

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Юргинский технологический институт
Направление подготовки 38.03.01 «Экономика»
Кафедра экономики и автоматизированных систем управления

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

Тема работы				
Способы и инструменты привлечения инвестиций в инновационный проект по выращиванию радужной форели (на примере предприятия ООО «СИГ») г. Юрги				

УДК 330.322.2:639.31

Студент

Группа	ФИО	Подпись	Дата
3-17Б30	Р.А. Цыпленков		

Руководитель

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Заведующий кафедры ЭиАСУ	В.А. Трифонов	к.э.н., доцент		

КОНСУЛЬТАНТЫ:

По разделу «Социальная ответственность»

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент кафедры БЖД и ФВ	В.М. Гришагин	к.т.н., доцент		

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ:

Зав. кафедрой	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
ЭиАСУ	В.А. Трифонов	к.э.н., доцент		

Юрга 2017

Планируемые результаты обучения по ООП

Код результата	Результат обучения (выпускник должен быть готов)
Р1	Применять <i>глубокие</i> гуманитарные, социальные, экономические и математические знания для организации и управления экономической деятельностью предприятий с соблюдением правил охраны здоровья, безопасности труда и защиты окружающей среды
Р2	Применять <i> типовые методики</i> и действующую <i>нормативно-правовую базу</i> для экономических расчетов и представлять их результаты в соответствии со стандартами организации
Р3	Ставить и решать задачи <i>экономического анализа</i> , связанные со сбором и обработкой экономических данных с использованием <i>отечественных и зарубежных источников</i> информации и современных <i>информационных технологий</i> , а также с анализом и интерпретацией полученных результатов
Р4	Разрабатывать предложения по <i>совершенствованию управленческих решений</i> с учетом критериев их социально-экономической эффективности, используя <i>современные информационные технологии</i>
Р5	Преподавать экономические дисциплины, разрабатывать и совершенствовать их <i>учебно-методическое обеспечение</i>
Р6	Эффективно работать индивидуально, в качестве <i>члена</i> или руководителя <i>малой группы</i> , состоящей из специалистов различных направлений и квалификаций, нести <i>ответственность</i> за организационно-управленческие решения и <i>результаты работы</i>
Р7	<i>Активно</i> владеть <i>иностраннным языком</i> на уровне, позволяющем работать с информацией и документами в иноязычной среде
Р8	<i>Активно</i> использовать навыки <i>работы с компьютером</i> как средством управления информацией с соблюдением требований информационной безопасности
Р9	Демонстрировать <i>глубокие знания</i> <i>социальных, этических, культурных и исторических аспектов</i> развития общества и компетентность в вопросах <i>прогнозирования социально-значимых проблем и процессов</i>
Р10	<i>Самостоятельно</i> учиться и непрерывно <i>повышать квалификацию</i> в течение всего периода профессиональной деятельности, в том числе с использованием глобальных информационных систем

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**
ЮРГИНСКИЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ

Юргинский технологический институт
Направление подготовки 380201 «Экономика»
Кафедра экономики и автоматизированных систем управления

УТВЕРЖДАЮ:
Зав. кафедрой Трифонов В.А.

(Подпись) (Дата) (Ф.И.О.)

ЗАДАНИЕ
на выполнение выпускной квалификационной работы

В форме:

бакалаврской работы

(бакалаврской работы, дипломного проекта/работы, магистерской диссертации)

Студенту:

Группа	ФИО
17Б30	Цыпленкову Роману Андреевичу

Тема работы:

Способы и инструменты привлечения инвестиций в инновационный проект по выращиванию радужной форели (на примере предприятия ООО «СИГ») г. Юрги		
Утверждена приказом проректора-директора (директора) (дата, номер)		от 23.01.16 №20/С

Срок сдачи студентом выполненной работы:

06 июня 2016

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ:

Исходные данные к работе (наименование объекта исследования; методы, инструменты привлечения инвестиций; экономические зоны преимущества и недостатки; анализ методов и инструментов привлечения инвестиций за рубежом в моногорода; сертификация продукции; формы налогообложения)	Объектом исследования выступают методы и инструменты привлечения инвестиций в инновационный проект по выращиванию радужной форели (на примере предприятия ООО «СИГ») г. Юрги.
--	---

ЗАДАНИЕ ДЛЯ РАЗДЕЛА «СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ»

Студенту:

Группа	ФИО
17Б30	Цыпленков Р.А.

Институт	ЮТИ ТПУ	Кафедра	ЭиАСУ
Уровень образования	Бакалавриат	Направление/специальность	38.02.01 «Менеджмент»

Срок сдачи студентом выполненной работы:	
--	--

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ:

Исходные данные к разделу «Социальная ответственность»:	
1. <i>Описание рабочего места (рабочей зоны, технологического процесса, механического оборудования) на предмет возникновения:</i>	Вредные и опасные производственные факторы, возникающие в рабочем кабинете сотрудников «Сибирской консалтинговой компании»
2. <i>Знакомство и отбор законодательных и нормативных документов по теме</i>	Основные документы по разделу
Перечень вопросов, подлежащих исследованию, проектированию и разработке:	
2. <i>Анализ выявленных вредных факторов проектируемой производственной среды в следующей последовательности:</i>	Действия выявленных вредных факторов на организм человека. Допустимые нормы (согласно нормативно-технической документации). Разработка коллективных и рекомендации по использованию индивидуальных средств защиты.
3. <i>Анализ и выявление опасных факторов на рабочем месте</i>	Источники и средства защиты от существующих на рабочем месте опасных факторов (электробезопасность, термические опасности и т. д.). Пожаровзрывобезопасность (причины, профилактические мероприятия, первичные средства пожаротушения)
4. <i>Охрана окружающей среды:</i>	Вредные выбросы в атмосферу.
5. <i>Защита в чрезвычайных ситуациях:</i>	Перечень наиболее возможных ЧС на предприятии.
6. <i>Правовые и организационные вопросы обеспечения безопасности:</i>	Организационные мероприятия при компоновке рабочей зоны. Проект системы освещения на предприятии.

Дата выдачи задания для раздела по линейному графику	
---	--

Задание выдал консультант:

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент кафедры БЖД и ФВ	В.М. Гришагин	К.Т.Н., доцент		

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
17Б30	Цыпленков Р.А.		

Реферат

выпускной квалификационной работы на тему:

«Способы и инструменты привлечения инвестиций в инновационный проект по выращиванию радужной форели (на примере предприятия ООО «СИГ») г. Юрги».

Выпускная квалификационная работа (ВКР) содержит 88 страниц, 16 таблиц, 2 рисунка, 35 источников, 4 приложения.

Ключевые слова: ИНВЕСТИЦИИ, ЭКОНОМИКА, АНАЛИЗ, МОНОГОРОД, ИННОВАЦИОННЫЙ ПРОЕКТ, ПРЕДПРИЯТИЕ.

Актуальность дипломной работы обусловлена тем, что в условия рецессии возникает, как правило, острая нехватка инвестиций, которая оказывает существенное влияние на экономическое состояние предприятия, что может негативно сказываться на стабильности его функционирования и уверенном положении на рынке. Это может выражаться в невозможности расширения производства и, как следствие уменьшения чистой прибыли предприятия, что влечет за собой: нехватку денежных средств на закупку сырья (материалов), снижение объёмов производства и качества продукции (работ, услуг), прекращение экономической деятельности со сторонними предприятиями.

Цель ВКР – выявить особенности привлечения инвестиций в Российской Федерации на примере предприятия ООО «СИГ» г. Юрга.

Объект исследования – методы и инструменты привлечения инвестиций в инновационный проект по выращиванию радужной форели (на примере предприятия ООО «СИГ») г. Юрги.

Предметом исследования являются управленческие решения, возникающие в процессе привлечения инвестиций в инновационный проект.

Основными задачами в данной работе являются:

- 1 Провести сравнительный анализ зарубежного и отечественного опыта по привлечению инвестиций в малые города;

2 Определить инструменты и способы привлечения инвестиций в инновационный проект по выращиванию радужной форели на предприятии ООО «СИГ»;

3 Разработать рекомендации по привлечению инвестиций в моногорода на примере резидента ТОСЭР ООО «СИГ».

Привлечение новых инвестиций даёт много возможностей, как для самого градообразующего предприятия, так и для самого города: появление новых рабочих мест, повышение наполнения бюджета города, увеличение финансирования бюджетных учреждений.

Abstract

final qualifying works on the subject:

«The methods and tools to attract investment in innovative project for the cultivation of rainbow trout (in the example of the enterprise of «SIG») of Yurga.»

The graduation thesis contains: 88 pages, 16 tables, 2 figure, a list of 35 references, 4 appendices.

Key words: INVESTMENT, ECONOMIC ANALYSIS, MONOTOWNS INNOVATIVE PROJECT, ENTERPRISES.

The relevance of the thesis is due to the fact that the recession conditions there is usually an acute shortage of investment, which has a significant impact on the economic condition of the enterprise, which may adversely affect the stability of its functioning and confident position in the market. This can be expressed in the inability to expand production and, as a consequence of the reduction in net profit of the enterprise, which entails: a shortage of funds for the purchase of raw materials (materials), decrease in production volumes and quality of production (works, services), the cessation of the economic activities of enterprises.

The purpose of work – to reveal features of attraction of investments in the Russian Federation on an example of the company «SIG» Yurga.

Object of research – methods and tools to attract investment in innovative project for the cultivation of rainbow trout (in the example of the enterprise of «SIG») of Yurga.

The subject of the study are management decisions that arise in the process of attracting investments in the innovative project.

The main objectives of in this study are:

- 1 To conduct a comparative analysis of foreign and domestic experience in attracting investments in monotowns.
- 2 Identify the tools and ways of attracting investment in the innovative project on cultivation of rainbow trout in the enterprise «SIG».

3 Develop recommendations for the to attract investment in monotown as an example of a resident TASED (Territory anticipatory socio-economic development) «SIG».

Attracting new investment gives many possibilities, both for the forming enterprise, and for the town itself: the emergence of new working places, increasing of filling the monotown budget, increased funding of budget institutions.

Определения, обозначения, сокращения, нормативные ссылки

В настоящей дипломной работе приняты следующие определения, обозначения и сокращения, нормативные ссылки.

Определения:

Инвестиции (капиталовложение) – денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта.

Инновационный проект – проект, содержащий технико-экономическое, правовое и организационное обоснование конечной инновационной деятельности.

Моногород (малые города) – населенный пункт, основная часть работоспособного населения которого трудится на одном или нескольких (немногих) градообразующих предприятиях, как правило, одного профиля.

Рецессия – в экономике (в частности, в макроэкономике) термин обозначает относительно умеренный, некритический спад производства или замедление темпов экономического роста.

Градообразующее предприятие – производственное предприятие, на котором занята значительная или даже основная часть работающих граждан города, посёлка, в связи с чем оно определяющим образом влияет на занятость населения, воздействует на инфраструктуру и социальные проблемы.

КСФ (коэффициент самофинансирования) – применяется в методе самофинансирования, позволяя увеличить инвестиции в собственное предприятие за счет внутренних денежных средств из-за нехватки внешних капиталовложений.

Среднесрочный и долгосрочный инвестиционный кредит – это ссуда, выданная банком или иной кредитной организацией на определенный срок, от

года до трех (иногда до пяти лет) для среднесрочного кредита и свыше года для долгосрочного.

Сокращения и обозначения:

К.э.н. – кандидат экономических наук.

См. – смотреть.

Табл. – таблица.

«СИГ» – Сибирская Инвестиционная группа.

СИ – собственные источники в форме чистой прибыли и амортизационных отчислений.

ОИ - общий объем долгосрочных инвестиций.

ТОР – территория опережающего развития.

ТОСЭР – территория опережающего социально-экономического развития

Г. – год.

Млн. – миллион.

Млрд. – миллиард.

Долл. – доллары.

Нормативные ссылки:

ГОСТ Р 30.07.2002 №64 – документ, который подтверждает соответствие продукции стандартам качества ГОСТ.

ГОСТ 7.1–2003 – система стандартов по информации, библиотечному и издательскому делу. Библиографическая запись. Библиографическое описание. Общие требования и правила составления.

ГОСТ Р 7.0.5–2008 Система стандартов по информации, библиотечному и издательскому делу. Библиографическая ссылка. Общие требования и правила составления.

ГОСТ 7.0.12-2012 Библиографическая запись. Сокращение слов и словосочетаний на русском языке. Общие требования и правила.

СТО ТГУ 003–2006 Положение о порядке организации и оформления дипломных работ в Томском государственном университете.

Оглавление

Введение	12
1 Обзор литературы	
1.1 Методы и инструменты привлечения инвестиций: понятие, сущность, виды	14
1.2 Преимущества и недостатки экономических зон, как территорий с льготными экономическими условиями	26
1.3 Анализ и оценка зарубежного опыта привлечения инвестиций в финансовые проекты малых городов	33
1.4 Предприятие ООО «СИГ»	43
1.5 Сертификация рыбной продукции	46
2 Объект и методы исследования	50
3 Расчёты и аналитика	52
3.1 Сравнение прогнозных финансовых результатов предприятия ООО «СИГ», в разных налоговых системах (ОСНО, ТОСЭР, ЕСХН)	52
4 Результаты проведённого исследования	57
5 Социальная ответственность	60
5.1 Описание рабочего места на предмет возникновения вредных и опасных производственных факторов на данном рабочем месте	60
5.2 Анализ выявленных вредных факторов проектируемой производственной среды	62
5.3 Анализ и выявление опасных факторов на рабочем месте	69
5.4 Охрана окружающей среды	70
5.5 Защита в чрезвычайных ситуациях	71
5.6 Правовые и организационные вопросы при обеспечении безопасности	72
5.7 Заключение по разделу «Социальная ответственность»	75
Заключение	77
Список публикаций студента	80
Список использованных источников	81
Приложения	85

Введение

В условиях развития моногородов весомую роль играют, как предприятия, так и методы привлечения в них инвестиций. Они стоят в основе развития экономики регионов, сопутствуют получению своевременных налоговых поступлений в бюджеты субъектов Российской Федерации. Привлечение инвестиций в данные предприятия, как и формирования успешной системы налогообложения для эффективной деятельности – в снижении себестоимости продукции, даст существенные возможности, как для самого градообразующего предприятия, так и для самого города: появление новых рабочих мест, повышение наполнения бюджета города, увеличение финансирования бюджетных учреждений.. Успешная система налогообложения индивидуального предпринимательства – один из основных факторов развития малого бизнеса.

Актуальность обусловлена тем, что в условия рецессии возникает, как правило, острая нехватка инвестиций, которая оказывает существенное влияние на экономическое состояние предприятия, что может негативно сказываться на стабильности его функционировании и уверенном положении на рынке, что в последующем скажется и моногороде. Это может выражаться в невозможности расширения производства и, как следствие уменьшения чистой прибыли предприятия, что может повлечь за собой: нехватку денежных средств в закупке сырья (материалов), снижение объёмов производства и качества продукции (работ, услуг), прекращение экономической деятельности со сторонними предприятиями.

Целью данной выпускной квалификационной работы является выявить особенности привлечения инвестиций в Российской Федерации на примере предприятия ООО «СИГ» г. Юрга.

Объектом исследования являются методы и инструменты привлечения инвестиций в инновационный проект по выращиванию радужной форели (на примере предприятия ООО «СИГ») г. Юрги.

Предметом исследования являются управленческие решения, возникающие в процессе привлечения инвестиций в инновационный проект.

Научная или практическая новизна состоит в том, что в процессе исследования анализировались методы и инструменты привлечения отечественных инвестиций и зарубежных, как в инвестиционные, так и в моногорода, вместе с тем, анализировались системы налогообложения для снижения себестоимости продукции, где по итогу даны рекомендации по привлечению инвестиций на основе инвестиционной модели в предприятие ООО «СИГ».

Практическая значимость работы состоит в том, что анализ показателей, проведенный в ходе работы, может быть использован в других моногородах и в градообразующих предприятиях.

Обзор литературы

1.1 Методы и инструменты привлечения инвестиций: понятие, сущность, виды.

В дипломной работе автором используются обзор литературы, основополагающийся на следующих источниках:

- Учебные пособия;
- Статьи;
- Документы ГОСТ государственной стандартизации;
- Журналы;
- Монографии;
- Юридические и экономические интернет порталы.

Ввиду малого количества письменных источников используются следующие интернет источники:

- Юридические и экономические интернет порталы;
- Статьи;
- Журналы.

Данный обзор литературы будет рассмотрен в ходе работы ниже.

Инвестиции в плане поддержания и развитие экономики страны играют неотъемлемую роль. В современной российской деловой среде привлечения инвестиций в экономику страны не являются благоприятными из-за самой деловой среды. Более того, сами инвестиции имеют не равномерное распределение, в основном «оседая» в благоденствующих районах, таких как: крупные мегаполисы и в богатых регионах природными ресурсами, тогда как, большинство перерабатывающих отраслей страны за редким исключением могут реализовать инвестиционный потенциал полностью.

Для того чтобы развивать экономику, а вместе с ней и региональную, обеспечивая экономический рост в долгосрочной перспективе, необходимо

разрабатывать комплексный подход к проблемам привлечения инвестиций, а также, к увеличению объёма инвестиционной деятельности в хозяйствующих субъектах, провести анализ методов и инструментов привлечения инвестиций.

Исходя из этого, важное значение имеют сами методы и инструменты привлечения инвестиций их анализ и качественная оценка, которая может помочь в решении проблем привлечения инвестиционных средств в предприятие ООО «СИГ»

Под методом обеспечения финансирования инвестиционного проекта подразумевают метод привлечения ресурсов капиталовложений для обеспечения финансовой реализации проекта. Одними из основных методами финансирования инвестиционных проектов являются (см. схема 1) : самофинансирование; акционирование; кредитное финансирование; проектное финансирование; бюджетное финансирование; финансовую аренду (лизинг); смешанное финансирование (на основе комбинаций этих способов); [1].

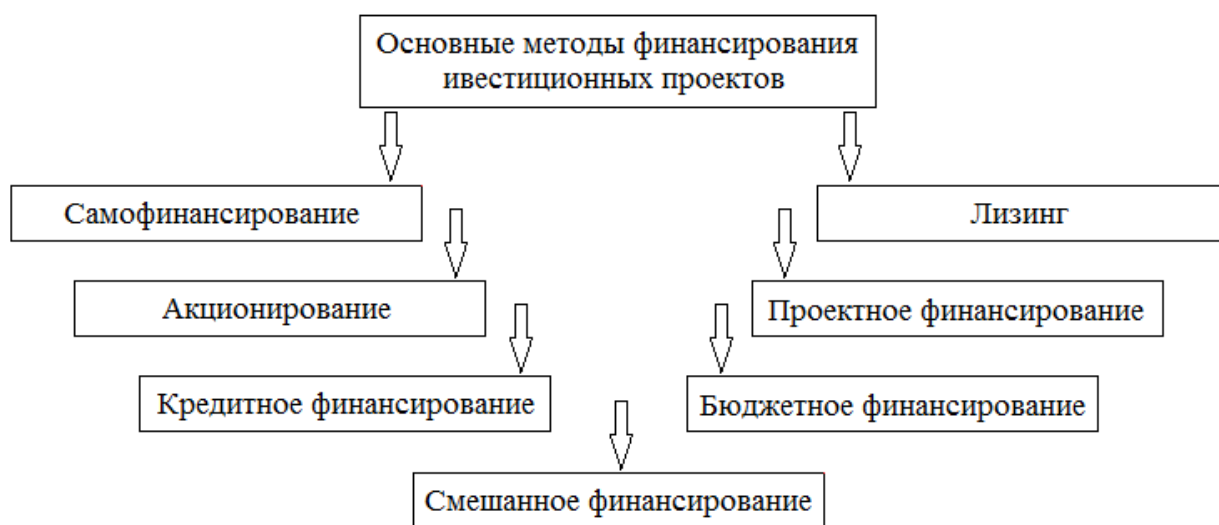


Рисунок 1 – Основные методы финансирования

Под источниками привлечения инвестиций подразумевают денежные средства, необходимые в качестве ресурсов капиталовложений. Они подразделяются на внутренние – капитал предприятия, и внешние – заёмный и привлеченный капитал.

Внутреннее финансирование или самофинансирование – осуществляется за счет самого предприятия, которое собирается реализовывать инвестиционный проект. Данный метод предполагает использование: уставного капитала, средства амортизационных отчислений [2].

При этом для эффективной реализации инвестиционного проекта, ему выделяется собственный бюджет, так как, предназначенные средства должны носить целевое предназначение.

Метод самофинансирования получил широкую популярность в современной практике инвестирования, где для определяемости доли средств, находящихся в наличии, задействуют коэффициент КСФ (самофинансирование), который определяется по формуле:

$$Ксф = (СИ : ОИ) \times 100,$$

где СИ - собственные источники в форме чистой прибыли и амортизационных отчислений;

ОИ - общий объем долгосрочных инвестиций (капиталовложений) [2].

Значение результата, данного коэффициента должно равняться не ниже 51% (0,51). Если показатель находится ниже данной отметки, то фирма теряет свою независимость в своей сфере инвестирования. В практике при анализе положения фирмы, сравнивают средний показатель (0,51) фактическим, а после чего делают заключение о позициях самофинансирования инвестиций.

Основополагающая черта самокупаемости – это способность фирмы гасить из прибыли расходы на налогообложение в бюджетный фонд и при этом амортизационными отчислениями финансировать воспроизводство основного капитала.

Сама суть же самофинансирования гораздо шире и исходит из того, что благодаря чистой прибыли и амортизационным отчислениям фирма покрывает капитальные издержки по расширению производства, реализуя при этом социальные программы.

Внешнее финансирование подразумевает под собой задействование внешних источников получения инвестиций: нефинансовых компаний,

населения, иностранных инвесторов, средств финансовых институтов и государства, а также, привлекает дополнительные вклады учредителей фирмы [2].

Внешнее финансирование задействуется с помощью мобилизации привлеченных и заёмных денежных средств, где это представлено на схеме 2.



Рисунок 2 – Источники внешнего кредитования

Для привлечения достаточного финансирования данных источников, необходимо иметь обоснованную экономически и теоритически стратегию финансирования, а также анализ альтернативных источников и методов, схемы финансирования.

Принятая схема должна соответствовать следующим критериям:

- Обеспечение достаточного объёма инвестиций – для реализации проекта в целом, а также, на каждом расчетном периоде;
- Обеспечение оптимизации структуры источников капиталовложений;
- Обеспечение минимальных капиталоёмких затрат и риска инвестиционного проекта;

Таким образом, метод финансирования может иметь вид внутреннего и внешнего финансирования (См. табл. 1) и обеспечивается, как за счет

собственных средств предприятия, так и средств внешних источников, которые могут иметь вид средств уставного капитала предприятия или заёмного, при этом внешнее финансирование применяется для больших проектов, а внутренние для небольших.

Таблица 1 – Метод внутреннего и внешнего источника финансирования

Метод внутреннего и внешнего источника финансирования			
Метод финансирования	Обеспечение финансирования	Источник средств	Размер инвестиционного проекта
1 Внутреннее финансирование	Собственное предприятие	Уставной (акционерный) капитал предприятия	Не большие проекты
2 Внешнее финансирование	Финансовые институты, государства, население, иностранные инвесторы, вклады учредителей	Долевое и кредитное финансирование (привлеченный и заёмный капитал)	Большие проекты

Акционирование – это метод финансирования долгосрочных инвестиций, который используется для организации и реализации много обещающих проектов, при наличии отраслевой и региональной диверсификации деятельности капиталовложений, где примером может служить электроэнергетический и нефтегазовый комплекс РФ. В зарубежной практике корпораций, зачастую акционерный капитал покрывает и начальные инвестиции и потребность в росте капиталоборота реализатора проекта [2].

Осуществления финансирования инвестиционных проектов долевым типом, может реализовываться, при следующих критериях:

- организация проведения дополнительных эмиссий акций фирмы, которая является акционерным обществом;
- организация привлечения дополнительных взносов и средств учредителей фирмы для реализации инвестиционного проекта;
- организация нового предприятия, которое предназначается специально для реализационных нужд инвестиционного проекта.

Основные преимущества и ограничения акционирования как метода финансирования инвестиционных проектов представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Основные преимущества и ограничения акционирования [3]

Преимущества и ограничение акционирования	
Преимущества	Ограничения
1 Выплаты за пользование привлеченными ресурсами осуществляются в зависимости от финансового результата акционерного общества.	1 Получение инвестиционных ресурсов только после размещения выпуска акций, что требует значительного времени (дополнительных расходов, доказательств финансовой устойчивости предприятия, информационной прозрачности).
2 Привлеченные ресурсы имеют существенные масштабы, не ограничены по сроками.	2 Выпуск акций не всегда может быть размещен в полном объеме. После выплаты дивидендов необходимо периодически рассылать отчеты своим акционерам.
3 Формирование необходимого объема финансовых ресурсов за счет эмиссии акций, отсрочка выплат дивидендов до получения доходов от инвестиционного проекта.	3 Дополнительная эмиссия акций ведет к увеличению акционерного капитала компании, размыванию долей участия прежних акционеров в уставном капитале и уменьшению их доходов.
4 Владельцы акций могут осуществлять контроль над целевым использованием средств на нужды реализации инвестиционного проекта.	4 Для финансирования проекта с помощью дополнительной эмиссии акций необходимо выработать эффективную стратегию повышения ликвидности и стоимости акций.

Для компаний, которые содержат другие организованно-правовые формы привлечение инвестиций, для реализации инвестиционного проекта, происходит путём паёв учредителей или приглашаемых соучредителей, вкладов и инвестиционных взносов. Данный метод содержит в себе меньше операционных издержек в отличии от дополнительной эмиссии акций, но и предполагает ограниченные объёмы средств финансирования.

При учреждении нового предприятия, создаваемого исключительно для реализации инвестиционного проекта, само учреждение может вступать как один из способов долевого финансирования. Применяется чаще всего частными предпринимателями, создающих новое предприятие из-за нужды в партнёрском капитале.

Такой метод финансирования, подразумевающий создание нового предприятия называется – венчурным. Венчурное финансирование оказывает содействие в привлечении средств на начальных стадиях инвестиционных проектов [2].

Венчурными предприятиями называют предприятия, которые имеют существенные риски, связанные с продвижением их продукции на рынке, которые разрабатывают продукцию и новые виды услуг еще неизвестные потребителю, но имеющие огромный рыночный потенциал.

Венчурное финансирование подразумевает последующую перепродажу инвесторами своей доли, после того, как её стоимость увеличится, а последующие доходы, соответственно уже будут получать лица, которые выкупят долю у венчурного инвестора.

Под формами кредитного финансирования выступают облигационные займы и инвестиционные кредит, который подразумевает получение долгосрочных кредитов по приемлемой ставке, для финансирования основного капитала предприятия [2].

Инвестиционные кредиты являются наиболее эффективными из форм внешнего кредитования инвестиционных проектов, в частности, в тех случаях, когда компании не имеют возможности самостоятельно обеспечивать их реализацию собственными средствами и эмиссией акций.

Привлекательность данной формы инвестирования объясняется следующими пунктами:

- Возможность создания финансирования на основе гибкой схемы;
- Применение эффекта «финансового рычага», который позволяет повышать рентабельность капитала в зависимости от соотношения заёмного и собственного капитала в структуре стоимости;
- Сокращение налогооблагаемой прибыли за счет включения в себестоимость процентов по выплатам на затраты.

Виды инвестиционных кредитов делятся, в основном, на среднесрочные и долгосрочные. Срок капиталовложения инвестиционного кредита,

сопоставляется с сроками реализации самого инвестиционного проекта, при этом, инвестиционный кредит может иметь льготный период – отсрочку в погашении основного долга. Данная льгота безусловно хорошо сказывается на обслуживании кредита, но, вместе с тем, увеличивает его стоимость, так как, процент от платежей исчисляется с суммы непогашенного долга.

В практике нашей страны, инвестиционные кредиты оформляются, в основном, в видах срочной ссуды со сроками погашения с интервалом от 3 до 5 лет, на основе кредитного договора, а в редких случаях банки еще специально открывают заёмщику кредитную линию.

При привлечении инвестиций, путём банковских кредитов, имеет смысл, соблюдать для заёмщиков соотношение между долгосрочным заёмным капиталом и собственными средствами, из-за чего рекомендуется тщательней рассчитывать последствия для фирмы методов финансирования для каждого проекта, при том, что собственные, как и заёмные инвестиционные средства обязаны приносить инвестору прибыль по проведённому капиталовложению, которая должна превышать их привлечения с финансового рынка.

В нынешнее время, услуги по долгосрочному кредитованию капиталовложению могут представлять лишь крупные банки, которые имеют достаточно потенциального кредитного ресурса, но опять же, при условии весомых гарантий по возврату со стороны заёмщика. Одной из разновидности срочных ссуд, для инвестирования называется ипотечная ссуда или «ссуда под залог недвижимости».

Облигационные займы, как источник инвестиционного капиталовложения в России пользуются всё большей популярностью, так как, целевой облигационный займ денежных средств представляет из себя – выпуск предприятием корпоративных облигаций, средства от продажи которых идут на финансирование определённого проекта [2].

Однако, современные условия, обуславливают эмитирование облигаций лишь крупными известными акционерными корпорациями, при том, что платёжеспособность у кредиторов не вызывает никаких сомнений. Ввод

облигаций имеет ряд преимуществ над другими источниками привлечения средств. Например, акционерная компания может обратиться к большому ряду инвесторов – которые являются потенциальными покупателями её ценных бумаг, где при этом существенно увеличивается круг самих кредиторов корпорации [2].

Лизинг или финансовую аренду рекомендуют использовать при недостаточности собственных средств для проведения реального капиталовложения, а также, при инвестициях в объекты с маленьким периодом работоспособности или с высокотехнологическим обслуживанием.

Лизинг – это комплекс имущественных отношений, возникающих при передаче объекта лизинга (движимого и недвижимого имущества) во временное пользование на основе его приобретения и сдачи в долгосрочную аренду [2].

Особенности лизинга в отношении от аренды являются:

- Объект лизинговой сделки устанавливается лизингополучателем;
- Сроки лизинга меньше сроков физического износа оборудования;
- В конечном итоге, на основании контракта, лизингополучатель имеет право на льготную ставку, для продолжения аренды или выкупить арендуемый объект по остаточной стоимости;
- Лизингодатель может представлять из себя лизинговую компанию или банк.

Так как, лизинг, имеет признаки кредита и производственного инвестирования, то его природа основополагается на том, что он является некой своеобразной инвестицией в капитал, потому что, предполагает вложение средств в материальное имущество, но, если посмотреть с другой стороны, то, также сохраняет черты кредита (возвратность, срочность).

Лизинг сам по себе отличается от традиционного кредитования, хотя и преподносится как разновидность кредита для капиталовложения, но обычно лизинг рассматривается как форма кредитования – пользования, движимого, а также не движимого имущества, являясь альтернативой банковскому кредиту.

Из-за своих неоспоримых преимуществ лизинг получил широкое применения в экономике развитых стран таких как: США, Германия, Япония, так как, лизинг – это, прежде всего, метод привлечения финансовых ресурсов для апгрейда и обновления частей основного капитала предприятий, благодаря которому, можно быстро приобрести необходимое оборудование, при этом, не изымая из своего оборота денежные средства для инвестирования.

Для упрочнений и распространения лизинговых отношений в России необходимо развитие её экономики, то есть, стабилизация финансовой системы, снижение инфляции, поддержание стабильности национальной валюты.

Бюджетное финансирование инвестиционных проектов осуществляется средствами финансирования целевых программ и денежной поддержки, где оно предполагает применение бюджетных средств в таких формах как:

- Предоставление субсидий и гарантий;
- Инвестиции в уставные капиталы действующих предприятий;
- Инвестиции в уставные капиталы вновь созданных предприятий;
- Предоставление бюджетных кредитов [2].

В Российской Федерации обеспечение финансирования инвестиционных проектов в форме целевых программ завязано на реализации инвестиционных программ на: федеральном и региональном, ведомственном уровне, а также, на муниципальном уровне реализации целевой инвестиционной программы.

Под проектным финансированием в мировой международной практике подразумевается обеспечение финансирования инвестиционных проектов, характеризующихся особыми способами возвратности вложенных средств, в основе которых, заложены инвестиционные качества самого проекта, то есть, доходы, которые будет получать созданное предприятие или реструктурируемое, в будущих периодах [2].

Главная особенность этого метода заключается, также, в совмещении между собой разных видов капитала: коммерческого, международного, банковского и государственного. Вместе с этим, осуществляется

расстредоточение рисков между соучредителями инвестиционного проекта, в отличии, к примеру, от традиционного кредитного займа.

Данный метод финансирования можно охарактеризовать, как широкий состав кредитов, что перетекает в возможность создания консорциумов, чаще всего интересы которых представляют крупные финансовые институты. Источниками финансирования данного метода могут выступать средства: специализированных агентств экспортных кредитов; международных финансовых рынков; инвестиционных, страховых, финансовых и лизинговых компаний. А также долгосрочные кредиты ведущих инвестиционных банков мира: ЕБРР (Европейский банк реконструкции и развития), МФК (Международные финансовые корпорации), МБРР (Международный банк реконструкции и развития).

Смешанное финансирование, как метод может основываться на различных вариациях сочетания методов указанных выше и быть реализованно во всех формах капиталовложений.

Мировой рынок богат и широк спектром инструментов инвестирования, как и в Российской Федерации, в основном инвесторы используют акции, а также облигации, где в долеом соотношении последних значительно превышают использование других видов ценных бумаг.

На биржах осуществляется оборот огромного множество инструментов инвестиций, получившие большее и широкое распространение, чем в Российской Федерации. Отсутствие нужного инструмента инвестору просто отсутствует, так как, очень сильно развит рынок опционов и фьючерсов, где последние выступают в торгах на: биржевые индексы, нефть и золото, погоду и процентные ставки, валюту, сельхоз товары, скот и мясо. На каждый перечисленный фьючерс найдётся целый ряд опционов, где есть всеразличные страйки с датой исполнения.

Люди, которые хотят заняться инвестированием в зарубежные компании по желанию могут приобрести: паи фонда, депозитные расписки, акцию закрытого фонда или отслеживающий индекс зарубежного рынка.

Под методом финансирования проекта инвестиций подразумевают привлечение ресурсов капиталовложений для обеспечения реализации проекта. В таблице 3 представлены методы и инструменты финансирования инвестиционного проекта.

Таблица 3 – Методы и инструменты финансирования инвестиционного проекта.

Финансирование инвестиционного проекта	
Основные методы финансирования	Основные инструменты инвестирования
Самофинансирование	Акции
Акционирование	Облигации
Кредитное финансирование	Фьючерсы
Лизинг	Опционы
Бюджетное финансирование	Депозитарные расписки
Проектное финансирование	Жилищные сертификаты
Смешанное финансирование	Использование комбинации инструментов инвестирования

Таким образом, проанализировав отечественные методы финансирования инвестиционного проекта, можно сделать вывод, что основными методами финансирования инвестиционных проектов являются: самофинансирование, акционирование, а также иные формы долевого финансирования; кредитное финансирование (инвестиционные кредиты банков, выпуск облигаций); финансовую аренду (лизинг); бюджетное финансирование; смешанное финансирование (на основе различных комбинаций этих способов); проектное финансирование. При этом для реализации финансирования используются следующие инструменты, как: акции и облигации, фьючерсы, опционы, депозитарные расписки, жилищные сертификаты.

1.2 Преимущества и недостатки экономических зон как территорий с льготными экономическими условиями.

Свободная экономическая зона или Особая экономическая зона (сокращённо СЭЗ или ОЭЗ) – ограниченная территория в регионах, с особым юридическим статусом по отношению к остальной территории и льготными экономическими условиями для национальных или иностранных предпринимателей [4].

Основное целеполагание таких зон – это решение задач стратегии развития государства, как в целом, так и отдельной его территории: общеэкономических, региональных, внешнеторговых, научно технических и социальных задач.

Экономические зоны для Российской Федерации не являются чем-то новым, так как, шаги по их созданию были сделанные еще на заре распада Советского Союза в конце 80-х годов.

В 2016г. 20 экономических зон получили лицензии и приступили к работе в Российской Федерации (см. табл. 4) [5].

Таблица 4 – Наименование, место создания и специализация экономических зон.

Экономические зоны		
Наименование экономической зоны	Место создания (функционирования)	Специализация зоны
Технико-внедренческие зоны	Томск, Санкт-Петербург, Московская область	Научное приборостроение
Зоны промышленно-производственного типа	Республика Татарстан, Липецкая область	Узлы и детали для автомобильной промышленности, химическая промышленность; Производство бытовых электроприборов и промышленном приборостроении
Туристско-рекреационные зоны	Калининград, Краснодар, Ставрополь, Бурятия, Иркутск, Республика Алтай, Алтайский край	Оказание услуг в сфере туризма и оздоровления

Продолжение таблицы 4.

Портовые зоны	Ульяновск, Хабаровск Красноярск, Советская гавань,	Инструмент развития транспортно-логистических узлов (хабов) в России
Игорные зоны	Алтае, Крымский полуостров, Приморье, Калининград, Краснодар, Сочи.	Азартно-увеселительный досуг

Технико-внедренческие зоны. Данные зоны созданы в Томске и Санкт-Петербурге, Московской области. Эти зоны имеют специализацию – научного приборостроения.

Зоны промышленно-производственного типа. Эти зоны располагаются в Республике Татарстан и Липецкой области, где зона Республики Татарстан имеет специализацию производства узлов и деталей для автомобилестроения и товаров химической промышленности, а в зоне в Липецкой области специализация производства нацелена, в основном, на производство бытовой электротехники и на промышленном приборостроении.

Туристско-рекреационные зоны. Такие зоны можно найти в Калининграде, Ставрополе и Краснодаре, а также в Иркутске, Бурятии, в республике Алтай. Все эти зоны расположены в очень красивых местах с неповторимой природой, но эти зоны, в основном, предназначены для элитного отдыха и не доступны для массового туризма, так как, из-за территориальной особенности, их сложно найти для иностранного туриста, где исключением может лишь являться зона в западной части России Калининград.

Портовые зоны. Данные экономические зоны при создании подразумевались, как инструменты развития логистических узлов, хабов в России и располагаются на базе морских и речных портов, а вместе с тем и аэропортов. Поскольку эта зона является особой экономической зоной России, то в ней присутствуют таможенные и налоговые льготы, как для российских так и иностранных предприятий, которые там работают. Они располагаются в Ульяновске, Хабаровске, Красноярске и Советской гавани.

Исходя из этого, первостепенная цель властей России – это привлечение с помощью данных инструментов, которые обеспечивают выгодные условия для бизнеса, частного капитала, как в стране, так и за её пределами, создавая крупные логистические узлы

Законодательные правки, которые постоянно применяются по логистическим зонам, в современное время, не распространяются на старые зоны, созданные в 90-ые годы, тогда как последние регулируются путём внесения поправок законодательными актами.

Игровые зоны. Под игровой зоной понимается территория, которая специально была выбрана правительственным органом Российской Федерации, для создания увеселительно-азартных учреждений и казино. Игровые активные зоны в России есть, и они находятся: на Алтае, на Крымском полуострове, в Приморье на российском Дальнем Востоке, в Калининграде, Краснодаре, Сочи.

Преимущества и недостатки экономических зон (см. табл. 5). Основа экономических зон – достаточно успешно и прозрачно поддерживает законодательство федерального уровня. Оно обеспечивает защищённость резидентов экономических зон, которые выражаются в компаниях и фирмах зарегистрированных там, от внезапных и резких изменений законодательной базы региона [6].

Таблица 5 – Преимущества и недостатки экономических зон в РФ

Экономические зоны в РФ	
Преимущества	Недостатки
Обеспечение государственной защиты резидентам экономической зоны от резких изменений регионального законодательства	Постановка мало осуществимых планов результатов макроэкономической деятельности.
Особые таможенные преимущества для инвесторов (налоговые льготы, привилегии)	Отсутствие интегрированной сети между экономическими зонами
Принцип «одного окна» – минимизирует инвесторам и фирмам затраты понесённые от бюрократических процедур.	Дефицит опыта в создании новых продуктов и разработке новых технологий
Нет необходимости в привлечении специалистов с профессиональной подготовкой из-за Рубежа, так как, они уже имеются в стране	Репутация России в мировом сообществе, как технологически отсталой страны
Исключительно красивая природа в туристско-рекреационных зонах	Отдалённость от крупных агломераций экономических зон.

Режим экономических зон предлагает инвесторам таможенные преимущества, налоговые льготы, другие привилегии, что обеспечивает резидентам зон ряд конкурентных преимуществ [7].

В основу деятельности особых экономических зон положен принцип «одного окна», призванный минимизировать фирмам-инвесторам затраты, связанные с бюрократическими процедурами [7].

Недостатки экономических зон Российской Федерации. Особые экономические зоны российской Федерации, представляют из себя – центры хозяйственной и коммерческой деятельности, у которых, как и других организационных структур, существуют свои недостатки.

Одним из таких недостатков является выполнение нереальных плановых результатов, традиции которых уходят еще в Советское прошлое. Реальные макроэкономические результаты повседневной деятельности экономических зон, такие как: создание новых рабочих мест, разработка инновационных решений и инновационных патентных заявок, ВВП – в настоящее крайне малозначительны. По факту, при учреждении новых экономических зон, лишь нескольким фирмам удалось начать свою бизнес деятельность.

Также, существует интеграционный недостаток, так как, экономические зоны не имеют интегрированной сети и существуют, как обособленные и организованные территории, ориентированные на инновации – «оазисы» в российской экономике. Сама инновационная система в России не занимает лидирующих позиций среди развитых стран, а кооперирование – государства, науки и частного бизнеса, фигурирует, скорее всего, как продукт бюрократической координации, и никак не как не ориентирован на поставленные перед бизнесом задачи и цели.

Опытно-конструкторские и научные исследовательские центры, вместе с должными государственными органами и учреждениями – образуют гигантские национальные сети научных организаций. Но дефицит, недостаток в практической деятельности для созданий новых продуктов и разработке новых технологий, обусловленный еще молодой страной, перечеркивает все старания

административно посреднических организаций, которых не так уж и мало, которые призваны содействовать развитию инноваций.

Вместе с тем, мешает развитию и репутация России, как технологически неполноценной страной. Когда-то территория России была лидирующим объединением советских республик в сфере инновационных технологий и инновационных конструкторских решений, но с тенденциями капитализации, произошедшие после смерти Иосифа Сталина в 53 году, прошлого века, началось изживание технологической базы. Закрывтия множеств конструкторских бюро, привело к техническим не соответствиям заводов своему времени и по сути, разграблению всего советского наследия уже начиная с 90гг. Для полной иллюстрации всего выше сказанного, можно попросить назвать у любого специалиста три общеизвестных изобретения созданных в Российской Федерации и широко применявшихся странами мира.

Экономические зоны нередко расположены в стороне от крупных городских агломераций, что снижает их привлекательность, как для рабочей силы, так и для бизнеса [7].

Что касается игорных зон, то игорный бизнес существенно вносит вклад в стимулирование региональной экономики. Но стоит отметить, что игорный бизнес будет видоизменяться, уходя в тень, находя лазейки в законодательстве и, безусловно, будет находить клиентов не только в экономических зонах, но и в больших городах.

В отличии от игорного бизнеса портовые зоны рационально размещать в тех местах, где они смогут функционировать без административных привилегий и льгот. В настоящее время, данному критерию соответствует только морской порт в близи японских островов, так как, логистика в сфере бизнеса упорядочена и рациональна. Поддержка проектов без выстроенной логистики, не отвечающей современным требованиям конкуренции рынка, в условиях и только на условиях льгот и административных послаблений, которые в свою очередь, могут лишить, в конечном итоге может оказаться очень дорогостоящим делом, что неизбежно закончится банкротством. Т кроме

того, мировая практика в этой области показывает, что проекты с крупной инфраструктурой, основой которых является частно-государственное партнёрство, неизбежно поражаются коррупцией [7].

Именно в этом кроется корень того, что такие бизнес отношения государства, с его стратегическим видением и частного бизнеса, со стороны чистой прагматики, в общем – не даёт никакого синергетического эффекта.

Возможности особых экономических зон. В современное время репутация особых экономических зон и их виденье со стороны, как фирм и работников, а вместе с тем и лиц принимающих кардинальные решения – сильно улучшилась, так как, стёрся стереотип того, что зоны нужны лишь для отмывания незаконно полученных денег и коррупции, но, однако, в связи с принципами диалектики и её отрицанием-отрицания, с другой стороны, понадобится существенное количество времени, для того чтобы данные зоны приобрели широкую и чистую известность за рубежом.

Не обходимо кардинально ускорение развития зонального режима в Российской Федерации, что даст дополнительный инструмент укрепления центров регионов, но на данный момент, особые экономические зоны в Российской Федерации страдают общеизвестным недугом, который выражается – в хорошей идее и неспособности реализовать её в практическом применении на уровне регионов. Это завязано, в основном на компетенции руководства этих зональных образований, а то есть, отсутствие необходимого опыта в той же оценки мирового с проса на высокотехнологическую продукцию. Если руководство не способно иметь адекватного понимания о конкуренции и спросе на глобальном рынке, то каким образом, она сможет привлечь высокотехнологические компании в Российскую федерацию.

Позитивное воздействие на развитие российских особых зон, бесспорно, окажет более тесное сотрудничество со странами, занимающими лидирующие мировые позиции в сфере высоких технологий, а также с ведущими инновационно-ориентированными транснациональными корпорациями. Для особых экономических зон в Санкт-Петербурге и Калининграде может

оказаться исключительно полезным использование передового опыта Финляндии в решении этих вопросов [7].

При этом, помимо таких зон, как: ОЭЗ и СЭЗ, существует и такая зона, как ТОСЭР.

ТОР или ТОСЭР (Территория опережающего социально-экономического развития) – это часть территории субъекта РФ, в которой на соответствии с решением Правительства Российской Федерации установлен особый правовой режим осуществления предпринимательской и иной деятельности в целях формирования благоприятных условий для привлечения инвестиций, обеспечения ускоренного социально-экономического развития и создания комфортных условий для обеспечения жизнедеятельности населения [8].

Первая зона ТОСЭР была предоставлена в России в 2014г. В 2013 году президент Владимир Путин выступил с посланием к федеральному собранию, объявив развитие Дальнего востока России приоритетной целью экономического развития, и уже в 2014 году, после введения вступившего в силу закона «О территориях опережающего социально экономического развития в РФ» от 29 декабря 2014г., Дальнему Востоку и Восточной Сибири, включая: Краснодарский край и Хакасию, Хабаровский край, Приморье, предоставили статус ТОСЭР [8].

Первыми из моногородов получили статус ТОСЭР Анжеро-Судженск и Юрга 14 июля 2016г., [9].

Российской федерации огромное количество зон ТОСЭР. Они находятся в таких областях и городах страны, как: Хабаровск, Комсомольск, «Надеждинская» в приморье, в Сахалинской области «Южное» и «Горный воздух», Курильские острова, Калининградская область, Юрга, Анжеро-Судженск, Усолье-Сибирское, Набережные Челны, Гуково и д.р., [10].

ТОСЭР – это по сути аналог ОЭЗ, где предоставляются налоговые льготы и преференции. Благодаря статусу ТОСЭР его резиденты получили существенные налоговые льготы, которые были приняты государственной думой РФ 21 ноября 2014 года. Они представлены в таблице 6.

Таблица 6 – Налоговые льготы зоны ТОСЭР, до и после ее создания введения [11]

Налоговые льготы		
Наименование налога	Без ТОСЭР	ТОСЭР
Налог на прибыль	20%	0-5%
– Российская Федерация	2%	0%
– Субъект Российской Федерации	18%	5%
Налог на землю	1,5%	0%
Налог на имущество организации	2,2%	0%
Страховые взносы внебюджетные фонды	30,2%	7,6%
– Пенсионный фонд	22%	6%
– Фонд Социального страхования	2,9%	1,5%
– Фонд обязательного мед.страхования	5,1%	0,1%

Льготы ТОСЭР на территориях монопрофильных муниципальных образований, в основном, ничем не отличаются от областных, различие лишь в том, что в первые 5 лет налог на прибыль 5%, в последующие 10%.

Таким образом, в Российской Федерации существуют такие зоны как ОЭЗ и ТОСЭР. Данные экономические зоны не являются для России нечто новым и нацелены на решение задач стратегического государства, как в целом, так и отдельных территории: общеэкономических, внешнеторговых, научно-технических, социальных и региональных задач, путём предоставления особых условий, которые включают в себя: льготные налоговые сборы и преференции – связанные с бюрократическим документооборотом.

1.3 Анализ и оценка зарубежного опыта привлечения инвестиций в финансовые проекты и малые города.

Передовой опыт мира по привлечению капиталовложений указывает на то, что финансирование инвестиционного проекта, является наиболее эффективным при реализации крупномасштабных программ инвестирования, которые ориентированы на создание объектов международно-социального

назначения, где средствами капиталовложения, наиболее часто выражаются кредитами финансовых международных организаций [12].

Для иллюстрации данного подхода, необходимо рассмотреть классический пример механики финансирования проекта постройки «Евротоннеля», который располагается под проливом «Ламанш», который был построен в 93г. И соединил континентальную Европу с Великобританией.

Впервые, достаточно масштабный проект был реализован только лишь за счет привлечения честных инвестиций, исключая помощи государственных органов и гарантий.

Финансирование объекта, в общем, составило порядка 6 млрд. фунтов стерлингов, где из них 5 млрд. было выдано долговым финансированием специальной компанией по проектам, в результате консорциума 40 банков, которые, в свою очередь, привлекли еще больше инвестирующих банков. Общее количество банков инвесторов составило 225. Также, один миллиард фунтов было выдано стороной британских и французских инициаторов, взносами в капитал кампании управляющей проектом. Если проанализировать этот метод финансирования по данному проекту, то можно заключить, что проект является широкомасштабным, так как общая сумма инвестиций составила порядка 1 млн. долл. США. Также, следует отметить огромное число участников, что также характеризует проекторное финансирование [13].

Одним из успешных примеров метода венчурного финансирования можно представить проект транс-национальной корпорации «Google», где основной проблемой являлось финансирование, так как студенты, которые собрались открыть эту компанию не могли покрыть все расходы проекта на себя, которые выражались в необходимом оборудовании и управлении самой системы функционирования. Из-за чего им понадобилась помощь, в виде инвестора, который бы инвестировал нужную сумму. После множества неудач, им удалось договориться с Энди Бечтольшейм, который являлся другом их преподавателя и соучредителем «SunMicrosystems». В итоге, он выписал чек на сумму около 1 млн. долл., которую они довели до ровно счета, занимая деньги

на бизнес среди своих друзей и знакомых. Затем они открыли официально корпорацию Googleinc, имея на счету 1млн. долл. в парке Калифорнии, «Менло». Если проанализировать этот бизнес проект, то он мог бы быть профинансированным кредитованием, так как, являлся новаторским и перспективным, но создатели корпорации сочли венчурное финансирование более рациональным.

Следующий вид финансирования, который необходимо рассмотреть – это Лизинг. Лизинг характеризуется, в основном, финансированием производственной мощности и применялся в проекте спорт-объекта футбольного стадиона, в Мюнхене – «Альянс-арена». Лизингодателем стала компания «AlpineHolding», которая находится в Австралии, а получателем, в свою очередь, является компания «AllianzArenaMunchenStadionGmbH». Лизингодатель вкладывала инвестиции в производственную мощность и оборудование, которые были нужны для постройки данного объекта, где арендная плата шла на погашение долга при строительстве. Общие затраты на постройку объекта «Альянс-арена» – 340 млн. евро, а планируемое погашение лизинговых долгов ожидается в 2018г, что на 10 лет раньше запланированного изначально срока. Из приведенного примера, можно однозначно сказать, что применённый метод финансирования для данного проекта был выбран эффективно и рационально. Об этом могут свидетельствовать, как высокие темпы выплат по кредиту, так и эффективное использование самого объекта [14].

Кредитование является самым распространённым способом финансирования инвестиционных проектов. Примером тому будет проект «Belwindoffshorewindfarm», пример мировой практики эффективного кредитования, привлекавший средства в Бельгию, для строительства «Ветропарка». Данному проекту было выдано 2 кредита крупнейшими банками; «Европейским инвестиционным банком» и национальным банком Бельгии – 300млн. и 360 млн. евро, после чего, в скором времени инвестиционный банк Европы был награждён статусом «Кредитор года».

Исходя из того, что проект бы социально и экологически ориентирован, то он мог быть профинансирован и бюджетным методом. Исходя из того, что «Ветропарк» – является значимым не только из-за экологичной своей природы, но и из-за энергоёмкости производства, так как, большая часть произведённой энергией уходит на обеспечение существенной части районов Бельгии. Основываясь на этих наблюдениях, можно заключить, что в качестве альтернативного метода источника финансирования проекта, можно было бы вырвать бюджетное финансирование.

Возвращаясь к теме бюджетного финансирования, было бы показательным привести пример и по этому методу. Прежде всего, хотелось бы отметить, что бюджетное финансирование направлено на социально ориентированные проекты. Далее приводятся пример проекта бюджетного финансирования, имеющего экологическую направленность.

Куратор энергосистемы и водопровода Фрайбурга компания FreiburgerEnergie- undWasserversorgungs-AG, имеет оборот 352 млн. и штат 504 сотрудника. Данная компания ежегодно проводит инвестирования 1 млн. долл. в улучшение качества воды, также реализуя вместе с этим программу по созданию водоохраных зон. Проблемой региона Фрайбурга являлось то, что в его зонах находились фермерские хозяйства, которые не имели возможности перейти на экологические методы ведения своей деятельности и именно компания FEW занималась их финансирование. Что в конечном итоге, благодаря ликвидации источника загрязнения, сильно улучшило качество воды [31].

Исходя проанализированных примеров, необходимо отметить высокий уровень поддержки программ и экологических проектов в Германии государством. Из-за социальной и экологической направленности, бюджетное финансирование – является максимально эффективным методом финансирования рассмотренных проектов.

Отличным примером результата реализации метода самофинансирования является компания «Фейсбук» и её социальная сеть, под тем же именем. Эта

огромная компания является наиболее известной и процветающей, появившаяся в середине 2004г., где проблемой финансирования занимались сами акционеры: Марк Цукерберг, Питер Тиль. Основополагающий вклад сделал Питер Тиль, который на момент основания являлся основателем платёжной электронной системы «Пейпал» и располагал необходимыми средствами для создания начального капитала. В нынешнее время также кроме внешних источников финансирования задействованы и внутренние, благодаря поступлению доходов с платной рекламы на своём интернет ресурсе [15].

Исходя из выше перечисленного анализа примеровзарубежного опыта привлечения инвестиций в инвестиционные проекты (см. табл. 7), можно отметить, что чем больше проект финансирования, тем выше эффективность реализации его инвестирования, в частности, эффективность, может быть еще выше, если инвестиционный проект социально и экологически направлен, при обоснованной финансовой устойчивости самого инвестиционного проекта.

Таблица 7 – Финансирование инвестиционного проекта за рубежом

Финансирование инвестиционного проекта за рубежом	
Основные методы финансирования	Основные инструменты инвестирования
Кредитное финансирование	Фьючерсы
Лизинг	Опционы
Проектное финансирование	Жилищные сертификаты
Самофинансирование	Доходы, средства амортизации

Доминирующими методами привлечения инвестиций в зарубежной практике являются методы: кредитного финансирования, лизинг, бюджетного финансирования, проектного финансирования. Помимо мирового опыта финансирования инвестиционных проектов, зарубежные страны богаты и опытом привлечения инвестиций в моногорода.

Моногород – это организации, поселения и городской округ, которые не могут самостоятельно справляться с рисками исходящих из внешней среды. Основные проблемы моногородов, как в России, так и за рубежом разделяются

на районы экономики, где находится моногород [16]: старые промышленные районы; районы нового поселения; отсталые аграрные районы.

Для привлечения инвестиций и развития экономики города необходимо заняться его развитием, реорганизацией. Например, Д. Садлер указывает на то, что депрессивное состояние территорий может привести к отторжению целых групп населения от социального и экономического развития, что явно не приведет к увеличению инвестиционного потока в город. В депрессивное состояние попали многие металлургические и угольные районы, таких стран как: Бельгии, Германии, Франции, после чего, в это число входили регионы, имеющие больше объёмы химической и текстильной промышленности, на которых год за годом снижался спрос, из-за чего им приходилось перемещать свои производства в страны с меньшими экономическими ограничениями, имеющие дешёвую рабочую силу. Что способствовало потере ценных квалифицированных кадров и массовому оттоку молодёжи.

Для выведения из депрессивного состояния моногород используют государственные инвестиции, финансирование которого осуществляется через определённую систему государственного регулирования депрессивных районов, которая имеется в большинстве развитых и развивающихся странах. Основные принципы этой системы для многих стран имеют общие положения [17]:

- Оказание государственной, заблаговременной поддержки для кризисных и депрессивных регионов до наступления кризиса;
- Воздействие не на сам регион в целом, а на наиболее проблемную его часть;
- Первостепенное решение социальных проблем;
- Поддержка и развитие градообразующего предприятия, открытием в нём новых отраслей и обеспечением гос. заказами.

Так же, для привлечения инвестиций в моногорода используют ТНК (Транс-национальные корпорации), которые обладают большими финансовыми возможностями. Например, с большей долей японского, немецкого и

американского капитала ТНК поспособствовали образованию новой «силиконовой долины», находящейся в Шотландии, где удалось стабилизировать экономическое положение Эльзаса и Уэльса, путём развития месторождений добычи нефти и газа вблизи Великобритании и Норвегии. Что тоже может выступать способом привлечения средств в моногород путём геопозиционирования и открытия новых месторождений [17].

Способ привлечения инвестиций может выражаться и в перепрофилировании специализации города. Мировой опыт Великобритании показывает, что старый производственный город можно с лёгкостью трансформировать в город с экономикой преимущественно основанной на сфере услуг. Такстаропромышленный Манчестер, с развитой текстильной промышленностью, из-за кризиса перепрофилировали в городфинансовых и профессиональных услуг, где организовывались телекоммуникации, медико-биологические разработки, СМИ. Что поспособствовало развитию малого предпринимательства в рамках программы «BusinessLink», целью которой является обеспечения максимальной доступности услуг для предпринимателей, развитие новых сервисов и повышение эффективности инвестирования общественных фондов [17].

Привлечение новых инвестиционных потоков может осуществляться и с помощью индустриализации отдельных проблемных районов. Так, во Франции в 20 веке произошли важные экономические преобразования, где с 1957 по 1970 годам в районе Арденн было построено 338 промышленных объекта, что положительно сказалось на близлежащих городах, открыв 76 тыс. рабочих мест [17].

Таким образом, можно заключить, проблематика моногородов связана с экономическими районами: старопромышленные, нового поселения, отсталые аграрные. Что мировой опыт привлечения инвестиций в моногорода завязан на их развитии, где способы привлечения инвестиций могутосновываться на: реорганизации города; государственной помощи; привлечении ТНК;

геопозиционировании новых месторождений; перепрофилировании специализации моногорода [17];

Одним из самых эффективных способов привлечения инвестиций в моногорода является создания ему статуса ТОСЭР. Поскольку ТОСЭР является аналогом СЭЗ, а именно СЭЗ и наиболее распространены за рубежом, то рассмотрим мировой опыт применения СЭЗ для привлечения инвестиций в моногорода.

Экономическая зона любого происхождения, вне зависимости от цели её создания или и места расположения – является частью территории государства, со всем оказываем им правовым и политическим влиянием на эту территорию. Подобные зоны образовывались в таких развитых странах, как в Китае, Великобритании и США и т.д., в целях привлечения иностранных инвестиций в монопрофильные городские образования.

В Китайской народной республике были приняты череда нормативных право регулирующих актов призванных определить статус таких зон, которые образовывались с целью создания режима благоприятных условий для функционирования иностранных инвестиций, в отличии от остальной части страны [18].

В одном из таких актов – «Положении об особых экономических зонах провинции «Гуандун», поясняется об особых зонах, где китайцам и иностранцам, а также, соотечественникам из Макао и Гонконга (вместе с их компаниями и предприятиями), предлагалось учереждать новые предприятия, при этом, используя инвестиции Китая, а также, проводить капиталовложения в целях образования новых предприятий промышленной напврлености, заниматься производственной и другой любой деятельностью.

При создании в особых зонах смешанных предприятий, где участвует, как иностранный капитал, так и китайский, а также предприятий, которые полностью подконтрольны иностранному капиталу, в отличии создания за пределами этих зон, государственными органами предоставляются льготы для налогообложения или полное освобождение от уплаты пошлин за ввоз средств

и сырья. Но при этом, наверное, на случай национализации предприятий, в положении прописано, что земля не может переходить в собственность иностранных застройщиков-учредителей предприятия, вместо этого предлагаются максимально большие периоды аренды земельных участков [18].

Во Великобритании экономические зоны разделяются на СЭЗ (FreeZone) и ПЭЗ (EnterpriseZone) [19].

В современное время во Великобритании активно действуют 5 свободных зон: Саутгемптон (Хэмпшир, Англия), , Ливерпуль (Англия), Прествик (Эршир, Шотландия), Ширнесс (Кент, Англия), Тилбери (Эссекс, Англия), а также, СЭЗ на острове «Мен» [19].

В общем во Великобритании функционируют 35 ПЭЗ, где 24 находятся в Англии, 4 в Шотландии и 7 в Уэльсе, а также, имеется 35 ПЭЗ, 24 – в Англии, 7 – в Уэльсе и 4 – в Шотландии. Для вновь создаваемых и уже существующих предприятий и фирм, деятельность в СЭЗ и ПЭЗ может предоставить стимуляцию деловой активности за счет продажи частным предпринимателям собственности принадлежащей городу, вместе с тем, и отменой или ограничением право регулирования хоз. деятельности по местному законодательству, снижению налоговых ставок

В Соединённых штатах Америки экономические зоны возникли еще в 1930г. и получили название – ЗВТ (зоны внешней торговли), представляя из себя, некие ограниченные национальные территории, где в их пределах устанавливался льготный режим отличный от общего по государству. То есть, ЗВТ – это торгово производственные зоны, которые остались частью страны, но с точки зрения таможенного режима и налоговых органов являются за пределами страны [20].

В США активно действует 174 зоны внешней торговли (общий список ЗВТ на настоящее время составляет 250 зон общего назначения и 500 субзон), объединяющих 276 промышленных/производственных операторов. На территории зон функционировало более 3200 компаний, численность работников которых составляла 370 тыс. человек. В 2012 году через ЗВТ было

поставлено продукции на сумму 732 млрд.долл., 58% которой имело внутренний статус. Складские операции были проведены на сумму более 181 млрд.долл., в то время как производственные операции составили более 550 млрд. долл. США (75% деятельности ЗВТ) [20].

Вместе ЗВТ, в США, также, существуют проблемы с депрессивными районами, для которых ЗВТ зачастую и создавались, организовывая особые льготы для хозяйственной деятельности, тем самым, обеспечивая ускоренные темпы развития, как промышленности, так и экономики этих районов и страны в целом [20] [21].

Так, например, в Калифорнии в любом из городов по желанию инвесторов, они могут воспользоваться приобретением налоговых кредитов для оборудования и машин – до 20 млн. долл. за год и, вместе с этим, для найма местных жителей на работу – от 27 тысяч долларов на каждого такого работника [21].

В заключении, проанализировав выше изложенное, можно установить, что исходя из примеров зарубежного опыта привлечения инвестиций в инвестиционные проекты, можно отметить, что чем больше проект финансирования, тем выше эффективность реализации его инвестирования, в частности, эффективность, может быть еще выше, если инвестиционный проект социально и экологически направлен. Доминирующими методами привлечения инвестиций в зарубежной практике являются методы: кредитного финансирования, лизинг, бюджетного финансирования, проектного финансирования.

Также, следует сказать, проблематика моногородов связана с экономическими районами: старопромышленные, нового поселения, отсталые аграрные. Что мировой опыт привлечения инвестиций в моногорода завязан на их развитии, где способы привлечения инвестиций могут основываться на: реорганизации города; государственной помощи; привлечении ТНК; геопозиционировании новых месторождений; перепрофилировании специализации моногорода; индустриализации проблемных районов.

Вместе с этим, опыт развитых стран показывает, что наиболее эффективный способ привлечения инвестиций в моногород является установление особой специализированной экономической зоны освобождающей от налогов и пошлин или же дающей существенные льготы на их погашение. В России ведущей зоной «мягких налогов» является ТОСЭР. Дальнейшее развитие ТОСЭР и СЭЗ в Российской Федерации только благоприятно скажется на экономике, как моногородов, так и страны в целом.

1.4 Предприятие ООО «СИГ».

Направленность проекта по заявленной тематике входит в научно-технологические российские и мировые приоритеты, о чем свидетельствуют: «Доктрина продовольственной безопасности Российской Федерации», утвержденная указом Президента РФ от 30.01.2010 №120; государственная программа «Основы государственной политики в области здорового питания населения Российской Федерации на период до 2020 года», утвержденная Распоряжением Правительства Российской Федерации от 25 октября 2010 г. №1873-р, а также президентская программа «Здоровье нации», утвержденная решением Экспертно-Консультативного Совета по проблемам национальной безопасности при Председателе Государственной Думы Федерального собрания РФ, государственная программа «Развитие транспортной системы России (2012-2020 годы)».

Как и направленность проекта, российская экономика направлена на развитие, благодаря чему летом 2016 г. город Юрга получил статус ТОСЭР, согласно, постановлению правительства РФ от 07.07.2016г. №641 «О создании территории опережающего социально-экономического развития «Юрга» (Кемеровская область)», что поспособствовало открытию в ней филиала московского предприятия ООО «Сибирская инвестиционная группа».

Полное наименование: «общество с ограниченной ответственностью «сибирская инвестиционная группа». Регион: Кемеровская область. Юридический адрес: 652050, Кемеровская область, город Юрга, Автодорожная улица, дом 3. Руководство: генеральный директор Горшунов Борис Алексеевич. Учредители: Наталья Александровна Мехадюк. Доля: 13 830,91; ООО «Промышленные инвестиции». Доля: 69 140 719,09. Уставный капитал: 69 154 550,00 р[22].

«Сибирская инвестиционная группа» получила статус резидента территории опережающего развития «Юрга». Статус подтвердило министерство экономического развития. Запись внесли в реестр резидентов ТОР 11 октября, сообщил заместитель губернатора Владимир Чернов. «Сибирская инвестиционная группа» построит в Юрге комплекс по выпуску рыбной продукции. Предприятие будет и выращивать рыбу, и производить из неё продукцию [23].

Проект предусматривает три этапа реализации, на первом будут производить более 1 тысячи тонн радужной форели в год, на втором и третьем этапах выпуск продукции вырастет до двух тысяч тонн ежегодно.

«В настоящее время ведется подготовка документов для получения статуса резидента ТОСЭР еще нескольких инвестиционных проектов в Юрге и Анжеро-Судженске. Этим территориям присвоен статус территории опережающего социально-экономического развития. Также на рассмотрении в министерстве экономического развития находятся заявки о присвоении статуса ТОСЭР городам Прокопьевск, Киселёвск, Таштагол и Калтан», — сказал Владимир Чернов.

Первую очередь завода по выращиванию радужной форели в Юрге запустят до конца текущего года, а товарную рыбу планируют получить через 11 месяцев, писал «Капитал» [24]

Мощность первой очереди — 1,7 тысячи тонн в год, её стоимость — 638 миллионов рублей. На площадке предприятия располагаются 32 бассейна. В настоящее время приступили к проектированию второй очереди завода. Ее

должны ввести в эксплуатацию в конце 2017 — начале 2018 года. Третью намерены запустить к 2019-му [24].

Предприятие ООО «СИГ» не единственное, кто занимается «форелевым бизнесом». Так акционеры Новокузнецкого вагоностроительного завода «Сибирская рыба» строят предприятие по разведению рыбы, которое планируется запустить в ноябре 2017 года. Заявленная мощность завода составляет 1000 т. форели в год, а инвестором данного проекта выступает «ТрансфинФин-М» (Москва). Базироваться данное предприятие будет на установки замкнутого водооборота на площадке бывшего завода «Дормаш», приобретённого «СИГ». Предполагается, что данный проект окупится через 6 лет, при годовой выручке 450 млн. руб., [35].

Также, существуют целые бизнес-программы, которые предлагают заработать разведением и реализацией рыбы. Одна из таких программ аргументирует это тем, что рыбная продукция за 1 кг. карпа и сома примерно 4 долл., тогда как форель стоит 11 долл., что более чем в 2 раза выше. Конкуренция на рынке сбыта практически отсутствует, так как, ценные виды рыб практически истреблены в местах их обитания. Кроме того, можно заниматься дополнительным выращиванием и реализацией мальков, а благодаря тому, что большое количество рыбы, в связи с современными технологиями, может содержаться на маленькой площади, то можно разводить рыбу и в домашних условиях [25].

Рыба на отечественном рынке пользуется большим спросом и, так как, популяции ценных видов рыб сильно уменьшились, её завозят в основном из за рубежа. Рыба выращенная в домашних условиях будет наиболее конкурентно способна, в основном из-за низкой себестоимости, куда не будут входить все таможенные налоги и существенно ниже будут затраты на транспортировку до места сбыта.

1.5 Сертификация рыбной продукции.

Большинство товаров произведенных на территории Российской Федерации или за пределами нашей страны, перед тем как поступить в продажу, а в случае с товарами, импортируемыми из-за границы, перед ввозом в страну, должны пройти процедуру подтверждения соответствия требованиям по качеству и безопасности одному или нескольким национальным стандартам в сфере сертификации [34].

Результатом успешного прохождения такой процедуры является получение сертификата ГОСТ Р, соответствия техническому регламенту или другого документа, в зависимости от того, соответствие какому виду сертификации необходимо для конкретного вида продукции.

Отсутствие разрешительной документации на продукцию у производителя или импортера отрезает для него возможности по реализации данной продукции на территории нашей страны [34].

Так как воз, реализация или эксплуатация, в случае с оборудованием, товаров без надлежаще оформленных документов на соответствие — преследуется по закону. А потому для законной реализации своей продукции в России необходимо получить сертификат.

С этим сталкиваются все отечественные и зарубежные производители, чья продукция попадает под действие обязательной сертификации в Российской Федерации.

Однако, процедура сертификации не проста и абсолютно не похожа на поход в магазин, например. То есть, нужно понимать, что получение сертификата — это конечный результат, которому предшествуют: определение к какой из систем сертификации относится конкретный вид товара, оценка документации по производству данного, испытания в специализированной лаборатории, если они нужны.

Сталкиваясь с необходимостью сертифицировать свой товар, у производителя возникают в основном два вопроса. И первый из них: как

получить сертификат на продукцию? Самостоятельно подтвердить соответствие своего товара невозможно, так как, во-первых, надо знать множество тонкостей, а во-вторых, на бланке должна стоять подпись удостоверяющего эксперта.

А потому, лучше всего обратиться в аккредитованный орган по сертификации, специалист которого и расскажет, как получить сертификат: опишет процедуру, этапы, стоимость и сроки.

Вообще добровольный сертификат — это подтверждение соответствия продукции любым требованиям, установленным Заказчиком.

В том случае, если Ваша продукция не входит в Номенклатуру продукции, подлежащей обязательной сертификации и Номенклатуру продукции, для которой может быть специальное подтверждение Декларацией о соответствии (Постановление Госстандарта РФ от 30.07.2002 года №64), тогда она может пройти добровольную сертификацию [34].

При заказе добровольного сертификата соответствия ГОСТ Р в орган по сертификации необходимо представить те же документы, что и для обязательной сертификации, но при этом Вы сами будете определять, по каким параметрам испытывать Вашу продукцию.

Добровольный сертификат соответствия ГОСТ Р, как и обязательный оформляется сроком на 1 или 3 года на фирму производителя (изготовителя продукции).

Сроки и стоимость услуг по оформлению Добровольных сертификатов соответствия ГОСТ Р на изготовителя продукции зависят от специфики товара, наличия других сертификатов, технической документации (технических условий) на продукцию, особенностей лабораторных испытаний, сроков действия сертификатов, а также других факторов [34].

Производство продуктов питания на территории РФ не лицензируется, лицензии на производство пищевой икры и товарной рыбы не потребуется [26]. Для организации сбыта продукции необходимо получение лицензии на право

ведения торговой деятельности. Вопрос выдачи такой лицензии решается на местном уровне.

В случае принятия решения о налаживании переработки рыбной продукции дополнительно также потребуется проведение сертификации на соответствующие категории товаров (например, для изделий балычных из форели холодного копчения – это соответствие изделий ГОСТ 6481-97). При отпуске живой рыбы с хозяйства каждая партия товара должна снабжаться ветеринарным сертификатом.

В рамках подтверждения статуса выпускаемой продукции запланировано использование эко-маркировки «Листок Жизни» - системы добровольной экологической сертификации.

«Листок жизни» (Vitality Leaf) – это инновационная российская система, единственная в своём роде по добровольному сертифицированию продукции, работ и услуг, исходя из жизненного цикла продукции, обще признанная мировыми экспертами международного сообщества. В настоящее время программа эко-маркировки распространяется на основные категории продуктов, пользуясь большим доверием и уважением на рынке [27].

Она была основана в 2001г. одной из ведущих некоммерческих организаций России – «Экологический союз» города Санкт-Петербург. Суть данной программы заключается в подтверждении соответствия произведенных товаров и услуг требованиям экологических стандартов и осуществляется анализом всех стадий жизненного цикла от сырьевой добычи – до утилизации. Решение о сертифицировании и разрешение использования эко-маркировки постановляется на основании положительной экспертизы экспертов, что придаёт улучшенный статус продукту в глазах потребителей в виде качества и сохранения окружающей среды.

Вновь создаваемое производство будет сертифицировано на соответствие системе менеджмента качества ГОСТ ISO9001-2011, а также стандарту Good Manufacturing Practice (GMP). В работе предприятия будет использоваться

управление качеством продуктов пищевой направленности на принципах ХАССП, в лице системы менеджмента качества.

СМК (система менеджмента качества) – является системой, которую создают в организации для образования и формирования политики качества, а также, постановки целей в этом направлении и их достижением. Политика в области качества является основным документом системы. Она определяет цель построения и функционирования СМК, а также обязательства высшего руководства по достижению поставленных целей. Функционирование СМК осуществляется за счет вовлеченности всего персонала, при этом высшее руководство берет на себя полную ответственность за достижение целей в области качества [28].

Призвание СМК в обеспечении качеством предоставляемых услуг и усовершенствовать это качество, в рамках того, что ожидают потребители.

Не менее важным является управление качеством на основе принципов ХАССП.

НАССР или ХАССАП (англ. Hazard Analysis and Critical Control Points) – это концепция, на основе которой разрабатываются принципы систематической идентификации, оценке и управлении опасными факторами для анализа рисков и критических контрольных точек [29].

Система ХАССП – представляет собой совокупность организационной структуры, документов, производственных процессов и ресурсов, которые нужны для реализации ХАССП [29].

2 Объект и методы исследования

Исходные данные, которые представлены в работе студентом, были получены от генерального директора ООО «СИГ» Горшунова Бориса Алексеевича, которые в свою очередь содержат информацию о финансово-предпринимательской деятельности предприятия ООО «СИГ».

Объектом исследования выступают методы и инструменты привлечения инвестиций в инновационный проект по выращиванию радужной форели (на примере предприятия ООО «СИГ») г. Юрги.

ООО «СИГ» – это филиал московского предприятия рыбо-производителя, которое открылось в городе Юрга и занимается разведением радужной форели. Данное предприятие находится по юридическому адресу: Кемеровская область, город Юрга, Автодорожная улица, дом 3 и ассортимент её производства содержит рыбу «радужная форель».

Видением бухгалтерской отчетности занимается гл. бухгалтер Сениченкова Екатерина Владимировна.

Штат предприятия состоит из:

- Рыбовода
- Рабочего
- Электро-механика
- Водителя
- Охранника
- Генерального директора
- Главного рыбовода
- Главного энергетика
- Главного бухгалтера
- Коммерческого директора
- Бухгалтера

Исследование выпускной квалификационной работы подразумевает

использование методов: сравнительного анализа, аналитического и теоритического анализа.

Сравнение является основополагающим методом оценки, в ходе которого фактические результаты деятельности индивидуального предприятия сравниваются с возможными в следствии других обстоятельств.

Теоритический анализ выступает методом выделения и рассмотрения особых сторон, особенностей, признаков и свойств исследуемых методов. Группировка и аналитика с систематизацией выделенных фактов позволяет объективно устанавливать общие принципы, что позволяет исследователю существенно глубже вникать в предмет исследования его работы.

Для анализа хозяйственной деятельности предприятия ООО «СИГ» необходимо знать основополагающие расчетные показатели, на которых базируется её деятельность и которые представлены в (Приложение 1).

3 Расчеты и аналитика.

3.1 Сравнение прогнозных финансовых результатов предприятия ООО «СИГ», в разных налоговых системах (ОСНО, ТОСЭР, ЕСХН).

Переходя к теме дипломного проекта, необходимо отметить, что воспроизводство рыб различных видов, в том числе и радужной форели, характеризуется значительными сроками от начала работ до готового продукта. В таких условиях налоговые льготы и преференции, предоставляемые резидентам ТОСЭР, позволяют снизить нагрузку на бизнес.

Налоговое окружение предприятия ООО «СИГ» представлено в табл. 8.

Таблица 8 – Налоговое окружение предприятия ООО «СИГ», ОСНО (Приложение 1)

Налоги	База налогообложения	Ставка налога, %	Период выплат
Налог на прибыль	Прибыль	20%	Ежеквартально
Налог на имущество	Имущество	2,2%	Ежеквартально
НДС	Добавленная стоимость	10%	Ежемесячно
Страховые взносы (ПФР, ФФОМС, ФСС).	Зарплата	30,2%	Ежемесячно
Земельный налог	Кадастровая стоимость	0,3%	-

В настоящее время с предприятие с первого квартала 2017 года перешло на ЕСХН – 6% (Приложение 1).

Более наглядным будет являться сравнение систем налогообложения, исходя из калькуляции себестоимости продукции.

Рассмотрим калькуляцию себестоимости 1 кг. продукции в системе налогообложения ОСНО (см. табл. 9).

Таблица 9 – Калькуляция себестоимости 1кг. продукции в системе

налогообложения ОСНО (Приложение 2)

Продано товарной форели, за 3 квартал 2017г.	кг.	251 750
Затраты на проданную форель, в том числе:	руб.	51 850 104
Материалы и комплектующие	руб.	33 587 706
Оплата труда	руб.	1 362 000
Налоги, относимые на текущие затраты	руб.	791 844
Производственные расходы	руб.	1 214 512
Амортизация	руб.	14 894 042
Себестоимость 1 кг товарной форели	руб.	205,95

При заявленной цене 420 руб. за 1кг. и объеме продукции 251 750 кг. предприятие за 3 квартал 2017г. получит выручку с уплатой НДС – 96 122 727 руб. Валовая прибыль – 44 272 624 руб. Чистая прибыль – 15 092 573 руб. (Приложение 2).

Теперь, рассчитаем себестоимость и цену 1 кг. рыбной продукции при режиме налогообложения ТОСЭР (см. табл. 10).

Таблица 10 – Калькуляция себестоимости 1кг. продукции в системе налогообложения ТОСЭР (Приложение 3)

Продано товарной форели, за 3 квартал 2017г.	кг.	251 750
Затраты на проданную форель, в том числе:	руб.	51 257 532
Материалы и комплектующие	руб.	39 633 493
Оплата труда	руб.	1 362 000
Налоги, относимые на текущие затраты	руб.	199 272
Производственные расходы	руб.	1 433 124
Амортизация	руб.	17 499 117
Себестоимость 1 кг товарной форели	руб.	203,60

Из данной таблицы можно увидеть, что себестоимость продукции снизились на 2,34 руб. по сравнению с ОСНО, за счет уменьшения налогов на текущие затраты, которые сократились на 592 572 руб.

Выручка от реализации продукции за 3 квартал 2017г. составила – 105 735 000 руб. Валовая прибыль – 54 477 468. Чистая прибыль будет равняться – 28 083 104 руб. (Приложение 3).

ООО «СИГ» имеет право перейти на налогообложение ЕСХН, так как, согласно ст. 346.2 НК РФ, плательщиками ЕСХН могут являться рыбохозяйственные организации.

Система налогообложения ЕСХН имеет ставку 6% и заменяет: налог на прибыль; НДС; налог на имущество организации.

Налоговой базой ЕСХН является «Доходы минус расходы», налоговый период 1 год, а отчетный период полугодие – 6 месяцев, при котором выплачивается аванс.

Исходя из этого, калькуляция себестоимости продукции при ЕСХН представлена в таблице 11.

Таблица 11 – Калькуляция себестоимости 1кг. продукции в системе налогообложения ЕСХН (Приложение 4)

Продано товарной форели, за 3 квартал 2017	кг	251 750
Затраты на проданную форель, в том числе:	руб.	51 850 104
Материалы и комплектующие	руб.	39 633 493
Оплата труда	руб.	1 362 000
Налоги, относимые на текущие затраты	руб.	791 844
Производственные расходы	руб.	1 433 124
Амортизация	руб.	17 499 117
Себестоимость 1 кг товарной форели	руб.	205,95

Из данной таблицы видно, что при налогообложении ЕСХН себестоимость продукции не изменилась.

В связи с тем, что выручка в системе налогообложения ЕСХН, от реализации продукции за 1 календарный год, с 3 квартала 2017г. по 2 квартал 2018г., составит – 422 940 000 руб., годовая валовая прибыль – 215 539 584 руб., чистая годовая прибыль составит – 107 995 712 руб., (Приложение 4).

Теперь, сравним прогнозы финансовых результатов предприятия ООО «СИГ», в разных налоговых системах (см. табл. 12).

Таблица 12 – Сравнение прогнозных финансовых результатов предприятия ООО «СИГ», в разных налоговых системах (ОСНО, ТОСЭР, ЕСХН)

Налоговые системы	ОСНО		ТОСЭР		ЕСХН
Период	За 3 кв. 2017г.	За 1 год, с 3 кв. 2017г. по 2 кв. 2018г.	За 3 кв. 2017г.	За 1 год, с 3 кв. 2017г. по 2 кв. 2018г.	За 1 год, с 3 кв. 2017г. по 2 кв. 2018г.
Финансовые показатели:					
Цена 1кг. продукции, руб.	420	420	420	420	420
Затраты на проданную форель, руб.	51 850 104	207400416	51 257 532	205030128	207400416
Себестоимость, руб.	205,95	205,95	203,60	203,60	205,95
Суммарные налоговые выплаты, руб.	6 919 302	28309466	199 272	797 088	7 082 029
Выручка, руб.	96 122 727	384490908	105 735 000	422940000	422940000
Валовая прибыль, руб.	44 272 624	177090496	54 477 468	217909872	215 539 584
Чистая прибыль, руб.	15 092 573	61 686 270	28 083 104	114 280 653	107995712
Рентабельность продаж по чистой прибыли, %	16%	16%	27%	27%	26%

Из данной таблицы видно, что затраты на проданную форель в ОСНО выше чем в ТОСЭР на – 1 %, но в сравнении с ЕСХН одинаковые, при этом, наблюдается снижение себестоимости продукции в ТОСЭР по сравнению ОСНО, на – 2,34 руб. В сравнении с ОСНО в ЕСХН себестоимость такая же.

Налоговое окружение ОСНО существенно уступает налоговой системе ТОСЭР и ЕСХН, так как, суммарные налоговые выплаты в ТОСЭР, по сравнению с ОСНО, были снижены на – 287%, а в ЕСХН на – 250%.

Выручка в системе налогообложения ОСНО меньше на – 10%, по сравнению с ТОСЭР и ЕСХН, где она одинаковая.

Также, можно увидеть, что существенно увеличилась прибыль в системе налогообложения ТОСЭР по сравнению с ОСНО на – 53% и в ЕСХН на – 57%, Вместе с этим, повысилась и рентабельность продаж, в годичной перспективе с – 16% в ОСНО до – 27% в ТОСЭР и – 26% в ЕСХН.

При сравнении результатов системы налогообложения ТОСЭР и ЕСХН можно увидеть, что в ТОСЭР:

- затраты на проданную форель меньше на 1%;
- себестоимость ниже на – 2,34 руб.;
- суммарные налоговые выплаты меньше на – 37%;
- чистая прибыль выше на – 5%;
- рентабельность выше на – 1%.

Из проведённых расчетов о том, как системы налогообложения влияют на финансовые результаты компании ООО «СИГ», а также, себестоимость и ценообразование 1 кг. рыбопродукции, можно сделать вывод, что наиболее выгодной системой налогообложения для ООО «СИГ» будет являться ТОСЭР, так как, в этой системе:

- затраты на проданную форель меньше на 1%;
- себестоимость ниже на – 2,34 руб.;
- суммарные налоговые выплаты меньше на – 37%;
- чистая прибыль выше на – 5%;
- рентабельность выше на – 1%.

Таким образом, для успешного привлечения инвестиций предприятию необходимо перейти в систему налогообложения ТОСЭР, что увеличит суммарный доход предприятия, а также, приток инвестиций, как в само предприятия, так и в сам город.

4 Результаты проведённого исследования

В ходе проведённого исследования в выявлении особенностей привлечения инвестиций в Российской Федерации, на примере предприятия ООО «СИГ», были выявлены основные методы привлечения инвестиций, такие как: самофинансирование; акционирование; кредитное финансирование (инвестиционные кредиты банков, выпуск облигаций); финансовая аренда (лизинг); бюджетное финансирование; смешанное финансирование (на основе различных комбинаций этих способов); проектное финансирование; а также, следующие инструменты, которые при этом используются: акции и облигации, фьючерсы, опционы, депозитарные расписки, жилищные сертификаты.

Вместе с этим, были рассмотрены зарубежные методы финансирования из которых доминирующими методами привлечения инвестиций являются методы: кредитное финансирование; лизинг; бюджетное финансирование; проектное финансирование; при этом для реализации финансирования используются следующие инструменты, как: акции и облигации; фьючерсы; опционы; депозитарные расписки; жилищные сертификаты.

В частности, было выявлено, что чем больше проект финансирования за рубежом, тем выше эффективность реализации его инвестирования, зачастую, эффективность увеличивается за счет направленности инвестиционного проекта социально и экологически, что в отечественных методах привлечения инвестиций просто нету.

Это может быть связано с тем, что Россия пока является развивающейся молодой страной и еще не полностью адаптированной к новой формации строя – капитализм, в отличии от зарубежных стран, которые существенно раньше начали путь развития в этом направлении, но старающаяся перенимать передовой опыт по «давно протоптанным тропинкам» развитых стран запада.

Отсюда и нехватка отечественной литературы по такому узкому направлению, как экономическая проблематика моногородов, их отсталости, по сравнению с другими экономическими районами страны, которая бы структуризировала информацию по тому каким образом происходит экономическое отставание в экономических районах страны, а вместе с тем, и

структуризировала методические указания по повышению в них благосостояния.

На данный момент, отечественный опыт привлечения инвестиций в моногорода основывается на ОЭЗ, которые были разработаны и внедрены еще при Советском Союзе, они были почти заброшены в период перестройки, и приобрели новую жизнь с указами Владимира Путина о зоне территории опережающей социально-экономическое развитие. Было выявлено, что данная экономическая зона направлена на развитие, как областей, так и на возрождение моногородов, создавая там особый «экономический климат», который выражен в существенном смягчении налогового бремя и в особых преференциях предоставляемых членам ТОСЭР.

Мировой же опыт по привлечению инвестиций в моногорода завязан не только на способе установлении особых экономических зон, а еще и рассматривает такие пути решения экономических проблем как: реорганизация города; государственная помощь; привлечение ТНК; перепрофилировании специализации города; что, конечно же, не рассматривается в РФ.

В связи с этим, для привлечения инвестиций, как в моногород Юрга, так и в предприятие ООО «СИГ», а также, для увеличения доходов предприятия, что являлось бы экономическим обоснованием, была выбрана зона ТОСЭР, на базе которой были рассчитаны прогнозные финансовые результаты деятельности предприятия и сравнены с такими же результатами в системе налогообложения ОСНО, и ЕСХН (см. табл. 12).

Данные прогнозные финансовые расчеты деятельности предприятия были выполнены в финансовой модели проекта, где были получены следующие выводы, что затраты на проданную форель в ОСНО выше чем в ТОСЭР на – 1 %, но в сравнении с ЕСХН одинаковые, при этом, наблюдается снижение себестоимости продукции в ТОСЭР по сравнению ОСНО, на – 2,34 руб. В сравнении с ОСНО в ЕСХН себестоимость такая же.

Налоговое окружение ОСНО существенно уступает налоговой системе ТОСЭР и ЕСХН, так как, суммарные налоговые выплаты в ТОСЭР, по сравнению с ОСНО, были снижены на – 287%, а в ЕСХН на – 250%.

Выручка в системе налогообложения ОСНО меньше на – 10%, по сравнению с ТОСЭР и ЕСХН, где она одинаковая.

Также, можно увидеть, что существенно увеличилась прибыль в системе налогообложения ТОСЭР по сравнению с ОСНО на – 53% и в ЕСХН на – 57%, Вместе с этим, повысилась и рентабельность продаж, в годичной перспективе с – 16% в ОСНО до – 27% в ТОСЭР и – 26% в ЕСХН.

При сравнении результатов системе налогообложения ТОСЭР и ЕСХН можно увидеть, что в ТОСЭР:

- затраты на проданную форель меньше на 1%;
- себестоимость ниже на – 2,34 руб.;
- суммарные налоговые выплаты меньше на – 37%;
- чистая прибыль выше на – 5%;
- рентабельность выше на – 1%.

Из проведённых расчетов о том, как системы налогообложения влияют на финансовые результаты компании, а также, себестоимость 1 кг. рыбопродукции, можно сделать вывод, что наиболее выгодной системой налогообложения для ООО «СИГ» будет являться ТОСЭР.

Таким образом, для успешного привлечения инвестиций предприятию необходимо перейти в систему налогообложения ТОСЭР, что увеличит приток инвестиций, как в само предприятия, так и в сам город, улучшив его благосостояние.

5 Социальная ответственность

5.1 Описание рабочего места на предмет возникновения вредных и опасных производственных факторов на данном рабочем месте.

Объектом исследования является рабочий кабинет бухгалтерии ООО «СИГ».

Помещение, в котором находятся рабочее место работника, имеет следующие характеристики:

- длина помещения (А): 5 м;
- ширина помещения (Б): 5 м;
- высота помещения (Н): 3 м;
- число окон: 3 (размер 2х2,5 м);
- число рабочих мест: 3.

Характеристика зрительных работ оценивается в соответствии СНИП 23-05-95 и зависит от наименьшего или эквивалентного размера объекта, различение в нашем случае он составляет от 0,15 до 0,3 мм, поэтому для нашего рабочего места разряд зрительных работ будет соответствовать 2, с подразрядом Г, так как контраст объекта с фоном – большой, а характеристика фона светлая.

В рабочем кабинете используется общая система освещения, это естественное освещение (создаваемое прямыми солнечными лучами) и искусственное освещение, обеспечиваемое 3 светильниками, имеющими по 3 лампы накаливания мощностью 60 Вт, расположенных вдоль линии рабочего кабинета, световой поток распределяется равномерно по всей площади, достаточно освещая рабочую поверхность при ее эксплуатации.

Имеется 1 окно, выходящее на северную сторону, во двор, на окне штора голубого цвета. В кабинете директора прорабатываются договора, проводятся торговые исследования, разработка и осуществление системы учета доходов и расходов предприятия. Основные работы производятся на высоте 0,8 м над

поверхностью пола. По тяжести, выполняемые работы относятся к категории «лёгких».

Интерьер: стены оклеены обоями светлого оттенка, пол бетонный. Потолок помещения облицован светлой плиткой окрашенной в белый цвет.

В рабочем кабинете имеется 1 компьютер, прошедший аттестацию по международному стандарту ТСО99.

Параметры микроклимата:

- | | |
|---|------------|
| – температура воздуха – в холодный период | 21 – 23°C, |
| – в теплый период | 23 – 25°C; |
| – относительная влажность – в холодный период | 40 – 60 %, |
| – в теплый период | 40 – 60 %; |
| – скорость движения воздуха | 0,1 м/с. |

Оптимальные и допустимые параметры микроклимата приведены в ГОСТ 12.1.005, а так же в СанПиН 2.2.4.548-96 «Гигиенические требования к микроклимату производственных помещений». Содержание аэроионов нормируется и приведено в СанПиН 2.2.4.1294-03 «Гигиенические требования к аэроионному составу воздуха производственных и общественных помещений».

Микроклимат в помещении поддерживается в пределах нормальных значений путем применения следующих мероприятий: проветривание помещения, ежедневная влажная уборка.

Рабочий день длится с 8:00 до 17:00 (восьмичасовой) с перерывом на обед с 13:00 до 14:00. Вся основная работа выполняется с применением трех персональных компьютеров, укомплектованных LTP мониторами Samsung 755, 700p диагональю 17 дюймов, соответствующих международному стандарту ТСО-99, одним лазерным МФУ Samsung MX-4200. Корпус дисплея и ПЭВМ, клавиатура и другие блоки устройства ПЭВМ имеют матовую поверхность одного цвета и не имеют блестящих деталей, способных создавать блики. Плоскость экрана компьютера расположена под прямым углом по отношению к

плоскости оконных проемов так, что естественный свет падает сбоку, преимущественно справа.

Параметры трудовой деятельности:

- вид трудовой деятельности – группа А и Б - работа по считыванию и вводу информации с экрана монитора;
- категории тяжести и напряженности работы с ПЭВМ – II группа (суммарное число считываемых или вводимых знаков за рабочую смену не более 40 000 знаков);
- размеры объекта – 0.15 – 0.3 мм;
- разряд зрительной работы – II;
- подразряд зрительной работы – Г.

В помещении установлены три компьютерных стола с высотой рабочей поверхности 800 мм, а также три рабочих кресла с жестко закрепленной спинкой. Кресло оборудовано подлокотниками, что сводит к минимуму неблагоприятное воздействие на кистевые суставы рук.

5.2 Анализ выявленных вредных факторов

Вредные производственные факторы – факторы среды и трудового процесса, воздействие которых на работающего при определенных условиях (интенсивность, длительность и др.) может вызвать профессиональное заболевание, временное или стойкое снижение работоспособности, повысить частоту соматических и инфекционных заболеваний, привести к нарушению здоровья потомства. В зависимости от количественной характеристики (уровня концентрации и др.) и продолжительности воздействия вредный производственный фактор может стать опасным.

Стандарты на требования и нормы по видам опасных и вредных факторов содержат количественные или качественные характеристики этих факторов.

Классификация факторов дана в основополагающем стандарте ГОСТ 12.0.003 – 74 «Опасные и вредные производственные факторы. Классификация».

Согласно этому стандарту по природе действия все факторы делятся на следующие группы: химические; физические; биологические; психофизиологические.

Перейдем к непосредственному выявлению и анализу опасных и вредных производственных факторов, влияющих на деятельность служащих.

1) Влияние освещенности на деятельность человека.

Свет определяет также жизненный тонус и ритм человека. Такие функции организма, как дыхание, кровообращение, работа эндокринной системы отчетливо меняют интенсивность деятельности под влиянием света.

Длительное световое голодание приводит к снижению иммунитета, функциональным нарушениям в деятельности центральной нервной системы (ЦНС). Свет является мощным эмоциональным фактором, воздействует на психику человека.

Превышение нормативных параметров освещения ведет к снижению работоспособности, так как чрезмерная яркость и блескость слепит глаза и искажает видимость.

Понижение нормативных параметров может явиться причиной травматизма, так как возникают плохо освещенные зоны, резкие тени уменьшают видимость, увеличивается нагрузка на зрительный нерв, что ведет к близорукости.

Правильно спроектированное и рационально выполненное освещение производственных помещений способствует повышению эффективности и безопасности труда, снижает утомление и травматизм, сохраняет высокую работоспособность.

Для обеспечения требуемой освещенности необходимо рассчитать систему освещения на рабочем месте. Площадь помещения составляет 18 м². Для расчета освещения необходимо выбрать систему освещения, источники

света, тип светильников, определить освещенность на рабочих, коэффициент запаса, необходимое количество светильников и мощность источников света.

Для нашего помещения наиболее рациональна система общего равномерного освещения, которая применяется для тех помещений, где работа производится на всей площади и нет необходимости в лучшем освещении отдельных участков.

В качестве источников света рационально использовать люминесцентные лампы, т. к. они имеют много преимуществ перед лампами накаливания: их спектр ближе к естественному освещению; они имеют большую экономичность (больше светоотдача) и срок службы (в 10-12 раз больше чем лампы накаливания). Тип светильников для люминесцентных ламп – двухламповый светильник типа ШОД с защитной решеткой, т.к. они предназначены для освещения в нормальных помещениях, а параметры микроклимата нашего помещения по ГОСТ 30494-96 «Параметры микроклимата в помещениях» соответствуют категории «нормального помещения».

Значения нормируемой освещенности изложены в строительных нормах и правилах СНиП 23-05-95. Для нашего помещения необходима освещенность, соответствующая зрительной работе очень высокой точности (наименьший размер объекта различения 0,15 – 0,3 мм, разряд зрительной работы -2, подразряд зрительной работы – Г, фон – светлый, контраст объекта с фоном – большой).

Характеристика зрительных работ оценивается наименьшим или эквивалентным размером объекта различения, в нашем случае он равен от 0,15 до 0,3 и характеризуется работой очень высокой точности и равен разряду 2 с подразрядом Г, так как контраст объекта с фоном-большой, а характеристика фона-светлая. При системе общего освещения с данным разрядом из СНиП 23-05-95 минимальная освещенность $E=300$ лк.

Получения из СнИП 23-05-95 величина освещенности корректируется с учетом коэффициента, так как со временем за счет загрязнения светильников и уменьшения светового потока ламп снижается освещенность. Коэффициент

запаса в нашем случае равен 1,3 так как помещение характеризуется как объект с малым выделением пыли.

Наибольшая равномерность освещения имеет место при размещении светильников по углам квадрата ($L_a=L_b$) (1).

Как показали исследования, в зависимости от типа светильников существует наиболее выгодное расстояние между светильниками $\lambda = L/h$ (2), где L - расстояние между светильниками. Наименьшая доступная высота подвеса над полом светильников с лампами накаливания выбираем из СНиП 23-05-95 и она равна 2,5 м, основные работы производятся на высоте 0,8 м над поверхностью пола. Таким образом, $h=2,5-0,8=1,7$, $h=1,7$ м-высота подвеса светильника над рабочей поверхностью. Выбираем значение $\lambda = 1,8$ из СНиП 23-05-95. Следовательно, расстояние между светильниками

$L=1,8 \times 1,7$, $L=3,06$ м. Расстояние от стен помещения до крайних светильников может рекомендоваться равным $1/3L=1$ м. Количество светильников должно быть в данном помещении равно 4. План помещения с указанным на нем расположением светильников представлен на рисунке 3.

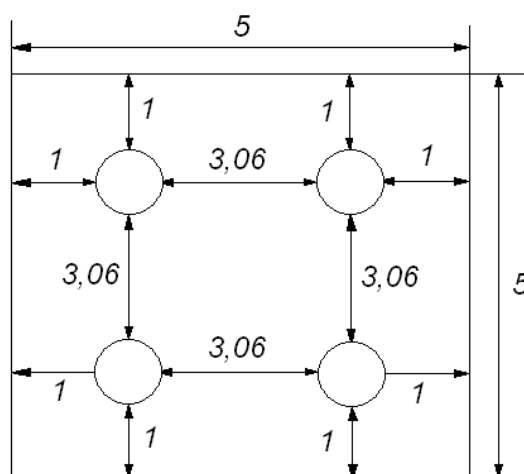


Рисунок 3 – План расположения светильников в помещении

Величина светового потока лампы определяется по формуле:

$$\Phi = \frac{E \cdot k \cdot S \cdot Z}{n \cdot \eta}$$

,где Φ - световой поток каждой из ламп, лм.

$E=300$ -минимальная освещенность, лм;

$K=1,3$ -коэффициент запаса, лм;

$S=25$ - площадь помещения, кв.м;

$Z=1,4$ -коэффициент неравномерности освещения;

$n=4$ -число ламп в помещении;

$\eta=0,48$ -коэффициент использования светового потока (в долях единицы).

Значение коэффициента η определяется из СНиП 23-05-95. Для определения коэффициента использования по таблицам, необходимо знать индекс помещения i , значение коэффициентов отражения стен ρ_c и потолка ρ_p и тип светильника. Индекс помещения определяется по формуле:

$i=S/h(A+B)$, где, $S=25$ -площадь помещения, кв.м;

$h=1,7$ - высота подвеса светильников над рабочей поверхностью, м;

$A=5$, $B=5$ – стороны помещения, м.

Коэффициент отражения стен потолка оцениваются из СНиП 23-05-95. Состояния потолка: светлый окрашенный значение коэффициента $\rho_p=50\%$. Состояние стен: оклеенные светлыми обоями, значение коэффициента $\rho_c=30\%$.

$$i = 25 / 1,7 \times (5+5) = 1,47$$

$$\Phi = 300 \times 1,3 \times 25 \times 1,4 / 4 \times 0,48 = 7110 \text{ лм}$$

Из СНиП 23-05-95 выбираем ближайшую по мощности стандартную лампу. Мощность одного светильника примерно равна 400 Вт. Таким образом, система общего освещения рабочего места должна состоять из 4 светильников с количеством ламп в одном светильнике равным 4шт, мощностью 100 Вт, построенных в два ряда по два светильника.

В настоящее время в помещении имеется 3 светильника с 3 лампами по 60 Вт, расположенные в линию. Поэтому необходимо разместить 4 светильника по квадрату и увеличить мощность светильников с 60 Вт до 100Вт.

2) Влияние микроклимата рабочего места (участка) на самочувствие человека.

Параметры микроклимата оказывают непосредственное влияние на тепловое самочувствие человека и его работоспособность.

Метеорологические условия рабочего места, или микроклимат, зависят от теплофизических особенностей технологического процесса, климата, сезона года, условий отопления, вентиляции. К параметрам микроклимата относятся - температура, скорость, относительная влажность, атмосферное давление окружающего воздуха.

Гигиеническое нормирование параметров микроклимата производственных помещений установлено системой стандартов безопасности труда (ССБТ) ГОСТ 12.1.005-88 «Общие санитарно-гигиенические требования к воздуху рабочей зоны».

В рабочей зоне производственного помещения, согласно ГОСТ 12.1.005–88, могут быть установлены оптимальные и допустимые микроклиматические условия.

Допустимые параметры микроклимата – это такие параметры, которые могут превышать оптимальные, но не оказывают отрицательного воздействия на человека. В таблице 14 указаны допустимые и оптимальные параметры микроклимата для помещений с ПЭВМ.

Таблица 13 – Оптимальные и допустимые нормы микроклимата для помещений с ПЭВМ

Период года	Категория работ	Температура воздуха, С°	Относит.влажн ость, %	Скорость движения воздуха, м/с
Допустимые				
Холодный	Легкая 1а	21-25	75	0,1
Теплый	Легкая 1а	22-28	55	0,1-0,2
Оптимальные				
Холодный	Легкая 1а	22-24	40-60	0,1
Теплый	Легкая 1а	23-25	40-60	0,1

Параметры микроклимата едины для всех производств и всех климатических зон с некоторыми незначительными отступлениями.

3) Влияние электромагнитных полей (ЭМП) на человека.

В нашем случае источником ЭМП и излучений является компьютер. Длительное действие ЭМП промышленной частоты приводит к следующим расстройствам: головная боль, вялость, расстройство сна, снижение памяти, повышенная раздражительность, апатия, боли в области сердца. Для хронического воздействия ЭМП промышленной частоты характерны нарушения ритма и замедление частоты сердечных сокращений, функциональные нарушения в ЦНС (центральная нервная система) и ССС (сердечно-сосудистая система), в составе крови. Поэтому необходимо ограничивать время пребывания человека в зоне действия ЭМП, создаваемого токами промышленной частоты напряжением выше 400 кВ.

Самый страдающий от дисплея орган человека – глаза. Существует даже понятие «компьютерный зрительный синдром» (КЗС). Основные его симптомы: глаза устают, изображение двоится, глаза слезятся, нарушается восприятие цветов, а в дальнейшем может развиваться близорукость и катаракта глаз. Во всем мире КЗС стал основным заболеванием пользователей компьютеров. Причина КЗС заключается не в электромагнитных излучениях, а в том, что человеческие глаза слабо приспособлены к работе с устройством, подобным монитору.

4) Влияние электромагнитных излучений (ЭМИ) на человека.

Для длительного действия ЭМИ различных диапазонов длин волн при умеренной интенсивности характерно развитие функциональных расстройств в ЦНС, изменение состава крови. В связи с этим могут появиться головная боль, изменение давления, пульса, нервно-психические расстройства, утомляемость, трофические нарушения (выпадение волос, ломкость ногтей, снижение массы тела). Острые нарушения при воздействии ЭМИ (аварийные ситуации) сопровождаются сердечно-сосудистыми расстройствами с обмороками, резким учащением пульса и снижением артериального давления. Информационные технологии воздействуют на психику человека, а это в свою очередь снижает работоспособность.

5) Эргономика рабочего места.

Неправильная организация рабочего места воздействует на опорно-двигательную систему, что также вызывает дискомфортные ощущения, снижает производительность труда.

Длительная работа на компьютере в неправильной рабочей позе вызывает патологические изменения межпозвоночных дисков, сдавливание органов грудной и брюшной полостей и другие отрицательные последствия, которые накапливаются и проявляются через несколько лет.

Рациональное цветовое оформление интерьера – действенный фактор улучшения условий труда и жизнедеятельности человека. Установлено, что цвета могут воздействовать на человека по-разному: одни – успокаивают, другие – раздражают. Поддержание рациональной цветовой гаммы в помещениях достигается правильным выбором осветительных установок, обеспечивающих необходимый световой спектр.

5.3 Анализ выявленных опасных факторов проектируемой производственной среды.

Электрический ток представляет собой скрытый тип опасности, т.к. его трудно определить в токо- и нетоковедущих частях оборудования, которые являются хорошими проводниками электричества. Смертельно опасным для жизни человека считают ток, величина которого превышает 0,05А, ток менее 0,05А – безопасен (до 1000 В).

Электрический ток, проходя через тело человека, оказывает физическое, тепловое, химическое и биологическое воздействия.

Непосредственными причинами смерти человека, пораженного электрическим током, является прекращение работы сердца, остановка дыхания вследствие паралича мышц грудной клетки и так называемый электрический шок. При длительном шоковом состоянии может наступить смерть.

Важное значение для предотвращения электротравматизма имеет правильная организация обслуживания действующих электроустановок, проведения ремонтных, монтажных и профилактических работ. Разрядные токи статического электричества чаще всего возникают при прикосновении к любому из элементов ЭВМ. Такие разряды опасности для человека не представляют, но кроме неприятных ощущений они могут привести к выходу из строя ЭВМ.

Основные положения методов испытаний конструкций на огнестойкость изложены в ГОСТ 30247.0-94 «Конструкции строительные. Степень огнестойкости здания определяется огнестойкостью его конструкций в соответствии со СНиП 21-01-97, которые регламентируют классификацию зданий и сооружений по степени огнестойкости, конструктивной и функциональной пожарной опасности. Здание, в котором расположено исследуемое помещение, выполнено из огнестойких материалов – кирпича и бетона.

5.4 Охрана окружающей среды

В результате деятельности бухгалтерской службы появляются отходы: мусор от бытовых помещений, уборки территорий и другие виды отходов. Образованные отходы накапливаются в контейнерах, а затем передаются МП «Спецавтохозяйство» для захоронения на основании договора от 01.01.2010 № 2512Т.

В процессе осуществления деятельности бухгалтерской службы образуются опасные отходы (мусор от бытовых помещений организаций несортированный), который согласно Федеральному классификационному каталогу отходов относится к 4 классу опасности для окружающей среды.

Организация не подтвердила отнесение отхода - мусор от бытовых помещений организаций несортированный к конкретному классу опасности.

В соответствии с ч. 2 ст. 14 Федерального закона «Об отходах производства и потребления» юридические лица, в процессе деятельности которых образуются отходы I - IV класса опасности, обязаны подтвердить отнесение данных отходов к конкретному классу опасности в установленном порядке (осуществить паспортизацию отходов).

5.5 Защита в чрезвычайных ситуациях.

Под землетрясением понимают колебания грунта. Волны, которые вызывает земля, называются сейсмическими. Хотя источник естественных землетрясений занимает некоторый объем горных пород, часто его определяют как точку, из которой расходятся сейсмические волны. Эту точку называют фокусом землетрясения. Точку на земной поверхности, расположенную непосредственно над фокусом, называют эпицентром землетрясения. Интенсивность землетрясения определяется по степени повреждения искусственных сооружений, по нарушению поверхности грунта и характеру реакции у животных.

Ближайшими к Кузбассу сейсмоопасными территориями являются республика Алтай и Прибайкалье.

В случае возникновения землетрясений необходимо использовать следующие меры защиты: не создавать панику: прежде всего следует сохранять спокойствие.

Если человек находится вне помещения - следует оставаться на улице, находясь внутри здания - рекомендуется оставаться там.

Находясь в помещении, следует стоять у опорных стен или встать в дверном проеме. На улице надо держаться подальше от электрических проводов и по возможности не задерживаться на узких улицах. Никогда во время землетрясения не следует входить в лифт и на лестницы.

По данным ГО и ЧС Кемеровской области в случае максимальной 9-ти балльной активности на Алтае или Прибайкалье, в Кузбассе сила толчков составит 3-4 балла. Это не приведет к разрушению. Ощущается лишь небольшой частью населения. Распознаётся по лёгкому дребезжанию и колебанию предметов, посуды и оконных стёкол, скрипу дверей и стен.

Чрезвычайной ситуацией может быть назван пожар.

Разработаны следующие меры пожаротушения: предусмотрена пожарная сигнализация в здании, имеется план эвакуации, проведены соответствующие инструктажи (раз в полгода), ознакомление с нормативными документами.

Все работники допускаются к работе только после прохождения противопожарного инструктажа в соответствии с Федеральным законом «О противопожарной безопасности», которые определяют обязанности и действия работников при пожаре, в том числе: правила использования офисной техникой; правила вызова пожарной охраны; правила применения средств пожаротушения и установок пожарной автоматики; порядок эвакуации, пожарный выход и т.д.

Уровень подготовки работников можно оценивается как хороший.

5.6 Правовые и организационные вопросы при обеспечении безопасности

Основным источником электромагнитных полей и излучений в нашем помещении являются компьютеры, и в первую очередь, мониторы.

В России в настоящее время практически на 100% используются мониторы зарубежных производителей и к ним применяются жесткие требования по безопасной эксплуатации, которые закрепляются в соответствующих стандартах. Стандарты применяются для того, чтобы защитить от опасности вредного воздействия пользователей и окружающую среду. СанПиН 2.2.2/2.4.1340-03 «Гигиенические требования к ПЭВМ и организации работы» устанавливает временные допустимые уровни ЭМП,

создаваемые ПЭВМ. Источниками ЭМП являются компьютеры и периферийные устройства, которые создают излучение в диапазоне частот 5 Гц - 400 кГц и ЭМП промышленной частоты 50 Гц. В таблицах 2 и 3 представлены временные допустимые уровни ЭПМ, создаваемые ПЭВМ и допустимые уровни излучения ЭМИ соответственно таблице 22:

В данном рабочем кабинете находится компьютеры, прошедшие аттестацию по стандарту ТСО'99.

Таким образом, энергетические параметры компьютеров, в настоящее время, находятся в соответствии с нормой.

В таблице 24 представлены допустимые уровни излучения от электростатических, электрических и магнитных полей по стандарту ТСО'99.

Таблица 14 – Временные допустимые уровни ЭМП, создаваемые ПЭВМ

Наименование параметров		
Напряженность электрического поля	В диапазоне частот 5 Гц – 2 кГц	25 В/м
	В диапазоне частот 2 кГц – 400 кГц	2,5 В/м
Плотность магнитного потока	В диапазоне частот 5 Гц – 2 кГц	250 нТл
	В диапазоне частот 2 кГц – 400 кГц	25 нТл
Электростатический потенциал экрана видеомонитора		500 В
Напряженность электростатического поля		15 кВ/м

Одним из мероприятий для защиты от вредного воздействия ЭПМ является регламентирование труда и отдыха. В таблице 26 представлены нормы времени регламентируемых перерывов в работе. В нашем случае необходимо использовать 30-минутные перерывы.

Таблица 15 – Допустимые уровни излучения от электростатических, электрических и магнитных полей по стандарту ТСО'99

Электрические поля	
диапазон частот	Допустимые значения
поверхностный электростатический потенциал	не более 500 В
5 Гц — 2 кГц	не более 10 В/м
	(30 см перед экраном, 50 см вокруг)
2 кГц — 400 кГц	не более 1 В/м
	(30 см перед экраном, 50 см вокруг)

Продолжение таблицы 15.

Магнитные поля	
диапазон частот	допустимые значения
5 Гц — 2 кГц	не более 200 нТл (30 см перед экраном, 50 см вокруг)
2 кГц — 400 кГц	не более 25 нТл (50 см вокруг)
Радиационное излучение, не более 5000 наноГрей в час	

Для уменьшения вредного влияния ЭМП на сотрудников рабочие места оснащены жидкокристаллическими (LCD) мониторами. В данных мониторах отсутствует источник излучений – электронно-лучевая трубка.

Таблица 16 – Регламентирование труда и отдыха при работе на ПЭВМ

Категория Работ	Уровень нагрузки			Суммарное время перерывов в течение смены	
	Считывание информации, тыс. печатных знаков	Ввод информации, тыс. печатных знаков	Режим диалога, час	8 час.неделя	12 час.неделя
I	До 20	До 15	До 2	30	70
II	До 40	До 30	До 4	50	90
III	До 60	До 40	До 6	70	120

Кроме того, зачастую наблюдается пренебрежение сотрудников к требованиям организации труда и отдыха, так как выполняемая работа связана с вводом больших объёмов информации. Поэтому следует внимательнее следить за тем, чтобы делались соответствующие перерывы в работе.

Можно выделить несколько рекомендаций по организации оптимального рабочего места, оснащенного компьютером, чтобы работа осуществлялась без жалоб и без усталости: высота рабочей поверхности рекомендуется в пределах 680-760 мм; высота рабочей поверхности, на которую устанавливается клавиатура, должна быть 650 мм; большое значение придается характеристикам рабочего кресла. Так, рекомендуется высота сиденья над уровнем пола должна быть в пределах 420-550 мм. Поверхность сиденья рекомендуется делать мягкой, передний край закругленным, а угол наклона спинки рабочего кресла –

регулируемым; установить подставку для ног с бортиком 10 мм и рифленой поверхностью;

В настоящее время эргономическая организация рабочего места работника в целом соответствует нормам СанПин 2.2.2/2.4.1340-03. Для полного соответствия нормам рекомендуется оборудовать рабочее место подставкой для ног, описанной выше.

Кроме того, существенным недостатком является тот факт, что в нарушение ст. 11, ч 3 ст. 18 Федерального закона «Об отходах производства и потребления» организация не разработала проект нормативов образования отходов и лимитов на их размещение.

5.7 Заключение по разделу «Социальная ответственность».

Работа администрации относится к категории работ, связанных с опасными и вредными условиями труда. В данной части выпускной квалификационной работы был проведен анализ вредных и опасных производственных факторов.

В результате исследования объекта были получены следующие выводы:

- в целях защиты от электромагнитных и электростатических полей необходимо применение приэкранных фильтров, специальных экранов, защитных очков;

- выявлен недостаток освещенности. Следует изменить существующую систему искусственного освещения в соответствии с произведенными расчетами, т.е. установить лампы в большем количестве и большей мощности (4 шт. мощностью до 100 Вт);

- для обеспечения пожара безопасности необходимо оснастить здание системой обнаружения пожара (пожарной сигнализацией), проводить инструктаж сотрудников;

- для поддержания оптимальной влажности необходимо в кабинете разместить живые цветы;
- необходимо постоянно протирать мониторы от пыли и делать упражнения для глаз, что позволит предотвратить появление или снизить КЗС;
- необходимо установить подставки для ног для достижения оптимальной организации рабочего места;
- для достижения оптимальных условий зрительной работы и повышения работоспособности рекомендуется изменить цветовое оформление кабинета, введя в него больше ярких цветов (таких как голубой, желтый, оранжевый).

Все эти меры будут способствовать эффективной работе пользователя с системой, сохранять его здоровье и жизнь в безопасности и беречь имущество организации от повреждения или уничтожения.

Заключение

Таким образом, в заключении можно сказать, что цель и задачи дипломной работы выполнены.

В ходе проведенного исследования в выявлении особенностей привлечения инвестиций в Российской Федерации, на примере предприятия ООО «СИГ», были выявлены основные методы привлечения инвестиций, способы и инструменты, как в отечественной практике, так и в зарубежной.

В частности, было выявлено, что чем больше проект финансирования за рубежом, тем выше эффективность реализации его инвестирования, зачастую, эффективность увеличивается за счет направленности инвестиционного проекта социально и экологически, что в отечественных методах привлечения инвестиций просто нету.

Это может быть связано с тем, что Россия пока является развивающейся молодой страной и еще не полностью адаптированной к новой формации строя – капитализм, в отличии от зарубежных стран, которые существенно раньше начали путь развития в этом направлении, но старающаяся перенимать передовой опыт по «давно протоптанным тропинкам» развитых стран запада.

Отсюда и нехватка отечественной литературы по такому узкому направлению, как экономическая проблематика моногородов, их отсталости, по сравнению с другими экономическими районами страны, которая бы структуризировала информацию по тому каким образом происходит экономическое отставание в экономических районах страны, а вместе с тем, и структуризировала методические указания по повышению в них благосостояния.

На данный момент, отечественный опыт привлечения инвестиций в моногорода основывается на ОЭЗ, которые были разработаны и внедрены еще при Советском Союзе, они были почти заброшены в период перестройки, и приобрели новую жизнь с указами Владимира Путина о зоне территории опережающей социально-экономическое развитие. Было выявлено, что данная

экономическая зона направлена на развитие, как областей, так и на возрождение моногородов, создавая там особый «экономический климат», который выражен в существенном смягчении налогового бремя и в особых преференциях предоставляемых членам ТОСЭР.

Мировой же опыт по привлечению инвестиций в моногорода завязан не только на способе установлении особых экономических зон, а еще и рассматривает такие пути решения экономических проблем как: реорганизация города; государственная помощь; привлечение ТНК; перепрофилировании специализации города; что, конечно же, не рассматривается в РФ.

В связи с этим, для привлечения инвестиций, как в моногород Юрга, так и в предприятие ООО «СИГ», а также, для увеличения доходов предприятия, что являлось бы экономическим обоснованием, была выбрана зона ТОСЭР, на базе которой были рассчитаны прогнозные финансовые результаты деятельности предприятия и сравнены с такими же результатами в системе налогообложения ОСНО, и ЕСХН (см. табл. 12).

Данные прогнозные финансовые расчеты деятельности предприятия были выполнены в финансовой модели проекта, где были получены следующие выводы, что затраты на проданную форель в ОСНО выше чем в ТОСЭР на – 1 %, но в сравнении с ЕСХН одинаковые, при этом, наблюдается снижение себестоимости продукции в ТОСЭР по сравнению ОСНО, на – 2,34 руб. В сравнении с ОСНО в ЕСХН себестоимость такая же.

Данные расчеты финансовой деятельности были выполнены в финансовой модели предприятия ООО «СИГ», где были получены следующие выводы, что ОСНО существенно уступает налоговой системе ТОСЭР и ЕСХН, а ТОСЭР по рассчитанным финансовым результатам предприятия, превосходит систему налогообложения ЕСХН.

Таким образом, можно дать рекомендации предприятию ООО «СИГ», что для успешного привлечения инвестиций необходимо перейти в систему налогообложения ТОСЭР, где значительно снижены налоговые ставки, что

увеличит приток инвестиций, как в само предприятия, так и в сам город, улучшив его благосостояние, а также, дав новые рабочие места.

Список публикаций студента

- 1 Роль математики в инженерной деятельности. Цыпленков Р.А.,
Карпов А.В.
- 2 «Кружки качества», как эффективный подход управления
предприятием (на примере компании «Toyota») Цыпленков Р.А
- 3 Кредитование в Китае. Цыпленков Р.А.
- 4 Малый и средний бизнес в России. Цыпленков Р.А, Есаулов В.Н.
- 5 Сертификация продукции в РФ (на примере ООО «СИГ»)
Цыпленков Р.А, Трифонов В.А.

Список использованных источников

- 1 Инвестиционное проектирование: Учебник / Р. С. Голов, К. В. Балдин, И. И. Передеряев, А. В. Рукоусев. – 4-е изд. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2014. – 368с.
- 2 Методы финансирования инвестиционных проектов. / [Электронный ресурс] Режим доступа: www.cfin.ru/investor/finance_meths.shtml
- 3 Управление рисками коммерческих банков при финансировании проектов строительства недвижимости: Диссертация / А. И. Узенберг. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://dlib.rsl.ru/rsl01004000000/rsl01004901000/rsl01004901...>
- 4 Свободная экономическая зоны. / [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://dic.academic.ru/dic.nsf/lower/18107>
- 5 Особые экономические зоны. / [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://government.ru/govworks/467/events/>
- 6 Проблемы функционирования особых экономических зон в России: Статья / [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://sibac.info/conf/econom/xlv/40576>
- 7 Особые экономические зоны в экономике России. Статья / [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.webeconomy.ru/index.php?cat=mcat&mcat=217&newsid=1036&p=27&page=cat&type=news>
- 8 ТОСЭР / [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.xn----dtbhaacat8bfloi8h.xn--p1ai/tor>
- 9 Юрга получила статус ТОСЭР / [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.yurga.org/news.html?nwid=4187>
- 10 Моногорода ТОСЭР / [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.xn----dtbhaacat8bfloi8h.xn--p1ai/monogoroda319>
- 11 Льготы резидентов ТОСЭР / [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.xn----dtbhaacat8bfloi8h.xn--p1ai/tor-lgoty-for-rezidents>
- 12 Зарубежный опыт привлечения иностранных капиталовложений. Статья / [Электронный доступ] Режим доступа: http://old.nasledie.ru/oboz/N09_93/9_19.HTM

- 13 Тоннель под Ламаншем. Статья / [Электронный источник] Режим доступа: http://old.nasledie.ru/oboz/N09_93/9_19.HTM
- 14 Стадион «Альянс арена». Статья / [Электронный источник] Режим доступа: <http://holidaygid.ru/stadion-alyants-arena-unikalnyiy-sportivnyiy-kompleks-v-myunhene/>
- 15 История «Фейсбук». Статья / [Электронный источник] режим доступа: <http://www.seoded.ru/istoriya/internet-history/facebook.html>
- 16 Многофункциональное поселение – изучение вопросов терминологии: Журнал / И. С. Самоборецкий. – выпуск №26 .:М Вестник Челябинского государственного университета, 2015. – 381с.
- 17 Развитие моногородов России: монография / колл.авт. подред. д-ра экон. наук, проф. И.Н. Ильиной. М.: Финансовый университет, 2013.– 168с.
- 18 Иностранные инвестиции в свободных экономических зонах. Юридический портал / [Электронный источник] Режим доступа: <http://lawtoday.ru/razdel/biblo/mejdu-4as-prav/042.php>
- 19 Британские «свободные зоны и «зоны предпринимательства». Портал внешней экономической информации / [Электронный источник] Режим доступа: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/gb/about_gb/laws_ved_gb/special_area_gb/
- 20 США. Информация о особых экономических зонах. Портал внешней экономической информации / [Электронный источник] Режим доступа: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/us/about_us/laws_ved_us/special_area_us/
- 21 Особые экономические зоны в США. Статья / [Электронный источник] Режим доступа: <http://newinspire.ru/leksii-po-mirovoy-ekonomike/osobie-svobodnie-ekonomicheskie-zoni-v-ssha-1707>
- 22 ООО «СИГ». / [Электронный источник] Режим доступа: <http://www.rusprofile.ru/id/7830872>
- 23 ООО «СИГ» стала резидентом ТОСЭР в г. Юрга. / [Электронный источник] Режим доступа: <http://biz.a42.ru/lenta/show/sibirskaya-investitsionnaya-gruppa-stala-rezidentom-toser-v-yurge.html>
- 24 Завод по выращиванию форы открывается в Юрге. / [Электронный источник] Режим доступа: <http://kuzbass-today.ru/economics/29979-%D0%B7%D0%B0%D0%B2%D0%BE%D0%B4-%D0%BF%D0%BE->

[%D0%B2%D1%8B%D1%80%D0%B0%D1%89%D0%B8%D0%B2%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D1%8E-%D1%80%D0%B0%D0%B4%D1%83%D0%B6%D0%BD%D0%BE%D0%B9-%D1%84%D0%BE%D1%80%D0%B5%D0%BB%D0%B8.html](#)

- 25 Почему я занялся разведением рыбы и почему это может помочь вам. / [Электронный источник] Режим доступа: <http://vcd.su/ryba/>
- 26 Федеральный закон от 04.05.2011 N 99-ФЗ (ред. от 30.12.2015) "О лицензировании отдельных видов деятельности", статья 12. Правовой ресурс / [Электронный источник] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_113658/6a4a5b5468ba8b99831699f7d048d2a5d7710610/
- 27 Экосертификация «Листок жизни». Статья / [Электронный источник] Режим доступа: <http://ecounion.ru/%D0%BB%D0%B8%D1%81%D1%82%D0%BE%D0%BA-%D0%B6%D0%B8%D0%B7%D0%BD%D0%B8/%D0%BE-%D0%BF%D1%80%D0%BE%D0%B3%D1%80%D0%B0%D0%BC%D0%BC%D0%B5/%D0%BF%D1%80%D0%BE%D0%B3%D1%80%D0%B0%D0%BC%D0%BC%D0%B0-%D0%BB%D0%B8%D1%81%D1%82%D0%BE%D0%BA-%D0%B6%D0%B8%D0%B7%D0%BD%D0%B8/>
- 28 Система менеджмента качества. / [Электронный источник] Режим доступа: <http://smk.sfu-kras.ru/about>
- 29 Система ХАССП / [Электронный источник] Режим доступа: <http://www.haccp-control.ru/%D0%BF%D1%80%D0%B8%D0%BD%D1%86%D0%B8%D0%BF%D1%8B-%D1%81%D0%B8%D1%81%D1%82%D0%B5%D0%BC%D1%8B-%D1%85%D0%B0%D1%81%D1%81%D0%BF.html>
- 30 Федеральная налоговая служба. ЕСХН. / [Электронный источник] Режим доступа: <https://www.nalog.ru/rn77/taxation/taxes/eshn/>
- 31 Очевидна теснейшая связь планирования рационального природопользования и охраны окружающей среды с решением проблем финансирования в данной сфере. Статья / Холоднов А. [Электронный источник] Режим доступа: <http://litcey.ru/finans/66973/index.html>

- 32 Налоговый кодекс Российской Федерации п.2 ст. 346.26 / [Электронный источник] Режим доступа:
<http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=200297&rnd=244973.65717880&from=55223-8220#0>
- 33 Идеи домашнего бизнеса. Статья / [Электронный источник] Режим доступа:
<http://bestbusinessideaforyou.blogspot.ru/>
- 34 Сертификация продукции в Российской Федерации (на примере ООО «СИГ»). Статья / [Электронный источник] Режим доступа:
http://media.wix.com/ugd/cb673c_dc2d9428135143078efd908ebd4ce7d6.pdf
- 35 В Юрге заведётся форель. Статья / [Электронный источник] Режим доступа:
<http://kommersant.ru/doc/2968755>

Бизнес план инвестиционного проекта «Рыбоводно-производственный комплекс по товарному выращиванию и переработке рыбы», ООО «СИГ»

Бизнес план находится на SD-R диске, прилагаемым к ВКР.

Таблица 1 – «Отчет о прибылях и убытках» из финансовой модели проекта в системе налогообложения ОСНО

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ	Валюта	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018
Выручка (нетто)	руб.	96 122 727	96 122 727	96 122 727	96 122 727
- Себестоимость проданных товаров	руб.	51 850 104	51 850 104	51 850 104	51 850 104
материалы и комплектующие	руб.	33 587 706	33 587 706	33 587 706	33 587 706
оплата труда	руб.	1 362 000	1 362 000	1 362 000	1 362 000
налоги, относимые на текущие затраты	руб.	791 844	791 844	791 844	791 844
производственные расходы	руб.	1 214 512	1 214 512	1 214 512	1 214 512
начисленные лизинговые платежи	руб.	0	0	0	0
амортизация	руб.	14 894 042	14 894 042	14 894 042	14 894 042
Валовая прибыль	руб.	44 272 624	44 272 624	44 272 624	44 272 624
- Коммерческие расходы	руб.	256 949	256 949	256 949	256 949
- Административные расходы	руб.	1 036 949	1 036 949	1 036 949	1 036 949
Прибыль (убыток) от продаж	руб.	42 978 725	42 978 725	42 978 725	42 978 725
- Налоги, относимые на финансовые результаты	руб.	2 785 686	2 703 769	2 621 851	2 539 934
- Проценты к уплате	руб.	25 100 467	25 100 467	24 461 071	23 791 624
+ Прибыль (убыток) от прочей реализации	руб.	0	0	0	0
+ Курсовая разница и доходы от конвертации	руб.	0	0	0	0
+ Прочие внереализационные доходы (расходы)	руб.	0	0	0	0
Прибыль до налогообложения	руб.	15 092 573	15 174 490	15 895 803	16 647 167
- Налог на прибыль	руб.	0	0	0	1 123 763
Чистая прибыль (убыток)	руб.	15 092 573	15 174 490	15 895 803	15 523 404

Финансовая модель проекта в системе налогообложения ОСНО, находится на SD-R диске, прилагаемым к ВКР.

Таблица 2 – «Отчет о прибылях и убытках» из финансовой модели проекта в системе налогообложения ТОСЭР

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ	Валюта	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018
Выручка (нетто)	руб.	105 735 000	105 735 000	105 735 000	105 735 000
- Себестоимость проданных товаров	руб.	51 257 532	51 257 532	51 257 532	51 257 532
материалы и комплектующие	руб.	33 587 706	33 587 706	33 587 706	33 587 706
оплата труда	руб.	1 362 000	1 362 000	1 362 000	1 362 000
налоги, относимые на текущие затраты	руб.	199 272	199 272	199 272	199 272
производственные расходы	руб.	1 214 512	1 214 512	1 214 512	1 214 512
начисленные лизинговые платежи	руб.	0	0	0	0
амортизация	руб.	14 894 042	14 894 042	14 894 042	14 894 042
Валовая прибыль	руб.	54 477 468	54 477 468	54 477 468	54 477 468
- Коммерческие расходы	руб.	256 949	256 949	256 949	256 949
- Административные расходы	руб.	1 036 949	1 036 949	1 036 949	1 036 949
Прибыль (убыток) от продаж	руб.	53 183 570	53 183 570	53 183 570	53 183 570
- Налоги, относимые на финансовые результаты	руб.	0	0	0	0
- Проценты к уплате	руб.	25 100 467	25 100 467	24 461 071	23 791 624
+ Прибыль (убыток) от прочей реализации	руб.	0	0	0	0
+ Курсовая разница и доходы от конвертации	руб.	0	0	0	0
+ Прочие внереализационные доходы (расходы)	руб.	0	0	0	0
Прибыль до налогообложения	руб.	28 083 104	28 083 104	28 722 499	29 391 946
- Налог на прибыль	руб.	0	0	0	0
Чистая прибыль (убыток)	руб.	28 083 104	28 083 104	28 722 499	29 391 946

Финансовая модель проекта в системе налогообложения ТОСЭР, находится на SD-R диске, прилагаемым к ВКР.

Таблица 3 – «Отчет о прибылях и убытках» из финансовой модели проекта в системе налогообложения ЕСХН

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ	Валюта	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018
Выручка (нетто)	руб.	105 735 000	105 735 000	105 735 000	105 735 000
- Себестоимость проданных товаров	руб.	51 850 104	51 850 104	51 850 104	51 850 104
материалы и комплектующие	руб.	33 587 706	33 587 706	33 587 706	33 587 706
оплата труда	руб.	1 362 000	1 362 000	1 362 000	1 362 000
налоги, относимые на текущие затраты	руб.	791 844	791 844	791 844	791 844
производственные расходы	руб.	1 214 512	1 214 512	1 214 512	1 214 512
начисленные лизинговые платежи	руб.	0	0	0	0
амортизация	руб.	14 894 042	14 894 042	14 894 042	14 894 042
Валовая прибыль	руб.	53 884 896	53 884 896	53 884 896	53 884 896
- Коммерческие расходы	руб.	256 949	256 949	256 949	256 949
- Административные расходы	руб.	1 036 949	1 036 949	1 036 949	1 036 949
Прибыль (убыток) от продаж	руб.	52 590 998	52 590 998	52 590 998	52 590 998
- Налоги, относимые на финансовые результаты	руб.	0	0	0	0
- Проценты к уплате	руб.	25 100 467	25 100 467	24 461 071	23 791 624
+ Прибыль (убыток) от прочей реализации	руб.	0	0	0	0
+ Курсовая разница и доходы от конвертации	руб.	0	0	0	0
+ Прочие внереализационные доходы (расходы)	руб.	0	0	0	0
Прибыль до налогообложения	руб.	27 490 532	27 490 532	28 129 927	28 799 374
- Налог на прибыль	руб.	0	0	1 521 225	2 393 428
Чистая прибыль (убыток)	руб.	27 490 532	27 490 532	26 608 702	26 405 946

Финансовая модель проекта в системе налогообложения ЕСХН, находится на SD-R диске, прилагаемым к ВКР.