".

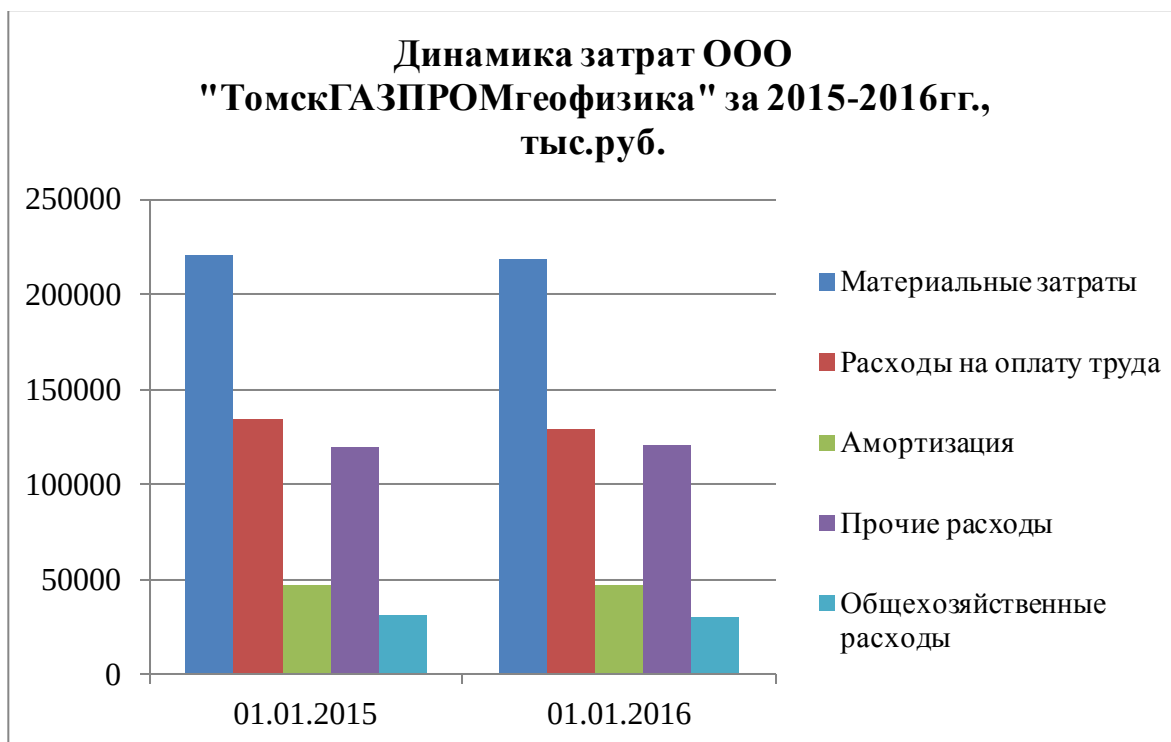


Рисунок 17 - Динамика затрат ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2015-2016гг., тыс.руб.

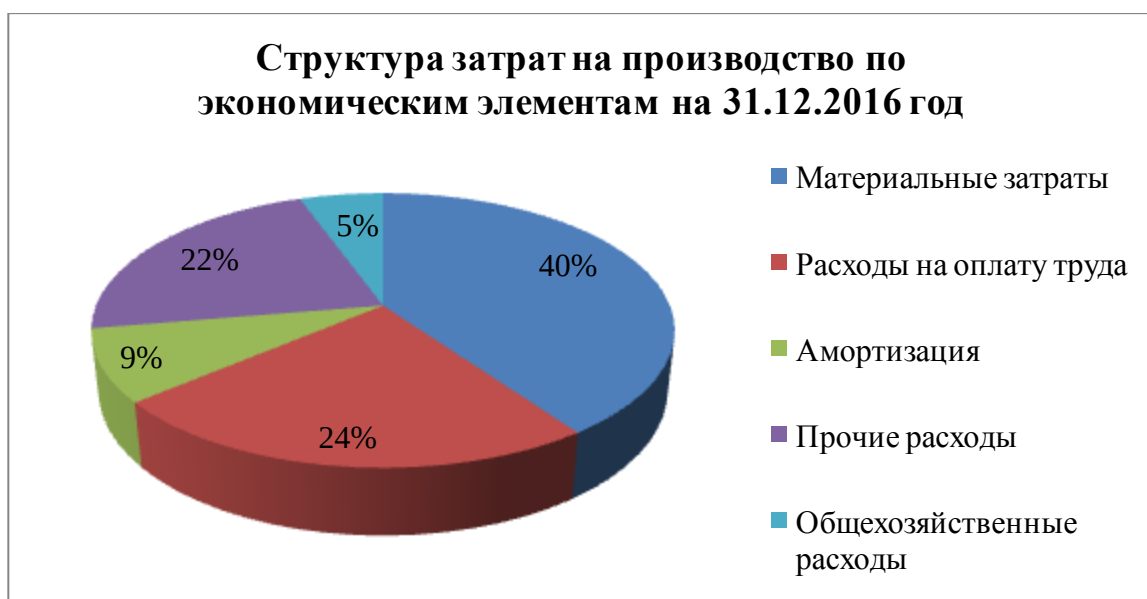


Рисунок 18 - Структура затрат на производство по экономическим элементам ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" на 31.12.2016г., %

2.2.9.2 Точка безубыточности предприятия

Рассчитаем точку безубыточности в денежном выражении для предприятия ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" на 31.12.2016г.

Для начала необходимо рассчитать коэффициент маржинального дохода (долю маржинального дохода в выручке), так как этот показатель используется при расчете точки безубыточности в денежном выражении, и маржинальный доход.

Маржинальный доход (MR – marginal revenue) находится по формуле 1:

$$MR=TR-VC \quad (1),$$

где MR - маржинальный доход;

TR - выручка;

VC - переменные затраты.

Тогда, $MR = 48529 - 315704,75 = 232824,25$ тыс.руб.

Коэффициент маржинального дохода (K_{MR}) рассчитывается по формуле 2:

$$K_{MR}=MR/TR \quad (2),$$

где MR - маржинальный доход;

TR - выручка.

Тогда, $K_{MR} = 232824,25/548529 = 0,424$.

Точка безубыточности (BEP) в денежном выражении (этот показатель также называют «порогом рентабельности») рассчитывается по формуле 3:

$$BEP=FC/K_{MR} \quad (3),$$

где FC - постоянные затраты;

Тогда $BEP = 229998,25/0,424 = 542448,7$ тыс.руб.

Ниже на рисунке 19 представлен график точки безубыточности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" на 31.12.2016г. Точка безубыточности на графике находится при пересечении прямых выручки и валовых затрат.

Сферой деятельности предприятия ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" является оказание услуг, поэтому измерить объем продаж в штучном выражении невозможно. При построении графика точки безубыточности за 100% мною был взят объем фактической выручки. При расчете точки безубыточности в денежном выражении, мы получили значение, равное 542448,7 тыс.руб., тогда как годовая выручка составила 548529 тыс.руб.

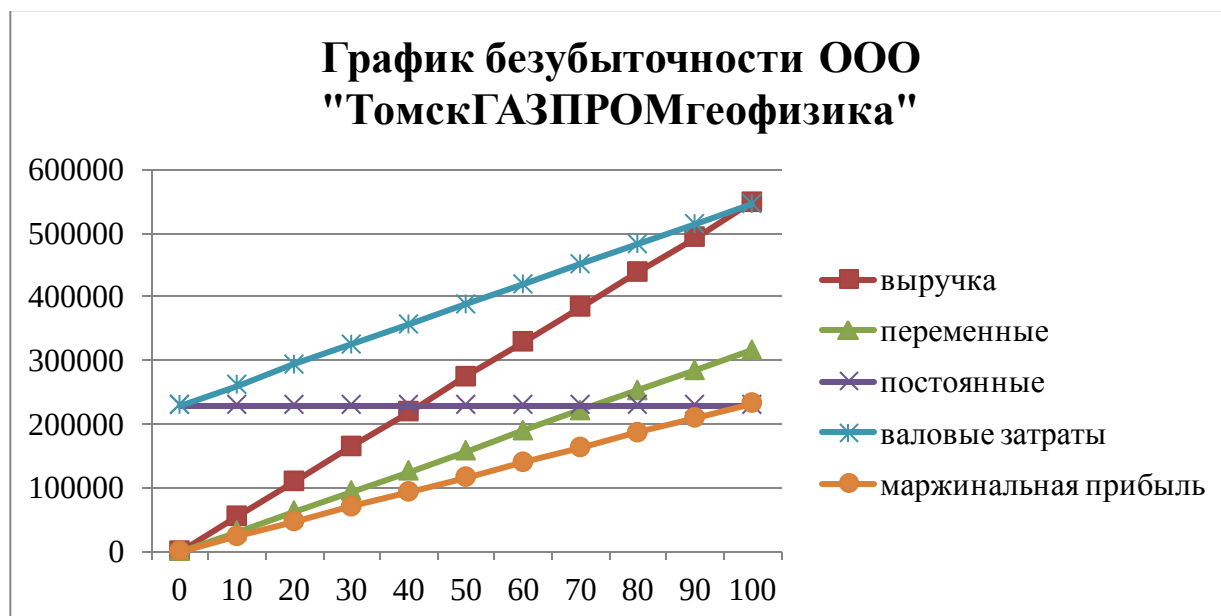


Рисунок 19 - График точки безубыточности ООО
"ТомскГАЗПРОМгеофизика" на 31.12.2016г.

2.2.9.3 Анализ прибыли от продаж на основе маржинального дохода

Проведем анализ прибыли от продаж на основе маржинального дохода. Для анализа воспользуемся следующей факторной моделью, представленной формулой 4:

$$\Pi = N * Md - C_{\text{пост } 1} \quad (4),$$

где Π - прибыль;

Md - маржинальный доход;

$C_{\text{пост } 1}$ - постоянные затраты.

В таблице 15 представлена факторный анализ прибыли от продаж ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика".

Таблица 15 - Факторный анализ прибыли от продаж ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"

Показатели	Условное обозначение	31.12.2015	31.12.2016	Отклонение	Темп изменения
		тыс.руб.	тыс. руб.	± %	%
1	2	3	4	5	6
Выручка от продажи (без НДС и акцизов), тыс.руб.	N	517240	548529	+31829	106,04

Продолжение таблицы 15 - Факторный анализ прибыли от продаж ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"					
Переменные расходы, тыс.руб.	$C_{пер}$	321228,5	315704,75	-5523,75	98,29
Переменные расходы на 1 руб. выручки от продаж	$\bar{C}_{пер}$	0,621	0,575	-0,046	92,6
Маржинальный доход, тыс.руб.	МД	196011,5	232824,25	+36812,75	81,3
Маржинальный доход на 1 руб. выручки	Md	0,378	0,424	+0,046	112,1
Постоянные расходы, тыс.руб.	$C_{пост}$	230553,5	229998,25	-555,25	99,76
Прибыль от продаж, тыс.руб.	П	-34542	2826	+37368	208,18
Рентабельность продаж, %	$R_{пр}$	-6,67	0,51	+7,18	207,64

Изменение прибыли под влиянием выручки составит:

$$\Delta П (N) = \Delta N * Md_0 = 31289 * 0.378 = 11827.242 \text{ тыс.руб.}$$

Изменение прибыли в результате удельных переменных расходов составит:

$$\Delta П (\bar{C}_{пер}) = -\bar{C}_{пер} * N_1 = \Delta Md * N_1 = 0,046 * 548529 = 25232.334 \text{ тыс. руб.}$$

Влияние постоянных расходов на прибыль определяется величиной абсолютного отклонения постоянных расходов, но с обратным знаком, то есть:

$$\Delta П (C_{пост}) = -\Delta C_{пост} = 555,25 \text{ тыс.руб.}$$

Общее отклонение составит:

$$11827,242+25323,334+555,25=37614,8 \text{ тыс. руб.}$$

Факторный анализ прибыли выявил положительное влияние роста себестоимости продукции в размере 37614,18 тыс. руб. По полученным данным, прямые расходы из расчета на 1 рубль продукции уменьшились на 31.12.2016г. на 7,4% в относительном выражении (по сравнению с предшествующим периодом), что привело к увеличению прибыли в сумме 25232,3 тыс.руб. Положительное влияние на прибыль в размере 555,25 тыс.руб. оказало снижение постоянных расходов, связанных с содержанием административно-управленческого персонала.

2.2.9.4 Факторный анализ на себестоимость по элементам затрат

Теперь проведем анализ влияния на относительный результат по себестоимости продукции элементов затрат. Влияние на относительный результат по себестоимости продукции элементов затрат ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2015-2016гг. представлено в таблице 16.

Таблица 16 - Влияние на относительный результат по себестоимости продукции элементов затрат ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2015-2016гг.

Показатели	2015	2016	Отклонение, тыс.руб.	Удельные вес, %		Темп прироста %	Влияние элементов на себестоимость, % (гр.5*гр.7)
				2015	2016		
1	2	3	4	5	6	7	8
Себестоимость всего., тыс.руб. В том числе:	551782	54503	-6079	100	100	-1,09	-1,09
материалы	220178	218864	-1314	39,9	40,1	-0,59	-0,235
оплата труда	134734	129121	-5613	24,4	23,6	-4,16	-1,015
амортизация	46584	46656	+1307	8,4	8,5	+0,15	0,012
прочие	119356	120663	+1307	21,6	22,1	+1,09	0,235
общехозяйственные расходы	30930	30399	-531	5,6	5,5	-1,71	-0,095

Как мы видим из таблицы 16, за анализируемый период произошло снижение себестоимости на 1,09% в относительном выражении. По результатам расчетов, можно сделать вывод о том, что наибольшее влияние на относительный результат уменьшения себестоимости продукции оказало снижение затрат на оплату труда (что сократило себестоимость на 1,015%). Также на уменьшение себестоимости повлияли такие изменения в элементах затрат, как материалы (-0,235%) и общехозяйственные расходы (-0,095%). Незначительное влияние на увеличение себестоимости оказали элементы затрат: амортизация (+0,012%) и прочие (+0,235%).

Определим влияние факторов изменения заработной платы на изменение себестоимости (ΔC) по формуле 5:

$$\Delta C = \left(1 - \frac{I_{зп}}{I_{пр}}\right) * D_{зп} \quad (5),$$

где $I_{зп}$ - индекс заработной платы;

$I_{пр}$ - индекс производительности труда;

$D_{зп}$ - доля заработной платы в структуре себестоимости.

Для того, чтобы рассчитать индекс производительности труда, необходимо рассчитать производительность труда в 2015 и 2016 гг. Воспользуемся формулой 6:

$$Пт = \frac{\text{Выручка}}{\text{Количество работников}} \quad (6),$$

где Пт - производительность труда.

Тогда:

$$Пт_{2015} = \frac{517240}{253} = 2044,426$$

$$Пт_{2016} = \frac{548529}{242} = 2266,648$$

Тогда индекс производительности труда равен:

$$I_{пр} = \frac{2266,648}{2044,426} = 1,108$$

$$\text{Тогда } \Delta C = \left(1 - \frac{0,958}{1,108}\right) * 0,244 = 0,0332 * 100\% = 3,32\%$$

По результатам проведенного анализа, можно сделать вывод о том, что в 2016 г. произошла экономия себестоимости на 3,32%. Такую положительную динамику можно объяснить влиянием следующих факторов:

- уменьшение количества работников предприятия;
- уменьшение заработной платы работников предприятия;
- увеличение выручки за анализируемый период.

Определим влияние факторов изменения постоянных затрат и объема производства на изменение себестоимости по формуле 7:

$$\Delta C = \left(1 - \frac{I_{FC}}{I_c}\right) * D_{FC} \quad (7),$$

где I_{FC} - индекс постоянных затрат;

$I_{оп}$ - индекс объема производства;

D_{FC} - доля постоянных затрат в структуре себестоимости.

Тогда:

$$\Delta C = \left(1 - \frac{0,997}{1,060}\right) * 0,417 = 0,025 = 2,5\%$$

По результатам анализа можно сделать вывод о том, что 2016г. экономия себестоимости на 2,5% произошла за счет уменьшения доли постоянных затрат в структуре себестоимости, а также за счет увеличения объемов производства.

3 Выводы по результатам анализа и рекомендации по совершенствованию деятельности предприятия ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"

3.1 Выводы по результатам анализа финансово-хозяйственной деятельности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"

Ниже по качественному признаку обобщены важнейшие показатели финансового положения и результаты деятельности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за рассматриваемый период (31.12.14–31.12.16).

Анализ финансовой устойчивости предприятия ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" показал незначительное уменьшение коэффициентов автономии (на 0,08) и маневренности собственного капитала (на 0,6).

По результатам расчетов общего коэффициента покрытия и коэффициента краткосрочной кредиторской задолженности изменений не выявлено.

По всем остальным полученным значениям коэффициентов наблюдается положительная динамика:

- коэффициент финансового левериджа увеличился на 4,06;
- коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами увеличился на 0,11;
- индекс постоянного актива увеличился на 0,6;
- коэффициент мобильности имущества увеличился на 0,11;
- коэффициент оборотных средств незначительно увеличился на 0,01;
- коэффициент обеспеченности материальных запасов собственными средствами увеличился на 2,75.

Однако стоит отметить, что несмотря в целом на положительную динамику показателей финансовой устойчивости ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика", полученные значения коэффициентов ниже нормативных, то есть, можно сделать вывод о том, что финансовое положение ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" является неустойчивым.

По всем показателям рентабельности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" на протяжении всего анализируемого периода наблюдается отрицательная динамика:

- снижение рентабельности активов на 3,6;
- снижение рентабельности собственного капитала на 16,4;
- снижение рентабельности инвестиций на 15,4;
- снижение рентабельности оборота (продаж) на 3,2;
- снижение рентабельности продукции на 3,2.

Ухудшение всех показателей рентабельности свидетельствует о снижении отдачи от вложенных средств, вложенные средства стали использоваться менее эффективно.

За последний год получена прибыль от продаж (2 826 тыс. руб.), более того наблюдалась положительная динамика по сравнению с предшествующим годом (+37 368 тыс. руб.).

Прибыль от финансово-хозяйственной деятельности за 2016 год составила 3 710 тыс. руб. (+20 460 тыс.руб. по сравнению с предшествующим годом);

Положительно финансовое положение организации характеризует следующий показатель – чистые активы превышают уставный капитал, однако за весь анализируемый период произошло снижение их величины.

С отрицательной стороны финансовое положение и результаты деятельности предприятия ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" характеризуют такие показатели:

- коэффициент быстрой (промежуточной) ликвидности ниже принятой нормы;
- коэффициент текущей (общей) ликвидности значительно ниже нормального значения;
- коэффициент абсолютной ликвидности значительно ниже нормального значения.

По результатам анализа показателей ликвидности, можно сделать следующие выводы:

Предприятие ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" является неплатежеспособным и имеет высокий финансовый риск, связанный с тем, что предприятие не в состоянии стабильно оплачивать текущие счета.

У предприятия недостаточно ликвидных активов (т. е. наличности и других активов, которые можно легко обратить в денежные средства) для погашения краткосрочной кредиторской задолженности, большую долю ликвидных средств составляет дебиторская задолженность, часть которой трудно своевременно взыскать.

Исходя из данных анализа ликвидности, определяется невыполнение двух неравенств, что свидетельствует о невыполнении соблюдения минимального условия финансовой устойчивости организации, наличия у нее собственных оборотных средств.

Предприятию не хватает денежных средств, для погашения краткосрочных обязательств. Оборотный капитал предприятия состоит из основных средств (труднореализуемые активы).

Также с отрицательной стороны финансовое положение и результаты деятельности организации характеризуют такие показатели:

- высокая зависимость организации от заемного капитала (собственный капитал составляет только 11,8 %);
- низкая рентабельность активов (1,2 за последний год);
- уменьшение собственного капитала организации, при том, что активы организации увеличились на 34 241 тыс. руб. (на 11,3%);
- не соблюдается нормальное соотношение активов по степени ликвидности и обязательств по сроку погашения.

Также по состоянию на 31.12.2016 наблюдается недостаток собственных оборотных средств, это означает, что финансовое положение организации по данному признаку можно характеризовать как неудовлетворительное. При этом

нужно обратить внимание, что по двум из трех рассчитанных показателей покрытия собственными оборотными средствами запасов за весь анализируемый период наблюдалась отрицательная динамика.

По результатам анализа себестоимости продукции ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" можно выявить положительную тенденцию: себестоимость продукции за анализируемый период сократилась на 1,1%, что можно отметить как положительную динамику.

На основании полученных данных, можно судить об отрицательной финансово - экономической деятельности ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика» за рассматриваемый период времени, предприятие является финансово неустойчивым и зависимым от заемных источников.

3.2 Рекомендации по совершенствованию деятельности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"

Анализ текущего финансового состояния ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" показал, что предприятие имеет неустойчивое финансовое положение, недостаточную ликвидность активов, а рассчитанные методики вероятности банкротства подтверждают неудовлетворительное финансовое состояние предприятия.

К факторам, которые негативно влияют на финансовое положение ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" можно отнести следующие:

1. высокая зависимость организации от заемного капитала (собственный капитал составляет только 11,8 %);
2. недостаток собственных оборотных средств для финансирования текущей деятельности (Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами на 31.12.2016г. составил -0,26). Это говорит о том, что все оборотные средства организации сформированы за счет заемных источников, что является крайне негативной тенденцией.
3. высокая доля дебиторской и кредиторской задолженностей в структуре баланса (55,3% и 58,9% соответственно);

4. недостаточность наиболее ликвидных активов для покрытия текущих обязательств, то есть неплатежеспособность предприятия на ближайший период;

5. низкие значения показателей рентабельности и их отрицательная динамика в течении анализируемого периода;

Для улучшения ключевых финансовых показателей ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика", необходимо предпринять следующие мероприятия.

- увеличение доли собственного капитала, что обеспечит достаточную финансовую независимость ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика".
- снижение суммы краткосрочной дебиторской задолженности (например, переводя ее в состав долгосрочной задолженности). Это необходимо для повышения обеспеченности краткосрочных обязательств текущими активами (показатель текущей ликвидности).
- уменьшение доли дебиторской задолженности.

Высокая доля дебиторской задолженности в общей сумме оборотных средств является одной из основных причин плохого финансового состояния ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика".

Заказчики требуют отсрочек платежа, и так как рынок конкурентный и предоставление отсрочек - одно из конкурентных преимуществ, компания вынуждена их предоставлять. При этом, в связи с колебанием цен на нефть и курсов валют, финансовое положение заказчиков ухудшается, и зачастую они вынуждены задерживать выплаты.

Поэтому для ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика» очень важным является сокращение периода оборота дебиторской задолженности.

Компания может стимулировать своих заказчиков досрочно возвращать долги, предоставляя дополнительные скидки в случае предоплаты. Но, во-первых, этот способ также недешев, во-вторых, не все клиенты готовы работать на условиях предоплаты из-за нехватки оборотных средств.

Для уменьшения дебиторской задолженности предлагается оказывать услуги за наличный расчет или, если это невозможно, предлагается внесение стоимости за предоплату или в кредит с внесением части стоимости и последующей выплатой кредита и процентов. Это поможет улучшить финансовое состояние предприятия.

Также для улучшения финансового положения ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" можно предложить следующие мероприятия:

- Сдача в аренду излишков производственных и административных площадей. Данное мероприятие приведет к более эффективному использованию основных средств и получению дополнительной прибыли.
- Продажа неиспользуемых производственных и административных площадей. Предприятие несет затраты на содержание площадей даже если они не используются, в связи с этим, было бы целесообразнее их продать.
- Отсрочка кредиторской задолженности.

Реструктуризация кредиторской задолженности приведет к снижению объема нагрузки обязательств на финансы предприятия в текущем периоде и, тем самым, позволит восстановить платежеспособность.

Кризисный период - сложное время для экономики, однако, не смотря на все негативные явления, кризис предоставляет и новые возможности, на которые стоит обратить внимание.

В нефтесервисной отрасли такой возможностью стало снижения доли рынка иностранных компаний и политика импортозамещения. Эксперты считают, что нужно ориентироваться не просто на импортозамещение, а на импортонезависимость, что предполагает увеличение вложений нефтесервисных компаний в научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки.

Хотя ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика» сегодня не занимается научными исследованиями, тем не менее, идея отказа от услуг субподряда и перехода к оказанию услуг и выполнению работ на технологически сложном

оборудовании полностью своими силами должна стать лейтмотивом развития компании на ближайшее время. Применяя указанные рекомендации, ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика» сможет улучшить экономические показатели и понизить влияние кризисных явлений на компанию.

Социальная ответственность

В настоящее время большинство российских компаний акцентируются в основном на выполнении краткосрочных целей - получение максимальной прибыли, достижение безубыточности и т.д. Вопросы влияния компании на окружающий мир практически не прорабатываются. Однако положение, что компания, реализуя свои бизнес-цели, должна принимать во внимание долгосрочные интересы всех, с кем она взаимодействует, не вызывает сомнения. Иными словами, сегодня важно не только то, каких результатов достигает компания, но и то, как она это делает.

Понимание общественной значимости деятельности организаций в социальной сфере нашло выражение в распространении корпоративной социальной ответственности (КСО) [43].

Корпоративная социальная ответственность — это концепция, в соответствии с которой организации учитывают интересы общества, тем самым возлагая на себя ответственность за влияние их деятельности на фирмы и прочие заинтересованные стороны общественной сферы. Это обязательство выходит за рамки установленного законом обязательства соблюдать законодательство и предполагает, что организации добровольно принимают дополнительные меры для повышения качества жизни работников и их семей, а также местного сообщества и общества в целом [44].

На сегодняшний день КСО является постоянно совершенствуемым и реализуемым заинтересованными в устойчивом развитии компаниями набором программ и практик, которые направлены на осуществление социальной политики.

Главной целью политики КСО является повышение уровня репутации компании путем повышения общественного благосостояния. Сбалансированная политика в области КСО помогает компаниям достигать устойчивого роста, вызывать доверие со стороны государства и общества, тем самым повышая уровень ее значимости в регионах присутствия и делая ее более

конкурентоспособной.

Объектом исследования в рамках данной ВКР является геофизическое сервисное предприятие ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика».

На сегодняшний день у предприятия ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" отсутствует разработанная программа КСО, поэтому в соответствии с поставленным заданием, необходимо разработать стратегическую программу КСО для ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика".

Стратегическая модель КСО предполагает разработку долгосрочной программы, с учетом миссии и стратегии предприятия, интеграцию корпоративной социальной ответственности в повседневную работу компании, в данной модели ассигнования на программы КСО выделяются на постоянной основе [45].

Определение целей и задач программы КСО.

Выбор целей КСО зависит в первую очередь от стратегии компании. Цели КСО должны быть максимально приближены миссии и стратегии. В таблице 17 приведены миссия и основные стратегические цели компании ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" и подобранные соответствующие цели КСО.

Таблица 17 - Определение целей КСО на предприятии "ООО ТомскГАЗПРОМгеофизика"

Миссия компании	Стать одним из лидеров среди крупнейших нефтесервисных компаний области, действующим в интересах общества, потребителей, работников и государства, способствовать экономическому процветанию и социальному прогрессу, улучшению экологической обстановки регионов.	Цели КСО
Стратегия компании	непрерывное повышение эффективности по всем направлениям деятельности	рост производительности труда на предприятии
	поиск новых каналов сбыта	Улучшение имиджа и репутации компании

Продолжение таблицы 17 - Определение целей КСО на предприятии "ООО ТомскГАЗПРОМгеофизика"		
	территориальная экспансия, внедрение в другие регионы страны или другие страны	Стабильность и устойчивость развития предприятия в долгосрочной перспективе
	строгое соблюдение российских и международных стандартов экологической и промышленной безопасности	Развитие собственного высококвалифицированного персонала
	Внедрение передовых технологий в производственный процесс	Сохранение природного богатства страны

Как мы видим из таблицы 17, цели корпоративной социальной ответственности, миссия и стратегия предприятия в большинстве своем совпадают. Таким образом, при разработке программы корпоративной социальной ответственности для ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" компонент КСО должен стать составной частью стратегии и целей компании.

Определение стейкхолдеров компании.

Стейкхолдерами являются заинтересованные стороны внутри или вне организации, которые предъявляют определенные требования к результатам деятельности организации. Выбор основных стейкхолдеров проводится исходя из целей программ КСО. В таблице 19 были определены наиболее влиятельные стейкхолдеры ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика".

Таблица 19 - Определение стейкхолдеров программ КСО ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"

№	Цели КСО	Стейкхолдеры
1	Развитие собственного высококвалифицированного персонала	Персонал ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"
2	Улучшение имиджа и репутации компании	Заказчики
3	Стабильность и устойчивость развития предприятия в долгосрочной перспективе	Собственники предприятия
5.	Сохранение природного богатства страны	Органы государственной власти

Выбор основных стейкхолдеров компании ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" можно обосновать следующим положениями.

На сегодняшний день на рынке нефтесервиса наблюдается жесткая конкуренция, поэтому для предприятия важной целью КСО является

улучшение имиджа и репутации компании, так как это поможет привлечь новых заказчиков и, тем самым, увеличить свою прибыль, что и является основной целью предприятия. Персонал заинтересован в своей заработной плате и премиях, возможностях профессионального роста и построения карьеры, приемлемых условий и режима труда. Интересы собственников предприятия связаны с увеличением прибыли компании и устойчивым развитием предприятия в долгосрочной перспективе. Органы государственной власти заинтересованы в сохранении природного богатства страны, а специфика деятельности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" как раз предполагает работу с минерально-сырьевыми ресурсами.

В связи с вышеизложенным, я считаю, что выбранные стейкхолдеры являются наиболее влиятельными для ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика".

Определение элементов программы КСО

Следующим этапом разработки программы КСО является определение элементов программы. В таблице 20 представлены элементы программы КСО для ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика".

Таблица 20 - Определение элементов программы КСО для ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"

№	Стейкхолдеры	Наименование мероприятия	Определение элементов	Сроки реализации предприятия	Ожидаемый результат
1	Персонал ООО "ТомскГАЗПРОМ геофизика "	Создание оптимальных условий труда	Социально-ответственное поведение	ежегодно	Имидж компании на рынке труда
	Персонал ООО "ТомскГАЗПРОМ геофизика "	Внутренние конкурсы предприятия	Денежные гранты	ежегодно	Повышение квалификации сотрудников
	Персонал ООО "ТомскГАЗПРОМ геофизика "	Подарки сотрудникам на день рождения, на новогодние праздники детям	Эквивалентное финансирование	ежегодно	Помощь, реклама
2	Заказчики	Благотворительность	Благотворительные пожертвования	постоянно	Улучшение имиджа и репутации компании

Продолжение таблицы 20 - Определение элементов программы КСО для ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"					
3	Собственники	помощь в развитии «социальных предприятий», в том числе компаний-поставщиков, где работают представители этнических меньшинств или инвалиды.	Корпоративное волонтерство	постоянно	Улучшение имиджа и репутации компании, помощь
4	Органы государственной власти	Инвестирования в заботу об окружающей среде	Социальные инвестиции	постоянно	Помощь, благотворительность и реклама

Затраты на программу КСО.

Для определения в стоимостном выражении затрат на реализацию программ корпоративной социальной ответственности были использованы данные годового отчета о финансовых результатах ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика» за 2016 год. В рамках стратегического планирования общий бюджет программ КСО определяется как процент чистой прибыли предприятия, который направляется на реализацию программ КСО. В 2016 году чистая прибыль ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" составила 3710 тыс.руб., процент, выделяемый на реализацию программ КСО - 30%. Затраты на программы КСО ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" представлены в таблице 21.

Таблица 21 - Определение затрат на программы КСО ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"

№	Мероприятия	Единица измерения	Цена	Стоимость реализации на планируемый период
1	Создание оптимальных условий труда, профессиональное обучение	руб.	2000 руб./чел.	2000*242=484000
2	Внутренние конкурсы предприятия	Подарки	5000 руб.	5000*15=75000
3	Подарки сотрудникам на день рождения, на новогодние праздники детям	Подарки.	1500 руб./чел.	1500*242=363000

Продолжение таблицы 21 - Определение затрат на программы КСО ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"				
4	Благотворительность	Руб.	5000	5000*12=60000
5	Помощь в развитии «социальных предприятий», в том числе компаний-поставщиков, где работают представители этнических меньшинств или инвалиды.	Руб.	1500 руб./чел.	1500*40=60000
6	Инвестирования в заботу об окружающей среде	Руб.	5915руб./мес.	5916*12=70980
	Итого:	1113000 руб.		

Участие предприятия ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика» в реализации социальных проектов и программ федерального, регионального уровня должно способствовать улучшению репутации и имиджа компании на рынке и обеспечению оптимальных и конкурентных условий труда работников. Предложенные социальные программы касаются следующих направлений:

- социальные программы, адресованные персоналу компании;
- охрана окружающей среды и ресурсосбережение;
- корпоративные коммуникации и социальный маркетинг.

Ожидаемая эффективность программ КСО

Оценка эффективности разработанной программы строится на основе принципов эффективности затрат на мероприятия и ожидаемых результатов. Оценка эффективности мероприятий КСО для ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" представлена в таблице 22.

Таблица 22 - Оценка эффективности мероприятий КСО

№	Название мероприятия	Затраты	Эффект для компании	Эффект для общества
1	Создание оптимальных условий труда, профессиональное обучение	484 тыс.руб.	Повышение квалификации сотрудников, Экономия затрат на рекрутинг, обеспечение роста производительности труда Снижение текучести кадров	Улучшение имиджа и репутации компании

Продолжение таблицы 22 - Оценка эффективности мероприятий КСО				
2	Внутренние конкурсы предприятия	75 тыс.руб.	Мотивация персонала, повышение квалификации, повышение морального духа персонала	Рост привлекательности компании для потенциальных работников, Улучшение имиджа и репутации компании
3	Подарки сотрудникам на день рождения, на новогодние праздники детям	363 тыс.руб.	Мотивация персонала, снижение текучести кадров, повышение морального духа персонала	Рост привлекательности компании для потенциальных работников, Улучшение имиджа и репутации компании
4	Благотворительность	60 тыс.руб.	Повышение отдачи во вложенный капитал, Рост инвестиционной привлекательности	Улучшение имиджа и репутации компании
5	помощь в развитии «социальных предприятий», в том числе компаний-поставщиков, где работают представители этнических меньшинств или инвалиды.	60 тыс.руб.	Ответственность - умение оценивать и отчитываться о проделанной работе, навыки общения,	Помощь нуждающимся, решение социальной проблемы
6	Инвестирования в заботу об окружающей среде	70,98 тыс.руб.		Улучшения экологической обстановки

Я считаю, что предложенная программа КСО полностью соответствует целям ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика». Все мероприятия КСО полностью охватывают интересы стейкхолдеров. Реализовав программы корпоративной социальной ответственности ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика» получит:

- социально-ответственное поведение - стимулирующее воздействие благотворительности на улучшение взаимоотношений с персоналом компаний имеет ощутимые экономические результаты для компаний, ведет к росту ее прибыли;
- благотворительные пожертвования и корпоративное волонтерство привлекают СМИ, что обеспечит рекламу, положительные отзывы у населения, в итоге имидж и репутация предприятия улучшаться;

- социальные инвестиции (инвестирования в заботу об окружающей среде) улучшат положение компании в деловой среде.

Затраты на реализацию программ КСО ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика» умеренные, результат оправдывает средства потраченные на мероприятия. Так как финансовое положение компании ООО «ТомскГАЗПРОМгеофизика» стабилизируется, со временем компания может взять больше программ КСО или увеличить спонсирование в предложенные мероприятия.

Заключение

Рынок нефтесервисных услуг в России является достаточно молодым, но в то же время одним из самых динамично развивающихся.

Согласно исследованиям, на сегодняшний день темпы добычи нефти и газа демонстрируют постоянный рост, что положительно сказывается на рынке нефтесервисных услуг. В нашей стране действует около 240 нефтесервисных компаний, имеющих лицензии на право пользования недрами, среди которых 11 вертикально интегрированных компаний (ВИНК).

Говоря о важнейших тенденциях российского нефтесервисного рынка, нельзя не упомянуть неоднозначное влияние санкций, недостаток ресурсов, давление нефтяных компаний, давление издержек.

Российские нефтесервисные компании в обозримой перспективе ждут непростые времена из-за зарубежных санкций, ослабления рубля и низких цен на сырье. Однако и в этой ситуации наши компании не теряют возможности для развития и роста. Ключевым условием для этого является, прежде всего, способность к внедрению передовых эффективных методов работы.

В кризисный для экономики период нефтесервисная отрасль России испытывает действие противоположных сил: с одной стороны, происходит уход с рынка крупных игроков - компаний с иностранным участием, что дает возможность развиваться российским нефтесервисным компаниям среднего уровня, с другой стороны, российские компании не обладают достаточным уровнем квалификации, чтобы выполнять технологически сложные сервисные операции.

Кризисный период - сложное время для экономики, однако, не смотря на все негативные явления, он предоставляет и новые возможности, на которые стоит обратить внимание.

Одним из игроков на нефтесервисном рынке является компания ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика", осуществляющая промыслово-геофизические и прострелочно-взрывные, геолого-технологические работы в скважинах на

нефть и газ, а также проводит обработку и интерпретацию материалов геофизических исследований скважин.

В рамках ВКР мною был проведен анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия. По результатам анализа было выявлено, что предприятие ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" является финансово зависимым, неустойчивым и неплатежеспособным предприятием с высоким риском банкротства, однако за анализируемый период наблюдалась положительная динамика экономических показателей. По результатам анализа мною были предложены рекомендации по улучшению финансово-хозяйственной деятельности. Применив предложенные рекомендации, ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" как представитель нефтесервисного бизнеса сможет улучшить свои показатели и понизить влияние кризисных явлений на компанию.

Список использованных источников

1. Степаненко Е. Геофизика - что это такое? [Электронный ресурс] // Образование. Интернет-портал "FB.py". 2017. URL: <http://fb.ru/article/275528/geofizika---eto-cto-takoe-gde-uchat-na-geofizika> (дата обращения: 09.03.2017)
2. Косков В.Н. Промысловая геофизика: учебное пособие. Изд-во Перм.гос.техн.ун-та, 2008. С.277-280
3. Геофизика [Электронный ресурс] / Географический интернет-портал. М., 2013. URL: <http://география-земли.рф/геофизика.html> (дата обращения: 28.02.2017)
4. Бобрицкий Н.Б., Юфин В.А. Основы нефтяной и газовой промышленности. М.: Рипол Классик, 2016. С. 35-36
5. Кнеллер Л.Е., Ахметов Р.Т. Промысловая геофизика: учебное пособие. Уфа: Изд-во Уфим. нефт. техн. ун-та, 2010. С. 145-147
6. Вадецкий Ю.В. Бурение нефтяных и газовых скважин: учебник : [по профессии "Бурильщик эксплуатационных и разведочных машин"]. М.: Академия, 2011. С. 350-352
7. Отечественный геофизический сервис: стратегический приоритет иностранных компаний // Нефтегазовая Вертикаль. 2016. №7. С. 31-32.
8. Консультант Плюс: О недрах [Электронный ресурс]: закон РФ от 21.02.1992 N 2395-1 (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.10.2016) / КонсультантПлюс: справочная правовая система. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_343/ (дата обращения: 13.04.2017)
9. Кузнецова Н.В. Экологическое право: учебное пособие. М.: Юриспруденция, 2000. С. 168-173
10. Экологическое право: предоставление участков недр в пользование [Электронный ресурс] / Электронная библиотека Uchebnik.Online. М., 2017.

URL: <http://uchebnik.online/ekologicheskoe-pravo-rf/predostavlenie-uchastkov-nedropolzovanie-681-35885.html> (дата обращения: 12.03.2017)

11. ГАРАНТ: Об утверждении правил охраны недр [Электронный ресурс]: постановление Госгортехнадзора РФ от 06.06.2003 г. N 71 (с изм. и доп.) / ООО "НПП "ГАРАНТ-СЕРВИС" - справочно-правовая система. URL: <http://base.garant.ru/2159541/#ixzz4eaQMxYst> (дата обращения: 19.03.2017)

12. Пробуренный фонд - скважина [Электронный ресурс] / Большая техническая энциклопедия. Том VI. 2017. URL: <http://www.ai08.org/index.php/term/,9da4ab975b545ba09f5c525f56aea9589c56535c59649e61a86b5b63929da260666b53976b5460a752abaaa06f9fa2539e6f5f5f5598a85b665b595f5b649e5aa160645d56a3b0.xhtml> (дата обращения: 30.02.2017)

13 .Рунова Т.Г., Волкова И.Н., Нефедова Т.Г. Территориальная организация природопользования. М.: Наука, 1993. С. 162-164

14. Воронин Ю.М., Исправников В.О. Налоги, сборы, пошлины России: справочник. М: Республика, 2014. С. 251-253

15. Консультант Плюс: О континентальном шельфе Российской Федерации [Электронный ресурс]: фед. закон РФ от 30.11.1995 N187-ФЗ (с изм. и доп.) / Консультант Плюс - справочная правовая система. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8560/ (дата обращения: 16.03.2017)

16. ГАРАНТ: Об утверждении Правил выдачи разрешений на прокладку подводных кабелей и трубопроводов на континентальном шельфе Российской Федерации и Правил выдачи разрешений на проведение буровых работ для целей, не связанных с региональным геологическим изучением, геологическим изучением, разведкой и добычей минеральных ресурсов континентального шельфа Российской Федерации [Электронный ресурс]: постановление Правительства РФ от 9 июня 2010 г. N 417 (с изм. и доп.) / ООО "НПП "ГАРАНТ-СЕРВИС" - справочно-правовая система. URL: <http://base.garant.ru/12176526/#ixzz4eaT3JF7e> (дата обращения: 20.03.2017)

17. Консультант Плюс: Об утверждении правил геофизических исследований и работ в нефтяных и газовых скважинах [Электронный ресурс]: приказ МПР РФ №323, Минтопэнерго РФ №445 от 28.12.1999 / Консультант Плюс - справочная правовая система. URL http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_26705/ (дата обращения: 19.04.2017)

18. Воробьев В. Сервисная бизнес-модель — новые конкурентные преимущества для производственных компаний // Harvard Business Review. 2016. Электрон. версия печат. публ. URL: http://asapcg.com/upload/iblock/e19/servisnaya-biznes_model_-novye-konkurentnye-preimushchestva-dlya-proizvodstvennykh-kompaniy_-harvard-business-review-rossiya.pdf (дата обращения: 15.03.2017)

19. Бабич В.Н., Кремлёв А.Г. Инновационная модель бизнес-процесса: учебное пособие. Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2014. С. 43-44

20. Кирисов С.В. Теория и практика применения процессного подхода к управлению качеством деятельности организации. Тамбов: Изд-во Тамб. гос. техн. ун-та, 2009. С. 51-54

21. Промыслово-геофизическое исследование [Электронный ресурс] / Большая энциклопедия нефти и газа. 2017. URL: <http://www.ngpedia.ru/id70925p1.html> (дата обращения: 20.03.2017)

22. Классификация бизнес-процессов [Электронный ресурс] / Студенческая библиотека онлайн "StudBooks". 2017. URL: http://studbooks.net/1478270/menedzhment/klassifikatsii_biznes_protseessov (дата обращения: 25.03.2017)

23. Сюльдина Е.Б. Механизм планирования инновационной деятельности геофизического предприятия // Нефтегазовое дело. 2014. № 2. С. 385-386

24. Сервис [Электронный ресурс] / Словари русского языка. 2017. URL: <https://how-to-all.com/> (дата обращения: 05.03.2017)

25. Руднева Л.Н. Организация и управление деятельностью бурового предприятия в условиях сервисного обслуживания. Учебное пособие. Тюмень: Изд-во Тюм. гос. нефтегаз. ун-та, 2010. С. 6-8
26. Антропова А.С., Павловская А.В. Формирование эффективного рынка нефтегазового сервиса: мировой и отечественный опыт: монография. Ухта: Изд-во Ухт. гос. техн. ун-та, 2016. С. 14-17
27. Состояние и перспективы развития нефтесервисного рынка России 2014 // Deloitte. 2016. №10. С. 12
28. Новая геофизическая техника и технология для решения задач нефтегазовых и сервисных компаний // XXII научно-практическая конференция. Тезисы докладов конференции в рамках XXIV Международной специализированной выставки «Газ.Нефть.Технологии-2016». Уфа: Изд-во ООО «Новтек Бизнес», 2016. С 150
29. Добыча нефтяного сырья [Электронный ресурс] // Официальный сайт Министерства энергетики Российской Федерации. URL: <http://minenergo.gov.ru/node/1209> (дата обращения: 15.04.2017)
30. Российский рынок сейсморазведки: текущее состояние и перспективы развития до 2025 года [Электронный ресурс] / Интернет-журнал. 2016. Электрон. версия печат. публ. URL: http://www.megaresearch.ru/files/demo_file/26101.pdf (дата обращения: 07.04.2017)
31. Назмутдинова С.С. Развитие геофизического сервиса России на основе мультипроектного управления // НАУКОВЕДЕНИЕ. 2015. №2. С. 17
32. Российский рынок геофизического сервиса и санкции // Нефтегазовая Вертикаль. 2016. №10. С. 12-13
33. Состояние и перспективы развития нефтесервисного рынка России [Электронный ресурс] // Deloitte. 2015. Электрон. версия печат. публ. URL: https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/ru/Documents/energyresources/Russian/ru_sostoyanie_perspektrvu_razvitiya_nefteservisnogo_runka_Rossii_2015_rus.pdf (дата обращения: 02.05.2016)

34. ГАРАНТ: Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Воспроизводство и использование природных ресурсов [Электронный ресурс]: постановление Правительства РФ от 15.04.2014г. № 322 / ООО "НПП "ГАРАНТ-СЕРВИС" - справочно-правовая система. URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70540950/#ixzz4eaj8Vmvc> (дата обращения: 21.03.2017)

35. ГАРАНТ: Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Энергоэффективность и развитие энергетики" [Электронный ресурс]: постановление Правительства РФ от 15.04.2014 г. N 321 / ООО "НПП "ГАРАНТ-СЕРВИС" - справочно-правовая система. URL: <http://base.garant.ru/70644238/#ixzz4eajJhUML> (дата обращения: 18.04.2017)

36. Проект ЭС-2035: неочевидная вероятность // Нефтегазовая вертикаль. 2015. № 5 (330). С. 19-24

37. Лаптев В. Нефтегазовый рынок дестабилизирует рынок геофизического сектора [Электронный ресурс] // Новости горного дела и наук о Земле. 2016. URL: <http://news-mining.ru/analitika/show20036/> (дата обращения: 27.04.2017)

38. О компании [Электронный ресурс] // Официальный сайт ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика". Томск. 2017. URL: <http://tggrf.ru> (дата обращения 07.03.2017, 15.03.2017, 04.04.2017)

39. Пласкова Н.С. Анализ финансовой отчетности: учебник. М.: Эксмо, 2010. С. 91-92

40. Шредер Н., Швам Ю. Экономический анализ хозяйственной деятельности. М.: Litres, 2017. С. 84

41. Шредер Н., Швам Ю. Экономический анализ хозяйственной деятельности. М.: Litres, 2017. С. 101

42. Антонова З.Г. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие. 2-е изд. Томск: Изд-во Томского политехнического университета, 2011. С. 169-171

43. Дорожкина Т.В., Крутиков В.К., Аракелян С.А. Корпоративная социальная ответственность: учебно-методическое пособие. Калуга: Эйдос, 2015. С. 5-6

44. Сорокина А.А., Скрипачева Н.А. Экологическая ответственность в системе корпоративной социальной ответственности [Электронный ресурс] // XLII Международная научно-практическая конференция "Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки". Новосибирск, 03.05.2016. С. 150

45. Черепанова Н.В. Социальная ответственность: методические указания к выполнению раздела «Социальная ответственность» выпускной квалификационной работы для студентов направления 38.03.02 «Менеджмент» и 38.03.01 «Экономика». Томск: Изд-во Томского политехнического университета, 2015. С. 12-16

46. УСТАВ Общества с ограниченной ответственностью "ТомскГАЗПРОМгеофизика" от 02.09.2009г. (с изм. и доп.) / ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика". Томск. 2009. 14 с.

47. Бухгалтерский баланс ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2014, 2015, 2016 гг. / ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика". Томск. 2017.

Приложение А

(обязательное)

На рисунке 20 представлена схема бизнес-процессов ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика".

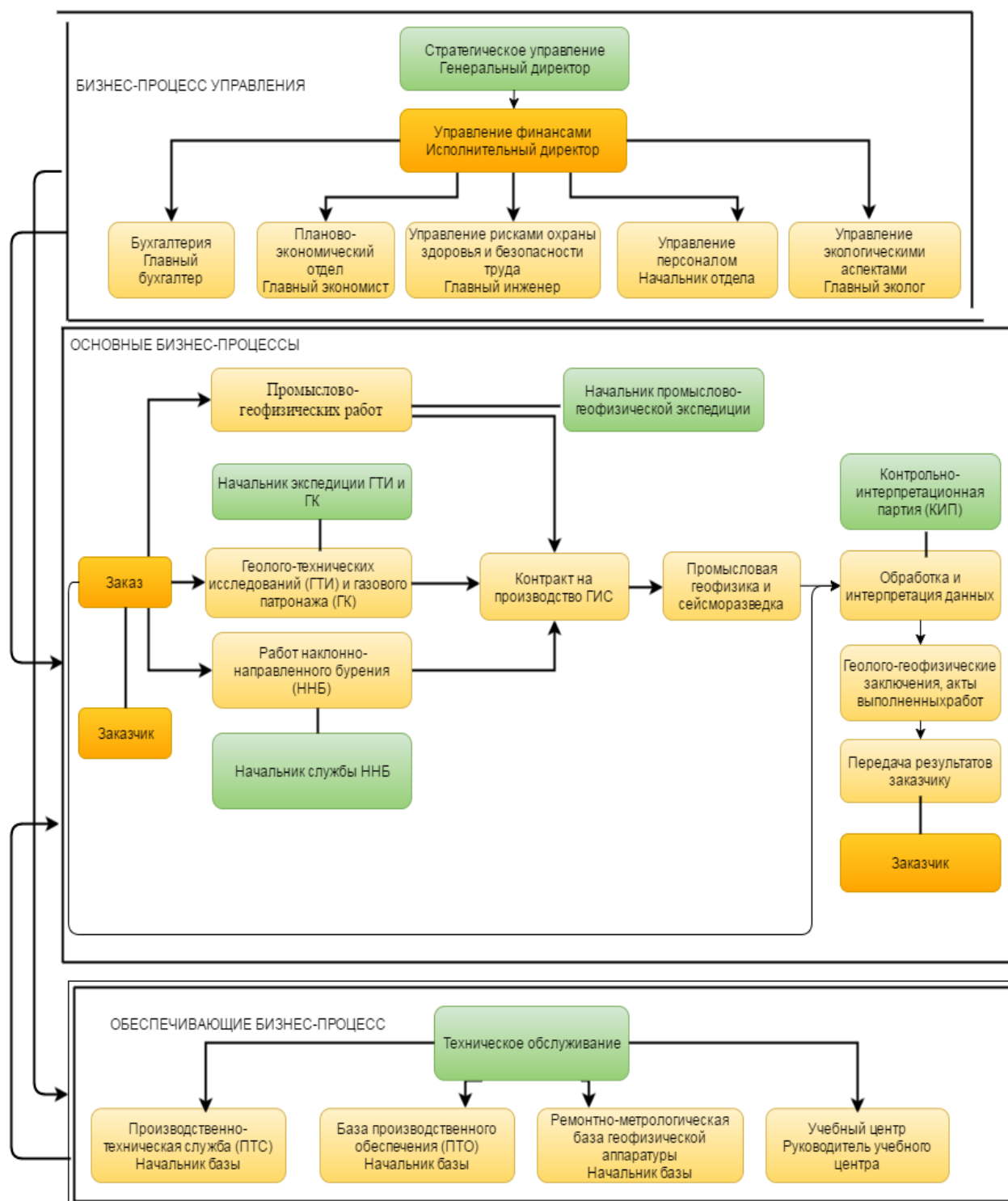


Рисунок 20 - Схема бизнес-процессов ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика"

Приложение Б

(обязательное)

На рисунке 21 представлена организационная структура ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика".

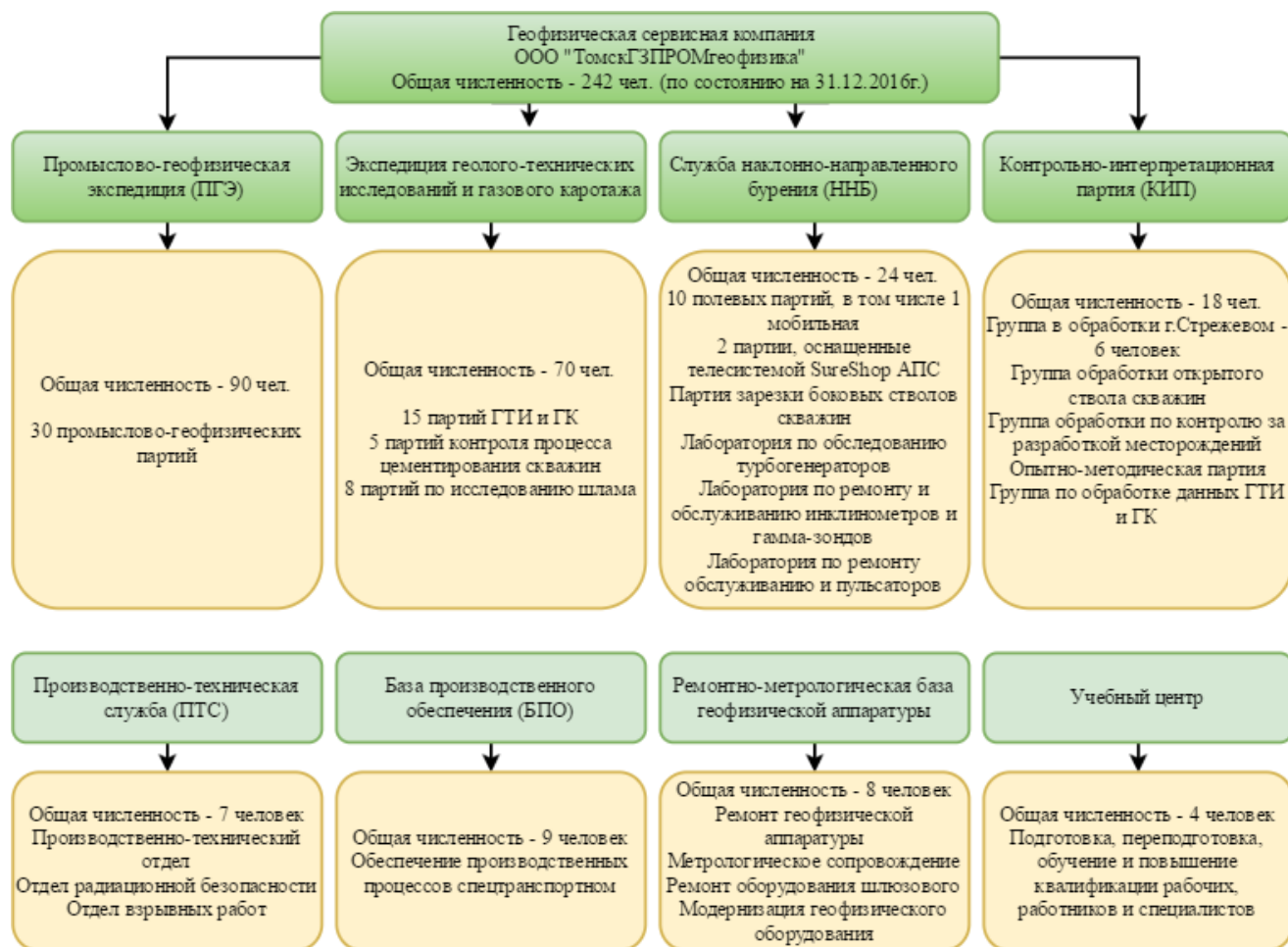


Рисунок 21 - Организационная структура ООО

"ТомскГАЗПРОМгеофизика"

Приложение В

(обязательное)

Таблица 11 - Показатели рентабельности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2014-2015гг.

Наименование показателя	Экономическое содержание	Формула расчета	Коды пок.	2014	2015	2016	Изменение, (6 – 5)	Изменение, (7 – 6)	Изменение, (7 – 5)
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1) Рентабельность активов (ROA)	Показывает прибыль, получаемую предприятием с рубля его активов	Чистая прибыль × 100 / Среднегодовая величина активов*	2400 (ф.№2) × 100 / 1600 (ф.№1)	4,9	5,8	1,2	+0,9	-4,6	-3,6
2) Рентабельность собственного капитала (ROE)	Показывает величину чистой прибыли, получаемую с рубля вложенных собственных средств	Чистая прибыль × 100 / Среднегодовая величина собст. капитала*	2400 (ф.№2) × 100 / 1300 (ф.№1)	26,7	52,3	10,3	+25,6	-42,0	-16,4
3) Рентабельность инвестиций (ROI)	Характеризует доходность вложения капитала	Чистая прибыль × 100 / Среднегодовая величина собст. капитала и долгосрочных обязательств*	2400 (ф.№2) × 100 / (1300 + 1400) (ф.№1)	24,6	46,1	9,2	+21,5	-36,9	-15,4
4) Рентабельность оборота (продаж)	Является показателем эффективности коммер. деят. предприятия	Прибыль от реализации продукции × 100 / Выручка от реализации	2200 (ф.№2) × 100 / 2110 (ф.№2)	3,7	-6,6	0,5	-10,3	+7,1	-3,2
5) Рентабельность продукции (ROM)	Используется для исследования эффективности процесса производства продукции	Прибыль от реализации продукции × 100 / Затраты на ее производство и реализацию	2200 (ф.№2) × 100 / (2120 + 2210 + 2220) (ф.№2)	3,7	-6,2	0,5	-10,3	+7,1	-3,2

Приложение Г

(обязательное)

Таблица 12 - Показатели деловой активности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2014-2016гг.

Наименование показателя	Экономическое содержание	Формула расчета	Коды показ.	2014	2015	2016	Изм., (6 – 5)	Изм., (7 – 6)	Изм., (7 – 5)
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Показатели, характеризующие оборачиваемость основного капитала									
1) Коэффициент оборачиваемости активов (капиталоотдача)	Показывают скорость оборота того или иного вида основного капитала в течение определенного периода	Выручка от реализации / Среднегодовая стоимость активов	2110 (ф.№2) / 1600 (ф.№1)	2,5	1,8	1,6	-0,7	-0,2	-0,9
2) Коэффициент оборачиваемости собственного капитала		Выручка от реализации / Среднегодовая величина собственного капитала	2110 (ф.№2) / 1300 (ф.№1)	13,5	16,1	15,3	+2,6	-0,8	+1,8
3) Коэффициент оборачиваемости инвестированного капитала		Выручка от реализации / Среднегодовая величина собственного капитала и долгосрочных обязательств	2110 (ф.№2) / (1300 + 1400) (ф.№1)	12,4	14,2	13,6	+1,8	-0,6	+1,2
4) Коэффициент оборачиваемости основных средств (фондоотдача)		Выручка от реализации / Среднегодовая стоимость основных средств	2110 (ф.№2) / 1150 (ф.№1)	6,94	4,2	6,97	-2,7	+2,7	+0,03
Показатели, характеризующие оборачиваемость оборотных средств									
5) Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	Показывает скорость оборота оборотных средств в течение определенного периода	Выручка от реализации / Среднегодовая стоимость оборотных активов	2110 (ф.№2) / 1200 (ф.№1)	4,2	3,3	2,2	-0,9	-1,1	-2

Продолжение таблицы 12 - Показатели деловой активности ООО "ТомскГАЗПРОМгеофизика" за 2014-2016гг.									
6) Продолжительность оборота оборотных активов	Показывает продолжительность оборота оборотных средств в течение определенного периода	360 / Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	$1200 (\text{ф.}\text{№}1) \times 360 / 2110 (\text{ф.}\text{№}2)$	85,7	109,0	163,6	+23,3	+54,6	-77,9
Показатели, характеризующие оборачиваемость запасов									
7) Коэффициент оборачиваемости запасов	Показывают скорость оборота или период хранения запасов в течение определенного периода	Себестоимость реализации / Среднегодовая величина запасов	$2120 (\text{ф.}\text{№}2) / 1210 (\text{ф.}\text{№}1)$	47,6	13,8	13,3	-33,1	-0,5	-34,3
Показатели, характеризующие оборачиваемость дебиторской и кредиторской задолженности									
8) Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	Показывают скорость (или продолжительность) оборота дебиторской или кредиторской задолженности в течение определенного периода	Выручка от реализации / Среднегодовая величина дебиторской задолженности	$2110 (\text{ф.}\text{№}2) / 1230 (\text{ф.}\text{№}1)$	4,8	5,0	2,9	+0,2	-2,1	-1,9
9) Период оборота дебиторской задолженности		360 / Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	$1230 (\text{ф.}\text{№}1) \times 360 / 2110 (\text{ф.}\text{№}2)$	75	72	124,1	-3	+51,6	+49,1
10) Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности		Себестоимость реализации / Среднегодовая величина кредиторской задолженности	$2120 (\text{ф.}\text{№}2) / 1520 (\text{ф.}\text{№}1)$	3,8	3,0	2,7	-0,8	-0,3	-1,1
11) Период оборота кредиторской задолженности		360 / Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	$1520 (\text{ф.}\text{№}1) \times 360 / 2120 (\text{ф.}\text{№}2)$	94,7	120,0	133,3	+25,3	+13,3	+38,6
13) Продолжительность операционного цикла	Показывают длительность операционного или финансового цикла	Период хранения запасов + Период оборота дебиторской задолженности	$P_8 + P_{10}$	82,5	98	151	+15,5	+53	+68,5
14) Продолжительность финансового цикла		Продолжительность операционного цикла – Период оборота кредиторской задолженности	$P_{13} - P_{12}$	-12,2	-22	-17,7	-9,8	+4,3	-5,5