

Также произошло небольшое увеличение глубины переработки за этот период с 71.0% до 71.1%. Тем не менее, глубина переработки остается крайне низкой по сравнению с развитыми странами.

Увеличение выхода светлых нефтепродуктов, а также рост производства моторного топлива повышенного экологического класса отчасти связано с введением новой формулы расчета экспортной пошлины на нефтепродукты («60-66-90»), а также с продолжающейся модернизацией нефтеперерабатывающих заводов в рамках заключенных ранее четырехсторонних соглашений между ФАС России, Ростехнадзором, Росстандартом и двенадцатью компаниями, занимающимися нефтепереработкой.

Литература

1. Аналитический бюллетень / Нефтегазодобывающая и нефтеперерабатывающая промышленность: Тенденции и прогнозы. – М., 2013. – 40 с.
2. Калашников И.А. Лизинговые механизмы инвестирования /И. А. Калашников, В. М. Джуха, С. Г. Шагинян; Росжелдор, Рост. гос. ун-т путей сообщ.. - Ростов н/Д: РГУПС, 2011.- 142 с.: а-ил.

БЮДЖЕТНАЯ ДОХОДНОСТЬ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ СХЕМЫ ВЗИМАНИЯ ЭКСПОРТНЫХ ПОШЛИН «60-66-90»

И.В. Шарф, Г.К. Герасимович

Национальный исследовательский Томский политехнический университет, г. Томск, Россия

Схема взимания экспортных пошлин «60-66-90» была введена 1 октября 2011 года. Ключевыми положениями данного режима являются изменения экспортных пошлин на нефть: с 0,65 до 0,60, унификация пошлин на светлые и темные нефтепродукты на уровне 0,66 от пошлин на сырую нефть, а так же закрепление экспортной пошлины на бензин – 0,9. Введение данного режима обусловлено необходимостью стимулирования вторичной переработки нефти. Заметим, что глубина переработки в экономически развитых странах составляет 95%, в России – 71,5%.

Конечно, введение стимулирующих мер влечет за собой потери бюджетной системы, определение величины которых является основной целью работы. Кроме того, исследование этих изменений для дальнейшего прогнозирования развития нефтяного комплекса является также актуальной задачей.

В 2013 году в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 29 марта 2013 г. N 276 «О расчете ставок вывозных таможенных пошлин на нефть сырую и отдельные категории товаров, выработанных из нефти, и признании утратившими силу некоторых решений Правительства Российской Федерации», была окончательно закреплена методика расчета экспортной пошлины на сырую нефть марки «Urals», введенная 1 октября 2011 года (табл. 1).

Таблица 1

Формулы расчета экспортных пошлин на нефть [1, 2]

Мировая цена на нефть марки Urals		2002 – 31.07.2004	1.08.2004 – 30.09.2011	01.10.2011 – н.в.
долл./т	долл./барр.	Ставка, долл./т		
До 109,5	До 15	0	0	0
От 109,5 до 146	От 15 до 20	0,35x(Ц–109,5)	0,35x(Ц–109,5)	0,35x(Ц–109,5)
От 146 до 182,5	От 20 до 25		12,78 + 0,45x(Ц–146)	12,78 + 0,45x(Ц–146)
Свыше 182,5	Свыше 25	25,53 + 0,4x(Ц–182,5)	29,2 + 0,65x(Ц–182,5)	29,2 + 0,60x(Ц–182,5)

Ц – цена нефти марки Urals, долл./т

Зная цены на нефть марки «Urals», экспортируемой Россией, и по формулам, приведенным в таблице 1, мы можем рассчитать потери в бюджете за 2012 (табл. 3). Стоит отметить, что не следует ожидать положительных результатов на первом году введения реформы, так как инвестиционный цикл, на который рассчитывалась схема «60-66-90», составляет не менее пяти лет. Проведение расчетов проводится с учетом того, что показатели экспорта и экспортные ставки стабильны.

Рассчитав разницу в доходах от экспорта нефти полученных после введения режима «60-66» и доходах, которые бы поступили в бюджет РФ без введения режима, получили -6845,66 млн. долларов. Ориентировочно такую сумму «потерял» бюджет страны, по экспортным пошлинам на сырую нефть, при введении режима «60-66».

Рассматриваемый налоговый режим так же уравнил экспортные пошлины на светлые и темные нефтепродукты (табл. 2).

Расчеты по доходам в бюджет от изменения экспортных пошлин на нефтепродукты, а конкретно бензин, дизельное топливо (светлые нефтепродукты) и мазут (темные нефтепродукты), представлены в таблице 3.

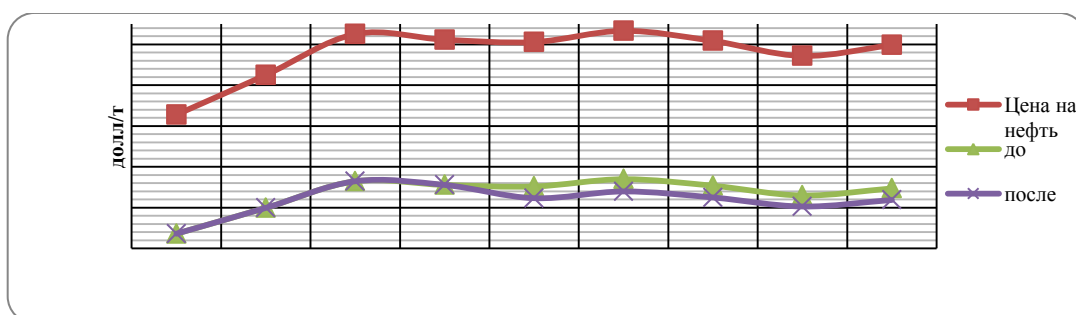


Рис.1 Ставки экспортных пошлин рассчитанные по старой (до) и новой (после) формулам + цены на нефть (табл. 6) [5]

Таблица 2

Ставки экспортных пошлин на нефтепродукты с 2006 по 2011 гг [3,4]

	2010 до 30.09.2011	1.10.2011 по н.в.
Светлые нефтепродукты	0,67 x Ст-нефть	0,66 x Ст-нефть
Темные нефтепродукты	0,467 x Ст-нефть	0,66 x Ст-нефть

Ст-нефть – экспортная пошлина на сырую нефть

Таблица 3

Расчет экспортной пошлины на нефтепродукты и определение дохода в бюджет РФ через объем экспорта

Год		2012
Цена нефть, долл/т		753,05
пошлина на нефть, долл/т	до	400,06
	после	371,53
	Δ	-28,53
Экспорт, млн т	Бензин	3,20
	Дизтопливо	36,74
	Мазут	74,10
Пошлина на нефтепродукты, долл/т	Бензин до	360,05
	Бензин после	334,38
	Δ Бензин	-25,67
	Дизель до	268,04
	Дизель после	245,21
	Δ Дизель	-22,83
	Мазут до	186,83
Мазут после	245,21	
	Δ Мазут	58,38
"Доход" с пошлины, млн долл	Бензин до	1152,17
	Бензин после	1070,01
	Δ Бензин	-82,16
	Дизель до	9847,73
	Дизель после	9009,00
	Δ Дизель	-838,73
	Мазут до	13843,86
Мазут после	18170,04	
	Δ Мазут	4326,17
"Доход" от нефтепродуктов, млн долл		3405,29
Итого "доход":		-3440,37

По полученным расчетам видно, что положительный эффект для бюджета РФ от введения новых экспортных пошлин на нефтепродукты, получен только для экспорта темных нефтепродуктов, в частности мазута, 4326,17 млн долларов.

При сложении полученных результатов по экспорту сырой нефти, темных, светлых нефтепродуктов и бензина получаем: -3440,47 млн долларов. Именно такие потери понес бюджет РФ в 2012 году от введения налогового режима «60-66-90».

Выводы: В результате введения режима «60-66-90», по анализу за 2012 год, бюджет РФ потерял 3440,47 млн. долларов. Увеличение дохода от продажи темных нефтепродуктов: 4326,17 млн долларов, не покрыло убытки в 6845,66 млн долларов от снижения экспортной пошлины на нефть.

Литература

1. Закон РФ № 409-ФЗ «О таможенном тарифе» (в редакции от 6 декабря 2011 г.).
2. Постановление Правительства Российской Федерации от 29 марта 2013 г. № 276 «О расчете ставок вывозных таможенных пошлин на нефть сырую и отдельные категории товаров, выработанных из нефти, и признании утратившими силу некоторых решений Правительства Российской Федерации».
3. Постановление Правительства Российской Федерации от 27 декабря 2010 г. № 1155 «О расчете ставок вывозных таможенных пошлин на отдельные категории товаров, выработанных из нефти».
4. Постановление Правительства Российской Федерации от 26 августа 2011 г. № 716 «О внесении изменений в постановление Правительства Российской Федерации от 27 декабря 2010 г. N 1155».
5. Центральный Банк Российской Федерации. Экспорт Российской Федерации сырой нефти за 2000-2012 годы [электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=credit_statistics/crude_oil.htm

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ЭФФЕКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

С.Э. Гуреев

Научный руководитель ассистент К.Н. Третьяков

Национальный исследовательский Томский политехнический университет, г. Томск, Россия

В последнее время российские нефтегазовые компании в основном улучшают добычу из пробуренных ранее месторождений - устанавливают новейшие технологии, привлекают новых сотрудников, ищут новые месторождения. Компании все больше участвуют в международных проектах. Предпочтение ложится на приобретение доли в отлаженных производствах, а не покупке неразработанных месторождений. Но диверсификация бизнеса и снижение страновых рисков приводят к росту капитализации - показателя, который характеризует сегодня российские компании как не развитые по сравнению с иностранными конкурентами. Исходя из этого, существует проблема в эффективной деятельности предприятий нефтегазового сектора. Несмотря на то, что география добычи и разведки достаточно широка, российские нефтегазовые компании присутствуют на обширной территории «нефте-стран». Например, «Роснефть» и «Газпром» присутствуют в Алжире, ТНК-ВР, «Зарубежнефть», «Газпром», «ЛУКОЙЛ» - во Вьетнаме, «Татнефть», «Газпром» и «Газпром нефть» - в Ливии. «ЛУКОЙЛ» имеет доли в активах в Румынии, Гане, Египте, Саудовской Аравии, Колумбии, Кот-д'Ивуаре и участвует в разработке крупнейшего месторождения «Западная Курна-2» в Ираке. Активы крупнейших игроков есть в Казахстане, Азербайджане, Таджикистане, Туркменистане, Киргизии. Это далеко не весь перечень российского присутствия в нефтегазовой отрасли. Но, несмотря на такие успехи российских компаний, эффективность их деятельности требует пересмотра основных показателей их деятельности. В качестве повышения эффективности может подойти применение нефтесервиса. Схемой оптимального сотрудничества добывающих компаний и сервисных операторов на сегодняшний день является аутсорсинг. Нефтесервис является одним из инструментов повышения эффективности нефтегазовой отрасли. Исторически в мировой практике сложились два основных подхода к повышению эффективности хозяйственной деятельности и снижению рисков, Сергеев И. Б. сгруппировал их так:

- Первый - это концентрация производства, позволяющая предприятию существенно экономить ресурсы, используя эффект масштаба, а также возможность контроля над поставщиками. Сохранение рыночного доминирования обеспечивает повышение прибыли.

- Второй подход это выведение нерентабельных видов деятельности за пределы предприятия с передачей их исполнения профильным операторам[4].

Поскольку денежные средства стали труднодоступным видом, и рентабельность основных видов деятельности снижается, предпочтение отдается выведению отдельных бизнес-процессов и функций за рамки производственной цепочки. Нефтегазовый сектор активно применяет схемы передачи большого числа видов операций, которые непосредственно не связаны с добычей углеводородов. Исполнением таких функций занимаются внешние операторы, т.е. нефтесервисы. Использование нефтесервиса помогает компаниям сектора понижать издержки за счет отказа от вложений в непрофильные или низкорентабельные виды деятельности. В свою очередь, нефтесервисные операторы могут получать достаточно высокие доходы за счет масштабов своей работы (по оценкам специалистов, рентабельность нефтесервиса сопоставима с рентабельностью собственно добычи[3]). Исходя из вышесказанного, можно предположить, что одной из эффективных моделей взаимодействия сервисных операторов и нефтегазовых компаний можно считать аутсорсинг. Основные признаки аутсорсинга, которые дают отличие от других моделей, по словам Котлярова И. Д., непосредственно взаимодействуют с нефтяной отраслью.

Российские компании, для которых нефтесервис необходим еще и потому, что предоставит шанс получить доступ к современным технологиям добычи, что позволит повысить эффективность деятельности. В России нефтесервис сталкивается с проблемой инвестиций в современное оборудование и в обучение персонала, поскольку отечественные компании заключают краткосрочные контракты с операторами, что не дает им