

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Школа инженерного предпринимательства
Направление подготовки: 38.03.02 Менеджмент

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

Тема работы
Оценка эффективности использования основных фондов предприятия

УДК 658.152:005.52

Студент

Группа	ФИО	Подпись	Дата
3А51	Ариунцэцэг Б.		

Руководитель

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент	Юдахина О.Б.	к.э.н.		

КОНСУЛЬТАНТЫ:

По разделу «Социальная ответственность»

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент	Черепанова Н.В.	к.филос.н		

Норм контроль

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Старший преподаватель	Громова Т.В.	.		

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ:

Руководитель ООП	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент	Видяев И.Г.	к.э.н.		

**Запланированные результаты обучения по направлению
38.03.02 Менеджмент**

Код результата	Результат обучения
<i>Профессиональные компетенции</i>	
Р1	Применять гуманитарные и естественнонаучные знания в профессиональной деятельности. Проводить теоретические и прикладные исследования в области современных достижений менеджмента в России и за рубежом в условиях неопределенности с использованием современных научных методов
Р2	Применять профессиональные знания в области организационно-управленческой деятельности
Р3	Применять профессиональные знания в области информационно-аналитической деятельности
Р4	Применять профессиональные знания в области предпринимательской деятельности
Р5	Разрабатывать стратегии развития организации, используя инструментарий стратегического менеджмента; использовать методы принятия стратегических, тактических и оперативных решений в управлении деятельностью организаций
Р6	Систематизировать и получать необходимые данные для анализа деятельности в отрасли; оценивать воздействие макроэкономической среды на функционирование предприятий отрасли, анализировать поведение потребителей на разных типах рынков и конкурентную среду отрасли. Разрабатывать маркетинговую стратегию организаций, планировать и осуществлять мероприятия, направленные на ее реализацию
Р7	Разрабатывать финансовую стратегию, используя основные методы финансового менеджмента; оценивать влияние инвестиционных решений на финансовое состояние предприятия
Р8	Разрабатывать стратегию управления персоналом и осуществлять мероприятия, направленные на ее реализацию. Применять современные технологии управления персоналом, процедуры и методы контроля и самоконтроля, командообразования, основные теории мотивации, лидерства и власти
<i>Универсальные компетенции</i>	
Р9	Самостоятельно учиться и непрерывно повышать квалификацию в течение всего периода профессиональной деятельности.
Р10	Активно владеть иностранным языком на уровне, позволяющем разрабатывать документацию, презентовать результаты профессиональной деятельности.
Р11	Эффективно работать индивидуально и в коллективе, демонстрировать ответственность за результаты работы и готовность следовать корпоративной культуре организации.

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
 федеральное государственное автономное образовательное учреждение
 высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
 ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Школа инженерного предпринимательства
 Направление подготовки 38.03.02 Менеджмент

УТВЕРЖДАЮ:
 Руководитель ООП
 _____ Видяев И.Г.
 (Подпись) (Дата) (Ф.И.О.)

ЗАДАНИЕ

на выполнение выпускной квалификационной работы

В форме:

Бакалаврской работы

Студенту:

Группа	ФИО
3А51	Ариунцэцэг Билгуун

Тема работы:

Оценка эффективности использования основных фондов предприятия	
Утверждена приказом директора (дата, номер)	

Срок сдачи студентом выполненной работы:

--

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

<p>Исходные данные к работе <i>(наименование объекта исследования или проектирования; производительность или нагрузка; режим работы (непрерывный, периодический, циклический и т. д.); вид сырья или материал изделия; требования к продукту, изделию или процессу; особые требования к особенностям функционирования (эксплуатации) объекта или изделия в плане безопасности эксплуатации, влияния на окружающую среду, энергозатратам; экономический анализ и т. д.).</i></p>	<p>Объект исследования – предприятие АО«ГалхЧихэр» Предмет исследования – оценка эффективности использования основных фондов предприятия.</p>
<p>Перечень подлежащих исследованию, проектированию и разработке вопросов <i>(аналитический обзор по литературным источникам с целью выяснения достижений мировой науки техники в рассматриваемой</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> - анализ динамики основных фондов предприятия; - анализ состава и структуры основных фондов предприятия; - анализ технического состояния и движения

<p><i>области; постановка задачи исследования, проектирования, конструирования; содержание процедуры исследования, проектирования, конструирования; обсуждение результатов выполненной работы; наименование дополнительных разделов, подлежащих разработке; заключение по работе).</i></p>	<p>основных фондов: - анализ эффективности использования основных фондов предприятия; - оценка экстенсивности и интенсивности использования технологического оборудования; - оценка влияния показателей эффективности использования основных фондов на показатели эффективности деятельности работы предприятия.</p>
<p>Перечень графического материала <i>(с точным указанием обязательных чертежей)</i></p>	<p>Рисунок 1 – Динамика выручки и себестоимости Рисунок 2 – Структура активов предприятия в 2016 г. Рисунок 3 – Структура активов предприятия в 2018 г. Рисунок 4 – Динамика стоимости основных производственных фондов Рисунок 5 – Структура основных производственных фондов в 2016 г. Рисунок 6 – Структура основных производственных фондов в 2017 г. Рисунок 7 – Структура основных производственных фондов в 2018 г. Рисунок 8 – Динамика стоимости основных производственных фондов и фондоотдачи Рисунок 9 - Динамики фондоотдачи, производительности труда и фондовооруженности труда Таблица 1 – Систематизация подходов к понятию «основные средств» Таблица 2 – Группы показателей состояния, движения и производительности основных фондов предприятия Таблица 3 – Анализ динамики выручки, тыс. туг Таблица 4 – Анализ динамики себестоимости Таблица 5 – Анализ динамики стоимости основных фондов Таблица 6 – Анализ динамики остаточной стоимости основных производственных фондов Таблица 7 – Анализ динамики среднегодовой первоначальной стоимости ОПФ Таблица 8 – Анализ динамики среднегодовой остаточной стоимости ОПФ Таблица 9 – Анализ структуры и состава основных производственных фондов Таблица 10 – Анализ движения и состояния основных фондов Таблица 11 – Анализ показателей эффективности использования ОПФ Таблица 12 – Анализ структуры и состава активов основных производственных фондов Таблица 13 – Анализ показателей эффективности использования активов ОПФ Таблица 14 – Анализ показателей эффективности использования машины и оборудование ОПФ Таблица 15 – Анализ показателей эффективности использования транспортные средства ОПФ Таблица 16 – Анализ показателей эффективности использования производственный инвентарь ОПФ</p>

	<p>Таблица 17 – Динамика фондоотдачи, производительности труда и фондовооруженности труда</p> <p>Таблица 18 – Стоимость основных фондов, фондоотдача и выручки в 2017 году и 2018 году.</p> <p>Таблица 19 – Анализ фондоотдачи и фондоемкость АО «Атар-Ургуу»</p> <p>Таблица 20 – Рентабельность основной деятельности</p> <p>Таблица 21 – Доходность основной деятельности, фондорентабельность и фондоемкость в 2017 году и 2018 году</p> <p>Таблица 22 – Анализ использования технологического оборудования</p> <p>Таблица 23 – Определение целей КСО на предприятии</p> <p>Таблица 24 – Определение стейкхолдеров программ КСО</p> <p>Таблица 25 – Определение элементов программы КСО</p> <p>Таблица 26 – Затраты на мероприятия КСО</p> <p>Таблица 27 – Оценка эффективности мероприятий КСО</p>
--	--

Консультанты по разделам выпускной квалификационной работы
(с указанием разделов)

Раздел	Консультант
Социальная ответственность	Черепанова Наталья Владимировна

Дата выдачи задания на выполнение выпускной квалификационной работы по линейному графику	
--	--

Задание выдал руководитель:

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент	Юдахина Ольга Борисовна	к.э.н.		

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
3А51	Ариунцэцэг Билгуун		

Реферат

Выпускная квалификационная работа содержит 70 с., 9 рисунков, 22 таблицы, 29 использованных источников, 2 приложения.

Ключевые слова: основные фонды, оценка эффективности, фондоотдача, фондоемкость, фондовооруженность.

Объектом исследования является АО «Талх-Чихэр» г. Улан-батор, Монголия

Цель работы – оценить эффективность использования основных фондов предприятия.

В процессе исследования проводился анализ эффективности использования основных фондов предприятия АО «Талх-Чихэр».

В результате исследования выявилось, что предприятие использует основные фонды неэффективно, но при этом отмечается эффективность использования технологического оборудования.

Степень внедрения: результаты оценки эффективности использования основных фондов предприятия могут быть использованы для разработки мероприятий по повышению эффективности деятельности предприятия АО «ТалхЧихэр».

Область применения: для оценки эффективности использования основных фондов АО «ТалхЧихэр».

Значимость работы: проведен анализ динамики, состава и структуры, движения и технического состояния основных фондов предприятия, а также проведена оценка эффективности, использования основных фондов предприятия, оценена интенсивность и экстенсивности использования технологического оборудования.

На будущее планируется комплекс мероприятий для повышения эффективности использования основных фондов предприятия.

Определения, обозначения, сокращения, нормативные ссылки

В работе были применены следующие определения.

Основные фонды—совокупность материально-вещественных ценностей, действующих в процессе производства в течение длительного периода времени, сохраняющие на протяжении всего периода натурально-вещественную форму и переносящие свою стоимость на продукцию по частям по мере износа в виде амортизационных отчислений.

Амортизация – это объективный процесс перевода стоимости основных средств по мере их износа в продукт, который они производят.

Календарный фонд времени – максимально возможное время работы оборудования.

Интенсивная загрузка оборудования – это выпуск продукции за единицу в среднем на одну машину (1 машино-час).

В работе были использованы следующие обозначения:

ОПФ – основных производственных фондов;

Фот – фондоотдача;

Ро.д – рентабельность основной деятельности;

Кинт – коэффициент интенсивной загрузки.

В работе были использованы следующие сокращения:

РФ – Российская федерация;

АО – акционерное общество;

КСО – корпоративная социальная ответственность

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение.....	10
1 Теоретические и методологические аспекты оценки эффективности использования основных производственных фондов	12
1.1 Понятие и сущность основных средств предприятия	12
1.2 Классификация основных средств.....	20
1.3 Методические подходы в оценке эффективности использования основных производственных фондов	27
2.2 Анализ динамики, состава и структуры основных производственных фондов предприятия.....	36
2.3 Анализ движения и состояния основных производственных фондов	42
3 Оценка эффективности, экстенсивности и интенсивности использования основных производственных фондов на предприятии	45
3.1 Анализ эффективности использования основных производственных фондов	45
3.2 Оценка влияния эффективности использования основных производственных фондов на финансовые результаты деятельности предприятия	52
3.3 Оценка экстенсивности и интенсивности использования технологического оборудования	55
4 Корпоративная социальная ответственность.....	61
4.1 Цели и задачи программы корпоративной социальной ответственности АО «Талх-Чихэр»	61
4.2 Стейкхолдеры программы	62

4.3	Элементы программы корпоративной социальной ответственности АО «Талх-Чихэр»	63
4.4	Затраты на программы корпоративной социальной ответственности АО «Талх-Чихэр»	64
4.5	Ожидаемая эффективность программ корпоративной социальной ответственности АО «Талх-Чихэр»	65
	Заключение	66
	Список использованная источников	68
	ПРИЛОЖЕНИЕ А	71
	Исходные данные предприятия АО «Талх-Чихэр»	71
	ПРИЛОЖЕНИЕ Б	72
	Исходные данные предприятия АО «Атар-Ургуу»	72

Введение

В современных финансовых условиях эффективное функционирование организации любой организационно-правовой формы независимости от вида работы считается ключевым условием его существования. Работа всякой фирмы обязана быть выгодна и целью всякого производства считается получение выгоды. Достижение данной цели находится в зависимости от довольно большого количества элементов и связано не только с производством, но с использованием современных технологий, экономическими возможностями и технической оснащённостью фирмы.

Основной признак предприятия – присутствие в его хозяйственном ведении или же оперативном управлении обособленного имущества. Как раз оно гарантирует материально-техническую вероятность функционирования фирмы, его финансовую самостоятельность и надёжность. Без конкретного имущества не имеют возможности воплотить в жизнь собственную работу ни большие, ни мелкие фирмы, ни личные коммерсанты.

Буквально каждая производственная компания имеет основные средства, которые считаются основной материально-технической базой фирмы. Внедрение объектов основных средств ориентировано на длительный период времени (более года) оказывает значительное воздействие на ассортиментную политику организации, способности ее корректировки при надлежащих рыночных условиях, возможности наращивания объемов производства. В условиях жесткой конкуренции грамотное управление основными средствами считается одним из элементов, позволяющих снижать себестоимость продукции без снижения ее свойств, используя, при этом современные технологии изготовления продукции. Актуальность темы выпускной квалификационной работы заключена в том, что оценка эффективности использования основных производственных фондов позволит сформировать

базу для разработки мероприятий по увеличению производства продукции, увеличению отдачи созданного производственного потенциала, а также увеличению использования технологического оборудования.

Предметом изучения предоставленной работы считаются объекты основных фондов фирмы.

Объектом изучения выступает предприятие АО «Талх-Чихэр».

Цель исследования – оценка эффективности использования основных средств предприятия.

Исходя из поставленной цели, можно выделить задачи исследования, решение которых необходимы для ее достижения:

- анализ основных показателей деятельности работы предприятия;
- анализ динамики, состава и структуры основных фондов предприятия;
- анализ движения, технического состояния основных фондов предприятия;
- оценка эффективности использования основных фондов предприятия, а также оценка влияния показателей эффективности на финансовые показатели работы предприятия;
- оценка экстенсивности и интенсивности использования оборудования предприятия.

1 Теоретические и методологические аспекты оценки эффективности использования основных производственных фондов

1.1 Понятие и сущность основных средств предприятия

Современный этап экономического развития характеризуется наличием проблем повышения эффективности использования основных фондов и производственных мощностей на предприятии. Основные средства являются частью производственных активов, вовлеченных в производственный процесс в течение длительного времени, сохраняя при этом естественную форму, и их стоимость передается по частям по мере использования[1].

Это объясняет их экономическую сущность: накопленная амортизация накапливается в амортизационном фонде, который затем служит для последующих капиталовложений. В следствии возможно отметить, то что ключевые ресурсы регулярно принимают участие в цепочке. Основные производственные мощности традиционно делятся на две части: активную и пассивную. Активная часть включает в себя те, которые непосредственно вовлечены в производственный процесс (машины, оборудование). К пассивной части относятся те основные средства, которые обеспечивают нормальное функционирование производственного процесса.

Экономическая природа и роль основных фондов в производственных и непроизводственных сферах всегда были предметом обсуждения среди ученых и специалистов в области экономики и бухгалтерского учета. Многие научные труды посвящены интерпретации этой категории, но до сих пор нет консенсуса среди бухгалтеров и экономистов по вопросу определения экономической сущности основных фондов.

В экономической литературе можно найти очень разнообразные определения основных средств. Опять же, мы даем их, теперь с атрибуцией, которые перечислены в таблице 1 [2.с.324-327].

Таблица 1 – Систематизация подходов к понятию «основные средств»

Автор	Содержание
В. К. Скляренко и В. М. Прудникова.	Основные средства — совокупность производственных, материально-вещественных ценностей, действующих в процессе производства в течение длительного периода времени, сохраняющие на протяжении всего периода натурально-вещественную форму и переносящие свою стоимость на продукцию по частям по мере износа в виде амортизационных отчислений.
В. Ф. Гарбузов.	Основные средства – это денежные средства, вложенные в имеющиеся основные фонды.
С. Н. Щадилова, Л. Кураков.	Основные средства — средства труда (здания, сооружения, машины и механизмы, инвентарь, транспортные средства) производственного и непроизводственного назначения.
Б. А. Ройзберг, Л. Ш. Лозовский, Б. Стародубцев.	Основные средства — это совокупность материально-вещественных ценностей, используемых в качестве средств труда и действующих в натуральной форме в течение длительного времени (свыше одного года) как в сфере материального производства, так и в непроизводственной сфере

Понятие «основные средства» в отечественной практике используется в экономической литературе, а для целей финансового анализа в бухгалтерском учете принято использовать термин «основные средства». Однако некоторые группы экономистов (Л. И. Ушвицкий, А. В. Мордовкин, А. Ш. Маргулис) рассматривают эти понятия как синонимы и, отражая понятие «основные средства», указывают «основные средства» в скобках.

Согласно определению В.К. Скляренко и В.М. Прудникова, основные средства (основные средства) представляют собой совокупность производственных, материальных и материальных ценностей, которые функционируют в процессе производства в течение длительного периода времени, сохраняя при этом естественное течение на протяжении всего периода. - реальная форма и перенос их стоимости на изделия по частям по мере их износа в виде амортизации. Другие, такие как А. Д. Шеремет, Л. М. Макаревич, А. М. Литовских, придерживаются другого мнения и различают эти категории.

Аналогичное определение дается в финансово-кредитном словаре под редакцией В. Ф. Гарбузова, в котором говорится, что основные средства – это денежные средства, вложенные в существующие основные средства. В то же время основные средства понимаются как совокупность материальных и материальных ценностей, созданных общественным трудом (в стоимостном выражении), которые служат в течение длительного периода и теряют свою стоимость по частям. [3].

Основные средства являются одним из важнейших факторов любого производства. Их состояние и эффективное использование напрямую влияет на конечные результаты хозяйственной деятельности предприятий. Основу материально-технической базы субъекта хозяйствования составляют основные средства, определяющие его технический уровень, ассортимент, количество и качество продукции, работ и услуг, оказываемых. Основные средства составляют основу материально-технической базы хозяйствующего субъекта, определяя его технический уровень, ассортимент, количество и качество продукции, выполненных работ, оказанных услуг. Следует подчеркнуть, что состав основных средств отражает различные материальные и технические ценности, которые используются в качестве средств труда в натуральной форме на неопределенный период времени при производстве товаров, при выполнении различных видов работ, услуг, или для управленческих нужд предприятия. Такие средства нельзя использовать для перепродажи, а должны приносить только доход компании.

Амортизация – это объективный процесс перевода стоимости основных средств по мере их износа в продукт, который они производят; Использование специальных средств - амортизационные отчисления, включенные в себестоимость продукции или обращения для простого и расширенного производства основных средств (основного капитала). Финансовые ресурсы являются источниками формирования основных средств. Основными

источниками формирования основных средств субъекта хозяйствования являются его финансовые ресурсы. Таким образом, при создании субъекта хозяйствования основные средства формируются за счет его уставного капитала. Кроме того, в ходе деятельности организации основные средства пополняются и пополняются различными видами доходов.

Источниками прямого формирования основных средств экономического субъекта также могут быть займы, субсидии и т. Д. Стоимость основных средств часто составляет существенную часть общей стоимости имущества субъекта хозяйствования и из-за долгосрочного использования из них в экономической деятельности организации основные средства оказывают непосредственное влияние на финансовые показатели. Основные производственные активы предприятий осуществляют хозяйственный оборот, который состоит из следующих этапов: амортизация основных средств, амортизация, накопление средств для полного восстановления основных фондов, их замена путем осуществления капитальных вложений. Любые объекты основных средств подвержены физическому и моральному износу, то есть в результате воздействия физических сил, технических и экономических факторов они постепенно утрачивают свои свойства, становятся непригодными для использования больше не могут выполнять свои функции. Физический износ частично восстанавливается за счет ремонта, реконструкции и модернизации основных средств. Устаревание проявляется в том, что устаревшие основные фонды отстают от последних моделей в своем дизайне, производительности, эффективности и качестве продукции. В связи с этим периодически возникает необходимость в замене основных средств, в частности их активной части. Поэтому для учета, оценки и планирования воспроизводства основных средств делятся на группы и виды в соответствии с периодом службы и целями производственного процесса и классифицируются по ряду признаков. Для каждого класса основных средств

должна быть раскрыта информация, позволяющая определить параметры, используемые при их характеристике:

- принцип измерения, используемый для определения балансовой стоимости;
- методы начисления амортизации;
- срок полезного использования или норма амортизации;
- балансовая стоимость и накопленная амортизация на начало и конец отчетного периода.

Владельцу важно не только знать реальное финансовое положение организации, но и уметь убеждать третьих лиц, с которыми организация вступает в партнерские отношения. Объекты основных средств раскрываются в финансовой отчетности как актив, если: более вероятно, что компания получит будущие экономические выгоды, связанные с активом; Стоимость актива для предприятия может быть надежно оценена. Объект основных средств признается в качестве актива, когда существует вероятность того, что будущие экономические выгоды, связанные с активом, будут получены предприятием, а стоимость актива для предприятия может быть оценена с высокой степенью достоверности[4]

При оценке основных средств в натуральном выражении устанавливаются количество машин, их мощность и производительность, размеры производственных площадей, а также другие количественные значения. Данные такого рода используются с целью проведения соответствующих расчетов производственных мощностей хозяйствующих субъектов и отраслей промышленности, планирования производственной программы, а также резервов для увеличения выпуска продукции на оборудование. Для этого на предприятии проводится инвентаризация и сертификация оборудования, а также учет фактов его утилизации и ввода в эксплуатацию. Порядок отнесения отдельных объектов к группе «основные

средства», а также их состав регулируются законодательными и иными нормативными актами.

В целях идентификации активов экономического субъекта в качестве основных средств целесообразно учитывать их определения, содержащиеся в нормативных актах, касающихся бухгалтерского учета. Объекты основных средств признаются таковыми в момент их непосредственного принятия к учету.

Положение о бухгалтерском учете и финансовой отчетности в Российской Федерации в соответствии с пунктом 46 дает следующее определение: «... основные средства представляют собой совокупность материальных ценностей, используемых в качестве средства труда при производстве товаров, выполнении работ или предоставлении услуг, или управление организацией в течение периода, превышающего 12 месяцев, или обычный рабочий цикл, если он превышает 12 месяцев».

Положение о бухгалтерском учете и финансовой отчетности в Российской Федерации в соответствии с пунктом 46 дает следующее определение: «... основные средства представляют собой совокупность материальных ценностей, используемых в качестве средства труда при производстве товаров, выполнении работ или предоставлении услуг, или управление организацией в течение периода, превышающего 12 месяцев, или обычный рабочий цикл, если он превышает 12 месяцев».

Стоит подчеркнуть, что в нормативных актах, регулирующих порядок учета основных средств субъекта взаимодействия с рынком, нет соответствующего условия относительно материального и нематериального содержания этого актива, если он признается для учета в качестве актива.

В этих документах под основными средствами понимаются такие активы, которые хозяйствующий субъект не намерен перепродавать, а также которые способны приносить определенные экономические выгоды в

видеодохода и используются для целей производства, выполнения работ, предоставления услуг или непосредственно для управленческих нужд хозяйствующего субъекта в течение длительного периода времени, так называемого «срока полезного использования», который должен превышать 12 месяцев или нормального рабочего цикла, в том случае, если он превышает 12 месяцев. Для анализа состояния, динамического развития за годы понимания структурных изменений, прогнозирования процесса их воспроизводства, определения величины износа и его процентной доли определяется стоимость основных средств[5].

Автор Жиделев В. В. в своей книге «Экономика предприятия» выделяет «... несколько видов оценки основных средств, связанных с их долгосрочным участием и постепенным износом в производственном процессе, изменениями условий воспроизводства за этот период: начальными, восстановительными и остаточная стоимость».

Первоначальная стоимость основных средств представляет собой сумму затрат на изготовление или приобретение средств, их доставку и установку. Он используется для определения нормы износа и размера амортизации, прибыли и рентабельности активов предприятия, показателей их использования. «Многие ученые-экономисты придерживаются той точки зрения, что «основными производственными активами являются материально-техническая база общественного производства. Производственные мощности предприятия, уровень технического оснащения труда зависят от их объема. Накопление на постоянной основе». Активы и увеличение технического оснащения труда обогащают трудовой процесс, придают труду творческий характер, повышают культурный и технический уровень общества. Непроизводственными основными фондами являются здания клубов, дворцов и домов культуры, здания гостиниц, бани, санитарно-гигиенические кабинеты, детские и спортивные сооружения и другие объекты культурно-

бытового обслуживания, находящиеся на балансе предприятия. В отличие от производства, производственные фонды участвуют в производственном процессе и не передают свою стоимость продукт, потому что он не создан.

Их стоимость исчезает в потреблении. Фонд возмещения не создается. Они воспроизводятся по национальному доходу. «К факторам, влияющим на структуру основных средств, относятся: способ изготовления готовой продукции; сложность производственного процесса; местонахождение самого хозяйствующего субъекта. Важной задачей исследуемого объекта является повышение эффективности использования наиболее активной доли Основные средства, в частности, это машины и оборудование, потому что они используются при изготовлении необходимых изделий для нашего исследуемого объекта, при этом составляют его имущественный комплекс, позволяющий добиться эффекта экономического развития. Пассивная часть основных средств состоит из зданий, сооружений и оборудования, что позволяет оптимально и эффективно использовать их активную часть.

Анализ тенденций использования основных средств за определенный период времени позволяет нам охарактеризовать их использование с технической стороны и установить, насколько велик эффект от инвестиций в их создание и приобретение. Исследование позволяет сделать вывод о том, что при высокой доле активной части основных фондов увеличивается объем выпускаемой продукции и, как следствие, увеличивается капиталоемкость основных средств. Следовательно, оптимизация структурных элементов основных фондов позволяет нам увеличить объемы производства, снизить затраты, связанные с производством, и тем самым обеспечить прибыльность экономического развития нашего исследуемого объекта.

На наш взгляд, для улучшения существующей структуры основных производственных фондов необходимо произвести:

- обновить и модернизировать оборудование;

- улучшение структуры оборудования в результате увеличения доли прогрессивных типов станков и станков;
- оптимальное использование зданий и сооружений, установка дополнительного оборудования на незанятых помещениях;
- правильная разработка строительных проектов и качественное выполнение планов по строительству предприятий;
- устранение ненужного и недоиспользованного оборудования и установка оборудования, которое обеспечивает более правильные пропорции между отдельными группами. Подводя итог, следует отметить, что различия в структуре производства основных фондов в различных сферах деятельности являются своеобразным результатом специфических особенностей этих отраслей.

В то же время хозяйствующие субъекты в рамках одной конкретной отрасли могут иметь неодинаковую структуру производства. Наибольшая доля активных элементов основных фондов в организациях и на предприятиях с достаточно высоким уровнем технической оснащенности, где производственные процессы механизированы и автоматизированы должным образом.

1.2 Классификация основных средств

Методологический принцип классификации и группировки предусматривает организацию взаимодействия стратегического и тактического управления основными средствами промышленного предприятия с использованием различных методов их классификации. Все основные средства можно разделить на производственные и непроизводственные. Производственные основные средства непосредственно используются в производственном процессе и обеспечивают создание необходимых условий

для его реализации. Непроизводственные основные средства не имеют отношения к производственному процессу и находятся на балансе хозяйствующего субъекта для создания благоприятных социальных условий для своих работников.

Во Всероссийском классификаторе основных средств [1] существует группировка основных средств по их природно-материальному составу. Согласно этой группировке все основные средства распределяются на такие группы как: здания; структуры; передающие устройства; машины и оборудование; транспортные средства; инструменты; производственное и бытовое оборудование; рабочий и продуктивный скот; многолетние насаждения; капитальные вложения на благоустройство земель; прочие основные средства. Основные средства в зависимости от их способности влиять на формы и свойства предметов труда подразделяются на активные и пассивные. Активные основные средства оказывают непосредственное влияние на формы и свойства предметов труда. Активные активы включают машины, оборудование и инструменты. Пассивные основные средства не влияют на формы и свойства предметов труда, но создают необходимые условия для осуществления производственного процесса. Пассивные основные средства включают здания, сооружения, передающие устройства, транспортные средства, промышленное и бытовое оборудование и т. д.

В Налоговом кодексе Российской Федерации [6] основные средства группируются по сроку полезного использования, в соответствии с которым формируются десять групп амортизируемого имущества промышленного предприятия. Каждая из сформированных групп объединяет средства труда, которые имеют срок полезного использования указанного интервала значений. Поэтому такая группировка основных средств позволяет распределить все основные средства, используемые на промышленном предприятии, чтобы увеличить их срок полезного использования. В экономической литературе,

посвященной данной тематике, предлагаются другие классификации и группировки основных средств в соответствии с различными критериями.

На наш взгляд, наиболее перспективной является классификация основных фондов, используемая для реализации концепции управления процессом инновационного воспроизводства средств труда. «Под инновационностью основного капитала следует понимать уровень его технического совершенства в рассматриваемый момент времени, который характеризуется устареванием используемых средств труда. Количественно уровень морального износа каждого объекта основного капитала предприятия определяется коэффициентом морального износа» [7]. Основные средства промышленного предприятия в зависимости от уровня их морального износа, определяемого величиной коэффициента морального износа (k) морального износа, распределяются на четыре инновационных класса: класс современных основных средств ($k < 0,25$) моральный износ; класс нетрадиционных основных средств ($0,25 < k < 0,5$) морального износа; класс устаревших основных средств ($0,5 < k < 0,75$), моральный износ; класс устаревших активов ($k > 0,75$) морального износа.

Следует отметить, что различные классификации и группировки средств труда должны активно использоваться для организации взаимодействия стратегического и тактического управления основными средствами промышленного предприятия при использовании таких методов управления, как: эксплуатация (износ); амортизация; Обновить; восстановление (ремонт); отставка; переоценка; инвестиции и другие [8]. Методологический принцип сложности важен для организации взаимодействия стратегического и тактического управления основными средствами промышленного предприятия, так как предполагает вовлечение междисциплинарных теоретических знаний для реализации рассматриваемого процесса.

Действительно, разработка эффективных управленческих решений, связанных со стратегией и тактикой эксплуатации, производства и финансирования средств труда, предполагает привлечение теоретических положений и методологических приемов и методов из различных областей знаний. Эти области знаний охватывают не только многие отрасли экономики (экономическая теория, бухгалтерский и управленческий учет, управление, экономический анализ, организация производства и т. д.), но также математические, технические, социальные, экологические, юридические и другие дисциплины.

Цель управления основными средствами промышленного предприятия определяется сущностью основных средств как важного экономического ресурса производственной деятельности. Поэтому цель управления основными средствами может быть сформулирована как разработка и реализация стратегических и тактических решений, обеспечивающих формирование и эксплуатацию средств труда, позволяющих осуществлять финансово-хозяйственную деятельность на необходимом уровне и достигать необходимых темпов экономического развития роста и развитие. В то же время цель, связанная с ориентацией на обеспечение необходимого уровня финансово-хозяйственной деятельности, должна рассматриваться как тактическая, позволяющая достичь необходимых темпов экономического роста и развития как стратегической.

В качестве элементов экономической системы взаимодействия стратегического и тактического управления основными фондами промышленного предприятия необходимо выбирать направления (процессы) управления средствами труда, которые включают в себя: эксплуатацию (износ); амортизация; Обновить; восстановление (ремонт); отставка; переоценка; инвестиций. Взаимосвязь указанных элементов управления основными средствами промышленного предприятия очевидна, поскольку

результаты управления одними областями (процессами) оказывают существенное влияние на управленческие решения, принимаемые в других областях (процессах).

Необходимо указать, что система экономического управления основными средствами промышленного предприятия имеет двухуровневую структуру. Один уровень предполагает наличие стратегических отношений между элементами системы, а другой уровень предусматривает формирование тактических отношений. Каждый из двух уровней взаимосвязан, поскольку стратегическое управление предусматривает реализацию определенных тактических решений, а результаты тактического управления, в свою очередь, могут привести к корректировке стратегии управления средствами труда в различных областях (процессах).

Отличительной особенностью основных средств является их многократное использование в производственном процессе, сохраняющее первоначальный вид (форму) в течение длительного периода. Под влиянием производственного процесса и внешней среды они постепенно изнашиваются и переносят свои первоначальные затраты на себестоимость продукции в течение нормативного периода их обслуживания путем расчета амортизации (износа) в соответствии с установленными стандартами. С 2001 года в пункте 4 ПБУ 6/01 сформулированы четыре условия, одноразовая реализация которых позволяет отнести активы предприятия для целей бухгалтерского учета к основным средствам.

1. Использование при производстве продукции при выполнении работ или предоставлении услуг или для управленческих нужд организации. Использование основных средств в хозяйственной деятельности является одним из основных условий включения объектов в основные средства. Однако, даже если активы не участвуют напрямую в процессе производства или

управления, возможность такого участия в будущем позволяет нам классифицировать последние как основные средства.

2. Использовать в течение длительного времени, то есть срок полезного использования более 12 месяцев или нормальный рабочий цикл, если он превышает 12 месяцев. Критерий стоимости размещения активов в основных средствах был отменен. Поэтому основные средства представляют собой объекты независимо от их стоимости, срок полезного использования которых или операционный цикл превышает один год [9].

Срок полезного использования можно считать периодом времени, в течение которого собственность способ на приносить доход. Согласно пункту 20 ПБУ 6/01 срок полезного использования основных средств определяется на основании:

- ожидаемый период использования этого объекта в соответствии с ожидаемой производительностью или мощностью;
- ожидаемый физический износ в зависимости от режима работы (количества смен), природных условий и воздействия агрессивной среды, системы ремонта;
- нормативные и другие ограничения на использование этого объекта, например, срок аренды. То есть 6/01 предоставляет право организациям самим определять срок полезного использования основных средств. Однако в большинстве случаев бухгалтеры предпочитают устанавливать срок полезного использования на основании установленных законом норм. Эти стандарты содержатся в Классификации основных средств, включаемых в амортизационные группы, утвержденной Правительством Российской Федерации [10].

3. Организация не предполагает последующей перепродажи этих активов. Если приобретение активов предполагает их последующую перепродажу, то последние участвуют в финансово-

хозяйственной деятельности предприятия либо в виде товара, либо в виде готовой продукции в случае дальнейшей переработки.

4. Возможность приносить организации экономические выгоды (доходы) в будущем. С методологической точки зрения можно считать, что если основной актив не генерирует доход в форме прибыли, то такие объекты не могут учитываться как основные средства, а также амортизироваться. Необходимо учитывать, что прибыль зарабатывается организацией не с помощью отдельного объекта основных средств, а с их совокупностью.

Поэтому можно сказать, что любой объект, используемый в хозяйственной деятельности предприятия, прямо или косвенно способствует извлечению доходов. Для расчета налога на прибыль в соответствии с пунктом 1 статьи 257 Налогового кодекса Российской Федерации под основными средствами понимается имущество, используемое в качестве средства труда при производстве и реализации товаров (выполнение работ, предоставление услуг) или для управления организацией.

В отличие от определения основных средств, содержащегося в ПБУ 6/01, в этом определении отсутствуют критерии использования основных средств в течение длительного времени, а также способность актива приносить экономические выгоды организации в будущем. Однако в соответствии с пунктом 1 статьи 256 НК РФ собственность, результаты интеллектуальной деятельности и другие объекты интеллектуальной собственности, находящиеся в собственности налогоплательщика (если иное не предусмотрено главой 25 Налогового кодекса Российской Федерации), являются признаются амортизируемым имуществом; и стоимость которого погашается путем амортизации.

С 1 января 2011 года от 20 000 руб. до 40 000 рублей был увеличен лимит по распределению активов на амортизируемое имущество и основные средства. Исследование показало, что учет основных средств на

предприятию осуществляется в соответствии с требованиями, установленными законом о бухгалтерском учете № 402-ФЗ, Положением по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» ПБУ 6/01 и т. Д. Положительный. Можно оценить тот факт, что анализируемое предприятие оптимально организует аналитический учет основных средств, что обеспечивает дополнительный контроль над сохранностью основных средств и дает возможность правильно отнести начисленную амортизацию по различным объектам к учету затрат.

Обеспечение регулярной экономической эффективности функционирования двухуровневой экономической системы взаимодействия стратегического и тактического управления основными средствами промышленного предприятия позволяет добиться стабильного экономического роста и развития экономического субъекта.

1.3 Методические подходы в оценке эффективности использования основных производственных фондов

Эффективность использования основных средств предприятия, рациональное формирование программ их модернизации напрямую зависит от качества использования методических средств изучения тенденций и проблем обеспечения их эффективности. Основные методы анализа эффективности использования основных средств и ее влияния на развитие предприятия в целом систематизированы на следующие:

1. Исследование динамики частных показателей эффективности, движения и структуры основных фондов.

Анализ показателей фондоотдачи:

$$F_o = \frac{\text{Выпуск продукции}}{\text{стоимость основных фондов}}, \quad (1)$$

Фондоемкости:

$$\Phi_e = \frac{1}{\text{Фондоотдачи}}, \quad (2)$$

Фондовооруженности труда:

$$\Phi_{вр} = \frac{\text{Стоимость основных фондов}}{\text{Среднесписочная численность}}, \quad (3)$$

Различные частные показатели производительности основных фондов могут демонстрировать разнонаправленные тенденции, которые проблематично привести к общему знаменателю.

2. Построение производственных функций

Статистический анализ влияния стоимости основных фондов на результативность развития предприятия

Производительности труда:

$$\text{ПТ} = \frac{\text{Объем выпуск продукции}}{\text{Среднесписочная численность}}, \quad (4)$$

Рентабельности персонала:

$$\text{РП} = \frac{\text{Прибыль от продаж}}{\text{Среднесписочная численность}}, \quad (5)$$

Результаты метода носят вероятностный характер. Не всегда имеется возможность построения статистически репрезентативной производственной функции.

3. Исследование эффективности инвестиционных проектов формирования и модернизации основных фондов предприятия.

Расчет показателей эффективности инвестиционных проектов:

$$\text{NPV} = \sum_{t=0}^n \frac{\text{CF}_t}{(1+R)^t}, \quad (6)$$

где:

n, t — количество временных периодов,

CF — денежный поток (CashFlow),

R — стоимость капитала (ставка дисконтирования, Rate)

Внутренней нормы доходности:

IRR=

$$0 = \sum_{t=0}^n \frac{CF_t}{(1+IRR)^t} \quad (7)$$

Сложность корректного прогнозирования будущих денежных потоков, особенно в условиях высокого уровня неопределенности внешней финансово-экономической среды, и определения ставки дисконтирования.

4. Анализ влияния основных фондов на стоимость предприятия.

Оценка влияния изменения состава и структуры основных фондов на динамику стоимости предприятия.

Проблема выявления изолированного влияния основных фондов на стоимость, исключения всех прочих внешних и внутренних факторов, влияют на динамику стоимости предприятия

5. Построение сбалансированной системы показателей (ССП)

Показатели основных фондов являются одной из групп показателей общей методологии СПП развития предприятия.

Неоднозначность методического инструментария балансировки различных групп показателей, в том числе и отражающих использования основного капитала, их приведения к единой системе координат.

6. Формирование межотраслевого баланса (МОБ) движения основных фондов.

Одним из вариантов метода межотраслевого баланса является баланс движения капитала и основных фондов между отраслями экономики.

Сложность сбора первичной информации о перемещении основных фондов. Метод МОБ традиционно используется на уровне макро- и мезоэкономического анализа. Его применимость на уровне отдельного предприятия имеет косвенный характер.

7. Экспертные методы (дополнительные)

Исследование мнений квалифицированных отраслевых экспертов о возможностях и проблемах использования конкретных, как правило инновационных, объектов основного капитала.

Результаты применения методов носят субъективный характер

8. Социологические методы (дополнительные).

Анализ мнений других потребителей об особенностях использования конкретных видов основных фондов в производственном процессе [11].

Результаты применения методов носят субъективный характер.

Таблица 2 – Группы показателей состояния, движения и производительности основных фондов предприятия [12], [13], [14], [15]

Группы показателей	Показатели
1. Естественно-вещные характеристики основных фондов	- наличие основных фондов (единиц) в разрезе их видов; - вес, объем основных фондов.
2. Стоимость показатели	- первоначальная стоимость основных фондов; - остаточная стоимость основных фондов; - первоначальная и остаточная восстановительные стоимости основных фондов; - ликвидационная стоимость.
3. Показатели годности	- коэффициент годности; - коэффициент износа.
4. Показатели структуры основных фондов	- видовая структура основных фондов; - структура в разрезе фактического срока эксплуатации; - структура по группам износа; - структура с точки зрения характера прав на основные фонды.
5. Показатели движения основных фондов	- коэффициент обновления; - коэффициент выбытия.
6. Показатели интенсивности использования основных фондов (для активной части)	- коэффициент сменности оборудования; - доля простоев в общем фонде времени основных фондов
7. Показатели производительности основных фондов	- фондоотдача; - фондоемкость; - доля амортизационных отчислений в себестоимости продукции.

2 Анализ хозяйственной деятельности предприятия АО «Талх-Чихэр»

2.1 Краткая характеристика деятельности предприятия АО «Талх-Чихэр»

Хлебобулочный завод был построен 5 июля 1984 года в Сонгинохайрханском районе г.Улан-Батор при техническом и экономическом содействии комбината «Хлебный куб». В 1999 году завод был приватизирован и переименован в АО «Талх-Чихэр».

В настоящее время компания производит 32 вида хлеба, 34 вида хлебобулочных изделий, 10 видов праздничных тортов, маргарин, коллекцию мягких конфет и печенье, а также традиционные русские хлебцы «Бородино», «Сэндвич» и «Бургер». В год компания производит в среднем 90 тонн хлеба, 5000 тонн конфет в год, 6550 тонн печенья, вафель, тортов и 800 тонн джема.

Миссия компания: «Являемся ведущим в мире производителем продуктов питания и напитков, которые на международном уровне привыкли к международным стандартам качества, поставляют продукцию на рынок и дают покупателям чувство удовлетворения». Девиз компании – «Здоровая еда – ваш выбор».

В период с 2004 по 2013 год заводское оборудование было обновлено на 100% в соответствии с современными европейским стандартами. В 2004 году была введена в эксплуатацию полная компьютерная система управления колесами. В 2006 году было создано производство жирного и квадратного хлеба, которое было стандартизировано нарезанным хлебом и в том же году установили две поточные линии с автоматическим управлением.

В настоящее время в компании работают 730 сотрудников на 4 заводах и в 9 подразделениях. 90% всех сотрудников окончили университет и колледж, а 60% выпускников из российских университетов и колледжей имеют

техническую и техническую подготовку по технологии, финансам и экономике. За последние два года было создано более 150 новых рабочих мест.

Установленная в 2013 году машина для упаковки хлеба – первая технология упаковки в Монголии.

АО «Талх-Чихэр» имеет свои микробиологические и химические лаборатории и сертифицированные сертификаты международных стандартов ISO / IEC 17025: 2005. В 2014 году традиционная французская технология начала производство французских термоусадочных марок и была полностью автоматизирована в Италии. Пекарня полностью автоматизирована.

Компания производит товары, доставленные транспортными средствами, как это запланировано компанией и согласно плану собственного автопарка. В 2003 году компания закупила 80 автомобилей, оснащенных мини-холодильниками, предназначенные для перевозки продуктов питания.

Внедрение международной системы менеджмента качества ISO 9001: 2008 было впервые внедрено в отрасли. Награжден званием «Лучший налогоплательщик».

В 2016 году компания вошла в ТОП-50 предпринимателей Монголии и установили полностью автоматическую систему кондиционирования воздуха для фильтрации и очистки 30 000 м³ балъзама и пекарни так же в 2016 году отопительные и тепловые гистограммы были обновлены. АО «Талх-Чихэр» стремится быть первопроходцем в новых и инновационных продуктах и услугах на конкурентном рынке глобальной конкурентоспособности и организовать их корпоративную культуру и удовлетворение потребностей клиентов, а также подняться в отрасль и внести свой вклад.

Кадровая политика:

– достаточное количество и качество рабочей силы, необходимой для реализации миссии компании;

– расширять возможности сотрудников, обучать их, оценивать их результаты, поощрять своих сотрудников конкурентоспособными вознаграждениями, скидками и льготами;

– создание благоприятных условий для полноценного использования кадровых ресурсов и создание условий для устойчивой работы путем улучшения условий труда;

– поддержка социальных вопросов, активизация инициатив и содействие устойчивому единству.

АО «Талх-Чихэр» всегда открыта для молодых людей и опытных специалистов в Монголии, которые преданы своему инновационному менеджменту и культуре, которые честны и достойны того, чтобы развиваться в устойчивой рабочей среде и благоприятной среде [16].

В таблице 3 приведены динамики выручки АО «Талх-Чихэр»

Таблица 3 – Анализ динамики выручки, тыс. туг

Год	Выручка, тыс. туг	Абсолютные отклонения, тыс. туг		Относительные отклонения, %		Темп роста, %		Темп прироста, %	
		Базисные	Цепные	Базисные	Цепные	Базисные	Цепные	Базисные	Цепные
2016	32597862	-	-	-	-	100	100	-	-
2017	36427389	3829527	3829527	0.12	0.12	111.7	111.8	11.75	11.75
2018	46603539	14005677	10176150	0.43	0.28	142.9	127.9	42.97	27.94

Анализ динамики выручки АО «Талх-Чихэр» показал положительную динамику, так выручка увеличилась на 14005677 тыс. туг. в 2018 по сравнению с 2016 годом. Темп роста выручки в 2018 г. составляет 142,9%.

Анализ динамики себестоимости АО «Талх-Чихэр» показал положительную динамику, так себестоимость увеличилась на 11307836 тыс. туг. в 2018 по сравнению с 2016 годом. Темп роста себестоимости в 2018 г. составляет 146,7%.

В таблице 4 приведены динамики себестоимости АО «Талх-Чихэр».

Таблица 4 – Анализ динамики себестоимости, тыс. туг

Год	Себестоимости тыс. туг	Абсолютные отклонения, тыс. туг		Относительные отклонения, %		Темп роста, %		Темп прироста, %	
		Базисные	Цепные	Базисные	Цепные	Базисные	Цепные	Базисные	Цепные
2015	24211925	-	-	-	-	100	100	-	-
2016	27286702	3074777	3074777	0.13	0.13	112.7	112.7	12.70	12.70
2017	35519761	11307836	8233059	0.47	0.30	146.7	130.2	46.70	30.17

Для наглядности динамики выручка и себестоимость с 2016 года до 2018 года приведены на рисунке 1.

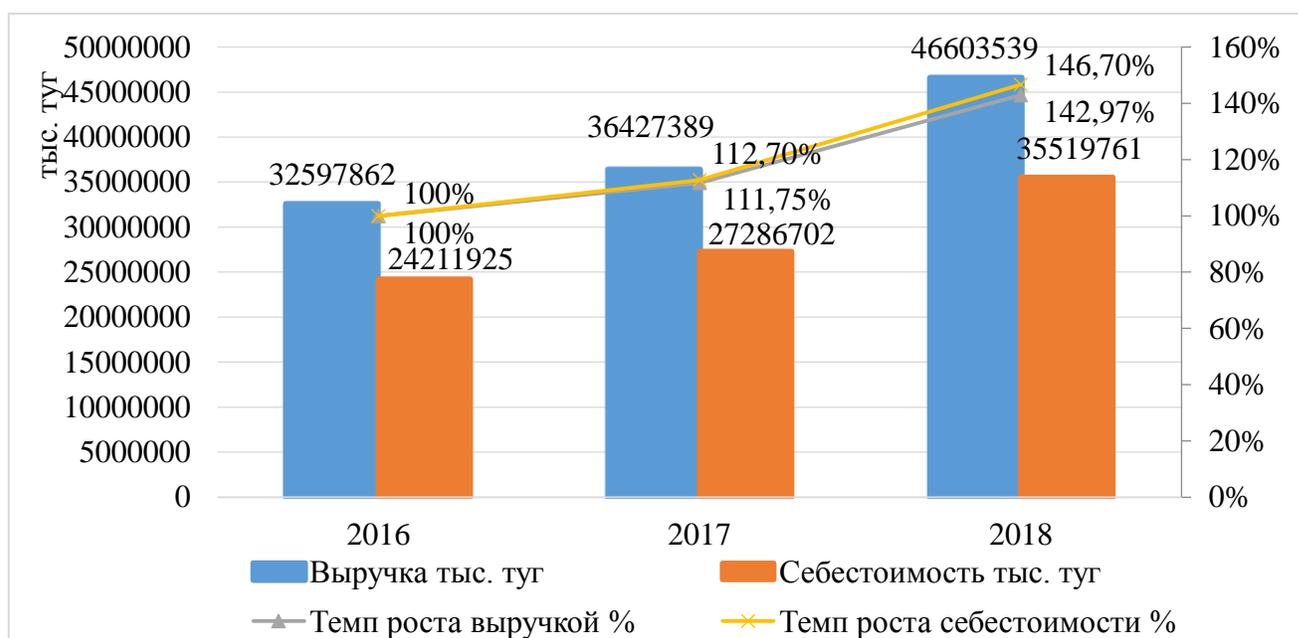


Рисунок 1 – Динамика выручки и себестоимости

Анализ себестоимости и выручки предприятия показал положительную динамику увеличения, но при этом темпы роста себестоимости опережают темпы роста выручки, что является негативным фактором для предприятия. В 2017 году выручка увеличилась на 3829527 тыс. туг, себестоимость увеличилась на 3074777 тыс. туг. В 2018 году увеличилась выручка на 14005677 тыс. туг, увеличение себестоимости на 11307836 тыс. туг.

Анализ структуры активов показал, что основную долю в структуре активов занимают основные средства. Так в 2016 году доля основных средств составила 73,2% а в 2018 году составила 76,2%, что показывает увеличение основных средств на 3% в 2018 году по сравнению с 2016 годам (рис. 2, рис.3).

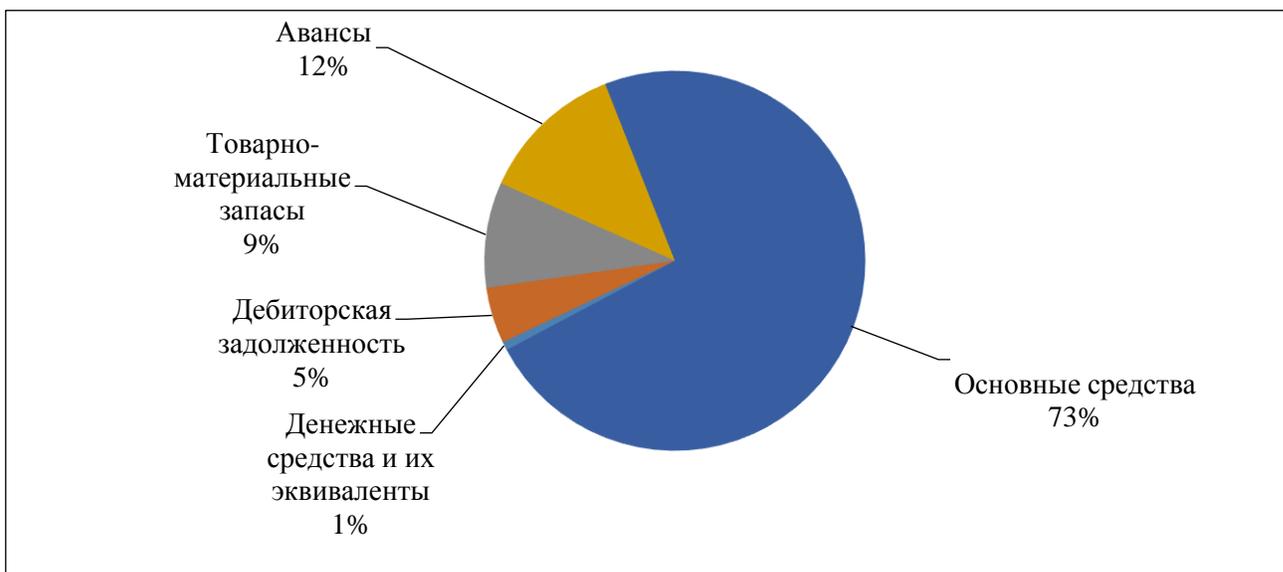


Рисунок 2 – Структура активов предприятия в 2016 г.,%

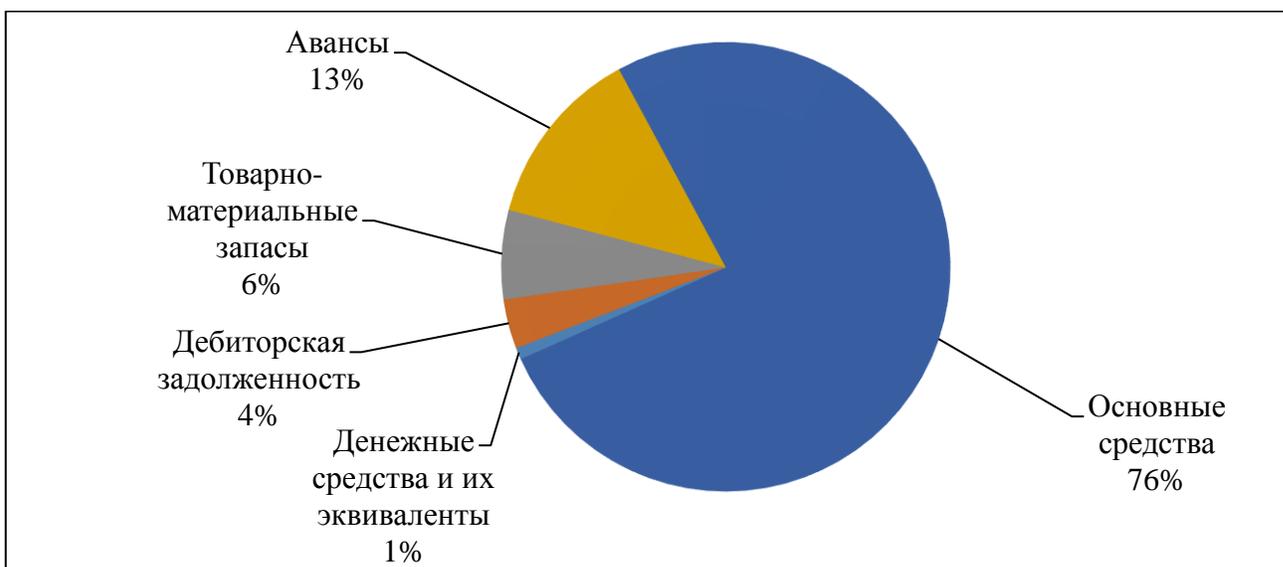


Рисунок 3 – Структура активов предприятия в 2018 г.,%

Анализ активов предприятия показал, что основная доля в структуре активов приходится на основные средства около 73% в 2016 году, а 2018 году 76%.

2.2 Анализ динамики, состава и структуры основных производственных фондов предприятия

Анализ использования основных производственных фондов предполагает:

- анализ динамики стоимости основных производственных фондов;
- анализ состава и структуры основных производственных фондов;
- анализ движения и состояния основных производственных фондов;
- анализ показателей эффективности использования основных производственных фондов;
- факторный анализ показателей эффективности использования основных производственных фондов.

В таблице 5 приведены данные анализа динамики стоимости основных фондов АО «Талх-Чихэр».

Таблица 5 – Анализ динамики стоимости основных фондов

Год	Стоимость основных фондов на начало года (первоначальная стоимость), тыс. туг.	Абсолютные отклонения		Относительные отклонения		Темп роста, %		Темп прироста, %	
		Базисные	Цепные	Базисные	Цепные	Базисные	Цепные	Базисные	Цепные
2016	27343932	0	0	0	0	100%	100%	-	-
2017	36344991	9001059	9001059	0.329	0.329	132.92	132.92	32.92	32.92
2018	42225658	14881726	5880667	0.544	0.162	154.42	116.18	54.42	16.18

Анализ динамики основных производственных фондов (ОПФ) на АО «Талх-Чихэр» показал положительную динамику, так стоимость основных средств увеличилась на 14881726 тыс. туг., а в 2018 по сравнению с 2016 годом. Темп роста первоначальной стоимости в 2018 г. составляет 154,42%.

В таблице 6 приведены данные анализа динамики остаточной стоимости основных производственных фондов, тыс. АО «Галх-Чихэр».

Таблице 6 – Анализ динамики остаточной стоимости основных производственных фондов

Год	Остаточная стоимость основных фондов, на начало года, тыс. туг..	Абсолютные отклонения		Относительные отклонения		Темп роста, %		Темп прироста, %	
		Базисные	Цепные	Базисные	Цепные	Базисные	Цепные	Базисные	Цепные
2016	14767143	0	0	0	0	100%	100%	-	-
2017	21978665	7211524	7211524	0.488	0.488	148.83	148.83	48.83	48.83
2018	25537193	10770050	3558526	0.729	0.162	172.93	116.19	72.93	16.19

Анализ динамики остаточной стоимости основных производственных фондов на АО «Галх-Чихэр» показал положительную динамику, так остаточная стоимость основных производственных увеличилась на 10770050 тыс. туг. и составила 25537193 тыс. туг. Темп роста остаточной стоимости основных производственных фондов составил в 2018 г. 172.93%.

Для наглядности динамики стоимости производственных основных фондов с 2016 года до 2018 года приведены на рисунке 4.



Рисунок 4 – Динамика стоимости основных производственных фондов

На рисунке 4, стоимость основных фондов на начало года в 2018 году увеличилась на 14881726тыс,руб по сравнению с 2016м году, остаточная стоимость основных производственных фондов также увеличилась.

Анализ динамики стоимости основных производственных фондов (ОПФ) предполагает в первую очередь определение среднегодовой стоимости ОПФ. Среднегодовая стоимость ОПФ (Ф) будем определять по формуле:

$$\Phi = \frac{\Phi^{н.г} + \Phi^{к.г}}{2}, \quad (8)$$

где $\Phi^{н.г}$; $\Phi^{к.г}$ – стоимость ОПФ соответственно на начало годаи на конец года.

Различают среднегодовую первоначальную стоимость ОПФ (ФПС), среднегодовую восстановительную стоимость ОПФ (ФВС) и среднегодовую остаточную стоимость ОПФ(ФОС) [17, 48-49]. Информация о среднегодовой первоначальной (восстановительной) стоимости ОПФ приводится в таблице 7.

Таблице 7 – Анализ динамики среднегодовой первоначальной стоимости ОПФ

Год	Среднегодовая первоначальная стоимость основных фондов тыс. туг.	Абсолютные отклонения		Относительные отклонения		Темпроста, %		Темприроста, %	
		Базисные	Цепные	Базисные	Цепные	Базисные	Цепные	Базисные	Цепные
2016	31844462	0	0	0	0	100%	100%	-	-
2017	39285325	7440863	7440863	0.234	0.234	123.37	123.37	23.37	23.37
2018	55293987	23449525	16008662	0.736	0.407	173.64	140.75	73.64	40.75

Анализ динамики среднегодовой первоначальной стоимости основных производственных фондов на АО «Талх-Чихэр» показал положительную динамику, так среднегодовая первоначальная стоимость основных производственных фондов увеличилась на 23449525 тыс. туг. и составила 55293987 тыс. туг. Темп роста среднегодовой первоначальной стоимости основных производственных фондов составил в 2018 г. 173,64%.

В таблице 8 приведены данные анализа динамики среднегодовой остаточной стоимости основных производственных, тыс. АО «Талх-Чихэр».

Таблице 8 – Анализ динамики среднегодовой остаточной стоимости ОПФ

Год	Среднегодовая остаточная стоимость основных фондов тыс. туг.	Абсолютные отклонения		Относительные отклонения		Темпроста, %		Темприроста, %	
		Базисные	Цепные	Базисные	Цепные	Базисные	Цепные	Базисные	Цепные
2016	18372905	0	0	0	0	100%	100%	-	-
2017	23757930	5385025	5385025	0.293	0.293	129.31	129.31	29.31	29.31
2018	36928583	18555678	13170653	1.010	0.554	200.99	155.44	100.99	55.44

Анализ динамики среднегодовой остаточной стоимости основных производственных фондов на АО «Талх-Чихэр» показал положительную динамику, так среднегодовая первоначальная стоимость основных

производственных фондов увеличилась на 18555678 тыс. туг. и составила 36928583 тыс. туг. Темп роста среднегодовой первоначальной стоимости основных производственных фондов составил в 2018 г. 200,99%.

Под составом основных средств понимают их перечень по функциональному назначению и материально-вещественное содержание. Структура основных средств – это процентное соотношение стоимости отдельных видов основных средств в общей их стоимости [18].

В приложении А приведены исходные данные за последние 3 года необходимые для проведения анализа использования основных производственных фондов [19].

В таблице 9 приведены данные анализа структуры и состава основных производственных фондов АО «Талх-Чихэр».

Таблица 9 – Анализ структуры и состава основных производственных фондов

Наименование	2016 год		2017 год		2018 год	
	сумма тыс. туг.	Уд.вес, %	сумма тыс. туг.	Уд.вес, %	сумма тыс. туг.	Уд.вес, %
Здания	30867452	55.2%	31120341	54.4%	31349985	53.2%
Машины и оборудование	20768734	37.1%	21506738	37.6%	22668732	38.5%
Транспортные средства	3145073	5.6%	3424510	6.0%	3675653	6.2%
Производственный инвентарь	502773	0.9%	507699	0.9%	548579	0.9%
Земельные участки	656072	1.2%	682346	1.2%	671174	1.1%
Итого	55940104	100.0%	57240575	100.0%	58914123	100.0%

Анализ структуры и состава основных производственных фондов показал, что доля здания составила наибольшую долю в стоимости основных средств.

Так в 2018 году доля здания составила 53,2%, что больше чем производственный инвентарь на 52,7%.

Для наглядности структура активной части основных производственных фондов с 2016 года до 2018 года представлена на рисунках 5, 6, 7.

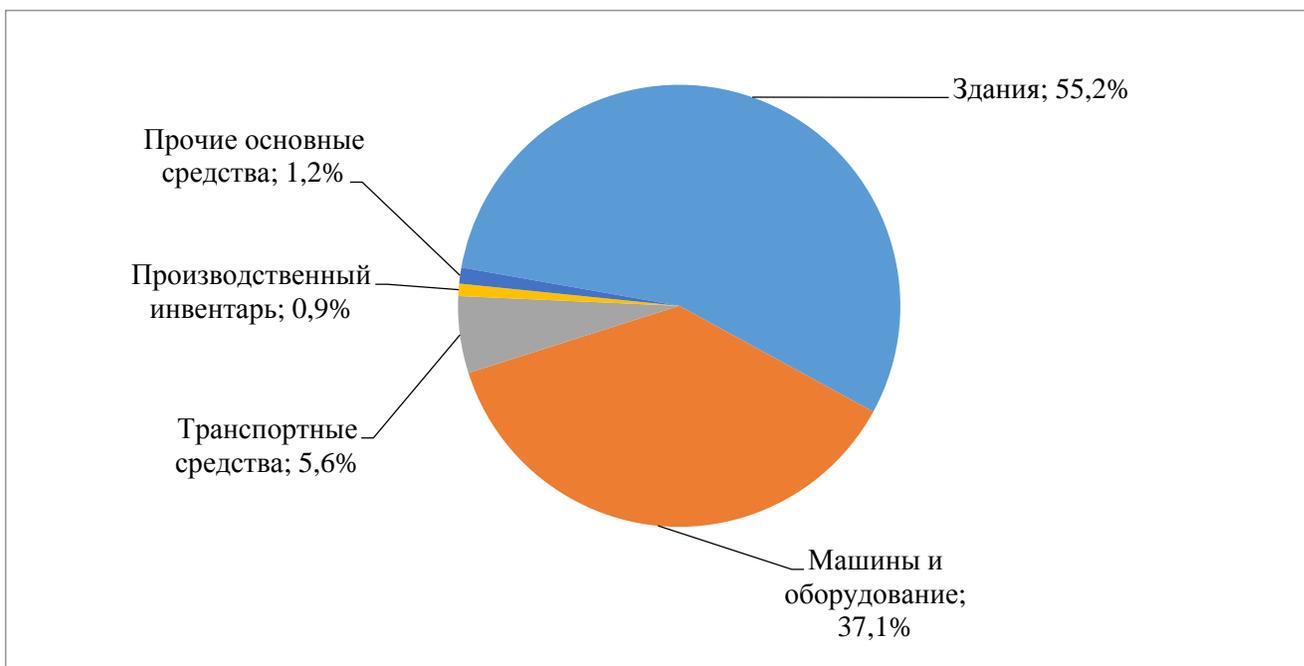


Рисунок 5 – Структура основных производственных фондов в 2016 г.,%

В 2016 году наибольшую долю занимают здания в общей сумме основных производственных фондов составила 55,2 %. Доля машины и оборудование составили 37,1%. Доля транспортных средств составила 5,6%. Доля прочих основных средств составили 1,2%. Доля производственного инвентаря составила 0,9%.

В 2018 году на рисунке 6 наблюдается уменьшение доли здания на 1,2%. Доля машины и оборудования увеличились на 0,9%. Доля транспортных средств увеличились на 0,2%. Доля производственного инвентаря не изменилась. Доля прочих основных средств сократились на 0,1%.

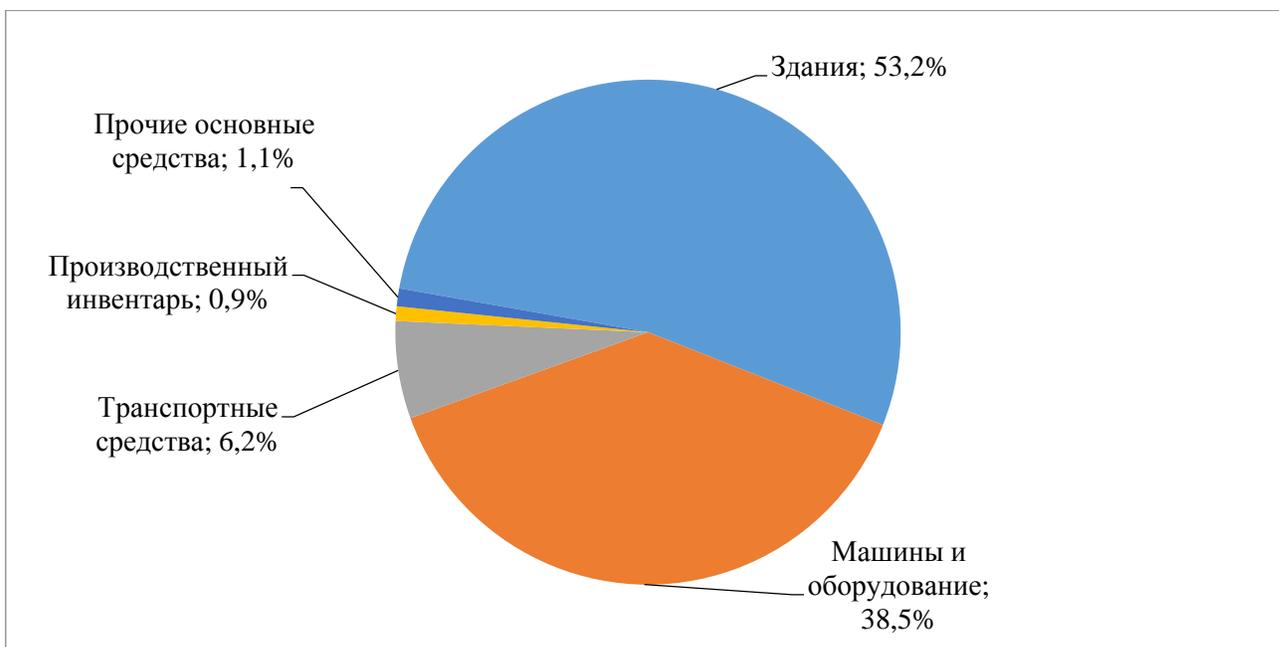


Рисунок 6 – Структура основных производственных фондов в 2018 г.,%

Таким образом, можно сделать вывод, что структура основных производственных фондов изменилась незначительно с 2016 до 2018 года.

2.3 Анализ движения и состояния основных производственных фондов

Важно установить, достаточно ли интенсивно осуществляет предприятие обновление основных производственных фондов, замену устаревшего оборудования новым, более совершенным и производительным. Для оценки этого процесса используются следующие коэффициенты:

Коэффициент поступления (ввода):

$$K_{ВВ} = \frac{\text{Стоимость вновь поступивших ОПФ}}{\text{Стоимость ОПФ на конец отчетного периода}}, \quad (9)$$

Коэффициент выбытия:

$$K_{ВЫБ} = \frac{\text{Стоимость всех выбывших ОПФ}}{\text{Стоимость ОПФ на начало отчетного периода}}, \quad (10)$$

В общем виде методика расчета показателей состояния и движения основных производственных фондов может быть представлена системой показателей, основными из которых являются описанные ниже коэффициенты.

Коэффициент износа рассчитывается по формуле:

$$K_{\text{изн}} = \frac{\text{Сумма износа основных фондов}}{\text{Первоначальная стоимость основных средств}}, \quad (11)$$

Сумма износа рассчитана как разница между первоначальной и остаточной стоимостью основных фондов. Показателем, обратным коэффициенту изношенности, будет коэффициент годности.

Коэффициент годности - рассчитывается по формуле:

$$K_{\text{годн}} = \frac{\text{Остаточная стоимость основных средств}}{\text{Первоначальная стоимость основных средств}}, \quad (12)$$

или:

$$K_{\text{изн}} = 1 - K_{\text{годн}}, \quad (13)$$

$$K_{\text{годн}} = 1 - K_{\text{изн}}, \quad (14)$$

Коэффициенты годности и износа ОПФ в основном рассчитываются на конец года. Но если имеются необходимые данные, то эти показатели могут быть определены и на начало периода. Тогда можно будет судить об изменении состояния ОПФ за период.

Коэффициент износа характеризует долю той части стоимости ОПФ, которая перенесена на продукт, а коэффициент годности – неизношенную часть ОПФ.

Коэффициент прироста:

$$K_{\text{пр}} = \frac{\text{стоимость поступивших основных средств} - \text{стоимость выбывших основных средств}}{\text{Стоимость ОПФ на конец отчетного периода}} \quad (15)$$

Данный коэффициент характеризует относительное увеличение стоимости основных средств за счет их обновления. Естественно, прирост подразумевает превышение стоимости вновь введенных объектов ОС над выбывшими. Если разница между поступившими и выбывшими основными

средствами отрицательная, коэффициент будет характеризовать не прирост, а отток основных средств из организации.

Коэффициент интенсивности обновления:

$$K_{нт} = \frac{\text{стоимость выбывших основных средств}}{\text{стоимость поступивших основных средств}}, \quad (16)$$

Коэффициент обновления предполагает нахождение доли введенных за отчетный период объектов основных средств в величине объектов ОС на конец такого отчетного периода[20]

В таблице 10 приведены движения и технического состояния основных производственных фондов АО «Талх-Чихэр».

Таблица 10 – Анализ движения и состояния основных фондов

Коэффициент	2016год	2017 год	2018 год
Коэффициент поступления, Квв	0.355	0.182	0.128
Коэффициент выбытия, Квыб	0.143	0.050	0.058
Коэффициент прироста	0.610	0.268	0.132
Коэффициент обновления	0.302	0.237	0.422
Коэффициент годности на начало года, Кгод	0.475	0.541	0.525
Коэффициент износа на начало года, Кизн	0.525	0.459	0.475

На основе анализа можно сделать вывод, что предприятие с каждым годом снижает объемы обновления основных фондов, об этом говорит динамика снижения коэффициента ввода, так 2018 году он составил 0,128, что меньше на 0,227, чем в 2016 году. При этом коэффициент выбытия тоже имеет тенденцию снижения, в 2018 году составил 0,058, что меньше чем в 2016 на 0,085. Но в тоже время необходимо отметить положительную тенденцию увеличения коэффициента обновления, который в 2018 году составил 0,422, что больше коэффициента обновления в 2016 году.

3 Оценка эффективности, экстенсивности и интенсивности использования основных производственных фондов на предприятии

3.1 Анализ эффективности использования основных производственных фондов

Основные фонды занимают, как правило, основной удельный вес в общей сумме основного капитала предприятия. От их количества, стоимости, технического уровня, эффективности использования во многом зависят конечные результаты деятельности предприятия: выпуск продукции, ее себестоимость, прибыль, рентабельность, устойчивость финансового состояния.

Для обобщающей характеристики эффективности использования основных средств служат показатели рентабельности (отношение прибыли к первоначальной стоимости основных производственных фондов), фондоотдачи (отношение стоимости произведенной или реализованной продукции после вычета НДС, акцизов к первоначальной стоимости основных производственных фондов), фондоемкости (обратный показатель фондоотдачи) удельных капитальных вложений на один рубль прироста продукции. [21]

В таблице 11 приведены коэффициенты движения и технического состояния основных производственных фондов АО «Талх-Чихэр».

Таблица 11 – Анализ показателей эффективности использования ОПФ

Коэффициент	2016 год	2017 год	2018 год
Фондоотдача, туг./туг.	1.77	1.53	1.26
Фондоемкость, туг./туг.	0.56	0.65	0.79
Фондовооруженность, тыс.туг./чел.	26821.76	33747.06	50587.10
Фондорентабельность, туг./туг.	0.31	0.25	0.26

Показатели для анализа эффективности использования ОПФ представлены в таблице 11 и рисунке 8. Анализ показал, что отрицательную динамику эффективности использования ОПФ. Фондоотдача в 2018 году

снизились на 0.51туг./туг. по сравнению с 2016 годом, составляла 1.26туг./туг., что является отрицательной тенденцией эффективности использования основных производственных фондов. Тем не менее, фондовооруженность увеличилась в 2018 году и составила 50587,10 тыс. туг./человека за счет увеличения среднесписочной численности.

Для наглядности динамики стоимости производственных основных фондов и фондоотдачи с 2016 года до 2018 года приведены на рисунке 8.



Рисунок 8 – Динамика стоимости основных производственных фондов и фондоотдачи

Анализ динамики стоимости основных фондов и фондоотдачи показал, что за анализируемый период стоимости основных фондов увеличилась к 2018 году до 36928583 тыс. туг., при этом фондоотдача за анализируемый период снизилась с 1,77 до 1.26 туг./туг. Таким образом, можно сделать вывод, что предприятие использовали основным фондами неэффективно.

Таблица 12 – Анализ структуры и состава активов основных производственных фондов

Наименование	2016 год		2017 год		2018 год	
	сумматыс. туг.	Уд. вес, %	сумматыс. туг.	Уд. вес, %	сумматыс. туг.	Уд. вес, %
Машины и оборудование	20768734	85.1	21506738	84.5	22668732	84.3
Транспортные средства	3145073	12.9	3423451	13.5	3675653	13.7
Производственный инвентарь	502773	2.1	507699	2.0	548579	2.0
Итого	24416580	100.0	25437888	100.0	26892964	100.0

Анализ структуры и состава активов основных производственных фондов показал, что доля машины и оборудование составила наиболее в стоимости основных средств.

Так в 2018 году доля машины и оборудование составила 84,3%, что больше чем производственный инвентарь на 82,3%.

Таблица 13 – Анализ показателей эффективности использования активов ОПФ

Коэффициент	2016 год	2017 год	2018 год
Фондоотдача, туг./туг.	1.34	1.43	1.73
Фондоёмкость, туг./туг.	0.75	0.70	0.58
Фондовооруженность, тыс.туг./чел.	35644.64	36133.36	36839.68
Фондорентабельность, туг./туг.	0.34	0.36	0.41

Анализ показал положительную динамику эффективности использования ОПФ. Фондоотдача в 2018 году увеличилась на 0,39туг./туг. по сравнению с 2016 годом, составляла 1.73туг./туг., что является положительной тенденцией эффективности использования активов основных производственных фондов. Тем не менее, фондовооруженность увеличилась в 2018 году, составила 36839,68 тыс. туг./человека.

Таблица 14 – Анализ показателей эффективности использования машины и оборудование ОПФ

Коэффициент	2016 год	2017 год	2018 год
Фондоотдача, туг./туг.	1.57	1.69	2.06
Фондоёмкость, туг./туг.	0.64	0.59	0.49
Фондовооруженность, тыс.туг./чел.	30319.32	30549.34	31053.06
Фондорентабельность, туг./туг.	0.40	0.43	0.49

Анализ показателей эффективности использования машины и оборудование ОПФ(табл. 14) показал положительную динамику эффективности использования машины и оборудование ОПФ. Фондоотдача в 2018 году увеличилась на 0,49туг./туг. по сравнению с 2016 годом, составляла 2,06 туг./туг., что является положительной тенденцией эффективности использования машин и оборудования.

Таблица 15 – Анализ показателей эффективности использования транспортных средств

Коэффициент	2016 год	2017 год	2018 год
Фондоотдача, туг./туг.	10.36	10.64	12.68
Фондоемкость, туг./туг.	0.10	0.09	0.08
Фондовооруженность, тыс.туг./чел.	4591.35	30549.34	31053.06
Фондорентабельность, туг./туг.	2.67	2.67	3.02

Анализ показателей эффективности использования транспортных средств ОПФ (табл. 15) показал положительную динамику эффективности использования транспортные средства ОПФ. Фондоотдача в 2018 году увеличилась на 2,32 туг./туг. по сравнению с 2016 годом, составляла 12,68туг./туг., что является положительной тенденцией эффективности использования транспортных средств.

Таблица 16 – Анализ показателей эффективности использования производственного инвентаря

Коэффициент	2016 год	2017 год	2018 год
Фондоотдача, туг./туг.	64.84	71.75	84.95
Фондоемкость, туг./туг.	0.02	0.01	0.01
Фондовооруженность, тыс.туг./чел.	733.98	721.16	751.48
Фондорентабельность, туг./туг.	16.68	18.00	20.20

Анализ показателей эффективности использования производственного инвентаря (табл. 16) показал положительную динамику. Фондоотдача в 2018 году увеличилась на 20,11 туг./туг. по сравнению с 2016 годом и составила 84,95 туг./туг., что является положительной тенденцией.

Фондовооруженность труда (Φ_T) рассчитывается по формуле:

$$\Phi_T = \frac{\Phi^{ПС}}{Ч}, \quad (17)$$

Произведем преобразования: из формулы производительности труда определим стоимость выполненных работ и услуг, а из формулы фондовооруженности труда определим стоимость ОПФ.

$$C_{смп} = ПР_{тр} * Ч, \quad (18)$$

$$\Phi^{ПС} = \Phi_T * Ч, \quad (19)$$

Подставим полученные выражения в формулу фондоотдачи

$$\Phi_{от} = \frac{ПР_{тр} * Ч}{\Phi_T * Ч} = \frac{ПР_{тр}}{\Phi_T}, \quad (20)$$

Зависимость фондоотдачи от производительности труда и фондовооруженности труда позволяет установить, что фондоотдача растет в том случае, когда темпы роста производительности труда опережают темпы роста фондовооруженности труда [22].

Расчеты темпов роста фондоотдачи, фондовооруженности и производительности труда, представленные в таблице 17 показывают, что в 2017 и 2018 годах темпы роста фондовооруженности труда (соответственно 125,82% и 149,90%), темпы роста производительности труда (соответственно 108,73% и 123,38%). В результате происходит снижение фондоотдачи с 1,77 туг./туг. в 2016 г. До 1,26 туг./туг. в 2018 году. Далее, в 2017 и 2018 годах темпы роста производительности труда опережают темпы роста фондовооруженности труда, а рост фондоотдачи составил в 2017 году 86,42%, в 2018 году 71,13%.

Таблица 17 –Динамика фондоотдачи, производительности труда и фондовооруженности труда

Показатели	2016 год	2017 год	2018 год
Выручка тыс. туг	32597862	36427389	46603539
Среднегодовая стоимость основных производственных фондов тыс. туг	18372905	23757930	36928583

Продолжение таблицы 17

Численность работников. чел	685	704	730
Производительности труда тыс. туг	47588.12	51743.45	63840.46
Фондовооруженность труда. тыс. туг/чел	26821.76	33747.06	50587.10
Фондоотдачу туг/туг	1.77	1.53	1.26
Темпы роста производительности труда. %	100	108.73	123.38
Темпы роста фондовооруженности труда. %	100	125.82	149.90
Темпы роста фондоотдачи. %	100	86.42	71.13

Для наглядности динамики фондоотдачи, производительности труда и фондовооруженности труда с 2016 года до 2018 года приведены на рисунке 9.

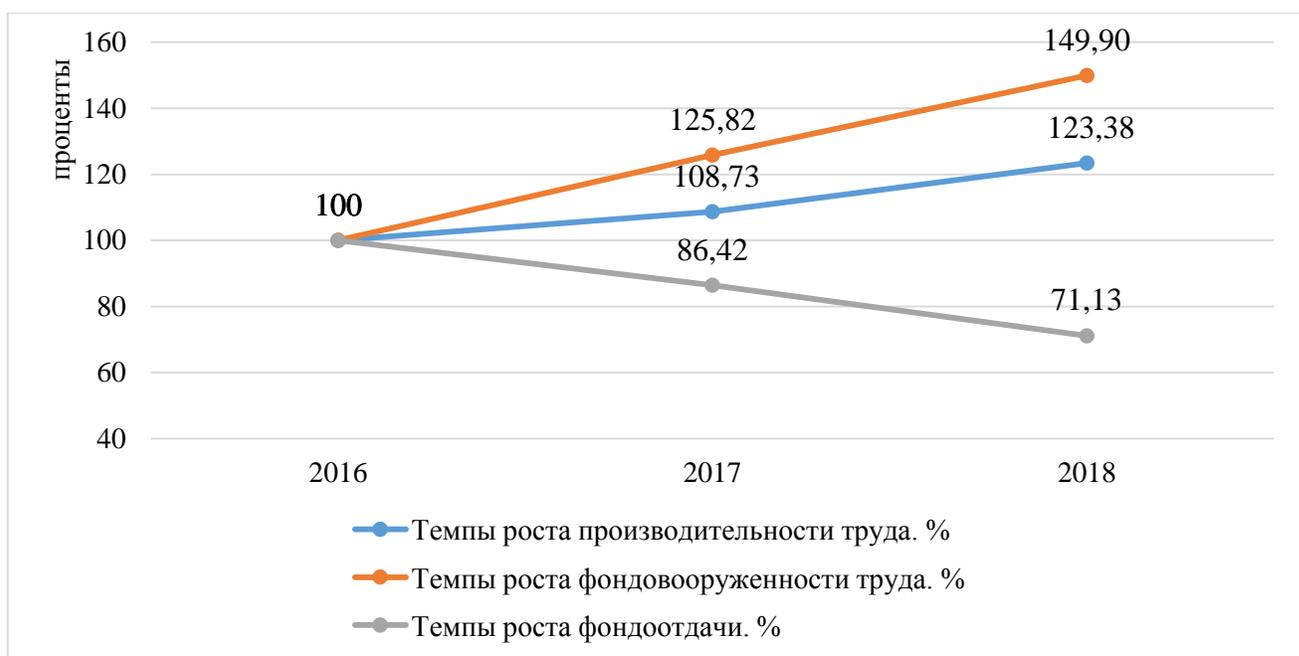


Рисунок 9 – Динамики фондоотдачи, производительности труда и фондовооруженности труда

Темпы роста производительности труда увеличились на 23,38% в 2018 году, темпы роста фондовооруженности увеличилась на 12,04% в 2018 году и темпы роста фондоотдача сократились на 48,47% в 2018 году по сравнению с 2016 годам.

В рамках проделанной работы представлен факторный анализ изменения выручки в 2017 году по сравнению с 2016 годом в результате изменения

фондоотдачи и стоимости основных производственных фондов на основании мультипликативной двухфакторной модели.

$$B = \text{ОПФ}_{\text{ср}} * \Phi_{\text{от}}, \quad (21)$$

где:

B –выручка от реализации продукции,

$\text{ОПФ}_{\text{ср}}$ – стоимости основных производственных фондов,

$\Phi_{\text{от}}$ – фондоотдача.

Таблица 18 –Стоимость основных фондов, фондоотдача и выручки в 2017 году и 2018 году.

Показатели	Обозначение	2017 год	2018 год
Стоимость основных фондов, тыс.туг.	ОПФср	23757930	36928583
Фондоотдача,туг./туг.	Фот	1.53	1.26
Выручка, тыс.туг.	B	36427389	46603539

Факторный анализ модели этого типа проводится с помощью метода абсолютных разниц.

$$\Delta B(\text{ОПФ}) = (36928583 - 23757930) * 1,53 = 20194203,87 \text{ тыс.туг.}$$

$$\Delta B(\Phi_{\text{о}}) = 36928583 * (1,26 - 1,53) = -10018053,87 \text{ тыс.туг.}$$

$$\Delta B = 20194203,87 + (-10018053,87) = 10176150 \text{ тыс.туг.}$$

$$\Delta B = 46603539 - 36427389 = 10176150 \text{ тыс.туг.}$$

Выручка увеличилась на 10176150 тыс.туг. в 2018 по сравнению с 2017 годом. Увеличение стоимости основных фондов на 13170653 тыс. туг. привело к увеличению выручки на 20194204 тыс.туг. в 2018 году. Уменьшение фондоотдачи на 0,71. привело к уменьшению выручки на 10018054 тыс.туг. в 2018 году.

В работе был проведен анализ показателей эффективности использования основных фондов в сравнении с показателями эффективности конкурирующей организации АО «Атар-Ургуу» за последние 3 год. В приложении Б приведены исходные данные необходимые для проведения

анализа использования основных производственных фондов (фондоотдача, фондоемкость) [23].

Таблица 19 – Анализ фондоотдачи и фондоемкость АО «Атар-Ургуу»

Коэффициент	2016 год	2017 год	2018 год
Фондоотдача, туг./туг.	2.52	3.04	3.11
Фондоемкость, туг./туг.	0.40	0.33	0.32

Анализ показал, что положительную динамику эффективности использования ОПФ. Фондоотдача в 2018 году увеличилась на 0,59туг./туг. по сравнению с 2016 годом, составляла 3,11туг./туг., что является положительной тенденцией эффективности использования основных производственных фондов. Фондоемкость снизилась на 0,08 туг/туг 2018 году, и составила 0,32 тыс. туг./туг,

3.2 Оценка влияния эффективности использования основных производственных фондов на финансовые результаты деятельности предприятия

Одним из наиболее важных факторов формирования конкурентных преимуществ является уровень производственного потенциала, представляющий собой совокупность внутренних резервов и ресурсов предприятия в области производства, технологий, инноваций, качества, затрат, персонала, выявление и использование которых способствует повышению эффективности производственной деятельности и конкурентоспособности предприятия.

Однако производственный потенциал промышленных предприятий за годы реформ существенно снизился. Об этом свидетельствует высокая степень износа основных производственных фондов, значительное превышение нормативных сроков службы оборудования, сокращение объема инвестиций в основной капитал. Падение производственного потенциала отражается на

финансовом положении предприятий. Они постоянно испытывают недостаток собственных оборотных средств (коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами во многих отраслях из года в год имеет отрицательное значение). Кроме того, доля убыточных организаций в промышленности остается на высоком уровне [24].

Можно предположить, что между кризисным финансовым состоянием промышленных предприятий и эффективностью использования основных производственных фондов существует тесная взаимосвязь. Основными финансовыми показателями результативности деятельности предприятия являются прибыль и рентабельность (в том числе рентабельность продаж и рентабельность основной деятельности). Рентабельность основной деятельности (Ро.д.) и рентабельность продаж (Рпрод.) определяются следующим образом:

$$Р_{о.д} = \frac{\Pi}{СБ}, \quad (22)$$

$$Р_{прод} = \frac{\Pi}{ВР}, \quad (23)$$

где Π – прибыль от реализации продукции до уплаты процентов и налогов, $СБ$ – себестоимость реализованной продукции, $ВР$ – выручка от реализации продукции.

С помощью современных методов экономического анализа можно определить взаимосвязь финансовых показателей и показателей эффективности использования основных производственных фондов по следующему алгоритму. Формула (22) представляет собой двухфакторную кратную модель зависимости рентабельности основной деятельности от прибыли и себестоимости реализации. С помощью метода расширения () эту модель можно преобразовать в трехфакторную мультипликативную модель следующего вида [25]:

$$Р_{о.д} = \frac{\Pi}{СБ} * \frac{ВР}{ВР} * \frac{ОФ}{ОФ} = \frac{\Pi}{ОФ} * \frac{ОФ}{ВР} * \frac{ВР}{СБ} = \Phi P * \Phi E * Д_{о.д}, \quad (24)$$

Таблица 20 –Рентабельность основной деятельности

Показатели		2017	2018
Валовая прибыль тыс.туг	П	9140687	11083778
Себестоимость тыс.туг	СБ	27286701.70	35519760.90
Среднегодовая остаточная стоимость ОФ, тыс. туг.	ОФ	23757930	36928583
Выручка. тыс.туг	ВР	36427389	46603539
Рентабельность основной деятельности	Ро.д	0,33	0,31

Факторный анализ изменение рентабельность основной деятельности в 2018 году по сравнению с 2017 годом в результате изменения фондорентабельность и фондоемкость.

Таблица 21 –Доходность основной деятельности, фондорентабельность и фондоемкость в 2017 году и 2018 году.туг/туг

Показатели	Обозначение	2017 год	2018 год
Фондорентабельность	Фр	0,38	0,30
Фондоемкость	Фе	0,65	0,79
Доходность основной деятельности.	До.д	1,33	1,31

$$Ро.д = Фр * Фе * До.д, \quad (25)$$

где:

Фр – фондорентабельность,

Фе – фондоемкость,

До.д – доходность основной деятельности.

Мультипликативная модель. Факторный анализ модели этого типа проводится с помощью метода абсолютных.

$$\Delta Ро.д(Фр) = (0,30-0,38)*0,65*1,31 = -0,07 \text{ туг/туг.}$$

$$\Delta Ро.д (Фе) = 0,30*(0,79-0,65)*1,33 = 0,06 \text{ туг/туг.}$$

$$\Delta Ро.д (До.д) = 0,30*0,79*(1,31-1,33) = -0,01 \text{ туг/туг.}$$

$$\Delta Ро.д = -0,07 + 0,006 + (-0,01) = -0,02 \text{ туг/туг.}$$

$$\Delta Ро.д = 0,31 - 0,33 = -0,02 \text{ туг/туг.}$$

Рентабельность основной деятельности сократились на 0,02 туг/туг.в 2018 по сравнению с 2017 годом. Уменьшение фондорентабельности на 0,08

туг/туг. привело к уменьшению рентабельность основной деятельности на 0,07 туг/туг. в 2018 году. Увеличение фондоемкости на 0,14 туг/туг .привело к увеличению рентабельности основной деятельности на 0,06туг/туг. в 2018 году. Уменьшение доходности основной деятельности на 0,02 туг/туг привело к уменьшению рентабельности основной деятельности на 0,01 туг/туг.

3.3 Оценка экстенсивности и интенсивности использования технологического оборудования

Технический прогресс вынуждает организации быстрее обновлять свой основной капитал в условиях новых технологий, поэтому оценка ресурсного обеспечения и технологического уровня производства является первостепенной задачей экономического анализа. Как известно, экономический рост организации базируется на сочетании экстенсивных (прирост массы используемых в производстве ресурсов) и интенсивных (повышение эффективности использования ресурсов) факторов.

К экстенсивным относятся такие факторы экономического развития, как увеличение числа работников, основных средств, потребляемых материальных ресурсов.

К интенсивным относятся факторы, обеспечивающие повышение эффективности использования ресурсов:

- рост производительности труда в результате сокращения потерь рабочего времени, снижения трудоемкости, высвобождения персонала;
- снижение материалоемкости товара вследствие ликвидации потерь материалов, применения более прогрессивных предметов труда, повышения коэффициента использования материалов, совершенствовании ценообразования;

– снижение фондоемкости при повышении коэффициента загрузки и использования оборудования, росте его производительности, улучшении использования производственной мощности, вводе экономически эффективных основных средств.

Экстенсивные факторы приводят к росту стоимости, количества и времени использования производственных ресурсов.

Интенсивные факторы обеспечивают рост конечных результатов (количества производимой товара) при неизменной величине (или незначительном росте) самих ресурсов. Интенсификация производства – развитие производства с помощью достижений научно-технического прогресса, более эффективных средств производства, более совершенной технологии и организации труда.

Интенсификация производства предполагает:

– обеспечение увеличения результирующих экономических показателей за счет капитальных вложений в обновление основных средств и реконструкцию действующих, а также в строительство новых;

– обеспечение своевременного ввода в действие новых и максимальное использование действующих основных средств в соответствии с техническими и экономическими возможностями производства;

– экономное и комплексное использование топлива, энергии, сырья и материалов; устранение потерь и нерациональных расходов, а также широкое вовлечение в хозяйственный оборот вторичных ресурсов и попутных продуктов.

Решение этих задач возможно при научно обоснованной системе учета и оценки состояния, качества, стоимости, степени использования ресурсов[26].

Успешное функционирование основных средств и производственных мощностей зависит от того, насколько полно реализуются экстенсивные и интенсивные факторы улучшения их использования. Экстенсивное

улучшение использования основных фондов и производственных мощностей предполагает, что, с одной стороны, будет увеличено время работы действующего оборудования в календарный период, а с другой - повышен удельный вес действующего оборудования в составе всего оборудования, имеющегося на предприятии [27].

Для характеристики степени экстенсивной загрузки оборудования изучается времени его работы:

Календарный фонд времени – максимально возможное время работы оборудование (количество календарных дней в отчетном периоде умножается на 24 ч и на количество единиц установленного оборудования).

Коэффициент использования календарного фонда времени:

$$K_{кфв} = \frac{T_{ф}}{T_{к}}, \quad (26)$$

где:

$T_{ф}$ – фактический рабочего времени оборудования,

$T_{к}$ – календарный фонды рабочего времени оборудования.

Интенсивная загрузка оборудования – это выпуск продукции за единицу в среднем на одну машину (1 машино-час). Показателем интенсивности работы оборудования является коэффициент интенсивной его загрузки:

$$K_{ин} = \frac{ЧВ_{ф}}{ЧВ_{пл}}, \quad (27)$$

где:

$ЧВ_{ф}$ – фактическая выработка оборудования за 1 машино-час,

$ЧВ_{пл}$ – плановая выработка оборудования за 1 машино-час.

Обобщающий показатель, комплексно характеризующий использование оборудования – коэффициент интегральной загрузки – представляет собой произведение коэффициентов экстенсивной и интенсивной загрузки оборудования [28]:

$$K_{и} = K_{кфв} * K_{ин}, \quad (28)$$

Самое значимое оборудование в компании АО «Талх-Чихэр» – это полная технологическая линия производства хлеба с двумя противнями.

Технические характеристики технологической линии:

Производительность, кг/ч - 900...1300

Установленная мощность, кВт – 10

Габаритные размеры, мм - 3900*985*1780

Масса, кг– 2315

В настоящее время оборудования работает в две рабочие смены в каждую смену 8 часов. Из них в 2016 году потери времени составили 10%, в 2017 году 9% и в 2018 году 8%.

Таблица 22 – Анализ использования технологического оборудования

Показатели	Обозначения	2016	2017	2018
Фактическая выработка оборудования за год, кг,	ЧВф	5256000	5840000	6424000
Плановая выработка оборудования за год, кг,	ЧВпл	7592000	7592000	7592000
фактический рабочего времени оборудования. час,	Тф	5256	5314	5373
Календарный фонды рабочего времени оборудования. час,	Тк	8760	8760	8760
Коэффициент интенсивной загрузки	Кинт	0.692	0.769	0.846
Коэффициент использования календарного фонда времени	Ккфв	0.600	0.607	0.613
Коэффициент интегральной загрузки	Ки	0.415	0.467	0.519

На основе анализа можно сделать вывод, что предприятие с каждым годом все интенсивнее использует основное технологическое оборудование. Коэффициент интенсивной загрузки увеличился, так в 2018 году он составил 0,85, что больше на 0,16, чем в 2016 году. Коэффициент экстенсивного использования календарного фонда времени тоже увеличился в 2018 году и составил 0,613, что больше чем в 2016 на 0,013. Коэффициент интегральной загрузки технологического оборудования растет за счет одновременного увеличения показателей экстенсивности и интенсивности загрузки оборудования.

ЗАДАНИЕ ДЛЯ РАЗДЕЛА «СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ»

Студенту:

Группа	ФИО
3А51	Ариунцэцэг Билгуун

Школа	Инженерного предпринимательство	Направление/специальность	38.03.02 Менеджмент
Уровень образования	Бакалавр		

Исходные данные к разделу «Социальная ответственность»:	
<p><i>1. Описание рабочего места (рабочей зоны, Технологического процесса, механического оборудования)</i> <i>на предмет возникновения:</i> - вредных проявлений факторов производственной среды (метеоусловия, вредные вещества, освещение, шумы, вибрации, электромагнитные поля, ионизирующие излучения) - опасных проявлений факторов производственной среды (механической природы, термического характера, электрической, пожарной природы) - чрезвычайных ситуаций социального характера</p>	<p>Описание рабочей зоны АО «Талх-Чихэр» на предмет возникновения: - вредных проявлений факторов производственной среды: шумы и вибрация в пределах нормативных значений, электромагнитные поля на низком уровне, метеоусловия в норме, вредные вещества не превышают предельно допустимую норму. - опасных проявлений факторов производственной среды: установлена пожарная сигнализация, имеется запасные выходы, план эвакуации. Рабочие места оборудованы в соответствии с нормами техники безопасности. - негативного воздействия на окружающую природную среду: промышленные отходы утилизируются безопасными для окружающей среды методами.</p>
<p><i>2. Список законодательных и нормативных документов по теме</i></p>	<p>1. ГОСТ Р ИСО 26000-2010 «Руководство по социальной ответственности». Настоящий стандарт идентичен международному стандарту ISO 20000-2010 «Guidance on social responsibility». 2. Серией международных стандартов систем экологического менеджмента ISO 14000. Центральным документом стандарта считается ISO 14001 «Спецификации и руководство по использованию систем экологического менеджмента». Здесь установлены требования к системе экологического менеджмента любого предприятия. В стандарте приведены основные термины и определения, а также изложены рекомендации в области экологической политики, планирования, целей и задач, программы и системы экологического менеджмента. 3. GRI (Global Reporting Initiative) – всемирная инициатива добровольной отчетности. Отчет по устойчивому развитию - это отчет, раскрывающий информацию о деятельности организации в экономической, экологической, и социальной области, а также в области управления. 4. SA 8000 – устанавливает нормы ответственности работодателя в области условий труда.</p>
Перечень вопросов, подлежащих исследованию, проектированию и разработке:	
1. Анализ факторов внутренней социальной	Анализ факторов внутренней социальной

<p><i>ответственности:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - <i>принципы корпоративной культуры исследуемой организации;</i> - <i>системы организации труда и его безопасности;</i> - <i>развитие человеческих ресурсов через обучающие программы и программы подготовки и повышения квалификации;</i> - <i>системы социальных гарантий организации;</i> - <i>оказание помощи работникам в критических ситуациях.</i> 	<p>ответственности</p> <ul style="list-style-type: none"> - <i>благотворительная помощь крестьянским семьям и стипендии для для фермерских детей от части прибыли бизнеса;</i> - <i>семинары и курсы для консультирования и руководства для фермеров для повышения производительности</i> - <i>соблюдение техники безопасности, персонал проходит инструктаж по технике безопасности;</i> - <i>поддержание социально значимой заработной платы и стабильность выплаты заработной платы.</i>
<p><i>2. Анализ факторов внешней социальной ответственности:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - <i>содействие охране окружающей среды;</i> - <i>взаимодействие с местным сообществом и местной властью;</i> - <i>Спонсорство и корпоративная благотворительность;</i> - <i>ответственность перед потребителями товаров и услуги (выпуск качественных товаров)</i> - <i>готовность участвовать в кризисных ситуациях и т.д.</i> 	<p>Анализ факторов внешней социальной ответственности:</p> <ul style="list-style-type: none"> - <i>защита окружающей среды путем посадки деревьев, призыв к участию добровольцев;</i> - <i>сотрудничество с образовательными и благотворительными организациями в предоставлении стипендиальных программ для сельских студентов</i>
<p><i>3. Правовые и организационные вопросы обеспечения социальной ответственности:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - <i>Анализ правовых норм трудового законодательства;</i> - <i>анализ специальных (характерные для исследуемой области деятельности) правовых и нормативных законодательных актов;</i> - <i>анализ внутренних нормативных документов и регламентов организации в области исследуемой деятельности</i> 	<p>Анализ правовых норм трудового законодательства – ТК РФ;</p> <p>Анализ внутренних нормативных документов и регламентов организации – устав предприятия, приказы, договора.</p>
<p><i>4. Разработка программ КСО на предприятии</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> - <i>определение целей и задач программы КСО</i> - <i>определение стейкхолдеров организации</i> - <i>определение элементов программы КСО</i> - <i>оценка эффективности программы</i>
<p>Перечень графического материала:</p>	
<p><i>При необходимости представить эскизные графические материалы к расчётному заданию (обязательно для специалистов и магистров)</i></p>	

Дата выдачи задания для раздела по линейному графику	
---	--

Задание выдал консультант:

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Доцент	Черепанова Н.В.	к.ф.н		

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
3А51	Ариунцэцэг Билгуун		

4 Корпоративная социальная ответственность

4.1 Цели и задачи программы корпоративной социальной ответственности АО «Талх-Чихэр»

Корпоративная социальная ответственность – международная бизнес-практика, которая прочно вошла в корпоративное управление в конце XX века. В настоящее время внедрение мероприятий КСО становится неотъемлемой частью успешной компании.

Корпоративная социальная ответственность–это:

- комплекс направлений политики и действий, связанных с ключевыми стейкхолдерами, ценностями и выполняющих требования законности, а также учитывающих интересы людей, сообществ и окружающей среды;
- нацеленность бизнеса на устойчивое развитие;
- добровольное участие бизнеса в улучшении жизни общества.

В настоящее время корпоративная социальная ответственность (КСО) относится к ряду видов деятельности, таких как экологический менеджмент, экоэффективность, привлечение ответственного источника, взаимодействие с заинтересованными сторонами, стандарты труда и условия труда, отношения между работниками и обществом, социальная справедливость, права человека права, эффективное управление и антикоррупционные меры.

«Талх-Чихэр» это компания с ответственностью и нацеленностью на долгосрочный успех в бизнесе. Компания знает, что успех компании зависит от убеждений клиентов и преимуществ, которые компания может принести как клиентам, так и заинтересованным сторонам. Компания «Талх-Чихэр» хочет донести до клиентов лучшую сельскохозяйственную продукцию, создавая множество преимуществ для клиентов, сотрудников и других заинтересованных сторон.

Миссия и основные цели КСО предприятие «Талх-Чихэр» показаны в таблице 23.

Таблица 23 – Определение целей КСО на предприятии

Миссия	Ведущим в мире производителем продуктов питания и напитков, которые на международном уровне привыкли к международным стандартам качества, поставляют продукцию на рынок и дают покупателям чувство удовлетворения	Цели КСО 1. улучшение имиджа компании, 2. рост репутации; реклама товара и услуги
Стратегия	<ul style="list-style-type: none"> - изменение системы менеджмента качества ISO 9001: 2015, ISO 22000:2005 - Применение современной науки и техники в производстве и переработке; - Исследования и развитие бренда; - Расширение отечественной и международной розничной системы. 	3. Возможность привлечения инвестиционного капитала для социально-ответственных компаний выше, чем для других компаний; 4. выход на международный рынок

Для возможности привлечения инвестиционного капитала для социально-ответственных компаний выше, чем для других компаний, это помогает привлечь инвестиционный капитал, поддержать стратегию применения системы менеджмента качества ISO 9001: 2015, ISO 22000:2005, применение современной науки и техники в обработке и производстве.

Выход на международный рынок соответствует стратегии расширения розничной системы за рубежом.

4.2 Стейкхолдеры программы корпоративной социальной ответственности АО «Талх-Чихэр»

Стейкхолдерами или заинтересованными лицами называется любое сообщество внутри организации, или вне ее, предъявляющее определенные требования к результатам деятельности организации и характеризующееся определенной скоростью реакции. Среди множества стейкхолдеров выделяют: собственников, акционеров, органы федеральной и местной власти, поставщиков, топ-менеджеров, работников, профсоюзы, торговые группы,

потребителей (внутренних, зарубежных), население, партнеров, инвесторов, кредиторов, конкурентов (внутренних, международных), профессиональные ассоциации, суды и др.

Таблица 24 – Определение стейкхолдеров программ КСО

№	Цели КСО	Стейкхолдеры
1	Улучшение имиджа компании,	Собственники, топ-менеджеры, работники
2	рост репутации; реклама товара и услуги	Собственники, топ-менеджеры, общество
3	возможность привлечения инвестиционного капитала для социально-ответственных компаний выше, чем для других компаний;	Собственники
4	Выход на международный рынок	Собственники

Как видно из таблицы 24, основным стейкхолдером программы КСО предприятия «Талх-Чихэр» является собственники и топ-менеджеры предприятия, что благоприятно влияет на предприятие и имеет преимущества:

- Доверительные отношения между собственниками и персоналами предприятия приводит к снижению корпоративных конфликтов.
- Увеличение лояльность сотрудников.
- Сведение к минимуму угроз для нормативного или законодательного обеспечения.

4.3 Элементы программы корпоративной социальной ответственности АО «Талх-Чихэр»

Следующим этапом разработки программы корпоративной социальной ответственности бизнеса является определение элементов программы КСО. Это зависит от множества факторов, таких как:

- сфера деятельности компании;
- финансовые возможности;
- сотрудничество с местными органами самоуправления и местными

экологическими организациями;

- ожидаемые результаты реализации программ т.д.

Элементы программы КСО предприятия «Талх-Чихэр» показаны в таблице 25.

Таблица 25 – Определение элементов программы КСО

№	Стейкхолдеры	Описание элемента	Ожидаемый результат
1	Собственники	Благотворительные пожертвования и здравоохранение детей	Улучшение условий жизни фермеров, особенно фермерских детей. Развитие общества, улучшение корпоративного имиджа.
2	Топ-менеджмент	Социально значимый маркетинг	Разработка программы, чтобы помочь фермерам лучше понять современные методы ведения сельского хозяйства и не наносить вред окружающей среде.
3	Сотрудники	Корпоративное волонтерство	Разработка программы по посадке деревьев для защиты лесов и защиты окружающей среды.

4.4 Затраты на программы корпоративной социальной ответственности АО «Талх-Чихэр»

Затраты на мероприятия КСО показаны в таблице 26.

Таблица 26 – Затраты на мероприятия КСО

№	Мероприятия	Единица измерения	Цена, миллион туг	Стоимость реализации на планируемый период
1	Поддержка благотворительности для бедных семей	млн. туг	25	1 раз в квартал в течение года
2	Поддержка стипендий и подарков (эти переработанные продукция предприятия «Талх-Чихэр») для детей семей работников имеют хорошие академические результаты	млн. туг	20	Ежегодно
3	Организация семинаров и курсов для консультирования и руководства современными и эффективными методами ведения кондитерских изделия	млн. туг	4	1 раз в месяц в течение года
4	Посадка деревьев для защиты лесов	млн. туг	15	Ежегодно
		ИТОГО:	64	

Результаты таблицы 26 показывают, что затраты на мероприятия КСО

могут быть определены на остаточной основе и потрачены в зависимости от их доступности, и могут стать частью ежемесячных или ежеквартальных вычетов.

4.5 Ожидаемая эффективность программ корпоративной социальной ответственности АО «Талх-Чихэр»

Каждая программа КСО связана с целями и миссией предприятия. Поэтому необходимо определить эффект от реализации программ не только для общества, но и для предприятия. Оценка эффективности разработанных мероприятия КСО приведена в таблице 27.

Таблица 27 – Оценка эффективности мероприятий КСО

	Название мероприятия	Затраты милл.туг	Эффект для компании	Эффект для общества
1	Благотворительная помощь малоимущим и многодетным семьям	25	Улучшение имиджа	Улучшение материального благополучия
2	Стипендии для работников имеют отличные результаты в учебе	20	Рост репутации; реклама товара и услуги компании	Помощь детям
3	Семинар и курс «поддержка пекарь»	4	Повышение доверия потребителей к продуктам компании	Повышение производительности труда фермеров и защита окружающей среды
4	Программа «Green TaChi»	15	Привлечение внимания к компании; Повышение морального духа персонала	Защита окружающей среды

В основе итогов таблицы 27 возможно совершить заключение, то что соответствие расходы события, результата с целью компании результата с целью сообщества считается подходящим, и подбор является верным, так как присутствие подобных расходах явление дает нужное результат предприятию и окружению.

Заключение

В ходе выполнения данной работы были изучены современные подходы к оценке эффективности использования основных производственных фондов и определены показатели, предоставляющие наиболее полную и объективную информацию по данному параметру. Результатом этого стала оценка данных показателей для АО «Талх-Чихэр» и анализ их влияния на финансовые результаты предприятия. Полученная информация дает возможность определить скрытые резервы увеличения производительности применения основных производственных фондов, кроме того повышает вероятность своевременного выявления негативных тенденций в их использовании.

Анализируя экономические показатели АО «Талх-Чихэр», можно сделать вывод, что в 2018 г. наблюдается увеличение объема выручки на 14005677 тыс. туг. или на 142,9 % по сравнению с 2016г.,

Фондоотдача в 2018 г. по сравнению с 2016 г. сократилась на 0,51 туг/туг и составила 1,22 руб., а в 2018 г также уменьшилась на 0,24 туг/туг по сравнению с 2017 г. и составила 1,53 руб.

Фондовооруженность, в свою очередь, за период с 2016 г. по 2018 г. увеличилась на 23765,34 тыс. руб./чел. и составила в 2018 г. 50587,10 тыс. руб./чел.

Оценивая качественное состояние основных фондов АО «Талх-Чихэр» можно сделать следующие выводы.

1. Коэффициент износа в 2016 году составил 0,525, а это свидетельствует о том, что АО «Талх-Чихэр» имеет достаточно новые основные фонды, изношенные всего на 52,5%. В 2017 году уровень анализируемого коэффициента сократился до 0,459, а в 2018 году увеличился до 0,475.

Подходящий степень коэффициента износа для промышленных компаний оформляет не больше 50%.

2. Коэффициент годности основных фондов АО «Талх-Чихэр» в 2016 году составил 0,475, в 2017 году увеличился до 0,541, а в 2018 году опять сократился до 0,525, что означает 52,5% основных фондов пригодны для производства продукции.

Характеризуя экстенсивность и интенсивность использования основных производственных фондов АО «Талх-Чихэр» можно отметить, что в 2018 году коэффициент интенсивности увеличились на 0,16, и составил 0,85 по сравнению с 2016 годам. Коэффициент экстенсивности также увеличился в 2018 году на 0,13, и составил 0,613. Это говорит о том, что оборудование эффективно используется.

В заключение важно отметить, что любой комплекс мер по увеличению эффективности использования производственных мощностей, избранный предприятием, должен обеспечивать рост объемов выпуска продукции, прежде всего за счет эффективного использования внутрихозяйственного потенциала, которое включает эксплуатацию в полную мощность машин и оборудования, сокращение периода освоения приобретаемых дополнительных мощностей.

Список использованная источников

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья)» от 26. Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993). КонсультантПлюс
2. Абрютин М.С. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия / Абрютин М.С, Грачев А.В. Учебно-практическое пособие. М.: Изд-во «Дело и Сервис», 2013 256 с.
3. Гервиц Л.Я. Финансовое планирование и основы анализа хозяйственной деятельности бюджетных учреждений. -М.: Финансы, 2013. -623с.
4. Балабанов И.Т. Основы финансового менеджмента. Как управлять капиталом / Балабанов И.Т. М.: Финансы и статистика, 2013. 546 с.
5. Басовский Л.Е. Теория экономического анализа: Учебное пособие. - М.: ИНФРА М, (Серия «Высшее образование»), 2012. 222 с.
6. «Гражданский кодекс Российской Федерации» Часть 2 от 26.01.1996 N 14-ФЗ (принят ГД ФС РФ 22.12.1995) (ред. от 06.12.2013) (с изм. и доп., вступающими в силу с 01.01.2014). Консультант Плюс
7. «Гражданский кодекс Российской Федерации» Часть 1 от 30.11.1994 N 51-ФЗ (принят ГД ФС РФ 21.10.1994) (ред. от 06.12.2014). Консультант Плюс
8. Баканов М.И., Теория экономического анализа/ Баканов М.И., Шеремет А.Д. М.: Финансы и статистика, 2012. 323 с.
9. Балабанов И.Т. Основы финансового менеджмент. Как управлять капиталом / Балабанов И.Т. М.: Финансы и статистика, 2013. 546 с.
10. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья)» от 26. Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993). КонсультантПлюс
11. Бузырев В.В., Васильев В.Д., Зубарев А. А. Выбор инвестиционных решений и проектов: оптимизационный подход [Текст] / В.В. Бузырев, В.Д.

Васильев, А. А. Зубарев//. 2-е изд., испр. и доп. -СПб.: Издательство СПбГУЭФ, 2001.

12. Бузырев В.В., Федосеев И.В., Шамара А.А. Оптимизация выбора инвестиционных решений для воспроизводства основных фондов промышленной компании [Текст] / В.В. Бузырев, И.В. Федосеев, А.А. Шамара// Вестник ИНЖЕКОНА, серия экономические науки № 5(9), СПб: СПбГИЭУ, 2006 г.- 0,82 п.л./0,28 п.л.

13. Валдайцев С.В. Оценка бизнеса и инноваций [Текст] / С.В. Валдайцев - М.: Информационно-издательский дом «Филинь», 1997.

14. Козлов А.В. Правовое обеспечение бизнеса: учебное пособие – [Текст] / А.В. Козлов// СПб: Изд-во Политехн. ун-та, 2015.

15. Лебединский И.П. Основные производственные фонды промышленности [Текст] / И.П. Лебединский – М.: Лениздат, 1988. – 254 с.

16. «Талх-Чихэр». История АО «Талх-Чихэр». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://talkh-chikher.mn/>, свободный.

17. Нужина, И.П. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности строительного предприятия: экономический и экологический аспекты [Текст]: учебное пособие / И.П. Нужина. – Томск: Изд-во Том. гос. архит.-строит. ун-та, 2007. – 398 с.

18. Д.А.Панков. Анализ хозяйственной деятельности бюджетных организаций. 2003. Режим доступа: <https://economylit.online/analiz-ekonomika/analiz-sostava-strukturyi-sostoyaniya.html>, свободный.

19. Монгольская фондовая биржа. Акционерное общество «Талх-Чихэр». [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.mse.mn/mn/company_finance_report/120, свободный.

20. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник.с 197 - 199., перераб. и доп. М.: ИНФРА-М, 2006.

21. Электронный ресурс; режим доступа:
https://studme.org/89592/ekonomika/analiz_intensivnosti_effektivnosti_ispolzovaniya_osnovnyh_sredstv

22. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник. с 197 - 199., перераб. и доп. М.: ИНФРА-М, 2006.

23. Монгольская фондовая биржа. Акционерное общество «Атар-Ургуу». [Электронный ресурс]. Режим доступа:
http://www.mse.mn/mn/company_finance_report/120

24. Электронный ресурс; режим доступа:
<https://studfiles.net/preview/3912544/page:3/>

25. Нужина, И.П. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности строительного предприятия: экономический и экологический аспекты [Текст]: учебное пособие / И.П. Нужина. – Томск: Изд-во Том. гос. архит.-строит. ун-та, 2007. – 398 с.

26. Показатели экстенсивности и интенсивности развития производства – Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебник. Электронный ресурс; режим доступа: <https://dis.ru/library/698/26587/>

27. Электронный ресурс; режим доступа: <https://studopedia.org/8-60708.html>

28. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник. 3-е изд., перераб. и доп. М.: ИНФРА-М, 2006.

ПРИЛОЖЕНИЕ А
Исходные данные предприятия АО «Талх-Чихэр»
(Рекомендованное)

Таблица А.1 – Исходные данные основных производственных фондов предприятий АО «Талх-Чихэр».

Показатели	2016 год	2017 год	2018 год
Стоимость основных фондов на начало года (первоначальная стоимость), тыс. туг.	27343932	36344991	42225658
Сумма накопленной амортизации на конец года, тыс. туг.	12576789	14366324	16688465
Среднегодовая первоначальная стоимость оборудования	31844462	39285325	55293987
Остаточная стоимость основных фондов, на начало года, тыс. туг.	14767143	21978667	25537193
Среднегодовая остаточная стоимость основных фондов, тыс. туг.	18372905	23757930	36928583
Движение основных фондов тыс. туг:			
Введение	12902069	7703451	5816547
Выбытие	3901010	1822784	2453328
Среднегодовая стоимость оборудования	11991736	17430995	22668732
Выручка, тыс.туг.	32597862	36427389	46603539
Среднесписочная численность, человек	685	704	730
Прибыль от реализации, тыс. туг.	8385937	9140687	11083778
Остаточная стоимость основных производственных, тыс.туг	14767143	21978667	25537193

ПРИЛОЖЕНИЕ Б
Исходные данные предприятия АО «Атар-Ургуу»
(Рекомендованное)

Таблица Б.1 - Исходные данные основных производственных фондов предприятий АО «Атар-Ургуу».

Показатели	2016 год	2017 год	2018 год
Стоимость основных фондов на начало года (первоначальная стоимость), тыс. туг.	6982359.9	7056670.3	7874701
Сумма накопленной амортизации на конец года, тыс. туг.	1774145	2438136.9	3299046.2
Остаточная стоимость основных фондов, на начало года, тыс. туг.	5208214.9	4618533.4	4575654.8
Среднегодовая остаточная стоимость основных фондов, тыс. туг.	4913374.15	4597094.1	4561887.85
Движение основных фондов тыс. туг:			
Введение	81458.4	1036440.4	1049484.3
Выбытие	7148	218409.7	240377.1
Выручка тыс. туг.	12366965	13963535.5	14183310.2