

Редкоземельные металлы в России добываются в крайне незначительных объемах, и добыча снижается ежегодно на протяжении последних пяти лет. Однако выпуск соединения этих металлов, увеличился на 17 % и составил 1962 т. Российский импорт металлов и соединений составил 430,5 т. Импорт соединений сократился на 59 % – до 321,5 т, но ввоз возрос более чем в четыре раза и составил 109 т. Экспорт же металлов и соединений из России составил 4,977 тыс. т (из которых собственно металлов только 100 кг!). Как видно, экспорт РЗМ по объемам незначителен. Основными импортируемыми РЗМ являются лантан и неодим, а также мишметалл (более 80 % ввозимых металлов). Из соединений РЗМ в основном к нам импортируются церий (оксалат, оксид и карбонат), неодим и лантан [5].

В связи с тем, что наша страна чрезвычайно импортозависима от поставок практически всего спектра редкоземельных металлов и элементов и их соединений из-за рубежа, это вызывает острую необходимость действий по восстановлению собственной РЗМ-промышленности.

Литература

1. Глобальный рынок редкоземельных металлов. [Электронный ресурс] URL: <http://fastsalTIMES.com/sections/obzor/408.html> (дата обращения 23.01.2017).
2. Обзор рынка редкоземельных элементов (металлов) в СНГ и мире. [Электронный ресурс] URL: http://www.infomine.ru/files/catalog/48/file_48_eng.pdf (дата обращения 23.01.2017).
3. Обзор рынка редкоземельных элементов в СНГ. [Электронный ресурс] URL: http://www.marketing-services.ru/imgs/goods/996/rynok_REE.pdf (дата обращения 23.01.2017).
4. Самсонов Н.Ю., Семягин И.Н. Обзор мирового и российского рынка редкоземельных металлов. [Электронный ресурс] URL: <http://lib.ieie.nsc.ru/docs/SamsonovObzorECO2014-2.pdf> (дата обращения 23.01.2017).
5. Современное состояние, тенденции и динамика производства и потребления редкоземельных элементов в мире и российской федерации. Конъюнктура рынка. [Электронный ресурс] URL: <http://rusredmet.ru/rrm7> (дата обращения 23.01.2017).

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕТОДА УСПЕШНЫХ УСИЛИЙ В СРАВНЕНИИ С МЕТОДОМ ПОЛНОЙ СТОИМОСТИ В УСЛОВИЯХ СНИЖЕНИЯ ЦЕН НА РЫНКЕ

В.В. Охотников, А.С. Гончарова

Научный руководитель доцент В.Б. Романюк

Национальный исследовательский Томский политехнический университет, г. Томск, Россия

Цены на сырьевые товары в отрасли нефти и газа сильно изменились за последние 18 месяцев. В то время, как цены на нефть приблизились к \$ 90 за баррель в январе 2014 года и были чуть выше \$ 100 за баррель в июле того же года. С тех пор начался крутой, устойчивый спад, когда West Texas и Brent снизили цены на нефть ниже \$ 30 за баррель в течение первых двух недель января 2016 года. Цена на природный газ претерпела подобные изменения.

В первую очередь нефтегазовые компании должны будут оценить и пересмотреть, методы проведения разведки и разработки. Например, в то время как существует определенный потенциал роста добычи с помощью гидравлических методов гидроразрыва в богатых минералами сланцевых формаций, существует множество вопросов по поводу эффективности затрат и экологических последствий такой деятельности, хотя многим компаниям в 2015 году удалось добиться значительного сокращения затрат, связанных с бурением нефтяных и газовых скважин. Аналогичные вопросы были подняты в связи с деятельностью глубоководного бурения в Мексиканском заливе, которая заметно увеличилась в течение 2014 и 2015 гг. Кроме того, бюджеты капиталовложений были значительно снижены на 2015 финансовый год, а также резкое снижение операционных денежных потоков, вероятно, повлечёт сокращения производства [1, 2].

Снижение цен на нефть и природный газ, вероятно, повлекут множество бухгалтерских последствий для многих компаний, даже на те, которые лишь косвенно участвуют в этой отрасли.

Низкие цены на нефть и природный газ могут привести к снижению рентабельности бурения, так как бурение и / или эксплуатационных расходов извлечения нефти или природного газа могут превысить доходы.

Таким образом, юридические лица должны учитывать конкретные факты и обстоятельства, а также любые потенциальные признаки ухудшения ситуации, а также способны применить соответствующие бухгалтерские изменения и расчёты.

Компании, которые участвуют в разведке и разработке могут описать свою деятельности, используя либо успешный метод усилий или метод полной себестоимости. Основные различия между этими двумя методами заключается в их обработке сейсмических затрат и разведочное бурение новых запасов. Метод учета непосредственно влияет на подсчёт чистого дохода и денежных потоков.



Рис.1. Факторы предпочтения использования метода успешных усилий

Согласно методу успешных усилий, затраты, связанные с успешным определением новых запасов, могут быть капитализованы в то время как расходы, связанные с неудачными попытками по разведке (например, бурение, которое приводит к пустой скважине) будут немедленно записаны в отчете о прибылях и убытках. С другой стороны, метод полной стоимости позволяет компаниям извлечь выгоду почти из всех расходов, связанных с разведкой и разработкой новых месторождений, независимо от того, были ли успешными их усилия [3].

Согласно методу успешных усилий, в целом выполняется традиционный анализ обесценения при рассмотрении вопроса для оценки подтвержденных запасов нефти и газа. Как правило, этот анализ состоит в определении, при каких обстоятельствах балансовая стоимость компании не может быть возмещена.

Свойства возвратности активов должны быть проверены всякий раз, когда изменения обстоятельств указывают на то, что балансовая стоимость группы активов может быть не возмещена. Как правило, компания, которая применяет метод успешных усилий, будет выполнять ежегодную оценку обесценения после получения годового отчета путем анализа денежных потоков. При проведении анализа на предмет обесценения, такие компании должны учитывать факторы риска для всех резервных категорий. Компании могут рассматривать возможность доказать, оценить, и проанализировать резервы и другие ресурсы, поскольку они все включены в стоимость активов.

Компания должна периодически проводить оценку недоказанных свойств (то есть, по крайней мере, раз в год), чтобы определить, могут ли они повлиять на обесценение. Оценка этих свойств основан, главным образом, на качественных факторах. Основные исследования включают в себя (1) пути развития; (2) долгосрочные планы; и (3) деятельность за последнее время в области развития, включая результаты бурения и работы в других в отраслях, а также слияния и поглощения.

Компания будет выполнять анализ денежных потоков путем сравнения не дисконтированных потоков денежных средств и группы активов с балансовой стоимостью группы активов. Балансовая стоимость группы активов не подлежит возмещению, если она превышает сумму не дисконтированных денежных потоков. Если группа активов не проходит тест на приток денежных потоков, компания будет выполнять оценку справедливой стоимости для сравнения справедливой стоимости группы активов с их балансовой стоимостью. Убыток от обесценения будет регистрироваться, и оцениваться как сумма, на которую балансовая стоимость группы активов превышает его справедливую стоимость.

При определении уровня, на котором следует оценивать обесценение компании, которая применяет метод успешных усилий, следует рассмотреть вопрос о доказуемости свойства или недоказуемости. Доказанные свойства должны быть сгруппированы на самом низком уровне, для которого существуют идентифицируемые денежные потоки, которые в значительной степени независимы от денежных потоков по другим группам активов. Как правило, оценка убытков производящих свойств осуществляется шаг-за-шагом или, если имеется значительная общая инфраструктура, путем логической группировки активов. Недоказанные свойства должны быть оценены на основе имущества, или, если расходы на приобретение не являются существенными, с помощью соответствующей группировки.

Убыток от снижения стоимости для доказанной группы уменьшит только балансовую стоимость вне оборотных активов группы. Компания должна выделить потери долгосрочных активов на пропорциональной основе с использованием относительной балансовой стоимости этих активов. Тем не менее, потери не должны уменьшать балансовую стоимость актива менее справедливой стоимости. Для недоказанных свойств, если результаты оценки указывают на ухудшение, компания должна признать убыток, предоставляя оценочный резерв. Согласно методу успешных усилий, компаниям запрещены списания задним числом.

В отличие от метода успешных усилий, метод полной стоимости позволяет компании извлечь выгоду почти из всех расходов, связанных с разведкой и добычей новых запасов нефти и газа, независимо от того, были ли

успешными их усилия [4].

При признании убытка от обесценения, компания, применяющая метод полной стоимости должна уменьшить балансовую стоимость полной стоимости пула активов и записать превышение в качестве платы за расходы по текущей деятельности. Как и метод успешных усилий, метод полной стоимости не позволяет компании из реверсирования списаний.

Снижение цен на сырьевые товары могут иметь последствия обесценения для компаний, которые используют метод полной стоимости бухгалтерского учета. В частности, поскольку конечные цены за 12 месяцев в году будут продолжать меняться и снижаться, если цены не восстановятся в ближайшее время, вполне вероятно, что риск снижения стоимости актива будет продолжать расти. Соответственно, компания должны сосредоточиться на раскрытии основанных рисков и раннего предупреждения.

Литература

1. U.S. Energy Information Administration. Trends in U.S. Oil and Natural Gas Upstream Costs. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.eia.gov/analysis/studies/drilling/pdf/upstream.pdf> (дата обращения 10.01.2017).
2. Oil and Gas Accounting, Financial Reporting, and Tax Update. [Электронный ресурс]. URL: <https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/us/Documents/audit/us-aers-oil-and-gas.pdf> (дата обращения 30.01.2017).
3. Successful efforts Conversion materials. [Электронный ресурс]. URL: http://www.marketing-services.ru/imgs/goods/996/rynok_REE.pdf (дата обращения 30.01.2017).
4. Vitalone James. Accounting For Differences In Oil And Gas Accounting. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.investopedia.com/articles/fundamental-analysis/08/oil-gas.asp> (дата обращения 31.01.2017).

ОБ ОСОБЕННОСТЯХ ОРГАНИЗАЦИИ РАБОТЫ СЛУЖБЫ УПРАВЛЕНИЯ ИМУЩЕСТВОМ НА ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Ю.В. Павленко

Научный руководитель доцент О.В. Пожарницкая

Национальный исследовательский Томский политехнический университет, г. Томск, Россия

Процесс управления выражается в распределении, в обеспечении движения ресурсов, принадлежащих организации, с известной целью по сформированному плану с непрерывным контролем результатов работ.

Управление имуществом – это часть процесса управления, где объектом выступают имущественные ценности предприятия, а субъектом является предприятие. Управление имуществом представляет собой систему принципов и методов разработки и реализации управленческих решений, связанных с формированием, эффективным использованием (потреблением) объектов имущества в различных сферах деятельности предприятия.

С целью организационного обеспечения процесса управления имуществом предприятия в организационной структуре любого предприятия целесообразно выделить функциональную службу. Именно эта служба будет исполнять функции по управлению имуществом и претворять в жизнь принципы и цели, обозначенные руководством предприятия.

Конечно, организационное выражение такой службы будет зависеть от таких основополагающих факторов как: размер самого предприятия, специфики отрасли, положения предприятия на рынке, количества, разнообразия, сложности объектов управления, то есть имущественных комплексов, а иногда даже и от сложившихся традиций. Это может быть управление (департамент), отдел, комитет, центр или бюро.

Служба управления имуществом на предприятии обеспечивает защиту имущественных прав акционеров (участников) обществ в зависимости от его организационно-правовой формы, если же речь идет о государственной структуре – защиту имущественных прав государства. Однако всегда предполагается максимально эффективное использование, сохранность имущества предприятия как во взаимодействии с другими структурными подразделениями, так и с другими участниками рынка.

Основными задачами службы управления имуществом на предприятии являются [1–4]:

1. Защита имущественных интересов акционеров (участников) предприятия путем оформления имущественных прав и отношений Обществ.
2. Формирование имущественного реестра предприятия, создание механизма контроля за использованием имущества предприятия и обеспечения его сохранности.
3. Разработка и проведение единой политики по управлению и распоряжению имуществом предприятия в целях обеспечения его максимально эффективного использования.
4. Координация деятельности всех подразделений предприятия по управлению имуществом, взаимодействие по этим вопросам с государственными и муниципальными органами и учреждениями, коммерческими и некоммерческими организациями.

Из основных задач вытекают следующие функции службы управления имуществом на предприятии:

1. Обеспечение государственной регистрации прав предприятия на недвижимое имущество и сделок с ним.
2. Обеспечение совершения и контроль исполнения условий сделок с имуществом предприятия, акциями и долями, принадлежащими предприятию.
3. Разработка проектов локальных актов, документаций и методических материалов по вопросам управления и распоряжения имуществом предприятия, а также контроль за их исполнением.